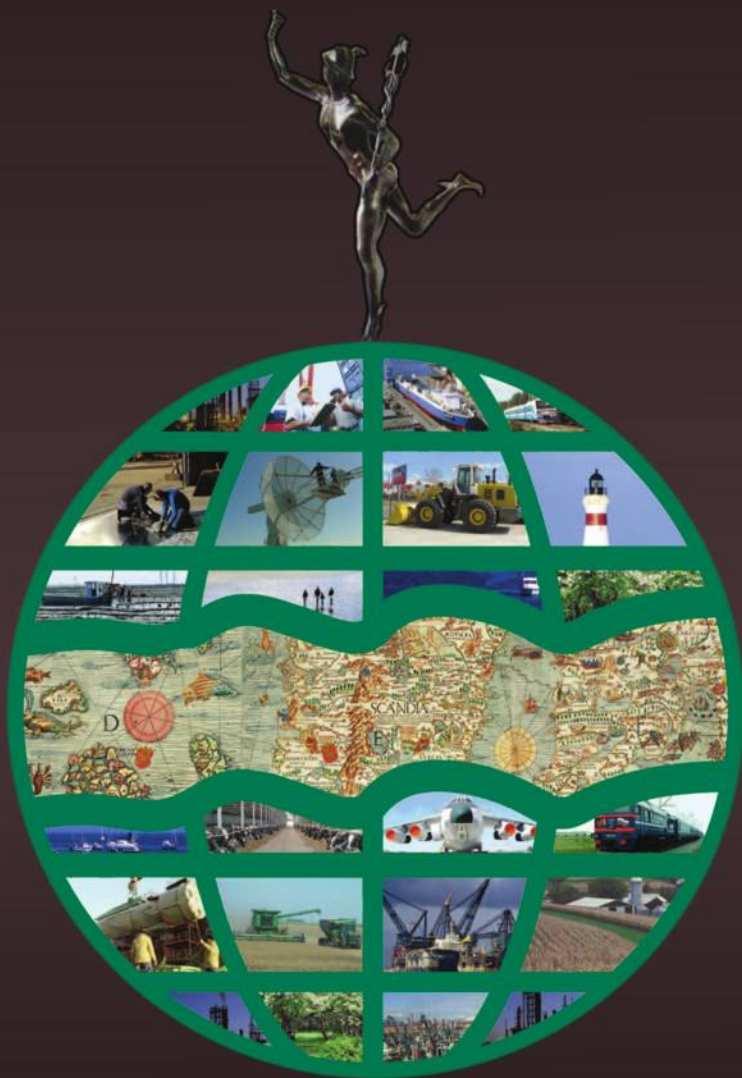
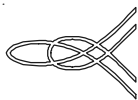


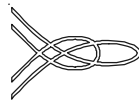


учебник
3-е издание

ИСТОРИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ



Авторы учебника



«История мировой экономики»

Академик, д-р экономических наук *Г.Б. Поляк* (предисловие, гл. 2, 3, 4, 5, 6, 34, 35, 36)

Академик, д-р экономических наук *В.С. Адвадзе* (гл. 11)

Доктор экономических наук, профессор *А.С. Квасов* (гл. 28, 37)

Доктор экономических наук, профессор *А.Н. Маркова* (вводная глава, гл. 23, 27)

Доктор философских наук, профессор *Л.А. Никитич* (гл. 16, 17, 18, 24)

Доктор исторических наук, профессор <i>А.Н. Новиков</i> (гл. 12)

Доктор экономических наук, профессор *Ю.К. Федулов* (гл. 8, § 29.4, гл. 30, § 33.1, § 33.2, § 33.4)

Доктор экономических наук *Н.Д. Эриашвили* (гл. 26)

Кандидат экономических наук, доцент *Ф.О. Айсина* (гл. 14, 32)

Кандидат экономических наук, доцент *И.А. Андреева* (гл. 33, § 3)

Кандидат исторических наук, доцент *С.Д. Бородина* (гл. 29, 31)

Кандидат исторических наук, доцент *Н.О. Воскресенская* (гл. 1, 22)

Кандидат экономических наук, доцент *Т.Б. Квасова* (гл. 10)

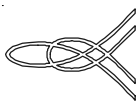
Старший преподаватель *Е.В. Кожевников* (гл. 9, 25)

Кандидат экономических наук, профессор *Н.С. Кривцова* (гл. 19, 20, 21)

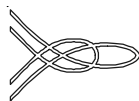
Старший преподаватель *Е.М. Мурашова* (гл. 7)

Кандидат исторических наук, доцент *В.Е. Носов* (гл. 13)

Кандидат исторических наук, доцент *В.И. Черноскулов* (гл. 15)



ПРЕДИСЛОВИЕ



История человечества — это история экономики. Войны, составляющие лишь часть истории и поглотившие время людей, являются следствием развития экономики, защиты экономических интересов народов и государств. Поэтому историческое наследие народов заключается не в том, сколько они провели войн, завоевали чужих территорий, а в том, *что* внесли они в цивилизацию, *что* построили, создали, изобрели.

Истинные исторические герои — люди, внесшие вклад в развитие ремесел, науки, экономики в государстве, но не военачальники, завоеватели, ибо первые — это созидатели, помогающие людям жить, творить, вторые же — разрушители, уничтожающие людей и созданные ими материальные и культурные ценности. Эту истину poznali уже в древние времена. Именно поэтому древние греки считали величайшим героем Прометея, давшего людям ценой своей жизни огонь знаний. Именно поэтому во все времена о величии народа, о его вкладе в цивилизацию судили и судят не потому, сколько он выдвинул из своей среды завоевателей, известных военачальников, а сколько дал миру великих изобретателей, архитекторов, музыкантов, художников, писателей, то есть творцов, каков вклад этого народа в экономическое развитие планеты.

Да и знаменитые военачальники не могли появиться в стране, где не было сильной армии. В свою очередь сильная армия может быть лишь в государстве, которое имеет достаточно мощный экономический и научный потенциал, позволяющий обеспечить армию необходимым вооружением. Особенно верна эта аксиома в современном мире, где армия без экономического потенциала государства — ноль и годна лишь для парадов, ибо современная война это не борьба армий и военных интеллектов, а противостояние экономических потенциалов и научных интеллектов государств.

При сравнении характеристик народов и государств чашу весов перевешивает та, на которой находятся материальное благосостояние и культурный уровень народа и государства. Так было всегда. И сейчас свидетельством величия государства, народа является не огромная армия, а число лауреатов Нобелевской и других международных премий, полученных представителями этого государства, народа. Любой образованный человек на планете знает автора периодической таблицы химических элементов Д.И. Менделеева, композитора П.И. Чайковского, писателя Л.Н. Толстого. И в мировую историю

Петр I вошел не как воин, а как реформатор, организатор экономического и культурного развития России. В истории человечества государства и народы оставляют память о себе именно такими людьми.

Экономика государства в известной мере связана с экономическим мышлением, менталитетом жителей этого государства. Общество, в менталитете которого преобладают лишь потребление ресурсов, разрушение окружающей среды, обеспечение главным образом военных целей и потребностей в ущерб гражданским — такое общество не имеет перспектив развития и рано или поздно уходит с арены истории.

С тех пор как на планете, образовались государства, существуют армии. Эти армии создавались как для обороны, но чаще всего для захвата чужих земель. Экономика всех государств несла на себе нагрузку содержания армий и производства вооружения. Это вынуждало людей либо увеличивать добычу полезных ископаемых и развивать промышленность внутри страны, либо закупать вооружение у других государств. Милитаризация всегда вела к непроизводительным расходам, отвлекая на вооружение материальные и финансовые ресурсы. Оглядываясь назад, с высоты прошедших тысячелетий можно увидеть, что все это было напрасно. Все эти затраты не дали результатов, ибо империи, созданные силой оружия, за счет благосостояния и жизни миллионов людей, рано или поздно распадались.

Изучая историю экономики, мы изучаем историю человеческого труда. Поэтому в учебнике авторы не ставили перед собой цель освещать идеологические, религиозные коллизии, которые имели место на протяжении тысячелетий, так как, в конечном счете, это не главное в развитии человечества.

За многотысячелетнюю историю человечества на планете существовало множество идеологий и религий. Все они преходящи, не вечны и не раз сменяли друг друга, не изменяя жизнь людей. Вечен лишь труд, экономика — и только они меняли жизнь людей на планете. Первичны труд и экономика. Идеологии и религии являются лишь их отражением.

Религии возникли на материальной базе. Каждое племя имело своих богов, у которых люди просили помощи в охоте, труде и защиты от стихийных бедствий и врагов. Экономические процессы постоянно влияли на развитие идеологий и религий. Одновременно с этим для решения экономических проблем постоянно использовались идеологии и религии. Идеологическая, религиозная борьба, как правило, отражала борьбу экономическую. Яркий пример тому борьба египетских жрецов с фараонами-реформаторами, покушавшимися на богатства храмов, борьба европейских феодалов с арабами за Среди-

земноморье под видом борьбы за *гроб господень*, захват на всех континентах колонизаторами земель коренных народов под видом приобщения их к христианству. Борьба религиозных конфессий чаще всего отражает столкновение экономических интересов различных слоев населения, различных наций и государств. Борьба идет даже при том, что конфессии признают единого бога для всех людей. Но для обоснования такой борьбы люди придумали различные религиозные догматы и ритуалы.

Экономика — это результат трудовой деятельности людей. В течение тысячелетий экономика на нашей планете развивалась поступательно. Стартовые условия у всех народов были примерно одинаковые. Однако темпы развития экономики у народов были разными. Темпы развития экономики разных народов зависят от экономической результативности ведения ими хозяйства. В свою очередь экономическая результативность зависит от экономической активности каждого народа, его природного ума, трудолюбия, самодисциплины.

На развитие экономики в разных странах оказывали влияние объективные и субъективные факторы. Объективные факторы — это природная среда, соседство с другими народами. Субъективные факторы включают экономическую активность народа, его обычаи, социальное положение большинства членов общества. Ни один из факторов в отдельности не является решающим, но при благоприятном или неблагоприятном сочетании они определяли темпы развития разных народов и государств.

Природные условия, в которых проживает народ, важны, но не давящи. История знает примеры, когда при одинаковых природных условиях результаты экономического развития народов разные, так как у них различная экономическая активность. Она выражается в трудолюбии людей, в высокой доле населения занятого производительным трудом, в стремлении людей к знаниям, творчеству, изобретательству. Чем выше доля таких людей в стране, тем выше темпы ее экономического развития. И, наоборот, чем больше людей в стране не связано с производством совокупного общественного продукта, а это чиновники, военные, деятели идеологической сферы (духовенство, идеологические работники), тем ниже экономические результаты в стране. История свидетельствует, что государства, созданные силой оружия, где слишком большая часть населения была ориентирована не на созидательную деятельность, а на службу в армии, в аппарате управления, в идеологической и церковной сфере, рано или поздно истощали свои экономические возможности и распадались.

Большую роль в экономическом развитии страны играет *социальный фактор*, социальное положение населения. Труд подневоль-

ного человека малопроизводителен. Чем раньше народ освобождался от рабства, крепостной зависимости, тем быстрее шло экономическое развитие страны. Это связано с тем, что наиболее экономически активны свободные люди. Они имеют возможность самостоятельно принимать решения, а поэтому они более предприимчивы, изобретательны, надеются на свои силы. В свою очередь это дает значительно большую экономическую результативность. Как правило, все эти качества были и есть у городских жителей, вольных, лично не подвластных рабовладельцам, феодалам. Они могли надеяться только на себя, свой труд и ум (иначе бы они не выжили).

В отличие от них другие слои населения не обладали такой свободой. Поэтому, рассматривая влияние социального фактора на экономическое развитие стран, следует обратить внимание на роль сословий в этом процессе. Принадлежность людей к различным сословиям в значительной степени отражает их экономическую активность и вклад в развитие экономики государства.

Разделение людей на сословия началось еще в глубокой древности. Это обуславливалось процессом разделения труда и принадлежностью людей к определенному виду деятельности. В некоторых странах уже в древние времена были сделаны попытки регламентации распределения людей по социальным группам (кастам).

В дальнейшем в ходе тысячелетней эволюции во всех странах образовались четыре основных сословия: крестьянство, мещанство (ремесленники и торговцы), дворянство (служба правителю), духовенство (священнослужители).

Производительной силой государства являлись представители двух сословий — крестьянства и мещанства. Их трудом создавались материальные ценности, совокупный общественный продукт, национальный доход.

Крестьяне составляли подавляющую часть населения всех стран. Они были главной производительной силой вплоть до XIX в. Вольные по происхождению землепашцы-общинники в течение сотен лет по мере развития феодального государства постепенно закаблялись сначала силой отдельных феодалов, а затем на основании государственных законодательных актов. От их труда зависело экономическое благополучие других сословий, в первую очередь дворянства и духовенства.

Вместе с тем следует отметить, что крестьяне не мобильны и консервативны. Это обусловлено спецификой их деятельности, зависящей во многом от природных, погодных условий. Для земледелия и скотоводства характерны цикличность и однообразие трудовых операций. Их развитие шло тысячелетиями без резких качественных

изменений орудий труда. Более того, резкие революционные изменения в технологии сельскохозяйственного производства могли быть опасны и для окружающей среды и для самого человека. Это накладывало свой отпечаток на осторожное мышление и слабую экономическую активность крестьян. В силу этих обстоятельств и до тех пор, пока крестьяне составляли подавляющее большинство жителей государств, темпы научно-технического прогресса были очень низкие. По мере развития научно-технического прогресса число крестьян уменьшалось, и их влияние на развитие экономики постепенно снижалось.

Ремесленники — самая древняя профессия человечества. Труд сделал из обезьяны-примата человека. Но произошло это после того, как было создано орудие труда. Надо было из палки сделать дубинку, а из речной гальки чоппер — первое каменное орудие труда. И все это сделал первый на земле *ремесленник*. Лишь имея орудие, человек продуктивнее стал охотиться, искать и собирать плоды растений и, наконец, их выращивать.

Вторым после крестьянства сословием, внесшим наиболее весомый вклад в развитие экономики государств, было *мещанство* (бюргерство)¹. Основой формирования этого сословия были городские жители. Это были главным образом ремесленники, торговцы, люди профессий умственного труда (лекари, учителя, законоведы), творческих профессий (художники, музыканты, архитекторы и т.д.). Мещанство было мобильное, развивающееся, постоянно увеличивающееся сословие. Мещанами становились наиболее активные представители крестьянства, получившие свободу. Мещанство — это истоки рабочего класса.

По сути, городские жители были и есть наиболее экономическая активная часть населения страны. Это важнейшая производительная сила общества, дающая стране промышленную продукцию и культурные ценности. Из этой среды вышло большинство ученых, изобретателей, деятелей искусства и культуры. Благодаря их умелым рукам и умственным способностям развивались экономика и культура.

Ремесленники, мещане всегда находились в поиске новых технологий, новых знаний. Это самая передовая с позиций научно-технического прогресса часть человечества. Поэтому это и самая благородная часть человечества, самое благородное сословие, облагородившее жизнь и быт людей, создавшее науку, искусство. Человеческая цивилизация — дело рук ремесленников.

Ремесленники, торговцы, лица, оказывающие населению интеллектуальные услуги, на протяжении тысячелетий обеспечивали ус-

¹ Мещанство — от славянского место — город; бюргерство — от германского бург — город.

ловия жизни миллионам людей. Их выдающийся вклад в развитие экономики состоит в том, что своей предприимчивостью, деловой активностью они заложили основы товарного производства и рыночной экономики, так как их продукция, услуги предназначались для продажи. Располагая сравнительно небольшими по сравнению с другими сословиями средствами производства, они своими руками, своим трудом создавали национальное богатство страны, выразившееся в построенных городах, предприятиях, дорогах, то есть в том, что является экономическим потенциалом страны. Их усилиями развивался научно-технический прогресс на планете.

Сословиями, существовавшими за счет труда крестьян и ремесленников, были дворянство и духовенство. Впрочем, и они выполняли определенные функции (управление, идеология), а поэтому были частью общества, с существованием которой остальные члены вынуждены были смириться. Тем не менее, в периоды, когда посягательства этих двух сословий на результаты чужого труда и их эксплуатация крестьян и ремесленников становились нетерпимо высокими, происходили бунты и крупные восстания, наносившие урон экономике страны.

Дворянство как сословие стало складываться по мере имущественного расслоения, появления племенных вождей, шаманов, жрецов, захвативших общинные земли. Для защиты своих земель и захвата земли других племен племенные вожди создавали военные дружины. Вожди имели свое хозяйство и слуг (управляющих, конюхов, охотников и др.). Слуги и воины племенного вождя составили основу будущего дворянства. Эти слуги в качестве платы за свои услуги вождю получали земельные наделы (часто это было единственное, чем могла быть оплачена их работа). Позже вместе с земельными наделами им передавали и живших на этих землях людей. Землю и крестьян мог получить любой человек, оказывающий услуги крупному землевладельцу — племенному вождю, позже князю, царю. Такими людьми могли быть сокольничий (прислуживающий на охоте), стольничий (прислуживающий за столом), ключник (ведавший хозяйством), постельничий (прислуживающий в спальне), воин, брадобрей, шут и т.д. Они становились дворянами, то есть жившими и служившими при дворе хозяина-князя, царя. Родовитость их, т.е. древность рода, определялась годами услужения князю, царю.

Это сословие изначально было кастово и консервативно, так как оно стремилось в целях сохранения своих мест при хозяине не допускать к нему других лиц. Поэтому представители этого сословия, впрочем, как и духовенства, стремились монополизировать знания и не допускать к ним людей из других сословий. Тем самым сдержива-

лось развитие научного прогресса и культуры. Так было и в древности, и во времена Михаила Ломоносова, которому пришлось скрыть свое крестьянское происхождение, чтобы быть допущенным к учебе. Даже позже, после отмены крепостного права в России, во времена царя Александра III было принято решение о так называемых «кухаркиных детях», которое практически закрыло доступ к образованию мещанам. Именно слуги князей, царей в древние времена создали касты. Позднейшим проявлением кастовости стала корпоративность, за которую дворяне держатся всеми силами даже в современных демократических обществах.

Борясь потерять источники своего существования, а ими были крестьяне, дворяне требовали от князя, царя издания законодательных актов, закрепощавших крестьян. Естественно, позднее в большинстве своем дворяне были и против их освобождения. Именно поэтому в России крепостное право просуществовало намного дольше, чем в европейских государствах. Это в свою очередь сдерживало экономическое развитие страны и привело к экономическому и научно-техническому отставанию России от ведущих европейских держав. В свою очередь слабая экономика стала причиной низкого уровня жизни населения страны, а также низкого уровня материально-технического оснащения армии, что привело к военным поражениям в Крымской, Русско-японской и Первой мировой войнах. Можно отметить, что в тех странах, где вообще не было монархии и дворянства (Соединенные Штаты Америки, Канада) или они в результате революций рано утратили свою политическую роль (Голландия, Англия, Франция), экономическое развитие шло значительно быстрее, чем в других государствах.

В целом можно признать, что роль дворянства в экономическом развитии была негативной. Это объясняется рядом обстоятельств.

Дворяне в основной своей массе были либо чиновниками, либо военными. С этих позиций следует рассматривать их роль в экономических процессах. Если роль чиновников в экономике известна (*без управления невозможно экономическое развитие*), то влияние военных на экономику в основном негативно. Это связано, во-первых, с отвлечением ресурсов из экономической сферы, во-вторых, с разрушением материальных ценностей и уничтожением людей в ходе боевых действий. При этом нередко все это неоправданно и бессмысленно.

В основном дворяне из-за своих сословных интересов чаще всего наносили ущерб экономике страны или сдерживали ее развитие. За свою службу в качестве чиновников, военных дворяне получали земли и крестьян и становились владельцами главного богатства страны — земли и людей. Поэтому их значение в экономике, казалось бы, должно было быть велико. Однако в силу того, что подавляющее большин-

ство дворян не занималось производительным трудом и лично не участвовало в экономическом процессе, предоставляя это делать своим крестьянам и управляющим, вклад дворян в экономику был очень мал. Отрицательное же воздействие дворян на экономику заключалось в том, что, нуждаясь в деньгах для поддержания своих сословных амбиций и удовлетворения прихотей, они требовали от управляющих имениями увеличения эксплуататорского пресса, доводя его до критической точки, что становилось причиной крестьянских волнений. Именно из-за этого во все времена, во всех странах происходили бунты и революции. В ходе их в виде мести восставшие люди уничтожали экономический потенциал страны, который создавался многими поколениями. Тем самым стране наносился экономический урон. Нередко это приводило к развалу государств.

С отменой крепостного права, лишившись части своего имущества и привилегий, дворянство не могло уже распоряжаться людьми (продавать, физически наказывать, отдавать в солдаты и т.д.), т.е. лишилось рычагов внеэкономического принуждения крестьян к работе. Продолжая владеть основной массой земли, но не будучи экономически активным сословием, людьми, не имеющими навыков трудиться и управлять своим имуществом, дворяне стали постепенно разоряться, при этом наносился ущерб как своим имениям, так и экономике страны в целом. С разорением дворян шло их вытеснение из экономической сферы буржуазией, что в целом оказывало позитивное влияние на экономику страны.

С древнейших времен одним из сословий было *духовенство* — служители культов, взявших на себя функцию посредничества между богами и людьми. Казалось бы, эта функция носит духовный характер и не должна быть связана с экономикой. Однако этого никогда, ни в одной религии не было. Религия создана человеком и отражает все стороны его жизни и в первую очередь экономку, а служители всех культов связаны с экономикой.

В разные периоды истории человечества духовенство играло в экономике большую или меньшую роль. В периоды своего экономического и политического могущества духовенство располагало огромными богатствами в виде земель, рабов, крепостных, промышленных изделий и других материальных ценностей. В ряде стран богатство духовенства превышало богатство правителей государств и во всех странах время от времени на протяжении тысячелетий происходила секуляризация, т.е. отчуждение у духовенства этих богатств в пользу правителя государства. Таким образом, происходило обычное перераспределение собственности. То же происходило на протяжении столетий и в России, когда по указам царей Ивана IV, Алексея Михай-

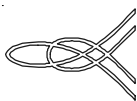
ловича, Петра I, Екатерины II, Николая I и наконец декретом советского правительства проводилась секуляризация церковных земель.

Во все времена духовенство существовало за счет труда крестьян и ремесленников, плативших либо прямые налоги, например, церковную десятину (десятую часть своих доходов), либо налоги в казну, из которой шли средства на содержание храмов и священнослужителей. В целом духовенство играло в экономике пассивную роль. Чем больше было духовенства, тем выше была нагрузка на экономику страны. Поэтому на протяжении тысячелетий в обществах не раз возникали протесты против чрезмерных экономических притязаний духовенства, движения за дешевую церковь. Вспомним Саванаролу, Лютера, требовавших от церкви умеренности в своих расходах. Наконец, одним из главных лозунгов проходившей в Западной Европе в XVI в. Реформации церкви была экономическая скромность духовенства.

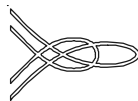
Поэтому можно признать, что духовенство как сословие, играло в экономике пассивную роль потребителя благ, создаваемых трудом крестьян и ремесленников.

Таким образом, освещая историю экономики, авторы стремились не только раскрыть экономические процессы, но и показать вклад ведущих стран, основных социальных слоев населения и даже отдельных исторических личностей в развитие экономики на нашей планете.





ВВОДНАЯ ГЛАВА



Важной частью общеобразовательной и мировоззренческой подготовки современных специалистов-экономистов является изучение общественных дисциплин, поскольку оно способствует интеллектуальному развитию личности и выработке творческого мышления. Одна из таких дисциплин — *история мировой экономики*. Она призвана формировать принципы экономического мышления, позволяет видеть исторические корни современных социальных и экономических проблем, адекватно оценивать текущую экономическую ситуацию и принимать правильные решения, опираясь на исторический хозяйственный опыт.

Развитие науки

История экономики — наука междисциплинарная, возникшая на стыке исторических и экономических наук. Первые произведения, посвященные отдельным сторонам развития экономики, появились еще в эпоху позднего Средневековья. Так, в 1514 г. во Франции был издан «Трактат об асссе»¹ *Гильома Бюде*. В XVI—XVIII вв., когда в Европе происходили буржуазные революции, особую актуальность приобрели вопросы истории финансов, торговли, сельскохозяйственного, ремесленного производства и промышленной деятельности, что стимулировало развитие историко-экономической науки и способствовало ее формированию.

Вопросы экономической истории разрабатывались английскими экономистами: в экономико-статистических произведениях *У. Петти* («Трактат о налогах и сборах», 1662), в «Исследовании о природе и причинах богатства народов» (1776) *А. Смита*, в многочисленных трудах французских авторов XVIII в. В разных странах были осуществлены специальные исследования по истории экономики и хозяйственного быта. Поэтому XVIII век признают начальным этапом зарождения экономической истории как науки. С наступлением капитализма историко-экономические исследования стали более регулярными и основательными. А в середине XIX в. эта наука сформировалась в самостоятельную.

Становлению науки в качестве самостоятельной способствовало несколько факторов. Один из них — утверждение *исторического* (историко-генетического) метода в познании экономических явлений и процессов. Исторический метод (принцип) в подходе к действительности как изменяющейся во времени признавали предста-

¹ Асса — древнеримская монета.

вители немецкой классической философии, например, *Гегель*. Последовательно принцип историзма разработали *К. Маркс* и *Ф. Энгельс*, применив его к изучению всех сфер объективной действительности, включая природу, общество, мышление. Кроме того, на развитие этой науки оказали влияние, с одной стороны, кризис, переживаемый тогда классической буржуазной политической экономией, а также бурный экономический прогресс в Западной Европе во второй половине XIX в.

Большой вклад в развитие историко-экономической науки во второй половине XIX — начале XX вв. внесли англичане *А. Тойнби* и *Дж. Эшли*, немцы *К. Бюхер*, *М. Вебер*, *В. Зомбарт*, русские *М.М. Ковалевский* и *П.Г. Виноградов*. Германская, английская и русская школы получили не только европейскую, но и мировую известность. В 20—40-е годы XX в. блистательно развивалась школа «Анналов» во Франции. Ее возглавляли *М. Блок* и *Л. Февр*. В период после Второй мировой войны в США сложилась школа «новой экономической истории», сконцентрировавшая внимание на применении количественных методов и моделирования. Ее представители — *А. Конрад*, *Дж. Мейер*, *Р. Фогель*. Наиболее известный историк-экономист XX в. — французский ученый *Ф. Бродель*.

В советский период существенный вклад в развитие этого научного направления внесли ученые *И.М. Кулишер*, *С.Г. Струмилин*, *П.И. Лященко*, *К.А. Пажитнов*, *И.А. Гладков*, *Ф.Я. Полянский*, *П.А. Хромов*, *В.Т. Чунтулов* и др.

По мере становления и развития науки вырабатывались определения ее предмета, формировался понятийный аппарат.

Практически все ученые второй половины XIX в. сходились на том, что под предметом науки понималась *эволюция хозяйственной деятельности народов* от первобытной эпохи до современности. За 150 лет существования науки сменилось несколько ее названий. На начальном этапе в Англии она называлась «Экономической историей» и под ее предметом понималась экономическая история отдельных стран мира, как правило, наиболее крупных и развитых («*Экономическая история Англии*»). Она могла изучать отдельные этапы социально-экономического развития этих стран, например, Англию в мануфактурную эпоху. Постепенно масштаб изучения расширялся, в орбиту исследования стали вовлекаться целые континенты, появились труды по экономической истории Европы, экономической истории Америки, а затем и мира в целом и наука стала называться «*История мировой экономики*». В таких странах, как Германия и Россия, эта наука существовала под тремя названиями: *история хозяйственного быта*, *история экономического быта*, *история народного хозяйства*.

В ходе развития науки расширялся понятийный аппарат. Уже во второй половине XIX в. применялись такие понятия, как экономическая эволюция, ступени хозяйства, стадии экономического развития, исторические формы сельскохозяйственного производства, исторические формы промышленности, экономическая революция и др.

Экономическая история в системе образования

Утверждение экономической истории в качестве самостоятельной имело следствием включение ее преподавания в высшей школе разных стран. Так, в 1881—1882 гг. *А. Тойнби* в Оксфорде был прочитан лекционный курс по экономической истории. В этом же году в Базельском университете прочитал лекции по этой дисциплине *К. Бюхер*. В России впервые курс по экономической истории был прочитан *В.Ф. Левитским* в 1885—1886 г. в Ярославле в Демидовском юридическом лицее. В 1889 г. *М.М. Ковалевский* выступил с лекциями по экономической истории в Брюссельском университете.

На рубеже XIX и XX вв. экономическая история наряду с политической наукой, социологией, правом заняла основное место в учебных планах университетов европейских стран. В Лондонском университете в 1895 г. была создана школа экономики и политической науки, ей был придан статус специализированного колледжа. Первая кафедра экономической истории была создана в начале XX в. *У. Эшли* в Гарвардском университете США, а в 1910 г. такая же кафедра была открыта в Манчестерском университете.

Особенно расширилось преподавание экономической истории в Англии. Здесь интерес к ней возрос не только в старейших, привилегированных университетах (Оксфордском и Кембриджском, где были открыты специальные кафедры), но и во многих университетах других городов (Эдинбурге, Глазго, Гулле, Лестере, Шеффилде, Ливерпуле, Ноттингеме и др.)

Экономическая история изучается во Франции. В Париже в Институте экономической и социальной истории создан Центр по истории рынка рабочей силы. Есть такой центр в Лионе.

Существенно расширилось преподавание этой дисциплины в Италии. Если в начале 50-х годов XIX в. по экономической истории в 46 итальянских университетах читалось 15 курсов, то в начале 70-х годов — 51, а в начале 80-х годов — уже 87.

Преподается эта дисциплина в странах северной Европы, например, в Швеции, где она выделилась в самостоятельный предмет с 1948 г., а в 1955 г. в Упсальском университете образована специальная кафедра.

В настоящее время в западных странах экономическая история — обязательная дисциплина учебного плана экономического, политического, юридического и исторического образования, хотя в США экономическая история слилась в единую дисциплину с экономической теорией.

В нашей стране история мировой экономики (экономическая история, история народного хозяйства) преподается на экономических факультетах университетов, в экономических вузах, на экономических факультетах многих технических вузов.

Кафедра истории народного хозяйства и экономических учений была создана в МГУ им. М.В. Ломоносова в 1947 г.

**Предмет
экономической
истории**

Так что же изучает история мировой экономики? Предмет ее изучения — хозяйственная жизнь различных стран в различные исторические эпохи, т.е. в ее исторической эволюции (от первобытно-общинного строя до современности).

Хозяйственная жизнь многообразна, поэтому экономическая история — многоуровневая наука. Структурными уровнями науки являются:

- эволюция способов производства;
- история хозяйственных механизмов;
- история отраслей народного хозяйства;
- история отдельных экономических процессов (урбанизация, промышленный переворот, интеграция и др.);
- история экономических институтов (налоги, цены, кредит и др.).

Таким образом история экономики может изучать экономику в целом, а может — отдельные ее части (например, историю промышленности, историю сельского хозяйства, историю транспорта и т.д., то есть историю конкретных экономик). Она может изучать историю функциональных экономик. Входят в предмет ее изучения типы и формы хозяйства, их социальная и организационная структура, формы внешнеэкономических связей, экономическая политика государства, сдвиги в размещении производительных сил и др.

История мировой экономики тесно связана с другими общественными и экономическими дисциплинами, в системе экономических наук она является наряду с экономической теорией и историей экономической мысли *фундаментальной*. Фундаментальность экономической истории обуславливается тем, что она обеспечивает экономическую теорию фактическим материалом о хозяйственном развитии человечества. И от качества, количества и полноты первичной общеэкономической информационной базы в значительной степени зависят выводимые экономической теорией законы и категории.

Экономическая история тесно связана с конкретными отраслевыми экономическими науками, такими, как экономика промышленности, экономика сельского хозяйства, экономика транспорта и другими, а также с функциональными науками.

Кроме круга экономических дисциплин история мировой экономики тесно связана со всеми историческими дисциплинами: гражданской историей, всеобщей историей, историей культуры, историей языка, военной историей и др.

Поскольку данная наука изучает хозяйственную жизнь разных стран и континентов, она тесно связана с географическими науками, демографической наукой и многими другими общественными дисциплинами (социология, политология, геополитика, психология и др.).

Функции экономической истории

В системе обществознания в целом экономическая история выполняет ряд важных, социально значимых функций.

Первая функция — *аккумулирующая*, заключающаяся в сборе, изучении и обобщении хозяйственного опыта человечества. Без знания этого опыта не представляется возможным выявить закономерности экономического развития человеческого общества, выработать научно обоснованную экономическую политику и избежать субъективных решений. Признано, что экономическая история играет роль профессиональной памяти хозяйственных кадров.

Вторая функция — *пропедевтическая* (подготовительная), заключающаяся в том, что на конкретных фактах и примерах из истории мировой экономики (народного хозяйства) осваивается содержание базовых экономических терминов (производительные силы, производственные отношения, способы производства, собственность, хозяйственный механизм, формы хозяйства, формы организации производства, обмена, распределения, потребления) и т.д.

Третья функция — *мировоззренческая*, заключающаяся в формировании экономической историей научной картины мирового процесса хозяйственной эволюции человечества. Показывая непрерывную смену форм собственности, хозяйственных механизмов, форм производства, управления, социальной структуры общества и т.д., а также их различия по странам, регионам, эпохам, история народного хозяйства прививает экономическому мышлению такие важные характеристики, как историзм, масштабность, понимание многовариантности развития.

Четвертая функция — *формирование реализма экономического мышления*. Это возможно потому, что история народного хозяйства изучает, анализирует не только положительный опыт хозяйственного развития стран и народов, но и ошибки, просчеты и несостоя-

тельность экономической политики государств, обусловившие ухудшение жизненного уровня народа, стагнацию и снижение темпов экономического роста и в конечном итоге — отставание той или иной страны на определенном историческом этапе.

Пятая функция — *методологическая*, выполняемая историей народного хозяйства для экономической теории и заключающаяся в

- иллюстративной роли — примерами из экономической истории подтверждается действие выведенных экономической теорией законов;
- критической роли — экономической историей проверяются научность, правдивость политико-экономического анализа; факты и материалы из экономической истории определяют хронологические границы действия тех или иных экономических законов;
- функции научного обоснования новых экономических теорий — выведение «всемирных законов экономического развития» без исторического метода невозможно (здесь он является фундаментальным).

Такое понимание исключительно важной роли историко-экономических знаний, не ограничивающейся только иллюстративной функцией, характерно для взглядов наиболее крупных ученых. Так, А. Тойнби, автор книги «Промышленный переворот в Англии в XVIII в.» писал, что историко-экономическая наука способна служить философией экономического развития. А *Дж.Н. Кейнс* в книге «Предмет и метод политической экономии» (1891) специальную главу посвятил соотношению политической экономии с экономической историей и выделил три главные функции этой науки:

- историческая иллюстрация экономических теорий;
- историческая критика (т.е. проверка историей) экономических теорий;
- историческое обоснование новых экономических теорий¹.

Выводы Дж.Н. Кейнса о трех основных функциях экономической истории были приняты учеными Англии, США, британских доминионов, что, несомненно, повлияло на темпы и степень развития науки в этих странах в XX веке.

Методология науки и курса истории мировой экономики

Метод, т.е. способ исследования, призван показать, как происходит познание, на какой методической основе, на каких научных принципах. Метод — это путь исследования, способ построения и обоснования знаний. Ныне существуют два

¹ Цит. по: Истоки. Вып. 1. Вопросы истории народного хозяйства и экономической мысли. — М.: Экономика, 1989. — С. 34.

основных подхода в исторической мысли, которые возникли более двух тысячелетий назад: это идеалистическое и материалистическое понимание истории.

Идеалистическая концепция сводится к признанию первичности духа и сознания, которые более важны, чем материя и природа. Отсюда следует, что темпы и характер историко-экономического развития определяют человеческая душа и разум, а такие процессы, как развитие экономики, вторичны, производны от духа. Представители идеалистического направления считают, что в основе историко-экономических процессов находится духовное нравственное совершенствование людей, и развивает человеческое общество сам человек, в то время как способности человеку даны Богом.

Материалистическая концепция признает первичной по отношению к сознанию людей материальную жизнь, полагая, что все духовное развитие и другие отношения между людьми определяют именно экономическими структурами.

Для западной исторической науки более характерна идеалистическая точка зрения, для отечественной науки — материалистическая. Современная историко-экономическая наука основана на *диалектико-материалистическом* методе, рассматривающем общественно-экономическое развитие как естественно-исторический процесс, определяемый объективными закономерностями. В то же время этот метод не отрицает влияния субъективного фактора — деятельности масс, классов, политических партий, вождей, лидеров, вероисповедания, национальных особенностей.

В историко-экономической науке применяются такие *специально-исторические методы* исследования, как:

- хронологический — изложение историко-экономического материала в хронологической последовательности;
- синхронный — предусматривает одновременное изучение историко-экономических событий, происходящих в хозяйственной жизни стран и континентов;
- дихронный — метод периодизации;
- историческое моделирование.

Методы историко-экономического анализа

Система методов познания, применяемых этой наукой, связана с использованием методологического арсенала, категориального аппарата, основных теоретических построений исторического и экономического знания и отражает их взаимодействие.

Методы, применяемые при историко-экономических исследованиях, подразделяются на традиционные и новейшие.

В систему *традиционных* методов входят:

(1) *исторический (историко-генетический)* метод. Он основан на последовательном анализе фактов и процессов генезиса и эволюции объектов, исследуемых наукой (способов производства и их сторон, отдельных стран и регионов, отраслей народного хозяйства, экономических процессов и явлений и т.д.). Этот метод обеспечивает конкретность в описании исследуемой реальности и позволяет раскрывать причинно-следственные связи между явлениями;

(2) *системно-структурный* метод — изучение целого и его различных частей как взаимосвязанной системы. Каждая система имеет свое строение, определенную структуру и функции. При этом система в целом обладает свойствами, качественно отличными от свойств отдельных составляющих ее элементов. Этот метод весьма эффективен и приобретает все большее распространение в историко-экономических исследованиях;

(3) *историко-сравнительный* метод основан на сравнении объектов историко-экономического анализа во времени и пространстве. Благодаря этому методу в экономической истории выделяется общее, особенное и единичное; пути, варианты и модели развития способов производства, отдельных стран, явлений, благодаря чему возможны построение классификации и типологии историко-экономических процессов;

(4) *историко-типологический* метод основан на выявлении однородных свойств и черт в различных явлениях и событиях экономической жизни. Благодаря такому методу во множестве исследуемых объектов удается выделить те, которые однотипны по сущностным признакам;

(5) *статистические* методы применяются в истории мировой экономики для получения, обработки, отбора и анализа историко-статистической информации, обеспечивая объективность историко-экономического исследования.

К *новейшим* методам относятся:

(1) *количественные (математические)* методы. Они применяются для изучения закономерностей, тенденций, факторов историко-экономического развития, типологической классификации явлений и процессов, анализа внутрисистемных и межсистемных взаимосвязей. Использование количественных методов основано на составлении системы числовых характеристик изучаемых объектов, обработке данных показателей математическими методами (группировка, выравнивание динамических рядов, дисперсионный, корреляционный, регрессивный, факторный анализ и пр.). Количественные методы эффективны для изучения массовых источников, содержащих как

количественно выраженную, так и нарративную информацию. В этом случае для перевода текстовой информации в формализованную применяют специальные методики.

Преимущество количественных методов — их объективность и возможность получения принципиально новой по сравнению с другими методами исследования информации;

(2) *методы социологических исследований и социальной психологии*, имеющие особое значение для анализа историко-экономических ситуаций, поскольку народные массы оказывают непосредственное влияние на ход исторических и экономических процессов.

Принципы познания

Применяемая историко-экономической наукой система методов познания основана на следующих принципах:

(1) *объективности* историко-экономического знания, основанного на реальных фактах, процессах и явлениях, зафиксированных в соответствующих историко-экономических источниках;

(2) *материалистического понимания*, т.е. первичности экономического содержания в определении сущности, характера и направленности исторического процесса;

(3) *ценностной ориентации* историко-экономического познания, т.е. умения за фактами, явлениями и процессами увидеть, осознать и дать оценку вектора (прогресс, стагнация, регресс) экономического развития общества на той или иной стадии, выявить степень экономической свободы индивидов, социальных групп, классов, конкретного общества в целом;

(4) *социального подхода* — один из элементов ценностного ориентирования, дающий возможность оценить степень реализации экономических интересов различных классов и социальных групп, дать оценку экономической политике государства на определенном этапе его развития.

Факторы экономического развития

Важной проблемой историко-экономической науки являются факторы экономического развития человечества.

В экономической науке широкое распространение получила *теория производственных факторов*, родоначальником которой был французский ученый Ж.-Б. Сэй (1767—1832). Согласно этой теории в создании стоимости продукта принимают участие *труд, земля и капитал*. Однако по мере развития человеческого общества и его социально-экономического устройства трактовка производственных факторов получила более глубокое и развернутое (расширенное) толкование. Так, при учете фактора труда принимаются во внимание количественные и качественные показатели (числен-

ность трудовых ресурсов, включающая население трудоспособного возраста, а также квалификацию и специализацию рабочей силы, которая должна соответствовать потребностям экономики на определенной стадии развития).

Земля как производственный фактор определяет количество плодородных угодий, позволяющих обеспечивать потребности населения в сельскохозяйственной продукции (растениеводства и животноводства), а также является источником ресурсов полезных ископаемых, учитываемых по количеству, качеству, разнообразию.

Капитал (капитальные вложения, инвестиции) как фактор экономического роста определяет состояние основных фондов (основного капитала, технического оснащения предприятий) и возможности их развития, расширения. Значение этого фактора в экономике той или иной страны можно определить по норме накопления, т.е. той части национального дохода, которая идет на расширение производства. Из ведущих стран в послевоенный период самым высоким этот показатель был в Японии, что в значительной мере предопределило ее успехи в экономическом развитии в 50—80-е годы XX в.

К этим трем факторам экономического роста теперь добавляют *хозяйственный механизм*, способствующий развитию или тормозящий его, а также *предпринимательские способности* руководителей производства.

Факторы экономического развития тесно взаимосвязаны, они являются комплексными, объединяющими различные элементы. По этой причине факторы можно группировать. Так, факторы можно подразделить на *внешние* и *внутренние*. В качестве примера внешнего фактора, повлиявшего на экономическое развитие, можно привести победу Германии во франко-прусской войне 1870—1871 гг., когда она получила две самые развитые французские провинции — Эльзас и Лотарингию, что обеспечило существенный прирост ее промышленного потенциала, а также контрибуцию в 5 млрд марок, которую Германия использовала на индустриализацию.

Внешними источниками, способствующими экономическому росту, могут являться внешние займы (примеров чему в истории множество).

В свою очередь внутренние факторы подразделяются на природно-географические, экономические, политические, религиозные, психологические и др. Группа природно-географических факторов включает, например, территорию страны, ее географическое положение, климат, наличие природных ресурсов, их разнообразие (топливно-энергетические, водные, рудные, пахотные земли, леса и т.д.)

В зависимости от характера роста (он может быть количественным или качественным) факторы подразделяют на *экстенсивные* и

интенсивные. Экстенсивные факторы обеспечивают прирост продукции за счет увеличения числа занятых работников, за счет вовлечения в производство дополнительных ресурсов (сырья, материалов и топлива), а также увеличения капиталовложений (инвестиций) без улучшения уровня технологии. Интенсивные факторы обеспечивают прирост продукции за счет ускорения научно-технического прогресса и повышения производительности труда (повышение квалификации, улучшение использования основных и оборотных фондов, а также организации производства). Если в развитии преобладают экстенсивные факторы роста, то такой тип развития экономики называется *экстенсивным*. Если преобладают интенсивные факторы роста, то тип развития экономики — *интенсивный*.

В настоящее время ведущим элементом экономического роста является научно-технический прогресс (НТП). В 50-х годах XX в. первым эту точку зрения высказал американский профессор *Р. Солоу*, что привлекло внимание к нематериальным факторам роста. В связи с изменением направленности социально-экономических процессов в результате третьей НТР, когда в создании ВВП повысилась доля науки и образования, затраты на НИОКР стали включать в производственную функцию.

С развитием и освоением достижений НТП роль интенсивных факторов повышается, однако на практике экстенсивный и интенсивный типы экономического роста в чистом виде не существуют, говорить можно только о преобладании того или другого.

Варианты периодизации экономической истории

К числу центральных проблем историко-экономической науки относится периодизация экономической истории (истории мировой экономики). *Периодизация* — это установление определенных хронологически последовательных этапов в экономическом развитии общества. Установление этапов развития является важнейшей научной проблемой, поскольку в основу их выделения должны быть положены решающие факторы, общие для всех стран или для ведущих. На начальном этапе развития историко-экономической науки большинство ученых однозначно отвергли периодизацию, разработанную гражданскими историками, поскольку в ней в качестве критериев периодизации принимались факторы, лежащие вне производственной сферы. И только постепенно в установлении этапов развития историко-экономисты стали учитывать показатели, связанные с социально-экономическим прогрессом, формами хозяйства, стадиями развития, различающимися достигнутым уровнем производительных сил, и т.д.

За время существования историко-экономической науки разработано множество вариантов периодизации хозяйственной истории человечества.

В настоящее время существуют три основных подхода к этой проблеме:

- (1) экономическая история человечества трактуется как восхождение от низшего к высшему;
- (2) теории исторического круговорота;
- (3) теории цивилизаций.

К первой группе теорий относится, в частности, концепция русского просветителя XVIII в. *С.Е. Десницкого*, который, исходя из идеи о постоянном усложнении форм хозяйственной жизни, выделил стадии: собирательства, скотоводства, земледелия и коммерческого состояния общества.

Русский ученый *Л.И. Мечников* установил периодизацию экономической истории по степени развития водных путей сообщения: речной период (период древности), средиземноморский период (Средневековье), океанический период (Новое и Новейшее время).

Немецкие ученые выделили следующие стадии. Так, *К. Бюхер* выделил стадию замкнутого домашнего хозяйства (каждый производит сам для себя все необходимое); стадию городского хозяйства (производитель работает на заказ) и стадию народного хозяйства (производитель работает на неизвестный рынок). *А.Б. Гильдебранд*, используя явления обмена, купли, продажи, выделил три последовательные стадии: натуральное, денежное, а затем кредитное хозяйство.

Американский ученый *У. Ростоу* — автор концепции *стадий экономического роста*, которую он разработал в 60-е годы XX в. Он считает, что вся история укладывается в пять фаз: (1) традиционное общество, для которого характерно применение ручного труда, развитие сельского хозяйства как основы экономики, медленные темпы технико-экономической эволюции; (2) период создания условий для сдвига — это развитие науки, рынка и свободной конкуренции, а также накопление капитала и рост капиталовложений в народное хозяйство; (3) стадия сдвига, или промышленного переворота, с быстрым развитием отдельных отраслей промышленности и заменой ручного труда на машинный; (4) стадия зрелости, когда был достигнут быстрый и постоянный прогресс всех отраслей хозяйства; (5) стадия, обеспечивающая высокий уровень массового потребления. Однако в 70-е годы Ростоу дополнил свою схему шестой стадией, на которой общество занято поиском путей качественного улучшения жизненных условий человека. По мнению Ростоу, это теория экономической истории в целом является современной альтернативой марксизму.

К. Марксом была разработана *формационная теория*. В ней за основу был взят тезис о том, что все народы в принципе развиваются одинаково и рано или поздно проходят одни и те же стадии общественно-экономического развития: первобытно-общинную (от возникновения человека до IV тыс. до н. э.), рабовладельческую (IV тыс. до н. э. — V в. н. э.), феодальную (V—XVII вв.), капиталистическую (с середины XVII в. по настоящее время в ведущих странах), коммунистическую. Эти стадии получили название общественно-экономических формаций, или способов производства. Способ производства — это исторически конкретное единство производительных сил и производственных отношений. Коммунистический способ производства К. Маркс подразделял на две фазы: (1) низшую (социализм); (2) высшую (собственно коммунизм). Опыт строительства социализма был осуществлен в СССР (1917—1991), в странах Восточной Европы (1945—1991). Китай, КНДР, Куба официально от строительства социализма пока не отказались.

В настоящее время получили распространение подходы к периодизации под воздействием научно-технической революции. Примерами могут быть такие схемы: доиндустриальное общество — индустриальное — постиндустриальное (*Д. Белл, А. Турен* и др.), а также аграрная — индустриальная — технотронная цивилизация (*О. Тоффлер*).

В т о р а я группа — *теории исторического круговорота* — стала особенно популярной в историко-экономической литературе в последние 60—70 лет XX в., хотя первые из них были созданы еще в начале XVIII в. Так, итальянец *Дж. Вико* утверждал, что развитие всех народов идет по циклам. В трудах немецкого историка *И.Г. Гердера* история народов уподоблялась жизни человека с его возрастами. *Э. Мейер* рассматривал историю человечества как ряд замкнутых циклов, например, Древний мир, Средневековье. Для каждого цикла характерно сочетание элементов свободного (наемного) и принудительного труда, черт феодальной и капиталистической экономики.

Т р е т ь я группа — *теории цивилизаций*, близко стоящие к теориям циклического круговорота. Предполагается, что цивилизация характеризуется определенной экономической системой, этническими корнями, религией, философией, стилем творческого мышления, особым принципом жизни цивилизации. Этот принцип объединяет людей в народ данной цивилизации, обеспечивает его единство и сохраняемость на протяжении всей его истории.

Идеи о неоднородности человеческого развития высказывались еще античными мыслителями. В XIX—XX вв. появилось много новых теорий цивилизаций, из которых наиболее известны теории *Н.Я. Данилевского, П.А. Сорокина, А. Тойнби*.

По мнению А. Тойнби, всемирная история представляет сумму глубоко специфических цивилизаций. Развиваются цивилизации независимо друг от друга, но каждая из них проходит одни и те же стадии в своем развитии — рождения, развития, расцвета, упадка и гибели. Он выделил 13 основных цивилизаций, из которых пять — великие. Наиболее активной из пяти великих цивилизаций, существующих с древности до наших дней, А. Тойнби считал западную, сумевшую оказать наибольшее влияние на другие цивилизации. В число других великих цивилизаций Тойнби включал также дальневосточную (Китай), индусскую (Индия), ближневосточную (исламскую), восточнославянскую (православную). Общее же количество цивилизаций в человеческой истории — около 30, большинство из них погинуло, не оказав существенного влияния на развитие человечества.

Следует иметь в виду, что в большинстве приведенных вариантов периодизации наблюдается расплывчатость хронологических рубежей, а критерии периодизации затрагивают, как правило, не только сферу производственных отношений, а больше относятся к духовной сфере, поэтому абсолютизировать их нельзя. Для упорядочения и презентации историко-экономического материала наиболее адекватна периодизация по способам производства.

В учебнике *«История мировой экономики»* выделено в соответствии с общей исторической периодизацией пять эпох: Первобытная, Древний мир, Средневековье, Новое время и Новейшее время и в разрезе этих эпох рассмотрено экономическое развитие ведущих стран. Вместе с тем хронологический и страновой подходы увязаны с формационным, здесь уделено внимание отличительным особенностям древневосточного («азиатского способа производства») и античного рабства; феодального способа производства, как строя, сформировавшегося в Средние века; капитализма, т.е. рыночного хозяйства, берущего свое начало от эпохи Великих географических открытий при переходе к Новому времени. Отражены особенности современной стадии развития экономики капиталистических стран. Присутствуют анализ опыта СССР по строительству социалистического общества и этапы развития мировой системы социализма.

**Что дает знание
истории мировой
экономики**

Итак, экономическая история (история мировой экономики) — фундаментальная экономическая наука. Без соответствующего развития этой науки невозможно развитие экономической теории. Уместно напомнить, что Ф. Энгельс называл К. Маркса человеком, «теория которого представляет собой резуль-

тат длившегося всю его жизнь изучения экономической истории и положения Англии ...».

Без знания этой дисциплины нет высокообразованного, широкомыслящего компетентного экономиста, *понимающего* суть экономических процессов и причин успехов или неудач хозяйственного развития той или другой страны в конкретную историческую эпоху.

Изучивший экономическую историю будет *знать*, почему, например, Голландия, будучи образцовой капиталистической страной в XVII в., уже в XVIII в. отошла на второй план. Или почему Англия, классическая страна первоначального накопления капитала и бывшая мастерской мира в середине XIX в., в конце этого же столетия пропустила вперед США — страну с колониальным прошлым, с использованием непроизводительного труда рабов, а также Германию, где феодализм задержался значительно дольше, чем в Англии, Голландии, Франции.

Знание экономической истории позволяет *видеть* в развитии и сравнении такие важнейшие социально-экономические явления и процессы, как эволюция систем землепользования и землевладения, развитие форм организации промышленного производства, становления денежной системы и системы налогообложения и др.

Знание экономической истории — это понимание того, что сложившиеся в ту или иную эпоху формы собственности, производственные отношения, экономические категории, экономические показатели, хозяйственный механизм находятся в постоянном движении, не остаются неизменными, они исторически преходящи и подлежат обязательному устранению, замене, преобразованию при переходе от одной ступени к другой.

Знающий экономическую историю увидит и оценит непрерывающуюся линию восхождения человеческого общества от первой экономической революции, когда в первобытную эпоху возникло производящее хозяйство, прохождения этапа промышленной революции, повлекшей формирование индустриальной цивилизации, до осуществления второй и третьей научно-технических революций, проложивших дорогу к постиндустриальному, информационному обществу.

Знающий экономическую историю поймет альтернативность (многовариантность) экономического развития — ни одна страна не копировала слепо модель другой, а определяла свой путь развития с учетом природных, социальных, исторических возможностей, а также эффективности экономической политики государства. Яркие тому примеры: решение аграрного вопроса в ходе буржуазных револю-

ций; особенности промышленного переворота по странам; ход монополизации; варианты выхода из экономического кризиса 1929—1933 гг. (Великой депрессии); модели возрождения национальной экономики после Второй мировой войны и др.

Изучение истории мировой экономики особенно важно потому, что эта наука имеет большое *практическое значение* — не зная прошлого, нельзя шагать правильно в будущее. Для выработки философии экономического развития (т.е. направления экономической политики) необходимо глубокое изучение прошлого, в значительной мере, хотя и недостаточно обобщенного историко-экономической наукой. Представляется, что неудача осуществляемых в нашей стране реформ во многом объясняется полным *н е з н а н и е м* нашими преобразователями экономической истории человечества, его хозяйственного опыта и отклика на экономические явления и процессы историко-экономической науки. Примеры: применение монетаристской модели в условиях наличия одной формы собственности (государства), отказ от государственного регулирования экономики, хотя уже в начале XX в. саморегулирование в капиталистических странах было отвергнуто; либерализация всего, в том числе внешнеэкономических отношений без обеспечения воспроизводственного процесса внутри страны, хотя все страны в период становления экономики прибегали к протекционизму, и пр.

Вопросы для повторения

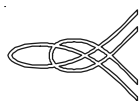
1. Что изучает история экономики?
2. Какие этапы прошла в своем развитии историко-экономическая наука?
3. Какие функции истории экономики выделяют ученые? Раскройте эти функции.
4. Назовите основные факторы экономического развития и их особенности.
5. Охарактеризуйте варианты периодизации экономической истории.



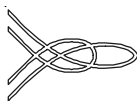
РАЗДЕЛ I

Первобытная эпоха и Древний мир





ГЛАВА 1



Экономика первобытного общества

Степень изученности экономики первобытного общества невелика, что объясняется спецификой этого древнейшего периода. Это была самая длительная эпоха в истории человечества, в сравнении с которой все прочие ничтожно малы. Кроме того, в истории первобытного общества очень много спорных и нерешенных вопросов, которые, возможно, до конца не будут разрешены никогда. Ведь не существует письменных источников, освещающих жизнь первобытных людей, — письменность, как известно, была создана уже в эпоху классового общества; находки костных останков первобытных людей единичны и интерпретировать их трудно; данные археологических раскопок, как правило, дают информацию лишь о некоторых сторонах материальной жизни людей; экстраполяции современного этнографического материала на далекое прошлое часто слишком субъективны и неубедительны. Результатом являются принципиальные разногласия историков по кардинальным вопросам жизни первобытного общества. Так, нет единства мнений по вопросу о том, когда на Земле появились первые люди — указываются даты от 5 млн до 500 тыс. лет назад, когда появился человек разумный — *Homo sapiens* (оценки колеблются от 200 до 35 тыс. лет до н. э.). Неясно также, где и почему возникли люди. Спорным является вопрос о древнейших хозяйственно-культурных типах и времени их возникновения.

Гипотетическими представляются многие проблемы развития хозяйства в палеолите и мезолите, возникновения позднепервобытной общины, становления производящего хозяйства, складывания хозяйственного типа высших охотников, рыболовов и собирателей, эволюции форм собственности.

Характеристика экономической истории первобытного общества основывается на данных, достигнутых наукой на сегодняшний день, и не может претендовать на абсолютную полноту.

1.1. Хозяйственная жизнь первобытного человеческого стада

Древнейший период человеческой истории принято обозначать как эпоху *первобытного человеческого стада*. Название это не случайно: человек в то время еще практически никак не выделялся из живот-

ного мира. Хозяйственный быт пралюдей и их общественные отношения были таковы, что почти полностью укладывались в порядки, существующие у других общественных животных, в частности, обезьян.

Какими хронологическими границами датируется эта эпоха? Дата начала *антропогенеза* — становления человека и человеческого общества — 2,5 млн лет является наиболее реалистичной. Завершается эта эпоха возникновением человека современного типа, что произошло примерно 100 тыс. лет назад.

Питекантропы В этот период на Земле последовательно сменяли друг друга древнейшие пралюди. Первым в этой цепочке был питекантроп. Он был существом прямоходящим и отличался от современного человека, да и от сменивших его пралюдей прежде всего строением черепной коробки. Мозг питекантропа имел небольшой — объем 900 см³, череп сохранил много обезьяньих признаков: малую высоту, примитивную структуру, сильно развитый надбровный валик. Однако руки питекантропа были способны производить простейшие трудовые операции.

Питекантроп, как предполагают ученые, уже умел изготавливать некоторые орудия. Для этого он использовал дерево и кость, а также валуны и гальку, подвергнув их примитивной обработке: сколы на камнях еще не обнаруживают какой-либо регулярности. Питекантропы в своей деятельности также применяли так называемые эолиты — камни, расколотые природными силами. Именно камень стал основным материалом для изготовления орудий труда и использовался очень долго — вплоть до IV—III тыс. до н. э. Поэтому эпоху первобытности принято называть *каменным веком*, а начальный ее этап — *ранним палеолитом* (древним каменным веком). Ранний палеолит завершился примерно 100 тыс. лет до н. э.

Вопрос о местах обитания питекантропа связан с проблемой прародины человечества. В качестве наиболее вероятных территорий исследователи указывают на Центральную и Южную Африку и Центральную Азию и исключают гипотезы о возникновении человечества в Австралии и Америке, которые вообще не входили в зону расселения высших приматов. По-видимому, отдельные группы питекантропов жили в условиях относительной изоляции, не встречались между собой и были разделены генетическими барьерами.

Повседневная жизнь питекантропов во многом была похожей на жизнь их непосредственных предшественников — австралопитековых обезьян: и те, и другие вели хищнический образ жизни и охотились на мелких животных. Питекантропы занимались также собирательством и рыбной ловлей, рыбу ловили руками. Они кочевали — так легче было найти пропитание, жили небольшими группа-

ми в 25—30 взрослых особей. Жилищами для них служили природные убежища в виде пещер, гротов, скал, а также деревьев и кустов. Питекантропы не умели ни поддерживать, ни тем более добывать огонь.

Синантропы Следующим в ряду древних пралюдей был синантроп, появившийся на Земле примерно 300 тыс. лет назад. Как и питекантроп, синантроп был среднего роста и плотного телосложения, а объем его мозга увеличился и составлял в среднем 1050 см³. Предполагают, что синантроп уже был способен к звуковой речи.

Более сложной стала трудовая деятельность синантропа по сравнению с деятельностью питекантропа. Каменные орудия более разнообразны, хотя и не имели еще полностью устойчивой формы. Наиболее часто встречаются ручные рубила и отщепы с явными следами искусственной обработки.

Синантропы жили в пещерах, а также строили наземные жилища. Постройки, сложенные из бревен и ветвей деревьев, покрывались шкурами животных и могли достигать значительных размеров — до 15 м в длину и до 6 м в ширину. Синантропы вели кочевой образ жизни, предпочитая в качестве мест обитания берега рек и озер. Они стали охотиться на таких крупных животных, как олени, дикие лошади и носороги, занимались собирательством и рыбной ловлей.

Добывание огня все еще не было известно, но поддерживать природный огонь синантропы уже научились. Это сразу выделило их из природного мира: с этого времени люди были единственными существами на земле, способными использовать огонь для своих нужд. В их жилищах имелись очаги, выложенные камнем, в которых днем и ночью горел костер. Если же он гас, то это становилось для древних людей настоящей трагедией — шансы выжить у них резко падали. *Добыча огня* становилась важнейшей хозяйственной задачей, а борьба за огонь — частой причиной конфликтов и войн между соседними человеческими коллективами.

Неандертальцы Неандертальский тип человека сформировался примерно 200 тыс. лет назад. Неандертальцы были небольшого роста (средний рост мужчины 156 см), ширококостные, с сильно развитой мускулатурой. Объем мозга у некоторых неандертальских форм был больше, чем в среднем у современного человека. Однако структура мозга продолжала оставаться относительно примитивной: слабо были развиты лобные доли, важные для функции мышления и торможения. Таким образом, способность к логическому мышлению у неандертальцев была ограничена по сравнению с современным человеком, а поведение характеризовалось

резкой возбудимостью, часто приводившей к ожесточенным конфликтам и столкновениям.

Каменные орудия, которые изготавливали неандертальцы, — рубила, острия, проколки, сверла, отщепы — просты и примитивны, как и сама каменная техника этого периода. Основными ее приемами было стесывание и разбивание камня, для чего использовались кремень, песчанник, кварцы, вулканические породы. Каменная техника, однако, постепенно совершенствуется, а сами орудия принимают более правильную форму: лезвия делаются более прямыми и острыми, а сверлы — более тонкими и крепкими. Рубила значительно уменьшились в величине (с 20 до 5 см в длину), появились новые, ранее неизвестные орудия труда — скребла и шилья. Еще одним достижением неандертальца было изобретение составных орудий: часть орудия могла быть выполнена из камня, часть — из кости или дерева.

Усложнялись и другие компоненты материальной культуры. Удачно расположенные и удобные навесы и пещеры занимались под постоянное жилище — они могли использоваться на протяжении жизни нескольких поколений. В открытых местах строились конструктивно сложные наземные жилища.

Хозяйственная жизнь неандертальцев, как и их предшественников, основывалась на собирательстве, рыбной ловле и охоте. Собирательство требовало больших затрат времени, а пищи давало мало, и в основном малокалорийной. Ловля рыбы требовала исключительной внимательности, быстрой реакции и сноровки и не давала больших объемов добычи. Охота была наиболее эффективным источником получения столь необходимой для человеческого организма мясной пищи.

Объектами охоты в зависимости от сферы обитания пралюдей были гиппопотамы, слоны, антилопы, дикие быки (в тропической зоне), кабаны, олени, зубры, медведи (в северных областях). Охотились также на таких крупных животных, как мамонт и шерстистый носорог. Охота требовала мужества, выдержки, знания привычек зверя, она была чрезвычайно опасна и невозможна в одиночку. Неандертальцы устраивали ловчие ямы и использовали загонный метод, в котором участвовали все взрослые мужчины общины. Вот почему именно охота была той формой трудовой деятельности, которая в наибольшей степени стимулировала организованность коллектива неандертальцев. Таким образом, охота, являясь самой прогрессивной отраслью хозяйства, во многом определила развитие первобытного общества.

Любая добыча (будь-то мясо, рыба, злаки, плоды, моллюски или насекомые) принадлежала не тому, кто ее добыл, а всему коллективу. Распределение добычи было, по-видимому, равнообеспечивающим: учитывались особенности членов общины по полу и возрасту. Если еды было мало, то в первую очередь ее получали охотники. В экстремальных ситуациях практиковались убийства детей и стариков. В наиболее уязвимом положении находились новорожденные девочки. Факт каннибализма у неандертальских племен считается неоспоримо доказанным. Такое поведение неандертальцев ученые объясняют их огромной агрессивностью и господством звериных инстинктов, что было неизбежным следствием их физиологических особенностей — строения черепа и мозга. Бесконечные кровавые конфликты в неандертальских группах, а также тяжелые условия жизни не позволяли неандертальцам доживать до старости, большинство их погибало в молодом возрасте. Однако все же постепенно численность их увеличивалась, и они расселялись по всей Европе, Азии и Африке, занимая гораздо большую территорию, чем раньше питекантропы и синантропы.

1.2. Хозяйство эпохи среднего и позднего палеолита

Эпоха среднего палеолита началась примерно 100 тыс. лет назад, а эпоха позднего палеолита — примерно 40 тыс. лет назад. Завершилась эпоха позднего палеолита в XII тыс. до н. э.

**Возникновение
человека
современного типа**

Средний палеолит открывается событием исключительной важности для всей мировой истории — на Земле возник «человек разумный», *Homo sapiens*. Это произошло, по-видимому, в Африке или Передней Азии. Биологи, изучая гены живущих сейчас людей в разных регионах мира, относящихся к разным народам и даже расам, установили, что все люди ведут свое происхождение от одного общего корня, первой на Земле пары людей современного типа — «Евы» и «Адама». Версии о причинах появления «Евы» и «Адама» высказываются самые разные и часто невероятные — от влияния радиации до вмешательства космических пришельцев; ни одна из гипотез не доказана. Однако внешние характеристики этого события учеными изучены довольно подробно.

*Кроманьонский человек*¹ существенно отличался от неандертальца. Средний рост мужчины-кроманьонца составлял 180 см, кости

¹ Кроманьонский человек — название первых людей современного типа по месту первой находки их останков в гроте Кро-Маньон во Франции.

его были намного тоньше, чем у его предшественников, физически кроманьонец был слабее мощного и выносливого неандертальца. Зато усовершенствовалось строение черепа: увеличилась высота черепной коробки, выпрямилась лобная кость, появился подбородочный выступ. Объем мозга кроманьонца, как и современных людей, составлял около 1400—1500 см³. В современной толпе кроманьонец ничем бы особенным не выделялся, и даже узоры папиллярных линий на его пальцах были такими же, как у современного человека. Мозговые извилины у первых разумных людей были развиты в той же мере, что и у жителей Земли начала XXI в. Кроманьонцы стали первыми существами, обладающими не просто звуковой, а уже *членораздельной* речью.

Хозяйство среднего палеолита

Речь сильно повлияла на повседневный быт кроманьонцев, позволяя добиться лучшей организации труда и взаимопонимания. Это существенно ускорило темпы развития человеческого общества. С этого времени скорость изменений в жизни людей будет постоянно нарастать — это было заложено в самой природе человека разумного. Важнейшими факторами явились способность разума познавать мир и желание усовершенствовать его.

Крупнейшим открытием кроманьонцев, сделанном в самом начале среднего палеолита, стало *искусственное добывание огня*. Огонь добывался трением двух кусков древесины или высеканием искры из кремня. Овладение огнем окончательно выделило человека из животного мира и означало поворот в хозяйственной жизни.

Начинает совершенствоваться каменная техника, в частности, появляется довольно сложная техника ретуши; орудия труда становятся более четкими и дифференцированными.

Итак, в период среднего палеолита на земле параллельно существовали два вида людей — тупиковый, представленный неандертальцами, и перспективный, представленный кроманьонцами; по всей видимости, они взаимно истребляли и скрещивались друг с другом. Постепенно потомки «Евы» и «Адама»

Речь сильно повлияла на повседневный быт кроманьонцев, позволяя добиться лучшей организации труда и взаимопонимания. Это су-



Обработка камня в конце
каменного века

вытесняют своих предшественников. Эра неандертальцев близилась к завершению — в конце среднего палеолита их костры погасли.

Поздний палеолит и матриархат

40 тыс. лет до н. э. на Земле обитали уже одни люди современного типа. Общая плотность населения тогда была еще очень невелика и составляла примерно 0,1 человека на 1 км². И хотя к этому времени человек заселил уже большую часть земной суши, вся численность населения мира вряд ли превышала 2 — 4 млн человек.

Рост народонаселения резко ограничивали полная опасностей жизнь и тяжелый повседневный труд. Длительные голодовки приводили к высокой смертности среди детей и стариков. Ранние браки девочек становились частой причиной бесплодия, и обычным было безбрачие части молодых мужчин из-за многоженства стариков. Наконец, существовала практика сознательного ограничения рождаемости, когда интервал между рождениями составлял не менее трех лет. Если дети рождались чаще, их убивали. Нередко убивали также одного из близнецов.

В позднем палеолите уже сложился первобытно-общинный строй, и люди жили родовыми общинами. Это был период существования материнской родовой общины, или *матриархата*. Специфика матриархата, однако, заключалась не в том, что во главе рода стояли женщины, как еще недавно полагали ученые, а в том, что в условиях группового брака, характерного для этого периода, счет родства можно было вести только по женской линии. Таким образом, материнский род — это группа родственников, связанных общим происхождением по женской линии, живущих совместно и ведущих общее хозяйство.

Что же касается реальной власти в общине, то она принадлежала старейшинам — мужчинам 40—50 лет и основывалась на их опыте, силе и интеллектуальном и эмоциональном превосходстве. Формально их власть, конечно, не опиралась на законы — их еще просто не было, но фактически редко случалось, чтобы к советам вождей не прислушивались, а их приказы не выполнялись.

В период позднего палеолита уже существуют первые в истории человечества общественные запреты. Одним из самых ранних был запрет на браки внутри рода — *эксагамия*, сначала между родителями и детьми, а потом между ближайшими братьями и сестрами. Нарушение этого запрета каралось исключительно жестко.

Более четкой становится социальная организация общины, в которой выделяются группы взрослых мужчин, женщин и детей. На стоянках во время кочевий мужчины и женщины располагались поодаль, и контакты между ними ограничивались. Переход из детс-

кой во взрослые группы не был простым и сопровождался специальными обрядами — инициациями, как правило, мучительными и опасными, особенно для мальчиков.

Хозяйственная деятельность и труд

Тип хозяйства в эпоху позднего палеолита определяют как *простое присваивающее хозяйство* низших охотников, рыболовов и собирателей.

Основными сферами хозяйственной деятельности, как и раньше, остаются охота, рыболовство и собирательство, эффективность которых существенно возрастает благодаря лучшей организации труда и использованию более совершенных орудий. Так, на охоте стало применяться новое охотничье снаряжение — копьеметалка. Это было первое в истории человечества механическое приспособление для метания камней и дротиков, namного увеличившее дальность и точность полета. Охотники все шире использовали ловчие ямы, сети, изгороди и механические западни. Рыболовство все чаще осуществлялось при помощи гарпунов, рыболовных крючков, сетей. Занимаясь собирательством, люди помогали себе специальными мотыжками, сделанными из дерева и камня.

Возросший уровень каменной техники позволил резко расширить ассортимент изготавливаемых орудий; впервые появились кремневые орудия, края которых в принципе оформлены так же, как и у современных стальных резцов. Люди стали делать также и каменные зернотерки и песты для растирания орехов и корней.

Труд в позднем палеолите был *простой кооперацией* т.е. сотрудничеством без развитых форм общественного разделения труда. При выполнении работ учитывался, разумеется, пол, а также возраст работника, но, как правило, все взрослые мужчины, как и женщины, могли исполнять одни и те же задания. Однако постепенно возникло и усилилось разделение производственных функций. Так, при проведении загонной охоты выделяются организаторы, загонщики, те, кто разделявал добычу, переносил ее на место стоянки.

Частичная оседлость и собственность

Люди позднего палеолита, как и их предшественники, вели кочевой образ жизни, мигрируя в поисках пищи по мере того, как они опустошали свою охотничью территорию. Но некоторые племена, жившие в наиболее благоприятных условиях — с быстрым естественным воспроизводством флоры и фауны в своей местности, — начали переходить к *частичной оседлости*. Об этом свидетельствуют сельбища — поселения, в которых люди жили десятки и даже сотни лет. Жилища представлены традиционными пещерами, пол которых нередко покрывался галькой для предохранения от сырости и устилался шкурами животных. Новыми видами жилищ были

переносные шатры-чумы, а также большие (до 600 м²) общинные дома. Наряду с поселениями постоянными существовали и временные, так называемые стойбища, в которых люди оставались от одного дня до нескольких недель.

Территория, на которой жила и в пределах которой передвигалась община, находилась в ее коллективном пользовании — фактически, в *коллективной собственности*. Коллективной была также собственность на жилища, огонь, добычу. Что касается орудий труда, бытовой утвари, украшений — все это находилось в нестрогой личной собственности: хозяин вещи был обязан ею делиться, и, кроме того, любой сородич мог взять чужую вещь и пользоваться ее без спроса. Пережитки этого до сих пор встречаются у отдельных народов.

Обмен и дарообмен

В тех общинах, в которых люди хотя бы время от времени получали избыточный продукт, постепенно складывалось *трудовое распределение* — при дележе добычи учитывались не только особенности пола и возраста, но и личное участие каждого в процессе труда. (В будущем это станет одним из оснований для формирования института частной собственности.)

Регулярное получение прибавочного продукта привело к возникновению *обмена*. Обмен возник на границах общин — соседские коллективы обменивались тем, что им давала природа: ценными породами дерева, камнями, шкурами, редкими раковинами и пр. Дарами обменивались как целые общины, так и отдельные люди; это явление получило название *дарообмена*. Одной из его разновидностей был «немой обмен»: члены одной общины оставляли свои дары в условленном месте и уходили, тогда приходили жители другой общины, осматривали ценности, и в том случае, если бывали удовлетворены, забирали их с собой. Если же дары их не устраивали, они оставляли их нетронутыми, и первая община вынуждена была добавлять новые подарки. Потом роли общин менялись. Дарообмен способствовал укреплению связей между ближайшими общинами — его можно рассматривать как первую в истории человечества форму внешнеэкономического сотрудничества.

Образование рас и развитие научных знаний

Поддержание добрососедских отношений было важной и непростой задачей: в этот период начался процесс формирования разных народов и рас.

Расы более или менее точно совпадали с границами материков. Так, европеоидная раса сформировалась в основном в Европе, монголоидная — в Азии, негроиды населяли Африку и Австралию. Таким образом, в образовании рас главную роль, по-видимому, сыг-

рали природные условия. Расовые признаки — темная кожа и курчавые волосы у негроидов, эпикантус и подкожный жир на лице у монголоидов, большой нос у европеоидов — трактуются как результат длительной адаптации к окружающей среде.

Со времени возникновения на Земле человека современного типа жизнь человечества уже не исчерпывалась одной лишь борьбой за выживание. Появляются религиозные представления, искусство, начинают накапливаться научные знания.

Ученые предполагают, что мышление человека эпохи позднего палеолита было тождественным мышлению современного человека и, следовательно, логичным; логичным был и язык первобытных людей. Однако развитая система широких грамматических обобщений сформироваться еще не успела. Это приводило к наличию очень большого словарного запаса — для каждой вещи, предмета, явления существовало свое название. Кроме того, грамматика была чрезмерно усложненной за счет детализации, и число форм одного глагола могло достигать сотен. Однако отсутствовали собирательные понятия, как, например, растения, животные, пр.

Такие же закономерности прослеживаются и в первых арифметических знаниях: существовали не числа вообще, а числа, привязанные к определенным предметам: две руки, пять пальцев и т.д. В этот период быстро накапливаются фармакологические и медицинские знания: люди умели лечить переломы, вывихи, укусы змей, удалять зубы и пр.

1.3. Экономическое развитие мезолитических племен

Примерные хронологические рамки *мезолита* — XII—VIII тыс. до н. э. В этот период условия жизни людей существенно изменились, что было связано с окончанием ледникового периода, потеплением климата и соответственным изменением флоры и фауны. Исчезли такие крупные животные, как мамонты и шерстистые носороги, в целом резко сократилось поголовье отдельных видов крупных млекопитающих. Возможной причиной столь заметных перемен в животном мире ученые также называют хищническую охоту позднопалеолитических племен, вызвавшую нарушение экологического равновесия.

Особенности хозяйства

Мезолитические племена перешли к охоте на менее крупных животных, что потребовало разнообразия приемов охотничьего промысла.

Наряду с загонной охотой развивалась индивидуальная — с тихими засадами и незаметным подкрадыванием к зверю. Была приручена

собака — незаменимый помощник человека на охоте. Появилась потребность в усовершенствовании охотничьего оружия, и люди придумали лук и стрелы, которые намного превосходили копьеметалку по радиусу действия, меткости и скорости стрельбы, легкости в обращении. Благодаря возросшей эффективности труда охотников люди все активнее употребляли в пищу мясо и научились заготавливать его впрок: мясо хранили в ямах-кладовках, в вяленом, сушеном и мороженном виде.

Шире стало практиковаться рыболовство: его значение и результативность также возросли. Рыболовство обогатилось новыми приемами: помимо запруд, широко применялись острога и верши. Кроме того, были изобретены долбленые лодки и удочки. В некоторых местах возник морской зверобойный промысел.

В собирательстве, по-прежнему обеспечивающем большую часть ежедневного пищевого рациона людей, все активнее использовались специальные орудия труда для выкапывания корней. Появились скребки для вскрытия раковин с моллюсками и утяжеленная специальным грузом землекопалка.

Каменная техника

Совершенствуются способы изготовления каменных орудий. Для мезолита характерны дальнейшее облегчение их веса, сокращение объемов. Среди мезолитических орудий так называемые *микролиты* — маленькие, длиной 1—2 см, заостренные изделия из твердых пород камня (кремня, агата, а также обсидиана, вулканического стекла), которые обрабатывались техникой точечной ретуши и скола. Особенностью этого периода является изобретение довольно сложных комбинированных или вкладышевых орудий, составленных из каменных, деревянных и костяных деталей — ножей, кинжалов, топоров, палиц. Некоторые племена использовали орудия многоцелевого назначения: так, заостренные с обоих концов палочки из кости применялись и как наконечники копий, и как рыболовные крючки, и как приспособления для извлечения из раковин моллюсков.

В эпоху мезолита структура хозяйства продолжала оставаться такой же, как и на протяжении всего предшествующего периода человеческой истории: это было присваивающее хозяйство низших охотников, собирателей и рыболовов.

Организация жизни и быта

Результаты труда в присваивающем хозяйстве далеко не всегда предсказуемы, любой из промыслов мог быть неудачен; неудачи одних сглаживались удачами других, и принципы *коллективизма* продолжали оставаться основой жизни общества.

Образ жизни мезолитических племен во многом зависел от их приспособляемости к окружающим условиям и для разных общин

был разным. Было немало относительно оседлых групп, которые вели комплексное рыболовецко-охотничье-собираательское хозяйство. Другие общины преимущественно кочевали, характер жизни третьих был сезонно-оседлый.

Люди использовали лодки как средство передвижения и активно осваивали земельные просторы, темпы роста численности населения Земли возрастали.

В этот период жилищами людям нередко служили землянки и полужемлянки, образующие небольшие поселки. Накапливаются изменения и в общественных отношениях: два или несколько ближайших родов объединяются в *племя*. Образование племен было важным шагом на пути исторического развития общества, так как означало продвижение на пути к складыванию *союзов племен*, а затем — в более отдаленную эпоху — и государств.

На смену материнской родовой общины приходит *отцовская родовая община*, появляются первые парные семьи, и с этого времени счет родства у большинства народов будет вестись не по материнской, а по отцовской линии. Мезолит, таким образом, стал началом эпохи *патриархата* в истории человечества.

Научные знания и расогенез

Важнейшим научным достижением этого периода явилось появление предписанности — *пиктографии* (рисуночного письма). Хотя возможности ее использования были ограничены, поскольку понять эти записи можно было только с помощью того, кто их сделал, значение этого события огромно: человек научился фиксировать, сохранять и передавать информацию с помощью материальных носителей.

В мезолите был накоплен солидный запас сведений по географии, зоологии, ботанике, минералогии, астрономии, метеорологии, медицине. Были известны трепанация черепа и ампутация поврежденных конечностей. Широко применялся гипноз.

В период мезолита внутри рас выделились ветви: внутри европеоидной — южная и северная, монголоидной — азиатская и американская, негроидной — африканская и австралийская. Начался процесс формирования *народов*. Различия в темпах и характере хозяйственного развития отдельных человеческих общностей усиливались.

1.4. Неолитическая революция

Следующий после мезолита период называют *неолитом* — новым каменным веком. Его хронологические рамки — VIII—IV тыс. до н. э. В это время неоднородность хозяйственной эволюции приводит к тому, что параллельно сосуществуют отсталые племена, ведущие кочевой образ жизни, занимающиеся традиционной охотой, ры-

боловством и собирательством и изготовляющие грубые и большие по размеру орудия труда, и племена высших охотников, рыболовов и собирателей, ведущих высокоспециализированное присваивающее хозяйство.

На еще более высокой ступени экономического развития стояли племена, перешедшие от хозяйства присваивающего к производящему. Структура *производящего хозяйства* принципиально отличалась от структуры присваивающего хозяйства: основными отраслями экономики стали земледелие, скотоводство и ремесла. В историко-экономической литературе этот переход получил название *неолитической революции* (X—III тыс. до н.э.).

Сдвиги в хозяйственной деятельности человека были чрезвычайны: впервые благодаря производящему хозяйству стало возможным регулярное, а не эпизодическое, как раньше, получение *прибавочного продукта*. Результатом неолитической революции явились изменение характера труда и самой структуры человеческого общества, глубокие перемены в образе жизни и психике людей.

Таким образом, возникновение производящего хозяйства было величайшим достижением первобытной экономики и фундаментом для всей дальнейшей экономической истории человечества.

Ремесло

Древнейшим ремеслом было *гончарное*. В основе его лежало изобретение гончарного горна — печи для обжига глиняных изделий, температура в которой достигала 1200°C, и гончарного круга — специального приспособления для придания глиняным изделиям округлой формы. Главным в гончарном деле было производство глиняной посуды, что позволило значительно улучшить способы производства пищи и условия ее хранения. *Совершенствование пищевых технологий* становится важным фактором экономического развития.

Другим древнейшим ремеслом было *ткачество* — изготовление ткани на ручном ткацком станке. Для этого люди выращивали лен, крапиву, другие культуры, расщепляли волокна, сучили их, пряли, выделявали веревки и нити. Из нитей делали тонкие и грубые ткани для производства одежды и нужд домашнего обихода, шили мешки, сумки.

Значительно продвинулась вперед техника обработки камня, достигнув в период неолита совершенства. Наряду с прежними стали обрабатываться новые, более твердые породы минералов. Для их обработки применялась почти ювелирная техника шлифования и полировки. В конце неолита некоторые племена, полностью освоив каменную технику и познав все возможности камня, начинают использовать новые материалы для изготовления орудий труда — ме-

таллы, прежде всего медь и бронзу. И хотя первые опыты по освоению металла были очень немногочисленны, трудны и далеко не всегда успешны, в дальнейшем они в огромной степени предопределили прогресс в развитии производительных сил.

Земледелие и скотоводство

Важнейшей причиной кардинальных изменений в развитии человечества в период неолитической революции стало начало *обработки земли*. Предполагают, что земледелие как самостоятельная отрасль хозяйства зародилась в Передней Азии. Земледелие выросло из собирательства: семена диких растений, собранных людьми и не использованных полностью, могли давать всходы около жилищ.

Приемы и техника земледелия были, конечно, очень примитивны: земля вспахивалась палками или мотыгами, жатва производилась серпами с кремниевыми лезвиями, а зерна растирались на каменной плите или в каменной ступке — зернотерке. Однако уже тогда были освоены практически все известные в настоящее время важнейшие сельскохозяйственные культуры (рожь, пшеница, овес, полба, чечевица и др.).

Постепенно агротехника совершенствовалась: в IV тыс. до н. э. в земледелии появились такие формы, как обработка постоянных участков и перелог, возделывание неполивных (богарных) и даже поливных (ирригационных) земель. В ряде регионов (в Европе, Западной и Средней Азии) наметился переход от ручного земледелия к *нашему*.

Важной отраслью хозяйства также становится *скотоводство*, распространенное, впрочем, как и земледелие, крайне неравномерно. Скотоводство сформировалось из охоты. Важную роль в его становлении сыграли дети, которые, выкармливая детенышей диких животных и играя с ними, приручали их. Первыми одомашненными животными стали овцы, козы, коровы и свиньи.

В конце неолита выделяются племена земледельцев, скотоводов и тех, кто вел комплексное земледельческо-скотоводческое хозяйство. Европа была зоной преимущественного распространения земледелия со *стойловым* скотоводством. В пустынных и полупустынных областях Средней и Передней Азии преобладало *кочевое* скотоводство, Восточная Азия была очагом земледельческого хозяйства.

Появление «престижной экономики»

На границах племен с разной хозяйственной ориентацией, а впоследствии и внутри самого племени все интенсивнее развивался обмен. Это экономическое явление было важнейшим следствием специализации хозяйственных занятий и прогресса в эволюции производительных сил. Кочевые (пастушечьи) и оседлые (земледельческие) племена обменивались своим товаром — живым ско-

том, мясом, шкурами, зерном, фруктами. С течением времени обмен становился все более интенсивным и явился базой для развития товарного обращения.

Важнейшей особенностью развития хозяйства в этот период было появление так называемой *престижной экономики* — неолитический вариант дарообмена. Как и раньше, дарообмен существовал как внутри, так и между различными общинами. В качестве даров выступали самые разнообразные предметы — от скота до бесполезных в хозяйстве птичьих перьев. Независимо от того, что именно дарил человек, он приобретал общественный престиж. Экономический результат дарообмена был противоречив: с одной стороны, он способствовал развитию производства, так как для даров специально выращивались определенные растения, разводился скот, с другой стороны, процедура дарообмена обыкновенно сопровождалась обильными пирами, когда слишком много съедалось и выпивалось напрасно. Непроизводительные траты тормозили развитие общества. Характерно, что постепенно усиливалось стремление дать больше, чем получить взамен: даритель приобретал определенную власть над берущим материальные ценности. Таким образом, престижная экономика способствовала социальному расслоению и сыграла существенную роль в углублении *неравенства* в обществе и формировании институтов власти.

Организация власти. Бигмены и вожди

Важным элементом общественной организации неолитического общества были *мужские союзы*, или *мужские дома*, которые выросли из естественного обособления мужчин и женщин. В мужских домах все взрослые мужчины общины обсуждали текущие дела, в том числе хозяйственные, принимали решения, выбирали руководителей. Женщины на такие собрания не допускались.

В этот период формируется особый вид лидеров — в современной международной историко-экономической литературе их принято называть *бигменами*. Это были мужчины, выдвигавшие сами себя, выделявшиеся из общей массы личными талантами, знаниями, богатством и щедростью. Именно из этого слоя мужская часть общины выбирала *вождя*.

Считается, что в этот период главенство еще не наследовалось. Но предпосылки наследования власти интенсивно складывались. От руководителя требовалось знать и уметь больше, чем знали и умели рядовые члены общины. Эти знания, навыки, опыт легче было передать сыну, племяннику, брату, чем посторонним. У родственника вождя было больше шансов «выучиться» на вождя, чем у других. Результатом этих процессов было формирование *привилегированных* слоев общества — первой знати, вышедшей из родоплеменной вер-

хушки. Это были вожди, жрецы, а также люди, наиболее удачливые в хозяйственной деятельности.

К концу неолита, по-видимому, относится и возникновение в массовом масштабе такого явления, как *имущественное неравенство*, которое наложилось на издревле существовавшее в человеческом коллективе неравенство природное, основанное на разных психических, интеллектуальных, физических способностях людей. Закладываются и углубляются основы *частной собственности* как явления всеобъемлющего, постоянного, освещенного исторической традицией. В частной собственности находилось индивидуальное жилище, а также домашняя утварь, одежда, украшения, хозяйственный инвентарь, орудия труда, скот, лодки, прочее движимое имущество.

Другим видом собственности была *коллективная* (родовая или общинная) собственность на землю. Внутри коллектива отдельные люди или семьи владели участками земли — их можно было обрабатывать и распоряжаться собранным с них урожаем, но нельзя было передать другому человеку в пользование.

**Народонаселение.
Соседская община
и патриархат**

Результатом развития производящего хозяйства стал существенный рост общей численности населения: на рубеже V—IV тыс. до н. э. на Земле уже проживало около 80 млн человек, а плотность населения составляла для заселенных территорий от 10 до 100 чел. на 1 км².

Причинами столь резкого роста численности неолитического населения явились лучшая, чем раньше, обеспеченность продуктами, улучшение качества жизни и снижение смертности, увеличение рождаемости и сокращение интервалов между родами. Впервые в истории человечества наметилось стремление к многодетности. Кроме того, с этого времени начинает сокращаться очень значительный прежде разрыв в продолжительности жизни мужчин и женщин. Народонаселение Земли увеличивалось, несмотря даже на довольно частые эпидемии, которые стали обычными с периода неолита; эпидемии вызывались переходом к оседлости и скученностью людей.

В неолите сильно меняется тип поселений — это все чаще постоянная, построенная по определенному плану деревня, в которой проживала одна *община*. Жители общины — уже не только родственники, но и соседи, и сама община из родовой постепенно превращается в *соседскую*, или *территориальную*. Средняя численность общины могла достигать нескольких сотен и даже тысяч человек. Дома в таких поселках нередко строились из кирпича — обожженного или сырца, а также глины. Большие общинные дома отошли в прошлое окончательно и теперь в каждом доме проживала одна патриархальная семья. В обществе закрепляются законы *патриархата*.

С этим связаны существенные изменения в положении полов. Фундаментом для этого послужил новый порядок *разделения труда между мужчиной и женщиной*, обусловленный спецификой развития важнейших отраслей производящего хозяйства.

В начале неолита усложнение производственной деятельности привело к росту *специализации труда* на основе пола и возраста. Изготовление орудий труда было мужским делом, уход за детьми, приготовление пищи, доставка воды и топлива — женским. В земледелии и скотоводстве принимали участие и мужчины — они выполняли более тяжелые работы, а женщины делали самую кропотливую работу, требующую терпения и аккуратности.

Со временем ситуация изменилась: участие женщин в земледелии и скотоводстве все более ограничивалось. В конце неолита сферой их деятельности становится главным образом домашнее хозяйство, а в нем — обслуживание мужчин и детей. Все основные средства производства переходят в распоряжение, а затем в собственность мужчин, что повлекло за собой экономически зависимое, неполноправное положение женщин.

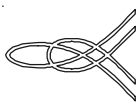
Наука и научные знания

Развитие престижной экономики с ее подсчетом подарков стимулировало накопление математических знаний. Появились первые, пока еще примитивные, счетные системы — это были связки соломы, связки раковин, веревки с завязанными на них узелками. В первобытной Европе для счета обычно применялись камни: слова «калькулятор», «калькуляция» восходят к древнему латинскому слову *calculus* — камень.

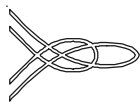
Рост земледелия и все более интенсивные земельные работы способствовали развитию геометрии. Исследования новых земель стимулировали накопление знаний в области географии, и в эпоху неолита были составлены первые в истории человечества географические карты. В самом конце этого периода люди изобрели *колесо*, что дало толчок к развитию колесного транспорта. Тогда же произошло еще одно событие исключительной важности — появилась первая в истории человечества *письменность*. Это стало рубежом, отделяющим первобытную историю от эпохи цивилизаций.

Вопросы для повторения

1. Какие этапы выделяются в развитии экономики первобытного хозяйства?
2. Объясните термин «неолитическая революция».
3. Почему для древних людей охота была наиболее важным хозяйственным занятием?
4. Расскажите о важнейших научно-технических изобретениях человечества в первобытную эпоху.



Экономика стран Древнего Востока



История древневосточных государств, возникших в IV тыс. до н. э. в Месопотамии, Египте, Китае позволяет нам изучить важнейший этап в развитии человечества — распад родового строя, возникновение классов и древних рабовладельческих обществ, создание государств, начало цивилизаций и экономики как организованной сферы деятельности человека.

Отделение скотоводства от земледелия, развитие сельского хозяйства и выделение из него ремесел, возникновение металлургии вызывали потребность в дополнительной рабочей силе. Ею становились главным образом пленные, которых обращали в рабство. Рост производства дал избыточный продукт, ставший объектом обмена. Появилась торговля, а затем и деньги. Родовая община постепенно распадается. Войны и торговля увеличивали имущественное расслоение. Возникает первое деление общества на *классы* — рабовладельцев и рабов. Для охраны интересов собственников, имущества, рабовладельцев и защиты от внешней опасности создается *государство*.

Первые государства, возникшие на Древнем Востоке, принимают форму *деспотии* — вся верховная власть принадлежит царю. Формально и вся земля в государстве принадлежала царю, но фактически значительная ее часть находилась в руках свободных людей — общинников, отстаивавших в борьбе с центральной властью свои права. Эта вечная борьба была лейтмотивом многотысячелетней истории государств планеты, истории их экономик.



ГЛАВА 2

Экономика государств Месопотамии

Характеристика страны и ее народов

Одними из первых, возникших на нашей планете в IV тыс. до н. э., были древние государства Месопотамии — страны, расположенные между Кавказом на севере и Персидским заливом на юге, между Сирийской степью на западе и горными районами Ирана на востоке (территория современного Ирака). С севера на юг страну пересекают две большие реки *Тигр* и *Евфрат*. Эти реки создали плодородную от речных наносов долину и служили хорошими транспортными магистралями, связывающими государства Месопотамии с их соседями.

Страна с древнейших времен была заселена шумерскими и семитскими племенами. Шумеры, пришедшие в Месопотамию из восточных горных областей в IV тыс. до н. э., создали государство *Шумер*.

Семиты, жившие в V тыс. до н. э. в районе северной Африки, постепенно заселили Аравию, Сирийскую степь, а затем Месопотамию, где создали государство *Аккад*, а позже государство *Вавилон*. На восточном побережье Средиземного моря ими были созданы древнейшие государства на территории Сирии, Финикии, Палестины. К семитским народам в древности относились египтяне, жители Аккада, Вавилона, Ассирии, амориты, ханаанеи, финикийцы, евреи, арамеи¹.

Еще в глубокой древности ими были одомашнены дикие свиньи, овцы, козы, крупный рогатый скот, ослы. Теплый климат, наличие воды и плодородной почвы способствовали одомашниванию примерно VI—VIII тыс. лет до н. э. ячменя, пшеницы, других культур, развитию сельского хозяйства. Эти племена дали миру первую соху и плуг, оросительную систему. Большое количество вязкой аллювиальной (наносной) глины послужило основой для широкого ее использования в гончарном деле. Первый гончарный круг на планете появился в Месопотамии в первой половине V тыс. до н. э. Здесь же впервые стали производиться глиняные кирпичи, ставшие основой строительной техники. Появившиеся с VIII тыс. до н. э. на Ближнем

¹ В настоящее время в число семитских народов входят арабы, евреи, мальтийцы, новосирийцы, народности Аравии и Эфиопии.

Востоке металлургическая обработка меди, а в V—IV тыс. до н. э. производство бронзовых изделий и, наконец, во II тыс. до н. э. железные изделия способствовали быстрому развитию производительных сил в этом регионе.

**Первые государства
и социальное
расслоение**

Примерно до 2340 г. до н. э. в Месопотамии существовало два крупных государства: государство шумеров (Шумер) на юге и государство семитов (Аккад) на севере. Аккадский

царь Саргон I сумел путем завоеваний объединить эти государства в единое *Шумеро-Аккадское царство*. Объединение этих государств положительно отразилось на экономике Месопотамии. Это дало возможность регулировать всю речную и оросительную систему Двуречья, что улучшило и транспортную и ирригационную сеть. Введение единой системы мер и веса способствовало улучшению торговли. Рост земледелия, ремесел и торговли и на этой основе укрепление финансов позволяли содержать сильную постоянную армию в 5400 воинов. Это позволило не только укрепить свои границы, но и вести завоевательные войны. Войска Саргона дошли до Средиземного моря на западе и даже вступили в Малую Азию. Саргон создал крупное государство, претендовавшее на гегемонию в Передней Азии.

Еще больших размеров достигло Аккадское государство в 2220 г. до н. э. при одном из царей династии Саргона — Нарамсине. При нем были присоединены Элам на востоке, районы Аравии на юге и Верхнего Тигра на севере. Однако непрерывные войны, которые вели аккадские цари, истощили экономику государства и оно в 2007 г. до н. э. пало под натиском семитских кочевых племен аморитов, вторгшихся с запада, и эламитов, нападавших с востока.

После многолетних войн с эламитами победили амориты и создали в 1897 г. до н. э. *Вавилонское царство*. Наибольший расцвет Вавилонское царство достигло при царе Хаммурапи, который вновь объединил земли Месопотамии и прославился в истории не столько своими завоевательными походами, сколько созданием свода законов — *кодекса Хаммурапи*, важнейшего исторического источника для изучения общественного строя и хозяйственной жизни древневосточного государства.

Особенностью экономики древнейших государств Месопотамии было *сосуществование* сельской общины с рабовладельческим хозяйством. Сохранение сельской общины обуславливалось спецификой природных условий. Жаркий климат страны требовал орошения в сельском хозяйстве, но постоянные разливы рек Тигра и Евфрата, значительная заболоченность требовали осушения земель. Населе-

нию приходилось создавать множество ирригационных сооружений, возможное лишь при соединении усилий многих людей. Все это сохраняло общину, которая из родовой стала *сельской*.

Климатические условия растениеводства вызывали необходимость создания системы осушительных и оросительных каналов, координации и объединения усилий людей из разных районов. Это уже было не под силу одной общине. Поэтому одной из причин раннего создания государства была необходимость объединения и координации труда многочисленных общин в области ирригации. Государство поддерживало в порядке всю ирригационную сеть, а общины — отдельные ее участки.

Строительство крупных ирригационных систем, храмов, дворцов, ведение дворцового и храмового хозяйства требовали увеличения рабочей силы. Источником ее были либо военнопленные, либо местные жители, попадавшие в кабалу и становившиеся *рабами*. Рабов покупали и продавали. Цена за раба колебалась от 14 до 20 шекелей серебром (шекель равнялся примерно 8 г серебра). Надо отметить, что рабство в древневосточных государствах было еще неразвитое, во многом домашнее. Кодекс Хаммурапи защищал не только интересы рабовладельца, но и раба: в статье 282 кодекса устанавливалось наказание раба за неповиновение господину, а в статье 117 устанавливалось, что в долговом рабстве человек мог пробыть не более трех лет, после чего его надо было отпускать на свободу; статья 116 гласила, что если сын свободного человека, взятый в долговое рабство кредитором, умер в доме кредитора от дурного обращения с ним, то за это смерти мог быть предан сын кредитора.

Кроме общинного и рабского использовался и *наемный труд*. Обедневшие общинники нанимались на работу к зажиточным и богатым людям. Закон царя Эшнунны (примерно XX в. до н. э.) устанавливал норму заработной платы и материальную ответственность батрака за невыполненную работу.

Необходимость проведения значительных ирригационных работ привела к усилению роли государства в экономике страны, к установлению формы землевладения. Первые цари захватывали часть общинных земель для себя и для священников. Так создавались *дворцовые* и *храмовые хозяйства*. Кроме того, царскими становились земли, захваченные в результате войн. В дальнейшем вся земля в государстве была объявлена принадлежащей царю, который раздавал ее жрецам, чиновникам, военным и придворным. Общины пользовались царской землей и за это несли в пользу царя повинности и платили налоги. Царские земли сдавались также в *аренду*, оформлявшуюся договором, в котором указывались объект аренды, размер арендной

платы, время уплаты. Обычно арендная плата вносилась натурой, частью урожая. В целях защиты интересов владельца земли в статье 62 кодекса Хаммурапи устанавливалось, что при понижении урожайности из-за плохой обработки земли арендная плата не уменьшалась и ее размер взимался, исходя из средней урожайности в данной местности. Для стимулирования разработки целинной земли арендатору разрешали платить за нее арендную плату на втором году аренды.

Новые формы землевладения свидетельствовали о *социальном расслоении*, о сосредоточении земли в узком кругу землевладельцев. Классовое расслоение характеризуют такие данные: верховный жрец получал 36 га земли, жрец — 18 га, чиновник — 15 га, мелкий землевладелец — от нескольких сотых до 2 га.

Недостаток пригодных для хозяйства земель, а также борьба за власть приводили уже в древнейшие времена к конфискации земли, когда цари, чтобы укрепить свою политическую власть и экономическую основу, нередко прибегали к секуляризации храмовых хозяйств, забирая их земельные участки для своих нужд или передачи своим чиновникам и военным.

Основа экономики — сельское хозяйство

Основу экономики древневосточных государств составляло сельское хозяйство. На первых этапах развития древнего общества это было *скотоводство*. К западу от Евфрата простиралась Сирийская степь, которая создавала хорошие возможности для разведения овец, коз, крупного рогатого скота. Большие стада овец и коз стали основой получения сырья для ткачества, а быки — рабочим скотом для земледелия.

Земледелию способствовали плодородные почвы, хороший климат. Но болотистые места в Месопотамии из-за ежегодных разливов Тигра и Евфрата требовали приложения большого труда в земледелии. Это же дало толчок развитию ирригационного хозяйства, созданию орудий труда, сохи, позже — плуга. Приемлемый для растениеводства климат, упорный труд жителей давали хорошие урожаи. Главная зерновая культура — *ячмень* давала урожай в среднем сам-36, а в хорошие годы урожай превышал сам-100.

Выращиваемый ячмень употреблялся не только для изготовления муки для хлеба, но и пива (примерно 40%), технология которого была разработана в Месопотамии примерно 3000 лет до н. э. Качество производства и цена продажи пива регулировались государством. Так, в кодексе Хаммурапи было установлено, что лица, продающие пиво по завышенным ценам, наказывались сбрасыванием их в реку. Если торговцы не сообщали о своем занятии, тайно продавая пиво, то они могли быть приговорены к смертной казни.

Важной отраслью сельского хозяйства было *садоводство, виноградарство, овощеводство*. Особое внимание уделялось разведению финиковой пальмы, которая даже считалась священным деревом. Финиковая пальма широко разводилась, облагораживалась. Для повышения урожайности уже 4000 лет назад применялось ее искусственное опыление. Государство всемерно поддерживало садоразведение и защищало сады. Кодекс Хаммурапи устанавливал высокий штраф — полмины серебра (252 г серебра) за порубку садового дерева в чужом саду. Большое количество в стране садов, их хорошее состояние стало основой легенды о Месопотамии как о райском саде.

Ремесло как самостоятельная отрасль. Промышленность	Развитие земледелия, ранее создание государства, а с ним и царского двора, войска, чиновничества, городов послужило быстрому выделению из сельского хозяйства ремесла как <i>самостоятельной</i> отрасли.

Так как в стране было мало лесов, то в качестве конструкционного материала широко использовались глина, камыш, тростник, которых было много. Это и послужило основой развития гончарного и кирпичного производства. Глина была и материалом для письма. Даже сама клинопись стала следствием использования глины (на глиняных табличках знаки удобнее было выдавливать). Камыш и тростник использовались для изготовления плетеных вещей и в кораблестроении. Тростниковые корабли плавали не только по рекам, но и по морю.

Появление металлургического производства дало толчок для производства сначала медных, позже бронзовых и железных изделий, предназначенных для сельского хозяйства, строительства, для домашнего быта. Из драгоценных металлов производились великолепные ювелирные изделия, являющиеся и сегодня (спустя 4500 лет) сокровищами крупнейших музеев мира. В технологии их производства применялись литье в формах, пайка, клепание, раскатка металлов в листы, грануляция. Мельчайшие шарики из драгоценных металлов наклеивали на металлическую поверхность с помощью пасты, изготовленной из рыбьего клея, гидроокиси меди и воды, после этого изделие обжигали. Такая технология ювелирного производства проникла и в Европу, однако в Средние века ее секрет был утерян и был открыт вновь лишь в 1933 г.

Развитое скотоводство обеспечивало сырьем кожевенное производство. Кожа широко применялась в быту (обувь, упряжь, тара для вина, воды, сыпучих материалов), в военном снаряжении (панцири, колчаны, шлемы), как писчий материал, напоминавший пергамент. Овечья и козья шерсть стали основой зарождения текстильно-

го производства. Ткани производились не только из шерсти, но из льна, а затем хлопка.

Торговля и финансы. Первые банки

Создаваемая сначала в натуральном хозяйстве сельскохозяйственная и ремесленная избыточная продукция позволила начать ее обмен между производителями, затем в более широких масштабах — внутри страны, а позже вывозить за пределы государства. Об уровне торговли и наличии в стране уже в III тыс. до н. э. широких торговых связей свидетельствуют дошедшие до нас тексты торговых договоров на продажу не только сельскохозяйственной и ремесленной продукции, но и недвижимости (земельных участков, домов). В результате международной торговли в страну завозились необходимые товары: из Индии — хлопок, яшма, из Ирана — олово, лазурит, обсидиан, из Сирии — кедровое дерево.

Для обеспечения развитых экономических отношений, выполнения государством своих функций, а, следовательно, сбора налогов вводятся *денежная* и *налоговая* системы. Сначала налоги взимались натурой (скотом, зерном), затем в XX в. до н. э. стали применяться весовые металлические деньги в виде слитков серебра — шекелей, весом около 8 г.

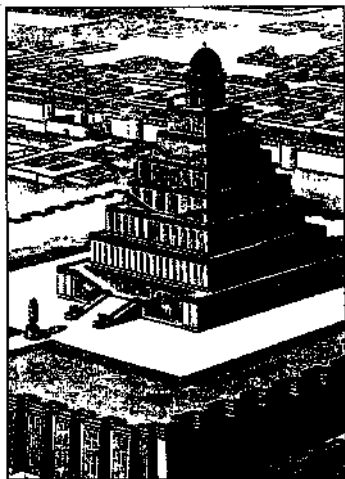
Операции с недвижимостью (продажа, залог земли, домов), торговля внутри страны, и особенно внешняя торговля, вызвали потребность создания *банков*, которые появились во II тыс. до н. э. Банки давали ссуды. Если материальное положение заемщика было устойчиво, он получал ссуду под 20—30% годовых. Если его положение было сомнительно, то банк брал под своей контроль недвижимость заемщика. В Вавилоне в VI в. до н. э. уже была известна банковская династия «Эгиби и сыновья», в Ниппуре — династия Мурашу. Уже в то время банки по богатству превосходили не только храмы, но и в ряде случаев государство, сосредоточивая в своем владении земли, дома, скот.

Градостроительство. Зиккураты и водопровод

Быстрое выделение из сельского хозяйства ремесленного производства как самостоятельной отрасли послужило основой развития многочисленных городов, многие из которых возникли уже в IV тыс. до н. э. О большой плотности городского заселения свидетельствует близкое расстояние между городами. Например, расстояние между крупными городами Ларса и Урук составляло всего 24 км. В 3000 г. до н. э. население Урука составляло примерно 50 тыс. человек.

Города стали административными, хозяйственными и культурными центрами. Градостроение послужило основой для развития

строительной техники. С древнейших времен для строительства стал использоваться кирпич сырцовый, а затем обжигаемый в печах. Использование кирпичей как строительного материала позволило уже в начале III тыс. до н. э. возводить на искусственных насыпях (из-за заболоченности местности) большой величины массивные ступенчатые храмовые башни (*зиккураты*). Самый большой зиккурат



Одна из реконструкций
Вавилонской башни

был построен в Вавилоне в честь бога Мардука. Он имел высоту примерно 60 м, восемь ярусов спирально поднимались вверх. На вершине зиккурата был храм, отделанный золотом. Видимо, этот зиккурат стал основой библейской легенды о Вавилонской башне.

О масштабах строительных работ в Древней Месопотамии можно судить по судоходному и ирригационному каналу, длиной 1600 км, построенному более 4000 тыс. лет назад.

Естественно, возводились не только храмовые сооружения, но и дворцовые, административные и жилые здания. Строили и большие помещения для архивов, поскольку глиняные таблички с информацией занимали очень много места.

При строительстве впервые стали использовать фаянсовые изразцы, которые служили для украшения орнамента наружных стен зданий. Кладка стен укреплялась веществом, изготовленным на основе асфальта. Внутри храмов и дворцов стены отделялись мозаикой. Для украшения помещений использовались скульптуры, рельефы. Такими были храм богини Иштар в Ашшуре, дворцы и храмы в Уре, Вавилоне. Архитектура Месопотамии оказала влияние на зодчество всего Ближнего Востока.

Градостроительство достигало внушительных масштабов. Геродот, бывший очевидцем, так описывал Вавилон «... лежит в широкой равнине — громадный город в форме квадрата, стороны которого имеют длину более 22 км, а вписываемый круг — примерно 90 км. Не только размерами, но и красотой он превосходит любой город известного мира». Город был окружен стеной. Ширина стены была таковой, что на ее внутренней и наружной сторонах были размещены однокомнатные здания, между зданиями проходила дорога, на которой могла развернуться колесница, запряженная четверкой

лошадей. В тот период в городе проживало примерно 500 тыс. чел. Для сравнения: в период расцвета Рима, т.е. через 500—600 лет население его составляло 900 тыс чел., а в 1526 г. после эпидемии чумы — лишь 55 тыс. Города были не только большими, но и достаточно обустроенными. Дома горожан уже в III тыс до н. э. имели плиты, на которые можно было ставить сосуды для приготовления пищи. Во многих городах были водопроводы. Первый в мире канал-водопровод был построен еще до 2500 г. до н. э. в шумерском городе Лагаш. Примером высокого уровня сооружения водопроводов для городов может служить водопровод, построенный в 690 г. до н. э. для города Ниневии, длиной 57 км. Дно канала было залито асфальтом и выложено известняком, стены укреплены известняковыми блоками. При пересечении с рекой водовод был поднят на акведук длиной 2730 м и шириной 13 м. Во дворцах царей и богатых людей уже в 2300 г. до н. э. были туалеты. Нечистоты по покрытым битумом водостокам попадали в канализационные колодцы.

Транспорт и боевая техника

Обслуживание отраслей хозяйства требовало развития транспорта и транспортной сети. Для этих целей использовались естественные водные магистрали рек Тигра, Евфрата, многочисленные водные каналы. На суше прокладывались дороги, по которым с древнейших времен перевозились товары на колесных повозках, запряженных мулами. Первое изображение колесного транспорта, относящееся к IV тыс до н. э., найдено на территории бывшего Шумера.

Месопотамия дала миру не только первые образцы гражданской, но и военной техники и снаряжения. Примерно в 3000 г. до н. э. здесь появились боевые колесницы. В I тыс. до н. э. были созданы осадные механизмы — *тараны*. Это были деревянные башни на четырех — шести колесах, имевшие либо плоские, либо заостренные тараны для пробивания каменных стен и крепостных ворот. В III тыс. появились защитные доспехи, сделанные из кожи. Металлические шлемы стали использовать около 2500 г. до н. э. Около 1000 г. до н. э. здесь появились первые чешуйчатые панцири-кольчуги, сделанные из железных колец.

Таким образом, уже в древнейшие времена экономика многих стран несла на себе груз производства вооружения, вынуждая эти страны искать внутри или за рубежом сырье, увеличивать его добычу или покупку, отвлекая на вооружение материальные и финансовые ресурсы.

Наука и образование

Росту производительных сил страны способствовало развитие наук, образования. Еще во времена государств Шумера и Аккада около 3000 г. до н. э. в Месопотамии появилось *клинописное письмо*, представляющее со-

бой комбинацию клинообразных черточек, выдавливаемых на табличках, сделанных из сырой глины. Сначала знаки отображали конкретные предметы, понятия, затем звуковые комбинации, слоговые, фонетические значения. Эта система письма распространилась по всему Ближнему Востоку и стала основой разработки многих современных алфавитов: арамейского (еврейский, арабский), греческого (латинский, славяно-кирилловский, грузинский, армянский).

				птица
				рыба
				осел
				солнце, день

Клинопись

Хозяйственные потребности дали толчок к развитию наук, в первую очередь, *астрономии* и *математики*. Экономика была немыслима без математических расчетов количества продуктов, рабочей силы, участков земли. Месопотамия дала миру начала математики, сначала шестидесятиричную, а затем десятичную системы счисления, возведение в степень, извлечение квадратных и кубических корней, принцип арифметической и геометрической прогрессий, арифметические дроби, таблицу умножения, первые знания в области геометрии, алгебры, квадратные уравнения. Для арифметических расчетов применялись инструменты — наподобие счетов. Вавилонская система мер и весов перешла ко многим древним народам.

Необходимость определения нахождения человека на местности и установления счета времени способствовала рождению астрономии. Жрецы вели наблюдения за светилами и звездами. Эти наблюдения сначала накапливались и передавались устно из поколения в поколение, затем после появления письменности стали записываться в виде научных знаний. На высоких храмовых башнях-зиккуратах создавались первые на планете обсерватории, где велись астрономические наблюдения. Жрецы имели представление о четырех странах света, знали пять планет и их орбиты. Звездное небо было разбито на 15 частей, а звезды распределены по созвездиям, определено 12 зодиаков. Астрономы рассчитали, что лунные затмения наступают через 6585 дней, т.е. они могли предсказывать затмения. Ими была основана астрология, предсказывающая судьбы людей.

Знание астрономии позволило жрецам создать систему *календаря*. Календарными единицами стали год, лунный месяц, сутки. Год состоял из 365 дней, делился на 12 частей — месяцев. Астрономи-

ческие знания месопотамских жрецов перешли ко многим народам. «Отец истории», греческий историк Геродот писал, что греки получили многие знания от вавилонцев.

География как наука сложилась в Месопотамии. В III тыс. до н. э. жителям этой страны были известны не только стороны света, но и первые географические карты, выполненные на глиняных табличках. Позже на таких картах был показан Вавилон и соседние страны.

Медицина, как комплекс знаний и как самостоятельная профессия, также зародилась в Месопотамии. Примерно в 2700 г. до н. э. в Вавилоне уже были хирурги, врачи, лечившие глазные и другие болезни. Медики описали симптомы многих болезней, в том числе органов дыхания, желудочно-кишечного тракта, ревматизма, болезней глаз, почек и др. Для лечения применялись лекарства, компрессы, массаж. Месопотамские хирурги еще в XVIII в. до н. э. умели удалять катаракту глаза. О том, что это была обычная операция, свидетельствует Кодекс царя Хаммурапи, где регламентировалась плата за такую операцию: за операцию вельможи врач получал 10 шекелей, простолюдина — 5 шекелей, раба — 2 шекеля. Тем самым закон экономически стимулировал врача повышать свою ответственность при совершении хирургической операции.

В Месопотамии примерно в 2000 г. до н. э. изобрели в качестве моющего и дезинфицирующего средства мыло. Его варили из растительного масла и щелочи.

Все эти знания и технологии перешли по наследству другим народам, впрочем, как и эмблема медицины: символом бога медицины и покровителя врачей Ниназу была змея, обвивающая жезл.

Знания приобретались в *школах* при храмах. Затем появились специальные государственные учебные заведения. Первым таким учреждением на планете была школа, созданная примерно в 2000 г. до н. э. шумерским царем Шульги. Здесь молодежь изучала письменность, математику, языки, медицину, астрономию и астрологию, перевод с одного языка на другой, богословие, право, музыку.

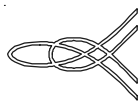
Первая *библиотека* также была создана в Месопотамии в VII в. до н. э. царем Ашшурбанипалом, собравшим религиозные, законодательные материалы с древнейших времен. Для перевода их на современный ему язык были созданы первые словари. В этой библиотеке были сделаны первые шаги в информатике. Разработаны каталоги глиняных табличек, выполнена их нумерация, в конце каждой таблички сделана аннотация текстов, подготовлены путеводители для быстрого поиска нужного текста.

Экономика, наука и культура Древней Месопотамии стали основой развития Ближневосточной, Средиземноморской и в дальнейшем всей Европейской цивилизации.

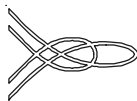
Вопросы для повторения

1. Вспомните, где и когда возникли первые государства.
2. Расскажите о предпосылках образования первых государств.
3. Охарактеризуйте систему землепользования в древневосточных государствах. Назовите наиболее важные сельскохозяйственные культуры, выращиваемые в государствах Древнего Востока.
4. Какие виды ремесел получили наибольшее развитие и почему?
5. Расскажите о развитии внутренней и внешней торговли.
6. Какие отрасли научных знаний впервые сформировались в древневосточных государствах?





ГЛАВА 3



Экономика государств Восточного Средиземноморья

С древнейших времен Восточное Средиземноморье заселяли западносемитские племена: бене-самаль, бене-иамина, амориты, финикийцы, ханаанеи, арамейцы, хабири (или ибрим, т.е. еврей). Созданные ими государства, их экономика и культура имели свои особенности, они стали весомым вкладом в историю человечества.

3.1. Сирия и Финикия

Возникновение государств. Развитие экономики

Северную часть земель, находившихся на восточном побережье Средиземного моря, называли *Сирия* и *Финикия*. Эти страны, разделенные горами внутри и ограниченные горами извне, были географически разобщены друг от друга и обособлены от других стран. Эта разобщенность не позволяла создать единого государства. Поэтому здесь с древних времен существовали мелкие государства. Окруженные сильными соседями (Египтом, Хеттским государством, Вавилоном), они постоянно подвергались их нападениям и были плацдармом военных действий между ними. Естественно, это отражалось на несамостоятельной политике государств Сирии и Финикии и отрицательно сказывалось на их хозяйстве, подвергнувшись разрушениям.

На территории Сирии и Финикии государства возникли в III тыс. до н. э. Центрами их были в Сирии — *Угарит*, а в Финикии — *Библ*. В середине II тыс. до н. э. они были захвачены Египтом, которому были обязаны платить ежегодную дань, сопровождать и охранять египетские торговые караваны. Египетское господство длилось вплоть до XIV в. до н. э., после чего земли Сирии и Финикии попадали периодически под власть хеттов и других завоевателей. В XI—VII вв. до н. э. эти государства стали самостоятельными, но затем были присоединены уже к Ассирийскому царству.

В природном ландшафте Сирии и Финикии преобладали гористые местности и это сказывалось на недостатке земель для расте-

ниеводства. Но Сирийская степь на востоке страны и горные склоны внутри страны были пригодны для скотоводства. С древнейших времен здесь одомашнили и разводили свиней, коз, крупный рогатый скот, который использовался в качестве тягловой силы.

Земледелие было развито сначала лишь в отдельных районах — долинах рек, где была плодородная почва и достаточно воды. Выращивали пшеницу, ячмень, просо. Технические культуры, например лен, стали выращивать уже в III тыс. до н. э. В дальнейшем дефицит земельных участков в речных долинах заставил население интенсифицировать использование земли и осваивать склоны гор для растениеводства. Для этого была создана *террасная система* земледелия, при которой горные склоны искусственно выравнивались и земельные участки располагались друг над другом. Для их орошения создавалась ирригационная система, использовавшая горные потоки.

Созданные таким образом земельные участки использовались в основном для садоводства, виноградарства, овощеводства. Вино, оливковое масло, фрукты из этих районов были одной из существенных статей экспорта. Финикийское вино ценилось во всех странах, во все времена вплоть до Римской империи. В стране очень рано стали применять передовые по тем временам сельскохозяйственные орудия труда: плуг, мельничный жернов, давяльный пресс и др.

Ремесла и морская торговля

Развитое сельское хозяйство стало основой для появления и быстрого выделения в *самостоятельную* отрасль ремесел. Наиболее развиты были ремесла в Финикии. Здесь изготавливались шерстяные и льняные ткани, для окраски которых использовали краски, изготавливаемые из морских моллюсков. Финикийские пурпуровые и фиолетовые ткани были известны во всех странах Древнего мира. Наличие в горах Финикии железной руды позволило создать металлургическое производство, изготавливать и вывозить металлические изделия. Финикия славилась изготовлением стекла, которое также было известно во многих странах.

Особую известность среди древних народов приобрели финикийская продукция деревообработки и *кораблестроение*. Даже название страны и людей, ее населяющих, произошло от египетского слова «фенеху» — кораблестроитель. Горы Финикии были покрыты кедровыми и сосновыми лесами. Заготавливаемая в горах древесина была главным конструкционным материалом в кораблестроении, в строительстве храмов и зданий. Корабли, построенные в Финикии, широко использовались во всех ближневосточных странах и странах Средиземноморья, а колонны и перекрытия из ливанских кедров упоминаются в истории создания самых известных архитектурных сооружений Древнего мира.

Сирия и Финикия находились на пересечении торговых путей Египта и Азии, между северными и южными странами. Высокий уровень развития земледелия и избыточное производство сельскохозяйственной продукции в Сирии и Финикии, успешное ремесло также способствовали раннему возникновению и самостоятельности как отдельных отраслей внутренней и внешней торговли. Сначала торговля была *сухопутно-караванная*. Вьючные и колесные караваны шли от берегов Красного моря, вдоль всего побережья на север до Малой Азии. Но уже в IV тыс. до н. э. главной стала *морская* торговля, которую в основном вели финикийцы. Они не только вывозили в другие страны продукцию своей страны: зерно, оливковое масло, скот, вино, фрукты, железо, дерево, ткани, краски, косметические и медицинские средства и другие изделия, но перевозили из страны в страну изготавливаемую, добываемую и выращиваемую там продукцию. По сути вся ближневосточная и средиземноморская торговля была сосредоточена в руках финикийцев.

Быстрый расцвет ремесел и торговли в Сирии и Финикии привел к созданию и росту городов, многие из которых возникли в IV—III тыс. до н. э. Это города Угарит (ныне Рос-Шамра), Библ, Сидон (ныне Сайда), Тир, Берит (ныне Бейрут), Боцруна и др.

Для развития торговли финикийцы стали создавать почти во всех доступных для них странах свои *фактории* и на их месте города. Обычно новые фактории-города строились на прибрежных островах, где сооружались гавани, склады, жилые дома, храмы. Часто эти города становились не только торговыми центрами, но и центрами восточной цивилизации в регионе. Такими были центры на островах Кипр и Родос, в Малой Азии и материковой Греции, в бассейне Черного моря.

Торговые пути финикийцев вели через Сицилию, Сардинию, Мальту до Иберии на Пиренейском полуострове, где ими также были основаны города. На северном побережье Африки это *Карфаген* и другие города. Выйдя через Гибралтар в океан, на западном побережье Африки финикийцы основали примерно 300 поселений, в том числе ставшие крупными городами Тингис (ныне Танжер), Целис (ныне Азила). Есть предположение, что финикийцы доплывали и до берегов Британии. О высоком мореходном уровне финикийцев и их монополии в морской торговле свидетельствует тот факт, что по заданию египетского фараона Нехо II они совершили первое путешествие вокруг Африки.

Финикийская торговля и создание новых поселений в бассейне Средиземного моря в XVI—IX вв. до н. э. задолго предшествовали греческой колонизации в этом регионе. Позднее грекам, а затем римлянам пришлось вести долгую борьбу с финикийцами за гегемонию в торговле и за территории. Борьба эта была многовековой, часто

кончалась разрушением финикийских городов. Пример тому — Пунические войны Рима с Карфагеном, окончившиеся его разрушением.

Финикийский	Классический греческий	Этрусский	Латинский
𐤀 𐤁	альфа	Α	A
𐤂 𐤃	бета	Β	B
𐤄 𐤅	гамма	Γ	G
𐤆 𐤇	дельта	Δ	D
𐤈 𐤉	эпсилон	Ε	E
𐤊 𐤋	дигамма	Ϝ	F
𐤌 𐤍	дзета	Ζ	Z
𐤎 𐤏	эта	Η	H
𐤐 𐤑	тета	Θ	Th
𐤒 𐤓	иота	Ι	I J
𐤔 𐤕	каппа	Κ	K
𐤖 𐤗	ламбда	Λ	L
𐤙 𐤚	ми	Μ	M
𐤛 𐤜	ни	Ν	N
𐤞 𐤟	кси	Ξ	X
𐤠 𐤡	омикрон	Ο	O
𐤣 𐤤	пи	Π	P
𐤦 𐤧 𐤨	квоппа	Ϟ	Q
𐤩	ро	Ρ	R
𐤬	сигма	Σ	S
𐤰	тау	Τ	T
𐤳	ипсилон	Υ	U V
	фи	Φ	Ph
	хи	Χ	Ch
	пси	Ψ	Ps
	омега	Ω	Ω

Конкурентная борьба греческих, позднее римских торговцев с финикийскими наносила большой экономический урон всем странам, участвующим в этой борьбе. Кроме того, эта борьба, видимо, стала началом антисемитизма, явления, оказавшего позднее негативное влияние на экономическую и политическую жизнь многих стран, явления ничего общего не имевшего с этническими и религиозными различиями народов, а лишь отражавшего и отражающего до ныне экономическую конкуренцию, экономическую борьбу промышленников, торговцев, нередко и политических деятелей, веду-

щих борьбу под предлогом национального и религиозного различия.

Большие масштабы ремесленного производства, внутренней и внешней торговли, требование ведения учета, правового оформления сделок и т.д. привели к необходимости совершенствования фиксации информации, совершенствования системы письма. Заслугой финикийцев стало создание *алфавитной системы письменности*. На основе вавилонской клинописи и египетских иероглифов они в XIII в. до н. э. разработали алфавит из 22 алфавитных знаков, обозначающих звуки. Этот алфавит стал потом основой греческого, латинского и славянского алфавитов.

3.2. Палестина

Возникновение государства, развитие экономики

В южной части Восточного Средиземноморья расположена Палестина. Это название она получила от племени филистимлян (от др.-евр. — пелиштим). В III тыс. до н. э. Палестину завоевали египетские фараоны. В XV—XIV вв. до н. э. в эти земли пришли племена *хабири* — древние евреи.

Географические, природные условия и возможности для хозяйственной деятельности человека в Палестине были неодинаковыми. В северной части страны, в долине реки Иордан имелись хорошие условия для земледелия. Южную часть страны занимали в основном сухие степи, позволявшие заниматься лишь скотоводством. В древнейшие времена здесь были одомашнены овцы, козы, ослы, крупный рогатый скот.

Завоевавшие Палестину евреи долго находились в условиях родового строя. Социальная ячейка (мишпах) была основана на кровном родстве. Земля, имущество, рабы принадлежали всему роду, во главе которого стоял старейшина. В обществе действовало право первородства и левирата. Первородство обеспечивало старшему сыну привилегированное положение в семье и право на двойную долю наследства имущества. Согласно обычаю левирата вдова должна была выйти замуж за брата умершего мужа. Эти обычаи ограничивали распыление имущества рода и способствовали концентрации его у отдельных людей.

Земля также принадлежала роду, общине. Каждая община имела своего начальника и жреца (левита). Община должна была выкупать своих членов, если они попадали в плен, сообщать нести принудительные государственные повинности и работы. Земельные участки внутри общины распределялись по жребию. Даже царь не мог забрать у общины землю, а мог только ее купить. Однажды царь Ахаз забрал у одного общинника его землю, но этот поступок царя был признан незаконным. Цари могли увеличивать свои земли и раздавать своим приближенным, чиновникам и военачальникам только земли, захваченные в ходе войн.

Многие века Палестина входила в состав Египта. В XI—X вв. до н. э. ослабление Египта позволило Палестине освободиться от его ига. Здесь были образованы самостоятельные государства. Первым из них было *Израильское царство*, основанное царем Саулом, который был провозглашен израильскими племенами на царство в XI в. до н. э. Второе царство — *Иудейское* образовал в начале X в. до н. э. в южной части Палестины сын Саула Давид. Он же объединил оба царства в единое *Израильско-Иудейское царство*. Столицей этого царства стал город *Иерусалим*.

Сельское хозяйство

Уже в III тыс. до н. э. племена в северной части страны перешли к оседлому земледелию. Они выращивали ячмень, пшеницу, просо, лен, овес. Кроме зернового хозяйства было развито садоводство. Страна славилась выращиванием винограда, смоковницы, маслин. Хорошо росли грана-

ты и на юге финиковые пальмы. Около 3500 г. до н. э. в Палестине началось культивирование маслины. Путем многолетних селекций из дикой маслины выведены богатые маслом сорта, культивируемые и поныне. Оливковое масло использовалось в качестве пищевого продукта и для производства лекарств и косметических средств.

Во многих странах также было известно палестинское вино. Изображение виноградной лозы и гроздьев винограда было эмблемой Иудеи и чеканилось на древнееврейских монетах. С древнейших времен Иудея славилась культивированием льна и изготовлением льняных тканей. Об этом свидетельствуют найденные в пещере Нахал Хемера льняные изделия, возраст которых 8500 лет.

Хорошо продуманная система орошения несмотря на жаркий климат позволяла выращивать влаголюбивые культуры, такие, как лен. В пустыне Негев найдены остатки такой системы I в. до н. э. Дождевую воду собирали в хранилищах и направляли на поля. Вокруг города Овдет на площади в 80 км² было построено 17 тыс. дамб.

Ремесла и торговля Палестина не имела сколько нибудь значительных полезных ископаемых и лесов. Сырьевая база для ремесел была ограниченной. В стране было много камня и глины. Поэтому большое развитие получило производство изделий из этих материалов. Палестинские камнетесы и гончары были известны на Ближнем Востоке.

В северной части Синайского полуострова на шахтах Негев во II тыс. до н. э. добывали медную руду. В X в. до н. э. при царе Соломоне эти шахты достигали 6 м в диаметре и соединялись галереями. Это самая первая на планете шахтно-галерейная система разработки медных руд.

С древнейших времен отдельные города специализировались на производстве узкопрофильной продукции. Например, ткацкими центрами были Иерусалим и Тель-Бейт-Мирсим. Ткани производили из шерсти и льна. За пределами страны ценились палестинские узорчатые ткани и одежда. Палестина стала родиной стеклотрудового дела. Первые на планете изделия из дутого стекла, относящиеся к 50-м годам до н. э., сделаны в Иерусалиме. Уже в VII в. до н. э. в Палестине разработали технологию изготовления писчего материала из шкур верблюда, который значительно позднее получил название пергамент.

Расположенная на пересечении важных торговых путей между Египтом, северными и восточными странами, Палестина уже в III тыс. до н. э. активно включилась в мировую торговлю. Из страны вывозили кожи, пшеницу, лен, оливковое масло, фрукты, вино, воск, шерсть,

керамические изделия, пурпур, мирру, лекарства. Ввозили металл, металлические сосуды, дерево, слоновую кость.

Наибольшее экономическое развитие Израильско-Иудейское царство достигло в X в. до н. э. при царе Соломоне. В это время были проведены административные реформы, страна разделена для удобства управления на 12 округов, во главе которых были поставлены особые чиновники, ведавшие также сбором налогов и выполнением государственных повинностей. Укрепив мирные связи с соседями, Соломон развивал внешнюю торговлю. Он организовал торговые пути в Аравию, откуда стали поступать золото, слоновая кость, драгоценные камни. За рубеж вывозились зерно, масло.

Ремесла и торговля стали основой образования многочисленных городов. Первые города на планете появились в Палестине примерно 10 тыс. лет назад. Старейший из них — *Иерихон*. К VII тыс. до н. э. это был крупный по тем временам город-крепость с населением 2000 человек. Город был обнесен каменной стеной шириной 9 м. В центре крепости стояла башня из камня с винтовой лестницей внутри. С III тыс. существует город Лахиш. Древнейшими городами были Мегидо, Бет-Шан, Иерусалим.

Накопление в стране богатства позволило вести большие строительные работы. В Иерусалиме были сооружены большие дворцовые помещения, построен и богато украшен знаменитый храм в честь бога Яхве, возведены крепости в Иерусалиме, Мегидо, Гезере и других городах.

Распад государств. Еврейское рассеяние

После смерти Соломона его преемник не смог устранить накопившиеся многолетние противоречия между богатым земледельческим севером и бедным скотоводческим югом. Северный Израиль не был доволен большими налогами, которые перераспределялись в пользу бедного юга — Иудеи. Восставший Израиль отделился. В Палестине стало два самостоятельных государства. Израиль и Иудея снова стали вести борьбу друг с другом, ослаблявшую их. Войны требовали денег, а это вело к усилению налогового гнета, обнищанию населения и социальным движениям в обоих государствах. Все это нашло отражение в первой социальной литературе — *книгах пророков*. Пророки, связанные с массой населения, в своих проповедях обличали богачей и власть за их богатство, алчность и призывали вернуться к прежней патриархальной жизни.



Канделябр из храма бога Яхве в Иерусалиме

Борьба Израиля и Иудеи, социальные движения ослабили эти царства, и они стали добычей других государств. В 734 г. до н. э. ассирийский царь Тиглат-Палассар III захватил северную и северо-восточную Палестину, угнав большое число жителей в Ассирию. В 722 г. до н. э. ассирийский царь Саргон II захватил Израильское царство и увел в Месопотамию и Мидию более 27 тыс. израильтян.

В 586 г. до н. э. пало Иудейское царство. Нововавилонский царь Навуходоносор после полуторагодовой осады взял главный город Иудеи Иерусалим, разрушил его и увел в Вавилон большое количество пленных иудеев (*Вавилонское пленение*). В Библии, в четвертой книге царств, записано, что Навуходоносор «вывез все сокровища дома Господня и сокровища царского дома; и изломал все золотые сосуды, которые Соломон, царь Израилев, сделал в храме господнем; и выселил весь Иерусалим, и всех князей, и все храброе войско, и всех плотников и кузнецов,... и художников, и строителей, всех храбрых, ходящих на войну, отвел царь Вавилонский на поселение в Вавилон». Так закончилось Иудейское царство и начался многовековой вавилонский плен.

С падением древних палестинских государств Израиля и Иудеи резко ускорилась еврейская диаспора, т.е. расселение евреев за пределами Палестины. И до падения Израиля и Иудии проживали они в других странах, в основном незначительных колониях Сирии, Финикии и Египта, созданных торговцами и ремесленниками.

С массовым же принудительным увозом евреев в другие страны там создаются большие колонии, которые постепенно превращаются в большие города. Такими городами — экономическими центрами в Вавилонии были *Негардея*, *Низибис*, где жили одни евреи. Со временем экономическое положение жителей этих городов было настолько устойчиво, что даже после того как Нововавилонское царство вошло в состав Персидской империи и евреи получили право вернуться на родину, многие из них остались в Месопотамии. Более того, при поддержке персидских царей еврейские ремесленники, торговцы, лекари и другие специалисты стали переезжать на жительство в Элам, Персию, Армению, Малую Азию, где создавали новые колонии.

Чтобы не попасть в ассирийскую неволю, большое количество евреев с согласия египетских фараонов, нуждающихся в специалистах, переселились в Египет, образовав здесь общину, в которой проживало до одного миллиона человек.



Переселение евреев в Египет

Следующий крупный этап древнего еврейского рассеяния приходится на Римский период. В I в. до н. э. Палестина, как и весь Ближний Восток, была захвачена Римом и стала одной из его провинций. Борьба за независимость и против экономического гнета в Палестине стала постоянной. В 66 г. н. э. в Иудее началось восстание, вошедшее в историю Древнего Рима как *Иудейская война*. Восставшие захватили важнейшие города страны, в том числе Иерусалим. Посланные для подавления восстания римские войска потерпели поражение. Однако прибывшие на подкрепление войска из Рима осадили Иерусалим. После пятимесячной осады город был взят. Сикарии, наиболее непримиримая часть восставших, освобождавших рабов и уничтожавших долговые документы, разбив римский гарнизон, захватили горную крепость Масада и удерживали эту крепость семь лет. Лишь подтянув крупные силы и создав в скалах площадку для установки тарана, римляне проломили стену и ворвались в крепость. Но оставшиеся в живых защитники, в том числе женщины, покончили жизнь самоубийством. Восстание было подавлено.

Местью римлян за поражение в начале восстания, за многолетнюю осаду крепости Масада, за падение имперского престижа от действий маленького народа были разрушение Иерусалима и его центрального храма как национального и религиозного центра и массовое выселение пленных евреев из Палестины.

Вспыхнувшее в 133—135 гг. новое восстание евреев также было подавлено римлянами. Евреи были выселены из Иерусалима. Десятки тысяч их в качестве пленных были вывезены в Италию, Грецию, Галию, Испанию. Так произошло второе и самое массовое принудительное рассеяние евреев.

**Экономическое
значение еврейского
рассеяния для Палестины
и других стран**

Для Палестины рассеяние было огромным бедствием. Разрушены были семьи. В стране, лишившейся основной массы тружеников и в первую очередь специалистов, был подорван генофонд нации.

Палестина, бывшая одной из развитых стран Средиземноморья, оказалась в глубоком экономическом кризисе.

Определенное влияние оказала еврейская диаспора на экономику стран, в которые они вывозились. Здоровые и квалифицированные рабы укрепляли экономику этих стран. Позже пленные либо отпускались на свободу, либо чаще всего выкупались соплеменниками. Таким образом, в странах Азии, Африки и Европы были образованы значительные еврейские общины, игравшие известную роль в развитии экономики этих стран.

Масштабы, направления и специфика влияния диаспоры на экономику стран определялись рядом обстоятельств.

Земля — главное богатство всех народов, и коренное население любой страны стремится не допускать чужеземцев к владению ею. Поэтому приведенные в плен и получившие потом свободу или добровольно прибывшие в страну люди не имели права покупать земли, пригодные для земледелия. Вследствие этого еврейская, как впрочем и другая диаспора практически во всех странах, не могла заниматься сельским хозяйством, а вынуждена была включаться в процесс производства ремесленной продукции и оказания местному населению всевозможных услуг (строительных, торговых, медицинских и др.) и жить в городах.

Подавляющая часть еврейской диаспоры продолжала придерживаться своей религии, а потому не смешивалась с коренным населением, не ассимилировалась и жила обособленно. В суровых условиях чужбины, ограниченные во многих правах, в том числе из-за нежелания принимать чужую религию, евреи вынуждены были приспосабливаться к местным условиям и их изменениям, находить свою экономическую нишу и добиваться в ней успеха (иначе бы они не выжили), так как помощи ждать было неоткуда.

В связи с ограниченной сферой приложения труда им приходилось заниматься в основном ремеслом, торговлей и интеллектуальным трудом (врачи, законоведы, преподаватели, переводчики, писцы, художники, актеры и т.д.). Поколение за поколением они продолжали выбранную сферу деятельности. Накапливаемые опыт и мастерство передавались по наследству. Шел многовековой своеобразный естественный отбор. Выживали более умелые, умные, экономически активные индивидуумы.

После окончания плена евреи в странах, куда их переселили, были свободными людьми и не знали позже крепостной зависимости. Попытки местных феодалов в Средние века закрепить евреев закончились неудачей из-за бунтов и благодаря поддержке их центральными властями, видевших в евреях источник своих доходов. Более того, во многих странах еврейские общины в результате

борьбы получили право не только религиозной, но и в ряде случаев административной и юридической автономии (они имели свои внутренние выборные органы управления и суды).

Профессионализм, мастерство, личная свобода, быстрая приспособляемость к меняющейся обстановке послужили основой достаточно высокой экономической активности и экономической результативности еврейской диаспоры, а следовательно, и ее доходов. В свою очередь, власти стран, в которых проживали евреи, были в них заинтересованы как в специалистах и плательщиках налогов, часто повышенных, по сравнению с налогами, взимаемыми с коренного населения.

Для центральной власти еврейская диаспора была полезна и тем, что из ее среды она брала грамотных, активных управителей, чиновников. Не будучи выходцами из родовой аристократии и не имея в ней поддержки (даже, наоборот, получавшие противодействие как чужеземцы), эти чиновники не участвовали в дворцовых интригах и заговорах. Кроме того, находясь под постоянным контролем со стороны аристократии, они имели меньше возможности ошибаться, меньше позволяли себе личное роскошество и расточительство и меньше занимались казнокрадством. Не редко из среды еврейских чиновников выходили главные управители государства, министры и другие крупные чиновники, игравшие большую роль в экономике страны. Таким образом, для экономики стран, куда были переселены евреи, их диаспора оказала положительное влияние.

Помимо вклада в экономику стран, куда переселили евреев, они принесли туда новый духовный потенциал — *христианство*.

Еще во II в. до н. э. в Палестине, как реакция на социальные и экономические невзгоды населения, возникли общины — *коммуну ессеев*, где не было частной собственности, но был общий труд, совместное проживание и трапеза, равное распределение результатов труда и поддержка нетрудоспособных членов общины. Ессеи были иудаистами, но по своим философским воззрениям, этическим нормам и новым религиозным ритуалам они были непосредственными предшественниками христиан. Позже часть ессеев стала христианами и проповедниками христианства.

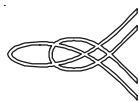
Первые христианские общины были созданы евреями в Палестине. Вынужденные разделить общие невзгоды евреи-христиане, переселенные со всеми из Палестины, создавали в новых странах свои общины и тем самым распространяли в Азии, Европе и Африке христианство, которое позже сыграло немалую роль в развитии экономики многих государств.

Земля Палестины дала миру величайшее историческое, литературное, публицистическое, религиозное произведение, книгу книг — *Библию*, где собраны древние мифы, религиозные трактаты, образцы светской и религиозной поэзии, социальные и политические речи. Библия — ценнейший источник и по истории экономики народов и государств Древнего Востока. В Библии излагается многовековая история еврейского народа и древних еврейских государств. История этих родственных государств, ведших борьбу друг с другом, показывает, каков может быть печальный конец для государств и народов, не сумевших найти общие интересы и не объединившихся в общей борьбе.

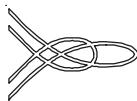
Вопросы для повторения

1. Расскажите о древних государствах Восточного Средиземноморья.
2. Охарактеризуйте особенности развития сельского хозяйства в этом регионе.
3. Сравните развитие ремесел и торговли в странах Восточного Средиземноморья.
4. Расскажите о вкладе народов Восточного Средиземноморья в формирование научных знаний.





ГЛАВА 4



Экономика Древнего Египта

Возникновение государства

История древнего египетского государства интересна и поучительна — тысячелетняя его история позволяет проследить экономические, социальные и политические аспекты развития народа и государства.

Пример Египта еще раз убеждает о первостепенном для государства значении экономики — основы развития народа и государства. Идеология и одно из ее проявлений — религия — призваны обеспечивать экономическое развитие.

На протяжении тысячелетий в Египте последовательно менялись около десятка религий. В доисторический период здесь господствовал фетишизм. Люди поклонялись предметам, священным камням, деревьям. Были культы природы — и люди боготворили воду, реку Нил, животных — люди поклонялись священным быкам, баранам, змеям и т.д.

В период существования древних египетских царств население поклонялось многим богам, главными из которых был бог солнца Ра, затем Амон. В результате религиозной реформы в XV в. до н. э. в стране вводится культ единого бога Атона. Последующая антирелигиозная реформа возвратила вновь бога Амона, которого позже сменили боги греческо-римского пантеона. Их в свою очередь заменило христианство, а через несколько столетий — мусульманство.

Менялись религии, но оставался египетский народ, государство. Незыблемыми оставались цели экономической политики государства — жизнеобеспечение населения страны. Для достижения этих целей необходимо было в течение тысячелетий создавать и поддерживать ирригационные сети, искать в стране и за ее пределами полезные ископаемые (строительные материалы, медь, золото, железо), обеспечивать хозяйство рабочей силой. Ради получения полезных ископаемых и рабов египетские фараоны постоянно вели войны, которые в конечном итоге разоряли страну и неоднократно приводили к распаду единого египетского государства и даже к завоеванию его иноземцами. Таким образом хотя войны и велись для решения экономических проблем, но они же истощали экономику страны и вели к распаду государства. Распады древнеегипетских государств послужи-

ли отправным моментом для деления египетской истории на периоды Древнего царства (IV в. тыс до н. э. — XXIII в. до н. э.), Среднего царства (XXI в. до н. э. — XVIII в. до н. э.), Нового царства (XVI в. до н. э. — XI в. до н. э.).

Древнейшее на планете египетское государство возникло в конце IV тыс. до н. э. в долине реки Нил. Территория, на которой создавалась египетская цивилизация, представляла собой узкую полосу земли вдоль реки, зажатую между пустынями Северной и Восточной Африки. Нил обеспечил существование людей в этой части планеты со времен древнекаменного периода. Воды Белого Нила, берущего начало в Экваториальной Африке, проходя через территории, богатые растительностью, несут с собой большое количество растительного ила, а воды Голубого Нила — минеральный ил. Объединившись в единую реку, они ежегодно разливаются на севере страны, орошая и удобряя ее землю, создавая благоприятные условия для сельского хозяйства.

В древности климат Северной Африки был более влажным. Животный мир прилегающих к Нильской долине степей был также значительно богаче. Все это создавало благоприятные условия для зарождения здесь скотоводства, а затем и земледелия, на основе одомашнивания животных и растений.

Жившее в этой стране население сложилось на основе смешения семитских, берберийских и других племен Северной и Восточной Африки. Их язык относился к семито-хамитской семье языков. Древнейшее население жило общинами во главе со старейшинами. Необходимость ведения орошаемого земледелия так же, как и в Месопотамии, заставляла общины объединяться для создания ирригационных сетей. Строительство каналов и дамб велось не только свободными общинниками, но и захваченными в плен рабами. Из родовой знати стали выделяться местные властители, произошло расслоение общины, создание маленьких государств, которые к середине IV тыс. до н. э. объединились в государства: *Нижний Египет* на севере и *Верхний Египет* на юге. В результате длительной борьбы между ними примерно в 3000 г. до н. э. они объединились в единое государство. Территория государства делилась на области (*номы*), руководимые наместниками фараона — *номархами*.

Земля принадлежала фараону, который жаловал их чиновникам, военачальникам, жрецам. Ирригационная система состояла из каналов, шлюзов, дамб, окружавших поля, и шадуфов, подъемных сооружений, подобных колодцам «журавлям», с помощью которых воду поднимали на поля, расположенные выше водного уровня. Государственные чиновники были ответственны за развитие и содержание

ирригационной системы, наблюдали за подъемом воды в Ниле. Государство проводило большие строительные работы по созданию каналов и водохранилищ. Уже в период Среднего царства была создана система регулирования движения воды из Нила в водохранилища, которая позволила создать большой Фаюмский оазис, где был построен город Кахун.

Сельское хозяйство и промышленность

Недостаток пахотных земель стал причиной ограниченного разведения скота, который приходилось выращивать в стойловых условиях. Уже в период Древнего царства египтяне стали выводить племенной скот. Большое значение имело птицеводство, особенно разведение уток и гусей.

Основной отраслью сельского хозяйства было *земледелие*. Выращивали ячмень, овощи, лен. Орудия труда в сельском хозяйстве Египта долго оставались примитивными. Это были мотыга, плуг, серп с кремневыми резцами, замененный позднее на металлический. Низкий уровень орудий труда объясняется дешевизной рабочей силы.

Еще в доисторическую эпоху население страны умело использовать различные материалы для изготовления предметов быта, орудий труда и оружия. В стране были огромные запасы различного камня. Его рано научились обрабатывать, полировать. Из камня делали ножи, топоры, тесла, наконечники стрел, резцы для серпов. Камень был строительным материалом. Из тяжелых каменных блоков и плит, хорошо обработанных и подогнанных друг к другу сооружали огромные храмы, пирамиды, здания. Вплоть до исторической эпохи использовались бумеранги, изготавливаемые из дерева. Из раковин делались рыболовные крючки.

В Египте рано стала развиваться металлургия. Выплавлялись медь и свинец. Свинец добывался около Ассуана и на берегу Красного моря, медь — на Синайском полуострове и в Восточной пустыне, золото — в Нубии и Восточной пустыне. Высокого уровня достигло ювелирное производство.

Наиболее быстро стали развиваться ремесла в период Нового царства. В эту эпоху при дворцах фараонов, храмах создавались мастерские, где работали до 150 человек. Появились новые способы



Пахота (Египет, 1400 до н. э.)



Египетский пекарь
(III в. до н.э.)



Египетские плавильщики золота (сверху)
и изготовители глинобитных кирпичей (снизу)
(фреска из гробницы Рехмира, Фивы,
XV в. до н. э.)

обработки золота: плетение золотых нитей, изготовление золотых цепочек, ковка и т. д. Древнеегипетские ювелирные и культовые изделия из драгоценных металлов украшают крупнейшие музеи мира.

В Египте впервые была разработана технология изготовления материала для письма — *папируса*. Для этих целей с начала III тыс. до н. э.

использовалось травянистое растение папирус, стебли которого разрезались на полоски и накладывались одна на другую. Перекрещенные слои сдавливались под прессом, а затем высушивались. Как писчий материал папирус использовался на Ближнем Востоке и в Европе даже в Средние века.

Строительство:
пирамиды, дворцы,
храмы, каналы

Египтяне были искусными строителями. По величине компактно застроенной территории и по массивности ни одно из современных сооружений не превзошло египетской пирамиды. Из материалов, которые были использованы для строительства самой высокой египетской пирамиды можно построить плотину вдоль Средиземноморского побережья Египта шириной 1 м и высотой в 2 м. Чтобы привезти такое количество материалов современным железным дорогам Египта понадобилось бы в четыре раза больше вагонов, чем у них имеется сейчас. Первые пирамиды стали строить еще в XXVII в. до н. э. О знании в те времена астрономии и геометрии свидетельствует тот факт, что все пирамиды имеют одинаковое направление осей, а стороны пирамид сориентированы по странам света, при этом отклонения от севера не превышают десятой доли градуса. Ежегодно строительные работы выполняли примерно 100 тыс. человек, сменяемые через каждые три месяца. Например, пирамида Хеопса сооружалась 20 лет. Длина основания пирамиды 232,4 м, высота 146,7 м. Гробница сложена примерно из 2500 каменных плит, каждая весом 2,5 т. По расчетам Геродота, строительство этой пирамиды обошлось в 1600 талантов серебра (от 40300 до 60100 кг). Во времена Геродота за талант серебра можно было купить 3000 свиней.

Уже в период Древнего царства египтяне имели хорошие технологии обработки камня. Для добывания его применялись различные металлические орудия: кирка, сверло, молот. При обработке камня использовались тесла, резцы. Камень полировали кварцевым песком.

Кроме пирамид, храмов, дворцов в стране велось строительство дорог, каналов. Судходные каналы строились для обхода нильских порогов, для прохода кораблей с Нила к Красному морю.

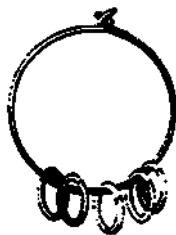
Египтяне создали оригинальную архитектуру, отличающуюся монументальностью, своеобразием колон, пилонов. Примером может служить храм Амона в Фивах (Карнаке), украшенный 134 колоннами, расположенными в 16 рядов. Зал в храме имел площадь 50 тыс. м².

Строящиеся как административные, ремесленные и торговые центры города возводились не хаотично, а по специально составленным проектам. Прямые улицы перекрещивались под прямым углом. Отдельно создавались районы для богатых и бедных жителей. В домах богатых насчитывалось до 70 комнат. Города окружались кирпичными стенами.

Торговля и денежные единицы

Хорошие плодородные почвы Египта и мастерство земледельцев позволяли не только обеспечивать сельское население продуктами питания, но и создавать избыточный продукт. Раннее выделение из сельского хозяйства ремесел стало основой обмена между сельским и городским населением. Возникла внутренняя торговля. В то же время в стране не хватало металлов. Их приходилось покупать за рубежом, либо пополнять ресурсы за счет завоеванных стран. Медь привозили из Аравийской пустыни и с Синайского полуострова, позднее с Кипра. Золото ввозили из Нубии. Лесоматериалы привозились из Ливана и из Экваториальной Африки. Из Малой Азии привозили железо, из Месопотамии — бронзу, лазурит, а также лошадей.

Еще в период Древнего царства сложились торговые пути из Египта в Нубию, на Синай, в Палестину и Сирию. В этот же период появились весовые металлические деньги в виде слитков. В период Нового царства в Египте уже широко применялась денежно-весовая единица — дебен, равная 91 г, который делился на десять равных частей. Крупные торговые сделки документально оформлялись в особом присутственном месте, при свидетелях, имена которых записывались в документах.



Египетские денежные кольца, нанизанные на обруч

Формирование научных знаний

Развитие ремесел, торговли, мореходства сопровождалось возникновением научных знаний. Эти знания сначала передавались устно. Затем для освоения стали создаваться школы, где учили не только писать, но и давали знания в области математики, астрономии, медицины.

Знания по математике использовались при определении земельных площадей, объемов зданий. Египтяне развили десятичную систему счисления. Они умели определять площадь треугольника, прямоугольника, трапеции и круга, рассчитывать объем усеченной пирамиды и шара, решать алгебраические уравнения с одним неизвестным.

В области астрономии они умели не только отличать планеты, но и составлять карты звездного неба. Египетский календарный год делился на 12 месяцев, по 30 дней в каждом. К концу года добавляли по 5 дней и он равнялся 365 дням.

Весьма развитыми были медицинские знания. Подготовка мумий послужила основой накопления знаний по анатомии, фармакологии. Египтяне передавали в научных трактатах и учебниках знания по хирургии, фармакологии, описывали сосуды кровообращения, симптомы и методы лечения различных болезней.

Египетская наука, искусство стали существенным вкладом в мировую сокровищницу знаний, оказали огромное влияние на развитие европейской цивилизации.

Вопросы для повторения

1. Охарактеризуйте развитие сельского хозяйства в Древнем Египте.
2. Какие наиболее важные виды ремесел были развиты в Древнем Египте?
3. Расскажите о строительстве в Древнем Египте.
4. Как повлияло развитие ремесел и торговли в Древнем Египте на формирование научных знаний?





Глава 5

Экономика Древнего Китая

Первые государства и развитие экономики

Самую крайнюю восточную часть Азии занимает Китай, на территории которого с древнейших времен сложилась своя самобытная цивилизация.

Китай — горная страна. Примерно 80% территории — горы и плоскогорья. Природные условия западной и восточной частей страны отличаются. Западный Китай — это в основном гористая местность с резко континентальным климатом. Восточный Китай, прорезанный долинами больших рек Хуанхэ и Янцзыцзян, имеет мягкий климат, плодородные аллювиальные почвы и хорошую растительность.

С древнейших времен нижнего палеолита территория восточного Китая была заселена первобытным человеком, названным синантропом. Материальная культура племен Древнего Китая была преемственна и непрерывно развивалась. Эти племена стали основой создания народа хань — китайцев.

Благоприятные природные условия Восточного Китая позволили населению уже с времен неолита приручить различные породы животных и заниматься скотоводством, а затем и земледелием.

Успешное ведение сельского хозяйства зависело от дождевых осадков. Неравномерное распределение осадков нередко приводило к неурожаю и голоду. Поэтому уже в древние времена китайцы создавали системы искусственного орошения. Но населению приходилось постоянно вести работы по защите земель от наводнений. Особенность китайских рек — периодические наводнения: лёс, который несут воды этих рек, оседая на дно, поднимает их уровень, что в сочетании с дождливой погодой становится причиной затопления больших пространств.

Естественно, для проведения таких работ родам, а затем племенам приходилось объединять свои усилия. Все это стало причиной раннего создания древнекитайского государства.

История Древнего Китая делится на несколько периодов. В XIV в. до н. э. в среднем течении Хуанхэ сформировалось первое китайское государство, носившее название *Шан* (по другой версии *Инь*).

Это было рабовладельческое государство, во главе которого стоял наследственный монарх — *ван*. Государство Шан постоянно вело войны с другими, главным образом кочевыми, племенами, постоянно захватывая их земли. Непрерывные войны ослабили государство Шан и в XI в. до н. э. оно было захвачено племенами чжоу, в этническом отношении близкими к жителям государства Шан. Период государства Чжоу длился до VIII в. до н. э., когда в результате войн, народных восстаний государство распадается на независимые княжества.

В 256 г. до н. э. князь земли Цинь объединил разрозненные княжества в единое государство *Цинь*. В 206 г. до н. э. восставшее население свергло представителя циньской династии и править государством стала династия Хань, просуществовавшая до 220 г. н. э.

В основе экономики Древнего Китая, как и в других странах древности, была *сельская община*. На фоне постоянной борьбы между вольными общинниками и родовой и племенной верхушкой общинные земли захватывались племенными вождями. С образованием государства, появлением вана, его двора, чиновников, военачальников этот процесс ускорился. Часть общинников, лишившихся своих наделов, попадала в рабство, рабами становились пленные, которые трудились на полях и в домах вана и богатых людей.

В древнекитайском государстве ван был не только верховным светским правителем, но и первосвященником. Более того, он был «сыном неба», т.е. обожествлялся. Все, что было на земле, принадлежало ему. Земли сельских общин также принадлежали вану. В сельской общине земли делились на участки, один из которых обрабатывался сообща членами общины для общественных нужд. Сначала работы проводились на общественном участке, а затем на семейных. Кроме того общинники платили налоги.

Ван раздавал земли с жившими на них общинниками своим чиновникам, военачальникам. Прежде всего это были земли, захваченные в ходе войн, земли кочевников, которых китайцы называли презрительным словом, подобным слову «варвар» у греков. Ван дарил своим людям рабов целыми родами, селениями. Рабов также покупали, обменивали. Например, имеется запись об обмене пяти рабов на лошадь и моток шелка.

По мере развития древнекитайского государства создавался *чиновничий аппарат*. Во главе этого аппарата был помощник вана. Ему подчинялись три чиновника, руководившие тремя главными ведомствами. Первое ведомство осуществляло надзор за хозяйственной жизнью страны, т.е. за сельскохозяйственными работами, торговлей, ценами на рынках и т.д., второе — руководило войском,

третье — ведало всем земельным фондом и ирригационной системой страны. Позднее появились другие ведомства, руководившие судами, управлявшие царским дворцом и поместьями и, наконец, ведомство, осуществлявшее организацию религиозного культа. В свою очередь, каждое из ведомств имело штаты своих чиновников по всей стране.

Для содержания вана, его двора, войска и чиновничества средства с населения собирались в виде *налогов*. Самым важным был налог на пахотные земли. Он собирался в виде десятины с урожая. Налог с гор и озер взимался в размере четвертой части от полученных здесь доходов. Торговцы платили сборы за место на рынке, при заключении торговых контрактов. Позднее, в эпоху Хань, для увеличения доходов казны были введены монополии на соль и железо.

**Земледелие —
основа экономики.
Агротехника**

Ведущим видом деятельности населения Древнего Китая было сельское хозяйство. В Западном Китае на плоскогорье развивалось скотоводство. В Восточном Китае в долине рек главным было земледелие. Выращивались просо, ячмень, пшеница, позже главной культурой, завезенной с юга, стал рис. Орудиями труда были мотыга, затем появился плуг.

Видя в земледелии основу экономики, государство уделяло ему главное внимание и заботу. Труд земледельца был окружен ореолом святости. Ежегодно ван как первосвященник весной открывал церемонию начала сельскохозяйственных работ. Идя за плугом он проводил первую борозду, осенью он же первым пробовал хлеб из зерна нового урожая. О высоком значении сельского хозяйства свидетельствует тот факт, что в гробницы знатных китайцев помещали не только оружие, но и мотыгу.

Большое внимание уделялось *агротехнике*. Уже в эпоху Чжоу появляется система смены полей, при которой земельный участок делился на три части. Две части засеивались, а третья год отдыхала под паром. Китайцы первыми стали применять органические удобрения и вести борьбу с вредителями сельскохозяйственных растений. Пестициды применялись перед посевами. Они распылялись во время роста растений. Применялись также биологические способы борьбы с вредителями. Например, для защиты цитрусовых деревьев использовались желтые муравьи. Муравьи специально разводились и продавались на рынках в тростниковых мешочках, которые развешивались на ветках цитрусовых деревьев. Для защиты хризантем от вредителей разводили богомолы. Китайцам запрещалось убивать лягушек, так как они охотились за насекомыми.

Высокий уровень знаний агротехники позволял китайцам получать хорошие урожаи продовольственных и технических культур. Китайцы первыми стали заниматься *шелководством*. Уже в эпоху государства Шан разводили гусениц тутового шелкопряда. Для этого выращивали тутовые деревья, листьями которых кормили гусениц. Куколку шелкопряда убивали паром, затем кокон увлажняли солью и сушили, потом его разматывали на деревянную раму, получая шелковую пряжу. В I в. до н. э. в Китае стали выращивать чай. Сначала листья чая использовались как лекарство. Позже он стал самым популярным напитком на всех континентах, давая китайской казне большие доходы.

Именно китайцы к началу Средневековья стали не только разводить устриц для еды, но разработали технологию получения искусственного жемчуга. Помещая в устрицы инородное тело, они заставляли их создавать жемчужины. При этом они получали жемчужины заданной формы. Так, в 489 г. китайскому императору преподнесли искусственно выращенную жемчужину в форме Будды.

Ремесла и промышленность

Древний Китай славился своими ремеслами. С времен неолита здесь достигли высокого мастерства в обработке камня, кости, дерева.

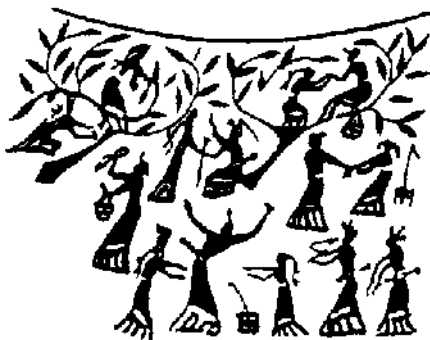
Большое развитие получило *гончарное дело*. В стране было много высококачественной белой глины — каолина. Керамические изделия лепились сначала руками — использовался ленточный способ, когда глиняные ленты клались по спирали. Позже стали применять гончарный круг. Глиняные сосуды делались различной формы. Их размеры достигали одного метра высоты. Это свидетельствует о высоком искусстве мастеров. Результатом развития этого мастерства стало изобретение в Китае *фарфора*.

Уже в первых китайских государствах правители придавали большое значение развитию ремесел. Для этого создавались государственные мастерские, где применялся наемный и рабский труд. Мастерскими ведали особые чиновники. Талантливые мастера и изобретатели высоко ценились и поощрялись. Все это способствовало изобретательству, развитию техники. Именно Древний Китай дал миру ряд научных открытий и технических изобретений, оказавших большое влияние на развитие науки, техники и экономики.

Большими успехов добились китайские ремесленники в области металлургии. Высокохудожественные и качественные изделия из бронзы древних китайских мастеров и сегодня восхищают мир.

Изобретение в Китае технологии получения шелковых нитей дало толчок к резкому повышению уровня ткачества. Тонкая шелковая нить требовала изменения технологии ткацкого дела. Китай-

ские мастера изобрели ткацкий станок, работающий на основе водяного колеса. Этот станок мог одновременно ткать 32 нитки. К X в. до н. э. китайский шелк стал поступать в страны Запада и в Египет. Китай был мировым шелковым монополистом, так как в тайне держал технологию производства шелковых нитей и ткачества. Лишь в Средние века удалось контрабандным путем вывезти гусениц тутового шелкопряда в Византию. Китайцы также были первыми в изготовлении ткани из асбеста, не горящей в огне. Эта ткань использовалась для изготовления фитилей для ламп.



Женщины, собирающие листья тутовника для питания шелколичных гусениц

Для ремесел необходимо было сырье, что требовало развития горнорудного дела. Добывали не только руды металлов, но и уголь. Уже во времена государства Хань в Китае были угольные шахты глубиной до 50 м и имеющие боковые штреки. Уголь использовался в мастерских, кузницах.

Другим энергоносителем был природный газ. Впервые китайцы стали применять природный газ в производстве соли. В целях безопасности газ смешивался с воздухом и использовался как топливо для выпаривания соляного рассола. Уже в 500 г. до н. э. китайцы стали вести буровые работы в поисках подземных соляных растворов. В IV в. н. э. велись буровые работы на поиск и добычу газа. Сначала копались котлован до твердой горной породы, затем велись буровые работы с помощью бура с чугунной головкой. Соляной промысел был государственной монополией.

Газ использовался не только в производстве соли, но и для отопления. Для этого из бамбука делались трубопроводы. Например, в провинции Сычуань в IV в. н. э. газ доставлялся таким образом на расстояние «дня пути от колодца».

Торговля, деньги и рынки

Рост объема избыточного продукта привел к появлению сначала меновой торговли, а затем и денежной. Развитие внутренней торговли обуславливалось не только разделением сельскохозяйственного и ремесленного производства, но и обособлению скотоводческих и земледельческих районов. В качестве денег в эпоху Шан сначала использовались привозимые из южных стран раковины моллюска каури. Затем появились металлические деньги.

Следует отметить, что, в Китае были впервые сделаны попытки по замене металлических денег на казначейские билеты. В эпоху династии Хань в результате постоянных войн с гуннами казна опустела и император У-Ди стал выпускать денежные знаки из шкуры редкого белого оленя в виде квадратов с рисунками. Каждый квадрат был равен 400 тысячам медных монет. Позднее эта идея была возрождена в Китае примерно в 800 г. н. э., когда стали печатать денежные знаки из бумаги. Для сравнения можно заметить, что в Европе первые бумажные деньги появились в 1601 г. в Швеции.

В каждом городе были рынки. Государство регламентировало торговлю. Государственными актами устанавливались качество и цены товаров. Рынки были строго разделены на кварталы по видам товаров. За организацию и контроль работы рынков отвечали особые чиновники. Рыночная торговля облагалась государственными сборами.

Будучи страной с высокоразвитым ремесленным производством и мировым монополистом в изготовлении ряда товаров (шелк, фарфор), Китай вел обширную торговлю с соседними странами. Китайские караваны доставляли товары в Среднюю Азию, оттуда в Сирию и Римскую империю. На востоке китайцы торговали с Кореей, государствами Индокитайского полуострова. В Китай ввозились драгоценные металлы и камни, ковры, лошади, верблюды, медь, кораллы и др. Внешняя торговля была важным источником доходов как государственной казны, так и развитого слоя купечества.

Строительство. Развитие ремесел и торговли обуславливало рост городов. Города создавались как административные центры, крепости. Со временем они становились экономическими центрами страны. Накапливаемые в казне средства позволяли вести обширные государственные строительные работы.

Таких масштабов строительства дорог, как в Китае, не знало ни одно государство Древнего мира. Если в конце III в. до н. э. общая длина государственных дорог составляла примерно 6500 км, то к 200 г. н. э. их протяженность возросла до 32 тыс. км.

В стране велись большие работы по строительству ирригационных сооружений. Они были предназначены не только для орошения и защиты от наводнений, но и служили транспортными магистралями. Уже в V в. до н. э. реки Хуанхэ и Янцзы были соединены каналом длиной более 400 км. В III в. до н. э. был прорыт через горную цепь 200-км канал, соединивший север и юг страны. Он стал началом 2000-км непрерывному водному пути. В 70 г. н. э. началось строительство «Великого канала». Он опоясал весь Восточный Китай, а его длина превысила 1700 км при ширине до 30 м и глубине до 9 м.

Но, естественно, самым грандиозным не только в Китае, но и во всем Древнем мире было сооружение Великой китайской стены, стро-

ительство которой началось в IV в. до н. э. с целью защиты северных границ страны от кочевников. Сначала это были земляные валы, затем кирпичные стены и башни. Протяженность Великой китайской стены 3400 км, длина боковых ответвлений 2700 км. Ширина стены до 5 м, а высота до 12 м. В стене встроено 25 тыс. башен.

Достижения науки и техники

Подобный уровень состояния сельского хозяйства, ремесел и строительства возможен был лишь при очень высоком для своего времени развитии науки и техники.

Уже в середине II тыс до н. э. в Китае появляется письменность в виде *иероглифов-пиктограмм* (картинок). Отдельные слова обозначались рисунками. Затем иероглифы стали обозначать понятия.

Потребности повседневной жизни вызвали появление знаний в области математики. В эпоху Шань китайцы уже обладали знаниями в геометрии, в частности они знали свойства прямоугольного треугольника и т.д.

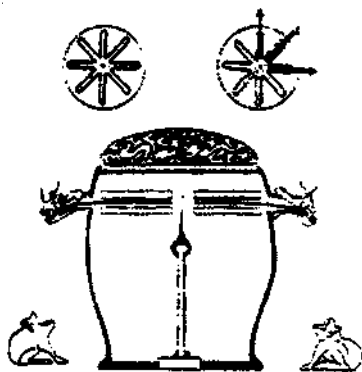
Необходимость составления календаря стала основой развития астрономических знаний. Во II тыс. китайские астрономы не только разработали календарь, но могли вычислять и предсказывать солнечные и лунные затмения, составили *карту звездного неба*.

Власти поддерживали и поощряли развитие научных знаний. В первом китайском университете, созданном во II в. до н. э. в Лояне, училось 50 студентов, а к началу I в. н. э. здесь уже училось около 3000 человек. В III в. н. э. была организована национальная академия.

Китайцы дали миру выдающиеся изобретения, оказав большое влияние на многие стороны жизни и деятельности людей. В III в. до н. э. китайцы составляли географические карты Древнего Востока. Во II в. н. э. изобретатель Чжан Хэн дал миру первый *сейсмограф*, фиксирующий землетрясения на расстоянии более 500 км.

Более двух тысяч лет назад китайцы изобрели *компас*, без которого были бы не мыслимы позднейшие географические открытия европейцев.

Больших успехов добилась китайская медицина. Уже в III в. до н. э. китайцам была известна система кровообращения, а в начале нашего тысячелетия они знали о гормонах. Китайский медик Хоа То в III в. н. э. стал первым применять при хирургических операциях анесте-



Сейсмограф Чжан Хэна

зирующие средства. И наконец с VI в. до н. э. в Китае стал применяться оригинальный метод лечения — иглоукалывание.

**Усиление классового
и экономического
угнетения**

Исторический фон, на котором происходили развитие древнекитайского общества, экономики и культуры, выдающиеся достижения древнекитайских земледельцев, ремесленников, строителей, ученых и изобретателей, был беспокойным: классовые противоречия, народные восстания, экономические кризисы не раз потрясали Древний Китай.

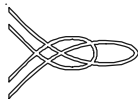
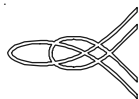
Уже в период государства Чжоу в 842 г. до н. э. восставшие бедняки и рабы взяли штурмом дворец и прогнали царя Ли вана и чуть не убили его сына. В III в. до н. э. восставшие крестьяне захватили столицу, свергли царя из династии Цинь, а их предводитель Лю-Бан основал новую династию Хань. Первые правители из этой династии снизили налоги и уменьшили трудовые повинности населения страны. Однако дальнейшее усиление классового и экономического угнетения вынуждало людей продавать детей в рабство, чтобы выплатить свои долги. Безземельные крестьяне вынуждены были брать в аренду землю и отдавать арендодателю 50% урожая. Такой высокий уровень арендной платы вел к закреплению свободных людей. Все это вызывало крестьянские восстания.

В 8 г. н. э. в результате крестьянского восстания к власти пришел ван Ман. Он провел ряд реформ: земли крупных землевладельцев были конфискованы и перераспределены, крупное землевладение ограничено, продажа земли и рабов запрещалась, на рынках были установлены твердые цены. Государство устанавливало контроль над производством и торговлей. Однако через несколько лет эти реформы были отменены. Не улучшило положения населения страны восстание «Желтых тюрбанов», которое произошло в 184 г. и было подавлено.

Однако неразумная эксплуататорская политика правящих классов Древнего Китая и как ее результат — народные восстания, подточили экономическую, а, следовательно, и военную мощь государства Хань, и оно пало под натиском кочевников.

Вопросы для повторения

1. Расскажите о возникновении и этапах развития древнекитайского государства.
2. Охарактеризуйте особенности землепользования и развитие сельского хозяйства в Древнем Китае.
3. Сравните систему государственного управления Древнего Китая с другими странами Древнего мира.
4. Как развивались ремесла и промышленность в Древнем Китае.
5. Какие научные открытия и технические изобретения в Древнем Китае оказали существенное влияние на развитие экономики?



Особенности хозяйственной эволюции Древней Индии



Среди цивилизаций и древних государств, возникших на планете, особое место занимает индийская цивилизация, оказавшая огромное влияние на развитие экономики и культуры всей Юго-Восточной Азии.

Развитая экономика Мохенджо-Даро

Развитая экономика
Мохенджо-Даро

С древнейших времен полуостров Индостан был заселен племенами *дравидов*. Ареал их обитания с севера был ограничен Гималаями, с запада и востока — водами океана. Такая отгороженность от внешнего мира выразилась в самобытности населения и его культуры. Для обитания людей наиболее благоприятными районами были до-

лины рек Инда и Ганга и их притоков. Жаркий климат и недостаток осадков требовал орошаемого земледелия, что в свою очередь вынуждало людей объединяться для проведения ирригационных работ.

Уже в III тыс до н. э. коренным населением на севере полуострова были созданы государства и города *Мохенджо-Даро* и *Хараппа*, раскопки в которых свидетельствуют о высоком уровне экономики, культуры и строительного мастерства местных жителей.

Город *Мохенджо-Даро* был крупнейшим для своего времени, его площадь достигала 260 гектар. В городе были большие здания, площадью 200 м² и более. В центре города был искусственный бассейн глубиной 3 м, выложенный двумя рядами кирпичей. В городе имелся водопровод. Вода поступала в город и разводилась по его территории по керамическим трубам. Для того чтобы не было утечки воды, на концах труб имелись фланцы. Стыки труб уплотнялись асфальтом. В домах богатых людей были ваннные комнаты и туалеты. Город имел и канализацию. Сточные воды из жилых домов попадали в уличные канализационные сети и по ним выводились за пределы города.

Развитой была и *торговля*. Об этом свидетельствуют остатки крытого большого рынка с постоянными прилавками, найденные гири, большие складские помещения. Жители имели свою иероглифическую письменность. Существовали торговые связи с государствами Месопотамии, где найдены печати с древнеиндийскими письменами.

Основным занятием населения было *земледелие*. Выращивались пшеница, ячмень, овощи. С древнейших времен (V тыс до н. э.) здесь стали культивировать хлопок, а с IV тыс до н. э. — сахарный тростник. Для обработки почвы использовался плуг с кремневым лемехом. Земледельцами были свободные общинники, с которых взимались в пользу царя натуральные налоги. В хозяйстве царя, храмов, крупных землевладельцев применялся труд рабов.

Высокого уровня достигли ремесла. В керамическом производстве использовался гончарный круг. Сосуды и кирпичи обжигались в специальных печах. Добывались медь, олово, свинец, золото и серебро. Производились бронзовые и другие сплавы металлов. В металлообработке уже применялись литье,ковка листа и заклепки. В ткацком производстве в качестве сырья использовался хлопок. Было развито ювелирное мастерство. Изделия изготовлялись из золота, серебра, камней.

Имущественное расслоение и появление каст

В середине II тыс до н. э. древние государства Индии были покорены племенами *ариев*, спустившимися с гор Гиндукуша. Арии были кочевниками, скотоводами, которые в поисках новых пастбищ захватили сначала долину Инда, а затем и Ганга. Эко-

номический и культурный уровень ариев был ниже завоеванных ими народов. Они разрушили древние города. Культура земледелия также пришла в упадок. Главным видом деятельности долгое время было кочевое скотоводство.

Со временем арии стали заимствовать у коренного населения культуру земледелия. Население жило семейными общинами, с общесемейной собственностью. Постепенно семейные общины превращались в сельские, управляемые сельскими старостами. Земля находилась во владении общин. По мере имущественного расслоения в общинах появилось право частного владения землей.

Войны давали военнопленных, которые становились рабами и трудились у зажиточных членов общин. Из числа зажиточных выбирались должностные лица, управлявшие хозяйством общины или руководившие военными действиями. Они присвоили себе право распределения общинных продуктов, военной добычи и рабов.

Постепенно, в целях сохранения полученных привилегий и захваченных общинных ценностей в Индии создается социальная система *варн* (каст). Законами Ману и Анастамбы все жители страны разделились на четыре касты: брахманы (жрецы), кшатрии (воины), вайши (земледельцы, ремесленники, торговцы), шудры (люди, не имеющие имущества, и рабы). Привилегированное положение занимали первые две касты. Законы запрещали смешение людей разных каст.

Создание индийского государства и расцвет экономики

К VI в до н. э. в северо-восточной части Индии существовало несколько государств. Наиболее крупными были *Магадха* и *Кашала*, боровшиеся за гегемонию в этом районе. В V в. до н. э. Магадха побеждает в этой борьбе. Северо-Западная Индия в VI в до н. э. подпадает под власть персидского царя Дария I. Однако в 327 г. до н. э. Александр Македонский, разбив войска Дария, захватил Северо-Западную Индию. После смерти Александра в результате освободительного движения, возглавляемого Чандрагуптой,



Бог Брахма

создается индийское государство. Наследники Чандрагупты расширили его. Таким образом в состав этого государства вошли часть Афганистана и Белуджистана, Северная Индия и Декан.

Главным занятием населения было *сельское хозяйство*. Сохранились сельские общины. Свободные общинники совместно владели и обрабатывали землю. Общинники несли в пользу царя трудовые повинности один день в месяц (постройка дорог, каналов, другие строительные работы) и платили натуральные налоги — $1/6$ часть урожая.

Но с развитием имущественного расслоения в общинах все большая часть общественной земли сосредотачивается в руках богатых людей, а бедняки вынуждены брать у богатых земли в аренду. Расширению частного землевладения способствовала раздача царем земли брахманам, чиновникам, военным. Земельные участки стали продавать, дарить, сдавать в аренду. Арендная плата, как и царские налоги, взималась натурой. В стране стал выращиваться *рис*. Появилось шелководство. Дальнейшее развитие получило хлопководство.

С развитием производительных сил в стране вновь стали возрождаться *ремесла*. Ремесленники стали специализироваться по ви-



Лица индусов с фресок в храме

дам ремесел, объединяться в особые группы, наподобие будущих цехов и гильдий. Как правило, ремесленники одного из видов ремесел заселяли свою часть города и занимали свою часть рынка.

Наиболее быстрыми темпами развивалось ткачество. Ткани ткались из хлопка, шерсти, льна, шелка. Хлопок как сы-

рье и готовые ткани были предметом индийского экспорта в соседние страны. Развивалась металлообработка и деревообработка. С развитием ремесел стали быстро расти города. Экономическими центрами страны стали Баранаси, Шравасты, Паталипутра, Ванга, Калинга. С появлением морского судоходства на берегах морей строятся порты Дантапура и Рорука. Торговые связи устанавливаются с Китаем, Бактрией, государствами Юго-Восточной Азии, и даже с Сирией и Египтом.

Расширение научных знаний. Успехи индийской медицины

тематики, медицины.

Расцвету экономики Древней Индии в VI—III вв. до н. э. способствовало расширение научных знаний и культуры. Знания систематизировались в области астрономии, ма-

В Индии были созданы самобытные системы письменности кхарошти, брахми, девангари и другие алфавиты, ставшие основой письменности в странах Юго-Восточной Азии.

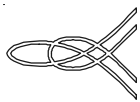
Государство, заботясь о развитии науки, открывает университеты. Так, в VII в. в Наланде действовал крупный научный центр, где обучалось 10 тыс. студентов. Для поступления в этот университет сдавали экзамены. Уровень требований был таков, что 80% поступающих отсеивались. Университет был настолько престижен, что некоторые лица выдавали себя за выпускников этого учебного заведения. В целях поддержания авторитета выпускников им стали выдавать сертификаты с глиняными печатями об окончании этого университета.

Уже во II тыс до н. э. индийские астрономы установили фазы луны, лунный зодиак. Они создали календарь. Год делился на 12 месяцев по 30 дней. В VI в. н. э. пишутся астрономические трактаты. Индусы установили вращение земли вокруг своей оси и отражение Луной света солнца.

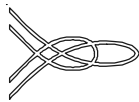
Особенно значительны были успехи индийской медицины. Уже в середине II тыс. индийские медики систематизировали знания в области анатомии человека и имели анатомические термины. Они не только знали такие болезни, как желтуха, ревматизм, проказа и другие, но и диагностировали их и пытались их лечить. Изучались лечебные свойства растений и составлялись лекарства. Появились врачи различных специальностей — хирурги, терапевты. Были составлены первые медицинские трактаты, например, в I в. н. э. трактат Самхита Чарака, затем трактат Сушрута Самхита. Индийские хирурги разрабатывают множество медицинских инструментов. Так, в трактате Сушрута описывается 20 острых и 101 тупой медицинский инструмент, в том числе скальпели, зонды, шприцы, пинцеты, иглы и т.д. Врачи делали глазные операции, операции по зашиванию кишок, пластические операции (исправление носа, восстановление оторванной мочки уха и др.). Все это свидетельствовало не только о мастерстве медиков, но и мастерстве ремесленников, изготавливавших тонкие медицинские инструменты. Знания индийских медиков перешли к арабам, а затем дошли до европейских специалистов.

Вопросы для повторения

1. В чем заключалась самобытность населения и культуры Древней Индии?
2. Какими видами ремесел славилась Древняя Индия?
3. Расскажите о достижениях древнеиндийской науки.
4. Охарактеризуйте систему варн в Древней Индии.



Экономическое развитие античных государств



Античные страны, как и древневосточные, традиционно называют рабовладельческими, однако типы производства в этих государствах значительно различались. На Древнем Востоке существовал так называемый *азиатский* способ производства, основанный на патриархальном рабстве (от слова патриарх — глава семьи) — сравнительно мягком типе рабства, возникающем на первых этапах развития древних государств, когда полностью господствует натуральное хозяйство и нет необходимости особенно активно эксплуатировать труд рабов. В древневосточных странах рабы не являлись основными производителями материальных благ, эту роль выполняли преимущественно различные категории крестьян-общинников, находившихся в той или иной степени зависимости от государства, которому принадлежала большая часть земельного фонда.

В античных странах сначала также существовало патриархальное рабство, но по мере развития производства, товарно-денежных отношений оно уступило место так называемому *классическому рабству*, которое характеризуется высокой степенью эксплуатации рабов, стремлением получить максимальную выгоду от их труда. В отличие от патриархальных рабов, за которыми признавались некоторые права человеческой личности, рабы классического типа были лишены всех прав, считались живыми орудиями труда. В античном обществе именно рабский труд являлся основой производства, и неудивительно, что классическое рабство считают важнейшей чертой античной экономики в целом. Еще одна характерная черта античной экономики — существование *полисной собственности* на землю, являвшейся своеобразным сочетанием общинной и частной собственности.



ГЛАВА 7

Экономика Древней Греции

7.1. Экономическое развитие греческих земель в III—II тыс. до н. э.

III—II тыс. до н. э. на территории Греции обычно называют *эпохой бронзы*. В этот период бронзовые орудия труда распространяются и на островах Эгейского моря, и в материковой части, способствуя ускорению экономического развития и созданию первых государств. На протяжении III тыс. до н. э. наиболее развитыми были Кикладские острова, расположенные в южной части Эгейского моря. С начала II тыс. до н.э. наиболее влиятельным среди других становится остров *Крит*, находившийся на пересечении древних морских путей. Критская (или Минойская) цивилизация достигла своего расцвета примерно к середине II тыс. до н. э.

Развитие материковой Греции в III тыс. до н. э. шло не столь быстрыми темпами, однако в некоторых прибрежных областях уже во второй половине III тыс. до н. э. возникают довольно развитые культуры. В конце III тыс. до н. э. из Северной Греции на юг переселяются греческие племена (ахейцы), которые в большинстве районов вытеснили догреческое население (пеласгов) и к середине II тыс. до н. э. создали свои государства, расцвет которых пришелся на XV—XIII вв. до н. э., причем с XIV в. до н. э. наиболее влиятельным среди них был город *Микены* в Арголиде (северо-восток полуострова Пелопоннес).

Примерно в XII в. до н.э. с севера Балканского полуострова надвигается новая волна переселенцев, ведущую роль среди которых играло греческое племя дорийцев. Большинство центров ахейской культуры было разгромлено.

Отраслевая структура экономики Крита и ахейских государств

На протяжении III тыс. до н.э. значительных успехов достигают металлургия и керамическое производство, где примерно с XXIII в. до н.э. стал применяться *гончарный круг*. В сельском хозяйстве ведущие позиции занимает так называемая *средиземноморская триада*: злаковые (особенно ячмень), виноград, оливки. Наиболее активно в III и первой половине II тыс. до н. э.

развивались греческие острова, на которых особое значение получают морские промыслы, торговля, ремесла, в том числе и художественные. Кикладские мореходы поддерживали связи с землями, расположенными в бассейнах Эгейского и Адриатического морей, достигали берегов Испании, Дуная.

Основой экономики Крита и ахейских государств было сельское хозяйство, ведущей отраслью которого было земледелие, однако и животноводство (особенно овцеводство) играло важную роль. Среди ремесел основное значение имели металлургия и керамическое производство. Крит и ахейские государства поддерживали внешнеторговые связи с Египтом, Кипром, Восточным Средиземноморьем; из этих районов в основном привозилось сырье, некоторые предметы роскоши, вывозились преимущественно керамика, металлические изделия, в том числе и оружие. Кроме того, ахейцы развивали торговлю с народами, населявшими север Балканского полуострова, с Италией, Сицилией, а также с западным побережьем Малой Азии, где в XIV—XIII вв. до н.э. появляются ахейские поселения.

Социально-экономический строй

Основой социально-экономической структуры Крита и ахейских государств были *дворцы* — огромные комплексы, включавшие жилые и культовые помещения, множество кладовых, мастерских и пр. О земельных отношениях на Крите судить трудно из-за недостаточности источников, однако, вероятнее всего, земли находились в общинной и государственной собственности. Кроме того, можно предположить, что на государственной земле существовали также храмовые и частные хозяйства. В ахейских государствах дворцы распоряжались всей землей, которая делилась на две основные категории: общественная земля (частично принадлежала территориальным общинам, частично выделялась за выполнение какой-либо работы) и земля, находившаяся во владении отдельных лиц. Обе категории земель достаточно активно сдавались в аренду, в том числе и рабам, однако владельцем земли раб стать не мог. Рабов, как и на Крите, было сравнительно мало, большинство принадлежало дворцу, а также частным лицам и храмам. В производстве в основном были заняты свободные общинники.

Все категории свободного населения (знать, общинники и др.) находились в той или иной степени зависимости от дворца. Во главе государства стоял *царь*, выполнявший политические и религиозные функции. Реальное управление находилось в руках дворцовой администрации, которая занималась организацией военного дела, податной системой, наблюдала за работой различных групп населения, непосредственно подчинявшихся дворцу (ремесленники, пастухи и пр.),

выдавала им необходимые материалы и продукты. Территориальные общины также находились под контролем должностных лиц.

Практически все группы населения и, прежде всего, территориальные общины облагались налогами на различные виды продукции. Некоторые социальные группы освобождались от уплаты налогов, в основном игравшие особую роль в существовании государства (кузнецы, гребцы, воины).

Внеэкономическая деятельность, вероятно, контролировалась царями, на Крите особое внимание уделялось безопасности торговли, борьбе с пиратами.

7.2. Экономическое развитие в XI—VI вв. до н.э.

Этот промежуток времени охватывает два этапа истории Древней Греции: так называемые Темные века (XI—IX вв. до н.э.) и архаический период (VIII—VI вв. до н.э.). Темные века часто называют гомеровским периодом, так как наряду с археологическими данными основным источником для изучения этого времени являются поэмы «Илиада» и «Одиссея», приписываемые Гомеру.

Обычно XI—IX вв. до н.э. считают промежуточным этапом, на котором, с одной стороны, по сравнению с ахейской Грецией уровень развития снижается, но, с другой стороны, с началом производства железных орудий труда создаются предпосылки для дальнейшего расцвета греческих государств.

Архаический период характеризуется двумя основными процессами, оказавшими определяющее влияние на развитие греческой цивилизации: (1) Великая колонизация — освоение греками побережий Средиземного, Черного, Азовского морей, (2) оформление полиса¹ как особого типа общины.

Отраслевая структура экономики	В XI—IX вв. до н.э. в греческой экономике господствовал <i>натуральный</i> тип хозяйства, ремесло не было отделено от земледелия. Как и раньше, основными земледельческими культурами были зерновые (ячмень, пшеница), виноград, оливки. По-прежнему создавались оросительные системы, применялось унавоживание почвы. Произошло некоторое усовершенствование орудий труда, в частности, появился плуг с металлическим (особенно железным) сошником. Животноводство также играло важную роль в сельском хо-

¹ Полис (греч. город, государство) — особый тип государства, возникающий как коллектив граждан землевладельцев, представляет собой город с прилегающей к нему сельской территорией

зяйстве, скот считался одним из основных видов богатства. В ремесле этого периода существовала некоторая дифференциация, особенно были развиты ткачество, металлургия, керамика, однако производство, как и в сельском хозяйстве, было ориентировано только на удовлетворение насущных потребностей людей. В связи с этим торговля развивалась очень медленно и имела в основном меновой характер.

В VIII—VI вв. до н. э. экономическая ситуация в Древней Греции значительно изменилась. В этот период ремесло отделилось от сельского хозяйства, остающегося ведущей отраслью экономики. Слабое развитие сельскохозяйственного производства на предыдущем этапе, неспособность обеспечить питанием растущее население полисов стали одной из главных причин греческой колонизации. Важнейшей функцией колоний, расположенных в бассейне Черного моря, стало снабжение метрополий¹ хлебом. Во многих греческих полисах отказываются от выращивания зерновых, и основное внимание уделяют культурам, возделывание которых более соответствует природным условиям Греции: винограду, оливам, всевозможным огородным и садовым культурам; в результате сельское хозяйство начинает все больше ориентироваться на рынок. Этому также способствует более широкое распространение железных орудий труда.

Ремесленное производство тоже приобретает товарный характер, причем, как и в сельском хозяйстве, не последнюю роль в этом сыграла греческая колонизация, способствовавшая расширению сырьевой базы и развитию торговли. Многие греческие полисы становятся крупными ремесленными центрами, в них появляются кварталы ремесленников. В Халкиде, Милете, Коринфе, Аргосе, Афинах была особенно развита металлургия, совершенствованию которой в архаическую эпоху способствовало открытие техники пайки железа и бронзового литья. Важными центрами керамического производства были Коринф и Афины, здесь с рубежа VII—VI вв. до н. э. начинает производиться серийная продукция. Изготовлением текстиля славились малоазийские греческие полисы, а также Мегара.

Греческая торговля в эпоху Великой колонизации развивается очень активно. Налаживаются постоянные связи между метрополиями, вывозящими в основном ремесленную продукцию, и колониями, поставляющими различные виды сырья (особенно металл, лес) и сельскохозяйственную продукцию (особенно зерно). Кроме того,

¹ Метрополия (*греч.* мать городов) — главный город по отношению к созданным им колониям.

колонии становятся посредниками между Грецией и отдаленной варварской периферией. В наиболее развитых греческих полисах морская торговля становится одной из важнейших отраслей экономики. С конца VI в. до н. э. значительную роль начинают играть навклеры — владельцы и капитаны торговых судов.

Земельная собственность и формирование классического рабства

В период Темных веков земля являлась собственностью территориальной общины, основной производственной единицей был *ойкос* (от греч. дом) — хозяйство патриархальной семьи. За каждой семьей, входящей в общину, был закреплен участок земли, передаваемый по наследству; однако, возможно, что время от времени проводились переделы земли. Рабство в XI—IX вв. до н.э. по-прежнему имело патриархальный характер, основным производителем продукции был свободный земледелец.

Архаический период внес большие изменения в отношения собственности. Ведущей формой собственности на землю становится *полисная* (или античная) — правом владения землей на территории полиса обладали только граждане; лично свободные люди, не являвшиеся гражданами (метеки), этим правом не обладали. Граждане могли продавать, закладывать землю, сдавать ее в аренду.

В VIII—VI вв. до н.э. происходит и важное изменение в организации производства — начинает формироваться рабство классического типа. Этот процесс был связан с развитием товарного производства и значительным увеличением количества рабов — чужеземцев, поступающих из колоний. Дешевый рабский труд позволял получить больший доход и более активно использовался в основных отраслях производства.

Денежные отношения

На рубеже II—I тыс. до н.э. в связи с преобладанием натурального хозяйства и слабым развитием торговли денег как таковых не было, их роль выполнял в основном крупный рогатый скот. В эпоху Великой колонизации в качестве денег все чаще используются металлические слитки, бруски и, наконец, примерно на рубеже VII—VI вв. до н. э. начинается чеканка монеты. К VI в. до н. э. в Греции существовали две основные монетные системы — *эгинская* и *эвбейская*¹. Основой каждой системы являлся *талант* — весовая единица, которая на Эвбее составляла 26,2 кг, а на Эгине — 37 кг. Из одного



Коринфский статер
(ок. 320 до н.э.)

¹ От названий островов Эгина и Эвбея — важных торговых центров Эгейского моря.



Тетрадрахма из Тарса
(323 до н.э.)

Социально- экономический строй. Тирания

Основной отличительной особенностью греческого полиса являлось участие всех членов гражданской общины в управлении государством, и эта черта во многом определяла внутреннюю политику полисов. В частности, во многих греческих городах-государствах существовали законы, ограничивавшие приобретение и продажу земли и направленные на охрану земельной собственности отдельных граждан. Однако, несмотря на это, в большинстве районов Греции развитие товарного производства и нехватка земли приводили к росту крупного землевладения, усилению социальной дифференциации и обострению конфликта между аристократией и демосом (народом). Во многих полисах архаической эпохи социально-политические конфликты нередко оканчивались установлением *тирании* — режима личной власти. В большинстве случаев тираны стремились заручиться поддержкой демоса, заботились об улучшении его положения, содействовали развитию ремесел и торговли, благоустройству городов. Однако тираны постоянно нуждались в деньгах и различными способами выкачивали их из населения; в конце концов, в большинстве полисов тирания была свергнута.

Важную роль в дальнейшем социально-политическом и экономическом развитии Греции сыграли *реформы*, проведенные в эпоху архаики. Наиболее известны и интересны реформы в Афинах и Спарте, ярче всего представлявших два основных типа полиса — *торгово-ремесленный* и *аграрный*.

Реформы Солона в Афинах

Один из крупнейших афинских реформаторов — *Солон* — политический деятель и поэт, считающийся одним из семи греческих мудрецов. В 594 г. до н. э. Солон был наделен чрезвычайными полномочиями и начал преобразование, направленные на восстановление единства гражданского коллектива. Прежде всего, он провел *сейсахтею* (греч. стряхивание бремени): все долги, сделанные под залог земли, и накопившиеся по ним проценты были объяв-

таланта чеканилось 6 тыс. драхм — серебряных монет. Эгинский стандарт был распространен на большей части территории Греции и островов Эгейского моря, эвбейский — на острове Эвбея, во многих западных греческих колониях, а также в двух крупнейших полисах — Коринфе и Афинах.

В архаический период наряду с денежным обращением развивалось *ростовщиче-*

ство, а несостоятельных должников, как правило, обращали в рабов и даже могли продать за границу.

ны недействительными. Рабство за долги было отменено, афиняне-должники, проданные за границу, были выкуплены за счет государства. Сейсахтейя, а также законы о запрещении приобретения земли свыше определенной нормы предотвратили разорение крестьян и способствовали развитию в Аттике в основном среднего и мелкого землевладения. Для облегчения торговли Афин с Малой Азией и западной частью Средиземного моря была проведена унификация мер и весов, и господствовавшая ранее эгинская монетная система была заменена более легкой эвбейской. Были также приняты меры, направленные на усиление товарности сельского хозяйства: поощрялось развитие садово-огородных культур, разрешался вывоз за границу оливкового масла. Большое внимание уделялось также ремеслу: в частности, было установлено, что если отец не обучил сына какому-либо ремеслу, он не мог в старости претендовать на сыновнюю поддержку. Кроме того, был запрещен вывоз сырья; в Афины привлекались иностранные мастера-ремесленники, многим метекам, занимавшимся ремеслом, было предоставлено афинское гражданство.

Важными преобразованиями Солона, свидетельствующими о достижении высокого уровня товарно-денежных отношений в Афинах VII—VI вв. до н. э., были введение свободы завещаний и замена родовых привилегий имущественными: в зависимости от земельного дохода все граждане были разделены на четыре категории.

Законы Ликурга и основы государственного устройства Спарты

В Спарте легендарным законодателем, заложившим основы государственного устройства, считался *Ликург*. Земля в Спарте фактически являлась государственной собственностью, наделы отдельных семей были неотчуждаемы, их количество менялось лишь с присоединением новых территорий, в частности, с завоеванием Мессении — богатой области на юго-западе полуострова Пелопоннес — на рубеже VII—VI вв. до н. э. был осуществлен передел земли: приблизительно по числу граждан было выделено девять тысяч наделов. Землю обрабатывали прикрепленные к ней илоты — население покоренных спартанцами Лаконии¹ и Мессении, превращенное в государственных рабов. Илоты ежегодно выплачивали владельцу надела фиксированный натуральный оброк.

Граждане Спарты считались во всем равными друг другу — и в быту, и в политической, и в экономической сфере. Ликургу приписывают установление запрета на пользование золотой и серебряной монетой, разрешены были только чрезвычайно неудобные и громоздкие железные монеты. Основным занятием спартанцев было военное дело, ремесло и торговля считались позорными для гражда-

¹ Область в юго-восточной части Пелопоннеса, центр Спарта.

нина. Эти виды деятельности были предоставлены перизкам — лишенным политических прав, но лично свободным жителям Лаконии. Спартанский строй практически не менялся на протяжении нескольких столетий (вплоть до IV в. до н. э.) и обусловил экономическое и культурное отставание этого полиса от других.

7.3. Греческая экономика классического периода (V—IV вв. до н. э.)

V в. до н. э. — время высшего подъема греческой цивилизации. В этот период окончательно оформляется классическое рабство, достигает расцвета полис. Огромную роль в развитии Греции сыграла победа в греко-персидских войнах (500—449 до н.э.), на время превратившая Афины в ведущее государство греческого мира. Последние десятилетия века были ознаменованы Пелопоннесской войной (431—404 до н. э.) между извечными противниками — Афинами и Спартой, ускорившей развитие товарно-денежных отношений и способствовавшей началу кризиса в IV в. до н. э.

Отраслевая структура экономики полисов

Основной отраслью экономики Греции по-прежнему оставалось *сельское хозяйство*: в нем было занято большинство населения, земледелие как и раньше считалось единственным видом практической деятельности, достойным гражданина. Процессы, начавшиеся в сельском хозяйстве в VIII—VI вв. до н.э., получают дальнейшее развитие: увеличивается товарность производства, углубляется региональная специализация (например, греческие полисы Северного Причерноморья и Сицилии были поставщиками зерновых, Афины — оливкового масла, острова Хиос и Фасос — вина и т.д.). Однако полностью натуральное хозяйство не было вытеснено. По-прежнему привлекательным как для отдельных людей, так и для полисов оставался принцип *автаркии* — независимости от окружающего мира, политической и экономической самостоятельности, самообеспеченности. Правда, в отличие от архаической эпохи, в V в. до н. э. признается, что все необходимое полису может быть обеспечено с помощью торговли.

В связи с общим экономическим подъемом, широким использованием рабского труда, развитием торговли в греческом ремесле в V в. до н. э. происходит расширение производства, углубляется разделение труда. Особенно активно развиваются отрасли, связанные с судостроением и мореплаванием, горное дело, производство керамики.

Еще большее значение, чем в предшествующую эпоху, приобретает *внешняя морская торговля*. В этом отношении из древних народов с греками могли сравниться финикийцы, а в более позднее время Голландия XVI—XVII вв. может быть сопоставима с Древней Грецией классического периода по вкладу в развитие торговли своей эпохи. Если финикийцы и голландцы занимались в основном посреднической торговлей, то древние греки, не пренебрегая посредничеством, широко вывозили свою сельскохозяйственную и особенно высококачественную ремесленную продукцию. Основными статьями экспорта в другие страны являлись оливковое масло, вино, металлические изделия, керамика. В Грецию ввозили преимущественно продукты питания (особенно зерно, соленую рыбу), рабов, различные виды сырья (железо, медь, лес, смолу, меха, кожу, лен, слоновую кость и т.д.). В торговле отдельных греческих полисов друг с другом преобладали ремесленные изделия, на производстве которых специализировалась та или иная область. Основными центрами греческой внешней торговли являлись Афины, Милет, Коринф.



Кувшин для вина
(ок. 470 до н.э.)

Внутренняя торговля в греческих полисах была развита гораздо слабее. На городской рынок в основном приезжали крестьяне из окрестных деревень и продавали сельскохозяйственную продукцию в обмен на ремесленную.

**Организация
производства —
рабский труд**

Важнейшая характерная черта греческой экономики V в. до н. э. — широкое распространение *классического рабства*. Войны, пиратство, торговля рабами (основные источники рабства)

обеспечили резкое увеличение количества рабов. В V в. до н. э. рабы шире, чем раньше, используются во всех сферах производства, становятся основной рабочей силой и окончательно лишаются всех прав. Считается, что в наиболее развитой области Греции — Аттике — рабы составляли около одной трети населения. Особенно активно труд рабов применялся в ремесленных мастерских — *эргастериях*.

Среди ремесленных мастерских преобладали мелкие (от двух до десяти рабов), однако существовали и довольно крупные эргастерии, в которых использовался труд примерно 50—100 рабов. Особенно масштабным было применение рабского труда в горном деле. Так, при разработке Лаврионских серебряных рудников (в южной части Аттики) отдельные частные лица использовали труд 300—1000 рабов.



Работающим греческим шахтерам на веревке опускают еду. VI в. до н.э.

В сельском хозяйстве Греции рабский труд играл сравнительно небольшую роль, что связано с двумя основными факторами: при выращивании и разведении трудоемких культур (винограда, олив, овощей) было невыгодно широко использовать низкопроизводительный труд рабов, а преобладание средних и мелких крестьянских хозяйств исключало широкомасштабное применение рабского труда. Греческие крестьяне, как пра-

вило, всей семьей обрабатывали землю, используя в качестве вспомогательного труд одного — семи рабов; применялся также наемный труд, особенно во время сезонных работ.

Очень активно рабы использовались как домашняя прислуга, секретари и пр. Рабов могли сдавать в аренду (в основном поваров, танцовщиц, ремесленников), некоторых отпускали на оброк — в таких случаях раб мог завести свою мастерскую, наняться на какую-либо работу — хозяин в его жизнь не вмешивался. Наряду с частными существовали и *государственные рабы*, например, в Афинах они несли полицейскую службу, замещали мелкие должности в городской администрации: секретари, писцы, судебные приставы и пр.

Денежные отношения — чеканка монеты В V в. до н.э. *чеканка монеты* охватывает весь греческий мир. В результате развития розничной торговли в это время начинает-

ся чеканка бронзовой мелкой разменной монеты. Правом чеканить собственную монету пользовались все независимые греческие полисы, поэтому неудивительно, что развитие торговли в V в. до н. э. вызвало к жизни особую профессию *менял (трапезитов¹)*. Постепенно (в основном с конца V в. до н. э.) *меняльные лавки* начинают выполнять некоторые функции, свойственные банкам: хранение денег, перевод различных сумм со счета одного клиента на счет другого, выдача денежных ссуд. Обычный ссудный процент под залог земли, городского дома составлял порядка 15%, процент по морским кредитам (под более ненадежный залог кораблей и товаров) мог превышать 30%. Трапезиты выполняли также некоторые функции нотариальных контор — у них заключались сделки, составлялись купчие, хранились документы.

¹ Трапезит (*греч.*) — стол, меняльная лавка.

**Роль государства
в экономической
жизни**

В большинстве греческих полисов не существовало организованного, приносившего постоянный и значительный доход государственного хозяйства, не было прямого налогообложения граждан. Отсутствие стабильного источника пополнения государственной казны отчасти компенсировалось добровольными пожертвованиями и *литургиями* — налогами с богатых граждан на нужды государства. В период войн со всех граждан взимался чрезвычайный военный налог — *эйсфора*. Многие полисы имели и другие источники пополнения казны, так в Афинах государственные доходы пополнялись за счет Лаврионских серебряных рудников. Например, в период греко-персидских войн в 482 г. до н.э. Фемистокл (524—459 до н. э.) предложил на доходы от рудников построить боевые корабли. В дальнейшем эти рудники сдавались в аренду частным лицам — гражданам Афин.

Снабжение хлебом было важнейшим вопросом экономической политики большинства греческих полисов. Специальные чиновники заботились о бесперебойном подвозе зерна, были установлены особые нормы его транзита. В конце V в. до н.э. во многих полисах из наиболее богатых граждан избирались комиссии по закупке и распределению хлеба между гражданами. Подобное регулирование в ряде случаев касалось также строительных материалов, дров, льна, масла и т.д.

Для поддержания порядка на внутренних рынках во многих полисах назначались особые должностные лица — *агораномы* (смотрители рынка), которые взимали пошлины, следили за качеством продуктов, правильностью мер и весов и т.д.

**Новые явления
в экономике и кризис
полиса**

В истории экономики IV в. до н. э. рассматривается как период кризиса классического греческого полиса. Этот процесс был прямым следствием развития греческой экономики. Проявлениями кризиса традиционной полисной структуры в первую очередь были изменения в земельных отношениях. С конца V в. до н. э. очень широко распространяются *сделки купли-продажи земли*, которая в IV в. до н.э. рассматривается уже не как основа жизни гражданина, а как один из источников дохода. Кроме того, в IV в. до н. э. все чаще нарушается исключительное право граждан на владение землей — отличившимся какими-либо заслугами метекам предоставляются привилегии, в том числе возможность приобретения земли и дома. Помимо этого с конца V в. до н.э. распространяется *аренда частных владений*, а поскольку обработка чужой земли считалась позорной для гражданина, арендаторами становятся в основном метеки и вольноотпущенники. Таким образом, неграж-

данское население проникает в сферу земледелия, ранее практически закрытую для него.

Наряду с этим многие граждане начинают заниматься более прибыльными, чем земледелие, видами деятельности, ранее считавшимися недостойными гражданина: морской торговлей, процентными ссудами, разработкой рудников и т.д.

Все это, а также бурное развитие ремесла и торговли, которыми в основном занимались метеки, объективно приводит к усилению роли свободного негражданского населения в экономике, социально-политической жизни полиса, к постепенному разрушению традиционной полисной структуры; главным мерилем ценности становятся деньги, именно они определяют положение человека в обществе.

В связи с *кризисом полиса* значительные изменения произошли в сфере рабовладения. Прежде всего, начиная с Пелопоннесской войны, растет число рабов-греков, что прежде было практически невымыслимо. Кроме того, как более прибыльная, все шире распространяется практика отпуска рабов *на оброк*. Резко увеличивается число вольноотпущенников — рабов, сумевших скопить деньги и выкупиться на волю. В целом же, в IV в. до н. э. классическое рабство продолжает развиваться, численность рабов увеличивается.

Кризис греческого полиса в IV в. до н.э. не был связан с экономическим упадком. Напротив, кризисные явления, начиная с перемен в основополагающих для полиса земельных отношениях, тесно связаны с развитием товарно-денежных отношений, стремлением к обогащению, развитием межполисных экономических связей. Именно эти процессы способствовали ослаблению тесной связи между гражданином и его полисом, создавали предпосылки для развития противоречий между частными и государственными интересами, для столкновения различных социальных групп внутри гражданского коллектива.

Утрата тесного полисного единства стала одной из важных причин потери Грецией независимости и подчинения ее в 338 г. до н. э. Филиппу Македонскому, сын и наследник которого, Александр, создал в 30—20-е годы IV в. до н.э. крупнейшую мировую державу древности. С этого времени полисы перестали быть ведущей силой в греческом мире, на смену им пришли *эллинистические монархии*.

7.4. Экономическое развитие в эпоху эллинизма (конец IV — I вв. до н.э.)

Держава Александра Македонского после его смерти распалась на ряд государств: Греко-македонское царство; Египет, в котором правила династия Птолемеев; государство Селевкидов, центральным яд-

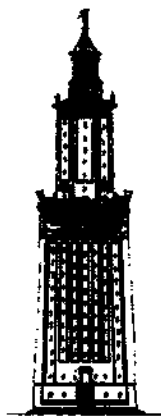
ром которого являлись Сирия и Месопотамия; Пергамское и Понтийское царства в Малой Азии и т.д. В этих, эллинистических, государствах происходит синтез греческих (эллинических) и восточных элементов; это касается и экономической, и социально-политической, и культурной сфер.

На развитие экономики в эпоху эллинизма благоприятное воздействие оказало превращение восточной части Средиземного моря во внутреннее море греческого мира. Кроме того, в большинстве эллинистических государств была сохранена денежная система, унификация которой началась еще при Александре Македонском: за основу был взят весовой стандарт, принятый в Афинах, наряду с серебряными стали чеканиться *золотые монеты*.

Очень важную роль в экономическом развитии сыграл обмен опытом между греками и восточными народами, способствовавший совершенствованию агротехнических приемов, возделыванию новых сельскохозяйственных культур, а также развитию техники и дальнейшей специализации в ремесле. Все это оказало огромное влияние на рост товарности и увеличение торгового оборота.



Архимедов винт, позволявший качать воду
снизу вверх



Александрийский
маяк

В эпоху эллинизма центр экономической жизни переместился из материковой Греции и Эгейского моря на юг и восток, где на побережьях морей и на караванных путях основывается множество новых городов. Крупными торговыми и ремесленными центрами были *Александрия* в дельте Нила в Египте, *Пергам* на северо-западе Малой Азии, *Антиохия* на реке Оронт в Сирии, *Селевкия* на реке Тигр в Месопотамии и др. В III—II вв. до н. э. эллинистические полисы переживали эпоху расцвета.

Города являлись административными единицами, в большинстве случаев в них сохранялись органы самоуправления, к ним приписывались земли, находящиеся в собственности города и частных лиц. Остальной земельный фонд считался государственным: существовали собственно царские

земли, а также земли, пожалованные приближенным царя, храмам, переданные в держание воинам.

В эллинистических государствах постепенно распространялось классическое рабство, однако наряду с ним существовало характерное для восточной экономики *долговое рабство*. В сельском хозяйстве количество рабов увеличилось, но в основном земля обрабатывалась членами сельских общин, находящимися в той или иной степени зависимости от государства. В ремесле наряду с частными существовали мастерские, работники которых также зависели от государства.

Вопросы для повторения

1. Назовите и сравните этапы развития древнегреческой экономики.
2. Охарактеризуйте особенности экономики Древней Греции.
3. Расскажите о реформах Солона, Ликурга и их влиянии на экономическое развитие Афин и Спарты.
4. Как развивались денежные отношения в Древней Греции?
5. Объясните в чем причина кризиса полиса в IV в. до н.э.?





Глава 8

Экономика Древнего Рима

История Древнего Рима подразделяется на три больших периода: Царский период (VIII—VI вв. до н. э.), период Республики (ок. 510—31 до н. э.), период Империи (31 до н. э. — 476 н. э.). При изучении истории экономики Рима следует иметь в виду ряд факторов.

(1) Благоприятные климатические и географические условия, плодородные земли способствовали развитию сельского хозяйства. Полноводный Тибр и близость морского побережья давали возможность быстрому развитию мореплавания и торговли.

(2) Богатство лесных материалов и строительного камня обеспечивали условия для строительства жилья, культовых зданий, дворцов знати.

(3) Земельная собственность находилась в основном в руках государства.

(4) Экономическое могущество Рима укреплялось за счет многочисленных войн, которые поставляли в Рим рабов, богатство из побежденных стран.

(5) Римляне придавали особое значение транспортным коммуникациям.

(6) В период расцвета Рима хозяйство его приобрело географическую специализацию.

Значительное влияние на формирование Римской цивилизации оказали другие народы: греки, колонизировавшие берега Южной и Средней Италии; карфагеняне — выходцы из североафриканской колонии финикийцев и этруски, населявшие северо-запад Апеннинского полуострова.

8.1. Царский период: отмирание родовых отношений и формирование Римского государства

Основой хозяйственной жизни было *сельское хозяйство*, сохранявшее преимущественно натуральный характер, а главной культурой — пшеница; значительное развитие получили виноградарство и олив-

ководство. Разводили крупный рогатый скот, лошадей, свиней. Торговля в это время была развита слабо.

VIII—VI вв. до н.э. характеризуются разложением родовой общины. На смену принципу кровнородственных связей приходит принцип *территориального расселения*, а внутри общины усиливается имущественное расслоение. Хозяйственно-юридической единицей стала большая *патриархальная семья* (familia), включавшая и рабов. Римское сообщество было разделено на патрициев и плебеев.

Патрициями в X—VIII вв. до н. э. назывались все римляне — члены римской родовой организации (римский populus), имевшие представителей (старших в роде) в сенате, в совете отцов (patre). В процессе разложения родоплеменного строя патрициями стали называться только члены знатных семей, противопоставлявших себя другим членам римского народа. Они становились покровителями обедневших родичей. Известны патрицианские роды Юлиев, Горациев, Куриациев и др.

Глава семьи, патриций (pater familias), обладал неограниченной властью над ее членами — вплоть до права казнить или продавать в рабство. Патрицианская семья получала от общины в собственность участок земли во владение и приусадебный участок площадью в 2 югера (0,5 га).

Особую группу жителей составляли *плебеи*, по-видимому, пришельцы из других областей — не члены римской общины. Они считались юридически свободными, но не имели гражданских прав, обрабатывали небольшие участки земли, занимались торговлей и ремеслом. В их среде быстро шли процессы социального расслоения, но всех плебеев объединяло стремление к равноправию с патрициями, что связывалось с допуском к владению участками на *общинных землях*, которые считались собственностью города-государства. Патриции занимали общинные земли, внося небольшую арендную плату. Это и служило одной из главных причин ожесточенной борьбы плебеев против патрициев, которая разворачивалась с VI в. до н. э. В ходе этой борьбы разлагались и отмирали остатки родовых отношений и сформировалось *Римское государство*, имевшее специфически военный характер и основанное на особой структуре — *античной гражданской общине*.

В VIII—VI вв. до н. э. влияние Рима на Апеннинском полуострове возрастало. В VI в. до н.э. он встал во главе Латинского союза, который объединял 47 племен. Царский период завершился в 509 г. до н. э., когда Тарквиний Гордый был изгнан из Рима.

8.2. Период Республики: римское право, территориальная экспансия и развитие экономики

С этого времени расширяется территориальная экспансия Рима. До половины захваченных территорий передавалась в общинные земли, что приводило к обогащению патрициев. Ежегодные военные походы (с марта по октябрь) требовали поддержания и повышения боеготовности армии, осуществлять которые было все сложнее без участия плебеев. В 494 г. плебеи отказались участвовать в очередном походе и вынудили патрициев учредить институт *народных трибунов* — неприкосновенных защитников своих интересов. Такая тактика в дальнейшем применялась плебеями неоднократно.

Формирование римского общества и римского права

Одним из важнейших этапов этой борьбы стал 450 г., когда были приняты *Законы XII таблиц*. Письменная фиксация римского права ограничивала произвол патрициев, прежде осуществлявших суд «по обычаю». Кроме того, Законы свидетельствуют о наличии в обществе отношений частной собственности. Детально разработано долговое право. Должник, не выплативший своего долга, попадал в кабалу и мог быть «продан за Тибр» или даже лишен жизни. Из законов явствует, что значительное развитие получили ростовщические операции, хотя размер процента еще контролируется (87% годовых). По существу законодательство XII таблиц характеризует римское общество в период утверждения рабовладельческого строя, но при наличии стойких пережитков родовых отношений (например, кровная месть).

Только к III в. до н. э. плебеи в конце концов уравнились в своих правах с патрициями. В 287 г. до н. э. был принят закон диктатора *Гортензия*, по которому решения плебейских собраний (*плебисцитов*) становились законом для всех граждан. Кроме этого, браки между патрициями и плебеями более не запрещались; один из консулов обязательно выбирался из плебеев. Долговое рабство было отменено: в 326 г. до н. э. был принят закон *Петелия*, по которому гражданин отвечал за задолженность только своим имуществом. Право владения общественной землей ограничивалось: теперь каждый гражданин мог получить участок не более 125 га, что способствовало ускорению развития частной собственности на землю.

Многочисленной социальной прослойкой римского общества стали *клиенты*. Ими могли быть или отпущенные на волю рабы, или иноплеменники, или целые общины, вынужденные искать покров-

вительства у патрициев. Они получали родовое имя *патрона* (отсюда другое название — патронат), земельные наделы, неся сельскохозяйственные и военные повинности в пользу патрона. Институт *клиентелы* (патроната) стал в дальнейшем прообразом и основой новой формы зависимости — *колоната*.

Рабы в этот период еще не стали основной производительной силой общества. Рабство носило по преимуществу патриархальный (нерыночный) характер. Да и положение рабов существенно отличалось от классического варианта рабства. Позднее римский писатель *Марк Варрон* (116—24 до н. э.) подразделял средства труда на три части: орудия говорящие, издающие нечленораздельные звуки и орудия немые; к первым он относил рабов, ко вторым — волов и к третьим — телеги. В это время раб еще не стал «говорящим орудием»: раба не включали в состав имущества, рабы отвечали за некоторые проступки перед судом, не поощрялось жестокое обращение с ними. Более того, рабы — члены фамилий в III—II до н. э. могли получить *пекулий* (лат. собственность) — имущество, с обязательством выплаты части дохода господам. Пекулий на правах владения получали городские рабы (ремесленники, вилики — управляющие виллами), пастухи, земледельцы. Наделение рабов пекулиями обуславливало их имущественное расслоение и сближение части их со свободными.

Постоянные войны не только раздвигали границы Рима, но и создавали стабильный рынок рабов, способствовали расширению товарного обмена и повышению роли денег.

Налоговая политика

В IV в. до н. э. римляне покорили Среднюю Италию, а к 270 г. до н. э. Южную Италию и Сицилию. Борьба за господство на Средиземном море с Карфагеном продолжалась (с перерывами) с 264 по 146 гг. до н. э. и закончилась разрушением Карфагена. Одновременно в провинцию была превращена и Македония. Таким образом Рим превратился в крупнейшую державу. Позднее провинциями стали все прибрежные территории Средиземного моря.

Одним из основных источников дохода Римского государства стали *налоги* с провинций. Их взимание в период Республики находилось в руках откупщиков-публиканов, от которых сильно страдало население (величина ссудного процента в провинциях иногда достигала 48%). Кроме того, с провинциями велась неправомерная торговля: товары из них вывозились по заниженным (неэквивалентным) ценам. Императорские *прокураторы* руководили налоговой политикой в каждой провинции, контролируя наместников. Тяжелое экономическое положение провинций осложняло материальное положение их населения и приводило к массовым выступлениям.

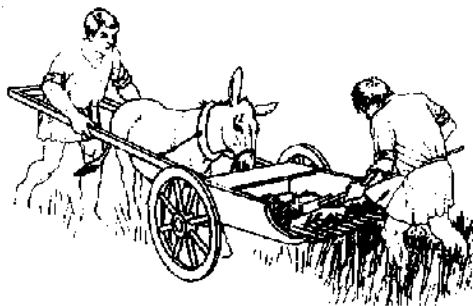
Организация сельскохозяйствен- ного производства

Основным занятием населения Рима оставалось *земледелие*, которое в горных и засушливых районах дополнялось *скотоводством* (особенно овце- и свиноводством).

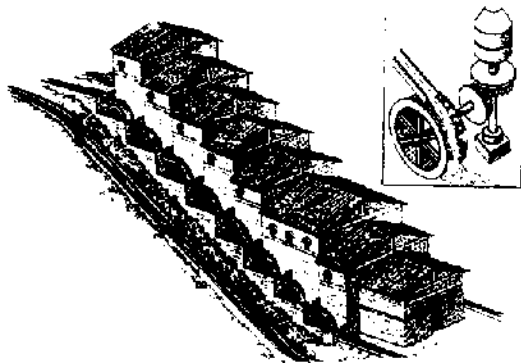
Сельскохозяйственное производство основывалось на труде большого числа рабов. Особое место занимали пастбищные хозяйства, работавшие в основном на рынок. Происходило углубление специализации сельскохозяйственного производства. В самой Италии выгодным стало животноводство, виноградарство, садоводство. Животноводство и птицеводство превращаются в высокодоходные самостоятельные отрасли. Эффективность земледелия повышается за счет концентрации земельной собственности.

Подъему сельского хозяйства способствовало и становление постоянных рыночных связей между районами страны, обеспеченными хорошими дорогами. Одновременно уменьшается роль зернового хозяйства, поскольку Рим начинает ощущать растущую конкуренцию со стороны провинций, которые поставляли сюда дешевый хлеб.

В сельскохозяйственном производстве применялись различные орудия. Был распространен *плуг* (с VI в. до н. э.), который взрыхлял, но не переворачивал пласт. Почва обрабатывалась боронованием или разбиванием комьев специальными молотками. Для уборки урожая применялись *серпы*, в I в. н. э. была изобретена *колесная жатка*, представлявшая собой деревянную платформу на двух колесах, которую толкал впереди себя вол или осел. Стебли попадали между железными ножами и оставались на платформе. При обработке урожая использовались: прессы (с грузом, клиньевый, винтовой), даильни



Жатка



Каскад римских мельниц

для выжимки винограда, оливок и овощей, мельницы с жерновами из вулканических пород или дробленого базальта (появились с V в. до н. э.). В начале новой эры появились *водяные мельницы*.

Развитие ремесла

В Риме существовали практически все известные ремесла по обработке камня, металла, кожи, шерсти, изготовлению изделий из глины, ткачество. Самое развитое из ремесел — гончарное производство. В VII—VI вв. до н. э. повышение спроса на гончарные изделия привело к специализации и созданию крупных мастерских. Производилась посуда, строительная керамика (плиты для отделки фриз), а также веретена для ткацких станков, грузила для сетей, тигели, формы для отливки монет и статуй. Керамическими изделиями в Древнем Риме славилась Арреция.

Ремесленники объединялись в *коллегии* по профессиональному признаку. Коллегии возникли еще в Царский период и находились под контролем государства. В IV—III вв. до н. э. коллегии преобразовывались в *государственные корпорации принудительного типа* с целью обеспечения армии и регулярности поступления налога.

Италия интенсивно развивает *торговлю*, как внешнюю, так и внутреннюю. Особенностью торговли было преобладание ввоза над вывозом. Так, из Сицилии и Африки ввозилось зерно, из Испании — серебро и изделия из него, из Гибралтара — вяленая рыба, из Галлии — керамическая посуда, из Сирии — стекло, из Египта и Милета — ткани, из Малой Азии — цветной мрамор, из Греции — античные скульптуры. Ввозимые статуи украшали здания Рима. По словам Плиния — старшего, ежегодный импорт поглощал до 550 млн сестерциев. В ввозе преобладали сельскохозяйственная продукция (по заниженным ценам из провинций), предметы роскоши (из Греции и эллинистического Востока). Во II в. до н. э. после захвата испанских серебряных рудников важное место занимало серебро. В ввозе преобладали вино, оливковое масло, металлические изделия.

В конце II в. до н. э. начинается бурный подъем ремесла, где, в отличие от Греции, большее значение имел труд свободных.

Высокого уровня достигла обработка металла, развивалась ее специализация: появились профессии формовщиков тонколистного металла, волочильщиков, гравиров, полировщиков, шлифовальщиков и т.д. Способ *холодной обработки* металлов использовался при заточке, накате, гравировке, фрезеровании, штамповке и тиснении или растачивании. Способ *горячей обработки* использовался в литье, в кузнечном деле для получения различных сортов металла.

Жидкий металл (литье) мало применялся в ремесленном производстве, шел в основном на изготовление полых статуй. Посредством литья обрабатывались медь, серебро, реже олово и золото. Железо только ковалось. Изделия из железа поставляли из Путолы; изделия из бронзы, свинца и меди — из Капуи.

Следует отметить, что потребности в сырье и материалах (металл, камень, лес) начинают удовлетворяться за счет импорта из провинций. Например, для строительства административных и культовых зданий в Риме мраморные колонны доставлялись в готовом виде либо на кораблях из Малой Азии, либо из Европы, для этого в торцы каждой колонны вставлялись оси, на которые насаживались колеса, и колонны перекатывались за сотни километров по дорогам с твердым покрытием в метрополию.

Транспортные коммуникации и строительство

Особое внимание римляне уделяли транспортным коммуникациям. Везде, где ступала «нога римлянина», они строили дороги, устраивали насыпи в лощинах, обустроивали подъезды к

гаваням и портам на морском побережье.

Уже IV в. до н. э. римляне начали строить дороги, засыпанные щебнем и мощеные (с твердым покрытием). Общая длина транспортной сети в римском Средиземноморье составила 80 тыс км. Памятником такого строительства является Аппиева дорога, проложенная в IV в. до н. э. между Римом и Капуей (350 км) и используемая в настоящее время. Возводились мосты (самый большой из них — через Дунай, имел длину 1070 м и ширину пролета 50—60 м), прорывались туннели, устанавливались верстовые столбы, открывались постоянные дворы, составлялись дорожные карты и путеводители. Безопасность обеспечивалась военными постами.



Аппиевая дорога

Развивалось сообщение по европейским рекам на лодках и плотах. С III в. н. э. торговцы были обязаны объединяться в союзы транспортных предпринимателей. Римляне строили внутренние каналы: между реками По и Падуя (II в. до н. э.); в обвод дельты реки Рома (I в. до н. э.); между реками Рейн и Маас; несколько каналов в Британии.

Строительное дело становилось важной статьей отраслевой структуры. При необходимости прокладывались многокилометровые во-

допроводы, строились виадуки (сооружение мостового типа, возводимое на пересечении с глубоким оврагом, ущельем и т.п.), акведуки (сооружение в виде моста или эстакады с водопроводом (трубой, лотком, каналом). Основными фигурами в отрасли были архитектор и строительный предприниматель, бравший подряд на заказ. Для строительства жилых домов использовались дерево, плетеные конструкции, кирпич-сырец, известняк, для общественных зданий — камень (в основном мрамор). В III в. н. э. появилось *оконное стекло*. Во II в. до н. э. был изобретен *бетон*. Применялись подъемные приспособления (краны, леса), опалубки для прочных перекрытий и литой кладки.



Акведук через р. Гар
(49 м высота, 272 м длина)

использовались пилаи длиной до 4 м с кварцевым наждачным покрытием. Известно, что в IV в. до н. э. в каменоломне в Мозеле была использована механическая пила с приводом от водяного колеса. Добыча различных строительных материалов велась в поместьях (виллах).

Камень (мрамор) также привозили из провинций. В каменоломнях работали рабы (в Позднем Риме также и уголовники). Для пиления

использовались материалы и сырье для ремесла добывали в различных местах. Основным поставщиком серебра, свинца и меди в Рим была Испания; железа и олова — Галлия и Британия. Большинство рудников принадлежало императору. На их разработке применялся массовый труд рабов.

Основной способ добычи полезных ископаемых — прокладка большого количества узких штолен (1,52 м) с короткими штреками. Глубина шахт достигала 120 м. Основными орудиями труда были — кайло, горный молоток, кирка. В Позднем Риме применяли водоподъемные машины, основанные на винте Архимеда, лебедки, ворота.

Рабовладельческие хозяйства (виллы и латифундии) и арендуемые земли

По мере развития Римского государства усиливается концентрация сельскохозяйственного производства. Появляются *виллы*, располагаемые вблизи городов с многоотраслевым хозяйством при выделении рыночных культур и имевшие товарообмен с городскими ремесленниками. Вилла представляла собой земельное владение средней величины обычно до 200—300 югеров (50—60 гектаров). Товарность виллы достигала 70—90%. Описания вилл дошли до нас в трудах *Катона Варрона* и *Колумеллы*.

В условиях рабского хозяйства товарного типа использовалась *кооперация труда*, позволяющая обрабатывать хлебное поле в 200 югеров 12—14 рабам. На каждого раба соответственно приходилось 14—16 югеров земли, в то время как свободный крестьянин вместе со всей семьей возделывал от 4 до 14 югеров.

Достаточно высокой оказывалась и доходность земледельческого хозяйства, хотя приводятся разные данные.

Имеются свидетельства процветания специализированных хозяйств, производивших продукцию, предназначенную для высших слоев общества. Выращивание цветов и экзотических фруктов, разведение павлинов и куропаток приносило доход до тысячи процентов в год. Однако то были скорее исключения из общего правила.

Рабовладельческая вилла основывалась на эксплуатации труда не только рабов, но и рабочих со стороны. Они вербовались из крестьян, в первую очередь в тех районах, где разорение мелких производителей приняло довольно широкие размеры. По наблюдениям Варрона, на виллах иногда можно было встретить столько же свободных рабочих, сколько и рабов. Рабовладельческие виллы в силу хорошей организации давали стабильный годовой доход, который, однако, был меньше дохода, приносимого ростовщичеством, откупом налогов или финансовой спекуляцией. Управлял виллой *виллик* — назначаемый рабовладельцем раб.

Существовали также хозяйства *самоудовлетворяющиеся*, которые назывались *латифундиями*. Они возникли во II в. до н. э. и были в основном скотоводческими, основанными на рабском труде. В I в. до н. э. — I в. н. э. в сельском хозяйстве Рима латифундия стала заметным элементом производственной структуры. С одной стороны, возникновение и развитие латифундий может быть представлено как естественный процесс развития рабовладельческой виллы. Одной из важнейших целей крупных магнатов было вложение капитала в землю и расширение своих владений за счет средних рабовладельческих вилл, особенно в Италии, так как италийские земли были освобождены от налогов. Это приводило к возникновению крупнейших капиталов. Так, состояния большинства римских сенаторов были не ниже 8 млн сестерциев, эквивалентных стоимости 14—29 тыс. тонн зерна, а богатейшие аристократы имели до 400 млн сестерциев.

С другой стороны, начиная с правления императора Августа, когда Римское государство в результате завоевательных войн получило значительные территориальные приращения, возникла практика награждения, главным образом в провинциях, государствен-

ных сановников и военачальников обширными земельными владениями, что также способствовало развитию крупного землевладения.

Параллельно с этим процессом ускорялось разорение мелких землевладельцев, которые продавали свои участки, оказываясь безземельными крестьянами, вынужденными арендовать землю у владельцев больших имений. *Свободные крестьяне* достигали большей эффективности производства, чем отдельные рабы, но при этом арендаторы не могли использовать преимуществ кооперации, на которых основывалось экономическое процветание средних вилл. Поэтому рост этих вилл не мог не сопровождаться изменениями в их внутренней структуре, связанными с развитием аренды.

Таким образом, хотя в целом товарность древнеримского производства существенным образом и не изменилась, ее центр сместился с централизованного хозяйства виллы на *арендуемые земли латифундии*. Это имело важные последствия, ибо именно здесь были заложены все основные тенденции, проявившиеся в ходе дальнейшего развития форм организации римского сельскохозяйственного производства.

Новая структура поместья оказалась более совершенной, нежели рабовладельческая вилла старого типа. С одной стороны, была выработана система, которая позволяла использовать личную заинтересованность арендатора в результатах его труда, что приносило значительные доходы; при этом собственно потребности рабовладельца в полной мере удовлетворялись той частью хозяйства, которая работала непосредственно на дом хозяина. С другой стороны, рыночная ориентация хозяйства значительно углубилась, так как теперь арендаторы оказались заинтересованными в денежных поступлениях, а рабовладелец смог часть своих рабов занять ремесленным трудом и сократить закупки ремесленной продукции. Ремесленное производство, вплоть до создания предметов роскоши, приобретало все более распространенный характер в рабовладельческих поместьях такого типа.

Следовательно, денежные доходы рабовладельца росли и эффективность рабовладельческого хозяйства, если принимать во внимание его ориентированность на получение стоимости прибавочного продукта, повышалась.

В каждом большом поместье имелся управляющий и его помощник с целым штатом надсмотрщиков и мастеров, в ведении которых находились рабочие.

Аграрный закон Тиберия Гракха

Усиливалась социальная напряженность в обществе. Попытка вернуть прежние принципы землепользования в отношении общинных земель была предпринята братьями *Тиберием* и *Гаем Гракхами*.

Избранный народным трибуном Тиберий Гракх в 133 г. до н. э. добился утверждения закона, по которому каждый гражданин мог иметь в своем пользовании не более 500 югеров общественной земли, остальная земля делилась между бедными гражданами (около 7,5 га на крестьянский двор) под условия наследственной аренды. После убийства Тиберия Гаю Гракху удалось возобновить деятельность комиссии и наделить землей около 75 тысяч семей. Но и он вынужден был признать свое поражение после вооруженного столкновения, в котором погибло около трех тысяч человек, приказав своему рабу убить себя. Закон не дал ожидаемых результатов, поскольку небольшие крестьянские наделы были не в состоянии обеспечить доходность хозяйства.

Продолжала развиваться концентрация земельной собственности одновременно с нарастанием социальных противоречий, что привело к массовым восстаниям рабов (138—132 до н. э., 104—100 до н. э., 73—71 до н. э. — *восстание Спартака*). В начале 80-х годов до н. э. в Риме началась гражданская война.

8.3. Период Империи: расцвет цивилизации и кризис рабовладения

В условиях политического кризиса республиканская форма правления закономерно уступила место императорской власти через переходную форму диктатуры (Сулла и Цезарь). Первым императором стал *Октавиан Август*, который считается одним из самых ярких политических деятелей Рима.

Начало имперской эпохи было блестящим, особенно по сравнению с предшествующим беспокойным, смутным временем внутренних конфликтов. В эту эпоху римская цивилизация достигает своего наивысшего расцвета. Август покровительствовал искусству и наукам. В годы его правления в Риме был проложен водопровод, строились великолепные храмы, украшавшие города. Современники воспринимали эту эпоху как «золотой век».

Рим превратился в огромную империю, разделенную на провинции. Они включали весь Италийский полуостров, Северную Африку, Пиренейский полуостров, все Восточное Средиземноморье. В числе римских провинций — Испания, Галлия, Британия, Сицилия и др.

Реформа Диоклетиана и ее последствия

В позднеантичное время после *всеобщей переписи населения* (289—290) императором *Диоклетианом* была введена поголовная подать для всех жителей империи, кроме Рима, установлены единые размеры



Римский сестерций,
236—238 гг. н.э.

налога. Основой налогообложения стали *кадастры* — описи налогоплательщиков, что способствовало их прикреплению к месту жительства. Единый нормативный налог учитывал земельное владение и занятую в нем рабочую силу, он преимущественно взимался натурой, причем на 15 лет были установлены твердые выплаты, а ежегодная выработка считалась неизменной. Налогами начали облагаться освобожденные рабы, работорговля, наследование. Тем не менее, основную часть доходов обеспечивали провинции.

Реформа усилила внутренние экономические противоречия. Прежде всего, это коснулось земледелия. Несмотря на применение новых изобретений (колесный плуг, жатка с широким захватом, водяная мельница) земледелие становится все менее выгодной отраслью из-за низкой производительности рабского труда, несовместимого по сути с техническим прогрессом, а также из-за снабжения населения дешевым привозным хлебом. Так, первые годы Империи в Остию ежегодно прибывало до шести тысяч кораблей, доставлявших около 5 млн бушелей (1 англ. бушель — примерно 36,4 дм³) хлеба из Египта и около 10 млн бушелей из других провинций, предназначенных исключительно для снабжения населения Рима.

Сальтус и колонат

В связи с этим повысилась роль латифундий. Возникла новая организационная сельскохозяйственная форма — *сальтус* — крупное земельное имение. Наибольшими были сальтусы императорского дома, находившиеся в Италии и провинциях, преимущественно в Африке. Отдельным сальтусом или их группой ведало особое должностное лицо — *прокуратор*. По закону императора Адриана (II в. н. э.) заимщикам пустующих земель сальтусов предоставлялись льготы и права, близкие к владельческим. Сальтусы императоров и сенаторов не входили в территорию городов, не облагались налогами; их население подчинялось *городским магистратам*.

Прибавочный продукт изымался в форме ренты, первоначально денежной, затем натуральной и издольной в соединении с отработочной. Это создавало некоторое время выдерживать конкуренцию, но изменившиеся политические условия (резкое сокращение притока рабов вследствие прекращения широкомасштабной агрессии) вынуждали рабовладельцев заботиться о естественном воспроизводстве рабов как основной производительной силы.

В Римской империи как форма аренды был широко распространен *колонат*. Римские юристы называли колонами любых арендаторов и тех, кто получал землю и инвентарь по договору или сидел на земле из поколения в поколение, и тех крупных арендаторов, которые обрабатывали землю с помощью своих рабов или сдавали землю небольшими участками субарендаторам.

В начале II в. н. э. колоны, находясь на положении свободных экономически и юридически арендаторов, вносили фиксированную арендную плату, обусловленную количеством и качеством используемой земли, а уже к концу века наиболее распространенной стала форма, фактически тождественная *денежному оброку*.

В конце II — начале III в. в африканских провинциях возникла барщина, окончательно утвердившаяся в IV — V вв.

К положению колонов из свободных граждан (ставших ими через систему клиентелы) постепенно приблизилось положение рабов (квазиколонов).

Трансформация рабства и кризис рабовладения

Так происходила трансформация рабства в новые, хотя еще и не оформленные юридически отношения. Колонами могли становиться и свободные арендаторы, и вернувшиеся из города плебеи. Сначала в Риме проводилась четкая грань между квазиколонами (рабами-колонами) и попавшими в зависимость через систему клиентелы свободными. Но постепенно эта грань стиралась. Колонат превращался в основную форму эксплуатации земледельцев, близкую к феодальной. Фактически крепостничество колонов было оформлено Конституцией Константина (332 г.) «О беглых колонах», где предписывалось возвращать колонов в приписанные имения, а в наказание заставлять их работать закованными.

III—V вв. н. э. — период кризиса поздней Римской империи, в основе которого лежал кризис рабовладельческих производственных отношений.

Общими особенностями периода являются: сепаратизм провинций, нашествия варваров (готы, франки, аламаны и др.), восстания рабов, колонов, армейские перевороты, наличие большого числа деклассированных элементов в городах — люмпенов.

Затрудняла управление экономикой и огромная территория Римской империи. С начала II в. н. э. римляне часто в сражениях терпели поражения, что приводило к приостановке притока дешевых рабов. Усиливались негативные стороны использования рабского труда, сокращались стимулы к труду у других слоев населения, приходили в упадок ремесла, усиливалась натурализация хозяйства. Не-

равноправное положение провинций усиливало их стремление к экономическому и политическому обособлению, что еще более осложняло хозяйственное положение метрополии и вынуждало искать более эффективные пути ведения хозяйства на Италийском полуострове. В недрах рабовладельческого строя зарождались протофеодалные отношения, крупные латифундии дробились на мелкие участки, колонны прикреплялись к земле. Экономическая нестабильность, обострение классовой борьбы подрывали хозяйственную и военную мощь Рима, что привело сначала к разделу Империи на Западную и Восточную (395 г.), а затем к завоеванию Рима варварскими народами (476 г.).

Вопросы для повторения

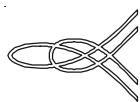
1. Назовите основные этапы в истории Древнего Рима и охарактеризуйте их.
2. Перечислите основные факторы существования, повлиявшие на развитие экономики Древнего Рима.
3. Какие отрасли экономики получили наибольшее развитие в Древнем Риме?
4. Кто являлся основной производительной силой в хозяйстве Рима, каким было положение рабов, где использовался их труд?
5. Расскажите о роли провинций в хозяйстве Древнего Рима.
6. Назовите наиболее важные реформы, проводившиеся в Древнем Риме, и расскажите об их последствиях.



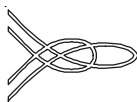
РАЗДЕЛ II

Средневековье (V—XVII вв.)





ГЛАВА 9



Экономическое развитие в эпоху Средневековья

Итальянские гуманисты эпохи Ренессанса период между концом Римской империи и их современностью называли «Средние Века» (*medium aevum* — буквально средний век)¹. В XVII веке этот термин стал употребляться и историками, которые стали делить всемирную историю на античность, Средние века и Новое время.

В отечественной историографии началом Средневековья принято считать падение рабовладельческой Западной Римской империи (V в.), а окончанием — Английскую буржуазную революцию (1642—1649), символизирующую завершение феодализма и начало капитализма.

Развитие средневекового общества сопровождалось значительными сдвигами в экономике, социальном и политическом строе. Учитывая происходящие изменения, различают три периода: раннее Средневековье (V — сер. XI вв.); классическое или развитое Средневековье (вторая пол. XI—XV вв.); позднее Средневековье, или начало Нового времени (XVI — сер. XVII вв.).

В сравнении с более продолжительным периодом истории Древнего мира, эпоха Средневековья была временем прогресса мировой цивилизации. В Средние века значительно увеличилась численность населения, были освоены новые географические пространства, сложилось большинство современных государств и определились их границы; сформировались современные языки. В результате Великих географических открытий образовался мировой рынок. Происходит развитие культуры, получает распространение университетское образование и академическая наука.

¹ От латинского «*medium*» происходит термин «медиевистика» — область исторической науки, изучающей историю средних веков.

Средние века — это время становления, расцвета и трансформации феодальной системы. Определяющей тенденцией развития человечества в эпоху Средневековья стало формирование рыночной системы в Западной Европе. В других регионах такого явления не наблюдалось. Последующая трансформация традиционных обществ осуществлялась под воздействием происходившего в Западной Европе.

9.1. Общая характеристика феодализма

Сущность феодализма	Средние века — это период зарождения, господства и разложения феодализма. Слово «феодализм» происходит от позднелатинского <i>feodum</i> — поместье (в странах Западной Европы в Средние века этим словом обозначали земельное владение, пожалованное сюзереном своему вассалу в наследственное пользование с условием несения им феодальной службы).

В современной немарксистской историографии присутствует различное понимание сущности феодализма. Часть исследователей, основываясь на юридической концепции, главными признаками феодализма считает: политическую раздробленность, иерархическую структуру власти, вассалитет, корпоративность. Другие — рассматривают феодализм комплексно и, кроме указанных, обращают внимание и на такие признаки, как крупное землевладение и крестьянско-сеньориальные отношения. В целом решающее значение отводится политической и юридической структуре, ментальности феодального общества.

В марксистской историографии феодализм рассматривается как одна из классовых общественно-экономических формаций, которая следует за рабовладельческим строем и предшествует капитализму. К основным признакам относят следующие: господство натурального хозяйства; сочетание крупного феодального землевладения и мелкого (надельного) крестьянского землепользования; личную зависимость крестьян от феодала — отсюда внеэкономическое принуждение; крайне низкое рутинное состояние техники.

Типология развития феодализма	Принято считать, что классическим вариантом является западноевропейский феодализм, который формировался в результате взаимодействия двух процессов — распада античного рабства и разложения первобытно-общинного строя у окружающих Римскую империю племен (германцев, кельтов, славян и др.). Влияние античного и

варварского начал в генезисе феодализма у разных народов было различным, поэтому, в зависимости от соотношения варварских и античных начал, различают типы феодального синтеза:

(1) приблизительно равное соотношение варварских и античных элементов (Франкское государство, часть южных славян);

(2) преобладание позднеантичных начал (страны Средиземноморского региона);

(3) незначительное влияние античности и преобладание элементов распадающегося первобытно-общинного строя (Северо-Западная Германия, скандинавские страны, ряд государств восточных и западных славян и др.).

В современной историографии нет единого мнения о характере феодализма в странах Востока. Социально-экономическое развитие этих народов в эпоху Средневековья имеет свои характерные особенности.

Хронологические рубежи феодализма в Западной Европе

Началом феодализма в Западной Европе принято считать падение рабовладельческой Западной Римской империи (V в.), а окончанием — Английскую буржуазную революцию (1642—1649).

Развитие средневекового общества сопровождалось значительными сдвигами в экономике, социальном и политическом строе. С учетом совокупности изменений выделяют три периода:

(1) раннее Средневековье — время формирования феодального способа производства (V—X вв.);

(2) классическое Средневековье — период развитого феодализма (XI—XV вв.);

(3) позднее Средневековье — период разложения феодализма и зарождения капиталистического способа производства (конец XV — середина XVII вв.).

Государство

Государство как политическая организация феодального общества адекватно отражало его экономическую структуру и являлось важнейшим фактором, определяющим динамику экономических процессов. Типичной формой феодального государства была *монархия*. Средневековой известна и *республиканская форма* правления, установившаяся в городах-государствах Италии, Германии и некоторых других стран, а также на Руси — Великий Новгород, Псков. Но они не представляли крупных этнических государственных образований, а были только местными политическими формированиями, сложившимися в условиях феодальной раздробленности. В дальнейшем они поглощались крупными монархическими государствами.

Исследователи выделяют следующие этапы в развитии феодального государства в Западной Европе: раннефеодальное государство (V—IX вв.), феодально-раздробленное государство (X—XIII вв.), централизованное феодальное государство в форме сословной монархии (XIII—XV вв.), феодально-абсолютистская монархия (XVI—XVIII вв.).

Народонаселение Определяющие тенденции в эпоху Средневековья — *значительный рост народонаселения и освоение географического пространства.*

В период позднего Средневековья 97% населения планеты проживали в пределах Старого Света (Европа и страны Востока), в том числе, почти 70% населения — в Азии и только 3% в Новом Свете. Самой многочисленной страной в эпоху Средневековья был Китай.

**Динамика численности населения в странах
Востока и Запада, млн человек**

<i>Регион, страна</i>	<i>1-й з.</i>	<i>1000-й з.</i>	<i>1800-й з.</i>
Китай	60—70	60—70	320—330
Индия (включая территории Пакистана и Бангладеш)	45—75	55—75	180—200
Ближний Восток (включая Северную Африку)	38—42	28—32	28—34
Западная Европа (данные в скобках — оценки, учитывающие также численность европейских эмигрантов и их потомков в переселенческих колониях и странах)	28—30	28—30	114—118 (125—130)

И с т о ч н и к: *Мельянцеv В.А.* Восток и Запад во втором тысячелетии: экономика, история и современность. — М.: Изд-во МГУ, 1996. — С. 56.

Основной предпосылкой роста населения в Средние века следует считать повышение производительности сельскохозяйственного производства и углубление разделения труда. Факторами, ограничивающими рост населения, являлись частые неурожаи, болезни и эпидемии. Низкий уровень развития медицины не способствовал сокращению смертности. Потери населения в военных конфликтах сопоставимы с голодом и болезнями. Ежегодно умирало не менее 1% населения. Средняя продолжительность жизни европейца составля-

ла 40—45 лет. Средний женский возраст был на четверть короче мужского. В то же время женское население обычно превосходило мужское на 20—30%. Очевидно, это было связано с частыми войнами. В первой половине II тыс. население в Европе стало возрастать. Так, к 1450 г. население Европы составляло приблизительно 55 млн, а в 1680 г. — до 100 млн человек с годовым приростом до 6,2%.

9.2. Раннее Средневековье — формирование феодальной системы (V — сер. XI вв.)

Общая характеристика периода

Раннее Средневековье — это период становления феодальной системы. Западноевропейский феодализм сформировался в результате взаимодействия двух процессов — кризиса рабовладельческой системы и разложения общинного строя варваров. Этим обусловлено сочетание разных экономических укладов: рабовладельческого, патриархального (свободное общинное землевладение) и складывающегося феодального.

Формируется феодальная собственность на землю, свободные крестьяне-общинники попадают в зависимость от феодалов. Образуются основные классы феодального общества — землевладельцев и зависимых крестьян.

Этот период характеризуется низкой экономической активностью. Сельскохозяйственное производство и торговля находятся в упадке, доминирует натуральное хозяйство.

Раннефеодальные государства были относительно едиными. В границах этих государств происходил процесс этнической интеграции и формирования народностей, закладывались правовые и экономические основы средневекового общества.

Формирование частной собственности на землю и вассалитет

Становление феодальной системы связано с возникновением и развитием различных форм феодальной земельной собственности. Племена варваров, захватившие римские территории и образовавшие на них свои государства, были оседлыми земледельцами, в конце V — начале VI в. частной собственности на землю у них еще не существовало. Земля принадлежала всем жителям деревни. Жители одной деревни составляли территориальную (сельскую) общину — *марку*. Каждой семье община выделяла земельный участок под пашню, а иногда и часть луга. Осенью, когда заканчивался сбор урожая, луга и все пахотные земли становились общими пастбищами. Леса, реки, пустоши, дороги также находились в общинном

пользовании. Личная (частная) собственность общинника включала только дом, приусадебный участок, движимое имущество.

В конце VI — начале VII в. внутри общины происходит процесс имущественного расслоения и распределения общинной земли в частную собственность — *аллод* (от англ. all-, полный, od — владение).

Пути образования крупного землевладения были различными (захват, распределение, дарение). Чаще всего это были пожалования короля. Стремясь укрепить свою власть, короли раздают захваченные земли служилым людям в полную частную собственность. Это означало, что аллод можно было купить, продать, передать по наследству. Раздача аллодов приводила к сокращению земельного фонда и ослаблению власти короля. Поэтому в VIII в. в королевстве Франков провели аграрную реформу, по которой земельные владения стали передаваться в виде *бенефициев*, т.е. в пользование без права передачи по наследству и при условии несения военной службы. Бенефиций предоставлялся на срок несения службы и являлся условной частной собственностью. Однако постепенно срок владения бенефицием стал пожизненным. Вместе с землею служилые люди получали право осуществлять государственные функции — судебные, административные, полицейские, налоговые и другие по отношению к проживавшим на данной территории свободным держателям. Такое пожалование называлось *иммунитетом*.

Крупные землевладельцы также стали практиковать земельные пожалования своим подчиненным — вассалам. Образовалась система *вассалитета* — отношений личной преданности, скрепленной клятвой верности суверену. Вассалитет устанавливался только между свободными людьми. Так формировался слой мелких и средних феодалов, ставших основой военной организации, и ускорился процесс закрепощения крестьянства. Это привело к формированию иерархической структуры земельной собственности и властных отношений. В IX—X вв. пожизненный бенефиций постепенно превращается в наследственное земельное владение, или фактически собственность (*лен*, или *феод*¹). Укрепление власти феодалов необратимо вело к феодальной раздробленности, ослаблению королевской власти.

**Формирование
системы зависимости
и социальная структура
общества**

Вместе с созданием ленной системы земельной собственности шел процесс формирования различных категорий зависимых крестьян. Оформление крепостной зависимости проходило по-разному. В одних случаях феодал подчинял себе крестьян с помощью прямого насилия. В других — крестьяне сами просили помощь и защиту

¹ От слова «феод» и получил свое название феодальный способ производства.

(покровительство) у крупных земельных собственников (сеньоров). Это происходило ввиду тяжелого положения, в котором оказывались крестьяне из-за частых войн, произвола господ, многочисленных повинностей в пользу государства, разорявших хозяйство, неурожаев и других причин. Переходящий под защиту господина крестьянин попадал в личную, а, лишившись земли, и в поземельную зависимость и должен был выполнять в пользу своего сеньора определенные повинности.

Церковь и светские феодалы часто использовали систему *прекарных договоров*, когда крестьянин передавал им право собственности на свой надел, сохраняя при этом пожизненное право пользования этим наделом и обязуясь выполнять установленные повинности. Этот договор оформлялся письменно с указанием сроков пользования землей и повинностей. Собственник земли выдавал крестьянину прекарную грамоту, где содержалось обязательство не нарушать его прав.

Оформившаяся феодальная собственность на землю и связанная с ней система личной зависимости стала основой феодальной эксплуатации, внеэкономического принуждения зависимого населения. В то же время, следует отметить, что в Европе существовало определенное количество свободного крестьянства.

Признаком феодальной системы является деление общества на сословия. Дворянство и духовенство составляли высшее сословие. Крестьянство и городское население занимали подчиненное положение. Основным критерием сословного деления являлся юридический статус, определявший функциональные обязанности сословия в обществе. Дворянство выполняло военные функции, духовенство — религиозные, обязанность крестьянства — содержать высшие сословия. Городское население, в соответствии с правовым статусом, в средневековой иерархии занимало положение между высшим сословием и крестьянством. Самым многочисленным сословием являлось крестьянство. В XVI в. в Европе крестьянство составляло 90—95% совокупного населения, дворянство — не более 5%.

Дворянство и духовенство являлись держателями земли и представляли класс феодалов. Деление феодального общества на классы связано с правом собственности на средства производства и соответственно определяет два основных класса — феодалов и зависимое крестьянство. Принадлежность к сословию и таким образом к классу в феодальном обществе определялась по факту рождения, то есть была наследственной.

Организация феодального хозяйства. Сельское хозяйство

Основной хозяйственной единицей средневекового общества становится феодальное хозяйство. В России это были *вотчины*, а затем — *поместья*, в Англии — *маноры*, во Франции и в ряде других стран Европы — *сеньории*. В вотчинах эксплуатиро-

вался феодалами труд *смердов*. В манорах — труд лично зависимых, несвободных крестьян — *вилланов*, в сеньориях Франции — труд *сервов*. В пределах своих вотчин феодалы обладали всей полной административной и судебной власти.

Основными формами феодальной эксплуатации были *барщина* и *оброк*. При барщинном хозяйстве вся земля феодального поместья поделена на две части. Одна часть — барская земля, на которой крестьяне своими орудиями осуществляли производство сельскохозяйственных продуктов, полностью присваиваемых феодалом. Другая — крестьянская, получившая название *надельной*. На этой земле крестьяне вели хозяйство для себя. В условиях барщинной системы определенные дни недели крестьянин работает на своем поле, а другие дни — на барском. При оброчной системе хозяйства практически вся земля передавалась крестьянам в надел. Часть созданного продукта в виде оброка передавалась феодалу, а другая — оставалась для осуществления воспроизводства рабочей силы крестьянина, инвентаря, поддержания существования членов его семьи.

Барщина и оброк являлись формами *феодальной земельной ренты* — совокупности различных повинностей, которые крестьяне несли в пользу феодала. Помимо отработочной ренты (барщины), продуктовой (натуральный оброк) существовала *денежная рента* (денежный оброк). Для периода раннего феодализма характерна продуктовая и отработочная рента. Денежная рента появилась в условиях общего подъема производства и углубления общественного разделения труда. В ряде случаев различные формы ренты сосуществовали и дополняли одна другую.

В ходе развития феодального общества увеличивалось число разнообразных повинностей.

Для раннего феодализма в целом характерно преобладание аграрного производства. Ремесло носило домашний характер. В Западной Европе в период раннего феодализма эта особенность была обусловлена завоеваниями варваров, когда многие города, являвшиеся центрами ремесла и торговли, были разорены и пришли в упадок.

Главными орудиями для обработки земли у западноевропейских народов в VI—X вв. были *плуг* (легкий, резавший землю, не переворачивая ее, и тяжелый — на колесах, переворачивающий пласт земли), а также *соха*. Поля вспахивали два—три раза, бороновали. В земледелии господствовало *двуполье*. Сеяли рожь, пшеницу, полбу, овес, ячмень, стручковые. Зерно перерабатывалось на мельницах с выходом муки не более 41,5%. Применялись водяные мельницы.

В огородничестве использовались мотыга и лопата. Широкое применение получили бороны, для заготовки сена и уборки урожая — серп и коса, а при обмолоте — деревянный цеп. В качестве рабочего скота использовались быки и волы. В садоводстве главными культурами были яблони, груши, сливы, вишни и лекарственные растения. Из технических культур выращивались лен, конопля. Развивалось виноградарство. Появляется *стойловое* содержание скота. Разводили коров, свиней, овец, коз. *Коневодство* постепенно превратилось в специальную отрасль.

**Раннефеодальное
государство
(V—IX вв.)**

Формирование феодальной системы осуществлялось в рамках единого государственного пространства и достаточно сильной королевской власти. Существовало несколько типов государственных образований: племенные княжества (герцогства), многоплеменные королевства и империи. Государство, объединяя обособленные племенные общности, способствовало их смешению и ассимиляции. В результате формировались *народности*. Несмотря на этническую неоднородность и отсутствие экономических связей, государство представляло единое политическое целое с общим центром, единой правовой и административной системой.

Раннефеодальное государство юридически закрепляло складывающуюся социально-экономическую структуру и регламентировало отношения всех слоев феодального общества. Об этом свидетельствуют исторические источники эпохи раннего феодализма. В частности, «Салическая правда» (VI в.), «Рипуарская правда» (VII—VIII вв.), капитулярии франкских королей (лат. *capitula* — глава).

Население обязывалось выполнять фискальные, военные и трудовые повинности, за счет которых существовал государственный аппарат. Королевский двор и дружина содержались на средства, поступавшие от поместного хозяйства и натуральных повинностей с населения (налоги, кормление и др.). Судебно-административный аппарат в областях и округах существовал за счет штрафов и натуральных поступлений от свободных людей. Всякое сопротивление власти жестоко подавлялось.

Важнейшей функцией раннефеодального государства было завоевание чужих земель и оборона собственных. Военные походы составляли дополнительный источник для содержания дружины и служилой знати. Королевское войско комплектовалось из крестьян-общинников, несших военную службу за свой собственный счет.

9.3 Экономическое развитие в период классического Средневековья (2-я пол. XI—XV вв.)

Развитие рыночного хозяйства и феодальные отношения в деревне

В XI—XV вв. феодализм достигает расцвета. Этот период характеризуется активизацией экономической жизни. Благодаря росту производительности происходит отделение ремесла от земледелия. Возникают и растут города, главным образом, как поселения ремесленников, развивается ремесленное производство. Растущая специализация приводит к росту обмена, укреплению экономических связей. Появляются купеческие гильдии. Развивается *рыночное хозяйство*.

Развитие хозяйства сопровождалось усилением борьбы народных масс против феодальных порядков (крестьянские и городские восстания). В итоге это вело к изменению форм феодальной эксплуатации, ослаблению и в отдельных странах ликвидации личной зависимости крестьян, появлению свободного городского населения. Указанные процессы коренным образом меняли облик феодального общества, способствовали ликвидации феодальной раздробленности и централизации государственной власти. На этом этапе образуются крупные централизованные государства — Франция, Англия, Польша, Россия и др.

Основной формой организации производства в сельском хозяйстве в XI—XIII вв. оставалось феодальное поместье. Но в XIV—XV вв. начинается трансформация феодальной системы. Происходят *коммутиция повинностей* (замена отработочной и натуральной ренты денежной), *раскрепощение крестьянства*.

Повышается продуктивность сельскохозяйственного производства за счет освоения необработанных земель, расчистки лесов (внутренняя колонизация), а также улучшения обработки земли — распространяется трехполье, с XII в. стали широко использовать удобрения (мергель и навоз).

Рост производительности аграрного производства втягивал феодальные поместья в рыночные отношения. Наиболее активно этот процесс проявлялся в Англии. Английские феодалы в XIII—XIV вв. вели обширную торговлю шерстью, хлебом и скотом, отправляя свою продукцию в Лондон и на континент. С конца XIII по XV в. в Англии в силу развития овцеводства происходит замена барщины оброком, который выплачивался овечьей шерстью. Переход к оброчной системе расширял возможности для развития сельского хозяйства, усиливал подвижность крестьян, уменьшал их зависимость

от феодала, вел к повышению производительности труда, усиливал товарность аграрного сектора. Постепенно натуральный оброк заменяется *денежным*.

Важную роль в этом процессе сыграли крестьянские войны. Крупными крестьянскими войнами были: война Жакерия во Франции (1358), а в Англии — под руководством Уота Тайлера (1381). Обе войны потерпели поражение, но крестьяне добились коммутации ренты. Чтобы выплачивать ренту в денежной форме, крестьяне должны были продавать продукцию своего труда на рынке. Таким образом эти изменения в формах эксплуатации крестьян обусловили освобождение их от личной зависимости и, следовательно, способствовали развитию товарно-денежных отношений. Усиливается концентрация земель и развитие арендных отношений. Многие дворяне начинают применять в хозяйстве наемный труд. Получает развитие краткосрочная аренда (при смене арендаторов есть возможность увеличить арендную плату).

Процесс раскрепощения в некоторых странах шел достаточно быстро. Так, в Англии в XV в. оставалось незначительное количество лично зависимых крестьян. Такой же процесс наблюдался в Италии, Нидерландах и Франции.

Германия, напротив, отставала в своем развитии. У нее Крестьянская война пройдет только в начале XVI в. Поэтому там преобладала отработочная рента, т.е. барщинная система, а по этой причине крестьянство было менее подвижно, чем в Англии и Франции.

В целом развитие товарно-денежных отношений привело к имущественному расслоению среди крестьянства. Появились зажиточные крестьяне, которые арендовали землю у помещика и обрабатывали ее с помощью наемного труда своих же соседей. Но выделялись малоземельные и безземельные крестьяне, которые нанимались к помещикам и зажиточным крестьянам в качестве батраков.

Развитие городов и коммунальные революции

После крушения Римской империи города пришли в упадок. В экономическом отношении они мало чем отличались от деревень и являлись в основном административными и религиозными центрами. С конца XI в. в Западной Европе наблюдается оживление городов. Они приобретают большое экономическое значение, становятся центрами ремесла и торговли.

Главным фактором возрождения античных и появления средневековых городов стало отделение ремесла от сельского хозяйства. Возможности для развития ремесла в деревне были ограничены ввиду недостаточности спроса. Сельские ремесленники стремились уходить в места с наибольшим скоплением народа, где можно было

найти лучшие возможности для сбыта продукции. Чаше всего они селятся вокруг монастырей, где собирались богомольцы и паломники (Сент Олбанс, Сен Жермен, Сант Яго), около мостов (Брюгге, Кембридж), около речных переправ (Оксфорд — «бычий брод»), вблизи замков и крепостей, где стены могли служить защитой (Аугсбург, Страсбург, Бранденбург, Манчестер, Ланкастер). Поселения ремесленников, постепенно разрастаясь, становились городами. В XV в. расстояние между западноевропейскими городами не превышало в среднем 20—30 км.

Процесс градообразования в разных странах шел крайне неравномерно, что являлось отражением уровня развития производительных сил. Раньше всего города как центры ремесла и торговли поднялись в Италии (Венеция, Генуя, Флоренция, Неаполь), затем на юге Франции (Марсель, Арль, Тулуза). Этому способствовали торговые связи Италии и Южной Франции с Византией и Востоком, а также преемственность городского развития со времен античности. С XI в. города возникают на территории Англии, Германии и Нидерландов; особенно быстро они растут во Фландрии (Брюгге, Гент, Лилль, Аррас). В XII—XIII вв. появились города в Скандинавских странах, Ирландии, а также в Венгрии.

Рост городов был также связан с притоком в них крестьянского населения, которое бежало из поместий, спасаясь от феодальной эксплуатации: прожив в городе один год и один день, крестьянин становился свободным. Способствовали развитию городов и крестовые походы (1096—1270).

Численность населения в средневековых городах Западной Европы была невелика. В XIV—XV вв. города с населением 20 тыс. человек уже считались крупными. Средние города насчитывали 4—6 тыс. жителей, небольшие — 1—2 тыс. человек. Такие города, как Париж, Милан, Венеция, Флоренция, Севилья, имели население, превышающее 80—100 тыс. человек.

В городах, являющихся административными центрами, жили феодалы, духовенство. С XIII в., с появлением университетов (Париж, Оксфорд, Кембридж), частью городского населения становятся магистры и студенты.

Жители средневековых городов часто занимались и сельским хозяйством в дополнение к основным занятиям — ремеслу и торговле.

В городах часто вспыхивали эпидемии, от которых умирало иногда от трети до половины населения. Так, во время эпидемии чумы, которую называли «Черной смертью», в 1347—1353 гг. в странах Западной Европы погибло 24 млн человек. Осложнение демографической ситуации привело к восстановлению феодалами барщины,

что получило название *сеньориальной реакции*. Кроме того, было принято рабочее законодательство, обязывающее взрослых людей к наемному труду и предусматривающее суровые наказания за отказ от найма.

Поскольку города размещались на землях феодалов, городское население принуждалось к выполнению феодальных повинностей. Феодал являлся собственником города, управлял им, чеканил свою монету, брал пошлины с торговли. В XI—XII вв. горожане начинают активную борьбу за освобождение от власти сеньора, в результате жители городов получили освобождение от крепостной зависимости, а города добились полного или частичного самоуправления. Это движение, возглавляемое цеховыми ремесленниками, получило название *коммунальных революций*. В результате этих революций в Италии возникли *города-государства (города-республики)* — Венеция, Генуя, Флоренция, Милан; в Германии — *вольные имперские города* — Любек, Гамбург, Бремен; во Франции и Испании — *города-коммуны* (вольные города), в Англии коммунальных революций не было, города откупились от феодалов и поддерживали короля.

В городах возникли органы самоуправления, получили развитие городское и рыночное право.

**Ремесло как особая
форма трудовой
деятельности. Цехи**

Ведущей отраслью феодальной экономики продолжало оставаться сельское хозяйство, однако опережающее развитие получает ремесленное производство. Ремесло отделяется от сельского хозяйства, превращается в самостоятельную отрасль. Это стало возможным в результате увеличения продуктивности сельскохозяйственного производства, роста спроса на ремесленные изделия и непосредственно развития самого ремесла. Совершенствовалась техника и технология ремесленного труда, росла его производительность. Заметный прогресс наблюдался в металлургии, обработке металлов, кузнечном и оружейном деле. Наибольшее развитие получает *сукноделие*. Это объясняется высоким спросом на продукцию отрасли, а также совершенствованием техники прядения и ткачества.

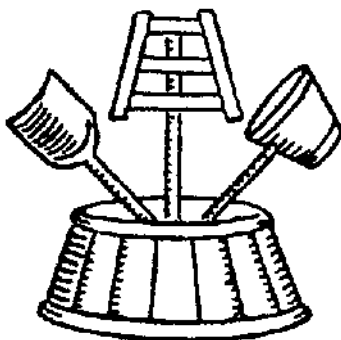
Усложнение ремесленного производства делало невозможным его совмещение с земледелием. Ремесло становится занятием определенной части населения, выделяется в особую форму трудовой деятельности. Ремесленники одной специальности, как правило, объединялись в особые корпорации — *цехи*. Образование цехов было вызвано необходимостью обеспечить наиболее благоприятные условия производства и сбыта произведенной продукции, защититься от

конкуренции со стороны ремесленников из других районов, обеспечив монопольное положение в производстве и продаже товаров на местном рынке.

Юридическое оформление цеха происходило после получения от короля или сеньора соответствующей *хартии*. Первые ремесленные цехи появляются в Италии в X в., во Франции, Англии и Германии — в XI—XII вв. В крупных городах количество цехов доходило до нескольких сотен. В Париже в XIV в. было 350 цехов, в Лондоне — 60, в Кёльне — 50.

Каждый цех имел свой устав и выборную администрацию — *старшин*. Полноправным членом цеха являлся *мастер* — мелкий товаропроизводитель, который был собственником мастерской и орудий производства. В качестве помощников у него работали один-два подмастерья и один или несколько учеников. В XI—XII вв. каждый ученик мог, сдав экзамен, получить звание мастера и открыть свою мастерскую.

Особенностью цехового ремесла являлось отсутствие разделения труда. Ремесленник производил изделие полностью от начала до конца. В то же время существовала достаточно развитая специализация. Например, для того чтобы выработать шерстяную ткань, необходимо было выполнить около 20 операций в разных цехах. Так, в текстильном производстве существовали цехи прядильщиков, ткачей, красильщиков и др.



Эмблема цеха пивоваров. XIV в.

Важнейшей функцией средневекового цеха был контроль за производством и продажей изделий. Цеховая регламентация обеспечивала определенное качество изделий, а также препятствовала конкуренции среди мастеров. С этой целью определялось число учеников и подмастерьев, необходимых инструментов, запасы сырья, устанавливались цены на изделия, продолжительность рабочего дня. Удовлетворяя спрос местного рынка, некоторые производства получили европейское признание. Металлообработкой и производством оружия славились города Милан и Золинген, Венеция — производством стекла и т.д.

Возникнув с образованием городов, цехи стали социально-экономической основой развития города. Кроме производственных, они выполняли и важные социальные функции: борьбу с феодалами и

городским патрициатом¹, охрану и защиту города. Цех был также и религиозной организацией, братством: каждый цех имел своего «святого», день которого он праздновал, свою часовню или церковь и свои праздники.

С середины XIV в. цеховая организация ремесла с ее жесткой регламентацией и замкнутостью становится фактором, сдерживающим рост производительности.

**Развитие торговли —
гильдии, ярмарки
и банки**

Рост городов в XI—XV вв. способствовал развитию внутренней и внешней торговли. В городах существовали рынки, на которых городские ремесленники продавали свои изделия крестьянам и покупали у них сельскохозяйственные продукты и сырье. Таким образом, деревня втягивалась в торговый оборот, что способствовало развитию товарно-денежных отношений.

Внешняя торговля была сосредоточена в двух основных районах Европы: в бассейне *Средиземного моря* и на *Балтийском* и *Северном морях*. Средиземноморская торговля объединяла Испанию, Францию и Италию, которые торговали между собой, а также с Византией и Востоком. Наибольшее влияние в этой торговле имели купцы Генуи и Венеции, Марселя и Барселоны. С Востока везли в Европу предметы роскоши, вино, пряности, фрукты. В торговле по Северному и Балтийскому морям участвовали северогерманские города, Нидерланды, Скандинавские страны, северная Франция, Англия, западные области Русского государства (Новгород, Полоцк, Псков).

Торговля в Европе в XII—XV вв. была делом сложным и опасным. Купцы подвергались нападениям. На морях это были пираты, на суше — рыцари и крупные феодалы. Поэтому купцы объединялись в *союзы-гильдии* для обеспечения безопасности и установления монополии оптовой торговли. Гильдия являлась формой организации средневековой торговли. Кроме того получили развитие купеческие союзы городов. В середине XIV в. был образован союз северных городов — *Ганза*, который объединял более 70 городов Европы. Ганзейские купцы везли из Северной и Восточной Европы хлеб, рыбу, мед, пеньку, строевой лес, смолу, деготь, меха в обмен на

¹ Патрициат представлял собой группу наследственной земельной аристократии и богатых купцов и ростовщиков. Они обычно возглавляли городское самоуправление (совет города, суд, распоряжались финансами). Патриции часто использовали в своих интересах суд и налогообложение в ущерб городским ремесленникам. В XIII в. в ряде стран Западной Европы началась борьба цехов против патрициата. Она носила для того времени прогрессивный характер, поскольку создавала более благоприятные условия для развития ремесла и торговли.

сукно из Англии и Фландрии, немецкие металлические изделия, французские вина и товары Леванта.

Венеция и Генуя вели торговлю с Востоком через гавани Сирии и Египта, куда привозились товары из Китая и Индии. Они основали фактории в Феодосии и Азове, ставшие центрами торговли с Россией и Польшей. Венецианцы и генуэзцы привозили сукно и другие изделия, покупали русские, восточные товары и рабов.

Товары северного и южного потоков встречались на *ярмарках* в центрах международной торговли. Ярмарки являлись наиболее распространенной формой средневековой международной торговли. В XIII—XIV вв. самым оживленным местом торговли было графство Шампань (Франция), где ярмарки проходили круглый год. Во второй половине XIV в. ярмарочные центры переместились в Лион и Женеву. В Германии ярмарки проводились во Франкфурте-на-Майне и в Лейпциге. В XV в. центром ярмарочной торговли в Европе стал город Брюгге во Фландрии.



Перевозка товаров в Венеции. XVI в.

Развитие товарно-денежных отношений сопровождалось формированием банковской системы. В эпоху Средневековья деньги чеканили не только короли, но и феодалы, епископы, крупные города. Торговцы были вынуждены пользоваться услугами менял, которые хорошо ориентировались в денежных системах и обменивали одни деньги на другие, брали на сохранение свободные капиталы купцов, а в нужное время предоставляли им кредит. Меняльные конторы назывались *банками*¹, а их хозяева — *банкирами*. Первые банкирские конторы появились в городах Ломбардии и Средней Италии. Важнейшими функциями банков было производство денег, хранение денежных вкладов (депозитное дело), выдача ссуд, финансирование предприятий, переводы денег со счета одного клиента на счет другого (трансфертные операции), сбор податей, обмен денег.

Надежность средневековых банков была невысокой, так как часто короли и феодалы отказывались платить по займам, что приво-

¹ В переводе с итальянского «банка» — буквально скамейка или меняльный стол ростовщика.

дило к разорению многих банкирских домов. Христианская церковь запрещала своим прихожанам заниматься ростовщичеством. Поэтому в качестве банкиров-ростовщиков часто выступали евреи.

В XV в. в Италии появились первые ломбарды, которые выдавали ссуды под залог вещей, взимая за это небольшой процент.

**Тенденции
к централизации**

К XIII в. в западноевропейских государствах обозначились тенденции к политическому объединению. Этому способствовали следующие факторы.

(1) Рост городов и развитие товарно-денежных отношений (рост экономических связей внутри областей и между областями разрушали натурально хозяйственную замкнутость и поместно-барщинную систему).

(2) Появление новых социальных групп — ремесленников и торговцев, объединенных в профессиональные корпорации, и лично свободных крестьян, связанных со своими сеньорами только оброчными обязательствами.

(3) Усиление антифеодального сопротивления населения в деревне и городе (городские и крестьянские восстания). Сеньория, олицетворяющая в себе государство, была не в состоянии осуществлять судебно-административные функции над людьми вне ее пределов.

(4) Мелкие и средние феодалы, желая выйти из вассальной зависимости, способствуют усилению власти короля и оказывают ему помощь в борьбе за политическую централизацию.

(5) Наличие более или менее однородного в этническом отношении населения. В это время завершался процесс оформления народностей с общей территориальной, хозяйственной и языковой основой.

(6) Постепенно население городов, а также освободившееся от крепостной зависимости крестьянство переходили в прямое подчинение королю. Формировался общегосударственный аппарат королевской власти. Рост денежного хозяйства давал возможность содержать государственных служащих и нанимать постоянное войско, подчиненных только королю.

В числе централизованных государств были Франция, Англия, Польша, Чехия, Россия и др. Классической страной феодализма признается Франция.

Однако на данном этапе король еще не получил абсолютной общегосударственной власти. Отдельные сеньории продолжали еще сохранять свою политическую автономию. Местные феодальные обычаи все еще сохраняли характер действующего государственного права. Королю пришлось заключить политический союз со светскими и церковными магнатами — и обращаться за помощью к богатой го-

родской верхушке. Этот союз нашел свое выражение в новой форме организации государственной власти — *централизованной сословно-представительной монархии*.

9.4. Экономическое развитие в период позднего Средневековья (кон. XV — сер. XVII вв.)

Зарождение рыночной системы хозяйства

Определяющей тенденцией развития западноевропейского средневекового общества с конца XV в. стала трансформация хозяйственной системы — *разрушение феодальной и зарождение рыночной*. В основе этого процесса — углубление общественного разделения труда, утверждение частной собственности на средства производства, ликвидация личной зависимости. Значительное влияние оказали идеи Возрождения и Реформации. Поскольку характерной особенностью рыночной системы является накопление капитала, эта система получила определение капиталистической.

Важнейшим событием, оказавшим влияние на весь дальнейший ход мировой истории, стали *Великие географические открытия*. К глобальным следствиям Великих открытий следует отнести образование мирового рынка и формирование колониальной системы.

Характерной особенностью данного периода являлась экономическая и политическая концентрация государственной власти в форме *абсолютизма*.

Наиболее динамично развивающимся сектором экономики являлась торговля — *внутренняя и внешняя*.

В XVI—XVII вв. в передовых странах Европы происходило значительное развитие техники, научных знаний, были достигнуты большие успехи в производстве. Эти достижения вошли в историю как малая научно-техническая революция.

Развитие аграрной отрасли. Фермерство

Особенностью развития аграрной отрасли в данный период стали ликвидация феодальных отношений и рост продуктивности сельскохозяйственного производства. Наиболее активно этот процесс проходил в Англии и Нидерландах. Английские дворяне и буржуа, скупив секуляризованные у монастырей земли и согнав с них крестьян-держателей, заводи́ли крупные овцеводческие или земледельческие хозяйства с применением наемного труда сельских батраков.

Землевладельцы предпочитали сдавать землю в аренду, что приносило им больший доход. Сначала это была *издольная аренда*, когда земельный собственник предоставлял арендатору не только земельный участок, но часто посевной материал, инвентарь и жилье,

получая долю урожая. Разновидностью издольщины была *испольщина*: обе стороны несли равные затраты и делили поровну доходы. Испольщина и издольщина не являлись еще в полном смысле капиталистической арендой. Такой характер приобрело *фермерство*. Фермер арендовал большой участок земли, обрабатывал его с помощью наемной рабочей силы. В этом случае выплачиваемая земельному собственнику рента представляла лишь часть прибавочной стоимости/продукта, произведенной наемными работниками. Фермерство распространилось в Англии, Нидерландах и Северной Франции. На большей части Франции сохранялась феодальная форма держания — *цензива*¹; на юге страны в той или иной степени развивалась издольщина.

Развитие промышленности и увеличение спроса на сельскохозяйственные продукты способствовали росту сельскохозяйственного производства, его товарности. Произошло некоторое улучшение технического оснащения и культуры аграрного производства.

Основными орудиями сельскохозяйственного производства по-прежнему оставались плуг, борона, коса, серп. Со второй половины XV в. в некоторых странах начал применяться легкий плуг, в который впрягали одну—две лошади. Увеличивались площади культивируемых земель за счет мелиорации заболоченных и засушливых участков. Улучшалась агротехника. Все шире практиковалось удобрение почвы навозом, торфом, золой, мергелевание и др. Наряду с трехпольем местами появилось многополье и травосеяние. Возрастала урожайность. Получают дальнейшее распространение огородничество и садоводство, виноградарство. Развивалось скотоводство. В Нидерландах, Англии и Германии практиковался *стойловый откорм скота*, улучшалась его породность. Обозначилась отраслевая специализация. Так, в Голландии с коммерческой целью разводили молочный скот, в Кастилии (Испания) было распространено тонкорунное овцеводство, ориентированное на вывоз шерсти за границу.

Развитие промышленности и техники

В XVI—XVII вв. значительное развитие техники и научных знаний в странах Западной Европы было обусловлено влиянием многих факторов. С образованием абсолютистских монархий шел процесс военной реорганизации — создавались постоянные армии. Это повышало потребность в металле для орудий, сукне для солдатской одежды, продовольствии. Отток

¹ Цензива (от лат.) — в средневековой Франции недворянское, преимущественно крестьянское, наследственное держание. Держатель цензивы (цензитарий) ежегодно выплачивал сеньору *ценз* (денежную, реже натуральную ренту) и государству — *талью*. Отменена в 1793 г.

рабочей силы из хозяйства в наемные армии, которые участвовали в непрерывных войнах, приводил к безвозвратной утрате рабочих рук для экономики. Общий рост населения способствовал увеличению спроса на продукты питания и ремесленного производства.

Основными видами энергии, приводящими в движение механизмы, являлись труд человека, сила животных, воды и ветра. В промышленности в качестве энергетической силы все шире применялось *водяное колесо*. С XIII в. стали применять *верхнебойное колесо*, имевшее большую мощность вращения. Водяные и ветряные механизмы использовались в разных отраслях промышленности — сукноделии, горнорудном, металлургическом и бумажном производстве.

Возросшая потребность в черных металлах вела к увеличению добычи руды и производства чугуна, железа и стали. В XV в. появились глубокие шахты со штреками — расходящимися в разные стороны ответвлениями — и штольни — горизонтальные и наклонные выходы для добычи руд в горах, а также насосы для откачки воды из шахт.

Ручные меха заменялись механическими, работавшими от водяного колеса. В XIV в. кричный горн заменяется небольшими доменными печами, стали получать чугун. При повторном нагревании с древесным углем он превращался в *сталь*. К середине XV в. размеры домен возросли, и был открыт так называемый *передельный процесс*, ставший основой современной черной металлургии.

В качестве топлива использовали древесину, древесный и каменный уголь, торф. В металлургии в основном использовался древесный уголь. С XV в. постепенно начинают применять каменный уголь.

Для дробления и измельчения руды применяли ступенчатый вал, а при ковке металла — тяжелый механический молот, работавшие на водной энергии, в металлообработке — простейшие токарные, сверлильные, прокатные, волочильные и другие станки.

Уже в XIV—XV вв. в сукноделии вертикальные ткацкие станки уступают место более совершенным и производительным — горизонтальным. Начинают вырабатывать тонкие шерстяные, шелковые и хлопчатобумажные ткани, окрашенные в разные цвета. Усовершенствовалось прядение. В XV в. появилась самопрялка, выполнявшая две операции — прядение и наматывание нити.

В середине XV в. было изобретено *книгопечатание* и получила развитие новая отрасль производства — *типографское дело*.

С XII в. были известны механические часы с пружиной и маятником. В XV в. появились портативные карманные часы.

В производстве происходит углубление специализации, растет техническая квалификация работников, появляются новые профессии. В XVI в. насчитывалось более 100 основных видов ремесла, в XVIII в. — около 250. Межотраслевое и внутриотраслевое разделение труда становится важным фактором технического прогресса.

Большие успехи были достигнуты в судостроении и мореходстве. Увеличились размеры судов и улучшилась их техническая оснастка. Стали строиться *каравеллы* — подвижные трехмачтовые суда для океанского плавания. В XV в. строили суда грузоподъемностью от 50 до 200 т, а в XVI в. — грузоподъемностью от 500 до 2000 т. Совершенствовались карты, навигационные приборы — в результате резко возросли морские перевозки.

Процесс первоначального накопления капитала и создание буржуазной собственности

Ликвидация феодальных отношений и становление капиталистического способа производства были значительно ускорены в процессе так называемого первоначального накопления капитала. Первоначальное накопление — это исторический процесс насильственного

отделения непосредственного работника от средств производства. Основу этого процесса составляло обезземеливание крестьянства (в наиболее завершенном виде оно проходило в Англии), а также разорение мелких городских и сельских ремесленников. Параллельно шло формирование капиталистических предпринимателей, ими становились в основном купцы, скупщики, раздатчики и ростовщики, цеховые мастера, дворянство, государственные чиновники. Оставшаяся без средств производства и существования значительная часть населения превратилась в наемных рабочих. Поскольку зарождавшиеся капиталистические предприятия не могли сразу воспользоваться всю массу экспроприированных, повсеместно распространялось бродяжничество. С XVI в. в Англии, Испании, Нидерландах, во Франции и других странах с целью пресечения бродяжничества издавались жестокие законы.

Таким образом, результатом первоначального накопления капитала становится, с одной стороны, *создание армии наемных рабочих*, а с другой — *образование капиталистических предпринимателей*, в руках которых сосредоточивались материальные ресурсы, необходимые для организации капиталистического производства. Вместо феодальной создавалась *буржуазная собственность*¹.

¹ Представляется, что точнее будет не ликвидация собственности, а становление новой системы прав собственности.

Основными источниками первоначального накопления капитала являлись:

(1) колониальный грабеж и колониальная торговля, включая торговлю рабами, развернувшиеся после Великих географических открытий. Первыми здесь были испанские и португальские конкистадоры и купцы. Вслед за ними в колонии двинулись голландские и английские купцы;

(2) торговые войны, займы коронованным особам и государственные долги;

(3) революция цен, охватившая сначала Испанию и Португалию, а затем Францию, Англию, Нидерланды и почти все другие страны Европы в XVI в. под влиянием ввоза большого количества драгоценных металлов — золота и серебра, добытых дешевым трудом рабов в колониях.

Важное значение в процессе образования капиталистического производства имела политика *меркантилизма*, проводимая феодальным государством, реализацией которой стала система *протекционизма*. Феодальное государство нуждалось в развитии ряда отраслей производства (в первую очередь связанных со снабжением армии), кроме того, получало значительные доходы в виде таможенных сборов. Поэтому многие европейские государства с целью создания благоприятных условий для развития национальной промышленности вводили высокие пошлины на ввозимые готовые изделия, запрещали вывоз сырья и продовольствия, оказывали купцам и предпринимателям всевозможные льготы.

Следует отметить, что формы насильственного отрыва работника от принадлежащих ему средств производства, а также источники и методы первоначального накопления капитала в разных странах проходили в разное время и имели свои специфические особенности.

**Новая форма
организации
производства —
мануфактура**

Цеховая система уступает место новой форме организации производства — *мануфактуре* (от лат. ручное изделие, ручное производство). Мануфактура являлась капиталистическим предприятием, создавалась с целью получения

прибыли за счет удовлетворения потребительского спроса. Это было рациональное производство.

(1) Были устранены организационные формы цехового ремесленного производства, применялись те же орудия труда, что и в ремесленном, но повысить производительность удалось за счет *разделения труда*, рабочие выполняли лишь отдельные операции. Детализация операций и совершенствование ручного инструмента в мануфактуре достигали такой высокой степени, что подводили к

созданию рабочего механизма машины и тем самым и к машинному производству. В мануфактурах использовался наемный труд. Она была свободна от цеховых ограничений и регламентов.

(2) Активно применялись инструменты бухгалтерского учета производства. Необходимость учета была связана с возрастающей конкуренцией. Организаторами мануфактур были лица, владевшие необходимыми денежными средствами, — купцы, ростовщики.

Существовало три основных типа мануфактур — централизованная, рассеянная и смешанная. *Централизованная* мануфактура — это крупное капиталистическое предприятие, в котором были заняты десятки, а то и сотни рабочих. Этот тип мануфактуры был распространен прежде всего в таких отраслях производства, где технологический процесс предполагал совместный труд большого числа рабочих, выполнявших различные операции (текстильные, горнорудные, металлургические, полиграфические предприятия, сахароварение, бумажное, фарфорофаянсовое производство и др.). Хозяевами централизованных мануфактур были большей частью разбогатевшие купцы и гораздо реже — бывшие цеховые мастера. Крупные централизованные мануфактуры создавались также абсолютистскими государствами. Централизованная мануфактура подразделяется на органическую и гетерогенную.

Рассеянная мануфактура представляла собой такой тип предприятия, где купец-предприниматель использовал труд мелких ремесленников-надомников, снабжая их сырьем и сбывая производимые ими изделия. Этот тип мануфактуры больше всего был распространен в текстильном деле, в тех местах, где не действовали цеховые ограничения. Часто первичную обработку выполняли надомники (например, прядение), после чего в мастерской мануфактурного типа производились наиболее ответственные операции, например, крашение и отделка готовых тканей. Это был тип *смешанной* мануфактуры.

Мануфактуры возникли в Европе в XIV—XVI вв., в городах-республиках Италии, а затем в Нидерландах, Англии, Франции и других странах. Во Флоренции это были шерстоткацкие и сукнодельческие мастерские, в Венеции и Генуе — судостроительные, в Тоскане и Ломбардии — горнодобывающие медные и серебряные рудники.

Однако в городах-республиках Италии мануфактуры не оформились в систему капиталистического производства. В XVI в. мануфактуры появляются в Нидерландах, Англии, Франции и других странах. В Англии мануфактуры производили шерстяные ткани, обувь, металлические изделия (иголки, ножи, замки, проволоку). Крупные мануфактуры существовали в судостроении, несколько позднее — в горнодобывающей промышленности (добыча каменно-

го угля, железной руды, олова, свинца) и металлургии. Значительная часть изделий производилась на экспорт.

**Феодално-
абсолютистская
монархия**

В период разложения феодализма изменилась форма феодального государства — сословная монархия в большинстве европейских стран уступала место *абсолютизму*. Королевская власть усилилась до такой степени, что смогла подчинить своему господству феодальную аристократию и править страной с помощью бюрократического аппарата. Сословно-представительные органы потеряли свое значение. Законодательство, налоги, внешняя политика стали прерогативой центральной власти. В распоряжении абсолютистских монархий оказались огромные финансовые средства, получаемые от обложения налогами крестьян, городского населения и в том числе буржуазии. Это давало королю возможность содержать чиновничий аппарат, постоянную армию.

Социальной основой абсолютной монархии являлось дворянство, интересы которого она защищала. Однако феодальная знать не хотела допустить чрезмерного усиления королевской власти и ее бюрократического аппарата. Монархия нашла поддержку в оппозиционной феодалам политической силе — зарождающейся *буржуазии*. Она давала абсолютной монархии кадры чиновной бюрократии, предоставляла финансовые средства взамен благ, которые получала от протекционистской и меркантилистской политики абсолютизма.

В Англии и Франции, ставших уже в XVI в. централизованными национальными государствами, абсолютизм сыграл положительную роль в развитии национальной промышленности и торговли, а также в завершении политической централизации. В Испании, где зарождавшийся капиталистический уклад был крайне слаб и политическое объединение страны далеко не завершено, абсолютизм не смог решить подобных задач в области хозяйственного развития и национально-территориального сплочения. В Германии и Италии, остававшихся нецентрализованными государствами, абсолютизм утвердился только в пределах отдельных территориальных образований.

По мере того как буржуазия окрепла и начала заявлять притязания на политическую власть, конфликт нашел свое разрешение в *буржуазных революциях*.

**Предпосылки
и последствия Великих
географических
открытий**

В конце XV — начала XVI в. произошли *Великие географические открытия*. Важнейшими из них стали: «открытие» Америки *Х. Колумбом* в 1492 г.; открытие морского пути в Индию — *Б. Диасом* (1486—1487) и *Васко де Гамой* (1497—1498); «открытие» Северной Америки *Дж. Каботом* (1497—1498); первое кругосветное мореплавание *Ф. Магеллана* (1519—1522).

Великие географические открытия были подготовлены всем ходом экономического развития Европы. В конце XV в. европейская торговля со странами Востока переживает кризис. С образованием Османской империи торговые пути Средиземноморья были отрезаны. В XV в. в странах Западной Европы стал остро ощущаться недостаток золота и серебра как средства обращения. К поиску новых торговых путей и золота устремилось обнищавшее дворянство, которое составило основную массу *конкистадоров* (завоевателей). Абсолютистское государство, нуждавшееся в деньгах для содержания бюрократии, наемной армии, вынуждено было пойти на затраты по финансированию морских экспедиций.

Важной предпосылкой Великих географических открытий стали успехи европейской науки и техники. Прежде всего, развитие кораблестроения и техники мореплавания. К концу XV в. лучшим кораблем считалась каравелла. В XIV—XV вв. были усовершенствованы навигационные приборы — компас и астролыбия, уточнены географические карты, утвердилась концепция шарообразности Земли.

Географические открытия привели к глубоким изменениям в экономике Европы.

Произошло значительное расширение сферы мировой торговли. Если к 1400 г. европейцам было известно 50 из 510 млн км² земной поверхности, то к 1500 г. обследованная площадь достигла 110 млн км², а к 1600 г. — 310 млн км².

Торговое освоение новых земель привело к включению в мировой товарооборот продуктов, ранее не известных европейцам: табака, какао, кофе, чая, риса и особенно сахара. Объем торговли значительно увеличился. Если венецианцы ежегодно доставляли в Европу более 200 т перца, то после открытия морского пути в Индию в Лиссабон стали привозить до 7000 т пряностей.

Великие географические открытия привели к перемещению торговых путей в океаны — Атлантический, Индийский и Тихий. В центре мировых торговых путей оказались Испания и Португалия. Новые торговые пути по Атлантическому океану повысили значение в международной торговле Нидерландов, Англии и Франции.

С расширением торговли, появлением множества новых товаров, расширением мануфактурного производства возникли новые формы организации торговли. В Европе появился постоянно действующий рынок — *биржа*. Становление биржевого дела берет начало в XIII в., когда в Голландии и Италии стала практиковаться оплата поставок через менял. Появление термина «биржа» связано с родом фон дер Берзе из Брюгге, дом которого был местом постоянных встреч купцов.

Первая организованная товарная биржа была создана в Антверпене (1460). Сначала это была специальная площадь для сделок, а в 1531 г. возвели здание биржи. На бирже выполнялись операции с ценными бумагами. Появились отраслевые биржи, специализировавшиеся на торговых операциях с шерстью и сукном. После разгрома Антверпена испанцами в 1576 г. главной международной биржей стала биржа Амстердама. К этому времени усложнилась техника биржевых операций с ценными бумагами. В 1608 г. на Амстердамской бирже введены впервые в оборот акции.

В результате Великих географических открытий сложилась система колониализма.

«Революция цен»

Одним из последствий Великих географических открытий была «революция цен», вызванная притоком в Европу золота и серебра. В течение XVI в. приток золота из Америки в Европу возрос более чем в два раза, серебра — более чем втрое. Как следствие, в Испании цены возросли в 4,5 раза, в Англии — в четыре раза, во Франции к концу XVI в. — в 2,5 раза, в Италии и Германии — в два раза. При этом цены на продукты сельского хозяйства выросли в гораздо большей степени, чем на промышленные товары, а предметы первой необходимости вздорожали сильнее предметов роскоши. Столь быстрый рост цен объясняется не только ростом предложения золота и серебра. Причина была и в слабом насыщении рынка товарами, что было связано с сохранением королевских монополий, сдерживающих рост производства, расточительством правительств, тративших деньги на непрерывные войны и предметы роскоши, «порчей монеты».

Последствия «революции цен» для стран не были одинаковы. В странах, где процесс ликвидации феодальных отношений уже проявлялся, приток благородных металлов способствовал ликвидации феодализма и формированию капиталистической системы. Например, в Англии и Голландии. В Испании и Португалии, странах наиболее активно участвующих в колониальных грабежах, золото и серебро не нашло производительного применения.

Первая научная революция XVI—XVII вв.

XVI—XVII вв. — важнейший этап развития науки. Определяющую роль в этом сыграли потребности нарождающегося капитализма. В этот период было подорвано господство религиозного мышления, и в качестве ведущего метода исследования утвердился *эксперимент*, *опыт*, который наряду с наблюдением радикально расширил сферу познаваемой действительности.

В это время теоретические рассуждения стали соединяться с практическим освоением природы, что резко усилило познавательные

возможности науки. Это глубокое преобразование науки, произошедшее в XVI—XVII вв., считают первой научной революцией. Она дала миру такие имена, как *Г. Галилей*, *Дж. Бруно*, *И. Кеплер*, *У. Гарвей*, *Р. Декарт*, *Х. Гюйгенс*, *И. Ньютон*, *Э. Торричелли* и др.

Научная революция XVII в. связана с революцией в естествознании. Развитие производительных сил требовало создания машин, внедрения химических процессов, знания законов механики, точных приборов для астрономических наблюдений, плавания через океаны.

Начало научной революции положено *Н. Коперником* (1473—1543), польским ученым. В 1543 г. он опубликовал книгу «О вращении небесных сфер», в которой отверг геоцентрическую систему Птолемея, выступив с признанием того, что Земля не является неподвижным центром, а вращается вместе с другими планетами вокруг Солнца. Его взгляды были развиты немецким астрономом *И. Кеплером* (1571—1630), сформулировавшим законы движения планет. Итальянский ученый *Дж. Бруно* (1548—1600) признавал, что мир бесконечен, Вселенная не имеет края, и что Солнце — это лишь одна из бесконечного числа звезд, которые, как и Солнце, имеют планеты, подобные Земле.

Итальянскому ученому *Г. Галилею* (1564—1642) принадлежат крупнейшие достижения в области физики — кинематики, динамики, сопротивлении материалов, акустике, гидростатике. Еще большую известность он получил как астроном: впервые сконструировал телескоп и впервые в истории человечества увидел громадное количество звезд, не видимых для невооруженного взгляда, горы на поверхности Луны, пятна на Солнце. Он открыл четыре самых крупных спутника Юпитера из 13 известных в настоящее время, фазы Венеры, необычайного вида планету Сатурн.

Величайший ученый в истории человечества — англичанин *И. Ньютон* (1643—1727). С его именем связаны важнейшие этапы в развитии оптики, астрономии, математики. Он создал основы механики, открыл закон всемирного тяготения, разработал на его основе теорию движения небесных тел.

Д. Кардано, *Ф. Виет*, *Р. Декарт*, *Н. Ферма* и др. внесли свой вклад в быстрое развитие математики. К середине XVII в. во всеоб-



Глобус, 1492 г.



Микроскоп с простой линзой, XVII в.

щее употребление вошли специальные знаки для записи алгебраических действий — знаки сложения, возведения в степень, извлечения корня, равенства, скобок и др., создана аналитическая геометрия, успешно разработана проблема исчисления бесконечно малых величин.

Первая научная революция заложила основы современного знания не только в области естественных и точных наук, а также в сфере гуманитарной и политической мысли, философских воззрений. Наука восстала против религии, открыв перед человечеством необъятные просторы для изучения и объяснения мира.

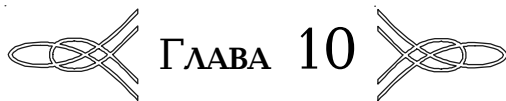
Таким образом в этот период создана наука Нового времени. Национальные достижения становились достоянием всей европейской научной мысли. Меняется организация науки и научных исследований — образуются научные кружки, а на их основе создаются национальные академии и прежде всего в Англии и Франции.

Первая научная революция стала одним из факторов, обеспечивших лидерство западноевропейской цивилизации.

Вопросы для повторения

1. Выделите этапы феодализма в Западной Европе. Объясните их основные различия.
2. Как на протяжении веков менялись формы землевладения, эксплуатации крестьян и виды их зависимости от феодалов?
3. Расскажите о формах организации средневекового ремесла и торговли.
4. Расскажите о роли появившихся банков и бирж.
5. Охарактеризуйте роль Великих географических открытий в разложении феодализма, в чем состояли негативные последствия Великих географических открытий?
6. Раскройте понятие «революция цен», покажите, какие слои населения выиграли от нее, какие проиграли.
7. Расскажите о крупнейших представителях первой научной революции XVI—XVII вв.





ГЛАВА 10

Экономика средневековой Франции

10.1. Возникновение и развитие феодальных отношений во франкском обществе

Образование Франкского королевства

Классическим примером раннефеодального общества на завоеванной германскими племенами территории Западной Римской империи являлось объединение франков, в котором разложение первобытно-общинного строя было ускорено в результате влияния римских порядков.

Особую роль в истории сыграли салические (приморские) франки. Во главе со своим вождем Хлодвигом в результате победоносных войн в Галлии, иногда в союзе с ней, они создали обширное королевство, простирающееся от середины течения Рейна до Пиренеев. В 486 г. франки захватили Сауссонскую область, а в дальнейшем и территорию между Сеной и Луарой. В конце V в. франки оттеснили германское племя алеманов за Рейн, а в начале VI в. выступили против вестготов, владевших всей южной Галлией. В решающей битве при Пуатье в 507 г. франки одержали полную победу над вестготами, господство которых с тех пор ограничивалось лишь пределами Испании. При сыновьях Хлодвига к Франкскому королевству была присоединена и Бургундия.

Вначале франки, как и другие германские народы, имели несколько правителей, наиболее известный из них Меровея, от имени которого произошло название королевского рода *Меровингов* и внуком которого был Хлодвиг. Своим усилением и победами Франкское государство было обязано главным образом своему королю. Поэтому королевская власть при Хлодвиге усиливается, он становится самым богатым человеком в государстве, так как новые завоеванные земли поступают в его личное владение. Быстрому продвижению франков способствовало также то обстоятельство, что они оседали на захваченных территориях компактными массами, не растворяясь среди местного населения, как вестготы, сохраняя связь со своей прежней родиной, откуда они черпали силы для новых завоеваний. Захваченных земель хватало для распределения между

франкской знатю, что позволяло не вступать в конфликты с местным галло-римским населением. Франкская знать была немногочисленна и активно поддерживала завоевания Меровингов, поскольку они сулили ей обогащение. Именно в ходе военных походов V—VI вв. знать сложилась в правящую верхушку франкского общества.

Победы франков объяснялись не только объективными условиями их социально-экономического развития, но и выбором политических средств в достижении этих целей. Так, король Хлодвиг в 496 г. крестился, приняв христианство вместе с тремя тысячами своих дружинников. Крещение было искусным политическим ходом Хлодвиг и было принято по обряду западной (римской) церкви. Германские племена (остготы и вестготы, а также вандалы и бургунды) являлись с точки зрения Римской церкви еретиками, так как отрицали некоторые из ее догматов. Все духовенство западнохристианской церкви, жившее за Луарой, и галло-римская аристократия, в среде которой католичество укоренилось издавна, стало на его сторону. Многие города и укрепленные пункты сразу же открывали ворота франкам.

Завоевательные походы ускорили процесс создания государства франков. Глубинные же причины становления франкской государственности коренились в разложении франкской свободной общины и расслоении общества.

Государство франков по своей форме было раннефеодальной монархией, возникшей в переходный период от общинного к феодальному обществу, минуя стадию рабовладения. Это общество характеризовалось многоукладностью (сочетанием родоплеменных, общинных, феодальных и рабовладельческих отношений), незавершенностью процесса создания основных классов феодального общества. В силу этого раннефеодальное государство франков несло на себе отпечаток старой общинной организации, учреждений племенной демократии.

Салическая правда об общественном строе франков

Важнейшие сведения об общественном строе франков в этот период черпают из записи старинных судебных обычаев франков, получивших название *Салическая правда*. Наиболее ярко социально-классовые различия в обществе франков, как свидетельствует Салическая правда, проявлялись в положении рабов. В отличие от свободного общинника раб считался вещью, и его кража приравнивалась к краже животного. При браке с рабом свободный общинник утрачивал свободу.

Салическая правда указывает на наличие в обществе франков и других социальных групп: служилая знать, свободные франки, полусвободные литы. Различия между ними носили не столько эконо-

мический характер, сколько социально-правовой, и были связаны главным образом с происхождением и правовым положением лица или социальной группы, к которой это лицо принадлежало. Так, при случайной гибели свободного франка уплачивался *выкуп* (*вергельд*) в размере 200 солидов, а за представителя знати, находившегося на службе у короля, платился тройной вергельд, равный 600 солидам, а за лита — 0,5 вергельда, т.е. 100 солидов.

Право франков свидетельствует о начавшемся имущественном расхождении общества, выделяя в качестве субъектов права городскую челядь, обслуживающую господское хозяйство. Вместе с тем Салическая правда указывает на то, что в этот период еще существуют достаточно прочные общинные порядки и общинная собственность на поля, луга и леса. Само понятие частной собственности на землю в Салической правде отсутствует. Она лишь фиксирует зарождение *аллода*, предусматривая право передачи надела по наследству по мужской линии.

Салическая правда делилась на титулы (главы). На основании титулов, устанавливающих наказание за кражу как крупного рогатого скота, так и рыболовных снастей, лодок, охотничьих собак, ульев с пасеки и плодовых деревьев из сада, можно сделать вывод о том, что в хозяйстве франков имелись самые разнообразные отрасли: и животноводство, и пчеловодство, и садоводство, и виноградарство. В то же время основную роль в хозяйственной жизни франков, согласно Салической правде, играло *земледелие*. Помимо зерновых культур, франки сеяли лен и занимались *огородничеством*, сажая бобы, горох, чечевицу и репу. К этому времени они были хорошо знакомы с плугом и бороной. Пахота проводилась на быках. Переход к двухполью, а затем и к трехполью свидетельствовал о достаточном агротехническом прогрессе в земледелии.

10.2. Франкское государство в VII—IX вв.

Майордомы и бенефициарная система

Бурным ростом феодальных отношений характеризуются VII—IX вв. В это время во франкском обществе происходит *аграрный переворот*, приведший к повсеместному утверждению крупной феодальной земельной собственности, к утрате общинником земли и свободы.

Сразу же после смерти Хлодвига раннефеодальное государство франков было раздроблено на уделы его четырех сыновей. Позднее на некоторое время государям Франкского государства удалось объединить разрозненные части, однако могущество королевского рода Меровингов, основанное на возможности пожалований земельных

участков своим дружинникам, было серьезно подорвано отсутствием свободных земель. Начавшиеся распри выявили всю непрочность королевства Меровингов, в котором то тут, то там появлялись внутренние границы в результате выхода из повиновения местной знати или сопротивления населения взиманию налогов. Среди беспорядка и смут престиж должности управляющего дворцом (*майор-дома*), который ведал королевским имуществом, заменял короля в качестве председателя королевского суда во время его отсутствия, неуклонно рос. Дальнейшему возвышению майордомов способствовало и то обстоятельство, что Меровинги в VII в., за немногими исключениями, были слабыми и неспособными государями, получившими прозвище «ленивых». В результате Меровинги были оттеснены, а фактическая власть в королевстве оказалась в руках отдельных выходцев из знатных землевладельцев, занимавших должность майордомов.

Общий упадок торговли, ремесла и натурализация хозяйства сократили ценность всех видов богатства, кроме землевладения. Соответственно в VI—VII вв. почти до нуля была сведена экономическая и политическая роль той части верхов общества, которая не обладала значительной земельной собственностью, а социальный вес франкской земельной знати вырос еще значительнее.

В конце VII — начале VIII в. особенно усилились майордомы, вышедшие из знатного рода *Каролингов*. Они положили начало новой династии на престоле франкских королей VIII—X вв. Майордом Карл Мартелл начал свою деятельность с усмирения смуты, с конфискации земель своих политических противников, с частичной *секуляризации* церковных земель. Он воспользовался правом королей на замещение высших церковных должностей (решения Орлеанских церковных соборов 511 и 549 гг.) и за счет созданного таким образом земельного фонда стал раздавать новой знати земельные владения в пожизненное условное держание — *бенефиций* (от лат. *beneficium*, милость) при несении королевской службы. Отказ от службы или измена королю влекли потерю пожалования. Бенефициарий получал землю с зависимыми людьми, которые отбывали барщину или платили оброк.

**Отношения
вассалитета
и система иммунитета**

Использование бенефициарной формы пожалований крупными землевладельцами привело к складыванию отношений *вассалитета*: вассал зависел от сеньора, пожаловавшего бенефиций, приносил ему клятву верности и исполнения службы. Одной из непосредственных причин введения бенефициарной системы была необходимость создания конницы. Вооруженные всад-

ники должны были быть состоятельными людьми, чтобы иметь коня и вооружение. Постепенно на протяжении трех веков сформировалось военное сословие рыцарей, позже их называли *шевалье*. По мере укрепления феодальной собственности на землю в IX в. бенефиции превращались в *лены*, или *феоды*, представлявшие собой пожалования вассалам, которые передавались по наследству, однако военная служба оставалась условием владения леном. Благодаря системе вассалитета рыцари были включены в систему ленного держания земли и тем самым — в систему управления. Военная служба стала неотделимой от земельной собственности.

Реформы Карла Мартелла не остались безрезультатными. Они в немалой степени подготовили его победы над алеманнами и баварами, помогли отразить натиск арабов. В результате Мартеллу была обеспечена достаточно прочная власть над землями между Луарой и Рейном, а также значительное влияние в ряде соседних областей. История прихода Каролингов к власти показывает, что восстановление единства Франкского государства и его усиление в течение VIII в. в немалой степени были заслугой новой династии. Они сумели собрать в своих руках значительные земельные владения, позволившие привлечь большое число сторонников (около 800 г. Каролингам принадлежало несколько сотен вотчин, многие из них насчитывали по 1000 га и более). Именно при Каролингах стали применяться широко в комплексе частичная секуляризация церковных земель и награждение приближенных пожалованиями. Они же ввели в политическую практику европейских монархов тесный союз с папством, призванный освещать королевскую власть. Причем практика использования авторитета Римской церкви появилась во Франкском государстве лишь тогда, когда христианство стало повсеместно господствующей религией.

Однако никакие политические реформы Каролингов не смогли бы дать результата, если бы не существовало социальных слоев, способных поддержать борьбу за укрепление и расширение Франкского государства. Если при Меровингах свободный франк был опорой королевской власти, то реальная власть Каролингов опиралась уже на иные силы — на их вассалов, бенефициариев. Это были те социальные слои, которые находились под их непосредственным покровительством. Власть Каролингов становилась все более сеньориальной, частной, она рассеивалась среди графов, епископов. В руках Каролингов оставалась лишь определенная часть общегосударственных полномочий: охрана границ, определенная координация действий центральной и вотчинных властей. Новой перестройке аппарата управления способствовало широкое распространение *иммунитетных грамот*,

в силу которых территория, принадлежащая владельцу иммунитета, изымалась (частично или полностью) из ведения государственных властей в судебных, податных и административных делах.

Священная Римская империя и усиление раздробленности

Система иммунитетов неизбежно повлекла за собой усиление раздробленности и сепаратизма, однако при *Карле Великом*, ставшем в 771 г. единовластным королем франков, этот процесс не помешал государству франков достигнуть наивысшего могущества. На востоке за Рейном Карл покорил Баварию. Присоединение Баварии заставило его столкнуться с жившими на среднем Дунае аварами, народом тюркского происхождения. Более тридцати лет Карл Великий вынужден был вести тяжелую борьбу с языческими саксами, жившими между нижним Рейном и Эльбой. Чтобы обезопасить границы империи, Карл создал несколько мощных *маркграфств* (пограничных областей). На юге, в Пиренеях он воевал с арабами и расширил свои владения присоединением области с приморским городом Барселоной, образовав испанскую *марку*.

Государство Карла достигло громадных размеров. В 800 г. он был коронован в Риме императорской короной, но несмотря на усилия самого Карла и церкви, Священная Римская империя не стала единым территориальным образованием. Социально-экономическая и этническая неоднородность Каролингского государства и процессы феодализации привели к быстрой гибели внешне единой империи. После смерти Карла Великого в 814 г. она была поделена между его наследниками. В 843 г. при внуках великого Каролинга империя разделилась на три самостоятельных королевства: Западнофранкское, Восточнофранкское и еще одно — «среднее» королевство, включавшее Италию и пограничные земли между западным и восточным королевствами, что явилось важным этапом в истории Франции, Германии и Италии. Преемниками на троне Каролингов стали *Капетинги*.

Западнофранкское государство по своим границам в основном предвосхищало будущую Францию. На этой территории сформировались две близкие друг другу народности (из которых впоследствии сложилась французская нация) — южнофранцузская (провансальская) и северофранцузская. Для них характерна определенная общность языка, несмотря на различие диалектов. Период французской истории, заканчивающийся падением Каролингов, можно назвать периодом возникновения *Франции* потому, что на его протяжении определились очертания границ и этнический облик, созрели предпосылки специфики социально-экономического развития государства в последующую эпоху.

10.3. Экономическое развитие Франции в X—XV вв.

Дальнейшее
развитие феодальных
отношений.
Имmediатизация

В IX—XI вв. феодальные отношения во Франции получают дальнейшее развитие и становятся повсеместно господствующими. С утверждением монопольного права феодалов на землю исчезает свободное крестьянское землевладение. Одновременно в условиях господства натурального хозяйства продолжают дробление крупных сеньорий и возникновение новых поместий, что окончательно подрывало единство страны и вело к ее территориальной раздробленности.

Реальная власть первых Капетингов была крайне незначительной и простиралась лишь на небольшую территорию их непосредственных владений (*домен* короля). Территория королевского домена тянулась с севера на юг узкой полосой, имевшей название *Иль-де-Франс*, и включала такие центры, как *Орлеан* и *Париж*. Но даже в пределах этой сравнительно небольшой территории Капетинги не были полными хозяевами. Другие феодалы, населявшие Иль-де-Франс и имеющие свои замки, разбойничали на больших дорогах. Более ста лет у первых Капетингов на восстановление своей власти в пределах домена. Средства, необходимые французским королям, они получали преимущественно из собственных поместий. Вне королевского домена власть первых Капетингов была и вовсе призрачной. Таким образом к началу XII столетия Франция была единым королевством только по названию.

Неспособность королей защищать границы королевства приводила к укреплению власти на местах, чему в немалой степени способствовал тот факт, что бенефиций достиг своего наибольшего развития и превратился в *феод*, представлявший собой пожалование вассалу, которое уже передавалось по наследству, а не являлось пожизненным, однако военная служба по-прежнему оставалась условием владения.

Становление господствующего класса феодалов непосредственно связано с развитием феодальной собственности на землю и сложной системой вассальных отношений. Класс феодалов стал напоминать иерархическую лестницу, состоящую не только из сеньоров и вассалов, но и подвассалов разных ступеней (*арьер-вассалов*).

До середины XII в. основная масса феодалов (арьер-вассалов) не подчинялась ни королю, ни другим крупнейшим феодалам, поскольку действовал принцип: вассал моего вассала — не мой вассал. Позже в связи с начавшимся экономическим подъемом городов, ставших естественными союзниками королевской власти, отношения

внутри класса феодалов претерпевают некоторые изменения: короли начинают добиваться вассальной зависимости и клятвы верности от всех феодалов в стране. Этот процесс превращения арьер-вассалов в прямых вассалов короля получил название *иммедиатизации* (лат. *immediatus* — непосредственный). С XII в. процесс дробления земельных владений практически прекращается. Феодалные владения становятся родовыми поместьями. Доступ новых лиц в ряды феодалов становится ограниченным, наследственный характер приобретают феодалские титулы и ранги.

**Оформление
класса зависимых
крестьян
и коммутация ренты**

В этот же период происходит окончательное оформление класса зависимого крестьянства. Подавляющее большинство крестьян превращается в *сервов*, правовой статус которых был унаследован от рабов. Однако

личная зависимость сервов не привела к превращению их в крепостных людей. Объем их повинностей в основном определялся правовыми обычаями. Другую группу зависимых крестьян составили *вилланы* (бывшие *колоны*). Они считались лично свободными держателями земли феодала и уплачивали ему оброк, который был более легким, чем у сервов. Все крестьяне обязаны были соблюдать феодалские монополии (*баналитеты*): печь хлеб в пекарне сеньора, жать виноград в его винодельне и молотить зерно на господской мельнице. Особый сбор взимался за провоз продуктов через мосты.

Усиление эксплуатации способствовало заметному росту сельскохозяйственного производства, расширению посевных площадей и повышению уровня агротехники. Разнообразнее стали сельскохозяйственные культуры, совершенствовались орудия труда. В то же время потребность сеньоров в деньгах постоянно росла. Не только знать и бароны, но и рыцари все чаще пользовались услугами городских купцов и ремесленников, так как их уже не удовлетворяли вещи, изготавливаемые крестьянами в вотчинах.

На рубеже XIII—XIV вв. и в последующие столетия в экономическом строе Франции происходят существенные сдвиги: постепенное вытеснение барщины *натуральным оброком*, а затем и *денежным*. Полностью барщина была вытеснена к XV в. даже в наиболее консервативных по своему типу церковных сеньориях. Благодаря росту натурального оброка в руках феодалов скапливались немалые излишки, поступавшие на ближайший городской рынок или местную ярмарку. Крестьяне тоже не оставались в стороне, и с XIII в. отчетливо намечается перевес в пользу *товарности* крестьянского хозяйства.

С другой стороны, экономические трудности, связанные со Столетней войной с Англией (1337—1453), отразившиеся прежде всего на положении французских крестьян, привели к стихийно вспых-

нувшему в 1358 г. восстанию, получившему название «Жакерия» (от презрительного прозвища французских крестьян в Средние века — Жак-Простак). Несмотря на то, что восстание закончилось поражением, крестьяне добились замены натуральной ренты денежной, т.е. *коммутации ренты*. Это способствовало развитию товарно-денежных отношений и более быстрому освобождению сервов от личной зависимости.

Таким образом замена барщины сначала натуральным, а затем денежном оброком привела к тому, что центр производства феодальной ренты переместился в крестьянское хозяйство. Заинтересованность самих феодалов в новых формах эксплуатации в связи с происшедшими социально-экономическими сдвигами способствовала началу процесса освобождения сервов от крепостной зависимости. Так возникает *цензива* — новая форма крестьянского феодального землевладения. Обрабатывающий цензиву крестьянин мог по своей воле переходить с места на место, передавать ее по наследству, продать, однако, с тем, чтобы новый хозяин нес те же повинности. Главное — за цензиву уплачивался твердый ежегодный денежный взнос (*ценз*). С течением времени она становится основной формой крестьянского держания.

Коммунальные революции

С быстрым ростом городов увеличивается новая прослойка феодального общества, имеющая особый правовой статус — *городское население*. Первоначально положение горожан мало чем отличалось от положения других зависимых слоев населения, однако с XII в. в связи с широким движением городов за самоуправление положение изменилось. Огромную и прогрессивную роль в этом сыграли *коммунальные революции* XII—XIII вв., называемые так потому, что в итоге этой борьбы во Франции, Нидерландах и Испании возникли вольные города — *коммуны*, свободные от крепостничества, сеньориальной юрисдикции и пользующиеся государственным суверенитетом. Возникло *городское право*, отличное от феодального. Было признано *рыночное право*, дававшее гарантии купеческой собственности. Город выпадал из орбиты феодального поместья, хотя и обслуживал феодальный режим. Городские коммуны быстро превратились в крупные центры ремесла и торговли. Так, в Париже уже в 1268 г. существовало около сотни ремесленных корпораций. А ярмарки в Шампани, продолжавшиеся почти круглый год, стали общеевропейским торжищем.

Коммунальные революции были поддержаны королевской властью. Их результатом стало упорядочение обязанностей и размеров штрафов, которые теперь строго фиксировались. Произошла отмена баналитетов.

Укрепление королевской власти

Начавшийся в XIII в. процесс преодоления феодальной раздробленности представлял собой закономерное следствие подъема городов и сельского хозяйства. Централизация прохо-

дила через усиление политической власти всех территориальных владетелей, в том числе и короля, а потом началось расширение королевского домена за счет крупных феодальных владений. Присоединяя крупное феодальное владение, король не переделывал его административной структуры, а только с помощью своих управляющих замещал собой бывшего графа или герцога, перенимая его политические и сеньориальные права. При слабых экономических и административных связях наличие повсеместно королевских чиновников сыграло положительную роль в укреплении власти короля. Королевские суды повсюду приобрели значительный авторитет, королевская золотая монета благодаря своему хорошему качеству начала вытеснять монеты, выпускавшиеся ранее крупными феодалами. Король стал признанным сувереном почти всех городов, которые находились под его покровительством и защитой, уплачивая в казну фиксированный побор.

Судебная, административная и монетная реформы способствовали не только политической централизации, но и умножили доходы казны. Политическая власть короля возрастала параллельно увеличению доходов. В 1369 г. был узаконен постоянный сбор таможенный пошлины и соляного налога, а с 1439 г. установлен постоянный налог — *королевская талья*. С этого же времени расширяется использование косвенных налогов. В годы царствования Людовика XI с феодальной раздробленностью было покончено навсегда. В своей борьбе за объединение Франции королевская власть опиралась на города. Третье сословие активно вступило на политическую арену в таком сословно-представительном учреждении, как *Генеральные штаты* (впервые созваны в 1302 г.). При завершении процесса централизации нужда в их созыве отпала. По форме государственного устройства Франция являлась сословно-представительной монархией.

10.4. Экономическое развитие Франции на этапе разложения феодализма

Зарождение капиталистических отношений

На этапе позднего Средневековья, когда происходило разложение феодального способа производства, Франция превосходила все другие западноевропейские страны (государства)

по численности населения: здесь проживало 15 млн человек.

Основной отраслью ее экономики оставалось сельское хозяйство, а самым многочисленным классом — крестьянство. По-пре-

жнему существовала монополия дворян на землю, и крестьяне были основной категорией держателей земельных участков — *цenzитариями*. Получила распространение *издольная* и *испольная аренда*. Выплачивали крестьяне и натуральный оброк (*шампар*), обременительный для крестьянского хозяйства. Еще более тяжелой был денежный оброк — *чинша*. В пользу короля вносилась *королевская талья*, а в пользу церкви — *десятина*.

В то же время во французском хозяйстве происходили изменения, зарождались капиталистические отношения. На экономическое развитие Франции в XVI в. оказала влияние «*революция цен*». Вследствие роста цен на продовольствие, увеличившихся в 2,5 раза, разорение среднего и мелкого дворянства приобрело широкие масштабы. Положение же крестьян не улучшилось, потому что они оставались основными налогоплательщиками, а налоги постоянно увеличивались. В XVI—XVII вв. по этой причине проходили многочисленные крестьянские восстания (например, в 1548, 1624, 1639 и других годах).

Последствием Великих географических открытий стало возрастание роли таких портовых городов, как Гавр, Бордо, Дьепп, Нант и др. В крупный центр ярмарочной торговли теперь превратился *Лион*.

Франция начала колониальные захваты, расширила заморскую торговлю, захватила в Индии Пондишери, колонизировала Канаду, Вест-Индию, земли по реке Миссисипи. В 1664 г. создала Ост-Индскую компанию.

Особенности первоначального накопления капитала

Во Франции на этом этапе начался процесс первоначального накопления капитала, который имел свои особенности. В отличие от Англии во Франции не было массового обезземливания крестьян и обуржуазивания дворянства. Основными каналами первоначального накопления капитала здесь стали налоговая система, государственные займы (система государственного долга), продажа судебных и финансовых должностей.

По-прежнему особенно обременительным оставался налог на соль — *габель*. Королевская талья, введенная в 1439 г., взималась с земли, имущества или подушно. Так как ее

Во Франции на этом этапе начался процесс первоначального накопления капитала, который имел свои особенности. В отличие от Англии во Франции не было массового обеззем-



Счетная палата, XVI в.

размер не был фиксированным, то сборщики налогов злоупотребляли этим, и от их произвола страдали налогоплательщики. В 1549 г. наряду с большой (королевской) тальей во Франции была введена *малая талья*, предназначенная для оплаты войска. В XVI в. во Франции введена *откупная система*, а в начале XVII в. сюринтендантом финансов М. Сюлли установлен *общефранцузский откуп налогов* — один из важнейших источников первоначального накопления капитала.

Система государственного долга во Франции берет начало в 1522 г., когда король Франциск I взял у парижских банкиров в долг 250 тыс. ливров из расчета 10% годовых. С этого периода расширяется спекуляция на курсе рентных бумаг, растут проценты. В результате возникла *тонтина* — наследование права получения процентов по государственным займам, что привело к формированию слоя *рантье* — лиц, живущих на проценты с ценных бумаг, и усилило ростовщическую эксплуатацию.

Благодаря процессу первоначального накопления капитала наблюдается процесс имущественного расслоения и обезземеливания крестьян. Зажиточные и буржуазные слои пользовались возможностью скупать права дворян на сбор ренты, брали на откуп сбор косвенных налогов, занимались ипотечным кредитом, покупали земли. Все это свидетельствует о том, что во Франции преобладали не предпринимательство, а *ростовщичество* и *откупные операции*.

Многие французские буржуа предпочитали быть чиновниками огромного административно-судебного аппарата и покупали должности за деньги. Как известно, абсолютизм во Франции достиг апогея при Людовике XIV, при котором процветали расточительство королевского двора, фаворитизм, огромный бюрократический аппарат, самый многочисленный из всех государств, большие военные расходы. Причем все это оплачивалось податными сословиями — крестьянством и ремесленниками.

Развитие мануфактур. Кольбертизм

Эти особенности социально-экономического развития Франции предопределили и своеобразие мануфактурного производства. Первые мануфактуры, появившиеся в XVI в., были образованы в сукноделии, производстве полотна и шелка. Особенностью промышленного развития Франции было преимущественное производство изделий для господствующего класса — предметов роскоши, парфюмерии, косметики. Но в отличие от Англии, где мануфактуры строили капиталисты-предприниматели, во Франции развитие мануфактур поддерживало государство.



Мастерская ювелира

Французский абсолютизм предоставлял им монопольные права, привилегии, субсидии, проводил политику *меркантилизма*, которая наибольшее развитие получила при Ж. Кольбере (1619—1683). Занимая пост генерального контролера (министра) финансов, Кольбер могущество государства определял количеством находящихся у него денег. Источник их пополнения Кольбер видел в торговле. Он основатель Ост-Индской и Вест-Индской компаний. Кольбер ввел протекционистский тариф, поощрял развитие королевской мануфактурной промышленности. Государственное вмешательство в экономику достигло при Кольбере наибольшей силы, а его экономическая политика вошла в историю под названием *кольбертизма*. Система протекционистских мер для обеспечения активного торгового баланса, проводимая Кольбером, включала: запретительные пошлины на ввоз промышленных товаров, сведение импорта к минимуму; поощрение развития отечественной промышленности (экспортной и импортзамещающей); создание за счет государства экспортных мануфактур; привлечение к работе иностранных мастеров; обеспечение промышленников-предпринимателей привилегиями.



Стригальщики овец

При Кольбере во Франции получили развитие не только шелковые и шерстяные мануфактуры, но и металлургические. Появились кредитные учреждения. Кольбер принял меры по унификации та-

рифов и укрупнению внутренних таможенных областей, что способствовало развитию внутренней торговли, хотя продукция мануфактур из-за низкой покупательной способности масс предназначалась прежде всего для внешнего рынка. При Кольбере получил развитие торговый и военный флот Франции.

Абсолютная монархия

Предпосылки абсолютизма коренились в социально-экономических переменах, вызванных зарождением и развитием буржуазных отношений. По мере накопления капиталов предпринимательская верхушка складывалась в новый класс. Возникали крупные состояния. Получили развитие банки и общегосударственные ярмарки.

Буржуазия, пополнявшая государственную казну, позволила монарху содержать наемную армию и наемное чиновничество, возвыситься до положения самодержца, обладавшего абсолютной властью в отношении всех своих подданных, включая феодалов, которые еще долго будут оставаться привилегированным классом, занимать высшие государственные должности, но всевластие которых будет ограничено правами монарха.

Свое наиболее полное осуществление принципы абсолютной монархии находят во Франции. Короли добиваются полного контроля над всеми провинциями, обладают монопольным правом на издание законов, обязательных для всего государства, включая законы о налогах и военной службе. Приходит конец автономии городов, перестают созываться Генеральные штаты, в полную зависимость от короля попадает церковь.

Сыграв в течение известного времени положительную роль в мировом историческом процессе, абсолютная монархия во Франции становится тормозом дальнейшего развития государства.

Вопросы для повторения

1. Объясните, как проходило формирование феодального землевладения во Франции.
2. Охарактеризуйте категории крестьян и формы их зависимости от феодалов, поясните процесс коммутации ренты и ее последствия.
3. Расскажите о коммунальных революциях, роли городов и их взаимоотношениях с феодальным режимом.
4. Объясните, как проходило становление абсолютной монархии во Франции.
5. Какие последствия оказали Великие географические открытия на экономическое развитие Франции?
6. Охарактеризуйте процесс первоначального накопления капитала во Франции.
7. В чем особенности развития мануфактурного производства во Франции? Что такое кольбертизм?

ГЛАВА 11

Экономическое развитие Англии и Голландии

11.1. Экономическое развитие Англии в XI—XV вв.

Норманнские завоевания и завершение феодализации

Процесс феодализации в Англии протекал медленнее, чем во Франции. Причинами этому было отсутствие колоната, устойчивость крестьянской общины и др., хотя возникло фе-

одальное имение — *манор*.

С XI в. в результате норманнских завоеваний процесс феодализации в Англии ускорился: усилилась манорная система, начался период ее расцвета. В 1066 г. норманнский герцог Вильгельм завоевал Англию. Большинство англосаксонской знати было им уничтожено. У местных феодалов он отобрал большую часть земель и на основе французской системы вассалитетов роздал своим вассалам. Сформировалась новая феодальная знать. 1/7 часть земель Вильгельм сам присвоил и тем самым стал первым и самым крупным землевладельцем.

С созданием сильной королевской власти процесс закрепощения крестьян ускорился. По распоряжению короля была проведена перепись всех земель и населения, и многие свободные крестьяне были внесены в список крепостных. Поэтому в историю эта перепись вошла как «*Книга Страшного суда*».

Сформировались две категории крепостных крестьян: *вилланы* и *коттеры* (представлявшие безземельных или малоземельных крестьян). Закрепощенное крестьянство феодалами было обложено тяжелыми повинностями. В XI—XII вв. из форм феодальной эксплуатации главной была *барщина*, превышавшая три-четыре дня в неделю. В период сезонных работ (уборка урожая, стрижка овец и т.д.) крестьяне выходили на дополнительную барщину. Вилланы частично платили и *натуральную*, и *денежную ренту*. Как и во Франции, в Англии существовала система *баналитета*. Крестьяне платили и *церковную десятину*.

Общий характер экономики

В XI—XV вв. главной отраслью экономики Англии было *сельское хозяйство*. Существовала трехпольная и двухпольная система.

Удобрение почвы производилось примитивно. Главным орудием для

обработки пашни был легкий плуг, который тянула пара быков или лошадь. В некоторых местах использовался и тяжелый плуг. Манориальная система по своему характеру была натуральной.

В XI—XIII вв. быстро росли торговля и города. В XIV в. уже 12% населения Англии жили в городах. Рост городского населения увеличивал спрос на сельскохозяйственные продукты и способствовал формированию внутреннего рынка. Особенно расширилась торговля хлебом.

Развитие суконного производства во Фландрии дало стимул расширению экспорта английской шерсти, что стало значительным источником доходов. Расширение рынка шерсти подтолкнуло ленд-лордов к увеличению поголовья овец. Для развития овцеводства они расширяли пастбища за счет общинных земель.

С ростом городов и торговли английские феодалы старались увеличить доходность своих имений и с этой целью переводили крепостных крестьян на барщину. Наряду с барщиной и натуральной рентой феодалы требовали с них и уплату денежной ренты. Для обработки земли они использовали и наемный труд обедневших крестьян.

Крестьянские восстания и денежная рента

В XIV в. по Европе пронеслась чума, унесшая жизни 1/3 населения Англии. Снизилось производство сельскохозяйственной продукции, произошло удорожание продуктов. Бедняки требовали увеличения оплаты труда. Английский парламент издал законы, предусматривающие строгое наказание тех, кто требовал увеличения оплаты или отказывался выйти на работу.

Во время Столетней войны (1337—1453) для покрытия военных расходов король увеличил налоги. Сборщики налогов со своей стороны притесняли народ, что вызвало большое недовольство масс и привело в 1381 г. к восстанию крестьян, которое возглавил Уот Тайлер. Оно охватило большую часть страны. Восставшие крестьяне уничтожали помещичьи и церковные имения, сжигали документы, где были записаны их повинности, а также списки налогоплательщиков. Крестьяне требовали отмены крепостного права, снижения налога на землю, возвращения общинных пастбищ и лесов, захваченных феодалами, распределения церковных и монастырских земель среди крестьян, равенства для всех жителей Англии. Крестьянское восстание потерпело поражение, но напуганное дворянство уже не смело переводить крестьян на барщину. Развитие торговли ускорило замену натуральных повинностей крестьян денежными.

После крестьянских восстаний феодалы ликвидировали остатки барщины и вилланов перевели в *копигольдеры* — наследственных владельцев земельных наделов за денежную повинность. В XV в. копи-

гольдер стал центральной фигурой в английской деревне. Почти все крестьянство выкупилось, а земля осталась в феодальной собственности, за пользование которой крестьянин платил ренту феодалу. Таким образом крестьянин получил лишь личную свободу, а феодальная эксплуатация оставалась.

Денежная рента ускоряла дифференциацию крестьянства и развитие капитализма в деревне. Разбогатевшие крестьяне покупали землю у бедных, или брали ее в аренду у помещиков, которую обрабатывали с применением труда наемных батраков. Многие феодалы сами перестроили свое хозяйство на основе наемного труда. Это уже было новое дворянство — *джентри*. В английской деревне развивались капиталистические отношения.

11.2. Экономика Англии в XVI—XVII вв.

Экономический подъем и мануфактурный капитализм

В XVI в. и в первой половине XVII в. были созданы благоприятные условия для быстрого экономического развития Англии.

(1) Ранняя отмена крепостного права и под влиянием развития товарно-денежных отношений завершение замены натуральной ренты денежной создавали условия для ускорения хозяйственного развития страны.

(2) В результате Великих географических открытий и перемещения мировых торговых путей на океаны Англия оказалась на стыке мировой торговли.

(3) Рост промышленности на континенте дал стимул увеличению производства сырья (шерсти) в Англии, где создавались мануфактуры новейшего типа. Их развитию способствовало и то, что в Англию переехало много специалистов из Нидерландов, Франции и Германии, эмигрировавших из-за репрессий герцога Альбы, революционных событий, гугенотских войн, преследований лютеран.

(4) В Англии произошли сдвиги в социальной структуре — возникла промышленная буржуазия, из класса феодалов выделилась так называемое обуржуазившееся дворянство, ставшее союзником капиталистов.

(5) Абсолютизм — защитник интересов нового дворянства своей политикой способствовал развитию капиталистических отношений, поощрял мануфактурное производство, торговлю, судоходство, деятельность торговых компаний.

С середины XVI в. Англия вступила в *мануфактурный период капитализма*. Росли как централизованные, так и рассеянные или децентрализованные мануфактуры в деревнях, так как здесь не было

сковывающего влияния цехов. Быстрыми темпами развивалось суконное производство и вместо шерсти все в возрастающем объеме вывозили в другие страны шерстяные ткани, что в 60-х годах XVI в. и составило 4/5 экспорта страны. Успешно развивались металлургия и металлообработка. Недостаток железа покрывался его завозом из Швеции.

На основе мануфактурного производства развивалось судостроение, а также рыболовство. В начале XVII в. возникло хлопчатобумажное производство, которое основывалось на сырье, привезенном с Востока. Развивалось также производство стекла, мыла, пороха. Гугеноты — переселенцы из Франции развивали шелковое производство.

**Обезземеливание
крестьян и аграрный
переворот**

Развитие суконных мануфактур Фландрии, а затем и Англии усилило спрос на шерсть и повысило ее цену. За XVI в. цена на шерсть в Англии увеличилась почти в три раза. Вместе с тем в результате «революции цен» реальная заработная плата снизилась, стало выгодным использование наемного труда в сельском хозяйстве. Все это привело к тому, что капиталистическое овцеводство обеспечивало получение высоких прибылей (доходов). Английские феодалы начали превращать свои пашни в пастбища для овец. Таким образом в Англии произошел аграрный переворот, конверсия пашни. Лендлорды присваивали общинные земли, луга и пастбища, сгоняли крестьян с земли. Этот процесс получил название *огораживание* — обезземеливание крестьян. Отнятые у крестьян земли огораживались частоколом, чтобы крестьяне не имели к ним доступа.

В связи с Реформацией феодалы захватили и церковные земли, а крестьян — наследственных арендаторов этих земель — согнали. Это была экспроприация крестьян — «овцы съедали людей». Было учтено и монастырское землевладение; отнятые у католических монастырей земли также стали доступны для развития капиталистического овцеводства.

С середины XVI в. огораживание земель происходило не только для пастбищ, но и для производства сельскохозяйственных продуктов в целом, на которые в связи с развитием промышленности сильно возрос спрос. Возникли крупные специализированные фермерские хозяйства.

Политика английского правительства в отношении огораживания менялась. С начала огораживания (конец XV в.) в течение 150 лет под влиянием крестьянских масс оно принимало законы, запрещающие огораживание и превращение пашни в пастбища.

Однако эти законы оставались на бумаге и феодалы на них не обращали внимания.

В XVII в. правительство Англии молчаливо признавало огораживание, а после революции 1688 г. под влиянием буржуазии и обуржуазившихся помещиков оно даже поощряло его Акты об огораживании, которые проходили через парламент. В XVIII в. 75% земель были превращены в пастбища.

Огораживание крестьянство не встречало покорно. В 1536 г. в Ланкашире и Йоркшире произошли мощные восстания крестьян. В 1549 г. восставшие в Норфолке во главе с Робертом Кетом требовали прекращения огораживания и запрета использования общинных земель крупными землевладельцами.

Непосредственным результатом аграрного переворота были ускорение развития капитализма в деревне и рост производительных сил сельского хозяйства. Шел процесс перехода от трехпольной системы земледелия на плодосменную, на использование удобрений и более совершенных сельскохозяйственных машин, передовых методов в животноводстве. В результате повысилась производительность сельскохозяйственного труда и увеличилось производство продукции.

Возникло *капиталистическое фермерство*. Обогатившееся, обуржуазившееся дворянство, торговцы становились крупными фермерами. Мелкие, свободные земледельцы исчезли. Были ликвидированы последние остатки общинной собственности, созданы необходимые резервы рабочей силы для развивающейся крупной промышленности.

Аграрный переворот сформировал внутренний рынок для промышленного капитализма. Суконное производство в основном развивалось в сельской местности, где сырье и рабочая сила были дешевле и отсутствовала цеховая регламентация. Для английской суконной промышленности характерной стала *рассеянная мануфактура*. Для окончательной выделки сукна создавались и крупные централизованные мануфактуры.

Причины и последствия Английской буржуазной революции

В результате роста капиталистических отношений и крестьянских восстаний крепостничество в Англии было ликвидировано еще в XV в. Барщина редко встречалась. За пользование земель крестьяне платили землевладельцам *денежный оброк*. Для получения земли в наследство они должны были платить деньги, отдавать скот или продукты.

Феодальный оброк был силен на севере и западе Англии, в отсталых районах, что тормозило развитие сельского хозяйства. На юге же капитализм развивался быстрее. Многие помещики перешли

на использование наемного труда батраков и производили товарную продукцию для удовлетворения спроса населения городов.

Создание новых мануфактур было связано с рядом трудностей. Действовали средневековые ограничивающие цеховые правила, и предпринимателям приходилось подкупать королевских чиновников для получения разрешения на открытие новых мануфактур.

Королевская власть устанавливала новые налоги. Введение монополии на производство и продажу мыла, вина, угля, железа вызвало увеличение цен на товары. Возросло недовольство буржуазии и всего населения.

Таким образом, дальнейший рост капиталистических отношений в Англии тормозился средневековыми цеховыми ограничениями, феодальной эксплуатацией крестьян, особенно на севере и западе страны, произволом королевской власти. Буржуазия была бесправна и политически. Все эти обстоятельства и обусловили буржуазную революцию в Англии (1642—1649). Были ликвидированы неограниченная власть короля, господство феодалов. Власть перешла в руки нового дворянства и верхушки буржуазии. Были ликвидированы препятствия на пути капиталистического развития страны.

Английская буржуазная революция способствовала развитию сельского хозяйства и промышленности с использованием наемного труда. Росли города. В результате принудительного огораживания, санкционированного буржуазным парламентом, крестьянство окончательно потеряло землю. В Англии победил новый — *капиталистический* строй.

Англия
как «классическая»
страна первоначального
накопления капитала

Аграрным переворотом было подготовлено одно из предварительных условий развития капитализма — возник *рынок наемной рабочей силы*. Второе условие капиталистического производства — *накопление*

в руках немногих *денежного богатства и средств производства*, необходимых для создания капиталистических предприятий и созданных в процессе первоначального накопления капитала.

В этот период в Англии в значительных размерах имелось денежное богатство, которое искало сферу прибыльного применения. В возникновении этого богатства большую роль сыграли методы первоначального накопления капитала, среди которых важнейшими были колониальная система, государственные долги, налоговая система, протекционизм.

В XVII в. Англия начала борьбу против голландской торговой монополии. Навигационный акт 1651 г., направленный против посреднической, т.е. голландской торговли, разрешал перевозки между Англией и ее колониями только английскими судами, или суда-

ми тех стран, где производились товары. Развернувшаяся во второй половине XVI в. напряженная борьба между Англией и Голландией за торговую и колониальную гегемонию завершилась поражением Голландии. Не менее острой была в XVIII в. борьба между Англией и Францией. Англия, захватив важнейшие колонии Франции, стала мировой колониальной державой.

Колониальная система сыграла огромную роль в обогащении английских господствующих классов. Создание в 1600 г. английской Ост-Индской компании дало ей монопольное право в торговле с Индией и позволило получать 100—200% прибыли. Началось покорение Индии Англией. В XVIII в. Ост-Индская компания захватила ряд территорий в Индии и получила право сбора налогов с них. До 1813 г. она имела исключительное право в торговле с Индией и Китаем.

Господствуя в Индии и монополизировав торговлю с Китаем, Ост-Индская компания продавала в Китае по весьма высоким ценам индийский опиум и за бесценок покупала китайский шелк, фарфор и др.

В XVI в. в Англии были созданы: Московская, Левантийская (Турция), Марокканская, Эстландская, Гвинейская, Вест-Индская торговые компании. Торговля с этими странами давала огромную прибыль английским купцам.

В первоначальном накоплении капитала большую роль сыграли колониальная система и работорговля, которая своей

вершины достигла в XVIII в. *Работорговля и эксплуатация рабского труда* на плантациях стали существенными источниками первоначального накопления капитала в Англии.

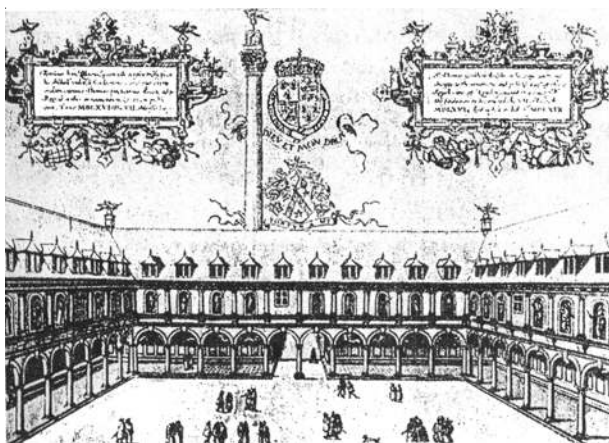
Английские моряки и купцы преуспевали в контрабандной торговле, чему очень способствовала «революция цен». Возросшие цены в Испании и Португалии сделали конкурентоспособными и более дешевыми английские товары. Англичане расширили контрабандную торговлю с колониями Испании и Португалии.



Здание Ост-Индской компании
в Лондоне

Система *государственного долга* также сыграла большую роль в первоначальном накоплении капитала. Для покрытия расходов бюджета государство брало заем от купцов и ростовщиков под высокий процент, разумеется, и за счет налогоплательщиков, и таким образом буржуазия обогащалась за счет разорившихся мелких производителей.

В первоначальном накоплении капитала немаловажную роль сыграла *система международного кредита*. Английское правительство и предприниматели широко использовали иностранный, особенно голландский капитал, с вложением которого получали больше прибыли, чем процент за кредит.



Лондонская биржа (открыта в 1571 г.)

В непосредственной связи с налоговой системой развивалась *система протекционизма*. Импортные пошлины вместе с акцизами стали существенным источником государственных доходов. Кроме того, высокие таможенные пошлины защищали английский рынок от конкуренции иностранных товаров и создавали благоприятные условия для возникновения новых мануфактур.

Экспортные премии английской буржуазии облегчали захват иностранных рынков сбыта. Англия принудительно ограничивала развитие промышленности в колониальных и зависимых странах, принуждала их покупать английские промышленные изделия, быть ее аграрно-сырьевыми придатками.

Колониальная экспансия

На арену колониальных захватов Англия вступила, когда Португалия и Испания уже имели обширные колониальные владения и Голландия энергично боролась за их колонии.

Великие географические открытия создали благоприятные условия для торговой и колониальной экспансии Англии. Во время самих открытий морское судоходство и внешняя торговля Англии были развиты слабо, хотя английские моряки и купцы с помощью правительства искали новые торговые базы и страны, осуществили ряд экспедиций в Индии и Китае.

Со второй половины XVI в. Англия встала на путь колониальных захватов. Первой была завоевана Ирландия. В 1578 г. Англия захватила Багамские острова. В 1578 г. разгромом «Непобедимой Армады» завершилась борьба Англии с Испанией. В конце XVI в. Англия начала колонизацию Северной Америки. В начале XVII в. на Американском континенте была создана первая английская колония — Вирджиния, а затем Новая Англия, Новая Шотландия, Каролина, Мериленд, Гвиана. Были созданы новые торговые фактории в Вест-Индии, в Африке (Гамбия). Первая торговая фактория в Индии—Сурат, затем в Мадрасе.

11.3. Экономика Нидерландов (Голландии) в XVI в.

Промышленность и торговля

С 1555 г. Нидерланды — герцогство в составе Испании. Это был развитый, богатый край. Но не все провинции в Нидерландах были развиты одинаково. Промышленность (шерстяное и полотняное производство) и торговля особенно были развиты во Фландрии и Брабанте. В конце XVI в. возникли первые мануфактуры с использованием наемного труда. Зарождались капиталистические отношения. В конкурентной борьбе с мануфактурным производством цеховое ремесло терпело поражение и приходило в упадок. В промышленности получило развитие производство ковров, стекла, металла. В Антверпене выделяли сукна, стекло, сахар, мыло, в Брюсселе — ковры, в Льеже — оружие. В Амстердаме и Саардаме широко развилось судостроение. Центрами шерстяной промышленности были Лейден, Роттердам, Амстердам, Утрехт. Здесь производилось тонкое и парусное полотно. Важную роль играло рыболовство. В середине XVI в. из Амстердамского порта более тысячи судов выходили на рыбный промысел.

Значительным был рост торговли. Главный город Брабанта — *Антверпен* в XVI в. стал общеевропейским центром торговли и кредита. Все европейские банковские дома имели здесь свои конторы. Суда с колониальными товарами поступали прямо в Антверпен и отсюда по рекам отправлялись во внутренние районы Европы.

На товарной бирже Антверпена в большом количестве продавались товары. Антверпен являлся денежным рынком, где можно было получить кредит.

**Сельское хозяйство —
товарное земледелие
и специализация
районов**

В центральных провинциях Нидерландов крестьянин юридически был свободен и в аренду брал землю у феодала. Революция цен разорила часть земледельцев и их земли перешли в руки фермеров. В сельском хозяйстве началось применение наемного труда. Трехпольная система севооборота заменялась более прогрессивной. Однако капиталистических хозяйств в деревне было еще мало. Преобладала помещичья и церковная земельная собственность. Крестьянство выполняло различные феодальные повинности, платило и церковную десятину. В некоторых южных провинциях оставались крепостные отношения.

Капиталистические отношения в сельском хозяйстве быстрее развивались в северных провинциях. Само дворянство переходило на капиталистические методы ведения хозяйства. Большое значение приобретали *травосеяние* и *удобрение почвы*.

С начала XVI в. широко развернулись работы по сооружению *дамб*. На плодородных земельных участках, отвоеванных у моря, развивалось высокоинтенсивное *животноводство*, которое давало мясо, сыр, масло. Юридически свободное крестьянство производило товарную продукцию. Зародилась капиталистическая аренда земли. Возникло торговое земледелие и специализация районов. В провинции Зеландия возделывали пшеницу и красители. На орошаемых землях Голландии было развито продуктивное животноводство. В ряде областей Фландрии возделывали лен и др.

**Причины экономического подъема
и Нидерландская
революция**

К середине XVI в. большая часть Нидерландов значительно продвинулась на пути капиталистического развития. Усилилась роль капиталистического уклада в экономике страны. Наличие пережитков феодализма, особенно на юге, тормозило развитие производительных сил: цеховой строй сковывал рост мануфактурного производства, таможенные ограничения мешали расширению внутреннего рынка. Феодальные пережитки тормозили развитие и производительных сил деревни.

Феодальный режим в Нидерландах защищала внешняя сила — феодальная Испания. Для Испании Нидерланды представлялись источником дохода (40% доходов) — «доильной коровой», дававшей в четыре раза большие суммы, чем все ее заморские колонии. Господство Испании в Нидерландах опиралось как на вооруженную силу, так и на католическую церковь, которая защищала феодальный режим и господство Испании.

С развитием промышленности и формированием единого рынка нидерландская буржуазия столкнулась с феодальной Испанией. Это противоречие переросло в *буржуазную революцию*, принявшую характер национально-освободительной, антииспанской войны. Это была ранняя буржуазная революция, происшедшая в начале мануфактурного периода.

Во второй половине XVI в. испанские власти провели экономические репрессии против нидерландской буржуазии: установили высокие таможенные пошлины на ввозимую сюда испанскую шерсть; запрещали нидерландским купцам въезд и торговую деятельность в испанских колониях. Промышленность и торговля Нидерландов терпели серьезный убыток. К тому же усилилась деятельность инквизиции. Начавшееся в 1566 г. восстание охватило 12 провинций Нидерландов из 17. Войска Испанского правительства оккупировали Нидерланды. Герцог Альба, назначенный управляющим Нидерландами, установил террористический режим в стране. Казни еретиков и конфискация их имущества стали важным источником дохода испанской казны. В 1571 г. была введена *алькабала* — система налогов: 1% на все движимое и недвижимое имущество, 5% — от продажи недвижимого имущества, 10% — от продажи каждого товара.

Такой сильнейший удар по промышленно-торговым Нидерландам приостановил хозяйственную жизнь страны — последовали безработица, голод, началась народная война против испанских оккупантов.

В 1572 г. произошло всеобщее восстание в северных провинциях, а в 1576 г. — в южных провинциях. В 1579 г. была заключена Утрехтская уния, образована Республика семи Соединенных провинций во главе с Голландией, как наиболее развитой в экономическом отношении. Самостоятельность Соединенных провинций Испания признала в 1609 г.

Таким образом Нидерландская революция (1566—1609), первая буржуазная революция в истории, завершилась возникновением нового буржуазного государства — *Голландии*. Революция передала власть буржуазии и обеспечила ее полное господство в экономической и политической жизни страны. Она освободила буржуазное общество Нидерландов от феодально-абсолютистских оков, ограничивающих его развитие. На севере страны были созданы все условия экономического развития на основе капиталистических производственных отношений. Буржуазия Голландии, освободившаяся от уплаты части своего дохода феодальной Испании, быстро обогащалась и вкладывала капиталы в создание мануфактурных производств.

11.4. Голландия как «образцовая» капиталистическая страна XVII в.

Причины экономического подъема начала XVII в.

С XVII в. начался экономический подъем Голландии и она превратилась в «образцовую» капиталистическую страну, стала первой торговой и морской державой, «мировым извозчиком». Экономическому подъему Голландии в XVII в. способствовал ряд обстоятельств. В результате Великих географических открытий произошло перемещение мировых торговых путей на Атлантический океан, и Голландия оказалась в центре мировой океанской торговли. Она получила по наследству ту роль в мировой торговле, которая выполнялась прежде Испанией и Португалией, а также Ганзой. Нидерланды сосредоточили в своих руках посредническую торговлю между разными странами. Они использовали также неравномерный рост цен в разных странах в результате революции цен и получали большую прибыль из этого.

Для экономического подъема Голландии все же решающими были внутренние факторы. Важнейшим условием экономического подъема Голландии была буржуазная революция и раннее развитие капитализма на территории Северных Нидерландов. Пришедшая к власти буржуазия создавала благоприятные условия для развития промышленности и торговли на капиталистических началах. Промышленному подъему Голландии способствовала также в период революции и войн эмиграция из южных провинций на север торгового и промышленного населения.

Развитие промышленности и сельского хозяйства

В годы экономического подъема успешно развивалась мануфактурная промышленность Голландии. Крупнейшей отраслью промышленности было *судостроение*, которое занимало одно из первых мест среди отраслей хозяйства. На судовой верфи Амстердама, Саардама и других городов строилось много судов. Судостроение было специализировано, строились суда разного назначения. Голландия создала самый мощный торговый флот, превышающий торговый флот всех других европейских стран. Благодаря самому дешевому фрахту Голландия стала *«мировым извозчиком»*.

Важнейшей отраслью экономики было *рыболовство*, заготовка сельди. В начале XVI в. в рыболовстве было занято 1600 судов, а в последующий период — 2000. Численность занятых в этой отрасли составляла 100—120 тыс. человек.

Важнейшей отраслью голландской промышленности оставалось производство *сукна*. Изготовленное в стране полотно вывозилось во

многие страны. Изделия шелковых мануфактур по своей дешевизне конкурировали с французскими. На экспорт работали производства по выделке кожи и бумаги.

После революции почти полностью были ликвидированы феодальные отношения в деревне. Земли дворян — сторонников Испании и католической церкви — были конфискованы и переданы буржуазии и фермерам. Развивались торговое земледелие и торговое животноводство, огородничество и садоводство.

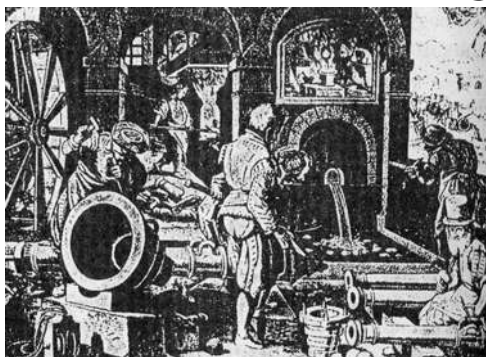
В земледелии утвердились *многополье* и *плодосменная система*, тогда как в других странах еще применяли *трехполье* и развивали хозяйство *экстенсивно*.

В XVII в. Голландия занимала первое место в мире по развитию *продуктивного животноводства*. Ее породистый скот считался наилучшим в мире. Изготовленные здесь масло и сыр вывозили во многие страны.

Успешно развивались отрасли, перерабатывающие сельскохозяйственное сырье (пивное, водочное, сахарное, табачное). Продукция этих отраслей успешно продавалась во многих странах.

Торговля.
Амстердам —
финансовый центр
мира

Экономический подъем Голландии в XVII в. тесно был связан с торговлей. Она была сосредоточена в бассейнах Северного и Балтийского морей. Из Скандинавии голландские купцы вывозили лес (для судостроения), меха, рыбу; из северной Германии, Польши и Литвы — хлеб, скот, лен и др. Голландские купцы установили связь с русским рынком. Из России они вывозили лес, лён и другое сырье. Голландцы торговали с Нарвой, Ревелем, Ригой, Либавой, Кенигсбергом, Гданьском, Гамбургом и т.д.



Литьё пушек в XVI в.



Торговля в Брюгге

В XVI в. голландцы заменили ганзейцев в торговле с Англией, а в XVII в. установили торговые отношения с Францией.

В 1609 г. был основан первый Амстердамский депозитный и валютный банк. Его депозиты в 1610—1640 гг. увеличились в восемь раз. Кредитные операции достигли больших масштабов. Амстердам превратился в финансовый центр мира, стал международным рынком ценных бумаг, где распространялись займы всех европейских стран. В XVII в. Голландия была и международным центром спекуляции. Развитие капиталистических отношений отразилось и на финансах Голландии. Утвердилась система *государственного долга*. В середине XVII в. государственный долг Голландии составил 150 млн гульденов, который ежегодно поглощал 6,5 млн гульденов в виде процентов.

Колониальная экспансия Голландии

Торговыми войнами Голландия постепенно разрушила колониальную монополию Испании и Португалии и, захватив их колонии, создала свою собственную колониальную империю, охватывающую владения на трех континентах.



Голландцы покупают Манхэттен

С целью эксплуатации колоний были сформированы специальные компании. В 1602 г. была основана «*Ост-Индская компания*» с участием правительства, просуществовавшая до 1792 г. Компания владела монопольным правом на торговлю со странами бассейнов Тихого и Индийского океанов. От имени правительства она заключала торговые и мирные договоры, имела армию и полицию, военный и торговый флот, чеканила монеты. В колониях компания создала плантации пряностей и много факторий.

Колониальная политика Голландии не отличалась от колониальной политики ее предшественников — Португалии и Испании. Голландцы грабили колониальное население, отбирали дорогие продукты для вывоза в Европу, принуждали местных князей поставлять колониальные товары, закупочные цены на которые определялись голландцами, и были ниже цен, установленных их предшественниками-испанцами и португальцами.

Чтобы сохранить монополию торговли пряностями и поддерживать высокие цены на них, голландцы сокращали производство,

на месте сжигали товары, ограничивали их привоз в Европу. Они также торговали опиумом, получаемым из Бенгалии. С 1610 г. Ост-Индская компания начала торговлю китайским чаем, который она в 4—4,5 раза дороже продавала в Европе.

В 1621 г. была создана голландская *Вест-Индская компания*, которая занималась работоторговлей, пиратством, грабежом и просуществовала до 1674 г. Грабеж испанских кораблей давал большую прибыль компании.

Экономический упадок Голландии

С середины XVII в. Голландия начала испытывать растущую конкуренцию со стороны Англии, терпела поражения и отошла на второй план, хотя сохранила свои колонии в Индонезии и роль ростовщика Европы. Начался экономический упадок Голландии, для которого были свои причины. Прежде всего, это слабая промышленная база — страна не обладала в достаточном количестве ни сырьем, ни территорией, ни рабочей силой.

В это время в экономике европейских стран все большее значение приобретала тяжелая промышленность, а у Голландии не было месторождений ни каменного угля, ни железной руды. Хотя ее торговля, судоходство, а также судостроение возрастали, но отрасли, работающие на широкий рынок, были ограничены. Ни одна из отраслей ее экономики, кроме ростовщичества, не отвечала широким масштабам ее внешней торговли.

По уровню развития промышленности Голландия все больше отставала от Англии, так как изобилие торговых возможностей обогащения для голландской буржуазии не стимулировало ее делать капиталовложения в промышленность. Вложение капиталов только в кредит и торговлю, конечно, оказывало отрицательное влияние на развитие промышленности.

Кроме того находившаяся у государственной власти торговая буржуазия, исходя из своих узкоклассовых интересов, выступала против протекционистских таможенных пошлин. В результате промышленность Голландии оставалась без защиты и проигрывала в конкурентной борьбе с иностранными товарами.

Подчинение торгового капитала промышленному

Следует также отметить, что торговля в Голландии в основном имела *посреднический* характер: она торговала не столько своими товарами, сколько товарами других стран и таким образом основывалась не на высоком уровне развития своей экономики, а на отставании других.

Большое несоответствие между промышленными и торговыми возможностями страны и стало одним из серьезных факторов ее

экономического упадка. Из-за большой роли торговли в экономике хозяйство Голландии сильно зависело от ситуации в соседних странах: протекционистские тарифы, войны и пр. которые оказывали сильное воздействие на Голландию. Ограничение торговли с английскими колониями, Навигационный акт Кромвеля (1651) и другие торговые ограничения сильно ударили по голландской экономике.

Развитие торгового капитала в Англии, Франции, Германии ограничивало сферу деятельности голландского торгового капитала.

Постепенно Англия сравнивалась с Голландией по тоннажу торгового флота, а потом и опередила ее. Опережала Англия Голландию и по уровню развития мануфактурной промышленности. В Голландии господствовал торговый капитал, а в Англии господствующим уже стал промышленный капитал. История упадка Голландии как господствующей торговой отрасли является историей подчинения торгового капитала промышленному капиталу.

Англия вытесняла с рынков посреднической торговли Голландию, потерявшую свою гегемонию в мировой торговле. Голландия сохранила роль мирового кредитора и в этом плане ее значение в отношениях с Англией и странами Европы даже возросло. Амстердам оставался центром международных финансовых операций и как крупный кредитор содействовал экономическому подъему Англии.

Вопросы для повторения

1. Расскажите об особенностях феодализации в Англии.
2. Охарактеризуйте экономику Англии в XI—XV вв.
3. Как влияли крестьянские восстания на феодальный строй Англии.
4. Назовите причины экономического подъема Англии в XVI—XVII вв.
5. В чем заключался аграрный переворот в Англии и каковы были его результаты?
6. Расскажите об экономических причинах и последствиях Английской буржуазной революции.
7. Объясните, почему Англию называют «классической» страной первоначального накопления капитала.
8. Расскажите об особенностях экономики Нидерландов в XVI в.
9. Сравните социально-экономические причины и последствия Нидерландской и Английской буржуазных революций.
10. Объясните фразу: «Голландия — образцовая капиталистическая страна XVII в».
11. В чем заключались причины экономического упадка Голландии во второй половине XVII в.?

 ГЛАВА 12

Экономика Германии

Развитие феодальных отношений в Германии происходило неравномерно и в целом медленнее, чем в романизированных странах. Это было обусловлено климатическими условиями, рельефом местности, низким уровнем развития производительных сил, наличием большого количества свободных земель, высокой степенью устойчивости и приспособляемости общины — марки¹, переросшей к началу феодальной эпохи из родоплеменной в сельскую, территориальную, и другими факторами.

Сказалось и то, что здесь не было рабства, рабовладельческой формации, за исключением лишь западной части страны, которая на рубеже нашей эры попала под власть римлян. Поэтому для Германии характерен не синтезный путь развития феодализма, сочетающий античные и варварские элементы, а переход к феодальному способу производства непосредственно от разложения первобытно-общинного строя. Закрепощение свободных общинников было более затруднительным, чем превращение бывших рабов в крепостных, что наблюдалось в романизированных странах.

Введение германскими завоевателями на этих территориях общинного строя не только замедлило закрепощение, но в некоторой мере и смягчило трудности этого процесса.

Как писал К. Маркс: «Новая община, в которой пахотная земля является частной собственностью земледельцев, в то время как леса, пастбища, пустоши и пр. остаются еще общей собственностью, была введена германцами во всех покоренных странах. Благодаря характерным особенностям, позаимствованным у ее прототипа, она на протяжении всего Средневековья была единственным очагом свободы и народной жизни»².

Равновесие римских и германских начал в Галлии обеспечило утверждение феодальных отношений в VIII—IX вв. В Италии, где отмечалось явное преобладание римских начал, феодализм утвердился в X в., а в Британии, Германии, Скандинавии, где римские начала были либо чрезвычайно слабы, либо отсутствовали вообще, феодальный строй утвердился лишь в XI—XIII вв.

¹ *Марка* — в Средние века в Западной Европе сельская община, в которой пашня была собственностью членов марки, пастбища, леса и другие угодья — общей собственностью.

² *Маркс К., Энгельс Ф. Соч. Т. 19. С. 417—418.*

12.1. Эпоха раннего феодализма (V—X вв.)

От марки
к аллоду

На территории Германии формирование предпосылок будущего феодального строя происходило на основе расслоения общины—*марки*, дифференциации свободных общинников и постепенного подчинения их родовой и служилой знати. К концу I в. н. э. у германских племен продолжала сохраняться коллективная собственность на землю, но она находилась в пользовании отдельных «больших семей», состоявших обычно из трех поколений родственников. Периодически производились переделы пахотной земли, но приусадебная земля, на которой стоял дом общинника, видимо, уже являлась его собственностью. Зародышевыми элементами будущего феодального строя, которые впоследствии развивались и крепили на протяжении нескольких веков, являлись также дружинный строй германских племен, наличие свободных, вольноотпущенников и рабов, постепенное формирование патронатных отношений. Правда, раб здесь напоминал скорее крепостного или слугу.

В последующие века процесс дифференциации родоплеменной общины углубляется. На базе значительных племенных групп возникают более или менее крупные народы: у устьев Рейна — фризы, по нижнему Рейну — франки, по среднему и верхнему Рейну — аллеманы, между средним Дунаем и Северным морем, на востоке от Рейна — бавары, лангобарды, саксы и др. В итоге на основе племенных княжеств возникли герцогства: Швабия, Бавария, Франкония, Саксония, Лотарингия, Фризия. Углубление расслоения связано и с завоевательными походами в пределы поздней Римской империи, где избираемые на время похода германские короли и герцоги получали земли римских собственников, а также с распространением христианства.

Заключительным этапом превращения родоплеменной общины в соседскую, территориальную, определившим неизбежность установления нового, феодального строя, было возникновение *аллода*. Это означало, что пахотная земля, бывшая ранее собственностью общины—*марки*, стала наследственным, хотя и не безусловным владением отдельных семей, которую они могли свободно отчуждать путем купли-продажи и другими способами.

Примером послужила не только римская частная собственность на землю, но и прежде всего собственный германский опыт. Так, в тесных долинах Бергского округа, на узких возвышенностях между болотами в Вестфалии, в большинстве альпийских долин рельеф местности изначально обусловил практику передачи земель в наследственное пользование. С возникновением права передачи усадьбы

третьим лицам и в других районах Германии разворачивается борьба за превращение пахотных земель в свободно отчуждаемую индивидуально-семейную собственность, что выразилось в отказе от пределов пахотных земель.

**Баварская
и Саксонская
«Правды»**

О подобном развитии процесса, происходящего в разных германских землях с разной скоростью, свидетельствуют многочисленные германские *«Правды»* — записи обычного права германских племен, составленные между V и IX вв., а также исследования ученых, в том числе работы Ф. Энгельса *«Марка»*, *«К истории древних германцев»*, *«Франкский период»*¹. В частности, в одном из ценнейших памятников VI—VIII вв. в *«Баварской Правде»* еще просматриваются кровнородственные связи, особая система родства и другие институты родового строя. В случае, если бавар не имел родни, виру (*вергельд*) получал герцог или патрон, т.е. тот, кому убитый *коммендировался* (вручал себя) при жизни. В системе штрафов и пеней наряду с уплатой в пользу родственников большую роль играл взнос в пользу фиска. И главное — у баваров, имевших малые семьи, глава был свободным общинником, членом маркового союза и собственником аллода.

Аллод свободного бавара как доля в общине-марке уже являлся товаром: земля могла покупаться и дариться. Запрещалось лишь принуждение к продаже и дарению, но этот запрет оставался только на бумаге. Доказать принуждение к дарению или продаже было весьма непросто.

Баварское общество достигло значительной дифференциации. Наряду с весьма зажиточными общинниками, владевшими десятками рабов и приближавшимися по своему статусу к мелким вотчинникам, здесь имелись бедняки и «худшие люди». Свободные бавары утрачивали свободу в результате насильственных похищений с целью продажи в рабство, а также на основе закладничества личности должника, когда он не мог выплатить высокие виру и штрафы.

Расположенная на юге Германии Бавария уже в VI в. признала верховенство Меровингов. Правда, политически власть Меровингов была в значительной степени номинальной, но баварская знать быстро оценила выгоды христианства как идеологической системы складывавшегося феодального общества. К началу VIII в. христианство окончательно утвердилось по всей территории Баварии. При Карле Великом процесс закрепощения крестьян Баварии ускорился. Продажа, дарение, дробление крестьянского надела — гуфы, королев-

¹ См.: Маркс К., Энгельс Ф. Соч. Т. 19.

ские пожалования земель светским и духовным феодалам на основе бенефициев, ставших впоследствии (XI в.) наследственными ленами, неизбежно вели к возникновению крупной земельной собственности и утверждению экономической и личной зависимости вчерашних свободных общинников от светских и духовных феодалов.

Система эксплуатации крестьянства, обозначенная в главах «Баварской Правды», показывает, что не существовало резкого различия между феодальными отношениями Баварии и западных областей Франкского государства. Церковь могла превратить общинника в крепостного (серва) за повторное нарушение запрета работать в воскресенье. Повинности крестьян состояли из барщины (полевой, садовой, транспортной и т.п., кладки известковых печей, постройки господских дворов, хлевов, амбаров, сеновалов и т.д.). Крестьяне платили натуральные оброки зерном, льном, медом, курами, яйцами и т.д. Крестьянин вносил особый побор за право пасти скот на общинном лугу. Барщина на церковной земле составляла три дня в неделю, т.е. 50% рабочей недели. Кроме того, в 779 г. во Франкском государстве была введена «большая десятина» — налог (подать) в пользу церкви в размере 1/10 урожая.

После 32-летней войны Карл Великий в 804 г. одержал победу над саксонцами. «*Саксонская Правда*», записанная на рубеже IX в., но отражающая и более ранние черты саксонского общества, также свидетельствует, что прежнее имущественное равенство давно уже перестало существовать, хотя процесс дифференциации протекал здесь медленнее, чем в Баварии. Документ сообщает о наличии знати (нобили или зделинги), свободных (фрилинги) и полусвободных (лацци или литы). В VIII в. часть фрилингов вступила под патронат знати; участились факты дарения имущества нобилиям. Литы находились в зависимости от господина и могли добиться свободы за выкуп. Вместе с тем литы еще не полностью утратили свободу, они правоспособны и дееспособны и даже могли владеть рабами. Таким образом, феодальные отношения у саксов находились еще в зачаточном состоянии, но развитие социальной дифференциации и увеличение числа дарений, видимо, чаще вынужденных, свидетельствуют о появлении аллода.

В непокорной Саксонии огнем и кровью внедрялось христианство. Карл Великий произвел массовые высылки саксов в глубь Галлии и полностью выселил нордальбингов. Саксонская знать была уравнена в правах и положении с франкскими феодалами. Впрочем, сепаратизм саксонских феодалов упорно держался в течение столетий. Насильно крещенные саксы стали объектом феодальной эксплуатации со стороны государства, своих и франкских феодальных сеньоров.

«Страна тевтонов»

В 843 г. сыновья Людовика Благочестивого на основе Верденского договора поделили земли Священной Римской империи, созданной в 800 г. их дедом Карлом Великим. Земли за Рейном, частично по Рейну и его правым притокам, Баварию получил Людовик Немецкий. Это восточно-франкское государство и стало называться «страной тевтонов». В 962 г. Оттон I из саксонской династии восстановил Римскую империю. Впоследствии это событие стали называть «Восстановлением Священной Римской империи». С тех пор государь немецкий будет одновременно и государем итальянским, нередко отдавая непосредственно немецкие дела на откуп светским князьям и королям и на основе *инвеституры* (ограниченной в 1122 г. светской инвеститурой), т.е. наделением избранного духовного лица землей, — духовным князьям. Стремление немецких королей (императоров) к мировому господству в сочетании с выборностью их курфюрстами (духовными и светскими князьями-избирателями), подтвержденной впоследствии Золотой буллой (1356), на столетия закрепило раздробленность и многовластие в Германии. Если отсутствие немецкого государства до поры сдерживало процесс феодализации, а возникновение — ускорило его, то последующая политическая раздробленность определила различия в положении крестьянства Западной и Восточной Германии и прикрывала ужесточение крепостничества.

**Ужесточение
крепостничества
и производительные
силы**

IX в. был периодом интенсивного закрепощения земледельцев — общинников южных районов Германии. В это время к востоку от Рейна сохранялось еще сравнительно большое число свободных собственников своей земли, хотя полностью свободных сел оставалось немного. В X—XI вв. зажиточные земледельцы, способные служить в конном войске, пополняли ряды рыцарства. Разница между этими «неблагородными» и «благородными» рыцарями исчезнет в XIII в. Обедневшие земледельцы попадали в поземельную и личную зависимость, становясь крепостными — *хериге*. Существовали и настоящие холопы (*лейбайгене*), которые находились в полной власти феодала и входили в состав его двора. Наконец, в XI в. появилось обобщенное понятие «крестьянин» — *Bauer*, означавшее, что грань между невоюющими земледельцами и не работающими на земле воинами в целом определилась. Свободных крестьян становилось все меньше.

Экономическая раздробленность страны определила различия в положении крестьянства Западной и Восточной Германии. Обычные повинности крестьян как на западе, так и на востоке страны — *оброки*, т.е. рента продуктами. Крестьяне отдавали во двор господи-

на крупный и мелкий скот, птицу, дичь, сало, сыр, молоко, зерно, рыбу, солод, пиво, овощи, мед, воск, дрова, лен, нередко ремесленные изделия — шпоры, бочки, косы, топоры и секиры, мебель, подковы, обувь, шубы и т.д. Другой повинностью была *барщина*, весьма разнообразная — полевая (урочная или повременная), работа на барских землях, рубка и валка леса, корчевание, выжигание угля, пережог извести, перевозочные и подводные повинности, строительные работы, обслуживание господского двора — от приготовления пищи, уборки помещений до обязанности кормить грудью детей феодала.

Чрезвычайно тяжелой повинностью являлась *десятина*, которую нередко собирали не только духовные, но и светские феодалы. Наряду с этим взимался смертный побор — передача господину части имущества умершего крестьянина (обычно скота). Этот побор, именуемый *третиной*, нередко распространялся и на «свободных» крестьян. В северо-западной Германии крепостные крестьяне платили не применявшуюся на востоке поголовную подать и смертный побор не только скотом, но и одеждой. В южных и юго-западных районах барщина лишь редко заменялась денежной рентой.

В период становления феодализма в Германии господствовало *натуральное хозяйство*. Урожаи были невысокими. Во времена Каролингов появились *водяные мельницы*, на которых мололи пшеницу, благодаря чему заметно повысилась грузоподъемность телег и повозок, а также *ветряные мельницы*, ставшие вскоре обязательной принадлежностью сельского ландшафта. Изредка применявшаяся *трехпольная* система в XII—XIII вв. станет господствующей. И хотя производительные силы оставались низкими, основанными на рутинной технике, формирующийся феодализм обеспечил более высокую производительность труда, чем рабовладельческий строй, о чем наглядно свидетельствуют отделение ремесла от сельского хозяйства и начавшийся процесс дополнения военных, административных и культовых функций городов функциями ремесленного товарного производства и торговли.

12.2. Эпоха расцвета феодализма (XI — конец XV вв.)

**Феодальная
иерархия —
«порядок щитов»**

К концу XI — началу XII вв. немецкая деревня стала в целом феодальной. Население разделилось на свободных и феодально зависимых или крепостных крестьян. Свободные, в свою очередь, делились на две ограниченные сословные группы: на свободных «благородного» происхождения господ и на свободных, но «неблагородных лиц шеффенского сословия».

К первой сословной группе относились духовные и светские князья, графы, рыцари, т.е. крупные феодальные земельные собственники. Вторую сословную группу составляли свободные землевладельцы — шеффены, чиншевики¹, ландзассы (поселенцы), свободные от всяких крестьянских повинностей или платившие так называемый свободный *чинш*² и судебный налог и именуемые лицами шеффенского сословия, так как были подсудны шеффенскому суду, а также обязывались и допускались к исполнению функций присяжных заседателей. Отсюда и название: *Die Schuffen* — присяжные.

Сложившаяся в предыдущий период феодальная иерархия к началу XIII в. получила официальное закрепление в «*порядке щитов*». Всего было установлено семь военных щитов, указывавших ранг (место), к которому относилось данное лицо в системе феодальной иерархии. Обладатели первых шести щитов пользовались ленным правом и имели право владеть *леном*³.

Возглавлял феодальную лестницу король (император), считавшийся сюзереном, обладателем верховных державных прав, «судьей над земельной собственностью и леном, и над жизнью каждого». Прямыми вассалами короля являлись князья — «непосредственные чины империи», имевшие своих вассалов. Королю принадлежал щит первого ранга. Щит второго ранга принадлежал духовным князьям — епископам, аббатам и аббатиссам, третьего — светским князьям, если они становились вассалами епископов, четвертого — графам, пятого — рыцарям, шестого — субвассалам рыцарей. В пятый ранг «*Саксонское зеркало*»⁴ включало «лиц, могущих быть шеффенами». Седьмой щит принадлежал «свободным людям, рожденным в браке», и ленного права не давал. Щит снижался на одну ступень, если феодал, как это часто бывало со светскими князьями, становился вассалом равного себе по чину лица.

Лены и ленное право

Лены различались по рангу и назначению. В лен могли отдаваться не только земли, но и сан, должности, взимание десятины, пошлин, чеканка монеты и т.д. Имелись лены имперские, церковные, судебные, городские. В число имперских входили и церковные — «скипетроносные» и «знаменные» лены, передаваемые светским князьям, должностные, чеканка монеты и др. Наряду с ленами, находящимися во владении «благородных» феодалов, существовала катего-

¹ *Чиншевик* — свободные оброчные держатели в юго-западной Германии в XIII в.

² *Чинш* — денежная, реже натуральная, фиксированная рента в пользу сеньора.

³ *Лен (феод)* — частное землевладение, свободно отчуждаемое и наследуемое.

⁴ «*Саксонское зеркало*» — сборник германского права. Составлен в 1221—1225 гг.

рия «неблагородных ленов» — лены сельских старост и даже «крестьянские лены», держание которых было связано с определенными повинностями. Вместе с тем леном признавалось лишь то, что феодал получал в качестве вассала. Феодал мог наделить своего служивого человека (министериаля) именем, но такая сделка, разъясняет «Саксонское зеркало», совершалась не по ленному, а по домениальному (земскому) праву, так как являлась передачей служебной.

Ленная система в Германии сложилась в полной мере и стала государственной системой земельных отношений уже в XII в. В наследственные лены превратились графства. Даже многие аллоидальные владения территориальных князей и графов стали ленами. Сохранившиеся еще у крупных территориальных владельцев аллоидальные земли инкорпорировались (присоединялись) в ленную систему, сохранив лишь свой юридический титул владения. Феодалное землевладение приняло характер ленной системы, сформировалось ленное законодательство.

Ленное право регулировало все стороны отношений собственников и держателей ленов, организации сельскохозяйственных работ на ленных территориях, определяло устройство общественной жизни страны. Особенно тщательно ленное право разграничивало, что и в какие сроки надлежало получать собственникам и держателям лена.

**Некоторое
ослабление
крепостничества**

Середина XIII в. стала временем решительного поворота к лучшему в жизни немецкого народа, особенно в положении крестьянства. Значительные массы крестьянства получали личную свободу либо в связи с крестовыми походами, либо откупившись от господина. Некоторые феодалы, уходя в поход, отпускали своих крестьян на свободу; сотни дворянских родов исчезли, а их крестьяне добились свободы. Но главная причина ослабления крепостничества до уровня простой зависимости диктовалась необходимостью освоения целинных земель, а при старых способах обработки увеличить доходы феодала можно было лишь на основе полюбовного соглашения с собственными крестьянами и пришлыми колонистами. В восточной части Германии, в захваченных за Лабой славянских землях, немецкие крестьяне-переселенцы были освобождены от барщины и платежей на ряд лет, пользовались льготами и привилегиями. Иначе нельзя было привлечь на восток рабочие руки. В этих условиях феодалам пришлось дать личную свободу зависимым крестьянам всей Северной Германии. В Саксонии и соседних северо-западных областях с XIII в. создавалось мелковотчинное феодалное хозяйство, развивалась *майерская аренда* (майер — управляющий).

Немецкие города. Цеховые революции

Лишь немногие города Германии были римского происхождения. Огромное большинство немецких городов возникло в XI — XIII вв.

В XII в. в Германии насчитывались сотни городов, а в XIII—XIV вв. возникло около 700 новых городов. Средним считался город с населением 10—15 тыс., крупным — 25—35 тыс., мелким — 1—5 тыс.

Первоначально население городов составляли крепостные, бежавшие от своих господ. Они принесли в города начала маркового строя и древнего народоправства в виде городского вече (бурдига). Но город стоял на земле духовного или светского сеньора, который осуществлял в нем правосудие, взимал поборы, требовал от горожан явки в поход. Постепенно власть сеньора подавила народные собрания.

Горожане боролись за сокращение феодальных поборов, торговые привилегии, право на городское самоуправление. Эта борьба горожан проходила в форме *коммунальных революций*. Нередко города опирались на поддержку императоров, заинтересованных в ослаблении сеньоров и понимавших роль и значение города как источника финансовых и человеческих ресурсов. К началу XIV в. большинство городов добилось независимости от сеньоров, но власть оказалась в руках городской аристократии — крупных купцов, домовладельцев, ростовщиков и землевладельцев, так называемых *аусбюргеров*. В XV в. этот верхушечный слой города стал называться *патрициатом*.

Основой жизни города было товарное производство — *ремесло и продажа изделий*. Как и везде в феодальной Европе, формой организации ремесленного производства был цех. Первые дошедшие до нас уставы немецких цехов относятся к XIV — XV вв., хотя цехи возникли значительно раньше, в XI—XII вв. В ремесленных мастерских было занято два-четыре человека, считая и мастера. Исключение составляли более многочисленные строительные организации. Уставы регламентировали отношения мастеров, подмастерьев и учеников, сроки и условия ученичества; определяли количество, объем и качество производимой продукции, ее внешний вид, упаковку и т.д. Одновременно цехи выполняли функции касс взаимопомощи, заботились о вдовах и сиротах, несли охранную и пожарную



Торговая компания в Аугсбурге

службу, защищали стены родного города, активно участвовали в религиозной жизни.

Многие владельцы мастерских были кустарями и работали на мастера-предпринимателя, снабжавшего их сырьем и обеспечивавшего сбыт готовой продукции. В текстильном (шерстоткацком) и металлическом производствах нередко к работе подключали сельских и иногородних кустарей.

Таким образом, в XIV—XV вв. в немецких городах появились *децентрализованные* мануфактуры, хотя мастер-предприниматель по крайней мере на первых порах еще активно участвовал в производстве.

Документы свидетельствуют о происходящей дифференциации городского, в том числе ремесленного населения. Имелись цехи богатые и бедные, цехи, пользующиеся уважением, и цехи «презренные». Особенно незavidным было положение многочисленных подмастерьев и учеников, составляющих 55—60% городского населения. В конце XV в. 65% ремесленников крупных городов уплачивали налоги по двум самым низким ставкам. В то же время уже в середине XIV в. менее 6% городских налогоплательщиков уплачивали поимущественно-подходящий налог более чем с половины общей оценки имущества, что свидетельствовало о высокой концентрации собственности.



Печать цеха пекарей

В XIII—XV вв. во многих городах (Кёльне, Вормсе, Ульме, Гамбурге и др.) происходили цеховые восстания — *цеховые революции* против патрициата. Но лишь в редких случаях (Кёльн, 1396) цехам удавалось захватить магистрат. Иногда цехи вынуждали патрициат разделить власть с цеховой верхушкой. Низшие слои города (плебейство) нередко активно поддерживали цеховые восстания, но никогда не получали власти и не добивались хлеба и права.

В конце XIV — начале XV вв. возникает категория «вечных подмастерьев» — одна из составных частей формировавшегося предпролетариата. Защищая свои экономические права, подмастерья создавали тайные братства, проводили забастовки в масштабах цеха, города или нескольких городов. Подмастерьев секли плетью, клеймили, бросали в тюрьмы, увечили. Мастера применяли локауты¹, систему «черных списков».

¹ *Локаут* (от англ. запирать дверь) — одна из форм борьбы предпринимателей против ремесленников, рабочих — закрытие предприятий с целью получения согласия рабочих на худшие условия.

Союзы городов. Ганза

В смутную эпоху междоусобиц и «кулачного права» для защиты жизни и имущества создаются союзы городов. В 1254 г. возник *Рейнский союз городов* (Майнц, Вормс, Оппенгейм и др.). Через два года он объединил до 100 городов и более 30 князей, но внутренние противоречия вскоре привели к распаду союза. Он возродится вновь почти через сто лет вопреки «Золотой булле»¹, которая запретила городам объединяться в союзы, и в 1381 г. сольется с возникшим в 1376 г. *Швабским союзом городов*. *Швабско-Рейнский союз*, созданный для борьбы с налоговыми притеснениями во времена Карла IV, объединил свыше 80 немецких и швейцарских городов. Против объединения городов выступили рыцарские союзы и поддерживающие их князья во главе с императором. В 1388 г. Швабско-Рейнский союз городов потерпел военное поражение у Вормса и распался.

Одновременно с городскими союзами в Южной Германии складывались союзы по защите торговли в Северной Германии. В состав союза северных городов входило более 90 городских общин. Это была знаменитая *Великая немецкая Ганза* (первоначальное значение готского слова «ганза» — толпа, впоследствии — союз купцов за границей). Официальное наименование Ганзы — «Der gemeine deutsche Kauffmann», т.е. «Общенемецкое купечество».

Возникновение союза относится к XIII в., когда группы купцов из северонемецких городов создали *Лондонскую Ганзу*, ведущим городом которой был Кёльн. Уничтожение немецкими феодалами независимости полабских и поморских славян и татаро-монгольское нашествие разрушили торговлю Русских земель. Возникшую брешь и заполнила Великая немецкая Ганза, воспользовавшись ослаблением славянской заморской торговли. Организационно-политическое оформление союза состоялось в середине XIV в. В состав Ганзы входили города, расположенные на побережьях Северного и Балтийского морей, и ряд городов на реках, впадающих в эти моря. В период могущества Ганзы в нее входили некоторые нидерландские города. Ядром Ганзы были



Ганзейская печать Грейфсвальда, получившего статус города в 1250 г.

¹ «Золотая булла» 1356 г. — принята имперским сеймом, утверждена императором Карлом IV. Способствовала политической раздробленности Германии.

Гамбург, Любек и Бремен. Ганза имела конторы в Лондоне, Бергене, Новгороде, Пскове, Полоцке и многих других городах.

Торговля Ганзы была посреднической: из славянских и скандинавских стран в Западную Европу вывозились сельскохозяйственное сырье, лес, пушнина, деготь, соль. Ганзейцы жестоко эксплуатировали датских и норвежских рыбаков, снабжая сельдью почти всю Европу. На рынки скандинавских стран, Польши и Северной Руси шла ремесленная продукция Запада, восточные пряности, виноградные вина, лекарства. Но Ганза была не только торговым союзом, она имела и признаки государства — вела войны за сохранение и утверждение своих торговых прав и привилегий. В частности, в 1369 г. Ганза в союзе со Швецией одержала победу над датчанами, получив ряд замков на побережье и право вето при избрании датских королей. Однако в связи с разобщенностью Германии у Ганзы не было ни политических, ни хозяйственных связей со Швабско-Рейнским союзом городов.

Столицей Ганзы был Любек. Здесь собирались съезды — *ганз-таги*; решения, принимавшиеся большинством голосов, скреплялись печатью Любека. Рост экономической и политической мощи Англии, Дании, Швеции, Русского государства, отчасти Польши довольно быстро привел к упадку Ганзы, а экономические последствия Великих географических открытий, резко ослабившие значение средиземноморской торговли и соответственно торговли южно-германских городов, окончательно погубили Ганзу. Последний ганзтаг состоялся в 1669 г. Наследницей Ганзы в балтийской и северноморской торговле стала Голландия.

Сыграв важную роль в экономическом укреплении Германии, союзы немецких городов не смогли обеспечить городам руководящую роль в политической жизни страны.

**Начало
переворота
в аграрных
отношениях**

Состоявшиеся к середине XIV в. расцвет торговли и экономический подъем городов заставили духовных и светских феодалов искать новые денежные источники, что обусловило новый натиск на права общины-марки

и стало началом переворота в аграрных отношениях, который продолжится и в первые десятилетия XVI в. Предметом первоочередной заботы феодала стала борьба за получение от марки права преимущественного пользования общинными лесами, лесными и другими пастбищами, а затем и полный их захват. Причина проста и очевидна: городам, районам развивающегося горного дела, судостроения, солеварения и виноградарства требовались строительные материалы и топливо; цеховое ремесленное производство нуждалось в овечьей шерсти.

Община постоянно заботилась об охране и восстановлении общинных лесов и лесных пастбищ, устанавливала *нормы выпаса*. Обычно «полное право» на выпас не превышало четырех—шести голов, но иногда и 12 и даже 24 голов. «Полным правом» обладали зажиточные крестьяне, «половинным» — беднота, «четвертным» — не член марки. Крестьянин мог продать свое право на недостающее количество скота. *Свиноводством* занимались преимущественно крестьянские хозяйства. Известно, что в 1437 г. только в сравнительно небольшом лесу Лусхарт, расположенном между Брухзалем и Филиппсбургом (Баден-Вюртембург), паслось более 43 тыс. свиней. На рынок города Оснабрюка только в 1490 г. крестьянами было пригнано не менее 25 тыс. голов свиней. Хищническая вырубка лесов, замена дубовых и буковых лесов (желуди и орешки для свиней) хвойными заставила крестьян отказаться от пастбищного и перейти к более трудоемкому стойловому содержанию свиней в хлевах, заменить свиней прежней, полудикой, породы новой породой — «белоснежной». Свиньям теперь скармливали ячмень, отруби, макуху. Все это подорвало престиж свиноводства, сократилось товарное производство. Вплоть до появления в XVIII в. новых эффективных кормов — картофеля и кукурузы — свиноводство перестало быть ведущей отраслью скотоводства.

Параллельно с захватом общинных лесов и лесных пастбищ феодалы развернули наступление на общинные пастбища для крупного скота. Если до XIII в. на общинных пастбищах паслось единое стадо с общим пастухом, то во второй половине XIII в. феодалы отвоевали право на отдельного пастуха. С течением времени крестьяне утрачивали возможность и право контроля над размерами господского стада, пасущегося на общинных пастбищах, а феодалы постепенно присваивали себе право выпаса всего скота, преимущественно овец, на скошенных крестьянских наделах, а также право беспрепятственного прогона феодальной отары через крестьянские наделы.

Право на строительство овчарни и на выделение пастбищ для овец довольно рано стало привилегией территориальных князей. Устраивая собственные овчарни, они все чаще продавали и передавали это право земельным собственникам или владельцам поместий, а иногда и отдельным сельским общинам. *Овцеводство* быстро приобрело товарный характер. Не случайно весеннюю стрижку овец называли первым урожаем в году. Развитие овцеводства потребовало появления арендатора-овчара, который фактически стал издольщиком, первым представителем предпринимательского капитала в деревне. Доля в арендуемом хозяйстве стала его капиталом, благодаря которому овчар получал прибыль. В погоне за прибылью феодалы

лы и овчары нарушали прогонное право, сжигали и истребляли под пастбища хорошие леса, насильственно вторгались в крестьянские пастбища, вытесняли крестьян с пашни.

Наступление феодалов и овчаров-арендаторов на общинные пастбища в конечном счете привело к возникновению *луговодства* в подлинном смысле слова, включая всевозможные подготовительные и строительные работы и обводнение лугов, а также к распространению пастбы по жнитве и внедрению четырехполя. Так как в Германии в XIV—XVI вв. еще не знали черного пара, то четвертое поле в течение 6—12 лет отдыхало и использовалось как пастбище. Алчность феодалов обусловила также вынужденный переход от пастбищного к *стойлово-пастбищному* выпасу скота. Так называемая пастбищная корова была вытеснена стойловой коровой, дававшей в два раза больше молока. Вошла в практику торговля сеном, которое продавали уже не возами, а в кубических измерениях. Богатые крестьяне вынуждены были покупать у своих односельчан навоз. По величине кучи навоза судили о зажиточности крестьянина. Нередко с тех пор крестьянский двор назывался в документах просто «навозом».

Развитие городов обусловило в XIV—XVI вв. качественный рост *огородничества* и *садоводства*, приобретших товарный характер. Во Франкфурте-на-Майне, Ауйбурге и Нюрнберге преобладало выращивание цветов и цветочных семян для рынка.

12.3. «Второе издание» крепостничества

Экономические причины Реформации

Реформация — массовое народное движение, носившее в основе своей антифеодальный характер. По форме это была борьба против католической церкви, являвшейся крупнейшим земельным собственником и главной идеологической опорой феодального строя. Реформация, следовательно, означала выступление против одной из экономических основ феодализма. Закономерно, что родиной Реформации стала Германия — страна уже начавшегося, но задержанного и затруднительного раннекапиталистического развития, страна, которая в силу своей политической раздробленности наиболее страдала от посягательств папской церкви. Реформация противопоставила национальную государственность космополитической организации католицизма.

В последней четверти XV — начале XVI вв., несмотря на пестроту экономического развития и хозяйственную разобщенность, в стране отмечались ощутимые элементы хозяйственного прогресса, обусловленные развитием рынка. Успехи Германии в горном деле, стекло-

делии, текстильном производстве, строительном деле, книгопечатании вызвали заслуженное восхищение современников. В деревне продолжался аграрный переворот, начавшийся во второй половине XIV в. и нацеленный на утверждение товарного овцеводства, огородничества, садоводства. Правда, Великие географические открытия уже предопределили крушение средиземноморской торговли, но до середины XVI в. это еще не коснулось экономики Германии.

Товарно-денежные отношения, вторгаясь в полупатриархальный быт, порождали не только торгово-промышленное предпринимательство, но и видоизменения традиционных способов эксплуатации. Во многих районах Германии восстанавливается личная крепостная зависимость крестьян от феодалов. Луга, леса и водоемы изымаются из общинного пользования. Сочетая грубое насилие с юридическими и ростовщическими хитростями, феодалы захватывали общинные земли, дробили их и тут же продавали в рассрочку ими же ограбленным крестьянам. Крестьянина могли выпороть за то, что его скотина забрела на только что отчужденное пастбище, приговорить к смерти за ловлю раков в «господском ручье».

В условиях разложения феодализма и зарождения элементов раннего капитализма духовные и светские феодалы облагали города все новыми налогами, доводя до нищеты городские низы и нанося серьезный ущерб другим слоям, в том числе и предпринимательским. Прибыль, полученная посредством едва народившейся раннекапиталистической эксплуатации, уходила на пошлины и налоги. Города наводнили разорившиеся и изгнанные с мест крестьяне, которых не могли принять маломощные ремесленно-мануфактурные производства.

С XII в. началась торговля *индульгенциями*, которая служила средством обогащения духовенства. Однако объявление папой Юлием II (1505) сбора денежных пожертвований на строительство нового здания собора св. Петра и появление в 1517 г. в Магдебурге папского субкомиссара и бранденбургского инквизитора Иоганна Тецеля, организовавшего продажу индульгенций по правилам доходной коммерции, стало той каплей, которая переполнила чашу терпения.

**Реформация,
Крестьянская война
и усиление
крепостничества**

Началом Реформации считают выступления Мартина Лютера в Виттенберге в 1517 г. с *95 тезисами* против индульгенций. Сам Лютер, которого Маркс назвал «старейшим немецким политико-экономом»¹, считал, что крепостное право не противоречит «священному писанию» и впоследствии призовет земельных правителей-государей (в то время в Германии

¹ Маркс К., Энгельс Ф. Т.46, Ч. II. — С. 430.

их было около тысячи) вешать восставших крестьян «как бешеных собак». Будучи идеологом мелкого предпринимателя (бюргера и крестьянина), Лютер защищал терпеливого и энергичного хозяина, который стимулирован рынком, но обирается более крупными и ловкими экономическими хищниками. Именно Лютер напомним давно забытое изречение из Второго письма Павла к фессалоникийцам: «кто не работает, да не ест». Выступление Лютера против индульгенций всколыхнуло всю Германию. В рамках Реформации началась *Великая крестьянская война* (1524—1526), ставшая ответом крестьянских масс на усиление феодального гнета.

Единства антипапистского движения не было, что подтверждается наличием бюргерско-умеренных, бюргерско-радикальных, дворянских и крестьянско-плебейских программ. Наиболее радикальные требования, опережавшие время и возможности восставших, выдвигал вождь народного движения Томас Мюнцер, автор «Статейного письма», требовавший полного уничтожения господ и переворота в социальных отношениях, установления народовластия. Мюнцер считал, что «все должно быть общим достоянием».

Более умеренная программа «12 статей» швабско-шварцвальдских крестьян предлагала сократить барщину и оброк, отменить личную зависимость, дать право охоты и рыбной ловли крестьянам, возратить отнятые господами общинные угодья, дать каждой крестьянской общине выборного священника, ликвидировать малую церковную десятину, а большую десятину расходовать на общественные нужды и жалованье священнику, отменить посмертный побор.

Более умеренной и буржуазной по своему содержанию была «Гейльброннская программа» крестьян Франконии, но и она требовала освобождения крестьян от личной крепостной зависимости, конфискации церковных имений, введения единства монеты, мер и веса.

Крестьянская война была жестоко подавлена. За несколько недель мая 1525 г. в сражениях и расправах было убито более 100 тыс. крестьян. Победу в жесткой борьбе за Реформацию в конечном итоге удалось одержать бюргерско-княжеской Реформации, использовавшей незрелость сословно-классовых конфликтов.

Поражение восставших означало победу сеньориальной реакции и усиление крепостничества. Секуляризированные церковные земли перешли к князьям. На восточных землях расширялась господская запашка и увеличивалась барщина. На западе и юго-западе страны сохранялись мелкие хозяйства крестьян и преобладала оброчная эксплуатация. Положение крестьянских масс усугубила *Трид-*

цатилетняя война (1618—1648). Разоренные крестьяне сами вынуждены были искать покровительства у помещиков. Ф. Энгельс отмечал, что после Тридцатилетней войны «свободный крестьянин стал такой же редкостью, как белая ворона».

В XVII—XVIII вв. крепостное право в Германии стало принимать особенно тяжелые формы. Крепостные крестьяне прикреплялись к земле, а не к землевладельцу и переходили с землей к новому господину при покупке, дарении, завещании, закладе земли. Крестьянина можно было проиграть в карты и продать, заложить и отдать внаем. В XVIII в. барщина увеличилась до пяти-шести дней в неделю; крестьянину оставалась для работы на себя только ночь. Особенно тяжелой была барщина в Пруссии, где были заложены основы будущего прусского пути развития капитализма.

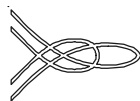
Вопросы для повторения

1. Объясните, почему становление феодализма в Германии происходило медленнее, чем в других западноевропейских странах.
2. Расскажите о формировании основных классов и сословий феодальной Германии.
3. Охарактеризуйте систему ленных отношений в Германии.
4. В чем заключались основные повинности крепостных крестьян?
5. Перечислите факторы, способствовавшие возвышению и последующему падению Ганзы.
6. Объясните причины и содержание начавшегося аграрного переворота.
7. Расскажите об экономических причинах Реформации и Крестьянской войны.
8. В чем вы видите причины «второго издания крепостничества»?





ГЛАВА 13



Хозяйство Киевской Руси (IX—XII вв.)

Образование государства у восточных славян стало закономерным итогом разложения первобытного строя и зарождения новых феодальных отношений. Повсеместное распространение в VIII—IX вв. территориальной общины, наличие частной собственности и основанного на ней индивидуального труда, выделение из общины имущественной верхушки, концентрация в руках родоплеменной знати власти — таковы предпосылки складывания раннефеодального государства и появления классов.

Возглавлявшие племенные союзы военные вожди (князья) стремились к подчинению свободных общинников, наложению на них определенной дани, необходимой для содержания дружины. При этом нормы традиционного права отвергались и подвергались забвению. Одновременно с этим закладывались основы будущего государственного аппарата. Однако пережитки родового строя не были уничтожены в VIII—IX вв. Элементы военной демократии (вече, кровнородовая месть и др.) сохранялись в жизни древнерусского общества.

Образование древнерусского государства *Киевской Руси* произошло в 882 г., когда новгородский князь Олег объединил Новгородское, Смоленское и Киевское княжества. Он перенес столицу в Киев и провозгласил себя великим киевским князем.

13.1. Образование древнерусского государства

Население и территория

Центрами образования древнерусского государства стали города *Киев* и *Новгород*. Выгодно расположенные на торговом пути «из варяг в греки», они объединили вокруг себя две группы восточнославянских племен — северную и южную.

В источниках нет сведений о численности населения в Древней Руси. Известный демограф Б. Ц. Урланис, используя косвенные дан-

ные, считал, что к началу второго тысячелетия нашей эры территория Киевской Руси составляла 1,1 млн кв. км., а население — 4,5 млн человек.

Территория древнерусского государства сложилась из земель, которые занимали племенные союзы, упоминаемые в «Повести временных лет» (поляне, волыняне, древляне, северяне, радимичи, дреговичи, кривичи, вятичи, словене и др.). Первоначальной, древнейшей была государственная территория Среднего Поднепровья, собственно *Русская земля* во главе с Киевом.

В конце IX — второй половине XI вв. власть киевских князей распространяется на Новгород Великий, Псков, Смоленск, Ростов, Полоцк, Муром, Рязань — центры обширных земель, располагавшихся на севере, северо-востоке и северо-западе Восточно-Европейской равнины. На юге тоже продолжалось расширение территории, в первую очередь собственно Киевского, затем Черниговского и Переяславского княжеств. Вошедшие в состав древнерусского государства иноязычные, иноплеменные образования (мурома, меря, голядь и др.) стали его составной частью. Киевская Русь превратилась в одно из самых крупных и могущественных государств средневековой Европы.

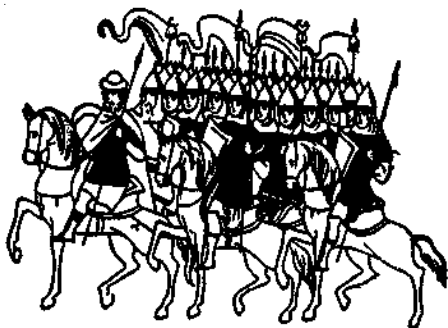
Образование раннефеодального древнерусского государства имело большое прогрессивное значение для дальнейшего самостоятельного политического, экономического и культурного развития восточнославянских племен и других племенных объединений, вошедших в его состав.

Полюдь и первая налоговая реформа

С образованием государства идет становление системы его взаимоотношений с населением, включающих производство продукции, сбор налогов, несение военной службы. Са-

мой первой формой господства и подчинения был сбор дани в пользу государства, которая называлась *полюдь*. Эта дань собиралась со всего населения (людей). Полюдь являлось выражением верховного права князя на землю и установления понятия *подданства*. Для сбора этой дани князь с дружиной ежегодно с ноября по апрель объезжал огромные подвластные им территории или посылал туда своих наместников. Собиралось продовольствие, меха, мед, воск и др.

Размеры дани, место и время сбора заранее не определялись. Старшие дружинники со своими отрядами могли собирать и большее количество дани, чем князь. Такие захватнические методы вызвали протест населения. Так, в 945 г. в древлянской земле произошло восстание против князя Игоря, он был убит. Его жена, княгиня Ольга, провела налоговую реформу, установив «уроки» — нормы дани, а также время и место ее сбора — «погосты», т.е. пункты, где прово-



Дружина русского князя

дилась торговля. Реформа княгини Ольги была в Киевской Руси первой попыткой упорядочения сбора дани. Вводилась единица обложения: в одних местах это был «дым» (семья), в других — «плуг» или «рало», когда облагалось отдельное хозяйство. Несколько «дымов» составляли «дворище». Реже единицей обложения считался человек.

По мере развития крупного землевладения и укрепления государства формы эксплуатации менялись и дифференцировались — в одних случаях дань превращалась в *подать*, взимаемую в пользу князя, государства, в других — в *феодальную ренту*, выплачиваемую феодалу.

«Русская Правда»

Важную роль в укреплении феодального строя играли правовые нормы. Наиболее ранними, дошедшими до нас памятниками древнерусского феодального права являются договоры киевских князей с Византийской империей (911, 944, 971), в которых есть сведения о «*Законе Русском*». Договоры эти содержат ряд статей о праве собственности и наследования, о пленных и «челяди» и т.п.

Но первым древнерусским сводом законов была «*Русская Правда*», действовавшая с XI по XV вв. первая часть Краткой редакции «Русской Правды», так называемая «*Древнейшая Правда*», во всех 18 статьях дает очень ограниченный круг наказуемых преступлений: от убийства, побоев до укрывательства скрывшегося холопа, порчи чужого оружия и одежды. В них хотя и говорится о таком пережитке, как право родственников на кровную месть за убийство, однако кровная месть уже отмирает и заменяется денежными штрафами за убийство (вирами) по приговору суда.

«Русская Правда» определяла привилегии феодала, положение зависимых от него крестьян и прочих групп населения, нормативно закрепила право собственности феодала на землю. Целый ряд статей предусматривал наказание за попытку посягательства на эту собственность. Специальные статьи устанавливали наказание за распахиwanie межи, за ограбление боярской усадьбы, за убийство слуг феодала (тиунов, огнищан и пр.).

«Русская Правда» отразила происхождение феодальной зависимости населения путем как экономического, так и внеэкономического принуждения. Экономическое принуждение состояло в том, что разорившийся смерд сам вынужден был идти в кабалу к светскому или церковному феодалу. В «Русской Правде» это *рядовичи* и *закупы*¹. В «Правде Ярославичей» нашло отражение устройство вотчины как формы земельной собственности и организации производства. Ее центр составляли хоромы князя или боярина, дома его приближенных, конюшни, скот.

**Процесс феодализации
и «обояривание»
земель**

Первоначально у славянских племен не было сословий и все жители обладали равными правами. Однако по мере развития производительных сил выделились определенные группы населения, различающегося между собой по благосостоянию и социальному положению. Появилась знать, куда входили «лучшие», «лепшие», «большие», «старейшие», «нарочитые» мужи. Самый высокий статус занимали *«земские бояре»*: представители племенной аристократии, потомки родовых старейшин, а также торговцы, жившие на пути «из варяг в греки». К высшим социальным слоям относились верховные дружинники, «княжьи мужи».

В X—XI вв. в Киевской Руси усилился процесс феодализации. Это проявилось в наступлении племенных вождей и старейшин на общинные земли. Активизация захвата общинных угодий объяснялась в определенной мере тем, что к этому времени укрепились *пашенное земледелие* и *двухпольная система севооборота*. По сравнению с переложной и подсечно-огневой системами при двухпольном севообороте значительно усиливается интерес к закреплению земли в постоянное владение. Поэтому в Киевской Руси интенсивно формируется частная собственность на землю, идет процесс, получивший название «*обояривание*» земель. Частная собственность на землю называлась *вотчиной* (отчиной). Это была собственность на землю, которую можно купить, продать, передать по наследству. Как правило, она появлялась путем присоединения знатными людьми земельных наделов других общинников, в частности, обедневших. Угодья рядовых общинников часто присоединялись не за долг, а насильственным путем. Таким образом на Руси вотчинники превращались в крупных землевладельцев.

¹ *Рядовичи* — лица, нанимавшиеся на работу по ряду (договору). При невыполнении обязательств могли стать холопами. *Закупы* — общинники, взявшие ссуду (купу) на определенный срок.

Вотчина могла быть княжеской, боярской, монастырской, церковной. С этого периода смерды не только выплачивают дань государству, но и становятся зависимыми от феодала (боярина) и выплачивают ему за пользование землей *оброк* (натуральный) или отрабатывают *барщину*, хотя в этот период еще значительное число жителей оставалось не зависимыми от бояр.

13.2. Развитие сельского хозяйства

Земледелие и скотоводство — ведущие отрасли хозяйства

В период Киевской Руси земледелие, давно уже ставшее у восточных славян основной отраслью хозяйства, заметно продвинулось вперед. Земледелие было распространено по всей территории древнерусского государства, но имелись местные отличия, определяемые как географическим фактором, так и уровнем развития производительных сил. Так, в северной половине Восточно-Европейской равнины лежали обширные леса, на севере — хвойные, а к югу — смешанные. Далее к югу тянулась полоса лесостепей, сравнительно узкая у Днепра (300 км), расширяющаяся к Дону (500 км). Черноземные почвы располагались с запада на восток, захватывая на севере Киев. Здесь и возник один из древнейших очагов земледелия в Восточной Европе.

Чередование лесных и степных пространств лесостепной зоны в широтном направлении диктовало условия для хозяйственного освоения земель. Население осваивало прежде всего районы с наиболее благоприятными для земледелия почвами, водным режимом, климатическими условиями, что способствовало получению достаточных урожаев. На северо-востоке Руси складывалось успешно развивающееся земледельческое хозяйство. Наличие в лесных массивах так называемых «*ополей*» (открытых пространств с достаточно плодородными почвами) позволяло получать удовлетворительные урожаи сельскохозяйственных культур. Основным земледельческим орудием была *соха*, но на юге применяли *плуг* или *рало* (деревянный плуг). Перелог и залежи требовали обработки земли пашущими орудиями с применением тягловой силы скота. При *пашенном* земледелии резко повышается производительность труда и появляется возможность обрабатывать обширные участки земли — поля (пашни).

Развитие земледелия вместе с ростом населения приводило к освоению новых земель и к лучшему использованию земель, уже бывших в обработке. Получает развитие *двухпольная* система севоо-

борота. В центральных районах, населенных гуще других, начинает распространяться *трехполье*.

В северных районах, в зонах подзолистых и дерново-подзолистых почв с большими лесными площадями, заболоченными землями, со сравнительно небольшими тепловыми ресурсами, нужными для вегетации культурных растений, возможности освоения земель в этот период были ограниченные. На севере господствовала огневая подсечная система земледелия. Применение в северных районах в качестве основных орудий возделывания земли *сохи* и *мотыги* скрывало развитие земледельческого хозяйства.

В целом по стране в земледельческом производстве использовались небольшие площади. Это соответствовало низкой заселенности и концентрации населения в отдельных относительно небольших районах. В основном это были речные долины, ополья внутри лесных массивов, приозерные земли. Удельный вес южных земель в земледельческом хозяйстве был, несомненно, выше северных районов.

Основными сельскохозяйственными культурами на Руси были рожь, пшеница, ячмень, просо, горох, овес, лен, конопля, бобы, чечевица, репа, капуста. Но среди *жит*а, под которым понимались все хлебные злаки, основным была *рожь*. Развивались также огородничество и садоводство.

Важной отраслью хозяйства было *животноводство* и *птицеводство*, тесно связанные у восточных славян с земледелием, так как, с одной стороны, увеличивались запасы кормов, с другой, — росла потребность в тягловой силе. Разводили лошадей, волов, коров, овец, свиней, птиц (кур, гусей, уток).

В хозяйстве феодалов успешно развивались *скотоводство* и *коноводство*. У князей Игоря и Святослава Олеговичей (XII в.) было «кобыл стадных 3000, а коней 1000». Смерды же были плохо обеспечены скотом и лошадьми.

Земледелие и скотоводство в Киевской Руси, будучи ведущими отраслями хозяйства, достигли такого уровня развития, который в основных чертах сохранился и в последующее время. По уровню сельскохозяйственной техники, степени развития земледелия и набору культур Киевская Русь стояла на том же уровне, что и современные страны Западной Европы.

Однако в целом агротехнический уровень земледелия не позволял еще сделать эту отрасль хозяйства устойчивой. Как и в Западной Европе, неурожайные годы в различных местах Руси в XI—XII вв. были очень частым явлением, что приводило к массовому голоду и вымиранию населения.

Промыслы

Вспомогательную роль, хотя и очень важную, играли различные промыслы. Охота, рыболовство, бортничество имели большой удельный вес в северных районах, где продукция сельскохозяйственной деятельности, в первую очередь земледелия, не могла полностью обеспечить потребности населения.

Охотничий промысел удовлетворял потребности населения не столько в пище, сколько в одежде, обуви, которая делалась из шкур и меха не только домашних, но и диких животных. Кроме того, пушниной взимались дань, подати. Охотились на рысей, туров, лосей, медведей, оленей, кабанов, зайцев, соболей, куниц, горностаев, белок, песцов и других обитателей леса, лесостепей, степей.

Охотничьи угодья были обширны и при сравнительно низкой плотности населения почти неисчерпаемы. Летописи отмечают лесные богатства северных земель, в первую очередь Новгородской, где по старой народной легенде «оленцы мали» и «веверица (белка) млада» падают в леса с проходящих туч и «взрастают и расходятся по земли».

Определенную роль в хозяйстве играла *рыбная ловля*. В пищевом рационе того времени рыба занимала большое место. Принятие христианства с его системой постов утвердило рыбу как один из компонентов постной пищи.

13.3. Развитие ремесел и городов

Развитие ремесел

У восточных славян ремесло отделилось от сельского хозяйства еще в VI—IX вв. В эпоху Киевской Руси происходил настоящий расцвет ремесленного производства. По источникам можно выделить 64 ремесленные специальности: обработка железа, цветных металлов, дерева, камня, кожи и мехов, выработка тканей и одежды, изготовление керамики, ювелирных изделий и т.д. Только из железа и стали древнерусские мастера изготавливали более 150 видов различных изделий.

В Киевской Руси отмечается деление ремесленного производства на *деревенское* (сельское) и *городское*, что отвечало конкретным потребностям сельского и городского населения в определенных орудиях труда, бытовых предметах и т.д.

Среди ремесел особо значима была *обработка железа*. Сырьем для производства железа служили дерновые, озерные и болотные руды (содержащие 20—50% металла). Производство железа было основано на сыродутном способе, когда в примитивных домницах в горне на древесном угле получали кричное железо. Крицы затем проковывались для получения железа, годного для выделки различ-

ных металлических изделий. Производство железа в основном развивалось в сельской местности с последующей перевозкой его в другие города и районы. Впрочем, домницы были и в некоторых древнерусских городах.

Растет специализация ремесла по районам. Уже в XII в. выделяются Устюжский район на северо-западе, специализирующийся на литейном производстве, Овручский район на юго-западе, знаменитый изготовлением шиферных пряслиц.

В сельской местности в основном изготавливали предметы для потребностей земледельческого населения (серпы, лопаты, топоры, лемеха и т.п.). Более разнообразным было городское железоделательное производство, отличавшееся более высокой техникой. Городские ремесленники изготавливали не только орудия сельского хозяйства, но и различные бытовые предметы, оружие (копья, сабли, мечи, боевые топоры, стрелы), броню (щиты, шлемы, кольчуги).

В городах более сложной была и техника ювелирных изделий. Деревенские ремесленники в основном использовали литье дляделки сравнительно небольшого круга ювелирных изделий (перстни, браслеты, ожерелья, привески, кольца височные и т.п.), в городе же выполняли более тонкие ювелирные работы: чеканку, ковку, гравировку, чернь, позолоту, скань, эмаль. Археологические памятники показывают, что многие виды этих изделий по качеству, технике исполнения превосходили аналогичные изделия западноевропейских ремесленников.

Как городское ремесло выделяется производство строительных и отделочных материалов — кирпича, черепицы, плитки, широко используемых при строительстве церквей, домов и других сооружений. До наших дней сохранились в Киеве Золотые ворота, Софийский собор с его уникальными мозаиками и фресками, построенный в 1037 г., в Новгороде — Софийский собор, построенный в 1045—1050 гг. В начале XII в. киевские плотники построили большой деревянный мост через Днепр.

По социальному положению ремесленники разделялись на несколько групп: сельские ремесленники — общинники, ремесленники; холопы в монастырских, боярских и княжеских дворах; свободные городские ремесленники, бывшие самой многочисленной группой. Для защиты своих интересов городские ремесленники объединялись в организации, бывшие прообразами цехов.

Города

Само название «город» на Руси означало укрепленное поселение, огороженное место. Однако собственно городами эти городища-тверди стали лишь тогда, когда в них появилось постоянное население, когда они стали

центрами управления феодальной округой, центрами ремесел и торговли. Интенсивный процесс отделения ремесла от сельского хозяйства приводил к сосредоточению в городах массы ремесленников, производивших товар не только по заказу, но и на продажу.

По подсчетам академика М. Н. Тихомирова по летописям, в IX—X вв. существовало 25 городов, в XI в. возникло еще 64, в XII в. — 135, к моменту монголо-татарского нашествия на Руси уже было около 300 городов.

Со временем менялось не только число городов. Менялся и сам город. Первоначально русские города (IX—X вв.) представляли собой крепости. Формирование города как центра ремесленников и торговцев только намечается. Но уже в этот период под его стенами возникают в некотором роде самостоятельные поселения. Вначале они не относятся к городу, но примерно к концу X в. превращаются в его часть — *предградья* или *посады* с ремесленным и торговым населением, которое в силу своих занятий живет не на горе — холме, где стоит крепость, а внизу — у реки, на подоле.

Пути сообщения Главными путями сообщения в Древней Руси были *водные*. На основе имевшихся водных систем возникает ряд путей, который имел значение как для отдельных земель Киевской Руси, так и для государства в целом. Наиболее устойчивые пути сообщения складываются на основе крупных речных систем. Один из наиболее известных — водный путь «*Из варяг в греки*», соединивший Балтийское море с Черным. Он протянулся через Русские земли на тысячи километров с севера на юг. Рано сложилось ответвление пути «из варяг в греки» на Западную Двину.



Перенос ладьи

По *Днепровскому пути* из Византии на Русь везли дорогие ткани, книги, иконы, вина, фрукты, овощи и пряности, стеклянные и ювелирные изделия. Из северных районов везли по Днепру лес, мед, меха, воск, из прибалтийских стран — янтарь, из скандинавских — предметы ремесла и некоторые виды оружия.

Оживленным был и важнейший *Волжский путь* — на Каспий, Кавказ и Закавказье, в арабские страны. Водный путь имел

сухопутное ответвление, начинавшееся с земель Волжско-Камской

Болгарии и уходившее в Среднюю Азию. По Волжскому пути вывозились меха, воск, мед, лен, полотна, серебряные изделия, кольчуги. На Русь по Волге везли дорогие восточные ткани, в том числе «паволоки» — шелковые ткани, драгоценные камни, золото и серебро, пряности, фрукты.

Существовали и другие водные пути, которые обслуживали как отдельные небольшие местности, так и крупные районы — земли.

«Русская Правда» свидетельствует и о существовании *сухопутных* крупных торговых дорог — «*гостиниц великих*». Одна из таких больших сухопутных дорог вела из Киева на запад через Краков и далее в пределы Чехии — на Прагу и в южную Германию на Раффельштеттен и Регенсбург. В Регенсбурге была особая корпорация купцов, торговавших с Русью.

**Киев и Новгород —
важнейшие торговые
и ремесленные центры**

Одним из крупнейших ремесленных и торговых центров был *Киев*, насчитывавший в период его расцвета 100 тыс. жителей. В Киеве было восемь рынков, каждый из которых специализировался на продаже определенных товаров. Через Киев проходил водный путь «Из варяг в греки». Сухопутной дорогой был связан Киев с Прикарпатьем, где имелись соляные копи, снабжавшие солью южнорусские земли.

Важнейшим торговым и ремесленным центром был и *Новгород*. 152 вида изделий из железа и стали, 205 видов продукции из дерева, многие из которых украшались затейливой резьбой — таков ассортимент изделий ремесленников древнего Новгорода. А гончаров было так много, что целый район города назывался Гончарным (Людина) концом. Ткани для повседневной одежды русичей производились в Новгороде. В XI—XII вв. это были вертикальные ткацкие станки, а на рубеже XII—XIII вв. в Новгороде одновременно с западноевропейскими странами появились более производительные горизонтальные станки. Как свидетельствуют раскопки, в Новгороде изготавливались различные виды кожаной обуви. Славился Новгород и своими ювелирных дел мастерами, которые для украшения своих изделий использовали сложнейшие приемы: гравировку, выемчатую и перегородчатую эмаль, скань, зернь, золочение и др.

Как уже отмечалось, Новгород был составной частью великого водного пути древности «Из варяг в греки» — из стран Скандинавии в Византию. Новгородские купцы вели оживленную торговлю со Скандинавией, Данией, городами Ганзейского союза. Однако «заморская» торговля имела очень ограниченное значение для экономики страны, так как ввозились в основном предметы роскоши, потреблявшиеся верхушкой феодалов и духовенства. Вывозились же главным образом продукты промыслового хозяйства.

Денежные системы — скот, куна и гривна

Естественным результатом развития торговли было возникновение денежной системы. Первоначально мерилom ценности был скот, поэтому и деньги назывались *скот*. В период Киевской Руси существовала денежная единица *куна*, свидетельствующая о том, что когда-то у восточных славян мерилom стоимости был мех куницы. Вероятно, скот появился в южных местностях, где было развито скотоводство, а кунa — в северных, где заметная роль принадлежала охоте.

До второй половины X в. на территории Руси имели хождение византийские и арабские монеты, а затем и западноевропейские монеты (германские пфенниги, денарии Венгрии, кроны Чехии и др.). В конце X — начале XI вв. начинается *чеканка* собственной монеты. Вероятно, это произошло после официального принятия христианства на Руси, так как на одном из типов серебряных монет имеется изображение Иисуса Христа, а на всех монетах (как золотых, так и серебряных) изображен князь с крестом — символом христианства.



Киевские гривны

Крупные платежные операции в Средневековой Руси обеспечивались серебряными слитками. На территории древнерусского государства обращались слитки различного веса и вида, но преобладающее значение имели так называемые киевские и новгородские *гривны*.

Киевские гривны XI—XIII вв. — это литые слитки шестиугольной формы, имевшие устойчивый вес — около 160 г. Они функционировали с середины XI в. вплоть до монголо-

татарского нашествия почти на всей территории Киевской Руси, но более всего в южных районах.

Новгородские гривны — слитки, которые имели другой вид и вес. Это длинные (14—20 см) палочки-бруски весом около 200 г, содержащие большой эпиграфический материал — на них нередко процарапаны имена тех, для кого они были отлиты. В Пространной редакции «Русской Правды» зафиксирована такая структура денежного счета: 1 гривна = 20 ногатам = 50 кунам = 150 или 100 веверицам¹.

¹ Веверица — самая мелкая неделимая денежная единица в Древней Руси, равная 1/3 резаны, или 1/6 куны.

С наступлением феодальной раздробленности развиваются местные денежно-весовые системы, рыночная сфера жизнедеятельности которых ограничена территорией отдельных земель.

Вопросы для повторения

1. Расскажите об образовании государства Киевская Русь, его населении и системе налогообложения.
2. Охарактеризуйте процесс феодализации в Киевской Руси и правовые нормы того времени. Что такое «обояривание» земель?
3. Как развивались основные отрасли сельского хозяйства Киевской Руси? Как влияли географические факторы на их развитие?
4. Как развивались ремесла в Киевской Руси? Какие ремесла были наиболее значимы и почему?
5. Расскажите о путях сообщения и торговых центрах Киевской Руси.
6. Назовите основные этапы развития древнерусской денежной системы.



ГЛАВА 14

Экономика Руси в период феодальной раздробленности (XII—XV вв.)

На рубеже XI—XII вв. единое государство Киевская Русь распадается на целый ряд отдельных самостоятельных княжеств и земель. С этого времени, как пишет летописец, никто из князей-рюриковичей не держит «власть русскую всю» и не является «самовластцем Русей земли». Наступает период феодальной раздробленности, закономерный исторический этап, охватывающий XII—XV вв. В свою очередь этот период делится на домонгольский (до 1237—1241), когда Русь продолжала развиваться по восходящей линии, и период монгольского ига, продолжавшийся до 1480 г., когда преодолевался общий упадок сельскохозяйственного производства и возрождались ремесленное производство и строительство.

Феодальной раздробленности предшествовали междоусобицы, обострившиеся во второй половине XI в. В 1097 г. на княжеском съезде в Любече было утверждено новое устройство власти на Руси: «Каждо да держит отчину свою». Это было юридическим закреплением начавшегося разделения Киевской Руси. Приглашенный на киевский престол Владимир Мономах восстановил единство Русского государства, но ненадолго. Объективный исторический процесс нельзя было предотвратить. К тому же могущество Киевской Руси подрывали нашествия восточных кочевников — печенегов и половцев. Киевская Русь испытывала экономический и политический упадок.

14.1. Причины феодальной раздробленности

Причины феодальной раздробленности Киевской Руси связаны, с одной стороны, с особенностями социально-экономического развития Русских земель, а с другой, — с общими закономерностями разви-

тия феодального способа производства, проявившимися не только в истории Отечества, но и в истории мировой экономики.

(1) Определяющей чертой феодального строя является господство натурального хозяйства, когда экономика представляет собой совокупность замкнутых хозяйственных единиц. На Руси такой формой организации производства были *вотчины*, функционирующие по принципу самодостаточности. В вотчинах производилось все необходимое для обеспечения материальных потребностей жителей (населения), что обуславливало слабость хозяйственно-экономических связей между вотчинами и между отдельными княжествами, а также нерегулярность этих связей.

(2) Другой общей закономерностью феодальной экономики является процесс концентрации земельной собственности в руках господствующего класса, когда все большая часть земельных ресурсов становилась наследуемой, что вело к продолжению захвата феодалами общинных земель, их стремлению получить больше власти на местах. Ярким примером таких устремлений феодалов является система баналитетов в Западной Европе и тарханских грамот на Руси. В Киевской Руси крупные феодалы помимо обояривания земель закабалляли смердов-общинников, увеличивали оброки и повинности, прилагали все силы к тому, чтобы самолично получать с них *штрафы (виры)* и вершить над ними суд. Поэтому и на Западе, и в Киевской Руси зрели противоречия между крупными феодалами и центральной властью (королями в европейских странах, великими князьями — в Киеве).

(3) Из этих противоречий рождаются *иммунитетные грамоты*, которые выражают согласие на невмешательство великого князя в дела вотчины. Однако несмотря на то, что это требование зафиксировано «Русской Правдой», что местные князья и бояре получили большую самостоятельность во всех делах, великие киевские князья продолжали привлекать бояр с их дружинниками к участию в военных походах. Это не совпадало с интересами крупных земельных собственников, бояре во многих случаях отказывались от службы великому князю. Отсюда конфликты между центральной властью и боярами, стремление бояр к сепаратизму и скорейшему получению политической и экономической самостоятельности, их поддержка местной власти — своего князя, с одной стороны, понимавшего значимость боярский опоры, а с другой стороны, помогавшего боярам во взаимоотношениях с сельским и городским населением, а также в случае войны с иностранными завоевателями.

(4) В тенденции усиления центробежных сил в Киевской Руси сыграли свою роль и города. В XI—XII вв. происходят их рост и укрепление, а следовательно, горожане проявили интерес к получе-

нию экономической и политической независимости. Многие из городов стали центрами земель, князей которых поддерживали, как отмечалось, местные бояре. На Руси имелись города, где существенную роль играло *вече* (городское народное собрание), безусловно выражавшее идею децентрализации государства и независимости местной власти от Киева.

(5) Сыграла роль и такая причина, как ослабление экономического значения торгового пути «из варяг в греки». В период крестовых походов (XI—XII вв.) произошло перемещение торгово-транспортных путей в Средиземное море, и основная роль в торговых связях Европы и Азии перешла к итальянским городам — Венеции и Генуе. В этот период Киев утратил статус крупного международного торгового центра, что уменьшило поступление доходов от внешней торговли и сузило финансовую базу поддержки централизованной власти, ее административного аппарата и войска.

(6) К усилению центробежных тенденций подталкивала широкая практика наделения великим князем удельными землями своих наследников — сыновей. Многие из киевских князей были многодетными. Первый раздел киевских земель осуществил Владимир Красное Солнышко, сыновья которого уже в начале XI в. вели бесконечные распри. Владимир I отвел своим двенадцати сыновьям уделы в разных Русских землях. Великий князь Ярослав Мудрый разделил государство перед смертью между пятью сыновьями. Так поступали и другие князья.

Таким образом, феодальная раздробленность, наступившая в Киевской Руси в XII в., явилась *объективным* процессом, закономерным этапом в развитии феодального строя, который пережили и страны Европы. Именно на этом этапе и на Руси, и в других странах формировались некрупные государственные образования, стали оформляться единая национальная идея и национальное самосознание народа. И только на следующем этапе человеческое общество от раннефеодальной организации перейдет к образованию крупных централизованных государств — Франции, Англии, Польши, России и др. К этому времени произойдут существенные изменения и в социально-экономическом уровне развития феодализма.

14.2. Экономическое развитие Русских земель в XII—XV вв.

К середине XII в., когда завершился процесс перехода к феодальной раздробленности, на основе Киевской Руси возникло около 15 самостоятельных княжеств, соответствующих прежним террито-

риальным единицам: Владимиро-Суздальское, Галицко-Волынское, Киевское, Муромо-Рязанское, Переяславское, Полоцко-Минское, Смоленское, Тмутараканское, Турово-Пинское, Черниговское, а также Новгородская феодальная республика и отпочковавшаяся от нее Псковская земля. Наиболее крупными, оказывающими влияние на соседние с ними земли и княжества, были *Владими́ро-Сузда́льское* или *Ростово-Сузда́льское*, *Галицко-Волы́нское княжества* и *Новгородская земля*. Число самостоятельных образований не было постоянным в виду частых разделов или реже объединений. К середине XIII в. насчитывалось около 50 княжеств и земель, а в XIV в., когда начался процесс объединения, их количество достигало 250. Эти княжества и земли не были связаны едиными законами, порядком наследования власти и общей государственной властью. В период раздробленности Русь представляла собой территориальную совокупность отдельных самостоятельных и раздробленных частных феодальных владений — княжеских и боярских вотчин и зависимых в разной степени крестьянских хозяйств.

**Расширение феодального (вотчинного) землевладения.
Феодальная рента**

Экономической основой такого порядка являлось развитие частного феодального (княжеского и боярского) землевладения, присоединение к этим владениям земель общинников и установление их зависимости от феодала. *Феодальная вотчина*, образуемая путем насильственного присоединения общинных земель и закрепощения крестьян-общинников, выступает основной формой и центром экономической и политической жизни страны. Вотчина стала главным звеном хозяйства и формой феодальной земельной собственности. Особенностью землевладения феодалов было закрепление их собственности с политическими правами, обязательствами вассальной иерархической зависимости. Захват общинных (*черных*) земель означал также и признание их в верховном владении князя. Появление верховного владельца не было лишь номинальным актом. На эти земли накладывалось податное обязательство: владелец этих земель должен был выплачивать за них *подать*. Однако право владения еще долгое время (до конца XV в.) признается за обрабатывающими землю крестьянами.

Между тем происходит сокращение «черных земель», находящихся во владении крестьян-общинников, и расширение собственности князей, бояр. Бояре получали от князя (суверена) часть доходов от земель — *кормление* или доход с государственных должностей бояр.

Военной опорой князя была дружина, характер которой в период феодальной раздробленности изменился. Старшие дружинники,

или бояре, оседали на земле. В этих условиях князь должен был набирать военных слуг, которые получали от князя за время несения службы землю. Утверждалось *условное землевладение*, из которого возникала поместная форма владения землей феодалом. Условное землевладение означало, что земля предоставлялась в обеспечение службы; росло церковное и монастырское землевладение. Крестьяне-общинники, прежние владельцы «черных» земель (*черносошные*), становились зависимыми «держателями» владельческой земли. По сравнению с частновладельческими крестьянами черносошные имели большую хозяйственную самостоятельность: иногда они могли продавать свои земельные участки. В дальнейшем государство стало жестоко пресекать эту практику.

В XII в. часть крестьян начинает терять не только «черные» земли, но и хозяйственную самостоятельность и личную свободу. Получение от феодала ссуды, а затем задолженность и невозможность покинуть эту землю стали причиной экономической и личной зависимости крестьянина. В XIII—XIV вв. крестьяне еще сохраняли за собой право перехода при уплате ссуды и выполнении своих обязательств к другому владельцу земли. В процессе складывания централизованного государства укрепляется отношение к «черным» землям как к «государевым».

К XIII—XIV вв. развитие вотчинного землевладения, закрепощение масс крестьян свидетельствуют о том, что феодальные отношения стали решающими. Экономической основой этих отношений выступают землевладение и землевладельческое хозяйство, основанное на использовании труда зависимых крестьян. Собственник-феодал выступает «государем» над всем населением, живущим в его вотчинных владениях, он осуществляет управление и свершает суд. Основу зависимых, крепостнических, отношений непосредственного производителя (крестьянина) к владельцу земли (феодалу) составляет *экономическое принуждение* в форме задолженности, нехватки крестьянину земли, а также *внеэкономическое принуждение* в виде прикрепления крестьянина к земле, превращение его в крепостного.

Помимо частновладельческой вотчины существуют *княжеское*, или *дворцовое*, *землевладение и хозяйство*. Удельный князь расширял свои вотчинные владения как силой, так и покупкой земель у разоряющихся владельцев. Так, Иван I Калита смог завещать своим детям уже 54 села, Василий Темный — 125 сел, серпуховский и боровский князья — несколько десятков сел, дмитровский — 31 село и т.д. Были распространены следующие виды вотчин: *княжеские*, *родовые*, *купленные*, *пожалованные*.

Церкви и монастыри расширяли свои владения за счет дарения им князьями и боярами сел и земель, покупки, а также захвата земель

силой. Так, к XIV в. крупнейшими землевладельцами стали *монастыри*: Троице-Сергиев (близ Москвы), Кириллов (у Белоозера), Соловецкий (на островах в Белом море). Земли за церквями и монастырями закреплялись навсегда.

Феодал, владевший собственностью на землю и правом на труд крестьянина, использовал различные формы эксплуатации, но основной была *феодальная рента*. Различным ступеням развития феодальных отношений соответствовали и различные формы ренты: *отрабочная, натуральная (продуктовая) и денежная*. В период феодальной раздробленности значение продуктовой ренты возросло в большей мере, чем отрабочной, что стимулировало рост производительности труда. Это не означало, что отрабочная рента исчезла, она использовалась наряду с продуктовой. Например, крестьяне, принадлежавшие монастырям, помимо продуктового оброка, обязаны были строить церковь, хоромы, огораживать монастырь и его двор, пахать пашню игумена, сеять, жать, запасать сено, ухаживать за садом, прудить и чистить пруды. В XV в. с ростом поместной формы землевладения происходило усиление барщины. Частновладельческие крестьяне платили ренту вотчиннику, помещику, монастырям и церкви, а черносошные крестьяне платили ренту и подати государству.

В период феодальной раздробленности на Руси не существовало единой окладной податной единицы, каждое княжество имело свои особенности. *Оклады* производились по сохам, людям и по силе (количеству труда). Кроме того, отдельные группы феодального крестьянства облагались податями неодинаково. Например, половники¹ государевых податей или не платили, или платили их в уменьшенном размере.



Крестьяне, приносящие оброк в монастырь

¹ *Половники* — один из разрядов смердов. Свое название они получили от обычного в Древней Руси условия поземельной аренды — обрабатывать землю исполу, из половины урожая

**Феодалный
город как торгово-
промышленный центр.
Развитие ремесла**

Феодалные отношения развивались не только в сельском хозяйстве, но и в ремесленном производстве. Владельцем города в XI—XII вв. был в основном феодал-вотчинник, а ремесленники, торговцы и крестьяне, жившие в городе, являлись его крепостными и занимались переработкой продукции сельского хозяйства или каким-либо ремеслом. Как считали историки В. Ключевский, С. Соловьев и др., феодалный город на Руси в XI—XV вв. представлял собой укрепленное село, имеющее военно-стратегическое значение, со слабо развитыми промышленными отраслями и населением, большей частью занятым сельскохозяйственным трудом. Если в Западной Европе уже в XII—XIII вв. город обретает независимость и становится промышленным центром, играющим большую роль в ликвидации натурально-хозяйственной замкнутости и развитии капитализма, то в России город становится промышленным центром много позже — в XVI—XVII вв.

Следует иметь в виду, что на раннем этапе развития города прошли неодинаковый путь. Можно назвать три формы возникновения и развития феодалного города: города—резиденции князей, города как торговые пункты, города-вотчины, в которых селилось свободное и зависимое население. Третий путь прошли многие города на Руси. Общественное разделение труда, заложенное в хозяйственной деятельности города, постепенно изменяло экономику и социальную структуру города. Вотчинное хозяйство втягивается в производственные отношения города. Сельскохозяйственная продукция вотчины сбывается в городе, одновременно продукцию ремесленного производства получает вотчина. Так формируется феодалный город как торгово-промышленный центр, постепенно отделяющийся от вотчины.

Феодалный город в Северо-Восточной Руси в развитии ремесленного производства и торговли в XII в. не достиг уровня Киева. Однако такие города, как Новгород, Смоленск, Псков, Суздаль, Владимир, Ярославль, стали быстро развиваться, застраиваться и заселяться ремесленниками, превращаясь в более или менее крупные города. Одним из новых ремесел, получивших развитие со второй половины XIII в., стало *каменностроительное*, связанное с возведением церквей и монастырей. Особенно быстро развивается этот вид ремесла с началом строительства каменных стен вокруг кремля различных крупных городов.

Развиваются также стекольный, иконописный промыслы. В XIII—XIV вв. приобретают широкое распространение обработка металла, изготовление оружия, кольчуг, панцирей, сетки, домашней утвари, сельскохозяйственных орудий. Появляются первые артиллерийские

орудия¹. Налаживаются чеканка монет, производство бумаги, возникают мастерские по книгоизданию. Большим спросом пользовались изделия гончаров, кожевников, плотников, древоделов, бондарей, ткачей, шапочников и др.

Во второй половине XIV в. в связи с возросшими военными потребностями начался подъем ремесленного производства, особенно металлообработки. К этому времени относятся и процессы *специализации*, например, в строительном, ювелирном деле. Так, в Москве, Пскове и других крупных городах насчитывалось до 60—70 ремесленных профессий. Высоким мастерством отличались московские ремесленники — бронники, кузнецы. В Москве селились не только свободные ремесленники, но и казенные. В целях расширения ремесленного производства московские власти привлекали квалифицированных ремесленников из других городов, например, Пскова, Новгорода, Ярославля, Владимира. Формировались промысловые районы: Тула, Устюжна Железопольская.

Внутренняя и внешняя торговля

В период феодальной раздробленности и монголо-татарского ига роль товарно-денежных отношений была невелика. Выплата татарам в виде дани больших денежных средств и продуктов тормозила рост торговли, но не могла приостановить торговлю, которая существовала прежде всего внутри городов и деревень. На местные городские торги вывозили продукцию сельского хозяйства: зерно, муку, овощи, а также коров, лошадей, овец, птицу, рыбу, мед, воск, ладан, сено, дрова, соль, золу, деготь и изделия ремесленного производства — сукно, обувь, меха, хомуты, шапки, оружие, предметы домашнего обихода.

В XIII—XIV вв. развивается торговля не только между ближайшими городами и селами, но и отдельными территориями. Например, из Новгорода товары доходили до Твери, Суздаля, Москвы и т.д. В торговом обмене между городами и областями важное место занимала *соль*, которая вывозилась из Крыма, Галицкой земли, с Заволжья, с мест поселения коми-пермяков у Камы. Важным предметом ввоза в северные области Руси был *хлеб*. Возникали уездные рынки. Крупными центрами торговли становились Москва, Новгород, Белоозеро, Тверь, Смоленск.

Развитию торговых отношений мешали многочисленные внутренние таможенные пошлины: *замыт* (привоз товара для продажи или денег для приобретения товара): *явка* (извещение о намерении торговать), *гостинное* (при найме помещения), *весчее* (при взвешивании товара) и др. Освобождались от внутренних пошлин крупные

¹ Первое упоминание о применении артиллерии относится к 1382 г. (при обороне Москвы от войск хана Тохтамыша).

монастыри, некоторые группы населения; отдельные феодалы имели право взимать пошлину в свою пользу в своей вотчине.

Феодалное раздробление страны, монголо-татарское иго, перенесение торговых путей на Средиземное море внесли изменения и во внешнюю торговлю Руси. Расширялась внешняя торговля Руси с Западом (Францией, Северной Германией, Данией, Швецией, Польшей, Чехией, Болгарией). Русские купцы вывозили традиционные товары (меха, мед, воск, пеньку), ввозили же в основном предметы роскоши (драгоценные металлы и камни, шелк, вина, ремесленные изделия).

Формировались *объединения купцов*, специализирующихся на торговле с отдельными странами. Так, «*Ивановское сто*», объединившее новгородских купцов, осуществляло торговлю с ганзейскими городами; московские «*гости-сурожане*» вели торговлю с Крымом; «*московские суконщики*», соединившиеся со смоленскими торговцами, создали «суконный ряд», осуществлявший торговлю с западными странами. Среди купечества выделялась верхушка — так называемые *гости* (богатые купцы, ростовщики), которые выдавали ссуды князьям, феодалам и путем ростовщичества подчиняли себе мелких купцов, торговцев.

В период феодалной раздробленности сократились обращение металлических денег и их чеканка. Однако Новгород, добывавший серебро в уральских рудниках, пользовался серебром в слитках во внешней торговле. Выпуск серебряных монет начал Новгород, где был основан *монетный двор*. В Москве чеканка монет начинается в XIV в. при князе Дмитрии Донском, который приказал перечекивать монгольскую серебряную монету. Возникают русская денежная система и денежная металлическая единица — *рубль и копейка*.

**Крупнейшие
Русские земли
и их хозяйственные
особенности**

В эпоху феодалной раздробленности хозяйственное развитие различных Русских земель было весьма своеобразным. Наиболее крупными княжествами после распада Киевской Руси были Владимиро-Суздальское и Галицко-Волынское и Новгородская республика.

Владими́ро-Сузда́льское кня́жество занимало территорию между реками Ока и Волга. В районе городов Ростова и Суздаля сложилось крупное боярское землевладение. В заложенных в XII—XIII вв. городах Владимире, Переяславле, Юрьеве и других сосредоточилось служилое боярство, ремесленники и торговцы. В 1147 г. впервые в письменных источниках была упомянута *Москва*, будущий центр объединения Русских земель. Подъему экономики и росту влияния княжества на общегосударственные интересы способствовало перемещение масс населения из южных, пограничных со степью территорий, в поисках защиты от нападений кочевых племен и благоприятных условий для

ведения сельского хозяйства и занятия ремеслом. В лесных районах осуществлялась расчистка площадей под пашни. Первым правителем Владимиро-Суздальского княжества в эпоху политической раздробленности был Юрий Долгорукий, стремившийся расширить территорию княжества. Ему, а затем Андрею Боголюбскому и Всеволоду Большое Гнездо удалось сломить сепаратизм старого боярства. Уже в конце XII в. земля Северо-Восточной Руси получила название *Великого княжества Владимирского*. Развитие сельскохозяйственного и ремесленного производства, строительного дела, активная политика владими́ро-суздальских, а затем московских князей являлись факторами, обеспечивающими рост влияния Северо-Восточной земли на политику Рязани, Пскова, Великого Новгорода и других Русских земель. Однако в конце 30-х годов XIII в. процесс экономического подъема был прерван монголо-татарским завоеванием.

Галицко-Волынское княжество располагалось на территории от земель пруссов и литовцев до Дуная, от Побужья до Закарпатья. Это был край с плодородными землями, благоприятным климатом, обширными лесными массивами и многочисленными городами (Галич, Перемышль, Червень, Львов, Владимир-Волынский, Холм, Берестье и др.). Могушества княжество достигло при Ярославе I Осмомысле. В 1199 г. произошло объединение князем Романом Мстиславичем Галицкой и Волынской земель — возникло одно из крупнейших государств в Европе с сильной великокняжеской властью. Сын Романа Мстиславича Даниил вел длительную борьбу за престол и в 1238 г. ему удалось утвердить свою власть. Характерной особенностью Галицко-Волынского княжества являлось развитие крупного боярского землевладения, а выгодное географическое положение позволяло установить водный путь из Черного моря в Балтийское. Это способствовало развитию торговли с Силезией, Чехией, Моравией, Польшей, немецкими городами. В 1240 г. Галицко-Волынское княжество подверглось монголо-татарскому нашествию. Спустя 100 лет Галицко-Волынское княжество оказалось в составе Польши (Галич) и Литвы (Волынь).

Новгородская земля занимала территорию от берегов Нарвы до Урала, от побережья Баренцева моря до верховьев Волги. К Новгороду относились населенные карелами и другими народностями земли: Ижорская, Карельская, Кольский полуостров и др. В 1136 г. произошло обособление от Русских земель Новгорода, ставшего к тому времени феодальной республикой. Власть формально принадлежала народному собранию — *вече*, однако подлинными хозяевами были бояре, которые верховодили на вече, добиваясь через многочисленных сторонников решения вопросов в свою пользу. Новгороду принадлежали огромные земельные площади. Хотя основу экономики составляло сельское хозяйство, земледелие было развито слабее, чем

в других частях Руси. В неблагоприятные годы Новгород ввозил зерно из соседних княжеств. Природные условия позволяли развивать животноводство. Скотоводством занимались не только сельские жители, но и горожане. Феодал взимал с крестьян оброк в виде *доли* (от 1/4 до 1/2) урожая с крестьянского надела.

Получили развитие различные промыслы: охота, бортничество, рыболовство. Достигло небывалого расцвета ремесленное производство, специализация ремесленников была чрезвычайно широкой: гончары, кузнецы, плотники, сапожники, стеклодувы, щетинники, гвоздочники, ювелиры, котельники и др. Часть городских ремесленников уже в XI—XIII вв. работала для рынка, а другая по-прежнему изготавливала продукцию на заказ.

Новгород был связан торговыми отношениями со всеми Русскими землями. Новгород играл важную роль в международных экономических и политических отношениях, установил крупную торговлю с Данией, Швецией, ганзейскими городами. Если на Руси в целом внешней торговлей занимались представители господствующего класса, то в Новгороде рано сформировался слой купцов-профессионалов, которые держали внешнюю торговлю в своих руках.

14.3. Монголо-татарское иго и объединение Русских земель вокруг Москвы

Монголо-татарское нашествие и его последствие

Несмотря на то, что феодальные отношения на Руси развивались поступательно и существовали факторы, способствовавшие объединению (единый язык, единая вера, общие исторические корни, признаки народности, необходимость защиты от внешних врагов и т.д.), политическая и экономическая раздробленность в XIII в. достигла наивысшей степени. Это ослабляло силы страны — она не могла противостоять монголо-татарскому нашествию.



Увод монгольскими завоевателями пленных из Галицко-Волынской Руси

Нашествие и установившееся иго оказали огромное воздействие на дальнейшее социально-экономическое и политическое развитие Русских земель: разрушили производительные силы и затормозили исторический процесс. Многочисленные источники указывают на колоссальные разрушения и массовое уничтожение людских и материальных ресурсов. Из известных по раскопкам 74 русских городов XII—XIII вв. 49 были разорены, в 14 из них жизнь не возродилась, а 15 превратились в села. Был нанесен тяжелейший удар по сельскому хозяйству и ремесленному производству. Гибель многих ремесленников, передающих из поколения к поколению секреты мастерства, привела к тому, что исчезли некоторые отрасли ремесла и ремесленные профессии. Приостановилось каменное строительство, погибли памятники культуры. Были прерваны торговые отношения Руси как со странами Востока, так и Запада. Еще более обособились Русские земли.

Серьезный урон, нанесенный городам, привел к тому, что резко замедлилось движение страны вперед, к становлению капиталистических отношений. Русь, хотя и стала вассалом Золотой Орды, но сохранила местные органы управления. Между тем на великое княжение необходимо было получить *ярлык* — утверждение в Орде. Монголо-татарские чиновники в 1246 г. провели перепись населения Руси, что означало юридическое оформление ордынского ига, затем перепись проводилась в 1255—1256 гг., 1257—1258 гг., 1276 г. Население подвергалось жестокому угнетению, выплачивая Золотой Орде дани — различные «ордынские тягости». Главной из них была «*царева дань*», или «выход», собираемая с двора-хозяина. Только московский и новгородский «выходы» составляли 7—8,5 тыс. руб. серебром в год. В XIV—XV вв. дань представляла собой фиксированную сумму.

**Формирование
служилого дворянства
и крепостного права**

В конце XIII — начале XIV вв. Русские земли, подвергшиеся нашествию, стали оправляться от разорения. Осаивалась более продуктивная двух- и трехпольная системы. Началось уваживание полей органическими удобрениями.росло значение животноводства.

Восстановленные города вновь заселились ремесленниками и торговцами. Основанные новые города часто становились столицами княжеств, крупными ремесленными и торговыми центрами. Значительно возросло материальное производство, развивались товарно-денежные отношения. Складывалась *поместная система землевладения* из прежних удельных князей, вотчинного боярства, перешедшего на службу к великому князю, представителей низших слоев — дворцовых слуг, беглых людей, а также выходцев из Литвы,

Польши, Золотой Орды формировалось новое сословие — *служилое дворянство*. Именно оно стояло за объединение Русских земель в единое государство.

В XV в. в Северо-Восточной Руси «черные» земли еще преобладали над вотчинными. Жившие на этих землях черносошные крестьяне платили дань и налоги государству. Другой категорией крестьянства были *владельческие* крестьяне, которые вели свое хозяйство на наделной земле в вотчине и были лично зависимы от феодала, в пользу которого выполняли целый ряд работ. Эта *личная зависимость* (*крепостное право*) крестьянина от феодала или феодального государства в имущественном, юридическом и иных отношениях, основанная на прикреплении крестьян к земле феодала, складывалась постепенно. В период феодальной раздробленности формирование системы крепостного права отразилось в увеличении повинностей и ограничении права ухода крестьян от землевладельца (Юрьев день, XV в.).

**Московское княжество —
политический
и экономический центр
Русских земель**

Во второй половине XIII в. Москва стала крупным торговым и ремесленным городом, а к середине XIV в. на территории к северу от Москвы появилось много сел и деревень. Москва выдвигается как собиратель Русских земель. Этому благоприятствовали объективные факторы: географическая среда, приток населения, наличие торговых путей, формирование признаков *русской народности* и субъективный фактор: активная и умелая политика московских князей. Иван I Калита получил от Орды ярлык на великое княжение в 1328 г. и не выпускал его до конца жизни. Он значительно расширил территорию Московского княжества. От Орды он также получил право самому собирать дань со всех великих и удельных княжеств. Основным позитивным следствием этого права стали установление финансово-экономической зависимости русских княжеств от Московского и формирование на этой почве экономического и внешнеполитического союза русских князей. Самолично ведя расчеты с Ордой, Иван I ставил в зависимость от себя других князей. Упорядочение экономических отношений с Золотой Ордой способствовало прекращению набегов на Русские земли с 1328 по 1368 гг. Иван Калита заложил основы могущества Московского княжества, к концу правления в нем было 97 городов и сел, в которых развивались ремесла и промыслы. При нем Московское княжество стало крупнейшим, экономически и политически сильнейшим в Северо-Восточной Руси, превратилось в центр будущего русского централизованного государства. Оспаривать это право у Москвы было уже трудно.



Монеты Ивана III с татарскими надписями

Успехи в экономическом и политическом развитии Московского княжества были использованы князем Дмитрием, прозванным в дальнейшем Донским. Он вступил в открытую борьбу с Золотой Ордой. В 1378 г. монголо-татары были разбиты объединенными русскими войсками на реке Воже (приток Оки). С этого времени борьба против Орды приняла характер организованных военных сражений. Другая блестящая победа русских войск во главе с Дмитрием была одержана 8 сентября 1380 г. на Куликовом поле, в результате которой Москва из главного города Северо-Восточной Руси стала признанной национальной столицей, объединяющей вокруг себя Русские земли.

В 1478 г. Иван III прекратил выплату дани Золотой Орде. Он правильно определил силы Руси, она была в состоянии отстоять свою полную независимость. «Великое стояние на Угре» осенью 1480 г. закончилось поражением монголо-татар. Происходивший параллельно с борьбой против ордынского ига процесс превращения совокупности независимых русских княжеств в единое государство завершился.

В общем для многих западноевропейских стран в социально-экономическом и политическом процессе складывания единого государства Русь имела ряд особенностей: феодальная раздробленность, тяжелейшие последствия монголо-татарского нашествия, замедлившие экономическое развитие Русских земель; ускорение объединительного процесса необходимостью борьбы против внешних врагов и монгольского ига; первоначальное преодоление политической, а не экономической разобщенности страны.

Вопросы для повторения

1. Назовите причины феодальной раздробленности Киевской Руси. Был ли этот процесс объективным или субъективным?
2. Охарактеризуйте хозяйственную деятельность Русских земель в домонгольский период.
3. Назовите формы землевладения, существовавшие на Руси в XI—XIII вв.
4. Какие социально-экономические последствия имело монголо-татарское нашествие для Руси?
5. Расскажите, как проходил процесс закрепощения крестьян в XI—XV вв.
6. Какие факторы способствовали возвышению Москвы и централизации Руси?

Экономическое развитие Руси в период образования единого централизованного государства (XV—XVII вв.)

XV—XVII вв. занимают особое место в мировой истории. Они наполнены событиями поистине всемирно-исторического значения. Главные из них *Великие географические открытия*: тропической Америки Х. Колумбом, пути из Западной Европы вокруг Южной Африки в Индию Васко да Гамой, открытие Австралии европейцами, пролива между Азией и Америкой С. Дежневым, первая кругосветная экспедиция Ф. Магеллана и многие другие.

Благодаря открытию новых торговых путей и новых стран торговля приобрела мировой характер, произошло гигантское увеличение находившихся в обращении товаров. Это ускорило процесс разложения феодализма и формирования в Западной Европе капиталистических отношений.

Процессы, связанные с преодолением феодальной раздробленности, развитием буржуазных связей, образованием централизованных государств, охватили не только страны Западной Европы, но и Северо-Восточную Русь.

Однако завершение процесса объединения Русских земель вокруг Москвы имело существенные особенности по сравнению с образованием национальных государств в Западной Европе, обусловленные, прежде всего, внешней опасностью, исходившей от Золотой Орды, Швеции, Польши, Литвы и других стран. Кроме того, следует учитывать и то, что образование централизованных государств в Западной Европе сопровождалось формированием буржуазных, демократических обществ. А в России шло развитие порядков, присущих феодальному обществу, протекал процесс становления и укрепления крепостного права, просуществовавшего до второй половины XIX в.

Переход Руси от феодальной раздробленности к образованию единого централизованного государства был обусловлен прежде всего экономическими причинами: ростом товарного производства, развитием товарно-денежных отношений, размытанием натурального хозяйства.

15.1. Экономика Руси в период завершения объединения земель вокруг Москвы

Экономические предпосылки

Завершающий этап преодоления феодальной раздробленности и объединения Русских земель вокруг Москвы в единое централизованное государство занял примерно полвека. Это произошло во время княжения Ивана III и его сына Василия III. При них в состав Российского государства вошли 25 городов и 70 волостей. Именно к этому периоду относится образование в Северо-Восточной Руси огромной державы, являвшейся в то время одним из самых крупных государств Европы. С конца XV в. это государство стало называться *Россией*, а ее столицей стала *Москва*.

Москва занимала особенно выгодное географическое положение. Многие переселенцы, спасавшиеся от набегов монголо-татар, идя на север, не могли миновать Москвы и оседали вокруг нее. Кроме того, река Москва была водным путем, который соединял верховья Волги со средним течением Оки. Этим путем, в частности, пользовались новгородцы, перевозя к себе хлеб, воск, мед из богатейших мест рязанской земли. Вблизи от Москвы, через Истру и Волоколамск, пролегал исторический торговый путь «из варяг в греки».

Владея такими сухопутными и речными путями, московские князья извлекали значительные доходы в виде пошлин с купцов и потоков грузов. Это способствовало обогащению московских князей, быстрому росту населения Московского княжества, возрастанию его экономической и военной мощи.

Кроме того, нельзя не учитывать и того факта, что важной причиной возвышения Москвы были таланты и ловкость первых московских князей: Юрия Долгорукого — основателя Москвы, Даниила (сына Александра Невского), Дмитрия Донского, Ивана I Калиты, Ивана III, Василия III. Не случайно в борьбе с Тверью и Новгородом за первенство на Руси победила Москва, став центром единого Русского государства.

На состоянии экономики Руси в XV в. продолжало сказываться монголо-татарское нашествие, Русь испытала на себе всю тяжесть монголо-татарского ига, просуществовавшего до 1480 г. Его последствия значительно задержало экономическое и культурное развитие русских княжеств, положило начало отставанию Руси от передовых стран Западной Европы. Необходимость борьбы за освобождение от ига выдвинула на историческую арену военно-служилое дворянство и содействовала укреплению феодально-крепостнических отношений.

Самоотверженная и постоянная борьба русского народа за свою самостоятельность вынудила монголо-татарских захватчиков отказаться от прямого включения Русских земель в состав Золотой Орды. Они не создавали в русских княжествах и своей постоянно действующей администрации. Зависимость Руси от монголо-татарских ханов выражалась прежде всего в тяжелой дани, сбор которой поручался их ставленникам — откупщикам-мусульманам, а с XIV в. — русским князьям. Но Русь была *политически* зависима — ожесточенная борьба русских князей за получение права на великое княжение (ярлык) значительно ослабляла Русь.

Социально-экономическое развитие

Однако монголо-татарское иго было не в силах и не могло прервать социально-экономическое развитие Руси.

В XV в. на Руси был восстановлен домонгольский уровень развития сельского хозяйства. Наиболее быстрое его восстановление и развитие происходило в северо-восточных землях. Этому способствовало и то обстоятельство, что население этой части Руси возрастало за счет крестьян и горожан — беженцев из южных земель страны, где монголо-татары превращали пахотные земли в огромные пастбища для своего кочевого животноводства. Главной отраслью экономики являлось земледелие. Помимо подсеки (расчистка лесных участков для посевов) и перелога (землепользование, при котором поле использовалось 10—15 лет подряд, а затем несколько лет земли отдыхали и их распахивали вновь) стало широко использоваться *трехполье* (пашня крестьянина делилась на три части: ярь, озимь и пар; одна засеивалась весной, другая — осенью, а третья отдыхала; через год хозяйственное назначение пашни менялось).

Снижалось значение таких промыслов, как охота и бортничество: в связи с сокращением пушного зверя в лесах уменьшилась охота, домашним промыслом становилось бортничество (начиналось создание пасек).

Происходил рост товарно-денежных отношений, что отражалось на хозяйстве и крестьян и феодалов. Массовый переход от подсеки и перелога к трехполью создавал условия для повышения урожайности, появления излишков зерна. *Хлеб становился товаром*. Его покупателем в первую очередь было городское население. Это вызывало стремление феодалов к захвату более обширных угодий, подчинению большего количества крестьян. И к XVI в. крестьянская община почти полностью была поглощена феодальным государством. Феодалы фактически утвердили за собой монопольное право владения землей, что давало им возможность установления экономической и политической власти над крестьянами. Основной формой

крупного феодального землевладения была *вотчина* — княжеская, боярская, церковная, передававшаяся по наследству. Она была и формой организации сельскохозяйственного производства. Центром княжеской вотчины были княжеский двор, включавший в себя хоромы (дворец), дома для важных слуг, помещения для остальной obsługi, хозяйственные постройки. Вотчина включала сельскохозяйственные угодья, луга, пасеки. В ней имелись поголовья рабочего, молочного и мясного скота, птицы. Крестьяне жили в деревнях и селах. Главным богатством вотчины были земельные владения. На княжеских землях (домениальных) использовался труд феодально зависимых смердов, холопов, челяди. Работами руководили *ратейные* — пашенные и сельские старосты. Трудились в вотчине ремесленники и ремесленницы. Таким образом, вотчинная форма организации хозяйства строилась на принципе самодостаточности.

Во второй половине XV в. стали появляться первые элементы юридического закрепощения крестьян. В частности, при Иване III был принят *Судебник 1497 г.*, в котором для крестьян устанавливалось ограничение ухода от одного феодала к другому за неделю до и неделю после Юрьева дня (26 ноября). За уход устанавливался размер выходной пошлыны — *пожилого* (плата, взимавшаяся с крестьянина при переходе от одного землевладельца к другому). Это был первый открытый шаг к установлению крепостничества на Руси. Вместе с тем росла барщина, увеличивались натуральный оброк, а также появившийся *денежный оброк*, свидетельствующий о росте товарно-денежных отношений.

Однако русский народ сумел в этих тяжелых условиях монголо-татарского нашествия не только сохранить свою национальную самобытность, но и нашел в себе силы, чтобы изгнать завоевателей из родных мест. Но и в самой Орде происходили процессы разложения — она стала распадаться на полусамостоятельные ханства. Так в 1445 г. было образовано Казанское ханство, а в 1459 г. — Астраханское. Орда уже не могла по-прежнему вмешиваться во внутренние дела Руси. Последнее нашествие татар 1480 г. закончилось «великим стоянием» на р. Угре, когда ордынские войска побоялись вступить в бой с русскими и покинули Русь навсегда.

Со второй половины XV в. под управление московского князя начинают переходить новые княжества. Здесь их князья становились удельными князьями (княжатами), занимая места либо среди бояр первого ряда, либо на одну-две степени ниже. Переходя на службу к московскому князю, эти князья превращались в простых вотчинников-землевладельцев. Однако в своих вотчинах они сохраняли все атрибуты государства. У них был свой двор, свои воины, кото-

рых они выводили на службу великого князя московского. Княжата освобождались от поземельных налогов. В своих вотчинах они имели практически неограниченную власть; могли свои земли жаловать монастырям в вотчины и отдавать своим служилым людям в поместья.

Во второй половине XV в. в Северо-Восточной Руси преобладали так называемые «*черные земли*» — земельные владения черносошных крестьян (крестьянства, несшего государственные повинности и платившего налоги). Отдельные территории таких земель существовали и в центральных районах. Для черносошных крестьян, зависимых не от частных лиц, а от государства, было характерно общинное землевладение с индивидуальным владением, приусадебным участком и пашенной землей, а также наличием выборного волостного самоуправления под контролем княжеской администрации — наместников в уездах и волостелей в волостях.

В процессе развития сельского хозяйства менялся и характер *деревенского ремесла*. Если раньше крестьянине-ремесленники сами добывали сырье и продукты их труда предназначались только для своего потребления или феодала, то теперь они начали покупать необходимое для ремесленного производства сырье и продавать свои изделия на рынке. Появился ряд новых отраслей *деревенского ремесла*. В сельских местностях возникли поселки ремесленников и купцов. Быстрее росло *городское ремесло*. В больших городах (Новгороде, Твери, Туле, Костроме и других) насчитывалось 60—70 ремесленных профессий. Особенно большое развитие получило ремесленное производство в Москве.

Возросло значение внутренней торговли. Возникали *ярмарки и торги* (местные рынки), ставшие зачатками зарождающегося всероссийского рынка.

Монголо-татарское нашествие, хотя и затормозило, но не прервало торговых связей с другими странами. Русские купцы (гости) были связаны с Заморьем (Малой Азией), с прикаспийскими странами, Константинополем, а также Англией, Голландией, Польшей, Германией, Швецией и Норвегией. Так, в Западную Европу шли меха, воск, мед, кожи, оружие, а оттуда получали специи, мыло, краски, тонкие полотна, сукна.

Изменения социальной структуры общества.

Поместная система

Экономический прогресс в XV в. вызвал изменения в социальной структуре феодального общества. К этому времени прежнее деление служилых людей на старшую и младшую дружины выходят из употребления. Высший слой по-прежнему

му назывался *боярством*, а за младшей дружиной утвердилось новое название «*детей боярских*», или «*вольных слуг*».

Параллельно с усилением княжеской власти росло и значение службы при дворе московского государя. Слово «двор» со времени Ивана III получило иное, более высокое значение. Прежний дворянин во дворе князя принадлежал к категории низших слуг и работников. Теперь он поднялся на более высокую ступень. Его служба стала более почетной. Это свидетельствовало о торжестве новых московских порядков над старыми, отжившими.

Лица, находившиеся на службе у князей, в качестве жалования в период службы получали заселенные крестьянами земли — *поместья*. Поместная система землевладения расширялась. XVI в. для России — это годы, которые требовали наличия большой армии и значительных средств на ее содержание. Этим был продиктован переход к так называемой поместной системе. Суть ее состояла в том, что правительство, располагая обширными, зачастую не заселенными и не обработанными землями, отдавало их в пользование частным лицам с обязательством нести военную службу. Такие земли назывались поместьями, а лица, владевшие ими, — *помещиками*. Пока помещик служил, он был полным хозяином поместья. За это он, будучи призванным на войну, должен был явиться в сопровождении нескольких человек, снабдив их за свой счет полным вооружением и содержанием на все время военных действий. Количество людей, которых приводил помещик, зависело от размеров поместья. Это называлось явиться «конно, людно и оружно». Если помещик почему либо прерывал службу, то государство лишало его поместья, которое отходило в казну и передавалось другому. В отличие от владельца вотчины помещик не мог продать, подарить, передать поместье по наследству своему сыну.

Дворянство становилось опорой складывающегося самодержавного государства. В крупную политическую силу вырастало население феодальных городов (главным образом за счет ремесленников и торговцев). Их интересы требовали прекращения межфеодальных войн, ликвидации внутренних таможен, создания единой денежной системы, единой системы мер веса, объема и т.д.

Таким образом, к концу XV в. — началу XVI вв. великое княжество Московское превращается в единое централизованное государство. Его князья становятся *государями всяя Руси*. А сама Русь превращается в великую державу — Россию. Политическая централизация на Руси значительно опередила начало процесса преодоления экономической разобщенности страны и была ускорена борь-

бой за национальную независимость, за организацию отпора внешней агрессии. Тенденция к объединению проявлялась во всех Русских землях. Русское государство формировалось на протяжении XV в. на феодальной основе, роста феодального землевладения и развития крепостничества, образования классового общества.

15.2. Особенности экономического развития России в XVI в.

К началу XVI в. в основном завершился процесс объединения Северо-Восточной Руси вокруг Москвы. На политической карте Европы появилась огромная держава, именуемая *Россией*. Размеры ее территории потрясали воображение правителей многих европейских государств. Теперь Московскую Русь нельзя было игнорировать при установлении экономических связей с восточноевропейскими государствами.

Сельскохозяйственное производство

Население России к началу XVI в. составляло около 6 млн человек. Основной отраслью экономики оставалось сельское хозяйство, оно было главным занятием населения. В связи с распространением трехпольного севооборота заметно повысилась урожайность. Дальнейшее развитие получили огородничество и садоводство. Животноводство не отличалось высокой продуктивностью и играло подчиненную роль в экономике. В хозяйствах содержались лошади, коровы, овцы, козы, свиньи.



Пашущий крестьянин

С XVI в. совершенствуется техника земледелия. Теперь главное орудие обработки почвы — *двузубая соха*. На концы этих зубьев насаживали железные лемехи (ральники). Кроме того, соха имела нож для нарезывания вспахиваемого пласта земли, отвал, или полицу (для отгребания земли). Соха — относительно подвижное

орудие, в нее впрягалась одна лошадь. Изготавливались разные виды сохи, в зависимости от местных условий: соха «владимирка», «вятка», «костромская косуля» и др. Применялись также бороны, косы, серпы, сошники (деревянные и железные).

Повышению уровня земледелия способствовало применение в центральных нечерноземных уездах навозного удобрения, поставка которого уже входила в одну из обычных повинностей крестьян. В качестве тягловой силы использовали волов и лошадей, число которых в крупных боярских и монастырских имениях составляло несколько сот.

Для организации сельскохозяйственного производства важным был вопрос о рабочей силе. В XVI в. в Московской Руси впервые появляется особый вид холопства — *кабальное холопство*, возникающее на чисто экономической основе займа (*кабала* — расписка о займе). Вместо временного, до уплаты долга, оно постепенно превращается в постоянное и пожизненное.

Эксплуатация сельского населения в XVI в. еще больше усилилась. С середины века к исполнению барщинных работ кроме холопов привлекаются все крестьяне, жившие на земле ее собственника. Барщина достигает четырех дней в неделю. Феодалы стремятся расширить свои посевные площади путем запашки крестьянских надельов. Размер барской запашки достигал в основном 35—50% всех земель, а в монастырских вотчинах — 40%.

В связи с разорением монголо-татарами городов и утратой многих видов ремесел начали развиваться сельские кустарные производства, которые удовлетворяли спрос населения в различных изделиях и служили дополнительным источником доходов для крестьян.

Ремесленное производство

В городах шло восстановление хозяйства посадского населения, возникали новые слободы, начали восстанавливаться и развиваться ремесленные производства. В XVI в. идет процесс углубления общественного разделения труда, развития ремесла, промыслов, торговли. Появилось много новых городов, слобод, торжков, торгов, рядков. Возрождались старые города. Из имевшихся в России 232 городов 72 возникли во второй половине XVI в. Наиболее крупными городами, имевшими важное социально-экономическое значение, были Москва, Новгород, Ростов Великий, Владимир, Псков, Смоленск, Ярославль, Переяславль, Нижний Новгород, Вологда, Устюг, Казань, Астрахань.

Москва была не только столицей Российского государства, но и центром ремесленного производства, внутренней и внешней торговли. Именно из Москвы в разных направлениях расходились сухопутные и речные пути, связывавшие между собой отдаленные местности.

Однако несмотря на развитие городов, удельный вес городского населения в Русском государстве XVI в. был незначительным, и города оставались еще в системе феодальных отношений: целые го-

родские районы были собственностью бояр, что тормозило их социально-экономическое развитие.

Показателем углубления общественного разделения служит развитие ремесла. В стране насчитывалось около 220 видов ремесла. О значении ремесла в жизни городов Русского государства XV—XVI вв. свидетельствует численность ремесленного населения в городах. Так, в Москве и Новгороде насчитывалось свыше 2 тыс. ремесленников, в уездных городах (Коломне, Можайске, Туле) — по несколько сот. Ремесленники этих посадов принадлежали к «*черным*», *тяглым* дворам, и государство в интересах фиска учитывало их численность.



Кузнецы

Преобладающими ремесленными группами были производители съестных припасов: хлебники, рыбники, пирожники, квасники, винокуры и др. Следующей крупной группой городских ремесленников были производители предметов одежды: суконщики, кожевники, башмачники и др. Далее следовала группа ремесленников по производству предметов домашнего обихода.

Для городского ремесла XVI в. характерна дробность — *дифференциация* определенного вида ремесла на самостоятельные ремесленные специальности. Так, среди ремесленников —

портных все чаще встречались свитники, кафтанники, шубники, сарафанники, душегреечники. Вторая заметная черта в развитии ремесла — углубление технического разделения труда внутри отдельных специальностей.

Характерная для предшествующих столетий работа ремесленников на заказ начала терять свое значение, что было обусловлено ростом городского населения, углублением территориального разделения труда и усилением обмена между отдельными областями страны. Спрос на продукцию городских ремесленников возрастал не только у горожан, но и у феодалов, и у крестьян. Таким образом, городские ремесленники превращались в *мелотоварных производителей*.

Изменения затрагивают и сельское ремесло, что находит выражение в появлении *ремесленных промысловых районов*, обслуживавших отдаленные районы. Появились районы по производству тканей (холстов, серяги, крашенины), районы обработки кожи и производства

кожевенных изделий, районы металлургического, деревообделочного производства, живописного дела и т.д.

Особенностью России в отношении организационных форм городского ремесла являлось отсутствие цеховой организации ремесленного населения как промышленного сословия и цеховой регламентации ремесла. В отличие от Западной Европы, где ремесленники представляли влиятельную городскую буржуазию, в России они в массе своей относились к низшему городскому классу, городской бедноте, жили в курных избах на окраинах города, получая низкие заработки.

Централизованные мануфактуры

В XVI в. в России появились первые мануфактуры — *централизованные мануфактуры*. Это *литейное производство*, где стали изготавливать пушки, колокола. Сложный технологический процесс протекал под наблюдением главного мастера, участвовали в нем мастера-специалисты и подсобные рабочие. Уже в XVI в. отливали колокола огромных размеров.

Централизованной мануфактурой считают *пушечные дворы*. В XVI в. производство пушек разного вида и назначения приобретало все большие масштабы. Расширялось производство пушечных ядер. В 1586 г. на крупнейшем пушечном дворе страны московским мастером Андреем Чоховым была отлита «царь-пушка» весом 2400 пудов.

На царских, городских и вотчинных предприятиях выделялись артиллерийские орудия разных видов, назначения и калибра: пищали, мортиры, гаубицы, стрелявшие каменными ядрами, пушки картечные, тяжелые осадные и крепостные и др.

Перевозка этих тяжелых орудий была затруднительна. Так, для завоевания Казани пушки отправили водным путем, они шли три месяца. Но зато артиллерия сыграла решающую роль в осаде Казани, пробив брешь в стенах ее кремля.

К централизованным мануфактурам относят *денежные дворы*. Так, на Псковском денежном дворе имелись отдельные помещения для изготовления форм для отливки монеты, помещения, где «тяну-



Работы на денежном дворе

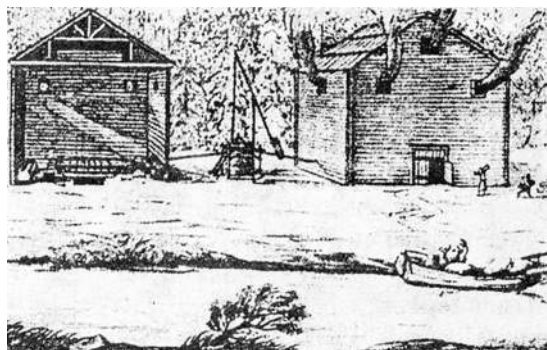
ли серебро», а также помещения для чеканки монет. Здесь работали литейщики, волочильщики, чеканщики, бойцы, кузнецы, что свидетельствует об углублении технического разделения труда. В XVI в. подобные денежные дворы имелись в Москве, Пскове, Новгороде.

Создание централизованных мануфактур означало зарождение в России крупной промышленности.

Промыслы и торговля

Дальнейшее развитие получили в XVI в. промыслы. Причем некоторые из них требовали массового приложения труда и по своим технико-экономическим особенностям не вмещались в рамки ремесленного производства и помещичьего хозяйства. Из таких отраслей наиболее важное значение получили солеварение, рудное и поташное дело, металлургия и др. На таких предприятиях часто применяется «вольный» труд, в особенности квалифицированных иностранных рабочих.

Если прежде железорудное и соляное дело организовывались в вотчинных или монастырских хозяйствах, то в XVI в. в солеварении



Соляная варница на р. Мшаге

появляются частные крупные солепромышленники, заводившие в своих вотчинах крупные промыслы.

Наиболее крупными солепромышленниками XV—XVI вв. были знаменитые Строгановы — родоначальники будущей крупной торгово-промышленной буржуазии. Происходили они из сольвычегод-

ских крестьян. Строгановы владели многочисленными крупными солеварнями на Устуге, по Каме, в Перми, на Урале. Первый солеваренный завод был основан ими в 1515 г. Соляные промыслы были главной отраслью в хозяйстве Строгановых. Разработка подземных соляных растворов требовала больших средств. Для их развития приобретались обширные владения, отдельные варницы, деревни с крестьянами; принимался на работу всякого рода люд. Условия приема — кабала, оброк, найм. На каждой варнице были заняты мастера и работные люди разных специальностей: солевары, повара, подварки, водоливы, трубочные мастера, пренники, кузнецы, плотники, дровосеки, извозчики. Кроме добычи соли Строгановы производили

поташ, скупали пушнину, торговали ею. В предприятиях Строгановых работало до 10 тыс. вольных рабочих и до 5 тыс. крепостных.

Тула, Тихвин, Заонежье стали центрами железоделательного производства. Вологда, Ярославль, Новгород славились своими кожевниками.

По-прежнему население занималось охотой на пушного зверя, кабанов, медведей, морского зверя, птицу. Пушнина пользовалась большим спросом не только на внутренних, но и международных рынках. Рыболовством занимались главным образом артели рыболовов-профессионалов. В северной полосе — от Пскова до Ярославля и Холмогор — развивалось мясомолочное скотоводство.

Расширялись и укреплялись связи между местными рынками. Крупными центрами торговли стали не только Москва, но и Холмогоры, Нижний Новгород, а позднее Казань, Астрахань. В Поволжье были основаны города Самара, Саратов, Симбирск, Царицын.

Выход России во второй половине XVI в. к берегам Каспийского моря привел к усилению торговли с Северным Кавказом, Персией, Закавказьем, Средней Азией. В Россию стали ввозиться индийские и китайские товары: шелк, краски, пряности, ткани, фарфор. Установились более прочные связи с Англией и Голландией, торговля с которыми шла в основном через Архангельский порт, построенный при Иване Грозном.

Реформы Ивана IV — причина и земщина

XVI век — это прежде всего период правления Ивана IV — великого князя Московского и всея Руси и первого российского царя. В годы его малолетства от его имени правили княжеско-боярские группировки, борющиеся за власть и увеличившие феодальный произвол. Достигнув совершеннолетия, Иван IV в 1547 г. принимает титул царя. Он сосредоточивает свои усилия на централизации и укреплении самодержавной власти. В конце 40-х годов XVI в. в стране обострилась социальная обстановка, были подавлены народные восстания в Пскове, Великом Устюге, Гороховце и других местах.

В обстановке борьбы внутри класса феодалов Иван IV опирался на дворянство и находил поддержку у верхов посада.

В те годы при Иване IV сложился правительственный кружок — *Избранная рада*, которая в 1547—1560 гг. представляла неофициальное правительство Российского государства. В него входили дворянин А. Адашев, протопоп Сильвестр, митрополит Макарий, князь



Большая государственная
печать Ивана Грозного

Андрей Курбский. Избранная рада провела ряд реформ, способствовавших развитию российской экономики. В период деятельности Избранной рады Россия перешла от раннефеодальной к сословно-представительной монархии. Появились сословно-представительные учреждения — *Земские соборы*, созываемые правительством для обсуждения наиболее важных вопросов внутренней и внешней политики. Право созыва соборов принадлежало царю. Так, по инициативе Избранной рады в 1549 г. был созван первый Земский собор для решения важнейших вопросов государственной политики. А в 1550 г. был создан новый Судебник, который в дополнение к Судебнику 1497 г. подтвердил Юрьев день, но увеличил «*пожилое*» (плата феодалу при переходе от одного землевладельца к другому), ограничил переход крестьян, что способствовало дальнейшему их закрепощению. Новый Судебник увеличивал зависимость крестьянина от феодала и требовал называть феодала «государем».

По воле Избранной рады были созданы первые органы центрального государственного управления — *приказы* (Челобитный, Поместный, Разбойный, Разрядный и др.)

В 1551 г. был созван Стоглавый собор, получивший свое название от сборника принятых на нем решений, составивших 100 глав. Идя навстречу пожеланиям руководителей церкви, Иван IV провозгласил неприкосновенность церковного имущества. Однако монастырям было запрещено основывать новые слободы в городах, принимать в дар и покупать земли без разрешения царского правительства. «Стоглав» был основным сборником норм внутренней жизни духовенства в XVI—XVII вв. В 1556 г. Избранная рада отменила систему «кормления», обеспечила приток дополнительных средств в казну и установила новый общегосударственный налог — *посошную подать*. Была проведена также военная реформа.

В 1560 г. Избранная рада была ликвидирована Иваном IV, желавшим упрочить личную власть и отстранить от управления энергичных и самостоятельно мыслящих людей.

Пагубное влияние на развитие экономики России оказало введение Иваном Грозным *опричнины* (1565—1572). По указу царя было объявлено о создании «особого» двора с особой территорией, войском (первоначально около тысячи человек), финансами и управлением (опричной Думой). В опричнину, т.е. в царский удел, вошли территории на западе, севере и юге страны, земли с наиболее развитым удельно-княжеским землевладением. Здесь были наиболее развитые города (Ярославль, Ростов, Кострома и др.), находились важные торговые пути, стратегические форпосты на границах. Доходы с опричинных земель должны были поступать в государеву казну.

На этих землях он поселил дворян, составивших так называемое опричное войско, которое подчинялось только царю. Эта организация стала карательным органом, осуществлявшим казни, ссылки, опалы. Были разгромлены Клин, Торжок, Тверь, Новгород и другие города, противившиеся введению опричнины. Правительство ввело неподсудность опричников общественным органам власти и суда.

Остальная часть государства получила название «земщина». Ею по-прежнему управляла Боярская дума, вынужденная по всем важным вопросам испрашивать согласие царя.

Создание опричнины было по своей сути аграрным переворотом середины XVI в. Ее сутью было перераспределение земель бояр в пользу дворянства; ликвидация независимости крупного вотчинно-княжеского землевладения и укрепление центральной царской власти. Опричнина сыграла большую роль в усилении экономической мощи царя. Иван Грозный жестоко расправился с боярами и князьями. Из 200 боярских родов после опричнины осталось не более полутора десятка. При опале конфисковалось не только имущество опального человека, но и его документы (грамоты) на право пользования землей и людьми, проживающими на ней.

Карательные действия вызвали озлобление во всех слоях населения. Царь был вынужден в 1572 г. отказаться от опричнины.

Определенное влияние на развитие экономики страны оказала внешняя политика Ивана Грозного. Были завоеваны Казанское (1552) и Астраханское (1556) ханства. Во владения России перешло все Поволжье, Западное Приуралье; зависимость от русского царя признали нагайские и кабардинские правители. Но поражением России закончилась длившаяся четверть века Ливонская война за овладение побережьем Балтийского моря.

На развитие экономики России существенное влияние оказало *присоединение Сибири*. Оно стало возможным в последней четверти XVI в., когда развитие торгово-денежных отношений привело к расширению внешнеторговых связей России с другими странами, тогда особенно повышенным спросом в европейских странах пользовалась русская пушнина.

Одновременно расширился слой населения (крестьяне, казаки, «вольные» и «промышленные люди»), которое составляло основу для заселения Сибири. Окрепшее централизованное государство обладало достаточными военными и финансовыми возможностями для присоединения огромной, трудно освоенной территории, населенной различными народами (ханты, манси, эвенки, буряты, якуты, хакасы и др.) Важную роль в присоединении Западной Сибири сыграли купцы и промышленники Строгановы. В 1574 г., получив разреше-

ние от Ивана Грозного выдвинуть форпосты на Обь и Иртыш, они пригласили в 1577 г. отряд казачьего атамана Ермака Тимофеевича для защиты своих владений от набегов сибирского хана. В 1581 г. Ермак с отрядом в 1650 человек выступил в поход. Царь послал на помощь Ермаку стрельцов. Войска хана Кучума были разбиты на реках Тобол и Иртыш. Сибирское ханство распалось. В 1585 г. Ермак погиб в бою. Походом Ермака было положено начало присоединения Сибири к Российскому государству.

Царское правительство было заинтересовано в удержании и расширении сибирских владений, посылало в Сибирь своих воевод с ратными людьми, поручая им строить укрепленные города и остроги. В Сибирь выселялись и ехали добровольно крестьяне, стремившиеся завладеть обширными земельными угодьями.

Опричнина и Ливонская война привели в упадок хозяйство страны, усилили бегство крестьян из родных мест — Центр и Северо-Запад оказались опустошенными. Поэтому в некоторых районах страны в 1581—1582 гг. был временно запрещен переход крестьян к новым хозяевам (отменен Юрьев день).

15.3. Экономика России на пороге Нового времени (XVII в.)

«Великое разорение» и **«Смутное время»** Конец XVI — начало XVII вв. ознаменовались огромными испытаниями, неимоверными социально-экономическими трудностями для России. Не случайно период с 1598 по 1613 гг. вошел в историю как *Смутное время*.

Причины Смутного времени коренятся, прежде всего, во внутренней и внешней политике Ивана Грозного. Главные из них две: (1) длительная Ливонская война (1558—1583), закончившаяся подписанием невыгодного для России мира, вызвала экономические трудности, резкое увеличение налогов, обнищание народа; (2) опричнина (1565—1572) нанесла стране огромный урон, еще больше подорвала экономику России, разорив население многих регионов; крестьянское хозяйство пришло в упадок, города пустели; население покидало насиженные места. В стране наступило «великое разорение».

Смерть Ивана Грозного еще больше осложнила социально-экономическое положение в стране. Его приемник — болезненный и слабоумный Федор Иванович (1584—1598) не в состоянии был справиться с огромным социально-экономическим кризисом. Ко всему этому прибавилось еще одно огромное бедствие — страшный голод

(1601—1603), вызванный невиданными неурожаями. Только в одной Москве погибло 27 тыс. человек. Попытки правительства бороться с голодом (выдача хлеба и денег голодающим) успеха не имели. Все это и породило великую Смуту в стране.

За полтора десятка лет «Смутного времени» (1598—1613) в России сменились шесть правителей: Борис Годунов, Федор Годунов, Лже-дмитрий I, Василий Шуйский (одновременно с ним «тушинский вор» Лжедмитрий II) и Владислав I (сын польского короля Сигизмунда III). В эти годы происходят потерпевшие поражение выступления низов: восстание крестьян и холопов во главе с Хлопком Косолапым (1603) и крестьянская война под предводительством Ивана Болотникова (1606—1607). Но это и годы всенародной борьбы против польских интервентов, изгнание ополчением Дмитрия Пожарского и Козьмы Минина поляков из Москвы (1610—1612).

После освобождения Москвы от интервентов страна находилась в очень тяжелом положении. Польские войска стояли еще вблизи Москвы. Многие города были разорены и обезлюдены, деревни сожжены и ограблены. На севере и северо-западе хозяйничали шведские захватчики. В начале 1613 г. был созван Земский собор, на котором царем был избран Михаил Федорович Романов. Смута еще не закончилась, однако главное было достигнуто: утомленные лихолетьем россияне получили возможность обрести покой и порядок в государстве.

Для того чтобы решить задачи восстановления экономики страны, новое царское правительство вынуждено было решить важнейшую задачу — обеспечить мир на границах России с Польшей и Швецией и это ему удалось. В 1617 г. в Столбове (близ Тихвина) был подписан мир со Швецией, а в 1618 г. в селе Деулине было заключено перемирие на 14 лет с Польшей. Россия получила возможность в условиях мира заняться восстановлением разрушенного сельского и городского хозяйства. В результате Смуты около 50% пахотных земель были заброшены, обезлюдели многие деревни, опустели города. Восстановление хозяйства потребовало нескольких десятилетий. Только к середине XVII столетия удалось восстановить размеры пахотных площадей, обрабатывавшихся до смуты.

**Территориальное
разделение ремесла
и крепостные
мануфактуры**

В процессе восстановления экономики страны важное место занимало *ремесло*. В отдельных городах 30—40% жителей занимались ремеслом. Рост ремесленного производства и расширение рынков сбыта привели к специализации отдельных районов и к территориальному разделению труда. Так, обработкой металла занимались в Москве, Ярославле, Великом Устюге; обработкой льна — в Вологодском, Костромском, Новго-

родском, Псковском, Ярославском уездах; кожу обрабатывали в Вологде и Ярославле; гончарное производство сосредоточивалось в Москве, Ярославле, Великом Устюге; обработка дерева была распространена в Двинском уезде, Соль Вычегодской, Велико Устюгской и Вятской землях.

Работа ремесленников на заказ постепенно заменялась работой на продажу и превращалась в мелкотоварное производство. Городские ремесленники сбывали свою продукцию на местных городских рынках.

В XVII в. в России увеличилось число *мануфактур* — промышленных предприятий, основанных на ручном труде и разделении рабочих операций. Эта форма производства в историческом развитии предшествовала фабрике. Возникло несколько металлургических и металлообрабатывающих предприятий, основанных как русскими, так и иностранными предпринимателями при поддержке царского правительства. Голландский купец А. Виниус в 1637 г. построил три крупных металлургических завода вблизи Тулы (с домной, вододействующим молотом и мехами). Затем голландские и датские купцы построили несколько подобных заводов в Каширском уезде и Заонежье. На этих заводах кроме выплавки металла изготавливали пушки, ядра, проволоку, болты, цепи. Каждый завод имел по три отделения («фабрики»): доменное, молотовое, сверильное. Для приведения в движение мехов, плющильных молотов, сверлильных станков иногда применялись вододействующие механизмы. В конце XVII в. в России действовало 10 заводов, на которых ежегодно выплавлялось по 150 тыс. пудов чугуна и 50 тыс. пудов железа.

В отличие от западных российские мануфактуры XVII в. формировались и укреплялись в условиях господства феодально-крепостнических отношений в стране. Крепостные мануфактуры были *казенные* (где организатором и руководителем выступало правительство) и *вотчинные* (принадлежавшие дворянам с использованием труда их крепостных). К мануфактурам нередко приписывались целые села и тогда крепостные крестьяне становились крепостными рабочими. В крепостных мануфактурах переплетались буржуазные и феодальные отношения: предприниматель одновременно был помещиком — ему принадлежали мануфактура, земля и рабочие, а рабочий не имел средств производства и существовал за счет принудительной продажи своей рабочей силы.

**Народные восстания
и Соборное Уложение
1649 г.**

В стране по-прежнему не хватало средств на содержание армии. Правительство видело выход в повышении налогов. Из прямых налогов преобразования затронули поземельное обложение. Вместо пососного обложения вводилась *под-*

ворная подать. Изменение формы налога вызывалось тем, что ранее не учитывалось соотношение обрабатываемых и пустующих земель, а их становилось все больше. Это расширило число налогоплательщиков. Была изменена и система других прямых налогов.

В этот период широко внедряется система *откупов*, когда сбор налогов передавался купцам, которые за это право получали «наддачу», являвшуюся источником первоначального накопления капитала. Налоги выросли настолько, что крестьяне, не имевшие возможности их выплачивать, целыми деревнями скрывались в лесах, а посадские люди селились в городах на «белые земли», тягло с которых не взималось. Сбежавших крестьян, если их обнаруживали, возвращали своим феодалам, а горожан — в тягловые слободы.

Рост налогов, дальнейшее закрепощение крестьянства обостряли классовые противоречия в стране и послужили причиной ряда восстаний.

Наиболее крупным было восстание в Москве в 1648 г., получившее название «*Соляной бунт*». Поводом стало введение разорительного для народа налога на соль, когда царь в целях пополнения казны заменил различные прямые налоги единым налогом на соль, что вызвало ее подорожание в несколько раз. В восстании принимали участие горожане, крестьяне, стрельцы. Восставшие подожгли в Москве Белый город и Китай-город, разгромили дворы ненавистных бояр, дьяков, купцов. Царь Алексей Михайлович вынужден был пойти на уступки восставшим. Он отстранил главу правительства боярина Б.И. Морозова от власти и сослал его в Белозерский монастырь; было отсрочено взимание недоимок, стрельцам было выдано двойное денежное и хлебное довольствие. Однако через некоторое время Морозов был возвращен в Москву и вновь возглавил правительство.

Волна восстаний прокатилась по городам России: Великий Устюг, Новгород, Воронеж, Курск, Владимир и др. Восстаниями было охвачено около 30 городов.

Царское правительство, напуганное размахом восстаний, в 1649 г. приняло *Соборное Уложение*. Этот свод законов имел около 1000 статей, сгруппированных в 25 глав, и представлял феодалам права бессрочного розыска бежавших крестьян. Уложение окончательно отменяло Юрьев день и полностью закрепощало крестьян. Феодалы получили право полностью распоряжаться личностью и собственностью крестьянина. Крепостное право было распространено на черносошных и дворцовых крестьян. Им запрещалось покидать свои общины. Уложением ограничивались и церковные землевладения, в чем нашла отражение тенденция подчинения церкви государству. В посадах были ликвидированы «белые слободы», теперь

все посадское население было обязано платить единый государственный налог — *тягло*.

Уложение 1649 г. содержало ряд положений, принятых в интересах дворянства. Дворяне получили право в ряде случаев передавать поместья по наследству. Соборное Уложение сыграло большую роль в усилении самодержавия и подготовило условия для перехода к абсолютизму.

Принятие Соборного Уложения 1649 г. не внесло успокоения в общественную жизнь. В 1662 г. произошло новое крупное восстание — «*Медный бунт*». Выпуск большого количества медных денег, приравненных по стоимости к серебряным, привел к их обесцениванию и массовому изготовлению фальшивых медных денег. В восстании приняли участие до 10 тыс. человек, главным образом жителей столицы. Восстание было жестоко подавлено, но в 1663 г. медные деньги были отменены.

Вслед за московским «Медным бунтом» вспыхнуло восстание казаков на Дону. Весной 1670 г. восставшие под предводительством атамана Степана Разина направились на Волгу. После взятия Царицына и Астрахани они без боя овладели Саратовым и Самарой. Однако в сражении за Симбирск восставшие потерпели поражение. Степан Разин был выдан богатыми казаками царскому правительству. Он был доставлен в Москву и 6 июня 1671 г. казнен. Крестьянская война была потоплена в крови. Но она явилась сигналом к переменам в социально-экономической жизни и подтолкнула государственные власти к преобразованиям.

Торговля. Таможенный и Новоторговый уставы

По мере развития торговли продолжал развиваться класс купечества. Высшей привилегированной корпорацией купечества в России — были *гости*. Они вели крупные торговые операции как внутри страны, так и за рубежом, назначались на ответственные посты в центральные и местные хозяйственные и финансовые органы. Например, в Москве их было около 30 человек. Имелись и купеческие корпорации — *гостиная сотня* и *суконная сотня*.

Понимая, что внешняя торговля — важный источник доходов, правительство царя Алексея Михайловича всячески поощряло ее развитие. Это благотворно сказалось на развитии торговли с европейскими (Швецией, Англией) и азиатскими странами (Персией, Индией, Китаем). Россия вывозила пушнину, лес, деготь, поташ, пеньку, кожи, канаты, холсты. Ввозила (для феодальных верхов) вина, пряности, зеркала, сукна, оружие, металлические изделия, бумагу, краски и другие товары.

Проявляя заботу о развитии внутренней торговли, правительство всемерно поддерживало купечество, что нашло отражение в принятом в 1653 г. — *Таможенном уставе*. Разнообразные пошлыны, взимаемые с продавцов товаров, были заменены единой рублевой пошлыной в размере 5% с оборота. Во владениях светских и духовных феодалов взимание проезжих пошлын было запрещено.



Встреча русских «промышленных людей» с голландскими купцами на берегу Ледовитого океана

На внутренних рынках России во второй половине XVII в. сложилось засилье иностранного капитала. Испытывая трудности конкуренции, русские купцы неоднократно обращались к царю Алексею Михайловичу с просьбой об ограничении доступа иностранных торговцев на российские рынки. В связи с этим в 1667 г. был принят *Новоторговый устав*, который предусматривал для иностранцев ряд ограничений: им не разрешалось производить торговые операции во внутренних городах России; они могли торговать только в пограничных городах: Архангельске, Новгороде и Пскове и только во время работы ярмарок. Для торговли за пределами этих городов требовалось специальное разрешение (грамота). Иноземные купцы должны были платить пошлыну в размере 6% с продажной цены, а с предметов роскоши (например, вин) — 15%.

Новоторговый устав, проект которого был подготовлен выдающимся экономистом и крупным государственным деятелем А.Л. Ордин-Нащокиным, носил протекционистский характер и имел целью монополизировать внутренний рынок в руках крупных русских купцов-оптовиков.

Образование всероссийского рынка. Открытие новых земель

Экономическое развитие страны в XVII в. привело к слиянию всех земель и княжеств в одно экономическое целое, predetermined усиливавшимся обменом товаров, объединением небольших местных рынков в один *всероссийский рынок*. На всю страну были известны такие ярмарки, как Макарьевская недалеко от Нижнего Новгорода, Свенская под Брянском, Ирбитская за Уралом.

Образование всероссийского рынка означало преодоление экономической замкнутости отдельных территорий и слияние их в еди-

ную экономическую систему, а также завершение длительного процесса образования Российского централизованного государства.

На западе внешняя политика России серьезных успехов не имела. Об этом свидетельствовала неудачная война России с Польшей за Смоленск (1632—1634). Однако по-другому обстояло дело на востоке. В необычайно короткий срок русские землепроходцы, продолжая походы казацкого атамана Ермака, прошли от Оби до Тихого океана, Камчатки и Курил. В 1645 г. Василий Поярков вышел к Амуру и совершил плавание по Охотскому морю. Семён Дежнев с 25 казаками обогнул северо-восточную оконечность Азии и открыл пролив между Азией и Северной Америкой (1648—1649). В 1649—1653 гг. Ерофей Хабаров с отрядом казаков совершил ряд походов на Амур.

Казаки-первопроходцы закладывали города и остроги. За ними шли предприимчивые купцы, промышленники, крестьяне и разные «вольные» люди. В конце XVII в. численность русского населения Сибири составляла около 150 тыс. человек. Местное население должно было платить государству ясак (дань пушным зверем, особенно соболиными шкурами). К концу XVII в. сибирское земледелие стало производить столько хлеба, что его хватало для пропитания всего населения Сибири.

В конце XVII в. Россия занимала огромную территорию от Архангельска до Каспия и от Левобережной Украины до Тихого океана. Население страны составляло 10,5 млн человек.

Завершение экономического объединения страны, складывание всероссийского рынка, начало мануфактурного производства создавали объективные возможности для преодоления относительной отсталости России.

Вопросы для повторения

1. Какие основные черты характеризуют экономическую раздробленность Руси в XV в.?
2. В чем заключались сущность и значение внутриклассовой борьбы между вотчинным боярством и поместным дворянством в XVI в.?
3. Проследите эволюцию экономических идей судебников Ивана III и Ивана IV.
4. Расскажите об экономических причинах объединения Русских земель в единое государство.
5. Каковы предпосылки, основное содержание и значение Соборного Уложения 1649 г.?
6. Расскажите об основных этапах закрепощения крестьян в России, охарактеризуйте роль государства в этом процессе.
7. Охарактеризуйте влияние монголо-татарской и польско-шведской агрессии на дальнейшее развитие экономики Руси.

ГЛАВА 16

Страны Востока

16.1. Экономика Индии на раннем этапе феодализма

Варно-кастовая система

Темпы развития феодализма в различных частях Индии были неодинаковы, поскольку племена и народности, населявшие страну в VI в., находились на разных уровнях экономического развития и политическая власть на Севере и Юге страны была неустойчива.

Возникавшие династии и государства были слабыми и кратковременными, находились в постоянной междоусобной борьбе. Каждое из таких образований легко делилось на новые княжества, ожесточенно боровшиеся между собой за власть. Как же при политической неустойчивости могли формироваться, существовать и развиваться феодальные отношения? Парадокс заключается в том, что политическая неустойчивость раннефеодальной Индии никак не нарушала устойчивого типа экономических отношений. Это прежде всего зависимость экономики от *варно-кастовой системы*, специфика индийской земледельческой общины и ее место в экономической структуре общества, специфика института власти-собственности. Система каст, восходящая к древнеиндийским варнам, в период раннего Средневековья была основой экономической структуры Индии. Слово «*варна*» с глубокой древности использовалось в Индии для противопоставления друг другу различных социальных групп; слово «*каста*» — более позднего происхождения, это перевод на португальский слова «джати», обозначающего замкнутые группы людей, объединенные общностью профессий или сословным положением.

Зародившись в глубокой древности, свои жесткие формы касты принимают только в период Средневековья. Именно в этот период устанавливаются неукоснительные правила, по которым ни один человек не мог находиться вне касты и которые не допускали переход из одной касты в другую. Следует отметить, что каста как наследственная система способствовала накоплению производственного опыта, повышала качество производимых продуктов, но строгая регламентация труда сковывала всякую инициативу, и постепенно каста стала оплотом рутины в производстве. Особенно это проявлялось в городах, бывших по своей организации как бы вари-

антом кастовой системы. Роль каст в городах была больше, чем в деревне, поскольку городские общины были однокастовыми (касты оружейников, торговцев фруктами, ткачей и т.д.)

Ремесло и торговля На весь мир славилось ювелирное, ткацкое индийское ремесло. Торговлей индийские города были связаны со многими странами мира. Роль каст в этих связях была основной, поскольку они решали все вопросы, в том числе такие, как нормирование и качество продукции. Ремесленники в городах производили ювелирные изделия из золота, серебра и драгоценных камней, изделия из слоновой кости и ценных пород дерева, изделия из кожи, убранства для коней и слонов, вырабатывали тончайшие шелковые и хлопчатобумажные ткани, изготавливали оружие.

Особенностью средневековых индийских городов был их аграрный характер, поскольку ремесленники, помимо своего основного труда, занимались земледелием. Торговые связи Индии с другими странами существовали с глубокой древности, но особенно активными они становятся с VII в.: из Персии и арабских стран в Индию ввозили лошадей, а из страны вывозили пряности, сахар, изделия художественного ремесла, хлопчатобумажные ткани.

Экономические отношения общины и государства Известно, что общинная форма организации земледельцев универсальна, и потому для Индии характерным был не сам факт наличия там земледельческой общины, а то, какое место эта община благодаря варново-кастовым отношениям занимала в экономической структуре страны. По мнению специалистов, это был саморегулирующийся организм, практически не нуждавшийся в контактах с внешним миром. Внутренняя жизнь этого организма подчинялась принципу *джанжмани*, только в последнее время открытому и изученному специалистами. Природа джанжмани сводилась к жестко обязательному взаимному обмену, строго и четко отрегулированному веками порядку во взаимоотношениях продуктами и услугами, необходимыми каждому в замкнутых рамках общины. В соответствии с этим принципом каждый в общине должен был не только знать четко свое место, обязанности и права, но и неукоснительно их выполнять, что и делало общину самоуправляемой.

Однако этот принцип не означал эквивалентности в обмене. Каждый просто должен был дать остальным то, что было предписано его кастовым положением, получая взамен в соответствии с обусловленным кастой качеством его жизни все для нее необходимое.

Поскольку потребности общинников были ограниченными, они редко нуждались в чем-либо сверх предусмотренного.

В раннефеодальной Индии отношения между производителями и государством были специфическими. Если например, в Китае юридически было закреплено право только государства распоряжаться ресурсами страны, то в Индии такой юридической установки не существовало, хотя в стране, как и в других странах Востока, существовал институт *«власти-собственности»*. Это означало, что магараджи и другие правители были субъектами власти-собственности, совпадавшей с суверенитетом. Материальным выражением этого были рента-налог и различные повинности с подданных. Наследственные правители и магараджи были верховными субъектами централизованной редистрибуции (перераспределения), использовавшие по своему усмотрению доходы казны.

В чем же конкретно состояли экономические отношения между производителями и властью? Прежде всего, общины платили государству традиционную 1/6 урожая, такой была и пошлина с доходов городского населения. Этого было достаточно для потребления властью имущих, для содержания армии и чиновников, храмов и обслуживавших их жрецов. Более того — у властей оставались излишки, накапливаемые в форме баснословных сокровищ, что объяснялось спецификой Индии. Это слабость бюрократической машины и ее дешевизна, строгие нормы кастовой иерархии, ограничивавшие уровень потребления, это, наконец, низкий уровень потребления основной массы населения: вегетарианское питание, скромность в одежде и простота жилища. Следует отметить, что налоги как в городе, так и в деревне, платили имущие.

Рост феодального землевладения

«Золотой век» Индии, как называли империю Гуптов, в VII—XII вв. сменился периодом раздробленности и одновременно развитием портовой торговли. Росли феодальные землевладения. Крупными землевладельцами в этот период были правители-раджи и индуские монастыри и храмы. С VIII в. им часто правители передавали земли вместе с поселениями, жители которых несли в их пользу натуральную повинность. Но наряду со всё усиливающимися феодалами, крупными земельными собственниками в это время индийская община была еще относительно самостоятельной, крупной по размерам и с автономным самоуправлением. Каждый общинник владел своим полем по наследству, а торговые операции с землей контролировались общинной администрацией.

В этот период возрождается городская жизнь, развиваются портовые города, рядом с замками землевладельцев возникают новые города, в которых расселяются ремесленники, обслуживавшие потребности двора и войска феодала. Между городами усиливается

обмен, развиваются ремесла, формируются группировки ремесленников по кастам. С развитием ремёсел и торговли растут налоги, которыми землевладельцы облагали горожан. Это было причиной социальной нестабильности, более явной в городах, чем в опутанной кастовостью индийской деревне.

16.2. Экономика Индии в период Делийского султаната (XI—XV вв.)

С XI в. начинаются набеги на Индию турок-мусульман, сопровождавшиеся грабежами сокровищ махараджей и храмов. В 1206 г. они захватили долины Джамны и Ганга. В XIII в. на Севере Индии утверждается крупное мусульманское государство — *Делийский султанат* со столицей Дели; оформляется господство мусульманских военачальников из среднеазиатских тюрок. Государственной религией становится ислам суннитского направления, официальным языком — персидский. В Дели последовательно сменялись династии Гулямов, Хилджи, Туглакизов. Происходили завоевательные походы в Центральную и Южную Индию, покоренные правители признавали себя вассалами Делийского султаната и платили ему ежегодную дань.

Исламизация экономики

Династия первого султана Айбека правила султанатом до 1290 г. Исламские воины получали условные владения в форме икта¹, мусульманские духовники и мечети получили значительную часть индийских земель в форме вакуфов², а индийские махараджи должны были подчиниться мусульманам, признать себя их вассалами и платить им дань. Династию Гулямов сменила власть Ала ад-дина (1296—1316), не допустившего проникновения в Индию монголов. Ала ад-дин присоединил к Делийскому султанату значительную часть индийских земель (Декан, Южную Индию и др.), что принесло султану в виде трофеев 20 тыс. лошадей, 312 слонов, большое количество золота и драгоценных камней. Суть проведенных этим султаном реформ заключалась в попытке заменить индийские принципы землепользования на исламские. В фонд казны было конфисковано большое количество земель, воины были переведены на денежное и натуральное довольствие из казны, для чего цены на продукты питания под страхом суровых наказаний торговцев были стро-

¹ Икта — пожалованный феодалом земельный надел.

² Вакуф — движимое и недвижимое имущество, отказанное государством или отдельным лицом на религиозные или благотворительные цели.

го регламентированы. Земельно-зерновой налог с общин был повышен до 1/2 урожая, зерно свозилось в казенные амбары, и в случае роста цен на рынке чиновники обязаны были из этих амбаров выбрасывать зерно на рынок. Следует отметить, что как при Ала ад-дине, так и при его последователях из других династий власти для мусульман проводили льготную экономическую политику, освобождая их от подушной подати, введенной в султанате, и предоставляя льготные пошлины при торговых сделках, что имело особое значение для многих категорий горожан. Эти меры способствовали исламизации индийского городского населения, но привычные формы экономической жизни, как в городе, так и в деревне оставались прежними по причине существования каст.

Традиции исламского образа жизни и экономики исламского общества оказали существенное влияние на Индию периода Делийского султаната. Главными из них были: государственная собственность на землю и абсолютная слитность политического и религиозного начал.

Первая из этих особенностей была характерна и для Индии, как и вообще для восточного общества, хотя для исламских государств она была решающей.

В период образования Делийского султаната в Индии существовало множество малых и больших феодальных княжеств с различившими формами феодального землевладения. Все эти княжества находились под властью *махараджи*, князя — главы господствующего клана. Князь выделял членам своей семьи в наследственное владение деревни со всей полнотой власти над проживающими там общинниками. У махараджи были вассалы, условия владения землей которых оформлялись специальной грамотой — паттой. Владения были двух типов: наследственные и ненаследственные. Ненаследственные вассалы находились в полной власти махараджи, который в любое время мог их переводить с одной земли на другую. Наследственные же владели землей до тех пор, пока выполняли требования махараджи: уплачивали соответствующую их владениям дань и в случае войны поступали в распоряжение махараджи с нужным ему количеством воинов.

С образованием султаната ситуация изменилась: часть своих земель князь отдавал чиновникам на время их службы, часть находилась в руках храмов. И со всех этих владений и вассалов князь получали дань без всякой предварительной установки.

Была уничтожена собственность отдельных феодалов, и вся земля передана государству, и кому бы ни принадлежала земля, с нее

взималась рента в форме государственного налога. Однако часть земель была оставлена феодальным собственникам в обмен на признание власти султана и выплату ему земельного налога.

В привилегированном положении оказалось мусульманское духовенство: ему были пожалованы наследственные владения. Кроме того, духовники получили часть земель, налог с которых шел на содержание мусульманских школ, мечетей, караван-сараяв или ирригационных сооружений.

Все земли султана, называвшиеся «хасс», обрабатывались общинниками, платившими земельный налог непосредственно в казну.

Таким образом, принцип жесткой централизованной власти-собственности под влиянием завоевателей постепенно утверждался в Индии.

С течением времени стала усиливаться несовместимость принципов индуизма и ислама, а также определяемых ими систем ценностей и жизненных стандартов.

Община и административная структура

Так, главный элемент индийской жизни — общины продолжали жить по установленным обычаям и традициям. Экономически они были самодостаточными мирками, главным принципом бытия которых была кастовость. В общинах были свои пахари, ремесленники и свои слуги. Ремесленники изготовляли необходимые орудия труда, слуги выполняли всякие вспомогательные работы, охраняли поля, следили за порядком, помогали при сборе урожая.

С образованием султаната изменения затронули только размеры налогообложения общинников: если в доисламский период общинники платили 1/6 часть дохода в казну, то теперь стали платить 1/3, а порой и половину. Более жестким стал контроль старосты за выплатой налогов, который за выполнение этой функции освобождался от налога.

Избегать волнений и протестов населения в связи с усилением эксплуатации завоеватели смогли главным образом благодаря жестко централизованной политической и административной структуре, обеспечивавшей как порядок, так и четкий регулярный сбор все возраставших налогов. В общих чертах это была такая структура: высшая власть принадлежала султану, главой исполнительной власти был великий вазир, руководивший военными делами и финансами; судебный аппарат принадлежал духовенству. Наместничества, на которые был поделен султанат, возглавляли губернаторы, отвечавшие за порядок и налоги. В их распоряжении были наемные войска. Весь аппарат власти состоял из мусульман.

Развитие товарно-денежных отношений. Города

Несмотря на строго централизованное хозяйство, в стране постепенно начинают развиваться товарно-денежные отношения. В первую очередь это происходило в населенных пунктах, расположенных вдоль торговых путей. В денежную форму была переведена часть оброка. В общинах выделялась богатая верхушка, сосредоточившая в своих руках большое количество земель. Но в основном товарно-денежные отношения развивались в крупных городах. Такими были *города-ставки*, места пребывания султана и наместников. Периодически ставки менялись, и с переездом двора в новый город старый погибал. Это объясняется тем, что рынок был еще слишком узким, в основном ориентированным на потребности двора. Крестьяне приезжали в города очень редко, для того чтобы продать чудом сохраненную от феодала продукцию и отложить деньги на черный день, либо продать свою продукцию и уплатить денежный налог. Но пока в городе находилась ставка, он развивался и процветал. Сановники были основными потребителями предметов роскоши, ювелирных изделий, прекрасных тканей.

За счет внешней торговли существовали целые города Делийского султаната. В них господствовали купцы, сосредоточившие в своих руках ценнейшие продукты ремесла, в обмен на которые они получали товары из дальних стран (лошадей, китайский фарфор, шелк и изделия из лака). Иноземные купцы расплачивались за индийские товары золотом и серебром, которые переплавлялись в индийские монеты. Но основная часть драгоценных металлов оседала в Индии в виде *сокровищ*.

Несмотря на противоречивый характер развития городов в эпоху Делийского султаната и существование серьезных препятствий для этого развития, в том числе слабого развития товарно-денежных отношений, узости внутреннего рынка, зависимости развития города от пребывания в нем ставки, и других причин, в целом это был период интенсивного развития индийских городов. Этому способствовали следующие причины: прекратились, прежде постоянные, набеги кочевников и других варваров, значительно расширилась торговля с исламским миром, султаны, не жалея средств, развернули пышное строительство в городах.

В городах были созданы предприятия казенного строительства, в которых работали тысячи замечательных архитекторов, художников, строителей. Аналогичные мастерские создавались и для других видов ремесла и деятельности ювелиров, ткачей и пр. Султанские мусульманские власти жестко контролировали и регулировали деятельность этих мастерских, а также других общественных служб, включая бани, зерновые амбары, городскую охрану. Именно в этот

период пышно расцвела столица султаната — *Дели*. Однако, когда султан Мухаммед Туглук в 1326 г. для удобства управления своим огромным султанатом был вынужден перевести свою столицу в Деогир, как свидетельствуют современники, это было концом прекрасного города — после переезда двора на новое место в Дели не осталось и тысячи жителей.

Упадок Делийского султаната

Делийский султанат продолжал приходить в упадок в течение всего XIV столетия. Султаны откупались от монголов, но не могли противостоять взбунтовавшемуся населению, хотя тратили большие средства на увеличение армии, содержание которой разорило страну. Все возраставшие налоги разорили крестьян. Они бросали свои земли и убегали в леса. Их насильно возвращали, отдавали пустующие земли, пытались как-то восстановить сельское хозяйство. Во второй половине XIV в. были сооружены крупные оросительные каналы.

Переломным моментом в истории султаната стало нашествие войск среднеазиатского правителя Тимура (Тамерлана). В 1398 г. войска Тимура вторглись в Индию, разграбили Дели и уничтожили всех его жителей. Жестокий завоеватель увел с собой множество пленников, в первую очередь ремесленников, построивших впоследствии ему прекрасный город — Самарканд. А Делийский султанат после столь опустошительных набегов в 1413 г. перестал существовать.

В последние годы существования Делийского султаната на территории Южной Индии возникли два государства: Бахмани (государство Бахманидов) и Виджаянагар. Первое государство было мусульманским, второе — индуистским.

Именно государство Бахманидов посетил тверской купец Афанасий Никитин (1469—1472), оставивший восторженное его описание. В «Хождении за три моря» Никитин отметил «пышность» бояр и бедность крестьян: «А земля очень голодна, а сельские люди голы совсем».

В удручающем положении были также городские ремесленники, за бесценок отдававшие свои работы ростовщикам, феодалам, купцам-скупщикам, которые перепродавали их на рынках больших городов или иностранным купцам.

В это время распространенным было такое явление, как снаряжение феодалами судов для торговли в других странах. Феодалы вывозили из Индии рис, пряности, красители, за бесценок приобретенные у ремесленников, изысканнейшие предметы национального промысла.

Однако ослабление в конце XV в. центральной власти шаха и усилившиеся распри между отдельными княжествами привели в первые десятилетия XVI в. Государство Бахмани к распаду.

**Экономика
государства
Виджаянагар**

На территории государства возникли пять самостоятельных княжеств. Наряду с большинством исламизированных государств в Индии на юге на рубеже XV—XVI вв. возникло индуистское государство Виджаянагар, централизованная администрация которого многое заимствовала у своих мусульманских соседей, хотя сложные формы ее землевладения сохраняли доисламские черты. Об экономике этого государства, об особенностях его жизни можно судить не только по индийским свидетельствам, но и по воспоминаниям иноземных купцов, посетивших Виджаянагар — итальянца Николо Конти и русского купца Афанасия Никитина.

Самым могучим из всех государей Индии считали виджаянагарского магараджу. В Виджаянагаре наряду с государственными землями существовало большое количество частных земель: собственность султана, собственность храмов, крупная и мелкая собственность феодальной знати. Виджаянагар вел постоянные войны с государством Бахмани, предпринимавшим многочисленные попытки овладеть им, в силу чего военная знать играла в нем ведущую роль. Получая от государства большие земли, она должна была уплачивать в казну 1/2 своих доходов и выставлять в случае необходимости определенное количество воинов. За выполнением этих условий следили чиновники и наместники-губернаторы, подчинявшиеся центру.

В Виджаянагаре по индийской традиции правители дарили государственную землю коллективам брахманов. Становясь владельцами общинных земель, эти коллективы жили в общинах, где их земли обрабатывали общинники из низших каст. Имея статус наследственного арендатора (пайякари), общинники постепенно становились с правовой точки зрения неполноправными членами общины. Да и в целом новая норма налогообложения общинников была значительно выше, чем традиционная индийская (1/6) домусульманского периода.

Жестокая эксплуатация крестьян-пахарей и процветание ремесел и торговля сделали Виджаянагар самым богатым индийским государством того времени. Чтобы поддержать достигнутый уровень богатства, его махараджи прибегали в торговле к помощи и посредничеству португальцев. Так, ценой определенных уступок, они добились от португальцев монопольного права покупать привозимых

из Персии и Аравии лошадей, что значительно усилило их армию, так как основной ее силой была конница.

Со второй половины XVI в. могущество Виджаянагара постепенно сходит на-нет. В начале XVII в. этот некогда могущественный султанат превращается в небольшое княжество.

16.3. Экономика Индии в эпоху Могольской империи (XVI—XVIII вв.)

**Усиление
центральной власти
и экономические
преобразования**

С 1526 по 1707 г. на территории Индии существовала империя Великих Моголов, начало которой было положено Бабуром, поэтом, историком, автором знаменитой поэмы «Бабур-намэ». В произведении описаны экономика и культура стран, которые он завоевывал. Индусам он дал невысокую оценку, охарактеризовав их как «неверных».

Бабур и правивший после него Шер-шах немало сделали для укрепления центральной власти. При Шер-шахе в Индии было проложено несколько магистральных дорог, соединивших Дели с Бенгалией, Индом и т.п. Были проведены важные экономические преобразования: начато составление генерального кадастра земель, установлен в 1/3 средний размер ренты-налога, упорядочен характер землевладения военачальников — джагирдаров.

В империи Моголов существовали две формы государственной собственности на землю: халиса — это *государственный фонд*, к которому относились все завоеванные земли, и джагиры — *пожалованные земли*, в обмен на которые получившие обязывались поставить в армию правителя определенное количество воинов. Обычно джагир после смерти владельца переходил в казну и не передавался по наследству. Существовала также *частная собственность* на землю: собственность заминадаров, местных князей и предводителей племен, которую они передавали по наследству. Около 3% всех земель находилось в собственности мусульманского духовенства и индуистских храмов. Такие земли не облагались налогом, что свидетельствовало о религиозной терпимости в империи. Так, например, правитель Акбар пытался в начале XVII в. даже создать некую синтетическую религию, призванную положить конец религиозным распрям среди подданных, наносившим огромный вред экономике страны и отвлекавшим государственную власть от невыполнения, например, такой ее функции, как поддержание системы ирригации.

**Формирование
общеиндийского рынка
и упадок империи**

Существенное место в экономике Индии в XVI—XVII вв. занимала внешняя торговля. Из Индии шли морские пути в Африку, Аравию, Европу, Китай. Развивалась также внутренняя торговля, которую вели как крупные купцы, так и мелкие лотошники. Развивающееся ростовщичество вместе с развитием внутреннего рынка способствовало объединению страны, состоявшей из множества племен, каст, народностей, религий. Государство вводит единые меры и денежные единицы.

С ростом торговли и ремесел растут города и развиваются торговля и ремесла. Так, возникновение города в месте паломничества способствовало производству предметов культа, развитию торговли предметами первой необходимости для стекавших туда паломников. С развитием городов было связано не просто развитие ремесел, но и совершенствование *специализаций* ремесленников. Так, в Агре были сосредоточены строительные рабочие, в Бенгалии — судостроители, в Гуджарате — мастера-инкрустаторы. Изделия индийских ремесленников отличало высокое мастерство и тщательность отделки.

Расширялся и круг занятий ремесленников: они делали бумагу, ювелирные изделия, снасти, выжимали растительное масло, добывали железо, цветные металлы, соль, селитру, строительный камень.

Постепенно формировался *общеиндийский рынок*, укреплялись экономические связи между городами и районами страны. Главной водной транспортной артерией страны была река *Ганг*, по которой осуществлялись активные перевозки товаров. Так, вверх по реке из Бенгалии везли пшеницу, рис, сахар, дорогие шелковые и хлопчатобумажные ткани, а обратно в Бенгалию — соль из Раджпутана, изделия ремесленников Лахора, в первую очередь, кольчуги, а также лошадей и знаменитые кашмирские шали. Состояние дел на рынке во многом определялось урожаем зерновых, бывших основным эквивалентом в товарных отношениях. А урожай всецело зависел от орошения. Поэтому ирригация всегда была важнейшим для индийских правителей делом. Они активно боролись с феодальными междоусобицами, наносившими ирригационным системам огромный вред.

**Причины упадка
империи**

Религиозная веротерпимость правителей, развитие ими ирригационной системы, поощрение торговли, ремесел и градостроительства способствовали экономическому развитию империи. Однако это развитие продолжалось недолго, и при Аурангзебе (1658—1707) империя фактически перестает существовать по причине его внутренней

политики. Фанатик-суннит¹ Аурангзеб преследовал и уничтожал все несуннитское: разрушал храмы и ввел отмененную Акбаром джизию (подушную подать для немусульман), преследовал индусов и шиитов.

Религиозные преследования вызвали недовольство и протест населения, вылившийся во всевозможные волнения и народные движения, что подорвало, а затем разрушило экономику, а вслед за нею и саму империю. Этим воспользовались англичане. Началась эпоха *колонизации Индии*. Считается, что с начала XIX в. (1803 г.) вся Индия практически находилась под контролем англичан. Ее колониальное состояние продолжалось до середины XX в.

Вопросы для повторения

1. Как отражалась варново-кастовая система на развитии экономики средневековой Индии?
2. Какие этапы выделяют в истории экономики средневековой Индии? Охарактеризуйте каждый из них.
3. Какова роль крестьянской общины и государства в экономике?
4. Расскажите об отраслевой структуре экономики Индии в эпоху Средневековья.



¹ Суннит — представитель суннизма, одного из двух (наряду с шиизмом) основных направлений ислама.

ГЛАВА 17

Экономика средневекового Китая

17.1. Экономика в эпоху раздробленности страны

Набеги кочевников и их китаизация

В истории Китая рубеж Древности и Средневековья приходится на I—III вв. Ранний феодализм вошел в историю как *Троецарствия* (220—280 гг.) В это время здесь сложилось три государства: на севере — Вэй, в центральной части — Шу и на юге — У. Это были государства военной диктатуры. Но в V в. Китай захлестнули набеги кочевников, на какое-то время поставивших своим жестоким истреблением коренного населения, разрушением традиционных форм экономики и общественной жизни под вопрос существование великой китайской цивилизации. Однако, как считают специалисты-китаеведы, все волны варваризации были «погашены» мощью китайской конфуцианской цивилизации».

Очевидно, что набегам кочевников в IV в. подверглись северные районы Китая, и потому следующие два века китайской истории (V и VI вв.) прошли под знаком двух процессов: переселения этнических северных китайцев на юг и китаизации наводнивших Северный Китай кочевников. Документы и китаеведы отмечают, что к концу VI в. эти кочевники стали обычными китайцами. Этот процесс хорошо подмечен в китайской пословице: «Можно завоевать империю, сидя на коне, но нельзя управлять ею, сидя на коне». Одной из основных причин быстрой ассимиляции была отсталость кочевых народов по сравнению с китайцами.

Империя Северная Вэй и ее экономика

В конце IV в. на севере Китая была основана империя Северная Вэй во главе с Тобой Гуем, известным в истории Китая энергичным реформатором во внешней и во внутренней политике. Вождь одного из сянбийских племен Тоба Гуй, завоевывая одну южную провинцию за другой, после утверждения своей власти на Севере повсеместно осуществлял китаизацию администрации. Для обеспечения столицы зерном вокруг нее он образовал поселения переселенных земледельцев, которые наделялись землей за счет го-

сударства. В ходе этой миграции на юг страны переселились свыше миллиона человек, при этом самых богатых и образованных конфуцианцев. Места переселения представляли собой почти не освоенные плодородные долины, на которых новые хозяева стали выращивать рис, с тех пор ставший одной из главных культур страны, а рисовый пояс со временем стал основной житницей империи. Уже с V в. на этих территориях стали собирать по два урожая риса в год. Наряду с развитием земледелия на южных землях начинают строиться города, развиваться ремесла, торговля и товарно-денежные отношения. Это был период расцвета культуры, особенно на юге, и укрепления в Китае новой религии — *буддизма*. Быстрый рост буддийских храмов и монастырей приводил к разрастанию особой группы земледельцев — *монастырских крестьян*.

Надельной системе противостоял процесс роста частного земледелия — так называемых *сильных домов*, который сопровождался разорением и закабалением крестьянства. Происходило разложение и перерождение общины. В целях налоговой выгоды крестьянские хозяйства объединялись в пятидворки и двадцатидворки.

Дифференциация населения вела к росту численности неполноправных слоев, которых называли «подлым людом». Социальные сдвиги выразились и в росте аристократии. Закреплялись списки знатных фамилий. На этом этапе в общественной жизни Китая усилились личностные отношения. Среди моральных ценностей важное место отводилось принципу личного долга младшего перед старшим.

17.2. Экономика Китая в имперский период (конец VI—XIII вв.)

Реформа землепользования

В конце VI в. полководец одного из северных царств Ян Цзянь, объединив под своей властью весь Северный Китай, провозгласил новую династию Суй, а затем восстановил политическое единство страны и стал правителем всего Китая. Этот правитель, принявший имя Вэнь-ди, провел реформы, направленные прежде всего на разрешение острых вопросов землепользования. Он продолжил политику своих предшественников, направленную на ослабление сильных домов. Принципом его политики было обеспечение каждого пахаря земельным наделом. В среднем каждая семья получала 120 му земли (80 — на мужчину и 40 — на женщину). С такого надела взимался налог около 3 центнеров зерна. Другие формы платы за надел — трудовая повинность для мужчин, составлявших 20 дней в году, и промысловая подать для женщин, сдававших в казну шелк или пряжу.

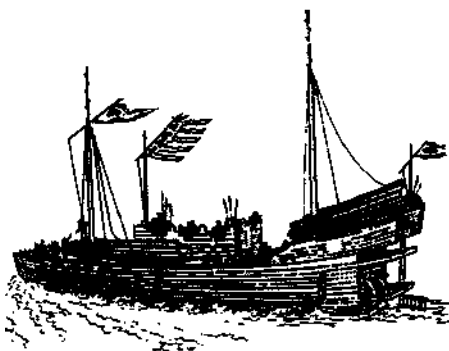
За время правления Вэнь-ди в связи с увеличением размеров наделов существенно возросли количество и размеры возделываемых земель. Сохранились количественные показатели земледелия этого периода. Так, впервые произведенная перепись населения выявила 1,5 млн крестьян, не входивших ранее в списки податного населения. Наделение их землей значительно пополнило казну, хотя и не все полученные от государства земли возделывались крестьянами. Значительная часть крестьян по-прежнему обрабатывала земли чиновников и сильных домов, хотя эпоха их процветания уходила, власть предельно централизованного государства все возрастала.

**Усиление
централизованной
власти и «золотой век
китайского феодализма»**

Начатая политика усиления централизованной власти продолжалась и при преемнике Вэнь-ди — Ян-ди, продолжавшим ее силовыми методами. Была выстроена новая пышная столица Лоян, в роскошные дворцы которой были переселены из разных провинций страны 10 тысяч самых знатных и богатых семей. Для снабжения их продовольствием вокруг столицы были выстроены огромные зернохранилища, а для доставки продовольствия и зерна с юга, ставшего к тому времени главной житницей страны, проведен Великий канал, соединивший Янцзы с Хуанхэ. Данные свидетельствуют, что на обслуживании этого сооружения было занято свыше 80 тысяч человек. Вообще этот канал, соединивший Лоян и Ханчжоу, был предшественником другого Великого канала, соединившего Пекин с Ханчжоу, и сыграл важную роль в развитии общественной экономики Китая.

Сама же политика Ян-ди была направлена на то, чтобы, переселяя самые влиятельные семейства на новое место, оторвать их от родных мест и поставить под контроль власти. Одновременно император в целях укрепления престижа центральной власти вел несколько масштабныхстроек, таких, например, как реконструкция Великой стены. Такие стройки требовали огромных средств и труда сотен тысяч строителей. Страна не выдержала экономического и человеческого напряжения. Разразился очередной династический кризис, приведший к власти династию Тан.

Начатая политика усиления централизованной власти продолжалась и при преемнике Вэнь-ди — Ян-ди, продолжавшим ее силовыми методами. Была выстроена новая пышная столица Лоян, в роскошные дворцы ко-



Первый в мире колесный китайский военный корабль. XI в.

Китайские историки называют Танский период «золотым веком китайского феодализма», увязывая это с человеческими достоинствами императоров Танской династии. Так, в Китайской энциклопедии 1987 г. отмечается, что второй император этой династии Ли Ши-минь (Тай-цзун) был самым великим из императоров Китая, поскольку обладал двумя положительными качествами: умением выбирать для службы хороших людей и способностью воспринимать критику. Именно он заложил фундамент процветания китайской империи. Установленные им мир и порядок в стране сделали возможным сосредоточить усилия на сфере производства. Начинается расцвет в сельском хозяйстве, развиваются ремёсла и торговля. Особенно быстро при Ли Ши-мине развивались текстильное производство, красильное дело, гончарное ремесло, обработка металлов, строительство кораблей. Развивались пути сообщения, внешняя торговля. Усовершенствовалась технология металлургического производства. Но в первую очередь для изыскания средств новый император прекратил траты на дорогостоящие престижные стройки.

Землепользование и его регламентация	Претерпела некоторые изменения наделная система: декретом 624 г. были отменены наделы для женщин, если в семье был мужчина; вдовы получали по 30 му. Определены были также льготы для некоторых категорий семей.

Вся земля в Китае была государственной и наделы считались временными, будучи предоставленными земледельцу только на период трудоспособности, а затем перераспределялись, для чего велись строгие реестры. Восстановлены были *круговая порука*, ответственность каждого за выплату налогов и других повинностей. Аграрная система была сложной, зависящей от конкретных условий проживания земледельцев: наделы уменьшались там, где земли было мало, а если же свободных земель было много, их получали с расчетом на трехпольный севооборот. Более того, при распределении земли учитывали престарелых и нетрудоспособных. Среди китайских земледельцев были и такие категории людей, как беглые и пришлые: беглых не преследовали, пришлым предоставляли дом и землю беглых, но в случае возвращения беглым отдавали их землю и имущество.

Сложность землепользования в Китае компенсировалась жесткой его регламентацией, надзор за осуществлением которой возлагался на огромную армию хорошо обученных чиновников, назначавшихся из центра. Одной из функций чиновничества было следить за процессами на казенных землях. Эти земли либо раздавались в наследственное пользование титулованной знати либо на срок службы предоставлялись в пользование чиновникам. Однако по ки-

тайским правовым нормам степень знатности уменьшалась с каждым поколением, и через пять поколений сходила на-нет. В этом случае земли возвращались в казну, и чиновники обязаны были этот процесс отслеживать.

Аппарат управления и конфуцизм

Успехи землепользования, все возрастающие налоговые поступления в казну способствовали развитию и усложнению инфраструктуры: прежде всего развивались города, где процветали торговля, ремёсла, строительство. Развивалось также казённое ремесло, где в основном работали в порядке трудовой повинности. В связи с ростом городов быстро развивается разделение труда. При всей своей сложности жизнь города жёстко контролировалась, и в принципе город по своим правам был приравнен к деревне: как и деревня, он был всего лишь податной административной единицей.

Четкая специализация существовала также в труде чиновников, и она соответствовала административной структуре государства. Эта структура была многоступенчатой, но весьма логичной. На верху всей пирамиды был император, при котором существовал государственный совет. Исполнительная власть была представлена двумя канцлерами, левым и правым, каждый из которых ведал тремя ведомствами. Это были ведомства общественных работ, налогов, военных дел, судов и тюрем, охраны общественного порядка, кадров. Для контроля за исполнительной властью существовала палата цензоров-прокуроров. Главным двигателем такой системы был институт чиновничества, бюрократический аппарат. Его эффективному функционированию в Китае всегда уделялось огромное значение. Забота об этом институте дала жизнь многим ценностям и явлениям. Так, с древних времен в Китае сложилось несколько методов подготовки и отбора чиновников, главными из которых была *конфуцианская* система и концепция. В основе этой концепции лежал принцип *меритократии*, т.е. отбор по критериям мудрости, справедливости, добродетели. Конфуцизм смог утвердиться в качестве закона китайской государственности и обще-



Участок укрепленной городской стены китайского города XI в.

ственной жизни благодаря тому, что в нем нашли свое выражение китайские традиции с их культом этической нормы, принципом сыновней почтительности. Выдвинув тезис о тождестве государства и семьи, различающихся только размерами, Конфуций экстраполировал на административную систему принципы семейной морали: гуманности, высокого долга, почитания мудрости старших и др.

Разумное управление государством, по мнению Конфуция, должно способствовать созданию этически безупречного и социально гармоничного общества. А для этого нужны мудрые и справедливые чиновники.

Для их отбора в Китае впервые стал применяться метод конкурса претендентов на должность, который проходил в форме *экзамена*, понятию которого весь мир также обязан китайцам. Такие экзамены проводились в провинциальных и столичных центрах. Экзамены были трехступенчатыми, сложными. Получившие первую научную степень допускались к участию в экзамене на вторую и т.д. Проводились они комиссиями со стороны, в закрытом помещении, в письменной форме. Претендент на ученую степень должен был знать концепцию Конфуция, уметь творчески толковать исторические сюжеты, обладать способностью умозрительного рассуждения на философские темы, уметь сочинять стихи и обладать литературным вкусом. Получившие третью ученую степень назначались на ответственные должности, при этом социальное происхождение не учитывалось, а учитывалось то обстоятельство, что человек, с таким трудом получивший свою должность (первую степень обычно получали 3—5% из числа абитуриентов), будет ее ценить и высоко профессионально трудиться.

Складывалась такая ситуация, когда надстроечный фактор (меритократизм, образованность, приверженность принципам конфуцианской доктрины) оказывал решающее воздействие на состояние экономики, а не наоборот. В государственной жизни Китая статус чиновника был очень высоким и престижным, а путем к нему было получение хорошего образования. Такое положение формировало определенную систему ценностей и ее приоритеты.

Чиновничество, подобно земледельцам, было очень многочисленным классом, и в танском обществе был составлен свод законов, состоявший из 500 статей, в которых излагалась система организации всех подданных империи, включая чиновников и землевладельцев. В этом документе были изложены их права и обязанности перед властью. Из этого ценного документа можно, например, видеть, что при всей сложности экономической, социальной и политической структуры суть ее была проста — *государственная власть*

и *собственность*. Только это в Китае было непрерываемым и вечным, всё остальное (землевладение и чиновничество и их власть) было временным: статус чиновника и земля земледельца не переходили к их детям, детям следовало начинать все сначала.

**Нарастание кризиса
и закон о двух налогах**

Специалисты считают, что периодом самого большого развития экономики Китая в Средневековье был VIII в. Это было время повторного открытия Великого шелкового пути, восстановления мощи Китая как великой азиатской державы. Пик развития приходится на правление императора Суаньцзуна (713—756), при котором государство получало высокие доходы в казну от добычи олова, железа, меди, серебра. Развивалось горное дело, ремесла и торговля. Богатели города, росли слои зажиточных мастеров и купцов. По переписи 754 г. в стране было 9610 тыс. дворов, 52 880 тыс. человек облагались налогом.

Однако во второй половине VII в. появляются признаки наступающего кризиса, ослабевает власть императора и в окраинных районах приобретают большую власть военные наместники.

Главным же признаком кризиса стало ухудшение положения в сельском хозяйстве. Начинает отмирать государственная надельная система и укрепляться поместная форма хозяйства. Распространяется практика купли-продажи наделов, приобретаемых чиновниками, ростовщиками, городскими торговцами. Эти процессы начались еще при императоре (правителе) Суаньцзуне, который своими указами пытался их остановить, запрещая чиновникам скупать крестьянские наделы и устанавливая за это наказания. После его смерти они усилились.

Число надельных дворов, находившихся под контролем правительства, за несколько лет уменьшилось более чем в пять раз, реальная власть в государстве начала переходить к владельцам крупных поместий. Реформа налогового обложения узаконила ликвидацию надельной системы. Закон 763 г. заменил все прежние повинности, исчислявшиеся с человека, единым налогом с имущества. По предложению канцлера Ян Яня государство в 780 г. отменило систему наделов и окончательно отказалось от контроля за перераспределением земли. Была произведена *имущественная классификация населения*, разделившая на девять разрядов всех владельцев земли в зависимости от ее количества у каждого. Отныне налог с имущества взимался два раза в год: летом и поздней осенью. Отсюда и название самого закона — *закон о двух налогах*. Налог взимался со всех, кто располагал землей, в том числе и с крупных помещиков. Налог

распространялся на все население, включая ту его часть, которая прежде налогом не облагалась, гостевые дворы. В деревне были две категории дворов: *хозяйские* (дворы на землях, полученных в надел), *гостевые* (либо на землях беглых, либо полученных иными путями). Хотя гостевые дворы раньше не включались в дворовые реестры и не платили налоги, но по переписи 780 г. их число (1300 тыс.) уже приближалось к числу хозяйских (1800 тыс.). Размер налога был одинаковым для всех категорий землевладельцев и зависел только от качества земли. В неурожайные годы только самые бедные категории землевладельцев получали льготы либо совсем освобождались от налога.

Реформа 780 г. сделала крестьянские земли предметом купли-продажи, хотя контроль государства за этими процессами продолжал существовать. В этот период возросло число поместий, земли на которых обрабатывались крестьянами. Большей частью это были крестьяне из гостей. У них было самостоятельное хозяйство, но не менее 50% урожая они отдавали владельцу земли. Все средства производства и орудия труда гости получали от владельца земли: скот, семена, мололи зерно на господской мельнице. Поместья по своим размерам были разными, но иногда они имели свыше 200 дворов.

Происходят противоречивые процессы: земли относительно свободно (по сравнению с прежними временами) продаются и интенсивно скупаются помещиками, но государство в этом не заинтересовано.

Интерес же государства состоял в том, чтобы каждый пахарь имел свой надел, с которого легко можно было получить налог, к тому же имеющий землю и работающий на ней крестьянин не встанет в ряды мятежников и бунтарей. Кроме того, владельцы богатых поместий легко находили способы избежать уплаты налогов, от чего страдала казна. Так, в 846 г. для пополнения оскудевшей казны было конфисковано свыше 60 млн га земель буддийских монастырей.

Реформы затронули и другие экономические области: развивается торговый кредит, появляются векселя, активизируются ростовщические операции, вводятся государственные монополии на чай, соль и водку. Особенно большими оказались доходы от монополии на соль, составившие 50% поступлений в казну. Однако в конце IX в. кризис все-таки разразился, и после периода «пяти династий и десяти царств» появилась династия Сун.

Сунская империя:	Этот период в области экономики был таким же успешным, как и предыдущий, хотя значительные средства Сунская империя вынуждена была платить в виде дани племени киданей, захватившему на севере часть китайских земель и угро-
выплата даней	
и экономическое развитие	

жавшему столице империи. В XI в. эта дань несколько раз увеличивались: например, по договору 1042 г. она составляла ежегодно 300 тыс. штук шелка и 200 тыс. лянов серебра. Одновременно Китай выплачивал дань своим северо-западным соседям тангутам — 100 тыс. штук шелка и 30 тыс. цзыней чая ежегодно.

Однако процесс экономического развития продолжался. Процветала торговля. В Китай приезжало много иностранных купцов и путешественников, оставивших ценнейшие записи наблюдений о китайском обществе, о процветании страны. Среди них свидетельства марокканца Ибн-Батута и книга «Путешествия» венецианца Марко Поло.

Из Китая вывозятся золото, серебро, шелка, фарфор, ввозятся слоновая кость, лекарства, пряности. Развивается торговля — растут, богатеют и становятся многолюднее города и строятся новые. Развиваются ремесла. Изделия китайских ремесленников и по сей день составляют национальную гордость. Это знаменитый сунский фарфор, изделия из лака и слоновой кости, изысканные тонкие шелка. Особое развитие получает горнодобывающий промысел, увеличивается добыча серебра и железа. Серебром, серебряными изделиями откупались от завоевателей, а железо шло на производство оружия.

В результате развития товарно-денежных отношений возросла потребность в деньгах, но недостаточная добыча меди препятствовала выпуску в нужном количестве медной монеты. Увеличение добычи железа позволило расширить выпуск железных денег. В конце X в. появились *бумажные деньги*.

Развитие промыслов увеличило количество *казенных мастерских*. Историки отмечают, что в металлургических плавильнях работало до 100 человек, в мастерских по выделке тканей — по 60—70 человек. Число рабочих в кораблестроительных мастерских достигало 600—700. На предприятиях по производству оружия, чеканки железной монеты практиковалось использование наемной рабочей силы. Заработная плата была частично натуральной, частично — денежной. Некоторыми историками это оценивается как зарождение элементов капитализма, другие склонны в этом видеть лишь расширение традиционного цехового ремесленного производства.

Значительные успехи отмечаются в это время в сельском хозяйстве. Написанная двумя специалистами Чэнь фу и Ван Дэном «Книга о земледелии» отразила современные им достижения в этой отрасли. Например, стал выращиваться хлопок и развиваться хлопчаточесство. Были выведены урожайные сорта зерна.

Достижение в аграрном секторе, как и другие достижения культуры этого периода (изобретение пороха, компаса, книгопечатания),

происходили одновременно с нарастанием кризиса (снижалось число крестьян-землевладельцев и увеличивалось число безземельных арендаторов), что приводило к крестьянским восстаниям, а в сочетании с неудачами во внешней политике ставило империю на грань очередного кризиса. Конфуцианская чиновничья элита, считая себя ответственной за ситуацию, выдвигает ряд мер по его преодолению.

С 1068 г. эти реформы осуществляет канцлер Ань-ши. Целью его реформ было решение трех главных задач: укрепление централизованной власти, рост доходов казны, ограничение частной собственности. Улучшается ирригационная сеть, упорядочивается налогообложение. Специальное управление ведаёт централизованными закупками зерна с тем, чтобы поставлять его на рынок, когда вырастут цены. Это был серьёзный удар по спекулянтам. Эти меры, хотя и создали большую оппозицию, но способствовали преодолению кризисной ситуации в стране. Благодаря этим реформам сунская династия просуществовала ещё два века.

17.3. Закат Китайской империи

Монгольское завоевание Китая

Свыше 70 лет монголы пытались завоевать Китай. В 1280 г. Китай полностью оказался под властью монголов, хан Хубилай стал китайским императором монгольской династии Юань.

В первые же годы правления монголов экономика страны пришла в упадок, урон был нанесён земледелию и ремеслам. Потребовались несколько десятилетий, чтобы все это восстановить. При Хубилае было создано главное управление сельским хозяйством с филиалами в провинциях и издано Положение о сельскохозяйственных общинах, по которому каждые 50 дворов составляли общину во главе с выборным старостой, который должен был наблюдать за порядком в общине и руководить сельскохозяйственными работами. Монголы думали не о развитии Китая, а о получении как можно больших налогов. Значительно возросли налоги с крестьян: к поземельному налогу прибавился налог с каждого взрослого мужчины, появилась конная повинность.

Большинство земель сосредоточилось в руках монгольской знати, владевших огромным количеством дворов крестьян, которые утратили полностью личную свободу. Сначала монголы не облагали налогами только земли буддийских храмов и монастырей, владения которых со временем стали столь велики, что монгольское правительство было вынуждено в 1327 г. запретить монастырям покупать у населения землю.

С созданием рисового пояса на юге Китая большую роль в экономике страны стало играть ирригационное хозяйство, служившее также защитой от рек, особенно Хуанхэ, периодически выходившей из берегов и затоплявшей территорию страны. Все китайские правительства всегда заботились о водном строительстве, расчистке русел, ремонте каналов. Монголы этим не занимались, и результаты не замедлили сказаться. В 1334 г. в водах Хуанхэ, прорвавшей дамбы, погибли сотни тысяч людей. Это вызвало новый взрыв недовольства населения, вылившийся в восстание, которое закончилось поражением монголов и провозглашением новой династии Мин (1368—1644).

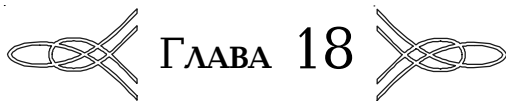
Аграрная политика минского Китая

Первый император этой династии Чжу Юаньчжан взял под строгий контроль центральной власти всю систему аграрных отношений. Все крестьяне получили землю, безземельные были переселены на пустующие земли, были созданы всекитайские налогово-земельные реестры. Налоги были умеренные, а многие дворы от них были вообще освобождены. Частных владений в начале правления династии Мин было немного, богачам трудно было сдать земли в аренду, потому что для этого нужно было установить очень невысокие арендные цены, иначе крестьяне предпочли бы наделы на хороших условиях.

Такая аграрная политика способствовала созданию сильного государства. В целом экономика при Минах достигла высокого развития. Однако с конца XV в. Китай вступил в период затяжного кризиса. Он начался с аграрного сектора, где возросло количество безземельных крестьян, земли которых поглощали богатые помещики. У власти все чаще оказывались временщики, не заинтересованные или просто неспособные к проведению реформ. В 1628 г. власть временщиков была свергнута, но кризис остановить было уже невозможно.

Вопросы для повторения

1. Сравните особенности развития китайской экономики в период Средневековья и экономики стран Европы.
2. Охарактеризуйте надельную систему в Китае и ее эволюцию.
3. Как повлияло на состояние китайской экономики деление страны в IV в. на Северный и Южный Китай?
4. Расскажите о развитии в средневековом Китае городов, торговли, ремесел.



ГЛАВА 18

Экономика средневековой Японии

18.1. Рождение государства и первые реформы

Специалисты считают, что отсчет японской цивилизации начинается с III в., когда был заложен фундамент первого японского государства. Это значительно позднее, чем начало цивилизаций в Китае, Египте, Индии. В III—V вв. на территории Японии сложилась племенная федерация Ямато. Внутренняя политика царей Ямато была направлена на объединение страны. В 604 г. принц Сетоку-тайси сделал попытку упорядочить внутреннюю структуру, создав «Закон из 17 статей», содержащий принципы существования и управления Японского государства. Это прежде всего, принцип жесткой иерархии и абсолютного суверенитета правителя. Принципы эти были заимствованы из китайской модели развития, но японское общество, сформировавшееся значительно позже китайского, не готово было их воспринять. Страна раздиралась междоусобицами, завершавшимися переворотами.

В 645 г. переворот Тайка открыл полувековой период Великих перемен, в результате которых царство Ямато превратилось в сильное централизованное государство. Коренным образом были переформированы не только административные отношения, но и отношения в сельском хозяйстве. В соответствии с китайской моделью была введена универсальная система налогообложения. Отменялось частное землевладение, все земли были переданы в ведение правителя.

Только правителю принадлежало право распределения земель, что значительно усилило центральную власть — власть царского дома и связанных с ним кланов.

В соответствии с *законом о земельных наделах* (хандэн) крестьяне получили земельные наделы, но одновременно власти ввели многочисленные налоги и повинности: поземельный, подворный, натуральный налоги, воинскую повинность, выплату высоких процентов за взятый взаймы рис. Некоторые из налогов взымались продуктами сельского хозяйства. Особенно тяжелым было бремя различных отработок. В 701 г. реформы Тайка были дополнены кодексом Тайхорё, в соответствии с которым барщина составляла 60 дней в году, но фактически крестьяне работали на землях царской семьи и князей значительно больше.

После уплаты налогов и выполнения трудовой повинности у крестьян нередко не оставалось ни продовольствия, ни семян. Они

должны были брать рис займы, причем только из государственных амбаров и под высокие проценты, доходившие до 50%, а иногда до 100%. Чтобы расплатиться с долгами, крестьяне были вынуждены закладывать свои земельные наделы или продавать детей.

Все население по реформам Тайка делилось на *полноправных* — *рёмин* и *неполноправных* — *сэммин*. И хотя платившие налоги крестьяне были отнесены к полноправным гражданам, все они по существу находились на положении рабов. В реформе 645 г. должностные земельные наделы имели чиновники, и размеры этих наделов зависели от ранга и должности чиновника. В пожизненное пользование получала земельные наделы знать, приближенная к царскому дому. Иногда она получала также право передачи этих земель по наследству на протяжении трех поколений.

В период раннего Средневековья в Японии существовало рабство. Закон предусматривал предоставление рабам 1/3 крестьянского надела. Следует отметить, что по реформам Тайка был повышен статус неполноправных, превратившихся в полноправных. Более того, образованные потомки выходцев из Китая и Кореи стали чиновниками.

Реформы Тайка и кодекс Тайхорё явились основой японской экономической, социальной и политической структуры, это был период укрепления государственной собственности на землю.

18.2. Развитие экономики Японии в VIII—XII вв.

Успехи в сельском хозяйстве и создание рынков

VIII век в Японии ознаменовался развитием производительных сил в сельском хозяйстве. Хроники, описания, литературные памятники свидетельствуют о широком применении и распространении железных земледельческих орудий, возведении плотин, создании водохранилищ, каналов. В связи с этим значительными были успехи в сельском хозяйстве. Развиваются производительные силы, растёт население, увеличивается площадь обрабатываемых земель. Выращиваются такие сельскохозяйственные культуры, как просо, пшеница, рожь.

Развиваются промыслы и ремёсла, все еще связанные с сельским хозяйством. Например, в постановлениях о наделах отмечалось, что налоги продуктами платили не только с урожая зерновых, но и с промысловых культур: налоги сдавали в виде тканей, шелка-сырца, изделий кузнечного ремесла. Активной была в это время добыча металлов: золота, железа, меди, серебра, а также серы и слюды. В тех местах, где развивались горные промыслы, крестьяне должны были в качестве налога, кроме сельскохозяйственной продукции, сдавать часть полученных металлов.

В VIII в. власти стараются регулировать торговлю: разрабатываются правила, в специально отведенных местах в столице, у почтовых станций, в портах создаются рынки. В крупных городах существовало по несколько рынков.

Процесс феодализации страны

Вместе с тем победа реформ Тайка, закрепленная сводом законов Рицурё, знаменовала собой утверждение влияния рода Фудзивара, стремившегося к ослаблению императорского дома. Фудзивара захватили императора и перевезли его в свои владения. Феодалам Фудзивара удалось также ликвидировать представление о божественном происхождении императора и перенести столицу в свои владения. Свое главенствующее положение эти феодалы утвердили, захватив две ключевые должности в государстве: должность регента и канцлера, которые они удерживали почти два столетия.

Оценивая в целом процессы, происходившие в VIII—XI вв., можно сказать что в это время осуществлялся переход от господства государственной феодальной собственности к господству собственности отдельных феодалов. Процесс этот происходил постепенно и имел в том числе и следующее проявление. В VII—VIII вв. жизнь японского общества протекала по китайским канонам, важное значение придавалось чиновничеству. Но в отличие от Китая в Японии с самого начала аристократия, крупные землевладельцы выполняли функции бюрократии, поддерживавшей через политические каналы связи с крестьянством. Поэтому процесс феодализации в Японии имел свои особенности и заключался в постепенном отказе подоприменной в прошлом верхушки от выполнения чиновнических функций и выполнении этих функций низшими чиновниками. В процессе феодализации феодалы постепенно утрачивали связь со своими феодами, поместьями, которые являлись их экономической базой, и передавали все управление хозяйствами местным феодалам (рёсю) либо управляющим (сёкон). Высшая аристократия, получавшая со своих поместий часть доходов, порвала с деревней всякую связь и пребывала в столице.

Происходили изменения в структуре власти, ослабевала ее прежняя централизация, и с X в. вся власть на местах оказалась в руках местных феодалов и управляющих разного уровня. Местные власти, абсолютно полновластные хозяева, не ограничивались установленной нормой налога и постоянно его повышали, что приводило к крестьянским восстаниям. В IX—XI вв. распространенным стал уход крестьян со своих земель. Такие явления в свое время наблюдались и в Китае, где власти к уходу крестьян со своих земель были относительно безразличны, для них было важным только, чтобы крестьянин трудился на земле и платил налоги государству, а где находилась эта земля, централизованной власти было практически безразлично. В Японии местным феодалам было совсем не безразличен

такой уход крестьян, и они стали принимать меры по прикреплению крестьян к земле и конкретному феодалу.

Более того, японские культурологи полагают, что пассивное сопротивление крестьянства, которое, покидая земельные наделы, подрывало всю наделную систему и способствовало развитию системы поместий (сёэн), послужило причиной качественного изменения общества и системы законов Рицурё и его трансформации в феодальное общество.

Формирование класса самураев

Механизм этой трансформации проявился не только в общей децентрализации власти, закреплении крестьян, усилении власти местных феодалов, но и в возникновении и возвышении нового класса, нигде ранее не существовавшего. Это сословие *воинов-самураев*, представляло собой новую силу и сформировалось из зажиточных крестьян, связанных непосредственно с землей (нануси). В основном это были крестьянские старосты, самая крепкая и влиятельная часть крестьянства, отбираемая для борьбы с восставшими крестьянами и междоусобной войны. Как вознаграждение феодалы отдавали самураям в пользование участки земли. Тем самым

было положено начало *ленным отношениям* — отношениям вассальной зависимости между самураем и феодалом, что привело к формированию новых отношений и между самими феодалами. Большие группы феодалов объединялись под руководством своего вождя. В 1086 г. сформировались две группы феодалов — Минамото и Тайра, претендовавшие на статус центрального правительства. Остальные феодалы примыкали к той или иной группировке в зависимости от возможностей получения от нее новых поместий. В XII в. дом Тайра, например, имел 800 поместий в разных концах страны.

Самураи постепенно стали превращаться в замкнутое сословие (*буси*), с среде которого возник и свято соблюдался кодекс воинской этики, свод норм поведения. Главной из них была верность своему господину, готовность отдать за него жизнь. Этот кодекс, как известно, в случае бесчестия или неудачи предусматривал по определенному ритуалу харакири (самоубийство). Правда, класс самураев включал несколько слоев, один из которых вначале формировался внутри самой императорской системы. Его представители были наместниками в провинциях, осуществляли суд над преступниками и ведали охраной границ. Служили самураи под началом таких знатных



Самураи

аристократических домов, как Минамото и Тайра. Но реальная сила самураев определялась не столько связями с высшей аристократией, сколько связью с землей, взаимоотношениями с более низкими социальными слоями, основанными на феодальном договоре между господином и вассалом.

18.3. Экономика Японии в эпоху зрелого феодализма (XII—XV вв.)

Становление сёгуната XII век в Японии прошел под знаком противостояния двух аристократических родов — Минамото и Тайра. В конце столетия благодаря сильному войску самураев победили Минамото. Причины этого превосходства были экономические: каждому из самураев феодалы Минамото пожаловали надел с высоким доходом, и потому самураи храбро сражались за своих господ. Победа Минамото в 1192 г. ознаменовалась выдвижением представителя их рода на пост верховного военачальника — *сёгуна*. С того времени титул «сёгуна» обозначал военно-феодальных правителей Японии. Ставка сёгуна называлась *бакуфу*, также стали называть и правительство.

Первые мероприятия нового правительства носили экономический характер (новая власть конфисковала земли своих соперников и противников и в качестве ленных владений раздала их своим самураям) и существенно изменили аграрную структуру страны: основной формой земледелия стало мелкое самурайское земледелие, хотя сохранились и крупные поместья, прежде всего, рода Минамото, императора, его родни и нескольких других аристократических домов, вассалов Минамото.

Развитие товарной экономики Сёгунат Минамото был временем развития ремесел и торговли, появления в Японии больших городов. Если в XIV в. в Японии было 40 городов, в XV в. — 85, а в XVI в. — 269.

С появлением городов создаются корпоративные объединения ремесленников и торговцев. В стране развивается внутренний рынок. Развитию ремесел способствовало увеличение ставок, в которых было большое количество ремесленников, обслуживавших знать и их челядь.

Рост буддийских монастырей и храмов сопровождался ростом паломников, которых также обслуживали торговцы и ремесленники, специализировавшиеся в основном на изготовлении культовых товаров.



Оружейники за работой

Интенсивно развивалась внешняя торговля, в первую очередь с Китаем и Кореей. В XIII—XV вв. происходит постоянный рост производительных сил. В деревне появляются и распространяются металлические сельскохозяйственные орудия, для пахоты широко используется скот, с помощью водяных мельниц орошаются земли. Повышается урожайность сельскохозяйственных культур, с полей собирается по два урожая в год. Возрастает жизненный уровень крестьянства и усиливается деятельность вышедших из его среды торговцев.

Развивавшаяся *товарная экономика* разрушала экономику замкнутых поместий и расширяла границы экономических районов. Торговля с Китаем принесла в Японию бронзовую монету, что способствовало дальнейшему развитию товарооборота. Китайские монеты в это время были международной валютой в торговле во всей Восточной Азии, Индокитае и в странах Южных морей. Их использованию и вообще развитию денежного обращения в Японии способствовало увеличение в стране добычи меди, золота и серебра.

Из Японии в Китай вывозили — медь, оружие, веера, серу, а в Японию из Китая везли фарфор, книги, лекарства, шелк-сырец. Торговать с Китаем было выгодно и почетно — в XV в. это была самая могущественная держава в Азии.

Развитию сельского хозяйства способствовал не только рост производительных сил, но и такие обстоятельства, как увеличение количества обрабатываемых земель, оседание на земле недавних воинов—самураев, увеличение числа сортов высеваемых культур, распространение в другие районы культур, которые раньше культивировались только на юге (например, хлопчатника). Кроме того, в XIV—XV вв. возросла заинтересованность крестьян в своем хозяйстве, поскольку были смягчены повинности: прежде они отдавали феодалам $1/2$ урожая, теперь эта норма снизилась до $2/5$.

**Междоусобная борьба,
централизация власти
и объединение страны**

Под властью крупных феодалов концентрировалось все большее количество земель, они же контролировали города и торговлю. Но междоусобные войны продолжались. В 1335 г. провозгласил себя сёгуном пришедший к власти Худзё Асикага. Его потомки правили Японией до 1573 г. Во время их правления в XV в. разразилась настоящая междоусобная война, в результате которой власть сёгунов фактически была ликвидирована, стала номинальной, а страна распалась на части. В середине XVI в. в Японии фактически не было ни сёгунов, ни императора. Объединение страны связано с именами Ода Нобунага, Тоётоми Хидэси, Токугава Иэясу. Последовательно проводя политику объединения страны и успешно победив многих феодалов, Ода натолкнулся на мощное противодействие буддийских монастырей объединительной политике, что и определило его позиции в отношении христианства. Число христиан

стремительно росло. К началу XVII в. их было свыше 700 тысяч. Ода провел ряд реформ, направленных на ликвидацию политической и экономической раздробленности, на развитие городов и торговли под контролем центральной власти.

После убийства Оды в 1582 г. его политику продолжал Тоётоми Хидёси, завершивший объединение страны. Его реформы сыграли позитивную роль в развитии экономики страны. Он укрепил централизованную власть, контроль за городами и торговлей, в целях закрепления земли за крестьянами начал проведение аграрной реформы.

В 1598 г. после смерти Тоётоми власть перешла к Токугава Изясу, в 1603 г. провозгласившего себя сёгуном. Сёгунат Токугава продолжался до 1867 г.

Проведенные им реформы должны были обеспечить признание в стране власти сёгуната. В подтверждение такого признания Токугава ввел процедуру, получившую в литературе название *заложничества*: каждый второй год феодал с семьей, челядью и дружиной должен был жить в специально отведенной дворцовой резиденции, что послужило укреплению центральной власти. В целях предупреждения объединения враждебных центру феодалов они были расселены и территориально удалены друг от друга. Для подрыва власти князей-даймё были приняты и другие меры, но в пределах своего владения эти князья сохранили некоторые традиционные права, суды, административную власть.

Реформы в аграрном секторе еще больше закрепили крестьян за их землями. Токугава установил в стране систему полицейского надзора и изолировал Японию от внешнего мира. Конечно, полной изоляции не было, она экономически была не выгодна: были контролируемые контакты. Центральная власть поощряла, например, контакты с голландцами, чей опыт активно использовался в Японии для развития экономики. И тем не менее изоляция, пусть и неполная, процветанию способствовать не могла. Укрепление стабильности в стране в XVII в. положительно сказалось на ее экономике, но уже в XVIII в. начался экономический кризис.



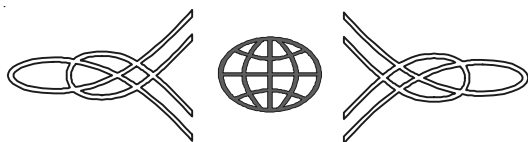
Монета сёгуна

Вопросы для повторения

1. Назовите причины более позднего развития Японии по сравнению с соседними странами.
2. Расскажите об особенностях феодализации Японии в IX—XII вв.
3. Объясните понятия «самураи» и «сёгун» и их роль в создании феодального общества.
4. Выделите основные специфические черты экономики средневековой Японии.

РАЗДЕЛ III

Экономическая эволюция общества в Новое время (XVIII—XIX вв.)



Экономическое развитие ведущих стран в XVIII в.

19.1. Общая характеристика эпохи

**Факторы,
способствовавшие
переходу к капита-
листическому
хозяйству**

В XVIII в. в Западной Европе все еще продолжали господствовать феодальные отношения или их довольно заметные пережитки. Но завершение перехода к капиталистическому хозяйству было близко и очевидно. Главными событиями этой эпохи в социально-экономической сфере стали: (1) зарождение и становление буржуазных экономических отношений, (2) господство конкуренции при бурном росте промышленности, (3) промышленная революция в Англии, (4) рост экономического и политического значения буржуазии, (5) усиление антифеодального движения, (6) подчинение деревни городом, (7) почти полная замена традиционных связей между людьми денежными отношениями, (8) распространение просветительских идей общественного равенства и личной свободы.

XVIII в. стал веком *разума* и *просвещения*. Именно в этот период средневековые религиозные представления и сложившиеся традиции подверглись сомнению. Стремление к знанию стало опираться на разум, а не веру. Свободная мысль — главное средство социально-экономического и общественно-политического прогресса в это время.

Идеи общественного равенства и личной свободы овладевали прежде всего *третьим сословием*. Именно буржуазия, не пользовавшаяся никакими важными наследственными социальными привилегиями (в отличие от дворянства и духовенства), выступила не только против самих привилегий, но и против поддерживающей их государственной системы. Именно идеи Просвещения закрепляли в характере людей столь необходимые для делового человека качества, как предприимчивость, изобретательность, практицизм.

**Формирование
классов буржуазии
и рабочего
пролетариата**

В экономическом отношении Западная Европа в XVIII в. явила собой образец относительно быстрых темпов промышленного развития. Уже в начале столетия европейская мануфактура вошла в завершающую стадию своего развития и в ряде стран (Англии, Голландии, некоторых от-

раслях производства во Франции) стала преобладать над ремеслом. В большинстве же других европейских стран (Франции, Германии) развитие мануфактуры сдерживалось пережитками феодализма, цеховыми привилегиями, узостью внутреннего рынка и пр.

Наибольшей зрелости достигла *английская мануфактура*. И к середине XVIII в. в Англии сложились необходимые социально-экономические и политические условия для проведения промышленного переворота. Основным содержанием этого процесса стал переход от мануфактуры к *фабрике*. От мелкого производства, опирающегося на ручной труд, к крупной машинной индустрии, но сначала в легкой промышленности. Коренная революция затронула технику, технологию и организацию производства. Система машин с общим двигателем обеспечивала непрерывность трудового процесса. Более дешевая и качественная фабрично-заводская продукция вытесняла изделия промыслов, ремесла и мануфактур. Произошло окончательное отделение промышленности от сельского хозяйства. Возникли крупные города и капиталистические промышленные центры. Окончательно оформился класс буржуазии — *фабрикантов* и наемных рабочих — *промышленного пролетариата*. XVIII в. был веком торговли с преобладанием в первых трех четвертях столетия внешних экономических связей. Порою темпы роста внешней торговли были выше роста промышленного производства. Преобладающей оставалась идея *меркантилизма*, защиты активного торгового баланса. При этом капитал верхушки буржуазии зачастую был сосредоточен не в промышленной сфере, а в торговле, судостроении, банковском деле. Велика также была его доля в непроизводственных сферах — откуп налогов, государственные займы, покупка государственных должностей и пр. В то же время политика меркантилизма была тесно увязана с политикой *активного протекционизма* — поддержки экспансии торгового капитала и поощрения отечественной промышленности.

**Структурные
изменения
в аграрном секторе**

И все же Европа XVIII в. в значительной степени — аграрная. Сельскохозяйственное производство определяло необходимые условия существования и функционирования общества. В этой сфере было занято подавляющее большинство населения: от 75% в Англии до 80—85% во Франции. Различные формы земельной собственности создавали региональные особенности. Постепенно в европейских странах аграрный сектор претерпевал изменения форм и структуры аренды. Мелкая крестьянская аренда вытеснялась крупной коммерческой. Все больше в арендные отношения вовлекался наемный труд. В прямой зависимости от этого на-

ходила социальное-экономическая дифференциация крестьянства. С одной стороны, создавалась «резервная армия труда», с другой, — росли буржуазные элементы в лице зажиточного крестьянства. Переворот в области сельскохозяйственного производства в Европе в XVIII в. сводился к переходу на интенсивное земледелие, замене двух- и трехпольного севооборота многопольным и многоплодным. На помощь ручному труду пришли сельскохозяйственные машины.

19.2. Англия — родина промышленной революции

Уже в XVII в. Англия начала обгонять мирового лидера — Голландию сначала по темпам роста капиталистических мануфактур, а позже и в мировой торговле и колониальной экономике. К середине XVIII в. Англия становится ведущей капиталистической страной. По уровню экономического развития она превзошла остальные европейские страны, располагая всеми необходимыми предпосылками для вступления на новую ступень общественно-экономического развития — крупное машинное производство.

**Сельское хозяйство:
развитие
капиталистического
фермерства**

В XVIII в. Англия продолжала оставаться преимущественно сельскохозяйственной страной. После буржуазной революции середины XVII в. процесс вытеснения мелкого и среднего крестьянского хозяйства крупной земельной собственностью привел в середине XVIII в. к тому, что крестьянство как класс ушло с исторической арены. В результате уничтожения общинного и мелкого крестьянского земледелия произошли перераспределение земельной собственности, рост крупного землевладения и развитие *капиталистического фермерства*.

Укрупнение поместий позволяло лендлордам шире применять сельскохозяйственные машины (сеялки, молотилки и др.). Совершенствовались агротехника и агрикультура. Наметился переход к улучшенному плодопеременному севообороту. По-капиталистически, с привлечением наемных работников, применяя более совершенную технику и выплачивая землевладельцам капиталистическую ренту, вели хозяйство и крупные фермеры. Постоянным стимулом для совершенствования производства служил устойчивый спрос на сельскохозяйственную продукцию и неуклонное расширение как внутреннего, так и внешнего рынков.

Теперь все большее применение находили научные методы работы. Вводились четырехгодичные севообороты и чередование раз-

нообразных культур— зерновых, корнеплодов, трав, более глубокая вспашка и тщательное рыхление почвы, борьба с сорняками, использование органических удобрений и пр. Более заметными стали достижения в животноводстве. Входило в практику стойловое содержание крупного рогатого скота, овец, их более полноценная зимняя подкормка и т.д.

Подобные нововведения требовали значительных капиталовложений. Теперь бывшее огораживание не ограничивалось превращением пахотных земель в пастбища для овец. Огораживание XVIII в. представляло собой создание на базе совместно обрабатываемых земельных открытых полей крупных ферм. К общему укрупнению участков и вытеснению мелких арендаторов более крупными вел и рост арендной платы, размер которой порою превосходил обычную плату в четыре—десять раз. О широких масштабах этих процессов свидетельствует рост количества актов об огораживании, прошедших через английский парламент в течение XVIII в. Если в первой четверти столетия их было 15, к середине века — более 220, то в конце столетия — почти 1,5 тыс. С принятием закона (1800 г.) о превращении общинной собственности крестьян в частную собственность лендлордов процесс огораживания в XVIII в. был завершен.

Таким образом, сельскохозяйственное производство в Англии в XVIII в. развивалось на более высоком уровне. Значительно увеличилась его товарность. Полнее удовлетворялся растущий спрос неземледельческого населения на продовольствие, а промышленности — на сырье. В свою очередь огораживание формировало дополнительные резервы свободной рабочей силы для ее более широкого использования в промышленном производстве.

**Предпосылки
промышленного
переворота**

Как уже отмечалось, широкий простор экономическому прогрессу страны предоставила буржуазная революция середины XVII в. Она устранила препятствия на пути капиталистического развития, утвердила буржуазную собственность на землю, ускорила образование национального рынка. В стране сложился устойчивый союз земельной и финансовой аристократии во главе с монархией. Среди факторов, стимулировавших развитие промышленного производства на более высоком уровне и взлет изобретательской мысли, можно назвать следующие.

(1) В XVIII в. мануфактурная система стала себя изживать и в наиболее развитых отраслях английской промышленности зашла в тупик. Технический базис мануфактуры вступил в противоречие с уже созданными потребностями производства и запросами внутреннего и внешнего рынков. Требовалась новая техническая база, соответствующая капиталистическому производству.

(2) Выдвигались новые требования к подготовке кадров. Квалифицированные рабочие кадры формировались на действующих мануфактурах при разделении трудовых операций. А изобретательская мысль опиралась на создание механических приспособлений для их выполнения. Подготовка научно-технических кадров уделялось значительное внимание в университетах Глазго и Эдинбурга, Королевском институте в Лондоне, а также в реальных средних школах в промышленных центрах страны.

(3) Стоявшая у власти торгово-промышленная верхушка в союзе с «новым дворянством» определяла экономическую политику государства в капиталистическом направлении. Осуществляемая политика протекционизма вводила высокие ввозные пошлины на иностранные товары. Столкнувшись на мировом рынке с продукцией из России, Швеции, Индии (хлопчатобумажные ткани, металл и пр.), Англия могла обойти конкурентов, лишь создав фабричное производство и наладив выпуск более конкурентоспособной продукции — качественной и недорогой.

(4) Англии удалось накопить достаточное количество свободного капитала для субсидирования научных исследований и практического внедрения в производство технических изобретений и усовершенствований. Источником необходимых средств стали и государственный долг, и рост налогового обложения, и расширение производства и торговли. Торговые войны XVIII в. для Англии почти всегда сопровождались захватом новых колоний. Так, в XVIII в. Англия приняла участие в 120 колониальных конфликтах. Завершением формирования огромной Британской колониальной империи стала Семилетняя война (1756—1763). Одержав в ней победу, Англия превратилась в могучую державу, вытеснив Францию из Индии, захватив Канаду. Под покровительством и при военной поддержке английского правительства находилась крупнейшая Ост-Индская компания. Правда, не обошлось и без потерь. Серьезным ударом по британскому колониальному владычеству стала война за независимость североамериканских колоний (1775—1783) и образование США (1776). Действительно, английская буржуазия накопила огромные средства за счет ограбления колоний. Сюда из метрополии сбывались товары по монопольно высоким ценам. А колониальные товары доставались за бесценок. Огромные доходы получала Англия и от работорговли, ежегодно вывозя в Америку около 20 тыс. негров.

Все это позволило Англии стать родиной промышленного переворота.

**Направления
и последствия
промышленного
переворота**

Промышленный переворот — это переход от мануфактуры с ручным разделением труда к фабрично-заводскому производству, сопровождающийся формированием промышленной буржуазии и промышленного пролетариата. В Англии он охватил вторую половину XVIII — первую четверть XIX в. и имел несколько направлений.

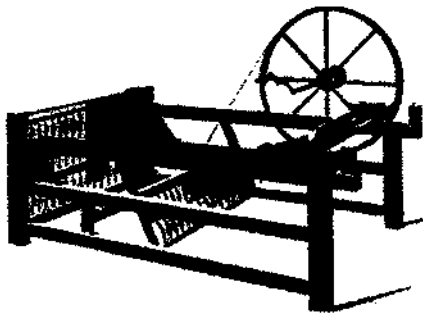
Он начался в текстильной промышленности и прежде всего в хлопчатобумажной. Потеснив дорогое сукно, хлопчатобумажная ткань, изготовленная с помощью новых машин, стала более дешевой и качественной. Именно она смогла обеспечить как собственный значительный спрос, так и вытеснить конкурентов на мировом рынке.

Вначале усовершенствования и изобретения затронули ткачество. В 30-е годы XVIII в. механик Дж. Кей создал «летающий челнок», вдвое повысивший производительность труда. Этот станок приводился в действие ткачом при помощи шнура и блока. В 80-х — начале 90-х годов Э. Карптрайтом было создано несколько моделей механического ткацкого станка. Его применение позволяло в 40 раз превзойти производительность ручного станка.

Шло совершенствование и прядения. В 1765 г. ткач и плотник Дж. Харгривс создал деревянную прялку «Дженни», названную в честь дочери. Это была своеобразная комбинация самопрядки и вытяжного пресса, освобождавшего руку рабочего для одновременной работы сначала на 8, 16, а затем на 80 и более веретен. Она давала, хотя и тонкую, но прочную нить. Приводимая в движение водой ватерная машина Т. Хайса (1767) давала прочную, но толстую нить. Мюль — машина С. Кромптона (1779), сочетая преимущества первых машин, имела уже 400 веретен и давала тонкую и прочную нить.

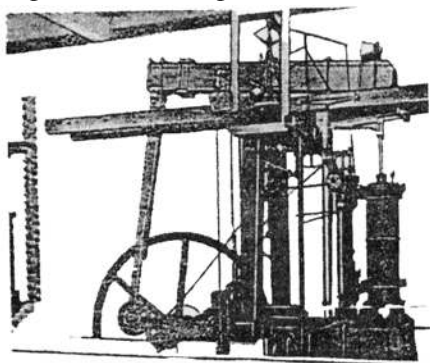
Химик К. Бертолле (1785) применил хлор при отбеливании полотна, а Т. Белл предложил проводить окраску тканей с помощью вращения валика с вырезанным на нем рисунком.

Неуклонный рост производства машин выявил очередное направление промышленного переворота — усовершенствование металлургического процесса. Так, инженер А. Дерби для получения высококачественного чугуна стал добавлять во время плавления к железной руде вместо древесного каменный уголь и негашеную известь



Прядильная машина «Дженни»

(1735). Г. Корт получил патент на преобразование чугуна в малоуглеродное тестообразное железо — пудлингование (1784).



Паровая машина Уатта

Складывалась своеобразная тесная цепочка *взаимного стимулирования производственного развития страны*. Спрос на каменный уголь ускорил развитие угольной промышленности — выплавка чугуна и добыча каменного угля возросли в четыре раза. Этим, в свою очередь, подталкивалось транспортное строительство, в том числе водное, значительно сокращавшее расходы на транспорт. Между тем, широкая транспортная сеть способ-

ствовала росту внутренней торговли. Что вело к накоплению капитала и стимулировало дальнейшее расширение производства.

Неограниченные перспективы машинной индустрии и существенный рост промышленного производства были связаны с третьим направлением промышленного переворота. Созданием парового двигателя была удовлетворена объективная потребность в универсальном и более эффективном двигателе. Шотландский лаборант Дж. Уатт в течение почти 10 лет (1774—1784) совершенствовал паровой двигатель. Эта паровая машина нашла широкое применение и на производстве, и на транспорте. В частности, использование этих машин в хлопчатобумажном производстве утроило выпуск тканей. В 1800 г. в Англии насчитывалось 320 паровых машин, а к первой четверти следующего, XIX в. — уже 15 тыс.



Угольные шахты в Англии с устройствами на паровой тяге

Завершающим этапом промышленного переворота стало создание в Англии *машиностроительной отрасли* промышленности. Новые приемы обработки металла позволили наладить выпуск стандартных деталей машин и механизмов. Показателем завершения промышленного переворота стало начало процесса производства машин машинами. В 1794 г. Г. Модсли сконструировал первые металлообрабатывающие станки. Затем появились прессы, молоты и т.д.

Промышленный переворот в Англии затронул не только промышленность. Он коснулся всех сфер производства, в том числе и сельского хозяйства, вызвал рост городов и городского населения. Глубокое влияние испытали на себе все стороны жизни и быта населения. Преобразился внешний вид страны. Это было начало становления новой индустриальной цивилизации. В городах уже проживало 40% населения. Крупнейшим городом мира стал *Лондон* с населением более 0,5 млн человек, занятых в основном в промышленности, торговле и судоходстве. Здесь осуществлялись основные внешнеторговые и финансовые сделки. Это был своеобразный перевалочный пункт в заморской торговле, сменив в этой роли Амстердам.

19.3. Особенности социально-экономического развития Франции

Разложение феодально-абсолютистского режима

Примерно до середины XVIII в. Франция претендовала на роль лидера в Европе. Этим она была обязана определенным преимуществам перед Англией. Численность населения Франции более чем вдвое превышала население Англии, больше была и территория Франции. Успешнее развивалась промышленность и торговля, особенно внешняя, и т.д. Особых успехов достигла легкая промышленность — шелковая, шерстяная, полотняная, бумажная, стекольная и фарфоровая, мыловарение, кожевенная и пр. Широкую известность во всем мире приобрело производство предметов роскоши французских мануфактур — одежды и тканей, украшений и парфюмерии, мебели и фарфора и пр. Мануфактуры в основном были централизованными и небольшими с количеством работников от 10 до 50, реже 100.

Однако со второй половины XVIII в. Франция начала отставать. Основные причины — тяжелый груз феодальных пережитков и консервативная политика абсолютистского правительства. Феодальные порядки тормозили развитие мануфактур и торговли. В промышленности преобладали средневековые цеха. Были запрещены или существенно ограничены вывоз хлеба и даже его перевоз по

стране, а также вне рыночную его продажу. Отдельные монопольные привилегии распространялись на ряд провинций, купеческих компаний и мануфактур. Развитию торговли мешали внутренние таможи и отсутствие единой системы мер и весов. Эти запреты вели к застою цеховой системы, деградации производства и дальнейшему сужению внутреннего рынка.

Основные противоречия сложились в аграрном — главном секторе французской экономики. Дворянство и церковь, владея основной частью пахотных земель, лесов и лугов, прочно сохраняли свои привилегии и власть в стране.

Политика меркантилизма в стране осуществлялась путем фактического налогового ограбления податного третьего сословия, особенно крестьян. Именно эта категория населения вынуждена была выплачивать казне около двух третей своих доходов. В 80-е годы XVIII в. более половины налоговых поступлений приходилось на акцизы (налоги на предметы массового потребления).

Из 26 млн населения Франции основную массу составляли крестьяне — 22 млн. Это сословие выплачивало оброк — денежный (ценз) и натуральный (шампар) хлебом, который порою составлял 20—25% урожая зерна. Среди других налогов — подушный, габель (налог на соль) и церковная десятина. Многочисленными были всевозможные платежные сборы: паромный и мостовой, подымный и на право рыбной ловли и пр. Нарушения карались немалыми штрафами. Весьма страдали земледельцы от неурожая. В XVIII в. их было более 30. Личная зависимость крестьян обязывала их также к принудительным работам в господском хозяйстве от 5 до 15 дней в году.

В середине 70-х годов XVIII в. контролер финансов А. Тюрго провел некоторые реформы: отменил ограничения хлеботорговли, уменьшил пошлины с ввозимых в город продовольственных товаров, упразднил государственные крестьянские повинности, лишил баналитетного права сеньоров-виноделов. Почти все виды торгово-промышленной деятельности освобождались от всяких ограничений и т.д.

Однако трудности в экономике усугублялись. Неурожай, торгово-промышленные кризисы, государственное банкротство и неспособность правительства наладить хозяйственную жизнь страны и т.д. — все это свидетельствовало о глубине разложения феодально-абсолютистского режима и требовало радикального разрешения.

Великая Французская революция и буржуазные реформы Вызванная, как и другие буржуазные революции, резким обострением социально-экономических противоречий, Великая французская буржуазная революция (1789—1794) потрясла основы феодализма во всей Европе.

Взятие Бастилии 14 июля 1789 г. затем вылилось в буржуазную революцию. Поначалу, на первом этапе (июнь 1789 — август 1792 гг.), сохранялась власть конституционно-монархической буржуазии и был осуществлен ряд важных преобразований. Так, мощное крестьянское движение подтолкнуло Учредительное собрание к принятию в августе 1789 г. декларации «О полном уничтожении феодального режима». Но последующая разработка аграрного законодательства затронула лишь отдельные стороны ограничения прав дворян: были ликвидированы сеньориальные суды, отменены исключительные права дворян на охоту, голубятни, кроличьи садки и личные унижительные повинности, относящиеся к «личному или вещному крепостному праву». Основная же часть крестьянских повинностей сохранялась и подлежала выкупу, размер которого равнялся двадцати годовым рентам.

В этот же период осуществлялась секуляризация церковного имущества с распродажей освободившихся крупных земельных участков буржуазии. Отменялись также налоговые привилегии дворянства и духовенства. Гарантировалось право всем гражданам на занятие любых должностей.

Серия буржуазных реформ распространилась на промышленность и торговлю. В феврале 1791 г. Учредительное собрание отменило регламентацию промышленного производства: был упразднен цеховой строй, декларировалась свобода торговли, отменялись всевозможные привилегии и монополии, внутренние таможи, запрет на торговлю хлебом и пр. Новый таможенный тариф, введенный в марте 1791 г., имел протекционистский характер.

Однако положение трудящихся изменилось мало. Падение заработной платы, безудержный рост цен и спекуляция вызывали народное недовольство. Учредительное собрание, опасаясь революционного выступления народных масс, летом 1791 г. приняло закон Ле Шапелье, запрещающий под страхом денежного штрафа и тюремного заключения рабочие объединения и забастовки. Позже были закрыты «благотворительные мастерские» для безработных. К тому же стоявшая у власти крупная буржуазия при введении единой системы налогообложения возложила на мелких промышленников более высокие налоги. Не был до конца решен аграрный вопрос. Не ликвидированы полностью феодальные повинности и пр.

В августе 1792 г. народным восстанием был свергнут монархический режим. Во главе становятся жирондисты — представители буржуазных республиканцев. За непродолжительный, менее чем годичный, период своего правления они установили первый максимум цен на продовольствие. Был принят закон о продаже конфискованных земель эмигрантов небольшими участками или сдаче их в бессрочное владение за годовую ренту. Прекращались все судебные

преследования по делам, связанным с бывшими феодальными правами. Отменялись без выкупа феодальные права владельцев, если они юридически не могли их доказать.

**Политика
и реформы якобинцев
и контрреволюция**

Однако наиболее радикальное разрешение аграрных и других проблем пришлось на третий этап революции — июнь 1793 — июль 1794 гг. В результате парижского восстания была установлена диктатура якобинцев — революционных демократов, возглавляемая выдающимися политическими деятелями и энтузиастами, пламенными ораторами: М. Робеспьером, Л. Сен-Жюстом, Ж.П. Маратом, Ж.Ж. Дантоном и др. Решительность якобинской диктатуры позволила нанести сокрушительные удары по внутренним и внешним врагам, окончательно уничтожить феодальный режим. Так, декретом Конвента в июне 1793 г. устанавливался льготный порядок продажи конфискованных земель эмигрантов. Малоимущие крестьяне на участие в приобретении небольших земельных участков получали возможность первоначально внести лишь 5 % его стоимости. Рассрочка на оставшуюся сумму растягивалась на 10 лет. Наделы крестьян становились их частной собственностью. Кроме того, вводилась обязательность раздела общинных земель, ранее отобранных дворянами, если этого требовала хотя бы одна треть сельчан. При этом раздел земли производился поровну и учитывал количество проживающих независимо от пола и возраста. Наконец, в это же время было провозглашено полное и безвозмездное уничтожение феодальных прав дворян, а также повинностей и поборов. А сами документы о былых дворянских правах и привилегиях подлежали принародному сожжению.

Но якобинцы не пошли на удовлетворение ряда требований крестьян. Так, не были отменены торги при распродаже дворянских земель, ограничения на ее покупку или аренду и др. Напротив, в целях разрешения продовольственной проблемы «скупка товаров» объявлялась уголовным преступлением. В каждом районе создавались продовольственные склады. А регистрация хлебных запасов велась под строгим контролем специальных комиссаров. Зерно, превышающее личные потребности земледельца и его семьи, подлежало конфискации. Было введено фиксирование цен на зерно и фураж. С осени 1793 г. декрет о всеобщем максимуме установил цены не только на предметы первой необходимости (одежда, топливо и пр.), но и на сырье, железо, чугун и др. Строгой регламентации подверглась и финансовая сфера. Ограничения затронули буржуазную собственность. Декретировался запрет торговли звонкой монетой. Единственным платежным средством объявлялись ассигнации.

Между тем, общее политическое и социально-экономическое положение в стране усложнялось. К войне и блокаде добавилась жес-

токая летняя засуха 1793 г. Далеко не всем были по душе меры якобинцев по борьбе с хлебным «черным рынком», установлением допустимого максимума заработной платы, отстававшей от роста цен; ревизии у крестьян продовольствия в связи с ухудшением положения в стране и пр.

Якобинцы своей вынужденной и довольно жесткой, а порою противоречивой политикой, лишали себя всеобщей поддержки. Этим и поспешила воспользоваться крупная буржуазия. Положение еще более усугубилось с принятием непопулярного решения о принудительном займе в 1 млрд ливров. Теперь налог на роскошь и имущество богачей, доход которых превышал 9 тыс. ливров, становился фактически конфискацией. Особенно жестко этот «революционный налог» собирался на местах. Создавались «революционные кассы благотворительности» для беднейшей части населения и пр.

27 июля (9 термидора по новому календарю) 1794 г. контрреволюция, представлявшая интересы крупной финансовой буржуазии, промышленного предпринимательства, торговцев и кулачества, свергла якобинскую диктатуру и привела к власти генерала Наполеона Бонапарта.

В конце 1794 г. был отменен всеобщий максимум, что повлекло за собой беспредельную спекуляцию и формирование гигантских личных состояний. Параллельно с официальной процветала «черная биржа». Катастрофически подскочили цены. Так, цены на хлеб за год выросли в 30 раз, а по сравнению с 1790 г. — в 150 раз. Обесценились ассигнации. По стране блуждала масса фальшивых денег и т.д. Рост налогов, инфляция, безудержная спекуляция и т.п. ударили по городской бедноте. К топливному кризису добавился голод. Весной в Париже выдача хлеба составляла четверть фунта в день, а к лету — половину фунта (фунт равен 400 г.).

Таким образом, буржуазия, окрепшая в период революционных преобразований, ликвидировавших цеховой строй, отменивших регламентацию промышленного производства, провозгласивших свободу торговли и установивших протекционистский таможенный тариф и пр., воспользовалась ими. В то же время термидорианским переворотом она уничтожила существенную часть демократических социальных завоеваний.

19.4. Причины экономического отставания Германии

Политическая раздробленность страны	В XVIII в. Германия оставалась феодальной и экономически отсталой. В отличие от Голландии, Англии и даже Франции, активно вступивших на путь рыночного хозяйства, Германия, особенно ее восточ-

ная часть, характеризовалась возрождением, своего рода усилением крепостничества. Крупных масштабов достигла феодальная экспроприация земли, барщина. Лишившись земли, крестьяне переходили в разряд дворовых и работали на феодала лишь за пропитание.

Среди причин общего экономического ослабления страны — утрата Германией позиций крупного центра мировой торговли. В результате Великих географических открытий он переместился в Атлантику. Принять же весомое участие в изыскании внешних источников первоначального накопления капитала, в захвате колоний Германия была не в состоянии из-за своей политической раздробленности.

В начале XVIII в. на территории Германии находилось около 300 независимых княжеств, герцогств и архиепископств, насчитывалось 9 курфюрстов, 36 духовных князей, 62 светских и около 100 имперских рыцарей, 50 имперских городов и т.д. Этот конгломерат назывался Священной Римской империей германской нации. Территории этих владений были обособлены. Земли пользовались автономией, хотя формально оставались вассалами императора. Наиболее крупные среди них — Бранденбург и Саксония, Мекленбург и Гессен, Ганновер и Брауншвейг, Бавария и Вюртенберг и др.

Политическая раздробленность сопровождалась трудностями, тормозившими хозяйственное развитие. Многочисленные таможенные заставы взимали всевозможные пошлины. В денежном обращении, не имевшем единой денежной единицы, царил хаос. В стране чеканилось до 600 видов монет. Отсутствовала единая система мер и весов. Однобокий протекционизм в промышленности и торговле в этих условиях лишь усугублял экономический застой.

Подлинное опустошение приносили войны, как внутренние религиозные, так и внешние. Национальной катастрофой стала Тридцатилетняя война (1618—1648), надолго сковавшая хозяйственное развитие. Потери от войны были столь велики, что порою на отдельных землях составляли до трех четвертей населения. Значительный урон понесло и сельское хозяйство.

Юнкерские хозяйства

Между тем спрос на сельскохозяйственную продукцию как внутри страны, так и на европейских рынках возрастал. Зерно, лен, скот, шерсть, кожи и пр. требовались и населению, и производству развивающихся городов. Это подталкивало немецких князей к расширению хозяйства, которое осуществлялось на понятной и близкой им феодальной основе. Проводилось ничем не ограниченное ужесточение барщинного труда и эксплуатации крестьянства. Фактически завершилось второе издание крепостничества, начатое еще в

XVI в. В некоторых германских землях, где господская запашка увеличивалась за счет экспроприации крестьянских наделов, а товарность производства укреплялась крепостным трудом, феодальные хозяйства получили название *юнкерских*. Крупные немецкие феодалы-князья (юнкеры) стояли во главе государственной политики. Только они обладали монопольным правом на высокие посты в армии и правительстве, владение землей.

**Первые шаги
к капиталистическому
производству**

Однако в экономике страны, хотя медленно и осторожно, начали проявляться капиталистические тенденции. Так, в сельском хозяйстве стал частично применяться наемный труд.

Экспроприация крестьянских земель, в свою очередь, подрывала экономические основы феодального поместья.

Цеховой строй в германской промышленности просуществовал до второй половины XIX в., сохраняя многовековые традиции периода позднего Средневековья. Более широкое распространение получила *рассеянная (раздаточная) мануфактура*. Купеческий капитал стал проникать в горное дело, металлообработку, сукноделие, полотняное производство. К концу XVIII в. относится зарождение централизованных купеческих мануфактур, правда, пока еще довольно слабых и с трудом преодолевавших конкуренцию со стороны Голландии, Англии и Франции.

Итак, Германия XVIII в., сохраняя феодальный строй, скрывавший ее экономическое развитие, делала лишь первые шаги на пути к капиталистическому производству.

Вопросы для повторения

1. Каковы главные характерные черты социально-экономического развития Западной Европы в XVIII в.?
2. Объясните, что способствовало выходу Англии на первое место в мире в экономическом отношении.
3. Объясните, почему Голландия уступила экономическое лидерство Англии.
4. Охарактеризуйте понятие «промышленный переворот». Каковы источники средств для его проведения, хронология, основные направления и последствия для Англии?
5. Как складывались капиталистические отношения во Франции? Охарактеризуйте роль Великой буржуазной революции в становлении капиталистических отношений.
6. Какие факторы препятствовали выходу Германии на передовые рубежи в XVIII в.?

Экономическое развитие ведущих стран в эпоху формирования индустриальной цивилизации

XIX в. в экономической истории Европы был полон весьма важных, фундаментальных событий, коренным образом изменивших мировую экономику. Это был период завершения буржуазных революций во Франции и Германии. Сформировалось ядро мощных государств, которые и ныне удерживают лидирующие позиции в мире и, пожалуй, во многом даже определяют судьбы всей планеты.

Это был период формирования *индустриальной цивилизации*. Сложный и многоплановый процесс создания крупного машинного производства в промышленности и других отраслях хозяйства. Теперь в общем объеме производства ведущие позиции принадлежали промышленности. Все больший удельный вес приходился на городское население. В экспорте ведущих стран стала преобладать промышленная продукция, а в импорте — сельскохозяйственная продукция и сырье. Значительно повысилась производительность труда. Выросли темпы роста производства.

Достижения мировой науки и техники активно внедрялись в мировое хозяйство. Наряду с широким использованием паровых машин были созданы новые двигатели— водяные и паровые турбины, двигатели внутреннего сгорания. Грандиозное железнодорожное строительство покрывало и связывало своей сетью хозяйственные пространства. Появилось автомобилестроение. Океанское пароходство теснее связывало континенты. Расширению коммуникационного сообщения способствовало изобретение радио, телефона, телеграфа. Подлинной революцией стало развитие электроэнергетики и т.д. Важнейшие изобретения были осуществлены и в военном деле: бездымный порох, дальнобойная артиллерия, паровые и дизельные бронированные корабли и т.д.

Не обошел XIX в. и социально-культурную сферу. В результате буржуазных революций сложились основные классы буржуазного общества — *буржуазия* и *пролетариат*, порою входившие в острые социальные конфликты. Складывалась *интеллигенция*. Значительно ослабла роль традиционных религий. Возникшую нишу заполнили нетрадиционные идеологии и политические партии. Видоизменились формы правления. Появились республики и конституционные монархии. Приобрели небывалую остроту международные отношения. Завершился колониальный раздел мира. Шла жесткая борьба за его передел. Вооруженное соперничество ведущих стран сопровождалось огромным разрушением и людскими потерями.

В 70—90-е гг. XIX в. накопленный колоссальный опыт развития производства вылился во *вторую научно-техническую революцию* (первая — промышленный переворот). Она, в свою очередь, оказала огромное воздействие на развитие производительных сил, ведущих к созданию новых отраслей экономики — металлургии и машиностроения, транспорта и электроэнергетики, химии и др. Тяжелая индустрия становилась преобладающей в промышленном производстве.

20.1. Особенности социально-экономического развития Англии

Экономический подъем страны и успехи индустриального развития

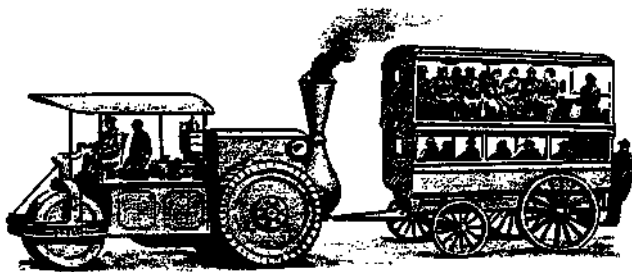
К началу 30-х годов XIX в. завершился промышленный переворот в Англии. Крупное машинное производство одержало победу над ремеслом и мануфактурой с их низкой производительностью труда и ручной техникой. В стране произошли серьезные социально-экономические изменения. К середине XIX в. Англия превратилась в страну городов и рабочих поселков, где проживало до 86% населения. Доля занятых в промышленности и строительстве повысилась до 50%, а в сельском хозяйстве снизилась до 15%. Торжество свободной конкуренции вызывало стремление к расширению производства. В итоге это приводило к значительному экономическому подъему страны. А усиление технической базы производства способствовало превращению Англии в мощную индустриальную державу — «фабрику мира, мастерскую». Ее удельный вес в мире составил более 40%.

Лидером индустриального развития оставалась *хлопчатобумажная* промышленность. Выросло число фабрик, оснащенных ткацки-

ми станками. Выпуск хлопчатобумажных тканей за 1800—1870 гг. увеличился в 19 раз, потребление хлопка — более чем в 1000 раз. В середине XIX в. в текстильной и швейной промышленности было занято свыше трети всех работающих. Дешевые и качественные ткани и изделия из них оставались главными статьями английского экспорта.

Заметно набирала темпы *тяжелая промышленность*. С использованием горячего дутья в металлургическом процессе производство стали и чугуна значительно возросло. В стране действовало более 600 доменных печей. В этом крупная роль принадлежала новому методу выплавки стали, предложенному Г. Бессемером в 1856 г. За 1800—1870 гг. в 11 раз возросла добыча угля и в 28 раз продукция металлообработки. На долю Англии приходилась половина производства чугуна, более половины добываемого каменного угля в мире. Выпуск продукции тяжелой промышленности страны превышал в 4—5 раз выпуск продукции США, Германии и Франции.

Успехи индустриального развития во многом были обусловлены внедрением *паровых двигателей*. Их мощность лишь за первую половину XIX в. выросла более чем в 120 раз, а к 1870 г. — в 800 раз. Однако со временем их использование начало постепенно снижаться.

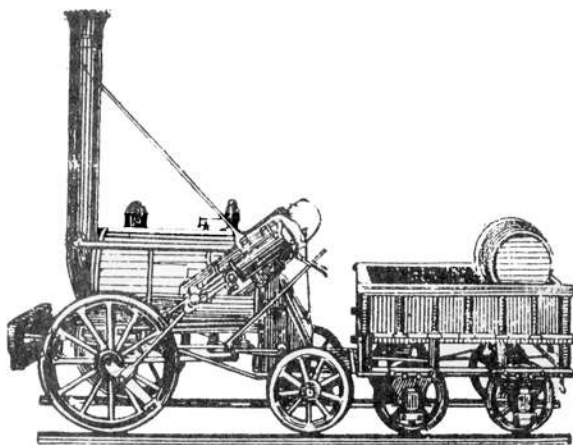


Трактор с паровым двигателем для омнибуса (1871)

На дальнейшее ускорение обращения товаров, расширение и удешевление экономических связей между разными районами страны и заморскими территориями, осуществление внутренней и внешней торговли направлено было развитие *парового транспорта*. Острожное положение страны стимулировало развитие судостроения и судоходства. С 1811 г. в Англии получил развитие пароходный транспорт. С 40—50 годов XIX в. стало осуществляться строительство больших океанских судов.

Изобретение в 1814 г. механиком Дж. Стефенсоном паровоза и строительство в 1825 г. первой железной дороги стимулировало

дальнейшее железнодорожное строительство. Сравнительно небольшая по территории страна покрылась сетью железных дорог, ускорилась циркуляция товаров. Если в 1840 г. протяженность железных дорог составляла 1,4 тыс. км, то к 1870 выросла почти в 18 раз и составляла 25 тыс. км.



«Ракета» Стефенсона

Промышленный переворот имел и другие существенные последствия. Англия из аграрной страны превратилась в ведущую индустриальную державу. Крупнейшие сдвиги в развитии ее производительных сил, оснащение производства более передовой и совершенной техникой способствовали значительному росту производительности труда. За 1770—1840 гг. она увеличилась в 27 раз. Рост общественного разделения труда обеспечил расширение рыночных отношений. При сравнительной узости внутреннего рынка, из-за невысокой платежеспособности трудового населения предметом особого внимания и заботы становится борьба за внешние рынки. Устанавливается не только промышленная, но и торговая монополия. Англия располагала огромным *торговым флотом*. За 1800—1870 гг. его тоннаж вырос более чем в 12,5 раз и составил 60% мирового тоннажа. Англия стала «мировым перевозчиком».

**Утрата мирового
промышленного
лидерства**

Однако в последней трети XIX в. Англия стала постепенно утрачивать свои передовые позиции. Доля страны в мировом промышленном производстве снизилась с 32% в 1870 до 18% к началу XX в. Сократились темпы роста промышленной продукции. В относительный упадок пришли старые отрасли — текстиль-

ная, металлургическая, угольная. Их техническая база, сформировавшаяся в первой половине XIX в., успела устареть. Не был налажен выпуск новой техники — электрических врубковых машин и автоматических ткацких станков и пр. Вообще по энерговооруженности труда английский рабочий значительно отставал от германского, тем более от американского.

В 80—90-х годах были образованы первые *английские монополии*. Крупные монополистические объединения создавались в новых отраслях промышленности (электротехнической, трубопрокатной, химической, военных и др.). Это англо-германский трест взрывчатых веществ (Динамит-Нобель, 1886), химический трест (Юнайтед Алкали, 1890). Финансовая группа Моргана сформировала мощный англо-американский судостроительный трест.

Но английские монополии, не отличавшиеся особой силой, уступали и германским, и американским. Промышленность страны во многом была ориентирована на экспорт. А баснословные доходы от эксплуатации колоний консервировали сложившуюся систему получения сверхприбылей. Вывоз капитала для английской буржуазии оказался более выгодным, чем его вложение в соответствующую промышленность, в научно-технические преобразования и модернизацию экономики. Так, если за последнюю треть XIX в. национальный доход Англии вырос вдвое, то доходы от зарубежных инвестиций — в девять раз.

В старых промышленных отраслях (писчебумажной, ковровой, стекольной и др.) складывались обычно немногочисленные картели как «*торговые ассоциации*». Для хлопчатобумажной промышленности было характерно создание отдельных монополитических объединений по отделке и окраске тканей.

Колониальная политика

К середине XIX в. наряду с мощной производственно-технической базой Англия стала располагать огромными колониальными владениями. Фактически могущество страны во многом обеспечивалось за счет эксплуатации подвластных территорий. Процветали грабеж местного населения и неэквивалентный обмен, многочисленные налоговые поборы и пр. Безжалостному разорению и разграблению подвергались земля и недра.

Из колоний по крайне низким ценам поступало все необходимое сырье и продовольствие. В свою очередь, бескрайние просторы Британской колониальной империи служили обширным рынком весьма выгодного сбыта английских товаров по монопольным ценам.

В это время завершился захват Индии — самой прекрасной жемчужины в британской короне. В Индии проживало около 70% населения всей Британской империи, к 1860 г. на площади в 6,5 млн км².

здесь проживало 145 млн человек. Правда, усилившееся в эти годы освободительное движение заставило правительство Великобритании предоставить статус доминиона Канаде, Австралии, Новой Зеландии, Южно-Африканскому Союзу. Эти переселенческие колонии превратились в аграрно-сырьевые придатки метрополии.

В последней трети XIX в. значение колониальной империи для английской буржуазии существенно возросло. К концу XIX в. она настолько разрослась, что в ней уже проживало более 300 млн человек. Колонизация продолжалась и в начале XX в. К прежним методам обогащения за счет колоний добавился вывоз капитала, который из-за низких издержек производства на местах стал весьма прибыльным.

**Торговая политика:
переход к фритредерству
и «невидимый экспорт»**

Капиталистическая индустриализация, укрепив промышленность и превратив Англию в «фабрику, мастерскую мира», существенно изменила направления внешней торговли. Меркантилизм с его регламентацией промышленного производства утратил свое бывшее значение. Теперь Англия, далеко обогнав другие страны по уровню промышленного развития, не опасалась конкуренции. Рост финансовых ресурсов снизил фискальную роль пошлин. Так, в 20-е годы XIX в. пошлины на промышленные товары снизились с 50 до 20%. В середине столетия на готовые изделия они были значительно снижены, на сырье и полуфабрикаты вообще отменены. Одновременно были ликвидированы ограничительные «хлебные законы», отменены Навигационный акт Кромвеля и ограничения каботажной торговли. Этот переход от протекционизма к *фритредерству* (свободной торговле) способствовал дальнейшему экономическому развитию страны, накоплению капиталов, росту темпов индустриализации.

В свою очередь, низкие цены на сырье, усиливавшие конкурентоспособность английских товаров на мировом рынке, способствовали также снижению пошлин для сбыта английских товаров, пользовавшихся широким спросом на рынках других стран. Так как объем производимой в Англии продукции во много раз превышал внутренние потребности страны, все более расширялся объем промышленного экспорта. В XIX в. Англия удерживала лидерство по размерам внешнеторговых операций. За 1800—1870-е годы внешнеторговый оборот вырос более чем в семь раз (с 85 млн до 611 млн ф. ст.). Среди экспортных товаров преобладали текстиль и машины, уголь и продукция черной металлургии. Импортом служили сырье (хлопок, шерсть) и продовольствие (зерно, мясо и др.).

Со второй половины XIX в. торговый баланс становится пассивным, т.е. размер экспорта оказался ниже затрат на импортную продукцию. А в последней трети XIX в. импорт уже вдвое превышал экс-

порт. Эти потери во многом компенсировались *«невидимым экспортом»* — доходами от вывоза капитала, посредническими торговыми и банковскими операциями, фраховыми платежами, страхованием морской торговли и пр. В частности, в начале XX в. доход от помещения за границей английских капиталов в пять раз превысил внешнеторговые доходы.

В конце XIX — начале XX вв. Англия продолжала оставаться ведущей страной в мировой торговле. На ее долю в конце XIX в. приходилась половина, а к началу XX в. — две пятых всего мирового торгового тоннажа.

Однако трудности и проблемы экономического развития страны в последней трети XIX в., соперничество Германии и США сказались и на внешней торговле. Так, если в конце XIX в. английский экспорт вырос на 8%, то за то же время в Германии — на 40%, а в США — на 230%. Сокращался удельный вес английского экспорта в мировой торговле.

Англия стала пионером *вывоза капитала* в значительных масштабах за границу. В начале 70-х размер ее зарубежных займов и кредитов составил около 1 млрд ф. ст., а к началу XX в. удвоился. При этом около половины внешних капиталовложений приходилось на страны Британской колониальной империи. Зачастую крупные международные финансовые сделки осуществлялись в Лондоне. Английская валюта играла роль международных денег и являлась единицей в мировых торговых операциях. Финансовая олигархия была представлена такими банкирами, как Ротшильд, Гошен, Гренфелл, Беринг, Ллойд. Вместе с тем, постоянный рост экспорта капитала и его нехватка внутри страны заставляли прибегать к мобилизации финансовых средств через акционерные компании. К началу XX в. *акционерный капитал* занял ведущее место во всех отраслях английской индустрии. Так, если в 1863 г. в стране имелось около 640 акционерных компаний, то к концу XIX в. их ежегодный прирост составил 4 тыс.

Аграрная эволюция — капиталистическое предпринимательство

Английское сельское хозяйство не успевало за индустрией, отступив на второстепенные позиции. К тому же ускоренный процесс *урбанизации*, превративший Англию в страну городов и поселков, сопровождался снижением удельного веса сельского населения: в начале XIX в. 35% и чуть более 14% к 70-м годам.

Своеобразием аграрной эволюции стала значительная *концентрация землевладений* и рост *капиталистического предпринимательства*. Половина всей земли в стране принадлежала 35 тыс. землевладельцам. Главным действующим лицом аграрных отношений стал *крупный фермер-арендатор*. Арендую землю у лендлорда, он вел хозяйство на капиталистических началах, широко применял достиже-

ния современной сельскохозяйственной техники (паровой плуг, сеялка, молотилка, веялка и пр.) и агрикультуры (минеральные удобрения, обновленный семенной фонд, племенной скот). К труду в хозяйстве привлекались батраки — наемные работники. Наибольшие успехи были достигнуты в развитии молочного хозяйства, в садоводстве и огородничестве.

Экономические кризисы

Однако неуклонно расширяющийся спрос на сельскохозяйственную продукцию в значительной степени удовлетворялся за счет импорта, особенно из колоний. Усложнил положение сельского хозяйства страны мировой аграрный кризис. В последней трети XIX в. английское фермерство значительно пострадало от поступлений на европейский рынок дешевого американского хлеба. В начале XX в. своего хлеба Англии хватало лишь на 2,5 месяца. Страна могла покрыть свои потребности в хлебе только на одну треть, что делало ее уязвимой и зависимой от мировых цен на сельскохозяйственную продукцию. Частично выход из сложной ситуации Англия находила в интенсификации собственного сельскохозяйственного производства и усилении эксплуатации аграрных ресурсов своих колоний.

Основы промышленной, колониальной и торговой монополии были заложены Англией в период войн с Наполеоном. За эти годы объем промышленной продукции вырос в 20 раз. Однако не все шло так гладко. Ряд событий (континентальная блокада, англо-американские войны и др.) привел к сужению объемов внутренней и внешней торговли и перепроизводству товаров. И после периода экономического подъема в Великобритании в 1825 г. разразился первый в мире кризис, захвативший все отрасли экономики. Цикличность кризисов составляла около десяти лет. И кризисы 1825, 1836—1837, 1847, 1857 гг., сопровождавшиеся трудностями реализации, сокращением производства, безработицей, ухудшением положения трудящихся и длительными депрессиями, становились все глубже. Самым губительным, особенно для ведущей отрасли — хлопчатобумажной промышленности, стал кризис 1866 г. Именно с этого времени Англия начала испытывать серьезные экономические проблемы и терять свое мировое лидерство.

Промышленный пролетариат и рабочее движение

Эпоха индустриализации в Англии сопровождалась обострением социальных противоречий. Усиливалась социальная поляризация. Из пестрой массы обезземеленных крестьян, разорившихся ремесленников и мануфактурных рабочих сложился *промышленный пролетариат*. При общей численности населения страны около 21 млн человек число рабочих к середине XIX в. составляло 4,8 млн.

На фоне быстрого и значительного обогащения буржуазии росло обнищание трудящихся. За первую половину XIX в. при общем росте стоимости жизни уровень заработной платы не только не достиг размера оплаты труда конца XVIII в., но даже сократился. Повысилась интенсивность труда. Рабочий день составлял 14—18 часов. Все шире применялся низкооплачиваемый женский, подростковый и даже детский труд, составлявший порою до 70% всех занятых на фабриках. Получили распространение система штрафов и натуральная оплата труда товарами из фабричных лавок по завышенным ценам. В последней трети XIX в. в стране почти 1,5 млн человек нищенствовали. В поисках лучшей жизни за 1800—1870 гг. из страны эмигрировало около 10 млн англичан и ирландцев.

Вначале недовольство рабочих носило стихийный характер — это были отдельные забастовки, петиции, ломки машин и поджоги фабрик. Однако в последней трети XVIII в. и в начале XIX в. получило широкое распространение *движение луддитов*¹, разрушавших станки и оборудование на фабриках. Его разрушительная сила была столь велика, что через парламент был проведен особый закон, установивший за поломку машин весьма строгие наказания, вплоть до смертной казни. Участие в рабочих союзах и стачках считалось уголовным преступлением. Специальный закон о бедных ликвидировал социальные пособия и учредил работные дома с почти тюремным режимом, куда попадали бедняки, обратившиеся за помощью.

В 30—40-е годы XIX в. мощный революционный подъем английских рабочих привел к *чартистскому движению* — созданию первого в мире самостоятельного и организованного рабочего движения. Чартистское движение заставило правительство в 1847 г. пойти на парламентские реформы, было расширено фабричное законодательство, вводился десятичасовой рабочий день для женщин и несовершеннолетних и пр.

В 40-х годах возник *марксизм*. Жившие в Англии в эмиграции К. Маркс и Ф. Энгельс поддерживали тесные связи с английским рабочим движением. В своих научных трудах они во многом опирались на исследование происходивших в Англии социально-экономических процессов и пр.

¹ *Луддиты* — участники первых стихийных выступлений против применения машин в ходе промышленного переворота в Великобритании. Название — от имени легендарного подмастерья Недда Лудда, который якобы первым разрушил машину в бессильной ярости.

20.2. Особенности социально-экономического развития Франции

Экономическая политика Наполеона

После поражения революции конца XVIII в. во Франции термидорианцы призвали к власти генерала Наполеона Бонапарта. Совершив государственный переворот 9—10 ноября (18—19 брюмера) 1799 г., он укрепил власть крупной буржуазии, а в 1804 г. провозгласил себя императором. Будучи ставленником крупной буржуазии и защищая ее интересы, Наполеон подтвердил буржуазные итоги антифеодальной революции. На это были направлены принятые гражданский, уголовный и коммерческий кодексы. Государственная политика в этот период сводилась к поддержке промышленного предпринимательства, крупных торговцев и сельской буржуазии. Частная собственность объявлялась неприкосновенной. Получила развитие промышленность. Хотя преобладала домашняя промышленность в виде рассеянной мануфактуры, росло число прядильных машин и централизованных мануфактур.

В начале 1800 г. Наполеон поддержал создание Французского банка и сам подписался на его акции. Обладая крупным 30-млн капиталом и особыми привилегиями, этот банк стал главным оплотом буржуазии, открыв эпоху учредительства других банков как в столице, так и в провинции.

Приток огромных средств осуществлялся из покоренных Наполеоном территорий, а также за счет расширения французского экспорта в Европу, порою принудительного. Широкая захватническая политика Наполеона сопровождалась ростом военных расходов. Это чрезвычайно усиливало налоговый гнет. Вводились дополнительные косвенные налоги на соль, табак и пр. Многочисленными налогами облагались также подвластные территории. Стремясь создать колониальную империю, Наполеон навязывал захваченным странам невыгодные им торговые договоры и устанавливал беспошлинный ввоз своих товаров.

Двоякую роль в экономической жизни страны сыграл *декрет о континентальной блокаде*, подписанный Наполеоном в конце 1806 г. в Берлине. Этот документ преследовал цель сокрушить английское экономическое могущество и устранить конкуренцию со стороны Англии на европейском континенте. Всем зависимым от Франции государствам запрещалось вести торговлю с Англией. Франция действительно оживило свое производство, опирающееся на местное сырье (шерсть, лен, металл и т.д.), но в упадок пришли отрасли, работавшие на импортной продукции (хлопок, сахар и др.). Отрицательно сказалась и самоизоляция Франции от английских изобретений и открытий, что значительно снижало уровень промышленного развития.

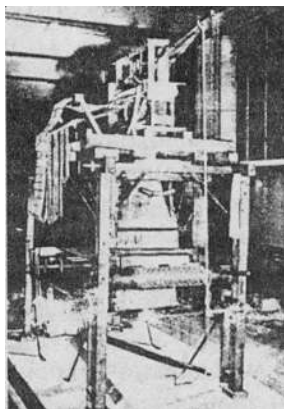
Известно, что наполеоновской мечте об общеевропейском господстве не суждено было сбыться. И в поражении «непобедимой» армии главная роль была исполнена Россией. Именно русский народ ценой огромных человеческих жертв и материальных затрат, усилий и лишений сумел разбить агрессоров и освободить западноевропейские страны. С падением наполеоновской тирании была восстановлена королевская династия Бурбонов. Для окончательного утверждения капитализма потребовались революционные события 1830, 1848 гг., а также достижения промышленного переворота.

Промышленный подъем и рынок рабочей силы

Промышленный переворот во Франции начался позже, чем в Англии. Он проходил медленными темпами, что объясняется особенностями исторического развития страны, преобладанием мелкого надомного производства, отсутствием значительной пролетаризации как крестьянства, так и ремесленного населения, более быстрым развитием не промышленного, а банковско-ростовщического капитала и т.д.

И все же революционные события конца XVIII в. ускорили переход страны к промышленному перевороту. Созрели необходимые условия как для развития мануфактур, так и фабрик. Была уничтожена цеховая система. Все большее признание получали принципы *фритредерства*. Крах феодального режима ускорил дифференциацию крестьян и облегчил их миграцию. Складывался столь важный для фабричной промышленности *рынок рабочей силы*.

За счет спроса на амунисию, оружие и пр. в период революционных событий и наполеоновских войн расширился внутренний рынок. Некоторое улучшение экономического положения зажиточного крестьянства также способствовало росту спроса на отечественные промышленные товары. К тому же наполеоновские походы обеспечивали более широкий внешний рынок для французских товаров. Изобретательская мысль стимулировалась также стремлением преодолеть английскую конкуренцию и ускорить механизацию французского производства.



Ткацкий станок с жаккардовым устройством (машина Жаккарда)

Промышленный переворот во Франции проходил в первой половине XIX в. Наиболее значительные изобретения затронули текстильную промышленность, особенно *хлопчатобумажную и шелковую*. Ж. Жаккард в 1805 г. создал станок для производства шелковых тканей с набивным узорчатым

рисунком. В ситценабивном производстве стала применяться перротина, обеспечивавшая нанесение на ткань разноцветных рисунков. Ф. Жирар в 1810 г. сконструировал льнопрядильную машину и т.д.

Более широкому развитию металлургии препятствовала нехватка сырья — железной руды и угля. В 30—40-е годы получило распространение *пудлингование*. И две трети металла в стране стали производить с использованием каменного угля.

Подлинный взлет промышленного переворота наметился после революционных событий 1848 г. В хлопчатобумажном производстве стало использоваться около 120 тыс. станков с 3,5 млн веретен, в шелковом производстве — 90 тыс. станков. В 50—70-е годы потребление хлопка удвоилось. Крупным центром шелкового производства стал *Лион*. Здесь перерабатывалось около 2 млн кг шелка-сырца и изготовлялось до двух третей всех шелковых тканей в стране. Половина из них шла на экспорт. Лион приобрел статус крупнейшего промышленного центра европейского масштаба. Конкуренцию Англии на европейском рынке составило и французское шерстяное производство.

В 50—60-е годы значительные темпы промышленного подъема набрала и *тяжелая промышленность*. С применением бессемеровского метода выплавки стали ее производство выросло в восемь раз. Утроилось производство чугуна и добыча угля. Более чем в 3,6 раза увеличилось общее количество паровых двигателей (с 7,7 тыс. в начале 50-х годов до почти 28 тыс. в 60-х). Почти в 5,7 раза увеличилась протяженность железных дорог и т.д. Однако при очевидных успехах крупной промышленности в стране преобладали средние и мелкие предприятия. В Париже, например, на одно предприятие в среднем приходилось четыре рабочих, а в провинции — даже менее двух.

В целом промышленный переворот был завершен к концу 60-х годов. Общий объем промышленной продукции возрос в шесть раз (с 2 млрд фр. в начале 10-х годов до 12 млрд фр. в конце 60-х годов XIX в.). И хотя Франция значительно уступала Англии, ей принадлежало второе место в мире по размерам промышленного производства и общему экономическому потенциалу.

Аграрный сектор

При всех успехах и достижениях промышленного развития Франция все же оставалась сельскохозяйственной страной. Так, из 8,7 млрд фр. национального дохода более половины — 5 млрд фр. приходилось на долю аграрного сектора. В сельском хозяйстве было занято 40% населения, в сельской местности проживало 56% жителей страны.

В первой половине XIX в. после революционных преобразований, ликвидации феодальных порядков в деревне были созданы

условия для развития капитализма в сельском хозяйстве. Феодально-зависимые крестьяне превратились в свободных земельных собственников. Наметился определенный подъем сельскохозяйственного производства. Выросли посевные площади. Несколько улучшились агротехника и механизация труда. Более чем в 1,5 раза увеличилось поголовье крупного рогатого скота и т.д.

В дальнейшем эта отрасль французской экономики не отличалась особыми достижениями. Раздробленность участков и чересполосица, преобладание малоземелья, техническая отсталость вели к низкой урожайности. По этому показателю страна занимала в Европе 11-е место. Велика была задолженность значительной части крестьянских хозяйств как государству, так и ипотечным банкам и ростовщикам. Это превращало крестьян лишь в формальных собственников земли. В начале XX в. в стране насчитывалось более 2 млн батраков.

Однако позиции крупных землевладельцев и зажиточных слоев крестьянства укреплялись. При улучшенной агрикультуре продвинулось производство пшеницы, сахарной свеклы, шелковичных коконов, винограда. Наметилась тенденция к превращению животноводства в ведущее сельскохозяйственное звено.

Усиление кредитной сферы и банковская политика

Важные события в экономической жизни Франции произошли в середине XIX в. в торгово-финансовой сфере. Так, таможенная политика, весьма близкая к фриттередству, была сопряжена с отменой пошлин на английские машины, металл и уголь. Ее введение нанесло тяжелый удар по собственному производству. Капитал из производственной сферы хлынул к кредитную. Этот период характеризуется массовым учредительством банковских предприятий: земельного банка, торговых и промышленных банков.

Новым явлением в кредитовании стал банк *Креди мобилье*, созданный в начале 50-х братьями Перейра. Банк использовал свои капиталы для экономического развития страны, учредительской деятельности и занимался всякого рода спекулятивными операциями, формировал акционерные компании, широко финансировал промышленное и железнодорожное строительство.

Ипотечный банк Общества поземельного кредита контролировал ростовщические операции в деревне. В начале 60-х годов финансовый арсенал пополнили такие крупные банки, как «Лионский кредит» и «Генеральное общество». По-прежнему ведущие позиции принадлежали Французскому банку.

Обострение классовых противоречий

На протяжении всего XIX в. положение основной массы населения оставалось довольно тяжелым. Это проявлялось, в частности, в значительном замедлении темпов роста населения. По этому по-

казателю страна занимала в Европе последнее место. Рабочий день превышал 12 часов, а на предприятиях шелкового производства — 13—14 часов. Широко эксплуатировался женский и детский труд.

Заработная плата рабочих во Франции была значительно ниже, чем в США, Англии или Германии. В стране отсутствовало какое-либо страхование. Росло число безработных. К середине XIX в. только в Париже их насчитывалось свыше 100 тыс. В начале XIX в. на предприятиях были введены рабочие книжки. В них заносились сведения о поведении рабочих, декретируя таким образом систему наемного рабства. Протест рабочих, особенно наиболее активных, преследовался законом Ле Шапелье в уголовном порядке. Действие этого закона было прекращено лишь во второй половине XIX в.

Усиление эксплуатации рабочих, обострение классовых противоречий привели к мощной волне недовольства. Широкое политическое влияние приобрели тайные организации и общества. Одни, в частности, под руководством Л. Бланки, ставили задачу свержения существующего строя членами тайных организаций. Другие, возглавляемые К. Сен-Симоном и Ш. Фурье, широко распространяли идеи *утопического социализма*. Всеобщее недовольство и брожение делали вооруженные столкновения неизбежными. Восстания лионских ткачей в 30-е годы и революционные события в Париже в 1848 г. стали сигналом к началу общеевропейской борьбы пролетариата и буржуазии, предвестником бурных событий Парижской Коммуны.

72 дня диктатуры пролетариата

К непростым социально-экономическим проблемам второй половины XIX в. добавились тяжелые испытания, выпавшие на долю Франции в период франко-прусской войны (1870—1871). Немецкие войска, легко преодолев довольно слабое сопротивление французской армии, достигли Парижа. На своем пути они безжалостно грабили население, вывозили оборудование и продовольствие. Опустошению подверглись наиболее экономически развитые департаменты.

Стихийное возмущение парижского пролетариата предательской политикой французской буржуазии и жестокими действиями немецких оккупантов постепенно вылилось в мощное восстание в Париже 18 марта 1871 г. К восставшим рабочим примкнули ремесленники, мелкая буржуазия и служащие. Правительство А. Тьера бежало из столицы в Версаль. Восставший народ взял власть в свои руки. 26 марта 1871 г. состоялись выборы в городской Совет Парижа. Была провозглашена Парижская Коммуна.

Это была первая в истории пролетарская революция и попытка установить пролетарскую диктатуру. Главной задачей ставилась ликвидация классового господства буржуазии и освобождение от не-

мецкого нашествия. И хотя Коммуна просуществовала всего 72 дня, память о себе она оставила значительную.

Вначале, в целях укрепления обороны Парижа, ограничения господства частной собственности и улучшения положения трудящихся был разрушен старый государственный аппарат. Высшим органом государственной власти был объявлен Совет Коммуны. Становилась обязательной выборность и сменяемость на всех государственных должностях. Уровень заработной платы государственных служащих не должен был превышать соответствующий показатель квалифицированных рабочих. На ряде предприятий и железных дорогах, особенно важных для обороны столицы, вводился государственный и рабочий контроль. Ответственность за выплату военной контрибуции по итогам войны с Пруссией возлагалась на подлинных виновников поражения Франции — высшее руководство свергнутого правительства.

Широкая экономическая программа Коммуны предусматривала защиту интересов трудящихся. Декретировалось повышение заработной платы низкооплачиваемых рабочих и служащих. Вводился минимум оплаты труда рабочим, выполнявшим государственные заказы и т.д. Отменялась задолженность и снижалась общая квартирная плата. Бедняки из трущоб переселялись в квартиры богачей. Им возвращались вещи, ранее заложенные в ломбард. Большое количество мелких и средних предпринимателей и торговцев было спасено от разорения отсрочкой уплаты долгов по коммерческим векселям и т.д.

В целях снижения уровня безработицы рабочие товарищества создавали дополнительные рабочие места на военных, а также брошенных или бездействовавших предприятиях. Велась подготовка декрета о восьмичасовом рабочем дне. На улучшение положения трудящихся были также направлены такие меры, как запрет на ночные смены, штрафы, вычеты из зарплаты. Устанавливались предельные цены на хлеб. Налаживалось продовольственное снабжение парижан. В муниципальных лавках цены были на одну треть ниже рыночных.

Однако такое кратковременное существование Парижской Коммуны было предопределено существенными недостатками и досадными просчетами. Так, например, было сохранено прежнее правление Французского банка, который к тому же не был национализирован. Представительство в нем было ограничено лишь одним делегатом от Коммуны. Все это фактически сохранило возможность финансирования контрреволюционного правительства. Поэтому на поддержку Версаля банк предоставил 257,6 млн франков, Коммуне же досталось лишь 1,5 млн франков.

Довольно медленно и неоправданно робко проводилась экспроприация экспроприаторов. Парижская Коммуна не успела ввес-

ти восьмичасовой рабочий день. Оказалась незавершенной попытка разработать ряд аграрных реформ. Коммуна не смогла привлечь на свою сторону крестьян парижских предместий и т.д. Очувшись в изоляции, не выдержав напора внутренней и внешней контрреволюции, Парижская Коммуна 28 мая 1871 г. пала.

**Последняя треть XIX в. —
экономическое отставание
и государство-рантье**

Нерешенность многих социально-экономических проблем привела к определенному экономическому отставанию Франции в последней трети XIX в. Так, темпы роста ее промышленности по сравнению с первой половиной столетия снизились вдвое. Удельный вес промышленности был ниже доли сельского хозяйства. По производству промышленной продукции к концу XIX — началу XX вв. страна со второго места отодвинулась на четвертое, пропустив США, Германию и Англию. За вторую половину XIX — начало XX вв. объем ее промышленного производства вырос лишь в четыре раза, в то время как в мире в целом и в Германии — в семь раз, а в США — даже в 13 раз. Доля Франции в мировом промышленном производстве уменьшилась с 10 до 7% и продолжала сокращаться.

В стране преобладала легкая промышленность, а не тяжелая, как в других ведущих странах. По-прежнему мировой известностью пользовались французские *предметы роскоши* — шелк и ювелирные изделия, парфюмерия и косметика, фарфор и мебель и пр. Это штучное высокохудожественное производство использовало в основном ручной труд и не требовало особой его механизации. И до конца XIX в. более 90% предприятий располагали небольшим количеством работников — от 1 до 10.

Однако следует отметить, что Франция достигла определенных высот в *железнодорожном строительстве*. Общая протяженность железнодорожного полотна превзошла суммарную длину железных дорог Англии и Германии и составила почти 43 тыс. км. Появились и новые отрасли индустрии — паровозостроение, алюминиевая, электроэнергетика, автомобильная и др. Франция раньше, чем другие страны, приступила к использованию электроэнергии, правда, в довольно скромных размерах.

Среди наиболее значительных причин определенного экономического отставания страны можно назвать следующие.

(1) Ослабление производственной базы вследствие поражения во Франко-прусской войне. Ущерб, нанесенный войной, оценивался в 16 млрд франков, значительный размер контрибуции — 5 млрд франков. Захват Германией двух, довольно экономически развитых провинций — Эльзаса, центра текстильной промышленности

и развитого сельского хозяйства, и Лотарингии, района крупных запасов железной руды.

(2) Зависимость от импорта важнейших видов сырья — угля, железной руды, меди, хлопка.

(3) Утрата французскими товарами конкурентоспособности, в частности, в результате удорожания сырья.

(4) Отсутствие достаточных капиталовложений на техническое оснащение физически и морально устаревшей производственной базы. Накопленные огромные финансовые ресурсы для получения сверхприбылей направлялись не в отечественную экономику, а за рубеж. При этом вывоз капитала превышал рост промышленного производства и размер капиталовложений в промышленность и торговлю. Французский капитал все более приобретал ростовщические черты. Страна становилась *государством-рантье*.

(5) Отсталость сельского хозяйства из-за парцеллярности земледелия, бедности французского крестьянства, отсутствия прироста сельского населения во избежание дробления и без того мелкого семейного надела, узости внутреннего рынка.

Экспорт французского капитала и милитаризация страны

В конце XIX — начале XX вв. медленнее, чем в других ведущих странах, проходил по Франции процесс монополизации металлургической, угольной, машиностроительной и некоторых других отраслей промышленности. Так, около половины добычи железной руды было сосредоточено на четырех крупнейших монополиях, угля — на десяти, морского тоннажа — на трех и т.д. Наиболее типичными формами монополий стали *картели* и *синдикаты*, иногда *концерны*, объединявшие предприятия смежных отраслей.

Однако главной силой и властью были наделены крупнейшие банки страны. Они располагали 70% всех вложений. Двести наиболее влиятельных акционеров Французского банка — центра финансового капитала страны фактически безраздельно управляли страной. Банк «Лионский кредит», Национальная учетная контора, Генеральное общество контролировали большую часть французского промышленного производства.

Получение высоких прибылей достигалось также экспортом капитала, который усилился со второй половины XIX в. Причем вывоз капитала превосходил рост промышленного производства, как уже отмечалось выше. Так, если за 1870—1913 гг. объем промышленной продукции вырос втрое, то экспорт французского капитала — более чем в шесть раз. Вывезенный за границу капитал превосходил более чем в полтора раза размер капиталовложений во всю промышленность и торговлю страны.

Территория французских колониальных владений была столь велика, что более чем в 20 раз превышала площадь метрополии. По этому показателю она уступала лишь Англии. Однако эти владения имели скорее стратегическое, чем экономическое назначение.

Стремление к реваншу за поражение в войне с Пруссией, а также попытка преодолеть растущее европейское лидерство Германии определили к концу XIX — началу XX вв. усиленное внимание Франции к военной подготовке страны. В это время Франция проводила активную политику по созданию Тройственного соглашения — Антанты¹, куда кроме нее вошли также Англия и Россия. Она сформировала армию, равную немецкой, хотя по общему количеству населения значительно отставала от Германии.

20.3. Особенности социально-экономического развития Германии

Причины экономической отсталости

К началу XIX в. Германия не решила главных проблем по выходу из экономической отсталости. Одна из причин этого — политическая раздробленность страны. Лишь в 1815 г.

по решению Венского конгресса, завершившего период наполеоновских войн, был подписан акт о создании *Германского союза*, объединившего 34 монархии и четыре вольных города. Однако экономическое наследие эпохи политической разобщенности продолжало сказываться во всем. По-прежнему отсутствовали единая денежная система, системы мер и весов. Таможенные заставы внутри страны существенно тормозили возможности экономических, торговых и транспортных связей. Почти повсеместно, кроме левобережных районов Рейна, сохранилась давно изжившая себя цеховая система. Цеховые привилегии и права были отменены промышленным законом только в 1869 г. Немецкие ремесленные товары не выдерживали конкуренции с мануфактурными, а тем более с фабричными изделиями более развитых стран. Зародившаяся в конце предыдущего века немецкая мануфактура была еще слишком слаба. К тому же немецкие купцы, мастера и другие зажиточные горожане пока еще не располагали достаточными средствами для организации крупного мануфактурного производства.

¹ От французского Entente — букв. согласие. Антанта оформилась в 1904—1907 гг. и объединила в ходе Первой мировой войны против Германской коалиции более 20 государств.

Не лучше было положение и в сельском хозяйстве, где было занято более 70% населения страны. Здесь господствовали пережитки феодальных отношений — крупная земельная собственность помещиков (юнкеров), крепостные повинности и пр. Довольно слабой была производственная база.

Переход от феодального к буржуазному общественному строю в Германии проходил гораздо медленнее, чем в Англии и Франции. Здесь экономическое и политическое господство феодалов не было сломлено буржуазной революцией, а ограничивалось постепенно, путем государственных реформ, выкупов феодальных повинностей и пр.

Прусский путь аграрной эволюции

Ликвидация крепостнических отношений проходила при отсутствии единого аграрного законодательства и носила довольно затяжной характер. Попытки частичной ликвидации феодального режима в деревне осуществлялись и ранее. В Пруссии, наиболее значительном и сильном германском государстве, в 1807 г. было провозглашено уничтожение личного закрепощения, но на довольно тяжелых для крестьян условиях. В частности, сохранялись все повинности, связанные с земельными наделами. В 1811 г. прусский крестьянин получил право выкупать свои повинности сначала за 25-кратный, а позже за 18-кратный размер ренты, либо уступать помещику часть своего надела. Упразднение крестьянской общины (марки) позволяло юнкерам безнаказанно захватывать общинные пастбища и угодья. Выкупная операция растянулась до 70-х годов XIX в. Поступления этих средств позволяли осуществлять капиталистическую реорганизацию хозяйства.

В марте 1850 г. в Пруссии был издан закон, уничтоживший мелкие повинности крестьян, но сохранивший крупное юнкерское землевладение и массу феодальных пережитков. Постепенно аграрная реформа охватила и другие немецкие земли: Баварию, Нассай, Вюртенберг, Гессен-Дармштадт, Баден и др. Однако феодальные пережитки в Германии, особенно в форме крупного юнкерского землевладения, феодальных повинностей ряда прослоек крестьян, финансового бремени выкупных операций и т.д., сохранились. Этот, так называемый, *прусский путь капиталистической эволюции* сельского хозяйства, был характерен для Пруссии и Мекленбурга, где юнкерские хозяйства площадью более 100 га занимали от одной трети до половины используемых земель. На северо-западных землях и в Баварии сформировались кулацкие хозяйства грессбауэров. На юго-западе преобладали мелкие крестьянские хозяйства.

В 30—40-е годы отмечалось некоторое оживление сельскохозяйственного производства. Стали вводиться более сложные севооборо-

ты, плодосменная и травопольная системы. Открытия немецкого химика Ю. Либиха (создателя химической теории брожения и гниения, теории минерального питания растений) заложили основы агрохимии и применения минеральных удобрений. Расширилось производство технических культур, в Силезии и Саксонии — сахарной свеклы, в Пруссии — картофеля и на его базе массового производства картофельной водки. Развитие земледелия сопровождалось ростом животноводства. Широкое применение как в юнкерских, так и в кулацких хозяйствах начала находить сельскохозяйственная техника (культиваторы, жнейки, молотилки).



Фридрих II наблюдает за посадкой картофеля

Рост специализации сельского хозяйства и подъем районов «торгового земледелия» отражали прогрессивные тенденции в экономике. Германия вышла на первое место в мире по сбору картофеля и свеклы. Немецкая сельскохозяйственная продукция и изделия пищевой промышленности составляли значительную часть германского экспорта.

Начало промышленного переворота

Однако многие проблемы страны не были решены. Так, за первую половину XIX в. Германия не сумела вернуть себе былого могущества в морской торговле. По-прежнему она оставалась в изоляции от мировых торговых путей.

Важную роль в экономическом продвижении страны сыграли поэтапные попытки смягчить, а затем и ликвидировать сначала экономическую, а позже и политическую разобщенность Германии. Зарождающаяся крупная промышленность страны нуждалась в протекционизме и таможенной защите. В 1818 г. таможенный закон

уничтожил на территории Пруссии таможенные заставы, сбор внутренних пошлин и акцизов. Устанавливались единообразные тарифы на непрусские товары. В 1833 г. был создан Таможенный союз, объединивший около 20 северогерманских государств и получивший право самостоятельно заключать торговые договоры с европейскими странами. Он стал важным шагом на пути к экономическому и политическому объединению, способствовал расширению и углублению внутреннего рынка для крупной промышленности, поощрял железнодорожное строительство.

Все больше и больше обострялась потребность в экономическом росте, возможном лишь в условиях промышленного переворота.

Уже в конце XVIII — начале XIX вв. в процессе промышленного производства немцы стали использовать иностранную, особенно английскую, технику и технологию. На базе английских машин развивалась хлопчатобумажная промышленность. Устанавливались печи по выплавке чугуна с применением каменного угля. Применялось пудлингование. Многие ценные технические приспособления и машины были созданы немецкими изобретателями.

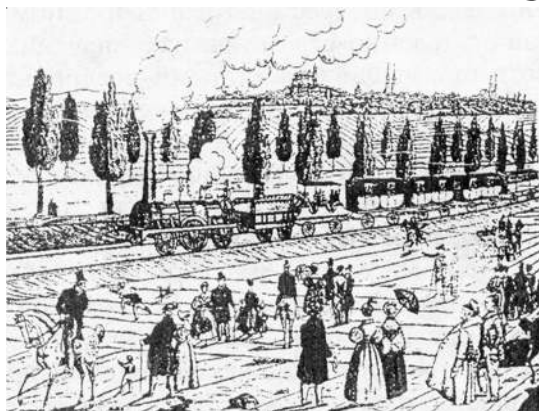
Промышленный переворот в Германии прошел через ряд этапов. До 50-х годов, на его начальной стадии, были затронуты в основном отрасли текстильной промышленности. Следующие два десятилетия, 60—70-е годы, были связаны с развитием отраслей тяжелой промышленности — угольной, металлургии, машиностроения. Конец 70-х — это завершение промышленного переворота и монополизация производства.

Традиционно промышленный переворот охватил *текстильную* промышленность. В Саксонии развивалось хлопчатобумажное производство, в Силезии — льнопрядение. На *Лейпцигских ярмарках* широко были представлены изделия из шелка. Текстильное производство все более становилось на машинную основу. Так, в 1846 г. в областях Таможенного союза насчитывалось более 310 прядилен и 750 тыс. механических веретен.

Особенно заметные изменения произошли в тяжелой промышленности. Появление паровых машин вызвало увеличение спроса на уголь. Более чем вдвое возросла его добыча, а число рабочих, занятых на шахтах, — даже в четыре раза. Рост числа рабочих в других отраслях крупной промышленности за первую половину XIX в. был еще более значительным — в 12 раз. Наибольшее развитие получил Рейнско-Вестфальский промышленный район, где было сосредоточено около 200 домен и одна четвертая часть всех рабочих Германии.

Большое значение придавалось железнодорожному строительству. Протяженность первой железной дороги, связавшей Нюрнберг и Фюрт

в 1835 г., была 12 км. Но уже в конце 40-х годов длина железнодорожного полотна достигла 2,5 тыс. км. Правда, собственные паровозостроительные заводы пока не поспевали за растущим спросом. И в начале 40-х в стране использовали лишь чуть более 15% паровозов собственного германского производства. Их изготовляли на заводах Борзига в Берлине, а также в Хемнице и Касселе.



Первая железная дорога в Германии

И все же в 30—40-е годы промышленный переворот еще не набрал полную силу и находился на начальной стадии. К примеру, суммарная мощность паровых машин всей Пруссии в середине 40-х годов лишь немного превышала оснащение ланкаширских хлопчатобумажных фабрик в Англии, где работало более 710 паровых машин общей мощностью в 20 тыс. л. с.

Промышленный подъем 50—60-х годов и милитаризация

Основанием для экономического подъема 50—60 годов послужил ряд обстоятельств, в том числе и определенные результаты буржуазной революции 1848 г. Так, в послереволюционное время был принят коммерческий кодекс, создан Верховный коммерческий суд, введен новый промысловый устав, ликвидировавший остатки цеховых привилегий и облегчивший формирование новых акционерных обществ, установлена единая система мер и весов, введены единые железнодорожные тарифы. Положительную роль сыграло и срединное географическое положение страны, превратившее Германию в страну европейского транзита.

Буржуазная революция 1848 г. в Германии способствовала созданию условий для капиталистического развития, проведения промышленного переворота, политического объединения страны. И все же она оказалась половинчатой, незавершенной. Не смогла уничтожить ни феодальной монархии, ни власти юнкеров. Дворяне-помещики (юнкеры) сохранили за собой важнейшие посты в государственном аппарате, вооруженных силах, судах, составляли дипломатический корпус и пр.

Активное железнодорожное строительство способствовало экономическому единению страны. Оказывало мощное стимулирующее

щее воздействие на подъем крупной, особенно тяжелой промышленности. Государство проявляло значительный интерес к железнодорожному строительству, оценивая его военно-стратегическое значение. Многие железные дороги становились казенными предприятиями, а некоторые после государственного финансирования при их строительстве национализировались. К началу 70-х годов государство владело более 40% всей железнодорожной сети страны. Строительство железных дорог, в свою очередь, расширяло спрос на уголь, рельсы, паровозы, вагоны.

Мощный стимул развитию крупной индустрии был дан *милитаристской* ориентацией Пруссии, которая стала во главе объединения Германии «железом и кровью». В эти годы были заложены основы германской военной промышленности — производство пушек А. Круппом, А. Борзигом и др.

Крупные открытия были сделаны в сфере формирования новых отраслей и технологий. Мировую значимость приобрело создание Э.В. Сименсом динамомашины (1867), а также получение синтетических красителей из каменного угля — основы анилиновых красок (1856). Было начато производство калийных удобрений и т.д.

Однако для развития крупной промышленности необходимо было преодолеть иностранную конкуренцию и мобилизовать значительные капиталовложения. Главными составляющими в этом процессе стали выкупные платежи крестьян, ограбление своего пролетариата, труд которого оплачивался довольно низко, а также вывоз на европейский рынок хлеба, картофельной водки, сахара, шерсти.

В этот же период были заложены основы кредитной системы страны, созданы акционерные банки и компании. Так, в 50—60-е годы в Пруссии было создано около 300 горнопромышленных, металлургических, страховых, железнодорожных и других компаний с капиталом около 2,5 млрд марок.

В результате за 50—70-е годы промышленность Германии достигла невиданных для XIX в. темпов роста. По этому показателю страна обогнала Англию и Францию. За 50-е годы объем промышленной продукции удвоился, за 60-е вырос еще в полтора раза. На долю Германии приходилось 13% мирового промышленного производства. Особенно успехов добилась тяжелая промышленность. За 60-е годы производство средств производства возросло на 23%, а предметов потребления — лишь на 9%. За 50—60-е годы добыча угля возросла почти в пять раз, производство чугуна — более чем в семь раз, протяженность железных дорог увеличилась более чем в три раза, мощность паровых двигателей — в девять раз. По этим показателям Германия опередила Францию. Однако промышленный переворот еще

не был полностью завершен. В ряде отраслей промышленности сохранилось ремесленное производство. И сельское хозяйство пока преобладало над промышленностью.

**Рабочее движение
и формирование
марксизма**

Эти десятилетия были особенно тяжелыми как для промышленных, так и для сельскохозяйственных работников. Для села — это бремя платежей, феодальных повинностей, эксплуатации батраков, для города — неуклонное снижение среднего уровня заработной платы. Труд немецких рабочих оплачивался в 1,6 раза меньше, чем англичан, и в 4,6 раза меньше, чем в США. Организация труда на фабриках вела к его интенсификации. Рабочий день продолжался 13—16 часов. В конце кризисных 40-х безработица составляла на ряде предприятий до четверти занятых.

Широкий размах в Германии получило *рабочее движение*. Экспансия капитализма и реакционный полицейский режим крайне обострили классовые противоречия. В середине XIX в. страна стала центром мирового революционного движения и возникновения *марксизма*. Здесь в 1847 г. состоялся первый конгресс «Союза коммунистов», поручивший К. Марксу и Ф. Энгельсу подготовить «Манифест Коммунистической партии», опубликованный в начале 1848 г.

**Завершение
индустриализации
страны и создание
акционерного
капитала**

Успехи индустриализации страны существенно отразились на развитии торговли. Внутри страны увеличился товарооборот. За 50—60-е годы грузоперевозки по стране выросли более чем в 21 раз. Объем денежного обращения увеличился более чем в 27 раз. Расширилась торговля на крупнейших ярмарках, особенно Лейпцигской. Создавались крупные универсальные магазины. Товарные биржи оформляли значительные оптовые сделки.

Не отставала и внешняя торговля. Лишь за 50-е годы вывоз немецких товаров утроился, а импорт увеличился в два раза. Было достигнуто положительное сальдо торгового баланса. Общий объем внешней торговли за 50—60-е годы утроился.

Со второй половины XIX в. все более в германском экспорте увеличивалась доля промышленной продукции. На международные рынки вышли немецкие машины, металлоизделия, хлопчатобумажные и шерстяные ткани, кожевенные изделия, уголь, сахар и др. Предметами ввоза стали в основном продукты сельского хозяйства и сырье (пшеница, ячмень, хлопок, шерсть, сырые кожи, железная и медная руды и пр.).

Попытка перейти к фритредерству оказалась неудачной и недолговечной, хотя и обеспечила на некоторое время германскому юн-

керству возможность экспортировать в Англию беспошлинно свою сельскохозяйственную продукцию. Пока еще Германия не сумела оградить себя от английской конкуренции. Завершение индустриализации страны, связанное с переходом от вывоза сельскохозяйственной продукции к ее ввозу, а в импорте промышленной продукции к ее экспорту, требовало политики жесткого *протекционизма*.

Вторая половина XIX в. характеризовалась невиданным *грюндерством* (учреждением акционерных компаний). Если в 1800—1870 годы было учреждено около 500 акционерных обществ, то только в 70-е — 968 с капиталом около 3 млрд марок. Получил развитие капиталистический кредит. Сложилась сеть эмиссионных банков. Ведущие позиции занял Прусский банк. В свою очередь, акционерные коммерческие банки, особенно Немецкий банк в Берлине (1870), Дрезденский банк (1872) и другие стали средоточием мобилизации национальных капиталов.

Образование Германской империи

К началу 70-х Германия вступила в период нового, довольно мощного экономического подъема. Коренной перелом особенно проявился в основных технико-экономических показателях. Промышленность оснащалась новой техникой и энергетически перевооружалась. Значительно возросли объемы выпускаемой продукции, особенно в отраслях тяжелой промышленности. Вместо пудлингования нашли применение более производительные томасовский и мартеновский методы выплавки металла. Производительность труда превышала соответствующие показатели во Франции и Англии. Расширились объемы внешней торговли.

Ведущую роль в этом сыграли победа во Франко-прусской войне (1870—1871) и политическое объединение страны в единую *Германскую империю* (1871). Так, победа над Францией принесла победительнице огромную контрибуцию в 5 млрд франков, направленную на оснащение немецкого производства. Кроме того, Германия заполучила богатые французские провинции — Эльзас и Лотарингию, и железные руды из Франции существенно пополнили германскую угольно-металлургическую базу Рейнского и Саарского бассейнов. Это вывело тяжелую промышленность Германии, особенно металлургию, металлообработку, машиностроение на ведущие позиции в стране. Присовокупив довольно развитую хлопчатобумажную промышленность из захваченных французских провинций, Германия удвоила выпуск ситценабивной продукции.

В свою очередь, образование единой Германской империи разрешило ряд важнейших проблем, ранее тормозивших ход капиталистического развития. Так, был создан единый государственный аппарат управления. Благодаря снятию внутренних таможенных барьеров

был получен выход на общегерманский рынок. Установлено единое торговое законодательство. В 70-е годы вводятся единая денежная система, системы мер и весов, общегерманское железнодорожное и почтовое право. Гражданам Германской империи декретировалась гарантия частной собственности, свобода промысла и договорного соглашения.

В 1879 г. в стране была введена *протекционистская* политика, поощрявшая и поддерживавшая развитие отечественной индустрии повышением пошлин на импортную продукцию. По-прежнему государственной поддержкой широко пользовалось железнодорожное строительство. Многие железные дороги были национализированы.

Создание мощной индустриально-аграрной державы

С завершением в конце 70-х гг. промышленного переворота рост производства особенно усилился. Немецкая индустрия опиралась на новейшие технические изобретения: создание электромотора, двигателя внутреннего сгорания, паровой турбины, передачу электроэнергии на расстояние и пр. На предприятия страны поступала масса наемных работников. Источником ее пополнения был как самый высокий среди ведущих стран уровень рождаемости, так и поток разорившихся ремесленников и крестьян.

Ускорились темпы железнодорожного строительства. За первое пятилетие 70-х гг. было построено железных дорог больше, чем за предыдущее десятилетие. За 1870—1910 гг. протяженность железных дорог выросла более чем в 33 раза и составила около 60 тыс. км. Фактически в 70-е годы завершилось создание системы ширококолейных железных дорог. Теперь осуществлялось подведение железных дорог к каждому городу или заводу. На столь крупное железнодорожное строительство были направлены капиталы из разных источников: это и собственные денежные средства акционерных обществ, и иностранные, особенно английские инвестиции, а также контрибуция, полученная от Франции.

Масштабное железнодорожное строительство способствовало подлинному расцвету германской индустрии. Особенно мощным толчком для развития технической базы производства, машиностроения и транспорта в конце XIX — начале XX вв. послужило использование двигателей внутреннего сгорания и электроэнергии. Продукция металлургии и машиностроения стала основой германского экспорта. По экспорту машин Германия вышла на первое место в мире. В конце XIX в. получили мощное развитие новые отрасли, особенно электротехническая, алюминиевая, химическая. Нехватка сырья несколько сдерживала развитие легкой и пищевой промышленности.

В целом, за последнюю треть XIX в. объем производства немецкой промышленности вырос в пять раз, в то время как во Франции — в три раза, а в Англии — всего в два раза. К концу XIX в. Германия превратилась из аграрно-индустриальной в мощную индустриально-аграрную державу.

Неуклонно возрастало городское население, увеличившееся за 70—90-е годы с 33 до 50%, а в 1910 г. составившее уже 60%.

К 70-м годам аграрные реформы завершились. Однако рост продукции этой отрасли хозяйства несколько сдерживался феодальными пережитками, а также сохранившимися крупным феодальным землевладением и высоким размером абсолютной ренты. В ряде крупных поместий Восточной Пруссии многие крестьяне получили свободу, но не получив земли, стали наемными работниками в поместьях юнкеров.

Государство продолжало принимать меры по подъему уровня сельскохозяйственного производства. В частности, был принят закон об ограничении произвола ростовщиков. Пропагандировалась агрикультура в специально созданном агрономическом обществе, опытных станциях и сельскохозяйственных школах. Складывались сельскохозяйственные товарищества. Все шире применялась сельскохозяйственная техника и минеральные удобрения. Такие методы интенсивного ведения сельскохозяйственного производства дали положительные результаты: наполовину выросла урожайность, расширились посевы технических культур, выросло поголовье скота.

**Создание картелей
и синдикатов и военно-
промышленного
комплекса**

В последней трети XIX в. концентрация производства и капитала усиленно вела к их монополизации. Преобладали *картели* и *синдикаты*, особенно в отраслях добывающей и связанной с ней тяжелой промышленности. Объединения этого типа монополизировали лишь сферу сбыта. В технико-экономическом и организационном отношении предприятия сохраняли свободу.

Особенно крупные монополии сформировались в горной, металлургической, машиностроительной и строительной отраслях. За 80—90-е годы число предприятий с количеством рабочих свыше одной тысячи человек увеличилось в четыре раза. Был создан Рейнско-Вестфальский каменноугольный синдикат. Он подчинил себе 95% добычи угля Рурского бассейна и более 40% всей угледобычи страны. Крупные монополистические объединения сформировались в электротехнической (АЭГ-Всеобщее общество электричества и «Сименс»), в сталелитейной и военной (фирма «Крупп»), химической (И.Г. Фарбениндустри), судостроительной (Северо-Германский Ллойд

и Гамбургско-Американская компания) и других отраслях промышленности. Число картелей и синдикатов выросло в 50 раз: с шести в 1870 г. до 300 в 1900 г. Своеобразие германских монополий сводилось к их величине — порою они объединяли десятки и даже сотни предприятий.

Монополизация затронула и банковскую сферу. В начале XX в. девяти крупнейшим банкам принадлежала половина всех вкладов или более четырех пятых банковского капитала Германии. Значительные внутренние инвестиции направлялись на подъем немецкой индустрии.

В конце XIX в. Германия активизировала пропаганду плана империалистических аннексий, оправдывая его острой нехваткой рынков сырья и сбыта. Страна переросла рамки внутреннего рынка, а большой колониальной империи, откуда могли бы поставляться по низким ценам сырье и куда беспощинно сбывались бы товары, у Германии не было.

Идея расширения жизненного пространства проявилась в создании *Пангерманского союза* (1891), в необходимости новых территорий и т.д. Были захвачены Того, Камерун, Северо-Западная Африка, Каролинские, Марианские и Маршалловы острова и др. И все же германские колониальные владения оставались меньше английских более чем в 11 раз по площади и 32 раза по населению.

Агрессивные аппетиты Германии, подогреваемые внешнеторговой конкуренцией с Англией и Францией, росли. Внешне экономические столкновения коснулись и российско-германских взаимоотношений. Так, в конце XIX в. юнкеры добились увеличения таможенных пошлин на импорт российской сельскохозяйственной продукции. А когда Россия ответила тем же на ввозимые из Германии машины и оборудование, разгорелась *Таможенная война*. Победа оказалась за экономически более зрелой Германией. Но взаимоотношения между странами не смягчились.

В Германии складывался мощный *военно-промышленный комплекс*, на который работала индустрия страны. Значительно увеличились расходы на армию и флот. Совершенствовалось вооружение сухопутных войск. Формировался крупный военно-морской флот. Страна серьезно приступила к подготовке войны за передел мира, захват не только английских и французских колоний, но и территорий в Европе, установление мирового господства.

В конце 70-х был сформирован военный блок Германии с Австро-Венгрией. В начале 80-х в него вошла Италия — сложился *Тройственный союз* (1882), сыгравший роковую роль в развязывании мировой бойни 1914—1918 гг.

Вопросы для повторения

1. Назовите основные события, определившие направления и результаты экономической жизни ведущих стран Западной Европы в XIX в.
2. Объясните термин «индустриальная цивилизация».
3. Поясните термин «промышленный переворот». Сравните направления и результаты промышленного переворота во Франции и Германии.
4. Охарактеризуйте социально-экономические последствия промышленного переворота в Англии, Франции и Германии.
5. Объясните, почему Германия, в первой половине XIX в. оставшаяся экономически отсталым государством, к концу XIX в. превзошла Англию и Францию в промышленном отношении?
6. Расскажите об особенностях социально-экономического развития ведущих европейских стран в последней трети XIX в. Какова динамика их экономического лидерства?
7. Что, на ваш взгляд, стало причиной обострения экономических противоречий между наиболее развитыми странами в конце XIX в.?



ГЛАВА 21

Экономика России в XVIII в.

Довольно сложным и противоречивым периодом в российской экономической истории стал XVIII в. В первую половину столетия продолжал господствовать крепостнический строй. Даже крупные реформаторские изменения в экономике страны не только не ослабили, а, напротив, ужесточили крепостничество. Однако значительный рост производительных сил, формирование крупных промышленных предприятий и др. в ходе реформ Петра I создали условия для принципиально новых процессов в экономике страны.

Действительно, XVIII в. стал веком *модернизации* России. Начиная с эпохи Петра Великого, страна вступила на путь перехода от традиционного аграрного общества к индустриальному. Модернизация затронула все сферы: политику и экономику, общественную жизнь и идеологию, право и культуру. Активизировалось вмешательство государства в экономику. Определились национальные приоритеты.

21.1. Эпоха Петра Великого

Предпосылки реформ

В конце XVII — начале XVIII вв. экономика России не обладала хозяйственными достижениями ведущих западных стран. Промышленное производство отставало. Немногочисленные российские мануфактуры в подавляющем большинстве использовали крепостной труд. Феодальные отношения душили развитие сельского хозяйства и торговли. Существенным тормозом экономического развития страны служило отсутствие выхода к морю. Имеющийся торговый путь через Белое море был довольно долгим и замерзающим на длительное время. Контроль на Балтике установила Швеция. При подобной экономической слабости и определенной военной отсталости Россия в этот период вошла в сферу захватнических колониальных интересов воинственных западных стран.

В целях преодоления опасности потери национальной независимости, приобретения достойного выхода из унижительного состоя-

ния военной, экономической и культурной отсталости России необходимы были серьезные и срочные политические и экономические реформы: укрепить государственную власть и реорганизовать государственное управление с учетом опыта европейских стран, сформировать мощную регулярную армию и флот, обеспечить прорыв в развитии мануфактурного производства, войти в систему мирового рынка и т.д.

Хотя необходимость социально-экономических и политических перемен и назрела, но Россия, в силу специфики своей общественной системы, не могла пойти на столь решительные преобразования эволюционным путем. Здесь была также неуместна, да и бессмысленна европейская революционная борьба со средневековой корпоративностью снизу. Народные восстания и смуты осуществлялись в рамках и традициях восточного образца, а посему не решали проблем новой эпохи. Требовалась смелость и решительность сверху, широкий спектр государственных реформ и сильный, неутомимый, по-своему одержимый лидер, способный взять на себя реализацию накопившихся проблем.

Реформаторская деятельность Петра I

Петр I (1672—1725), обладая высокими качествами деловитости и рационализма, страстно мечтая о процветании России, принялся за широкое реформирование почти всех сфер жизни и деятельности российского общества. История не сохранила четкого плана, которым располагал великий преобразователь, приступая к реформам. Да и вряд ли этот план мог существовать заранее. Однако основные направления российской модернизации явно прослеживаются. По мнению Петра I, разрыв в уровнях экономического развития с Западом, отсталость торгово-промышленной сферы и предпринимательства напрямую были связаны с уровнем науки, образования, светской культуры. И все же, оставаясь безусловным сторонником западных достижений, Петр I руководствовался российской спецификой. Его реформы опирались не на творческую инициативу общества, уровень демократического устройства которого был невысок, а на государственный механизм, государственные институты, то есть по-восточному, по-азиатски. В результате произошли усиление центральной государственной власти и значительное огосударствление торгово-хозяйственной деятельности.

Реформаторская деятельность вряд ли знает много аналогов. Действительно, около трех тысяч законодательных актов Петровской эпохи поистине всколыхнули жизнь огромной страны. Они были направлены на реорганизацию и государственного устройства, и хозяйства, и культуры, и образа жизни. Среди них: создание мощной

регулярной армии, военного и торгового флота, многочисленных мануфактур, новой денежной системы, формы землевладения и др. С получением выхода к Балтийскому морю в результате длительной Северной войны со Швецией (1700—1721) и возвращения ранее принадлежавших России прибалтийских земель была ликвидирована изоляция России. Гигантски вырос ее международный авторитет и престиж. Усилились внешнеторговые позиции.

Перестройка государственного управления

Для осуществления столь масштабных задач в российских условиях требовалось прежде всего их политическое обеспечение — укрепление и предельная централизация системы государственного управления. Она получила название *абсолютной монархии*. Царь (а с 1721 г., по итогам Северной войны — император) обладал полной, ничем не ограниченной законодательной, исполнительной, судебной и духовной властью. Опорой власти монарха стал государственно-бюрократический аппарат, целиком зависящий от государя и беспрекословно ему подчинявшийся. Петр I пошел даже на нарушение традиции престолонаследия, установив в 1722 г. право императора назначать наследника престола по своему усмотрению. Но воспользоваться этим правом Петр I так и не успел.

Структура системы государственного управления прошла ряд последовательных преобразований. Сначала бывшая Боярская дума стала Ближней канцелярией, затем — *Правительствующим Сенатом* (1711). Все девять членов Сената лично назначались царем сообразно их деловым качествам. Сенат ведал государственным бюджетом, осуществлял надзор за государственным аппаратом и т.д. Сам Сенат был подконтролен генерал-прокурору и обер-прокурору, непосредственно подчиненным императору.

Ранее действовавшие приказы были заменены *коллегиями*. Их насчитывалось 12 (1721), и каждой отводилась конкретная сфера государственной деятельности. Так, Камер- и Штатс-контор-коллегии ведали соответственно доходами и расходами государства, Берг-коллегия — горной металлургией, Мануфактур-коллегия — казенными и рядом частных мануфактур, Коммерц-коллегия — внутренней и внешней торговлей.

Следует отметить, что впервые были созданы органы управления, призванные способствовать развитию промышленности и торговли, управлению городским населением, поддержкой формирующейся буржуазии, укреплению экономической мощи дворянского государства и т.д. На коллегии: Военную, Иностранных дел, юстиции и другие возлагались соответствующие функции. После упразднения в России патриаршества управление церковью было возложено

на Духовную коллегию, преобразованную в Святейший правительственный *Синод*, возглавляемый обер-прокурором Синода. Безусловно, коллегии улучшили организацию государственного управления, повысили эффективность деятельности административного аппарата, способствовали, правда, лишь на первых порах, ограничению режима личной власти. Теперь место русского самодержавия XVIII в. заняла чиновничье-дворянская монархия XVIII в.

Страна подверглась новому административному делению. Теперь во главе каждой из восьми российских *губерний* стоял губернатор, наделенный административной, полицейской, судебной и финансовой властью. Следует отметить, что Петр I не был безоглядным сторонником демократии. Сформированный им бюрократически-помещичий аппарат он старался держать под контролем. В 1719 г. он разделил страну на 11 губерний и 50 провинций. *Провинции*, возглавляемые воеводами, делились на уезды. За губернами теперь оставались лишь военные и судебные дела.

В 1722 г. была утверждена *Табель о рангах*, законодательно закрепившая реформаторскую деятельность Петра Великого и ставшая подлинным сводом законов о государственной службе. Теперь служба монарху, который олицетворял собой государство, была фактически пожизненной. Она вознаграждалась из казны, распоряжался которой государь. В этом документе были определены 14 рангов чиновников гражданской, военной и придворной службы. При этом чиновники, достигшие 1—8-го рангов, становились потомственными дворянами, а чиновники 9—14-го — могли рассчитывать только на личное дворянство. Главное заключалось в том, что произошел разрыв с былой патриархальностью. Дворянам предписывалось начинать службу с самых низших чинов. Постепенное продвижение по лестнице государственной службы теперь зависело не от знатности или протекции, а от личных заслуг, способностей, образования.

Особое место в государственной политике Петра I занимало отношение к армии. Уже в начале XVIII в. государь создал *регулярные армию и флот*. Рядовой состав комплектовался рекрутированием из представителей крестьян и посадских людей. Офицерский корпус в основном был представлен дворянством. Служба в армии для всех была пожизненной. При этом служилые как офицеры, так и солдаты получали жалование. Это превращало армию в надежную опору абсолютизма, способствовало ее использованию не только в прямых отражениях внешних врагов, но и для подавления народных волнений внутри страны.

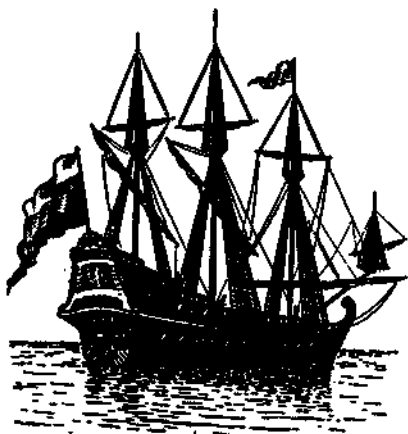
**Социальная
политика и положение
трудящихся**

Основная тяжесть петровских преобразований выпадала на долю трудящихся. Негативный социальный настрой основной массы населения относительно «иноземных», чуждых русскому народу нововведений, гнет государственного давления, рост податей, ужесточение эксплуатации и т.п. выливались в многочисленные восстания — астраханское, булавинское (1707—1709 под руководством казачьего атамана К. Булавина), волнения стрелецких отрядов и др. На социальную защиту обездоленных (стариков, вдов, сирот) была направлена деятельность общин.

При Петре I дальнейшее развитие получило прикрепление крестьян к земле. Новая подушная подать не только сохранила крепостничество, но и расширила его состав за счет ранее свободных («гулящих людей») и холопов, имевших до этого право получить свободу после смерти своего хозяина. В категорию государственных крестьян теперь переводились казаки, стрельцы, пушкарки и т.п., ранее юридически приравненные к служилому дворянству. Испытывали феодальный гнет и государственные крестьяне. Не будучи официально крепостными, они подвергались насильственным перемещениям, припискам к заводам и пр.

Усиление эксплуатации повлекло за собой значительное бегство притесняемых людей. К середине 20-х годов их число достигло более 200 тыс. Петром I был издан даже специальный указ (1724), требовавший письменного разрешения помещика на уход крестьянина на заработки с определением сроков, что фактически положило начало оформлению паспортного режима в стране.

Однако социальная политика Петра I затронула не только податную часть населения. В целях политической и экономической стабилизации правящего класса царь принял указ о порядке наследования движимого и недвижимого имущества (1714). Юридически было оформлено слияние двух форм феодального землевладения: вотчина и поместье уравнивались в правах. Теперь поместье также становилось наследуемым. Все светские феодалы стали именоваться *дворянами*. Правда, делить, дробить собственность запрещалось. На-



Первый русский корабль «Орёл»

следником мог стать лишь один из сыновей. Другие сыновья должны были поступать на военную или гражданскую службу. В дальнейшем (1730) запрет на дробление поместья, встреченный дворянами довольно враждебно, был отменен.



Помещик на уборке урожая

Экономическая политика Петра I

Столь грандиозные реформы и длительные войны с Турцией, Швецией, Персией требовали огромных средств. Так, к примеру, если в начале XVIII в. из общих расходов государства на армию и флот направлялось 36,5% (964 тыс. руб.) всех средств, то в 1710 г. эти расходы уже составили 80% (3 млн руб.). Требовалась гигантская мобилизация усилий, ума и труда для изыскания необходимых источников доходов. В 1704 г. был даже сформирован штат «прибыльщиков». В их задачу входило изыскание новых источников государственных доходов. Велся также широкий поиск наиболее эффективных реформ. Активный сторонник петровских преобразований и меркантилизма русский экономист и публицист И.Т. Посошков в «Книге о скудости и богатстве» (1724) изложил пути развития российской промышленности и торговли, подчеркнул роль в процветании России, исследования ее богатейших месторождений полезных ископаемых, правда, при сохранении «законности» крепостного права.

В ряду важнейших хозяйственных реформ великого преобразователя не последнее место занимала собственно экономическая политика государства. Многочисленными указами Петр I мобилизовал усилия в разных сферах хозяйственной жизни огромной страны. Так, стимулированием геологических изысканий становилась зна-

чительная награда. «Горная свобода» декретировала право первооткрывателя эксплуатировать недра, гарантируя владельцу земли лишь незначительную компенсацию. Государство передавало также казенные предприятия наиболее умелым, честным и богатым предпринимателям. В их распоряжение поступали ссуды на довольно льготных условиях, богатые полезными ископаемыми и лесами земли, подневольная рабочая сила. Указом 1721 г. разрешалось покупать к заводам деревни и продавать заводы также с людьми. Эта категория работников получила название *посессионных*.

Россия, будучи богата ископом века на отечественных умельцев, не чуралась зарубежного опыта. Широко известна практиковавшаяся Петром I подготовка собственных национальных кадров за границей. Для передачи опыта и знаний получали приглашение в Россию и иностранные специалисты.

Широкая поддержка оказывалась отечественному купечеству. Покровительственный таможенный тариф (1724) отражал политику меркантилизма и протекционизма, поощрял экспорт отечественных и ограничивал импорт иностранных товаров, которые могли составить конкуренцию российским изделиям.

Налоги и денежная реформа

И все же главным источником покрытия колоссальных расходов государства оставались налоги. При Петре I они достигли невиданных размеров. Их общее число было доведено до 30–40: прямые (рекрутский, драгунский, корабельный и т.д.), косвенные обыкновенные и чрезвычайные, мукомольный и трубный, с мостов и переправ, с судов и лавок, банный и обрядовый, был даже налог на бороды и пр. Косвенные налоги обеспечивали до 40% доходной части казны. В качестве одного из источников пополнения бюджета было использовано монопольное право на чеканку монеты даже с меньшим общим весом содержащегося в ней серебра.

Крупные вливания в государственный бюджет осуществила замена подворного *подушным обложением* податного населения, чрезвычайно усилившая крепостничество. От податей освобождалось дворянство и духовенство. Перепись населения в 1719–1724 гг. выявила почти 5,5 млн ревизских душ мужского пола — помещичьих крестьян и посадских людей (купцов, ремесленников). Впервые налогоплательщиками также стали, как было отмечено выше, дворовые (холопы), свободные (гулящие люди), государственные крестьяне. Выросшие почти вчетверо государственные доходы наполовину были обязаны сбору именно подушной подати.

Рост товарного производства, развитие промышленности и торговли потребовали совершенствования денежной системы. В 1700—

1704 г. была проведена реформа монетного дела. Предусматривалась чеканка золотой, серебряной и медной монеты. В основу реформы был положен десятичный принцип: рубль, гривенник, копейка. Главными денежными единицами стали *медная копейка* для мелкой торговли, *серебряный рубль* — для более крупных торговых сделок. При этом российский рубль для облегчения внешнеторговых операций был по весу приравнен к денежной единице ряда европейских стран — талеру. Чеканка монет стала монополией государства. На вывоз за границу золота и серебра Петром I был наложен запрет. Проведение этой реформы обеспечило России наиболее совершенную денежную систему, почти на сто лет опередившую западноевропейскую.



Рубли 1707 и 1721 гг.

Все эти и другие направления социально-экономической политики Петра I при своей реализации дали определенный хозяйственный эффект не только в первой четверти, но и первой половине XVIII в.

21.2. Экономика России в первой половине XVIII в.

Безвременная кончина Петра I, не оставившего наследника — продолжателя великих преобразований, в определенной степени затормозила социально-экономическое развитие страны. Преемниками Петра I стала череда его малосведущих в управлении огромной страной родственников. Екатерина I, Анна Иоанновна, Петр II, Иван Антонович. Большинство из них приходило к власти через бесконечные интриги и дворцовые перевороты. Они мало заботились о процветании России, вели расточительный для государственного бюджета образ жизни, непродуманную внутреннюю и внешнюю политику. В конечном итоге это ужесточало крепостничество, разоряло

трудящихся. Разгул фаворитизма ослаблял экономику страны. Они не только отказались от политики покровительства российской промышленности и торговле, но зачастую просто препятствовали их развитию. Так, фабриканты-недворяне в основном лишились права приобретения душ. Таможенный тариф 1731 г. заменил протекционистский характер предыдущего тарифа (1724), значительно смягчив условия импорта иностранных изделий и пр. Росли привилегии и права дворянства, усиливалась их власть над зависимым крестьянством. Служба дворянина стала не пожизненной, а получила 25-летний срок и пр. Это было время иностранного засилья и пренебрежения к интересам россиян. К примеру, смета расходов двора Анны Иоанновны отводила на содержание царского двора 260 тыс. руб., конюшни ее фаворита Бирона — 100 тыс., на мелкие личные нужды императрицы — более 42,5 тыс., а на две Академии — чуть больше 47 тыс., на народное образование — всего 4,5 тыс. руб.

Дочь Петра I императрица Елизавета Петровна, хотя и стремилась продолжить экономическую политику Петра I, делала это не всегда последовательно и результативно.

Формирование российского промышленного производства

Начиная с первой четверти XVIII в. основным направлением отечественного экономического развития стала промышленность как главный источник богатства страны. Именно здесь при Петре I произошли наиболее значительные изменения. И хотя по-прежнему удовлетворение основных потребностей в изделиях массового спроса осуществлялось через городское и сельское ремесло, а также домашние промыслы, все большую роль стало играть *мелкое товарное производство*. Его крупнейшие центры сложились в текстильной (Московская, Владимирская, Костромская губернии), металлургической (Новгородское наместничество, Тульско-Серпуховский, Нижегородский, Ярославский и другие районы) промышленности, в обработке металлов (Москва, Новгород, Псков), в кожевенной (Ярославль, Казань, Кострома, Чебоксары), деревообрабатывающей, кирпичной, мукомольной и других отраслях. Постепенно этот тип производства стал перерастать в кооперацию либо в мануфактуру. Учрежденные Петром I (1722) цехи в отличие от европейских не сыграли решающей роли в развитии российского мануфактурного производства. Они не сумели оградить от конкуренции, не регламентировали производство и сбыт. Многие ремесленники вообще трудились вне цехов.

И все же наиболее важным итогом преобразований Петра I стало создание за короткий период многочисленных *мануфактур*. Их природа была своеобразна и порою противоречива, отражая характер применяемого труда. Прежде всего, отсутствие в России пока еще зна-

чительных капиталов обусловило строительство мануфактур за казенный счет. Поэтому эти предприятия обслуживали в основном государственные и прежде всего военные нужды. Поражает их количественный рост. Если в конце XVII в. мануфактур в России было не более 20, то к 1725 г. их число превысило 200. Из них 69 — в черной и цветной металлургии, 18 — лесопильных, 17 — пороховых, 15 — суконных, среди других преобладали кожевенные, стекольные, писчебумажные и др.

На этом этапе *государство* сыграло решающую роль в формировании отечественной промышленности. Так, Петр I поддерживал и поощрял особый Рудный приказ (1700), а с 1719 г. горной и металлургической промышленностью стала ведать Берг-коллегия. Государство не только строило многие заводы, но и помогало предпринимателям материалами, деньгами, рабочей силой. Правительство Петра I в целях привлечения к промышленному предпринимательству и строительству отечественного флота наиболее богатых купцов, вельмож и землевладельцев создавало компании. В их распоряжение направлялись ссуды и предоставлялись всевозможные льготы. Позднее казенные мануфактуры зачастую безвозмездно поступали в руки авторитетных и опытных предпринимателей, особенно из среды купцов, реже дворян или крестьян. Уже к 1725 г. более половины (57%) от общего числа мануфактур перешло к частным владельцам.

Россия славилась своими мастерами и умельцами. Внедрение в крупную промышленность передовой техники, повышение качества производимых изделий всемерно вознаграждались и поощрялись. Контроль за изучением и внедрением мирового технического опыта возлагался на Мануфактур-коллегию.

Расширялась география российского промышленного производства. Наряду с ростом металлургии в центре страны (Тула, Калуга, Кашира), Карелии (Олонецкий завод), в Петербурге (Сестрорецкий завод) сложился крупнейший, общеевропейской значимости металлургический центр на Урале (Екатеринбургский, Нижне-Тагильский, Невьянский и другие заводы). Кроме 11 больших казенных заводов здесь работали и частные предприятия, принадлежавшие бывшему тульскому мастеру Никите Демидову и др. На Урале выплавлялось 2/3 общего объема чугуна и 9/10 меди. По производству железа Россия сделала гигантский скачок с 0,8 млн пудов в 1718 г. до почти 5 млн пудов в 1767 г., обогнав Англию и Швецию — лидеров в области металлургии того времени.

Военный арсенал пополняли *государственные мануфактуры*, изготовлявшие порохи, канаты, парусину и пр. На обеспечение армии работали также текстильные и кожевенные предприятия — Московский суконный двор, мануфактуры в Ярославле, Воронеже, Казани и др.

Петр I, создатель отечественного флота, построил судостроительные верфи в Петербурге, Воронеже и Архангельске. В обеих столицах сформировались новые отрасли: производство бумаги и шелкопрядение, фаянсовое и стекольное производство и пр.

Поощрение мануфактурного производства осуществлялось на базе *незыблемости* крепостнических порядков. И казенные, и частные заводы, особенно горные, наделялись подневольной рабочей силой. Практиковалась даже «приписка» к ним крестьян целыми деревнями и даже волостями. Лишь наиболее квалифицированные рабочие, как правило, были наемными.

Производственную сферу дополняло значительное число *вотчинных мануфактур*, где дополнительную барщину отрабатывали господские крестьяне, перерабатывая сельскохозяйственное сырье, производимое в самом поместье.

По своей экономической природе и характеру применяемого труда российские мануфактуры XVIII в. были *крепостными, смешанными* или *капиталистическими*. На казенных мануфактурах применялся труд государственных (черносошных) или посессионных крестьян, на вотчинных — крепостных крестьян. Ко второй половине столетия купеческие, а также крестьянские мануфактуры стали привлекать труд наемных работников.

Внутренняя и внешняя торговля

Развитию производства, расширению внутренней и внешней торговли довольно ощутимо препятствовало слабое развитие путей сообщения и средств транспорта. Весенняя и осенняя распутицы делали непроходимыми многие сухопутные дороги, соединявшие районы страны и пересекавшиеся в Москве. Государство видело выход из этой ситуации в строительстве *каналов*. Так, Вышневолоцкий канал (1703—1708) соединил Волгу с Балтийским морем. Обводной Ладожский канал (1732) пропускал уральское железо к Волге, а затем в Петербург или Москву. Правда, в количественном отношении российский торговый флот значительно отставал пока от военного. Промышленное и ремесленное производство, совершенствование путей сообщения, выход в Балтийское море стимулировали внутреннюю и внешнюю торговлю. В 1711 г. Петр I разрешил всем и везде торговать любыми товарами, уплатив пошлины.

Углублению процесса формирования единого всероссийского рынка способствовало усиление хозяйственной специализации и торгового обмена между отдельными регионами страны. Заслуженной славой пользовались *российские ярмарки*. Важную роль в торговле, в том числе внутренней, играли Москва, Нижний Новгород, Казань, Самара, Пенза и др.

В целях увеличения доли внутренней торговли в государственных доходах была объявлена *монополия* на продажу ряда товаров (дорогие вина, водка, табак, соль, деготь, икра, предметы роскоши и т.п.). Кроме того, была использована форма *откупов*. В этом случае сам купец-откупщик получал право на продажу преимущественно монополизированных товаров, а также на прибыли от рыбной ловли, сенокосов, мостов, мельниц и пр. Наживаясь на повышении цен, откупщик обеспечивал себе определенные накопления капитала для дальнейшего расширения своей торгово-предпринимательской деятельности.

Особое внимание Петра I было направлено на развитие внешней торговли. Широко подчеркивая славу отечественного купечества и усиливая его позиции, Петр I, как уже отмечалось, фактически создал российский торговый флот. Принятый в 1724 г. таможенный тариф отражал политику меркантилизма и протекционизма. Таким образом, осуществлялось стремление к достижению активного торгового баланса и покровительству отечественной промышленности, ограждению ее от конкуренции иностранных мануфактур.

Поощрялся экспорт отечественных и ограничивался импорт иностранных товаров. Пошлины на заграничные товары взимались лишь золотом и серебром. Они были столь велики, что составляли порою до 3/4 от стоимости изделий, производство которых было налажено в России (парусина, железо, воск и др.), а также на предметы роскоши. В то же время на товары, в которых Россия нуждалась, налагались пошлины в 25%. Пошлины на импорт также дифференцировались, например, с невыделанных кож взимались пошлины в 75%, а с выделанных — всего 6%.

Подобная политика не только способствовала расширению отечественного производства, но и вела к *накоплению торгового капитала* и дальнейшему росту капиталистического уклада. Вместе с тем, государство зачастую довольно жестко вмешивалось в торговую сферу. Так, осуществляя административное руководство грузоперевозками, оно мешало формированию рыночных отношений.

Новая столица страны *Петербург* стала не только крупным промышленным и культурным центром государства, но и средоточием основных внешнеторговых связей. Если в начале века через него экспортировалось до 1/3 российских товаров, то к 1726 г. — почти 2/3 вывозимых изделий. Здесь за год проходило до тысячи судов. Его работу дополняли Рига, Таллин, Выборг, Архангельск. Между тем, архангельский порт, замерзающий на длительное время, менее удобный и дальний, не стал обладать привилегиями и более низкими пошлинами и постепенно утратил свое былое значение.

В целом, было достигнуто активное сальдо во внешней торговле. Так, экспорт русских товаров в европейские страны вдвое превышал импорт. Вывозились лен, пенька, кожа, холсты, сало, железо, парусное полотно и пр., ввозились шерстяные ткани, дорогие вина, предметы роскоши, шелк-сырец, шелковая пряжа.

**Аграрный сектор
и крестьянские
хозяйства**

Как и раньше, сельское хозяйство оставалось основной сферой народнохозяйственной деятельности в стране. Здесь была сосредоточена подавляющая часть населения (около 95%).

Петровские реформы аграрный сектор российской экономики затронули мало, так как не коснулись основ крепостничества. Правительство осуществляло ряд мер по внедрению новых видов сельскохозяйственных культур (табак, шелководство, лекарственные растения и др.). Однако по-прежнему преобладали *экстенсивные* методы ведения хозяйства за счет расширения сельскохозяйственных угодий как в смежных районах России, так и в Поволжье и Сибири. Господствовало трехполье. Практиковалась подсечная система земледелия в северных и лесных районах, на юге — перелог. Традиционными орудиями труда оставались соха, борона, серп. Преобладали серые хлеба — рожь и овес. Их дополняли ячмень, пшеница, горох, просо, лен, конопля. Урожайность основных хлебно-фуражных культур была невысокой. Для Нечерноземья — сам — 2—3: для Черноземья — сам — 5—6. Развивалось скотоводство.

Крестьянские хозяйства были не в состоянии преодолеть рутину и нищету. Крайне тяжелыми и обременительными были для них многочисленные повинности, подати, рекрутские наборы и пр. Появилась *месячина* — крестьяне лишались своего надела, так как постоянно заняты на барщине и получали от помещика ежемесячное продовольственное содержание. Тяжелые условия жизни усиливали бегство крестьян на окраины и антифеодальные волнения.

21.3. Начало разложения крепостнического хозяйства во второй половине XVIII в.

**Общая
характеристика
экономики**

Во второй половине XVIII в. в результате успешной внешней политики — присоединения к России Крыма, Северного Причерноморья, Приазовья, Предкавказья (итог войны с Турцией), Правобережной Украины, Белоруссии, Литвы, Курляндии (после разделов Польши), калмыцких степей, Горного Алтая, Аляски, Курильских и Алеутских островов территория страны и ее население значительно увеличились. Соответственно расширилась ее экономическая база.

Вместе с этим в стране, где господствовали феодально-крепостнические отношения, все настойчивее заявлял о себе формирующийся капиталистический уклад. Значительно расширилась сфера товарно-денежных отношений. Получил дальнейшее развитие процесс первоначального накопления капитала. Все активнее стал применяться наемный труд как в промышленности, так и в сельском хозяйстве. Расширилась сфера деятельности капиталистической мануфактуры. Купечество и зажиточная часть крестьянства увеличили долю вложения своих капиталов в промышленность. Определилась социальная дифференциация крестьянства.

**Аграрный сектор —
повышение товарности
и специализации**

Главными особенностями развития аграрного сектора экономики во второй половине XVIII в. стало повышение его товарности и завершение в основном процесса регионального разделения труда с сельскохозяйственной специализацией. Значительно вырос спрос на хлеб и другую сельскохозяйственную продукцию как внутри страны, так и за ее пределами. Наряду с традиционными экстенсивными методами все шире начали использовать и *интенсивные*. В сельскохозяйственной практике, особенно в наиболее крупных, богатых хозяйствах уже применялись плуг и удобрения. Расширялись посевы сельскохозяйственных культур, более ценных — пшеницы, картофеля, гречихи, технических и лекарственных растений и т.д.

В это время обнаружился определенный интерес «просвещенного» дворянства к совершенствованию аграрного сектора. Основание *Вольного экономического общества* (1765) способствовало пропаганде достижений агрономической науки, правда, пока в «очаговом» порядке.

Крупнейшими производящими сельскохозяйственными районами стали Черноземный Центр, Среднее Поволжье, а потребляющим — Нечерноземье.

Завершилась *специализация*. Основными поставщиками товарного хлеба стал Центрально-Черноземный район, мяса — Среднее Поволжье, льна — Северо-Западный район, табака — Украина. В Воронежской губернии орловскими рысаками славился конный завод графа А. Орлова и т.д.

Основную массу крестьян составляли помещичьи, государственные и дворцовые. Переданные в ведение Коллегии экономики (1764) монастырские крестьяне стали именоваться *экономическими*. Позднее их причислили к государственным. В это время насчитывалось 6,5 млн помещичьих, 4,9 млн государственных, 0,6 млн дворцовых крестьян. Вторая половина XVIII в. стала эпохой массовых пожалований государственных крестьян дворянам. Так, если при Петре I отличившимся по службе были розданы поместья со 175 тыс. крестьян, то Екатерина II увеличила их число до 800 тыс.

Между тем развитие товарно-денежных отношений, значительное *расширение хлебного рынка* вели к усилению феодальной эксплуатации. Складывалось определенное разделение сельскохозяйственных районов на барщинные и оброчные. Так, в Центрально-Черноземных и Западных районах преобладала барщина, порою доходившая до четырех—пяти дней в неделю. В свою очередь в северных, северо-восточных, нечерноземных районах и крупных вотчинах утвердилось *денежная рента*, величина которой неуклонно возрастала. Появление денежной ренты со специализацией на различных промыслах и отходничество свидетельствовало о развитии в стране торговли и городской промышленности, товарного производства, денежного обращения, начале формирования капиталистического уклада. Все увереннее на коммерческую основу вставали помещичьи хозяйства, крупные конные и овцеводческие заводы.

Вместе с тем, крестьяне по-прежнему несли на себе многочисленные повинности — подвозная, обеспечение и доставка «столового запаса» помещику и пр. Помещики обладали правом подвергать своих крестьян самым жестоким наказаниям, ссылая в Сибирь, на каторгу, отдавать в рекруты и т.п. Дворовые крестьяне владели порою полурабское существование.

**«Второе издание»
крепостничества
и крестьянские
войны**

Все заметнее начало выявляться имущественное расслоение. Одни крестьяне еще более нищали, предлагая к продаже лишь свои рабочие руки, уходили на заработки в город или нанимались на работу в деревне. Другие начинали вести хозяйство товарного типа, занялись торговлей и ростовщичеством, становились владельцами промышленных предприятий и промыслов (мельницы, винокурни, рыболовные промыслы, постоянные дворы и т.п.). Порою за значительный выкуп приобретали «вольную» и приписывались к купеческому или мещанскому сословию.

И все же основная, подавляющая, часть крестьянства испытывала ужесточение крепостничества, названное даже *вторым изданием*. Усиление крепостной эксплуатации привело к антифеодальной борьбе крестьян против феодального гнета. В 1773—1775 гг. Крестьянская война под предводительством Емельяна Пугачева охватила Урал, Башкирию, Поволжье. Впервые наряду с крестьянами, казаками, городским населением в ней приняли участие работные люди Урала, башкиры, калмыки и др. Пугачевские манифесты уже более четко формулировали требования восставших — освобождение от крепостной неволи, наделение правами и землей. Полки и отряды возглавляли способные командиры. Захваченными районами управляли военные коллегии, городами — коменданты и пр. И хотя разгром

восстания был неизбежен и жесток, уроки восстаний XVIII в. по-своему подтолкнули к началу освобождения крестьян и предотвращению их полного обезземеливания, усилили кризис крепостнического строя, ускорили его гибель.

**Формирование
капиталистического
уклада в промыш-
ленности. Мануфактура**

Вторая половина XVIII в. характеризовалась дальнейшим развитием промышленности. Значительно выросло число мануфактур — с 200 в 20-е годы до 1200 в 90-е, т.е. в шесть раз. По-прежнему приоритет оставался за *металлургией*. Количество доменных печей выросло в два раза. Уральские домны отличало лучшее качество и большие, чем в Англии или Швеции, объемы производства. Здесь выплавлялось до 85% металла в стране. Однако в процессе производства железа все еще использовался древесный, а не каменный уголь. К концу столетия Россия выплавляла 10 млн пудов железа и вышла на первое место в мире по этому показателю. Значительная его часть экспортировалась, особенно в Англию — родину промышленного переворота. Кроме того, на Южном Урале более чем в 60 раз выросла выплавка меди. Здесь же были основаны первые золотопромышленные предприятия.

Высокие темпы развития были характерны и для *текстильного* производства. К концу века текстильных мануфактур насчитывалось более тысячи. Преобладало суконное и парусно-полотняное производство, обеспечивающее значительные внутренние потребности армии и флота. Российская парусина пользовалась к тому же широким спросом у европейских морских держав. Многие текстильные предприятия, кроме Москвы, располагались и в районах развития крестьянских промыслов. Особой известностью пользовалась *Ивановская хлопчатобумажная мануфактура*.

К концу века расширилась география и номенклатура российской промышленности. Повысилась роль Алтая и Сибири в производстве черного и цветного металла. Получили развитие химическая промышленность (поташные заводы), стекольное, писчебумажное, пороховое и другие производства. Работали судоверфи, кирпичные, кожевенные, канатные и прочие фабрики. Развивался транспорт. Строились каналы, дороги.

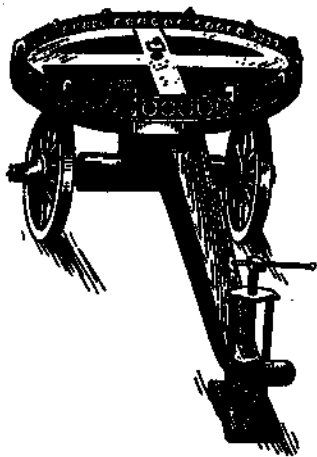
В этот период все большую роль приобретает *капиталистическая мануфактура*. К концу столетия на крупных промышленных предприятиях было занято уже свыше 40% наемных работников, а с учетом надомников — еще больше. *Наемный труд* особенно был распространен в текстильном производстве и превышал 90% занятых. В Нечерноземной полосе капиталистическая мануфактура дополнялась крестьянскими промыслами и городским ремеслом. Наряду с текстильной специализацией получили распрост-

ранение металло- и деревообработка, гончарное, кирпичное, мыловаренное, свечное и другие производства. Все больше привлекались наемные работники.

Кроме капиталистических мануфактур, использовавших вольнонаемный труд, сохранились также *казенные мануфактуры*. Особенно это касалось горных и военных заводов, верфей и т.п. Как уже отмечалось, в некоторых случаях они передавались частным владельцам. Создавались и новые предприятия. В итоге на более трех четвертях промышленных предприятий, из числа вновь построенных, владельцами стали купцы и промышленники. Определенное место занимали также предприятия, принадлежавшие дворянам (*вотчинные мануфактуры*) и крупным разбогатевшим крестьянам. Они специализировались в основном на суконном производстве и винокурении, что объяснялось наличием соответствующего сырья и дешевых рабочих рук, а также введением монополии дворян на винокурение (1754).

Указы Екатерины II о запрете на покупку крепостных крестьян к заводам и приписку их к предприятиям (1762), о свободном заведении промышленных предприятий представителями всех слоев общества (1775) активизировали процесс привлечения в производство наемных работников. В свою очередь, посессионные мануфактуры продолжали использовать как наемную, так и несвободную рабочую силу. В них условную собственность составляли не только рабочие руки, но и земля, ее недра. Крепостной труд продолжал господствовать в горно-металлургическом производстве, особенно на Урале.

Научно-техническая мысль Россия славилась народными умельцами, мастерами, учеными. В историю российской и мировой экономики и научно-технической мысли вошли имена великих изобретателей: И. Ползунова, опередившего на два десятилетия (1765) создание универсальной паровой машины англичанином Дж. Уаттом, А. Нартова — создавшего разнообразные станки, К. Фролова, соорудившего на Алтайском руднике комплекс гидросиловых установок для механизации производственных процессов, И. Кулибина — автора многих полезных механизмов, семафорного телеграфа, прожектора, арочного моста через Неву (пролет длиною около 300 м). Русская научно-техническая мысль во многом способ-



Скорострельная батарея Нартова

Скорострельная батарея Нартова

ствовала развитию военного производства, столь актуального в те годы. Мировую известность получило имя М.В. Ломоносова, обладавшего колоссальными знаниями и способностями в области физики, химии, астрономии и других наук, первого русского академика.

Однако несвободный труд в крепостнической России в значительной степени препятствовал переходу к фабричному производству. И поэтому гениальные изобретения российских мастеров оставались порою невостребованными своей эпохой.

Внутренняя торговля — всероссийский рынок

Хозяйственный подъем и экономическая политика второй половины XVIII в. способствовали в значительной степени расширению российской торговли как на внутреннем, так и на внешнем рынках.

Сложился всероссийский рынок. В начале 50-х годов были сняты внутренние таможенные барьеры, а добавочная пограничная пошлина на внешнеторговый оборот составила 13% от цены товара. Внутренняя торговля в целом соответствовала феодальному характеру экономического развития. Преобладали *ярмарочные* формы торговли. Сказывалось отсутствие железных дорог, широкого кредита и пр. В то же время ярмарочная торговля все более совершенствовалась, приобретая постоянный (лавочный), а не сезонный характер. Усилилась роль крупных ярмарок: *Макарьевской* (под Нижним Новгородом), *Свенской* (под Брянском), *Ирбитской* (на Урале), *Кролевецкой* (Польша). Уже к 70-м годам в стране насчитывалось более 1,5 тыс. ярмарок и торговых сел. При этом государство сохраняло за собой монополию на торговлю вином, солью, табаком, дегтем, смолой, икрой и пр.

Российскому купечеству были предоставлены определенные льготы и привилегии. Из этой среды вышли крупные фабриканты и заводчики. Купечество освобождалось от подушной подати и облагалось гильдейской пошлиной в 1% от объявленного капитала. Рекрутская повинность заменялась уплатой 500 руб. за каждого рекрута. Льготы коснулись и дворян: в начале 50-х годов они получили исключительное право на винокурение, а в начале 60-х — на свободную продажу хлеба за границу.

В середине 60-х годов была введена система *винных откупов*, заключавшаяся в том, что частный предприниматель откупал у государства монопольное право на торговлю вином сначала на определенной территории, а затем везде. В течение последующих лет винные откупа стали одним из главных источников доходов государственного бюджета.

Своеобразны торговые регламенты этого периода. Так, Таможенным уставом (1755) отечественным купцам позволялось внутри

страны торговать беспошлинно, иностранным разрешалась только оптовая торговля. Для дворян была позволительна любая торговля без ограничения, а сельским торговцам — не ближе пяти верст (верста равна 1,1 км) к городу. В середине 70-х годов была провозглашена свобода торгово-промышленной деятельности. В соответствии с «Жалованной грамотой городам» (1785) устанавливался имущественный ценз для зачисления в разряд купечества. Размер капитала определял градацию купцов на *гильдии*. Так, купцы первой гильдии, располагавшие 10-тысячным капиталом, наделялись правом торговать на ярмарках, в городах, портах, а также инвестировать капитал в промышленность.

Средоточием главных торговых маршрутов оставалась Москва. Сюда с Украины шла сельскохозяйственная продукция, из Сибири — пушнина, из Поволжья — хлеб, шерсть, кожа, рыба, из Псковской, Новгородской, Смоленской губерний — лен, из Калужской — пенька, конопляное масло, из центральных губерний — холсты, ткани, посуда, железо и изделия из него, с Урала — железо, соль и пр.

**Внешняя торговля —
активный баланс**

Полученный во второй половине XVIII в. выход к Черному морю позволил расширить экспортно-импортные операции через *Одессу, Таганрог, Севастополь* и др. За этот период внешнеторговый оборот вырос почти в восемь раз (с 14 млн до 110 млн руб.)

Торговая политика российского правительства носила в целом *меркантилистский* характер. Главным источником обогащения считалось превышение экспорта над импортом, т.е. достижение активного баланса внешней торговли. Подобная политика была свойственна и большинству стран Европы. Ее проведение влекло за собой введение протекционистских тарифов: 1757, 1766, 1782, 1799 гг., защищавших отечественное производство от иностранной конкуренции. Выросли пошлины на товары, составлявшие конкуренцию отечественным (изделия из железа, полотно, бумага и пр.). Одновременно снижались таможенные сборы с импортируемого сырья, важного для развития отечественной промышленности (хлопок, сахар-сырец и др.).

Хотя по-прежнему в экспорте преобладала сельскохозяйственная продукция (пенька, лен, кожа, сало, пушнина, лес, смола, поташ), все более возрастал удельный вес промышленных изделий. В частности, вывоз железа только за 60-80-е годы вырос почти в пять раз. Главным торговым партнером была Англия, поглощавшая значительную часть вывозимых из России парусины, канатов, леса, смолы, железа и пр. Оживленная торговля поддерживалась также с Голландией, Данией, Францией, Португалией, Италией, Испанией. На Восток из России шли железные изделия, льняные, пеньковые ткани, сукно, кожи, бумага, посуда и пр. В свою очередь, Рос-

сия ввозила красители, предметы роскоши (дорогие ткани, вина, кофе и пр.) из Европы, чай, шелковые и хлопчатобумажные ткани — из Китая, скот, хлопчатобумажные ткани, мерлушку, урюк — из Средней Азии и т.д.

Государственный бюджет и его дефицит

Состояние государственного бюджета при всей положительной динамике экономического развития усложняли многочисленные войны, разрастание государственного аппарата, небывалый фаворитизм, расточительность и нерациональность трат царского двора. Так, за время правления Екатерины II в целом расходная часть бюджета увеличилась более чем в 4,5 раза (с 17 млн до 78 млн руб.). Структура расходов была такова, что подавляющая ее доля (88%) поглощалась армией и государственным аппаратом. К этому добавлялись 11% на содержание двора. И лишь чуть более 1% отводилось на просвещение, здравоохранение, благотворительность.

Своеобразно строилась и доходная часть бюджета. Более трети поступало в качестве подушной подати, 40% составляли косвенные налоги и промысловые сборы. Среди них выделялся питейный налог, составлявший 28% доходов бюджета. Система откупов стала одним из источников первоначального накопления капитала в России и составила громадные состояния Строгановых, Шуваловых, Кокоревых, Злобиновых и др. Немалую роль играло использование натуральных повинностей и привлечение государственных крестьян к разным видам работ (извоз, строительство каналов, дорог, мостов и др.).

При этом дефицит государственного бюджета равнялся 200 млн руб. *Государственный долг* был также одним из источников первоначального накопления капитала в России. В качестве пополнения казны в России впервые был применен *выпуск ассигнаций* (1769). Екатерина II делала расчет на баланс выпускаемых ассигнаций и наличный капитал. Однако уже в 1786 г. эмиссия денежных знаков возросла настолько, что курс ассигнаций резко понизился и серебро исчезло из обращения. К концу XVIII в. рубль ассигнациями приравнивался к 68 копейкам серебра. Разница между ними фактически составляла *внутренний займ*.

Среди других мер покрытия дефицита использовалось увеличение податного обложения, бремя которого ложилось на трудящиеся массы. Духовенство и дворянство от уплаты налогов освобождалось, что являлось ярким отражением природы дворянского государства. Как отмечалось, уже с 1718 г. крестьяне всех категорий и мещане облагались подушным налогом. Единицей обложения с этих пор вместо двора стала *ревизская душа*. Прямые налоги составляли около половины доходной части бюджета. За 60—90-е годы общий объем подушной подати вырос в 4,5 раза.

Правительство пошло также на *внешние займы*. В качестве первых зарубежных кредиторов выступили голландские и генуэзские банкиры (1769). К концу столетия сумма внешних займов составила более половины государственного долга страны и равнялась свыше 40 млн руб. Лишь на уплату процентов по долгам уходило до 5% бюджета.

**Учреждение
государством первых
банков**

В XVIII в. началось учреждение российских банков. В отличие от западноевропейских, где их инициаторами становились богатые купцы, ростовщики, в России учреждение банков оставалось за правительством, государством. Для поддержания дворянства в эпоху начавшегося кризиса феодально-крепостнического хозяйства в середине 50-х годов при императрице Елизавете Петровне был создан первый Российский банк — *Государственный заемный банк* — Дворянский и Купеческий банк.

Дворянский банк выдавал ссуды под 6% годовых сроком на три года под залог земли и крестьянских «душ». Зачастую эти условия помещиками не выполнялись. Учрежденный вместо них в 1786 г. новый *Государственный заемный банк* пролонгировал возвращение ссуд 20 годами. Однако практически все полученные ссуды направлялись не на улучшение хозяйства, а на потребительские расходы дворян. Безусловно податная форма кредитования тормозила прогрессивное хозяйственное развитие страны и разоряла народные массы.

В целях повышения роли русского купечества в финансировании внешнеторговых операций, во многом контролируемых иностранным капиталом, осуществлял свою деятельность *Купеческий банк*. Однако его роль в укреплении торгово-промышленного капитала оказалась довольно скромной. Капитал банка, не превышавший 500 тыс. руб., к тому же частично был переведен в Дворянский банк. Ссуды предоставлялись на короткий срок — до полугода. Не оправдав возложенных надежд, этот банк был закрыт (1786). Для выпуска ассигнаций Екатерина II в 1786 г. организовала *Государственный ассигнационный банк*.



Государственный ассигнационный банк в Санкт-Петербурге

Систему кредитных учреждений в начале 70-х годов дополнили *ссудные* и *сохранные кассы (казны)* для получения мелкого кредита. Наряду с банковским кредитом промышленно-торговая буржуазия использовала также и коммерческие каналы, привлекая кредиты ростовщиков и банкиров. В целом российские банки этого периода фактически отвлекали огромные средства от производственного применения, мало способствуя экономическому прогрессу страны.

Вопросы для повторения

1. Раскройте главную идею и охарактеризуйте содержание преобразований Петра.
2. Охарактеризуйте изменения в развитии и размещении производительных сил, структуре и организации производства, произошедшие в России в первой половине XVIII в.
3. Назовите факторы, характеризующие процесс разложения феодально-крепостнического хозяйства и зарождения капиталистического уклада в России во второй половине XVIII в.
4. Сравните экономическую политику Петра I и Екатерины II.



ГЛАВА 22

Экономическое развитие России в XIX в.

XIX век был для России временем хотя и медленного, но неуклонного подъема. Усилилась *европеизация* России, и страна стала важной частью мирового сообщества — как в политике, так и экономике. Значительными были сдвиги в жизни самого российского общества — страна, почти половина населения которой была в рабском состоянии в начале этого периода, стала свободной. Однако новые прогрессивные тенденции часто не вытесняли старые, тормозившие развитие страны, а лишь накладывались на них, создавая причудливые сочетания — российскую специфику.

22.1. Факторы экономического развития

Население и города В XIX в. выросла территория России, и еще более существенно увеличилась численность населения — с 33 до 130,5 млн человек. Однако собственно территория страны была заселена слабо — даже в 1897 г. в среднем по стране на 1 км² приходилось около 9 человек (в Англии — 208) и очень неравномерно — от 31 человека на 1 км² в Европейской России до 0,2 человек на 1 км² в Сибири. Значительная часть территории была занята тундрой, тайгой, болотами, пустынями, неудобна для промышленной и сельскохозяйственной деятельности и поэтому хозяйственно не освоена.

Подавляющее большинство россиян и в начале (96%), и в конце (87%) века проживало в сельской местности. Городов, однако, было немало и число их быстро росло — с 600 на рубеже XVIII—XIX вв. до 1000 к началу XX столетия.

В первой половине XIX в. подавляющую часть всех городов составляли малые города (с населением 1—5 тыс. человек). Средних городов (20—50 тыс. жителей) было примерно полтора десятка; к ним относились Казань, Тула, Калуга, Ярославль, Курск, Воронеж. Крупнейшими городами были Санкт-Петербург (336 тыс.) и Москва (270 тыс.). Число крупных и средних городов было ничтожным, но в них проживала треть городского населения страны.

К концу XIX столетия обозначилась явная тенденция к преимущественному росту самых больших городов, и чем крупнее был город, тем быстрее он рос. Так, в 1897 г. число петербуржцев перевалило за 2 млн, а число москвичей — приближалось к этому порогу. Но удельный вес крупных (население более 200 тыс.) городов по-прежнему был незначительным и не превышал 2%, средние города — с населением не менее 100 тыс. — составляли около 18%, малые — 80%. Неудивительно поэтому, что даже на исходе XIX в. российские города были мало благоустроены: лишь 18% городов имели водопровод, а электрическое освещение — всего 7%.

Низкий уровень образования

Достижения научно-технического прогресса медленно внедрялись в российскую жизнь, что являлось неизбежным следствием низкого уровня образования. В этой области империя серьезно отставала от передовых стран мира. В начале XIX в. в России грамотных было не более 4—5% (для сравнения — в Японии грамотными были 40% населения). К середине XIX в. ситуация практически не улучшилась: грамотными были только 6% россиян, хотя была введена доступность образования и создана сеть низших, средних и высших учебных заведений.

После реформ 60—70-х годов XIX в. в народном образовании наметился некоторый прогресс: за счет бесплатных земских и крестьянских школ расширена система начального образования, усовершенствована средняя ступень, дополненная реальными и классическими гимназиями, открыты институты и университеты. Право поступать в любые учебные заведения предоставлялось выходцам из всех сословий. Однако изменения к лучшему были медленными: в 1897 г. грамотными были 21% жителей России. К этому времени в Японии, а также в развитых западных странах давно было введено обязательное для всех граждан начальное образование.

Мировые достижения российской науки

Закономерным было и более медленное развитие российской науки, чем в передовых странах мира, хотя по сравнению с уровнем отечественной науки предыдущего периода рост был ощутимым.

Крупнейшим русским математиком XIX в. был Н.И. Лобачевский. Сделанные им открытия: сумма углов треугольника может быть больше или меньше 180° , две параллельные прямые могут пересечься в бесконечности — совершили переворот в представлениях о природе пространства. На Западе эти проблемы одновременно с Лобачевским разрабатывали крупные ученые К.Ф. Гаусс и Б. Риман, которые пришли к сходным выводам. Во второй половине XIX в. формируется знаменитая Петербургская математическая школа, лидерами кото-

рой были П.Л. Чебышев, А.Н. Ляпунов, А.А. Марков. Их исследования способствовали развитию новых отраслей математики. В целом российская математическая мысль в XIX в. впервые вышла на уровень мировой науки.

Достижением мирового уровня стало создание Д.И. Менделеевым в 1869 г. Периодической таблицы химических элементов. Расположив химические элементы в порядке возрастания их атомных весов, он установил периодическую повторяемость их свойств.

Астрономическая мысль в России зародилась именно в XIX в. Наиболее известными учеными были В.Я. Струве, основатель и первый директор Пулковской обсерватории, зафиксировавший факт поглощения света в межзвездном пространстве, и его сын, О.В. Струве, открывший более 500 двойных звезд.

Общий социальный портрет интеллигенции, поставлявшей в основном кадры в науку, выглядел в конце XIX в. таким образом. По данным переписи 1897 г., инженеров и технологов на всю страну было 4010 человек (в том числе четыре женщины), ученых и литераторов — 3296 (284 женщины), врачей — 16956. В то же время нищих, бродяг, странников, богомолков и гадалок было 363 тыс. 201 чел., а крестьян — 97 млн.

22.2. Сельское хозяйство — основа экономики России

В течение всего XIX в. сельское хозяйство оставалось ведущей отраслью хозяйства России: в начале века в нем была занята подавляющая часть жителей страны — 94% и в конце века — 87%. Уровень развития сельского хозяйства определял, таким образом, благосостояние почти всех россиян.

**Категории крестьян —
помещичьи,
государственные
и удельные**

В первой половине XIX в. важнейшими категориями крестьянства были крестьяне помещичьи, государственные и удельные. *Помещичьи крестьяне* составляли наиболее многочисленную часть российского крестьянства — примерно 11 млн душ мужского пола, число их на протяжении первой половины XIX в. практически не менялось. Основными элементами крепостного хозяйства продолжали оставаться *хозяйство барское* и *крестьянское*. Соотношение барской и крестьянской земли в разных областях страны было разным, но в среднем колебалось от 1 : 1 до 1 : 3 в пользу помещика.

Государственные крестьяне, составлявшие около 9 млн душ мужского пола, были феодально-зависимыми от государства. Большин-

ство государственных крестьян находилось на оброке, они также платили подушную подать. Для улучшения положения государственных крестьян в 1837—1841 гг. под руководством министра государственных имуществ графа П.Д. Киселева была проведена реформа управления государственными крестьянами. В результате реформы были несколько расширены крестьянские наделы, так что в среднем на одну мужскую душу теперь приходилось около 5 га; крестьянам, желающим расширить свое хозяйство, разрешалась аренда государственных земель; они могли брать кредиты в банке; были разработаны условия переселения крестьян на новые места — прежде всего в южные и восточные окраины империи для освоения новых территорий. Важным элементом реформы было создание системы крестьянского самоуправления, а также сети сельских школ и медицинских пунктов. Крестьян стали учить новым приемам ведения сельского хозяйства, информировали об улучшенных породах скота и растениях. Результатом реформы стал рост крестьянских хозяйств, и государственные крестьяне более активно, чем раньше, стали покупать землю (хотя они имели это право наряду с купцами и мещанами уже с 1801 г.). Накануне 1861 г. в России было 300 тыс. крестьян — частных земельных собственников. В целом положение государственных крестьян было более благополучным, чем помещичьих.

Удельные крестьяне (2—3 млн человек) принадлежали членам царской семьи. Подавляющее их большинство находилось на оброке, который в 1830 г. был заменен поземельным сбором. Кроме того, они облагались подушной податью.

Тягло и крестьянские повинности

Ведущей организационной единицей крестьянского хозяйства выступала крестьянская семья — *тягло*, на которое возлагались различные повинности. В тягло записывали мужчин в возрасте от 17 до 55 лет и женщин — от замужества до 50 лет. И крестьяне, и помещики были заинтересованы в том, чтобы тягла были примерно одинаковыми по своей производительной силе: так проще было распределить повинности. Выполнение повинностей зависело от обеспеченности крестьянского хозяйства скотом, инвентарем, рабочей силой и землей. Крестьянская земля находилась в общем пользовании крестьянской общины и распределялась по ее усмотрению между хозяйствами на уравнильных условиях — с учетом количества тяглых душ.

Важнейшими видами крестьянских повинностей были *барщина*, преобладавшая в черноземных губерниях, и *оброк*, более распространенный в нечерноземном центре. Барщинное и оброчное хозяйства имели свою специфику.

Экономический смысл барщинного хозяйства заключался прежде всего в том, что крестьяне гарантированно обеспечивали барское

хозяйство бесплатными рабочими руками. Крестьяне были заняты на барщине в среднем четыре—пять дней в неделю (в целом по стране от трех до семи дней). Эволюция барщинной системы хозяйства шла по пути расширения барской и сокращения размеров собственно крестьянской запашки. Размеры земельных наделов крестьян составляли 3 га на крестьянскую душу, в оброчных имениях — 5 га. В первой половине XIX в. в барщинных хозяйствах стала распространяться *месячина*, что означало полную ликвидацию крестьянской запашки и перевод крестьян на натуральную месячную плату. Степень хозяйственной самостоятельности крестьян на барщине была значительно ниже, чем крестьян на оброке.

Если в барщинном хозяйстве основной доход извлекался помещиком из обработки земли и собственно сельскохозяйственного производства, то экономический смысл оброчной системы был другим. Здесь доход извлекался из всей суммы хозяйственной деятельности крестьян, важнейшими из которых были отхожие промыслы (работа на мануфактурах, фабриках, в ремесленных артелях), торговля, пр. Оброчные крестьяне, заплатив оброк (в разных губерниях сумма его колебалась в середине века от нескольких десятков до многих сотен рублей в год), могли по своему усмотрению распоряжаться оставшейся у них суммой. Они были более самостоятельны в своей хозяйственной деятельности, чем крестьяне барщинные. В среде оброчного крестьянства процессы имущественного расслоения шли довольно быстро, и отдельные крестьяне оказались в состоянии скопить значительные капиталы. Известны случаи, когда оброчные крестьяне были намного богаче своих помещиков. Именно оброчные крестьяне имели реальные шансы выкупиться на свободу.

Однако в целом и оброчное, и барщинное хозяйство не имели действительно значительных внутренних возможностей к росту. Все попытки их усовершенствования упирались в низкую производительность крепостного труда, низкий уровень квалификации крепостных, в невозможность их дальнейшего эффективного использования; подавляющая масса крепостных была совершенно не заинтересована в результатах своей деятельности. Отсутствие положительной динамики в развитии земледелия наглядно иллюстрирует уровень урожайности: в начале XIX в. средняя урожайность зерновых составляла сам-3,5, а в середине века — сам-3,6.

Основным тормозом в развитии аграрного сектора, таким образом, была сама *крепостная* система.

Великая аграрная реформа — отмена крепостного права	В первой половине XIX в. в правящих кругах Российской империи все активнее стал подниматься вопрос о необходимости отмены крепостного права. Пришло понимание того, что крепостное

право — это зло, и что отказ от него неизбежен. Однако такая позиция была характерна только для наиболее образованных людей страны. Подавляющее же большинство рядовых помещиков, опасаясь перемен к худшему и не желая потерять бесплатную рабочую силу, выступало резко против отмены крепостного права.

Тем не менее, на протяжении всей первой половины XIX в. государственная власть периодически издавала указы, направленные на смягчение крепостного состояния крестьян и ограничение дворянской монополии на землю. Первыми наиболее важными были указы от 1801 г., разрешающие купцам, мещанам и государственным крестьянам покупать в собственность незаселенные земли; дворянам же было запрещено продавать крепостных без земли. В 1803 г. был принят известный указ о свободных хлебопашцах, давший возможность помещикам освобождать своих крепостных за выкуп на обоюдовыгодных условиях — своего рода первая попытка мягкого освобождения крепостных крестьян. Она не увенчалась большим успехом: за первую половину века свободу получили лишь 1,5% от общего числа крепостных. В период с 1807 по 1819 гг. крепостное право было отменено в западных районах Российской империи: в Варшавском герцогстве, Эстляндской, Лифляндской, Курляндской губерниях, где местное дворянство меньше противилось освобождению своих крестьян. В 1833 г. помещикам запретили продавать крестьян с публичного торга, в 1841 г. — продавать крестьян в розницу, в 1843 г. безземельным дворянам запретили покупать крестьян. В 1844 г. помещики получили право отпускать дворовых на волю без земли, в 1847 г. крепостным предоставили право выкупа на свободу с землей при продаже имения помещика за долги.

Наконец, в 1861 г. была проведена великая аграрная реформа — отмена крепостного права. Важнейшим положением реформы было *упразднение личной зависимости крестьян*. Бывшие крепостные теперь записывались в разряд свободных сельских обывателей, могли владеть и распоряжаться имуществом, в том числе и землей, получали свободу хозяйственной деятельности и передвижения. Наделение крестьян личной свободой явилось важнейшим достижением реформы.

Исключительно важным был вопрос о крестьянских *наделах*. Предполагалось, что в течение двух ближайших после реформы лет должны быть определены размеры крестьянских наделов, которые им предстояло выкупить. Для выяснения этого все губернии Европейской России были поделены на группы по уровню плодородия земли. В итоге в губерниях с неплодородными землями наделы крестьян остались такими же, как до реформы, или стали даже больше — землю им «прирезали». В черноземных губерниях с плодородными

почвами у крестьян «отрезали» часть земли. В среднем по Европейской России в пореформенный период на одну крестьянскую душу приходилось около 3 га.

Свой земельный надел крестьяне должны были выкупить у помещика. Величина *выкупа* равнялась денежной сумме, приносящей доход в размере прежней суммы оброка, как если бы эта сумма была бы положена в банк под 6% годовых (обычная для того времени ставка процента).

Лишь немногие из крестьян могли выкупить свой надел сразу, большинство же не имели достаточных капиталов. В этом случае крестьяне должны

были выплатить помещику сразу только 20%, а далее посредником между крестьянами и помещикам становилось правительство, которое и выплачивало помещику остальные 80% от выкупной суммы. Крестьяне же должны были выплачивать свой долг правительству в течение 49 лет.

До тех пор пока они не выкупали свой надел, они считались *временно обязанными* и должны были выполнять определенные повинности на помещика: с барщинных крестьян требовалось отработать с надела в год 40 дней мужских и 30 женских, с оброчных — выплачивать с надела от 8 до 12 руб. серебром в год.

Однако многие крестьяне не спешили с выкупом своих наделов и не стремились к переменам. Правительству это не нравилось, и в 1881 г. было объявлено, что с 1883 г. выкуп становится обязательным, а временно обязанное состояние прекращается. В реальности

Копия

ВЫКУПНОЙ АКТЪ.

Во именіе законнаго *Каммергера Каммерс-коллегии*
Александра Александровича Васильевича Пашкова...

Киевской губерніи. Киевского уѣзда. *Богородицкаго* волости,
села *Матвѣево Богородицкаго*...

1886 года *февраля* числа 4 дн. Мировымъ Разрешителемъ
С.Х. уѣзда, по заявленію въстрѣчного отхода истребнаго Уѣзднаго Мирного
Судна, составленъ актъ о выкупѣ, въ содѣйствіе Правительствъ, крестьянскихъ
мѣстъ въ селѣ *Матвѣево* села *Матвѣево*
села *Матвѣево* *Богородицкаго* по отбывшимъ повинностямъ:

1) Истребъ извѣдывая въ *судѣ* истребнаго (архивація въ ст. 158 отбываго
законенія объ устройствѣ крестьянъ въ губерніяхъ: Киевской, Подольской и Волынской
Высочайше утвержденнаго 19-го февраля 1881 года).

2) По указанной грамотѣ записаны въ селѣ *219* дворовъ, въ томъ числѣ:
такихъ *26*, дворовъ *129* и отбывающихъ *64* Разрешителю куп-
ства пола дала въ селѣ *Крестинѣ 668*.

3) Крестьянскіе отходы были по указанной грамотѣ: рубашной земли, (содѣ-
вней въ содѣйствіе отбывающихъ повинностей) *157* дес. *2200* саж., пахотной
и устроивающихъ истребъ въ чертѣ селѣ (привѣдены, по 142 ст. истребнаго
законенія законности) — дес. — саж., пахотной *543* дес. — саж.,
— дес. — саж. *271* дес. *1200* саж., пахотной — дес. — саж.; истре-
бной земли *966* дес. *1000* саж. Изъ сего числа причитнаго въ отбыва-
нныя повинности *849* дес. *1000* саж. За тѣмъ *119* дес. — саж.

наделы были выкуплены к 1895 г., а взимание с крестьян выкупных платежей в пользу правительства было прекращено только в начале XX в., в 1905 г.

Реформа 1861 г. сыграла важную роль в первоначальном накоплении капитала. В результате ее в России был создан *рынок наемного труда* (4 млн крестьян освободились без земли). Другим важным следствием реформы стала *мобилизация капитала* — крестьяне заплатили за землю к 1906 г. больше, чем земля стоила до реформы. Таким образом, реформа создала два необходимых условия для развития капиталистического производства.

**Пореформенный
период — владель-
ческие и общинные
земли**

В пореформенный период развитие сельского хозяйства в целом по стране ускорилось. В наибольшей степени это касалось частных, или, как их еще называли, *владельческих земель*. Частными владельцами выступали представители всех слоев российского общества, землю могли приобретать и иностранцы. Средний размер частного землевладения в России в конце XIX в. составлял 115 га на одно хозяйство (для сравнения: в Англии — 23 га, во Франции — 6 га, в США — 55 га). Основной тенденцией в движении земельной собственности было то, что наиболее активно покупали землю крестьяне, а продавали — дворяне: за вторую половину XIX в. размер дворянского землевладения уменьшился почти в два раза. Это свидетельствовало о перестройке сельского хозяйства страны на капиталистический лад.

Для сельскохозяйственного производства, организованного на частных землях, было характерно стремление использовать наемную силу, применять усовершенствованные орудия и машины, удобрения, в том числе и искусственные, производить продукцию на рынок. Таким образом, в массе своей это были хозяйства, развивающиеся по фермерскому пути.

Однако частные земли составляли только четверть всех земель, участвующих в сельскохозяйственном производстве. Две четверти составляли *общинные земли*, принадлежащие не конкретному крестьянину, а крестьянской общине в целом: община выступала как коллективный собственник земли. Роль общины в жизни крестьян укрепилась после отмены крепостного права. Без разрешения общины крестьянин не мог получить паспорт и уйти из деревни, не мог получить свой надел в собственность и свободно им распоряжаться. Община распределяла и перераспределяла землю между крестьянами, и основой ее политики было желание уравнительности, равных условий для всех: каждому должна была достаться часть хорошей, средней и неплодородной земли. Это приводило к *чересполосице* —

крестьянская семья могла владеть десятками крошечных кусочков в разных местах. Неизбежным итогом чересполосицы был *принудительный севооборот*: община диктовала крестьянину, какую культуру ему сеять на каком поле, определяла сроки посева и уборки урожая.

Результатом такой организации земледелия на общинных землях была незаинтересованность крестьян-общинников в труде, низкое качество обработки почвы, низкая урожайность и товарность. Давая шанс слабым хозяйствам выжить — освобождая их на время от налогов, помогая в обработке полей, — община сдерживала развитие потенциально сильных хозяйств. Тормозящая роль общины стала настолько очевидной в середине 90-х годов XIX в., что правительство приступило к работе по подготовке новой аграрной реформы. Ее воплощение в жизнь относится уже к XX в.

22.3. Тенденции в развитии российской промышленности

В первую четверть XIX в. темпы промышленного развития были низкими, и правительство России не проявляло большого внимания к этим вопросам.

**Дореформенный
период — домашняя
промышленность,
ремесло, мануфактуры**

Преобладала *мелкая* промышленность, представленная домашней промышленностью и ремеслом. *Домашняя* промышленность, т.е. обработка сырья, произведенного в своем хозяйстве, была более характерна для крестьянского хозяйства: льнопрядение, обработка шерсти, валяние сукна оставались типичными занятиями и мужчин, и женщин в русских деревнях. Свое доминирующее значение домашняя промышленность сохраняла вплоть до середины XIX в. даже в наиболее развитых экономически районах страны — центральных.

Ремесло было более присуще городам. В первой половине XIX в. помещики широко практиковали отдачу в обучение городским ремесленникам своих крепостных, обыкновенно детей дворовых. Наибольшим успехом пользовались ремесла башмачное, портное, кулинарное, фельдшерское, кучерское, бронзовое, клавикордное. Обученные ремеслу крепостные приносили потом своему помещику значительный доход. Уже в начале века существовала специализация центров мелкой промышленности: шелковое производство скапливалось в Москве и в селах на восток от Москвы, обувщики концентрировались в Твери, кожевники — в Вологде.

Для мелкой промышленности был присущ экстенсивный характер труда. Таким был популярный на Севере ложечный промысел,

совершенно губительный для лесов: один ложкарь в поисках нужного ему «узорчатого» сырья надрубал за день более сотни деревьев, и если находил нужное, брал лишь короткий брусок у корня.

В пореформенный период эти основные характеристики в развитии мелкой промышленности будут сохраняться, но в мелкой промышленности постепенно начнут развиваться капиталистические отношения.

Крупная промышленность начала века представлена мануфактурами, которых было около 2 тыс. Мануфактура работала прежде всего на высшие классы и казну, удовлетворяла спрос государства на железо, цветные металлы, пушки, ружья, снаряды, сукно, холст, парусное полотно, бумагу, канаты и веревки. Значительную часть продукции мануфактур потреблял город: шерсть, шелк, стекло, фаянс, фарфор, бумагу, сахар, соль, водку. Лишь скромная часть мануфактурной продукции шла в деревню — соль, водка, платки и ленты, некоторые виды металлических изделий и металл в виде полуфабриката — для деревенских кузнецов.

В первой половине XIX в. было два ведущих центра крупной промышленности. Один из них — *Урал* — центр металлургии, дававший 4/5 всей металлопродукции, становится и центром добывающей промышленности. Здесь с 20—30-х годов начала активная разработка месторождений драгоценных камней — изумрудов, аметистов, александритов, устраиваются золотые, серебряные и платиновые рудники. Динамика золотодобычи впечатляет: в 1829 г. добыли один пуд золота, в 1850 г. — уже 1000 пудов.

Другим центром российской промышленности был *Московский регион*, где была сконцентрирована обрабатывающая и текстильная промышленность.

Роль Санкт-Петербурга как промышленного центра в начале XIX в. была невелика, однако она быстро возрастала. Именно под Санкт-Петербургом, на Александровской казенной текстильной мануфактуре в первые годы столетия были применены привезенные из Англии текстильные станки. Массовое же внедрение машин в производство и собственно *начало промышленного*



Ярлык фирмы Бардыгиных

переворота в России относится к 30—40-м годам XIX в. Машины привозили из Англии, Германии, Бельгии. Тогда же, в начале века, приступили к налаживанию производства своих машин — правда,

в очень небольших масштабах, поскольку импортные машины пользовались несоизмеримо большим спросом, чем отечественные: были дешевле и выше качеством. Тем не менее постепенно Санкт-Петербург становится центром российского машиностроения.

В целом в середине XIX в. несмотря на начавшийся промышленный переворот, в стране по-прежнему преобладал ручной, а не машинный труд. Наиболее успешно развивались отрасли легкой промышленности — текстильная и пищевая. Тяжелая промышленность, в том числе черная металлургия, все более отставала от мирового уровня. Развитие большинства отраслей промышленности сдерживалось существованием системы крепостного права и принудительным характером труда в народном хозяйстве.

Пореформенный период — иностранные инвестиции и неравномерные темпы промышленного развития

Уже в первое десятилетие после реформы 1861 г. заметно ускорились темпы развития промышленности, но уровень ее по сравнению с западными странами оставался низким. Для быстрого роста не хватало многого: крупных капиталовложений, технической базы, достаточных кредитных ресурсов, сети дорог и хорошей системы связи, квалифицированных кадров. Развитие страны во второй половине века объективно способствовало устранению этих препятствий.

Железнодорожное строительство, особенно усилившееся с 70-х годов, стимулировало быстрый рост всех отраслей крупной промышленности, в частности, черной металлургии и машиностроения. В промышленность активно вкладывались *иностранные капиталы*. В конце века по объему инвестиций на первом месте была Франция, далее следовали Великобритания, Германия и Бельгия. Иностранный капитал во многом определил развитие машиностроения, металлургической и электротехнической отраслей промышленности.

Быстро развивалась легкая промышленность, в которой было занято более половины всех рабочих. Тормозом на пути развития легкой и пищевой отраслей промышленности, как и раньше, был недостаточный потребительский спрос населения — низкий в условиях во многом еще натурального хозяйства. Ускорились темпы развития черной металлургии: в конце XIX в. по выплавке чугуна Россия занимала четвертое место в мире после США, Англии и Германии.

Темпы промышленного развития страны в пореформенный период были крайне неравномерны: подъемы сменялись замедленным развитием и кризисами. Так, конец 70-х годов был неудачным, но с конца 80-х начался промышленный подъем, продолжавшийся до конца 90-х. За десятилетие — с 1887 по 1897 гг. число промышлен-

ных предприятий увеличилось более чем на 25%, а количество рабочих — на 60%. В 1899 г. в стране начался экономический кризис, который более всего проявился в тяжелой промышленности: резко сократилось производство рельсов, паровозов, вагонов, остановилась почти половина всех домен и нефтяных скважин.

Неравномерным было и территориальное распределение промышленности: важнейшими районами с быстрым поступательным развитием были *Санкт-Петербург* (центр машиностроения) и *Московский район* (центр текстильной промышленности). *Урал* по-прежнему оставался крупным промышленным центром, но во второй половине века он переживал значительные трудности, вызванные отсталой технической базой и необеспеченностью рабочей силой. Были районы, практически неразвитые в промышленном отношении и выступавшие в роли поставщиков сырья, прежде всего восточные и юго-восточные территории. Следует также иметь в виду, что примерно пятая часть всей промышленной продукции производилась в *западной* части империи — Польше, Прибалтике и Финляндии.

Итак, в конце XIX в. Россия имела высокие темпы промышленного роста, но по достигнутому уровню развития значительно отставала от передовых стран мира, которые превосходили Россию по производству продукции на душу более чем в десять раз. Машиностроение в России было слабо развито, и промышленный переворот был далек от завершения.

22.4. Торговля и транспорт

Внутренняя торговля — ярмарочная, магазинная, биржи *Внутренняя торговля* в первой половине XIX в. развивалась медленно. Складывание рынка тормозилось низкой товарностью крестьянского хозяйства (даже в середине XIX в. доля крестьянского хлеба, поступающего на рынок, не превышала 10%); медленным формированием торгового класса (в середине века купцы составляли лишь около 1% населения, в конце века — 3,8%); национальной психологией (расчетливость, бережливость и умение сделать прибыль на торговых операциях не считались большой добродетелью). Необходимо также учесть и громадные просторы империи, плохое состояние дорог, а часто и полное их отсутствие. Тем не менее рост внутреннего рынка, хотя и медленный и преимущественно экстенсивный, имел место, и уже в середине XIX в. внутренняя торговля становится более важной для России, чем торговля внешняя; обороты внутренней торговли превышали обороты внешней торговли более чем в три раза.

В первой половине века внутренняя торговля осуществлялась преимущественно в виде *ярмарок*, которые имелись в каждом сколь-нибудь крупном экономическом районе страны. Большинство ярмарок (около 4 тысяч) были мелкими; обороты же 60 крупных ярмарок превышали миллионы рублей. Самой крупной была *Нижегородская (Макарьевская) ярмарка*, обороты которой были свыше 100 млн руб. в год. У ярмарочной торговли, характерной для феодального способа производства, имелись существенные недостатки: частая порча товаров из-за невозможности обеспечить правильное хранение, потери времени продавца и покупателя, резкие колебания цен на одни и те же товары на разных ярмарках.

В течение XIX в. шло развитие другой, более прогрессивной, формы торговли — *магазинной*. Значение ярмарочной торговли снижалось, шел перенос ярмарок на окраинные районы страны. Однако абсолютное число ярмарок неуклонно росло и в середине столетия составило 6 тыс., а в конце — 18 тыс.

Довольно интенсивно (по российским меркам) развивались и *биржи*, число которых к началу XX в. достигло 90. Руководство биржами было сосредоточено в Министерстве торговли и промышленности, за исключением фондового отдела Санкт-Петербургской биржи, который находился в ведении Министерства финансов.

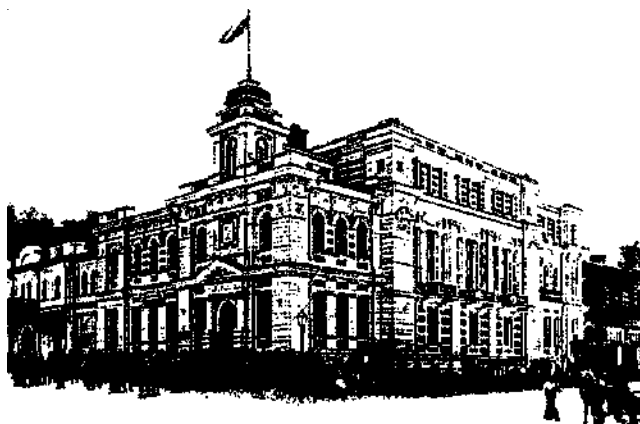
Это свидетельствовало о том, что состояние внутреннего рынка менялось, хотя и медленно. В середине века в количественном отношении в стране продолжали господствовать натуральные отношения. Торговые связи между отдельными частями страны по-прежнему не были достаточно крепкими, что проявлялось прежде всего в значительных колебаниях хлебных цен в различных регионах империи: разница в ценах на хлеб в местах его производства и потребления была огромна и могла составлять десять и более раз. В первой половине столетия на рынок ориентировались преимущественно помещики, в пореформенный период — фермеры.

Внешняя торговля и торговая политика

В области внешней торговли государственная политика в XIX в. характеризовалась попеременной сменой протекционизма и фритредерства. Смена курса происходила раз в пять — десять лет. В целом в середине века исходили преимущественно из принципов *фритредерства*, а в начале и конце века — *протекционизма*. Преобладание политики протекционизма объяснялось не столько желанием защитить, оказать покровительство отечественному производителю, сколько соображениями фискального характера: устанавливая высокие ввозные тарифы, правительство желало увеличить доходность казны. Соответственно официально внеш-

неторговому курсу менялись и ввозные пошлины, колебавшиеся от 15 до 200% и более.

Ведущим внешнеторговым партнером — с точки зрения масштабов торговли с Россией — традиционно была Англия. В первой половине XIX в. в структуре российского экспорта и импорта на ее долю приходилось 37% и 30% соответственно. Торговые отношения России с Англией не прерывались даже на время Крымской войны (1853—1856). Объявив российским товарам строгую блокаду, Англия, тем не менее, их ввозила — на германских судах. На втором месте по объему торговли с Россией стояла Германия, на третьем — Франция, четвертое место занимал Китай.



Здание городской биржи в Нижнем Новгороде

В первой половине XIX в. Россия активно ввозила красители, сахар, вино. Важнейшей статьей ввоза был хлопок-сырец и чай (из Китая). Из Китая же везли жемчуг, шелк и хлопчатобумажные ткани; с середины века, однако, ткани ввозить перестали. В целом с Востока в Россию шло сырье и разнообразные предметы потребления, в том числе и предметы роскоши. С Запада также везли предметы потребления, машины и оборудование. В течение всего XIX века эта статья ввоза возрастала.

Российский экспорт был ориентирован почти исключительно на западные страны и составлял 90% от общей суммы экспорта. Доля российского экспорта на Восток была значительно скромнее — около 10%. Это были сырье и промышленные изделия, стоимость которых давала 60% от общей всей стоимости экспорта в восточные страны.

На Запад экспортировались корабельный лес, канаты, парусные полотна, лен, сало, кожи, пенька, щетина, меха, продукция живот-

новодства, хлеб. Объемы хлебного экспорта увеличивались каждое десятилетие: если в начале века хлеб составлял 5% от стоимости всего экспорта, то в середине века — уже 35%, а в конце века — 80%. В начале века Россия вывозила 1% от собранного урожая, в середине века — 5%, в конце — 20%.

Конкурентами России на мировом хлебном рынке в конце XIX в. были США, Австралия и Канада, но сколь-нибудь серьезно потеснить Россию они не смогли. Более негативно складывались отношения России с Германией. С 80-х годов XIX в. немцы стали защищать себя от русского хлеба, повышая ввозные пошлины: с 1880 по 1890 гг. они увеличились в пять раз. В ответ на это Россия ввела почти запретительные пошлины на ввозимые из Германии промышленные товары. В первой половине 90-х годов *таможенная война* между этими странами становится особенно напряженной.

В целом в структуре российского экспорта доля сельскохозяйственной продукции и промышленного сырья составляла 95% от стоимости всего российского экспорта, а готовые изделия — около 5%. Степень участия России в мировой торговле на протяжении всего XIX в. оставалась практически неизменной: страна обеспечивала 4% мирового товарооборота.

Дороги как фактор развития рынка

Исторически первым видом транспорта в России, имеющим экономическое значение, был *водный*. К началу XIX в. в стране имелось порядка десяти каналов, что было явно недостаточно для быстрого развития народного хозяйства. Начало пароходного сообщения в России относится к дореформенному периоду: первый пароход был построен в 1813 г., в 1843 г. была разрешена свобода пароходства по всем рекам, в середине века в стране имелось уже более 300 пароходов, а в 1895 г. — 2539 пароходов.

Важнейшим видом транспорта был *гужевой*, который, однако, был малоудобен, так как время перевозок товаров по грунтовым дорогам ограничивалось почти исключительно зимой и летом; весна же и осень из-за распутицы на дорогах почти полностью исключались. *Шоссейные дороги* строились в России крайне медленно — в середине XIX в. их протяженность едва превышала 8 тыс. км — и были сосредоточены, главным образом, вокруг трех городов: — Санкт-Петербурга, Москвы и Варшавы.

Железнодорожное строительство началось в России в 30-е годы XIX в., в 1838 г. была построена первая в стране железная дорога, соединившая Санкт-Петербург и Царское Село, но она не имела большого экономического значения. В 1851 г. была построена дорога Москва — Петербург. В середине века протяженность желез-

нодорожных линий составила около 1500 км (для сравнения: в Англии — в 10 раз больше, хотя территория Англии была меньше территории Российской империи почти в 100 раз).

В 1857 г. было учреждено Главное акционерное общество для строительства железных дорог и намечены принципы железнодорожной политики. Важнейшей стратегической задачей становилось строительство тех дорог, которые должны были соединить хлебородные губернии с внутренними рынками. На следующем этапе следовало соединить дорогами производящие районы с портами так, чтобы расширить возможности сбыта сельскохозяйственной продукции за границей. В 70-е годы была открыта сеть линий, соединившая Москву и Черноземный центр. В 90-е годы особый размах железнодорожное строительство приобрело на окраинах империи — в Сибири, Средней Азии, на Дальнем Востоке. Самые высокие темпы строительства железнодорожного полотна были в 1895—1900 гг., в это время Россия по этому показателю превосходила практически все другие страны мира. Однако по густоте сети Россия по-прежнему значительно отставала от передовых стран: на 1 тыс. км² приходилось 1,5 км железнодорожных линий, в Англии — 106 км.

22.5. Финансовые реформы XIX в.

Финансовое положение России и ее налоговая система претерпели существенные изменения на протяжении XIX в. Тенденции в целом были положительными.

Дореформенный период — финансовые реформы М. Сперанского и Е. Канкрин

В начале столетия стали возникать мелкие частные городские банки. В 1812 г. создан *Государственный Коммерческий банк*, задачами которого были прием вкладов на хранение под проценты, перевод денег, выдача ссуд под товары. Однако денежная система страны не была стабильной, курс бумажного рубля падал, золотые и серебряные деньги уходили из обращения. Важнейшей причиной этого были значительные расходы государства, превышавшие поступления в два раза. Для поддержания курса бумажных ассигнаций правительство стало взимать налоги и недоимки именно ассигнациями, с помощью *ассигнаций* же должны были осуществляться все платежи между частными лицами. Эти меры оказались недостаточно эффективны, несмотря на все усилия Министерства финансов (созданного в 1802 г.).

В 1810 г. впервые в России был разработан план крупномасштабной финансовой реформы, основными авторами которой были М.М. Сперанский, М.А. Балугьянский и Н.С. Мордвинов. Целью реформы было упорядочение государственного бюджета и стабилизация рубля, так как причина бедственного положения российских

финансов заключалась в дефицитности государственного бюджета и неконтролируемой денежной эмиссии. Соответственно методом решения этой задачи должно было стать прекращение выпуска ассигнаций и изъятие их из обращения. Другой элемент финансовых преобразований — создание новой и эффективной системы налогообложения, подразумевавшей справедливое распределение налогов на всех граждан в государстве, включая дворян, отмену подушного обложения и учет доходности при определении суммы налога. Предполагалось также, что способ взимания налогов должен быть дешев. Однако вскоре выяснилось, что ввести принцип соответствия размера налога доходам в крепостной стране невозможно: он мог быть распространен только на купечество, которое составляло около 1% жителей России. Для большинства же населения доход не был формой, отражающей хозяйственную деятельность. Попытка налогообложения помещичьих домов и земель, приносящих доход, также оказалась unsuccessful: дворяне проявили резкое недовольство, налог был отменен, М.М. Сперанский отправлен в ссылку.

Тем не менее, к некоторым из идей Сперанского вернулись при Николае I, когда Министерство финансов возглавил Е.Ф. Канкрин, занимавший этот пост в 1823—1844 гг. Более жестко стал проводиться режим экономии государственных средств, снижались траты на государственный аппарат, содержание двора и даже армию и флот. Вводились новые косвенные налоги — гербовый сбор, акцизы на табак, повысились ввозные таможенные пошлины. Увеличилась сумма прямых налогов. Все это давало неплохой доход в бюджет, способствуя снижению его дефицитности. Канкрин создал новую форму внутреннего государственного займа, выпустив в 1831 г. в обращение билеты Государственного казначейства номиналом 250 руб. ассигнациями, приносившие их владельцам 4% годовых.

Кроме того, в 1839 г. началось осуществление денежной реформы, известной как *реформа Канкрин*. В ходе ее были выпущены новые кредитные билеты, свободно обменивающиеся на серебряные деньги, а старые ассигнации изъяты из обращения. Свободный размен продолжался недолго — до 1851 г., но в целом реформа Канкрин в определенной степени стабилизировала денежную систему страны.

**Пореформенный
период — налоговые
реформы Н. Бунге
и денежная реформа
С. Витте**

Основные преобразования в финансовой сфере и налогообложении были осуществлены в пореформенный период (после отмены крепостного права). В 1862 г. была проведена *бюджетная реформа*, результатом которой явилась значительно более детальная, чем раньше, роспись доходов и расходов в государственном бюджете, создание системы государственного контроля за финансами ведомств, в том числе рассмотрение финансовых смет на будущий год и про-

верки годовых отчетов об исполнении государственного бюджета данным ведомством. В 60-е годы также были начаты преобразования в налогообложении: винные откупа заменили акцизом на вино и благодаря этому сразу же стали расти питейные доходы казны.

В 80-е годы министр финансов Н.Х. Бунге провел *податные (налоговые) реформы*: были отменены соляной налог, подушная подать, снижен размер крестьянского выкупа. Одновременно был повышен государственный земельный налог, преобразовано торгово-промышленное обложение, возросли акцизы на сахар и табак, питейный сбор, таможенные пошлины, были введены новые косвенные налоги (квартирный, на страхование, на передвижение пассажиров и грузов). Доходы от косвенных налогов росли быстрее, чем от налогов прямых.



Империял (15 руб.) 1897 г.

В 1895—1897 гг. по инициативе и под руководством министра финансов России С.Ю. Витте была проведена крупнейшая в истории страны *денежная реформа (реформа Витте)*, в результате которой как и в ведущих странах мира — Англии, США, Германии, Франции, Японии — был введен свободный размер бумажных денег на золото. Законом 1895 г. было разрешено заключать сделки на золото. Всем конторам и отделениям Государственного банка, а затем и частным банкам предоставлено право покупать золотую монету и производить платежи этой монетой. Был установлен фиксированный курс кредитного рубля в размере 7 руб. 40 коп. за золотой полуимпериял номиналом 5 руб. К 1897 г. путем увеличения налогов, добычи и покупки золота, заключения внешних займов Государственный банк России увеличил золотую наличность с 300 млн до 1095 млн руб., что почти полностью соответствовало сумме обращения кредитных билетов. Была достигнута стабилизация рубля, полная его конвертируемость. Государственный бюджет Российской империи был бездефицитным.

Вопросы для повторения

1. Охарактеризуйте факторы экономического развития России в XIX в.
2. Как было организовано сельскохозяйственное производство в России во второй половине XIX в.?
3. Расскажите о тенденциях развития российской промышленности XIX в.
3. Какие факторы способствовали, а какие — тормозили экономический рост в России в конце XIX в.?
4. Расскажите о финансовых реформах XIX в.

 ГЛАВА 23

Образование США. Экономическое развитие страны в XIX в.

США — молодая капиталистическая страна. Самостоятельным независимым государством США стали в 1776 г., когда на Европейском континенте уже утвердились капиталистические отношения.

Генезис капитализма в США имел ряд особенностей, существенно отличающих его от западноевропейского. Капитализм, формировавшийся в Северной Америке, называют *переселенческим*, *колониальным*, поскольку сюда, на колонизируемые земли, переносились формы организации хозяйства, сложившиеся в метрополии. Аристократия Англии — владелицы североамериканских колоний — пыталась насадить здесь крупное помещичье землевладение, т.е. систему феодализма. Переселенцы желали прежде всего приобрести земельный участок и стать фермером или создать какое-либо производство и стать предпринимателем, т.е. развивать капиталистические отношения.

Эти две взаимоисключающие тенденции дополнялись противоречиями с местным населением (индейцами) и постоянной нехваткой рабочих рук из-за малой заселенности континента. Все это обусловило огромный приток иммигрантов, законтрактовавшихся неимущих людей из Европы (сервентов) и ввоз рабов-негров из Африки. Таким образом, капитализм в Северной Америке основывался не только на свободе предпринимательства, но и на сопротивлении насаждаемым феодальным отношениям, а также на использовании принудительного труда рабов для ускорения первоначального накопления капитала.

Неоднородность систем хозяйствования создавала, безусловно, серьезные трудности на пути социально-экономического развития страны и формирования американской нации. Однако исторический опыт показывает, что США с этими трудностями справились, став первой державой мира по экономическому потенциалу уже в конце XIX в. и оставаясь ею до настоящего времени.

23.1. Экономика Северной Америки колониального периода. Образование США

Освоение Американского континента европейцами началось с эпохи Великих географических открытий. Первые колонии в Северной Америке создали в начале XVII в. переселенцы из Англии, Голландии и Франции. Однако наиболее интенсивно колонизацию осуществляла Англия, вытеснившая сначала Голландию, а в 60-е годы XVIII в. — Францию.

Первыми сюда прибыли представители торговых компаний. В 1606 г. английский король Яков I предоставил Лондонской и Плимутской компаниям хартию на заселение Атлантического побережья. Затем последовала партия колонистов Лондонской компании, сюда стали приезжать рабочие, мастеровые, предприниматели. По религиозным соображениям переселялись в Америку представители пуританских общин. Приезжали многие крестьяне, в результате огораживаний потерявшие на родине земельные наделы, молодежь, не имеющая никакой профессии, а также бедняки. Кроме того, в колонии английские власти выселяли преступников, пригодных к труду.

Обустривая поселения, колонисты на первых порах сохраняли общинные порядки — создавали общий склад, продукты и инструменты распределяли централизованно. Постепенно на Атлантическом побережье образовалось 13 колоний, а их население составило к 1760 г. 2,5 млн человек. Подавляющая часть колонистов занималась сельским хозяйством. Но к концу XVIII в. в Северной Америке по уровню и характеру экономического развития уже выделялись три района: Северо-Восток, Юг и Центр.

Север-Восток:
земледелие, овцеводство
и централизованная
мануфактура

Это был наиболее развитый район. Здесь расселялись преимущественно трудящиеся элементы, эмигрировавшие из Англии по религиозным мотивам. Основная часть самостоятельного населения была занята в *земледелии*. Преобладающая форма организации хозяйства — сравнительно небольшие *фермерские* хозяйства (размером до 20 акров¹) полунатурального типа.

Главная отрасль промышленности на Северо-Востоке — *судостроение*, и английский флот в середине XVIII в. на 1/3 состоял из судов американского производства. Судостроение способствовало развитию рыболовного промысла, ставшего важным занятием населения и источником питания. Получил развитие китобойный промысел (жир и китовый ус вывозились в метрополию); население зани-

¹ 1 Акр = 4840 кв. ярдам = 4046,86 м².

малось пушным промыслом. Для обеспечения судостроительной отрасли получила развитие лесная промышленность, на основе имевшихся колоссальных лесных массивов.

В колониях развивалось *сукноделие* и производство *льняных* тканей. Овцеводство здесь стало быстро развиваться после того, как в 1609 г. в Северную Америку завезли овец. Уже в конце XVIII в. шерстяная промышленность удовлетворяла спрос на шерстяные ткани. При этом формой ее организации стала сразу наиболее прогрессивная *централизованная мануфактура*.

В стране имелись крупные залежи руды, что стало основой развития *железодельной* промышленности. Уже в середине XVII в. были построены первые домы, хотя они были маломощными и работали на древесном угле, а в XVIII в. американский чугун стали экспортировать в Англию.

Торговая буржуазия этого района находилась на ведущих позициях в торговле североамериканских колоний и являлась господствующей прослойкой общества. В Англию вывозилась продукция лесных богатств: большое количество пушныны, леса (мачты, пиломатериалы, смолы), меди и железа, рыбы, солонины. Наживались американские купцы и за счет неэквивалентной торговли с индейцами. Они сбывали коренным жителям стеклянные бусы, огнестрельное оружие, ром. В обмен получали меха и кожи.

**Центр: скваттеры
и сервенты**

Здесь находились колонии, где преобладало *фермерское* сельское хозяйство. Имелись крупные земельные владения английской аристократии, которые сдавались в наследственную (потомственную) аренду небольшими участками. Основная форма феодальной эксплуатации поселенцев — *фиксированная рента* («*квит-рента*»). Однако наличие огромных свободных земель давало возможность переселенцам (их называли *скваттерами*) уходить на Запад, поэтому попытки феодализации не увенчались успехом. В этих районах культивировалась пшеница. Имелись здесь железодельные предприятия и пивоварни. Кроме зерновых и технических культур выращивались картофель, кукуруза, тыква и др., заимствованные у индейцев.

В сельском хозяйстве Центрального района имелись элементы принудительного труда — использовались белые люди, законтрактовавшие себя на работу сроком от семи до десяти лет. Так как эти люди не имели средств на переезд в Америку, то компании и судовладельцы перевозили их бесплатно, а в колониях продавали с аукциона. Эта категория называлась *сервентами*, и по существу они были «белыми рабами». Среди них были и бывшие узники английских долговых тюрем. Отработав срок, сервент наряду со свободой имел право на землю, однако большая часть сервентов оставалась безземельной.



Негры, работающие на сахарной плантации в Америке

Юг: латифундии, плантаторы и рабы

На Юге сложилась *плантаторская рабовладельческая система хозяйства*. Здесь имелись огромные площади плодородной земли, и переселявшиеся из Англии аристократы получали от английского правительства крупные земельные владения — *латифундии*. Историко — экономические особенности предопределили своеобразное решение проблемы обеспечения этих земель рабочими руками. Ввести феодальные порядки, которые пыталась насадить Англия, не удалось. Не удалось привлечь дешевые наемные рабочие руки и по той причине, что наличие свободных земель позволяло переселенцам-трудящимся покупать эти земли в собственность. Выход из проблемы был найден за счет ввоза в колонии негров-рабов из Африки. Численность негров в 1790 г. составляла примерно 760 тыс., а в 1700 г. их было только 27,8 тыс.

Господствующий класс в южных колониях составляли рабовладельцы — *плантаторы*. Южные штаты специализировались на производстве табака, выращивали рис, сахарный тростник. Постепенно ведущей культурой станет хлопок. Ко времени революции удельный вес негров-рабов составлял 40% общей численности населения южных штатов. На Юге преобладал экстенсивный тип производства, что обуславливало быстрое истощение почвы.

Таким образом, в условиях колониальной экономики генезис капитализма имел специфические черты, самой яркой из которых было широкое использование *принудительного труда* (белых рабов-сервентов и «черных рабов» — негров).

**Политические
и экономические
противоречия
между колониями
и метрополией**

По мере развития капиталистических отношений в Северной Америке росло число наемных рабочих, формировавшихся в основном за счет иммигрантов из Европы. Среди рабочих было много квалифицированных специалистов, правительство Англии не оставалось безучастным к этой проблеме. В 1718 г. были введены ограничения на эмиграцию рабочих высоких специальностей, а в 1765 г. британский парламент запретил их выезд. Однако приостановить это движение не удавалось: труд в колониях оплачивался выше, чем в Англии.

С течением времени экономические и политические противоречия между колониями и метрополией углублялись. Противоречия были разнообразными и охватывали различные сферы.

Об ущемлении интересов местной торговой буржуазии можно судить по актам о регулировании колониальной торговли, число которых за 1650—1761 годы превысило 125. Так, закон 1650 г. вводил запрет для американских купцов торговать с европейскими странами. В 1660 г. была введена английская монополия на такие колониальные товары, как сахар, табак, хлопок, индиго и др. В последующее время монополизация расширялась, охватывая широкую группу судостроительных товаров, медную руду и меха, патоку. Англичане монополизировали ввоз многих товаров.

Пытаясь заглушить колониальную промышленность и торговлю, английский парламент законом от 1699 г. запретил вывоз шерсти и шерстяных изделий из Северной Америки — они могли продаваться только в пределах колонии, в то время как для ввоза в колонии английского сукна законом 1700 г. пошлины были отменены.

Действовал закон, в соответствии с которым в колониях не разрешалось возводить доменные печи, прокатные станы, железоделательные и кузнечные мастерские. Этот закон 1750 г. известен как «железный закон». Американский чугун можно было вывозить исключительно в Англию. Нельзя было заниматься выделкой мехов.

В одностороннем порядке в интересах Англии повышались пошлины на товары, ввозимые из Вест-Индии (сахар, патока); на многие товары вводились высокие косвенные налоги по так называемым актам Гренвилля. Всеобщее недовольство вызвал закон «о гербовом сборе» 1765 г. Он означал, что при покупке любого товара, вплоть до газет, необходимо было платить налог. Из-за сильнейшего протеста населения в 1766 г. этот сбор отменили.

В комплексе противоречий основными были *аграрные*. Развитию здесь свободной фермерской колонизации препятствовало существование крупной земельной собственности. Узловым был конфликт между скваттерами и феодальными элементами. Частным лицам уже в 1683 г. английским правительством было запрещено покупать земли у индейцев. Но поскольку скваттерство не сокращалось, то в 30-е годы XVIII в. был издан указ, в соответствии с которым запрещалось самовольное переселение на новые земли. В 1763 г. был



«Бостонское чаепитие»

установлен еще один запрет — теперь нельзя было занимать земли за Аллеганскими горами в долине реки Миссисипи. Эта мера лишила плантаторов Юга возможности переходить с истощенных земель на новые, более плодородные. Задевала она и интересы мелких арендаторов, стремившихся уйти на Запад и стать самостоятельным фермером. В 1774 г. последовал Квебекский акт, вновь запрещающий жителям колоний занимать земли на Западе.

Особо острые противоречия в аграрном вопросе обусловлены положением в колониях сервентов. Большинство их оставалось без земли, а если кто-то и имел землю, то самый маленький участок — 50 ак-

ров. Поэтому сервенты были особенно нетерпимо настроены. Законы Тауншенда, принятые в 1767 г., вводили новые высокие таможенные пошлины на краски, бумагу, стекло, свинец, чай. Началась борьба против чайной пошлины. Эта «таможенная война» с Англией привела к широкому распространению контрабанды. Следствием этих притеснений стал инцидент, вошедший в историю как «*Бостонское чаепитие*». В 1773 г. жители Бостона выбросили с захваченного английского корабля весь груз чая за борт. Это послужило поводом к политическому разрыву между колониями и Англией.

Все эти противоречия неуклонно обострялись и в конечном счете привели к войне, вошедшей в историю как *Война за независимость*. Она продолжалась восемь лет — с 1775 по 1783 гг. и закончилась победой колонистов. В 1776 г. было провозглашено новое независимое государство — *Соединенные Штаты Америки*.

23.2. Экономическое развитие США в первой половине XIX в.

Особенности Американской революции и ее преобразования

Война за независимость в Северной Америке была первой буржуазной революцией в США. В ходе войны осуществлялись *демократические преобразования*, в том числе освобождение мелких держателей земли от уплаты за аренду и конфискация крупных владений земельной аристократии, получившей землю от английского короля, духовенства англиканской церкви, многочисленных чиновников колониальной администрации, части купечества, связанного с рынками Англии. Отнятые у этих категорий лиц земельные площади были проданы небольшими участками. Феодалные формы землевладения уничтожались. Отменялись дворянские звания, наследственная аренда и т.п. Запрет поселений за Аллеганскими горами был объявлен правительством незаконным, а все произведенные там ранее захваты действительными. Таким образом был разрешен переход на западные земли. Т. Джефферсон (1743—1826), автор Декларации независимости, предложил из фонда западных земель бесплатно наделить каждого неимущего участком земли. Все порты были объявлены открытыми для европейских купцов, таким образом английская монополия на торговлю в Северной Америке отменялась. От политики протекционизма страна перешла к *фритредерству*, о чем были заключены договоры с Францией, Пруссией, Швецией. В ходе революции были конфискованы 30 тыс. имений, принадлежащих лицам-сторонникам англичан.

Стимулировалось развитие военной промышленности. Правительство выдавало денежные премии, субсидии тем, кто производил металл, оружие, порох, амуницию для армии. Практиковалась переплавка свинцовых крыш на пули. В 1778 г. вступил в строй государственный пушечный завод в Спрингфельде. В 1761 г. создан банк Северной Америки, что сыграло роль в стабилизации эмиссионной деятельности и в масштабе государства, и на уровне штатов.

В то же время Американская революция осталась половинчатой, т.е. незавершенной: сохранилось рабство, которое было узаконено американской Конституцией, т.е. в интересах фермеров был решен вопрос о земле за Аппалачами; Правительством страны продажа земли разрешалась только крупными участками и по высокой цене, а размер продаваемого участка устанавливался не менее 640 акров при цене 2 долл. за акр, что было не доступно большинству фермеров и давало возможность обогащаться плантаторам и спекулянтам.

Однако фермеры не смирились с таким положением и даже восставали, требуя демократизации продажи «общественных земель».

Эта борьба не была безрезультативной: в 1800 г. был принят закон, по которому частному лицу могло продаваться уже 320 акров, а в 1804 г. — 160 акров. И хотя при таких условиях не удавалось устранить спекуляцию, но земля стала более доступной для фермерства. Уже в начале XIX в. в 1820 г. размер продаваемой земли был снижен до 80 акров, а цена с 2 до 1,25 долл. за акр.

Территориальная экспансия и «доктрина Монро»

Не успев освободиться от колониальной зависимости, правительство США стало осуществлять политику широчайшей территориальной экспансии. Новые районы присоединялись на основе заключения неравноправных договоров, торговых сделок, путем прямого военного насилия и захватов. В состав США вошли Луизиана (1803), Флорида (1819). В 1823 г. США провозгласили *«доктрину Монро»*, в соответствии с которой любое вмешательство европейских стран в дела Америки рассматривалось как угроза США. Тем самым они получили возможность развязать захватнические войны против Мексики. Последовали следующие захваты и присоединения: Техас (1845), Орегон (1846), Верхняя Калифорния (1848), Новая Мексика (1849). Только за первую половину XIX в. территория США увеличилась в 3,5—4 раза. При этом происходило систематическое истребление и вытеснение индейцев, коренных жителей материка, на худшие земли, нарушались их права и заключаемые с ними договоры, велась политика разжигания борьбы племен, взаимных споров между ними. Всякие протесты индейцев подавлялись, многие из них гибли, убивали их вождей. Так погибло племя чироков, имевшее свои школы, алфавит, типографии и газеты. Открыв на территории, пранадлежащей племени, золото, правительство решило насильственно выселить чироков в отведенные им резервации далеко на Запад. Этот путь вошел в историю как «дорога слез», когда погибло 4 тыс. индейцев. Отсталость и разрозненность индейских племен, безусловно, облегчали территориальную экспансию американцев.

Рост населения и урбанизация

Итогом таких территориальных изменений стало удвоение к середине XIX в. количества штатов страны — с 13 до 30. Территориальное расширение привело к важным демографическим изменениям: быстрому росту населения, активной его миграции на Запад и постепенной урбанизации. Так, в 1790 г. в США проживало 5,9 млн человек, в 1860 г. — уже 31,4 млн. Это означало, что каждые 25 лет население здесь удваивалось — ни одна страна мира не знала подобных темпов роста населения.

Увеличение численности происходило за счет внутренних факторов (естественный прирост), а также внешних (притока иммиг-

рантов и ввоза рабов). Наличие огромного земельного фонда стало притягательной силой для притока сюда переселенцев из Европы. Иммиграцию поощряло правительство, так как растущая экономика нуждалась в рабочей силе. Среди иммигрантов были сотни тысяч квалифицированных ремесленников, инженеров, рабочих, изобретателей. За 1821—1860 гг. в США прибыло свыше 5 млн иммигрантов, преимущественно из Ирландии, Германии, Англии. Помимо создания армии наемного труда массовая иммиграция и рост численности населения способствовали созданию емкого внутреннего рынка, что, в свою очередь, вело к росту спроса на промышленные товары, т.е. служило стимулом для развития производства.

Как отмечалось, своеобразием американского капитализма было использование наряду с наемным трудом и принудительного труда (сервентов и рабов-негров). Рабы были основной производительной силой в южных штатах. Хотя в 1808 г. ввоз рабов был запрещен, но контрабандой ежегодно ввозилось до 15 тыс. рабов. Поскольку стоимость рабов росла, возникли питомники рабов — «живого товара». Плантаторы специально «разводили» рабов на продажу. Общая численность негров в 1850 г. составила 3,5 млн человек.

Изменения демографической ситуации выразились в *урбанизации*. Углубление общественного разделения труда привело к росту городского населения. Города становились центрами промышленности и торговли. Удельный вес городского населения вырос с 5% в 1790 г. до 20% в 1860 г. В отличие от стран Европы, где фабрично-заводские центры населялись за счет обезземеливания сельских жителей, в Америке формирование городских центров происходило за счет промышленно-ремесленных элементов из числа иммигрантов. Крупными городами США стали *Нью-Йорк, Цинциннати, Филадельфия, Чикаго, Кливленд, Сент-Луис* и др.

**Сельское хозяйство:
специализация районов,
рабство и фермерство**

В первой половине XIX в. в экономике США основной отраслью оставалось сельское хозяйство. В числе факторов, определявших развитие этой сферы хозяйства, были следующие: колонизация Запада, использование труда рабов, происходившая специализация районов.

В начале XIX в. правительством страны проводились демократические меры, облегчавшие условия покупки земель, объявленных «государственными». В 1832 г. размер продаваемого земельного участка был снижен до 40 акров. Была разрешена система свободной заимки поселенцами-колонистами, санкционированная правительством — законом о заимке 1841 г. В соответствии с этим законом преимущественное право на покупку участка целины имел тот, кто

его занимал и обрабатывал. В 1854 г. закон разрешал продажу мало-пригодных земель, если в течение 30 лет они не были распроданы.

В районах интенсивного заселения на Старом Северо-Западе получило широкое развитие производство *кукурузы*. Здесь специализировались на экстенсивном скотоводстве (особенно свиноводстве). Освоение района привело к значительному производству пшеницы, которое играло ведущую роль уже со второй четверти XIX в. В середине века такие штаты, как Индиана, Иллинойс, Висконсин, превратились в житницы. В условиях конкуренции фермерские хозяйства Атлантического побережья специализировались на молочном животноводстве, овощеводстве, садоводстве. На Северо-Востоке занимались интенсивным сельским хозяйством, снабжавшем растущие промышленные центры. В первой половине XIX в. южные штаты специализировались на выращивании *хлопка*. Гигантский рост хлопководства обеспечивался экстенсивным путем за счет освоения новых территорий Юга и Юго-Запада и их хищнической эксплуатации. США превратились в мирового производителя хлопка-сырца. В 1860 г. доля США в мировом производстве хлопка составила 66% по сравнению с 0,4% в 1791 г. Расширение мирового хлопкового рынка стимулировало производство этого сырья в США: за первую половину XIX в. оно возросло в 23 раза. При этом до 40-х годов XIX в. хлопок в основном вывозился за границу, а затем увеличилась его переработка внутри страны, хотя он оставался главной статьей американского экспорта — более 57% в 1860 г. За счет хлопка обеспечивались валютные поступления страны.

Несмотря на обширный земельный фонд, в США борьба за землю между фермерами и плантаторами обострялась. Камнем преткновения было рабство. В стране имелись штаты, где рабство было запрещено. С образованием новых штатов вопрос о рабовладении возникал вновь и вновь. В поисках решения проблемы в 1820 г. был заключен так называемый *Миссурийский компромисс*, в соответствии с которым распространение рабства не могло выходить за 36°30' северной широты. Однако убежавших рабов можно было отыскивать и возвращать прежнему владельцу, причем по закону 1850 г. в этом должны были участвовать само население и власти. Рабовладельческая система приносила стране высокие доходы, поскольку на хлопок на мировом рынке существовали высокие цены. Кроме того рабство было выгодно потому, что труд рабов оплачивался дешево.

В США активно формировался фермерский путь развития сельского хозяйства — с применением наемного труда и техники. Он получил название *американского пути развития капитализма в сельском хозяйстве*. К 1860 г. в США было уже более 2,4 млн ферме-

ров, около 200 тыс. батраков. В сельском хозяйстве применялось до 250 тыс. жатвенных машин.

Одновременное наличие капиталистического хозяйства на Севере и рабства на Юге стало причиной противоречий между этими системами и вылилось в Гражданскую войну.

23.3. Становление индустриальной цивилизации в США

Предпосылки промышленного переворота

XIX век в экономической истории мира — это эпоха формирования индустриальной цивилизации. В этом веке *завершается* промышленный переворот — переход от мануфактуры с ручным трудом к фабрикам и заводам с применением машин. Промышленный переворот — общемировое явление, он проходил во всех странах, хотя в разные сроки.

Для перехода от мануфактур к фабрикам должны быть подготовлены соответствующие предпосылки. В историко-экономических условиях США предпосылки промышленного переворота заключались в следующем.

(1) Были подготовлены политические предпосылки, когда в результате войны за независимость страна добилась самостоятельности и могла обеспечить у себя свободу предпринимательства и торговли. В стране сложилась специализация районов, углублялось территориальное разделение труда, благодаря чему фермерское хозяйство втягивалось в товарно-денежное обращение и земледелие приобретало торговый характер, что стимулировало промышленное развитие прежде всего Северо-Востока.

(2) Сыграл свою роль недостаток рынка рабочей силы. В колониях не создавалось «избыточного» населения. При первой возможности наемные рабочие, даже из иммигрантов, стремились обзавестись землей и уходили с предприятий. Это обуславливало дороговизну рабочей силы, стимулировало изобретательство и ввоз машин и оборудования из Англии.

(3) Технические предпосылки промышленного переворота в США были подготовлены успехами Англии, где он начался раньше. В то же время в самих США введена система поощрения изобретений. С 1790 г. действовал закон о патентах, в соответствии с которым изобретателю предоставлялась на 14 лет монополия на использование своего изобретения. В последующем сроки действия такого права увеличены. Естественно, что это способствовало развитию технической мысли.

(4) Обстановка в Европе способствовала быстрому росту американского капитализма. Это постоянные войны в Европе. Поскольку США находились за океаном, они в этих войнах не участвовали, а поэтому избегали крупных расходов на армию, не знали военных опустошений и получали доходы от торговли со всеми воюющими странами Европы. Поставляя им оружие и товары, американские капиталисты значительно обогатились.

(5) Источниками средств для развития крупного промышленного производства стали прибыль торговой буржуазии, доходы от внешней торговли, доходы фермерских хозяйств, поступления от спекулятивных сделок с землей.

(6) Способствовала промышленному перевороту экономическая политика государства, что нашло отражение в переориентации в начале XIX в. инвестиций из сферы торговли и мореплавания в промышленность, а также в установлении протекционистского тарифа. По таможенному тарифу 1816 г. высокие ввозные пошлины были установлены на импортные ткани. В последующие годы их повысили еще. Это ограждало американское производство от иностранной конкуренции.

Особенности промышленного переворота в США

Вступив в машинную стадию позже Англии, США использовали английский технический опыт, внося при этом свой собственный и значительный вклад. Этот *синтезный* путь позволил США провести промышленный переворот в сравнительно непродолжительный срок, начав его практически в первое десятилетие XIX в. и завершив в 50—60-е годы XIX в.

Важная особенность промышленного переворота в США заключалась в активной роли американской инженерной мысли. Были изобретены швейная машинка, ротационная типографская машина, фосфорная спичка, электромагнитный телеграф Морзе, буквопечатающий аппарат Д. Юза, револьвер, пневматический тормоз. Все эти новшества родились в США и предопределили развитие многих новых отраслей промышленности. Швейные фабрики Зингера, Беккера, Уиллера выпускали изделия, которые пользовались спросом во всех уголках мира. Да и сама швейная машинка Зингера была известна и популярна даже в Сибири.

Существенные особенности промышленного переворота в США предопределялись природными условиями страны. Так, из-за обилия рек страна была богата водной энергией, более дешевой, чем применение пара. Поэтому здесь позже (в 40-е годы) начала использоваться в массовом масштабе паровая энергия, хотя первая

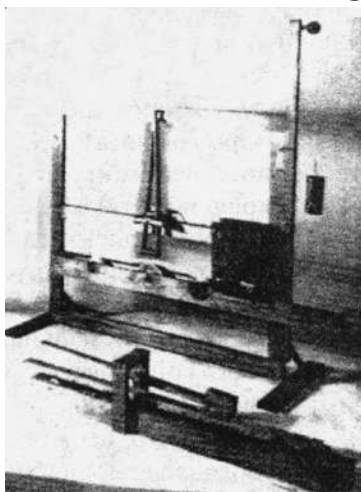
паровая машина появилась еще в конце XVIII в. а в 1803 г. была изобретена паровая машина Оливера Эванса.

«Машина и пар — вот формула технической революции в Англии. Машина и водяное колесо — вот формула для первого этапа машинной стадии американского капитализма», — так определяют специалисты особенности и этапы промышленного переворота в США¹. Паровой двигатель занял господствующее положение только в 50-е годы XIX в.

Еще одна особенность промышленного переворота связана с изобилием в стране лесов, что предопределило длительное использование в качестве основного вида топлива древесного угля. Вплоть до 1860 г. на железнодорожном транспорте США потребляли дрова. Первая домна, работавшая на каменном угле, появилась в этой стране только в 1837 г. Задержка с заменой древесного топлива объяснялась также тем, что чугун, выплаваемый на нем, получался лучшего качества. Массовое применение минерального топлива в металлургии началось в 40-е годы: за 1847—1857 гг. здесь построили 100 домен, работающих на каменном угле.

Поскольку США позже приступили к промышленному перевороту, то мануфактурный капитализм в полной мере здесь не сформировался. Мануфактуры, возникавшие в колониальный период, не были устойчивы: их развитие сдерживала запретительная политика Англии. Поэтому правомерно говорить о том, что промышленный переворот проходил в условиях недостаточного развития мануфактурного производства.

Особенностью промышленного переворота в США была и крайняя территориальная и отраслевая неравномерность. Прежде всего он охватил Северо-Восточные штаты; в то же время на Юге даже к началу Гражданской войны не было фабрик и заводов, что не могло не оказать влияния на ее исход. Здесь преобладала первичная обработка выращиваемых культур — хлопка, табака, риса, сахарного тростника и т.д. Кроме того, если здесь и применялись машины, то обслуживались они рабами.



Телеграфный аппарат
Сэмюэла Морзе

¹ Цит. по: История мировой экономики. Книга первая. М.: ВЛАДАР, 1997. С. 164.

Запаздывали по временным рамкам становления промышленного капитализма и западные штаты, являвшиеся зоной колонизации. Здесь даже мелкие мастерские (имевшие несколько рабочих) во многих случаях были снабжены паровым двигателем. И использование опыта, привнесенного из северо-восточных штатов и Англии, обусловило отсутствие мануфактурной стадии или сокращение ее сроков. Отраслевая структура складывающейся здесь промышленности отличалась от Северо-Востока. Западные штаты специализировались на переработке пищевых продуктов, лесных материалов, производстве сельскохозяйственной техники.

**Направления промышленного переворота:
механизация легкой промышленности,
революция на транспорте,
машиностроение**

Ранее всего промышленная революция началась на Северо-Востоке. Первая отрасль, которая стала переходить к *машинному производству*, т.е. применению машин в производственном процессе, и фабричной системе, была хлопчатобумажная промышленность. В 1793 г. Э. Уитни изобрел хлопкоочистительную машину, которая позволила коренным образом преобразовать переработку хлопка и обеспечить сырьем хлопчатобумажное производство. Эта машина подвергалась различным улучшениям и превратилась в высокопроизводительную машину, повысившую производительность труда в 100 раз. Но обслуживалась эта машина рабами. Английский рабочий-текстильщик С. Слейтер по памяти составил чертеж ватерной машины. Впоследствии Слейтер стал крупным предпринимателем и его называют «отцом» американской промышленности. Впервые в мировой практике обработка сырья и выпуск готовой продукции были объединены в один производственный цикл на хлопчатобумажной фабрике, построенной Лаоудлом в 1814 г. В 1832 г. в США уже работало 795 хлопчатобумажных фабрик (625 в северо-восточных штатах), на них использовалось 1,2 млн веретен; появились ситценабивные машины и другие технические новшества.

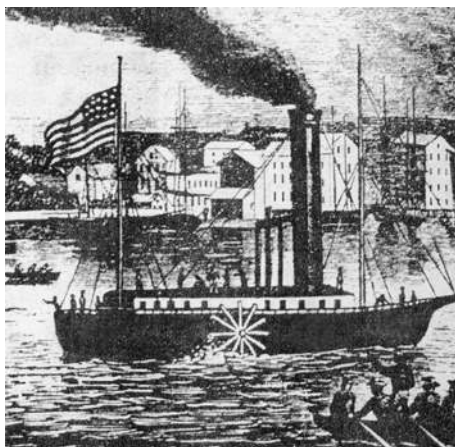
Несмотря на то, что шерстяное производство, более сложное по сравнению с хлопчатобумажным, и здесь постепенно внедрялись машины. Уже в 1840 г. на Северо-Востоке домашнее шерстяное производство уступило место машинному. Северо-Восток США был центром текстильной промышленности, здесь было сосредоточено 78% фабрик этой отрасли. С 40-х годов началось укрупнение текстильных фабрик. Механизация текстильного производства привела к уменьшению его издержек на единицу продукции, к снижению цен на ткани за 1815—1850 гг. в пять раз и уменьшению их ввоза из Англии.

В легкой промышленности промышленный переворот помимо текстильной охватил пищевую (прежде всего мукомольную), обувную, швейную, кожевенную. Изобретение швейной машины Зин-

гера в 1841 г., машины для изготовления обуви в 1846 г. значительно повысило производительность труда и качество изделий, а также стимулировало развитие подотраслей машиностроения.

Второе важное направление промышленного переворота в США — *развитие транспорта*. Ранее всего (в конце XVIII в.) преобразования затронули строительство каналов. В первой четверти XIX в. был построен самый протяженный канал Эри, соединивший район Великих озер с Атлантическим океаном и значительно удешевивший перевозки. Далее последовало строительство каналов в других штатах. К середине XIX в. протяженность искусственных водных путей достигла 6 тыс. км. Была создана Великая система каналов. Строительство их осуществлялось с помощью государства, доля которого в общей сумме средств составляла 75% (3/4).

Развитию *судоходства* способствовало изобретение в 1807 г. парохода Р. Фултоном. Это был первый в мире колесный пароход, его спустили на воду на р. Гудзон. Фултону принадлежит и создание первого военного парового судна («Демалогос», 1814). В 40-е годы был осуществлен переход к винтовым пароходам, что привело к решающим сдвигам в военно-морском деле. Качество американских судов не уступало английским. Тоннаж судов США и Англии в середине XIX века почти сравнялся. В 1838 г. американские пароходы «Сириус» и «Грейт уэстерн» пересекли Атлантический океан.



Первый в мире колесный пароход
«Клермонт»

Железнодорожное строительство началось в США в 1828—1830 гг., когда уложили рельсы между городами Балтимор и Огайо. И за два десятилетия длина железных дорог возросла в 300 раз. Ни одна страна мира никогда не знала таких темпов железнодорожного строительства. Огромная территория государства была связана воедино средствами сообщения, функционирующими круглогодично. Правительство оказывало помощь и железнодорожному строительству.

Революция на транспорте повлекла ускоренное развитие *металлургии, добывающей и лесной промышленности, машиностроения*. Поэтому можно считать, что с 40-х годов в США начался второй этап

промышленного переворота. В 40-е годы получили широкое применение пудлинговые печи. Добыча каменного угля в разгар промышленного переворота возросла в 20 раз. За 1830—1850 гг. производство чугуна увеличилось в три раза. Рельсопрокатное дело начало развиваться с 1845 г. Но металла не хватало и 3/5 рельсов ввозилось из Англии. Центром металлургии был Питтсбург, новые центры были созданы на Западе (Теннесси, Кентукки), в Пенсильвании, Огайо.

В середине XIX в. в США уже имелись крупные машиностроительные заводы, например, в Нью-Йорке по выпуску паровых двигателей, в Пенсильвании и др. Промышленный переворот вступил в свою завершающую стадию — *создание производства машин машинами (машиностроения)*. Изобретатель фрезерного станка с многолезцовым режущим инструментом (фрезой) Э. Уитни (1818 г.) — один из основоположников метода стандартизации взаимозаменяемости деталей машин, примененной в производстве стрелкового оружия для американской армии. Эти методы затем последовательно и все более широко вводились на предприятиях общего машиностроения.

США стали крупным производителем паровозов, судов, а также сельскохозяйственных машин. Американские паровозы использовались и на европейских железных дорогах. В 1851 г. американцы изобрели электровоз. В 60-е годы появились спальные вагоны, цистерны, вагоны-ледники. В первой половине XIX в. железнодорожные мосты часто строились с деревянными фермами и железными скреплениями (система Гау), а с 40-х годов — мосты с железными сквозными фермами разных систем. Строительство мостов с большими пролетами и большими нагрузками требовало точных и надежных их расчетов. На судостроительных верфях США размещались иностранные заказы. С 40-х годов железо начинает применяться для обшивки судов, а потом и постройки судовых корпусов. Изделия сельскохозяйственного машиностроения поставлялись США и за рубеж. Основным фактором подъема этой отрасли был прогресс свободного фермерского хозяйства. В 40—50-е годы появились сеялки, молотилки, сенокосилки и другие машины. Изобретателем Мак-Кормиком была создана жатвенная машина, а Хейремом — комбинированная молотилка с веялкой. Существовали и другие модели сельскохозяйственных машин. К 1851 г. было запатентовано 167 уборочных машин и 62 косилки.

Северо-Восток страны обеспечил 67,3% промышленного производства страны. Вместе с тем США еще не во всем могли удовлетворить свои внутренние потребности и импортировали европейскую (английскую) продукцию. За первую половину XIX в. внешняя торговля США увеличилась примерно в четыре раза, но в экспорте готовые изделия составляли только 13%. Против протекционист-

ской политики боролись плантаторы Юга, нуждающиеся в импортных промышленных товарах.

Темпы развития промышленности были очень высокими: с 1827 по 1860 гг. объем промышленной продукции США увеличился в восемь раз.

Становление капиталистической кредитной системы

Произошли изменения и в денежной системе США. После войны за независимость вместо старого британского масштаба цен была введена десятичная монетная система. Однако эти новшества население встретило неблагосклонно. И переход к новой системе был осуществлен только после Гражданской войны, когда ввели *биметаллический стандарт*.

Если в эпоху колонизации кредитные операции были функцией частных ассоциаций (они выдавали ссуды, как правило, под залог земли и выпускали бумажные деньги), то в период формирования индустрии шло становление капиталистической кредитной системы.

Для обеспечения армии в период борьбы за независимость революционный Конгресс ввел налоги. Вследствие недостатка твердой валюты правительство выпустило долговые обязательства. Особенностью банковской системы США стало участие в денежном обращении и кредитовании отдельных штатов. Однако децентрализация выпуска денежных знаков привела к дезорганизации экономики. Потребовалось решение вопроса на государственном уровне. Банку Соединенных Штатов в 1791 г. было предоставлено право на ведение банковских операций и прежде всего регулирование денежного обращения в целях защиты экономики от инфляции. Так был установлен *законодательный контроль за банковской деятельностью*. Такое право устанавливалось на 20 лет, и когда срок истек в 1811 г., этот Банк обслуживал территорию всей страны, создав соответствующие отделения во всех крупных портовых городах.



Трехдолларовый билль

23.4. Гражданская война и ее последствия

Противоречия социально-экономи- ческой системы США

Несмотря на быстрое хозяйственное развитие США в первой половине XIX в. в их социально-экономической системе углублялся ряд противоречий. Это были проблемы выбора варианта экономического развития новых осваиваемых районов. Сохранение рабства и принудительного труда в условиях капиталистической эволюции; сырьевая ориентация экспорта и зависимость от ввоза оборудования из Англии обострили проблему таможенных тарифов.

Противоположными были позиции северных и южных штатов на систему хозяйственного развития осваиваемого Запада. Северные штаты отстаивали фермерский путь, южные — плантаторский. Распространение на новых территориях фермерского землевладения позволяло удовлетворить большое число переселенцев и увеличить объем товарной продукции. Уже в 20—30-е годы XIX в. фермерские хозяйства стали основными производителями сельскохозяйственной продукции в стране. Особенно это было важно в производстве зерна, необходимого для промышленного Севера. Кроме того в западных штатах получило развитие интенсивное разведение скота улучшенных европейских пород. Фермеры стали влиятельной силой в социально-экономической жизни США. В силу историко-природных условий обеспеченность переселенцев землей была здесь выше, чем в Европе.

Хозяйство в южных штатах, как отмечалось, велось примитивно и экстенсивными методами, что приводило к быстрому истощению обрабатываемых земель. Поэтому использование рабского труда оправдывало себя только при систематическом переходе на новые неистощенные земли. Плантаторы Юга стремились расширить свои латифундии за счет фермерских земель Запада. Таким образом, здесь скрещивались интересы плантаторов и фермеров, формирующихся из переселенцев.

Углублялись противоречия и между плантаторами и промышленниками Севера. Капиталисты-фабриканты были заинтересованы в развитии экономики Юга как сырьевой базы текстильной отрасли промышленности, обеспечивающей накопление капитала для строительства новых предприятий. В то же время для успешного развития промышленного производства на Севере требовалось расширение внутреннего рынка — рынка рабочей силы и рынка товаров, что было невозможно при сохранении рабства. Поэтому в историческом плане неизбежность рабовладельческой системы в аграрном секторе

обрекала США на роль сырьевого придатка индустриальной Англии. Рабство стало *тормозом* на пути экономического развития страны.

Центральной проблемой для страны оставалось рабство. Принудительный труд подрывал основы сельского хозяйства, так как обуславливал его технический застой и низкую производительность. Для искоренения рабовладельческой системы требовались революционные, насильственные меры.

Различные позиции занимали северные и южные штаты и по вопросам торговой политики. Южане, вывозившие за границу хлопок и на льготных условиях ввозившие необходимые промышленные товары (прежде всего из Англии), отстаивали принцип свободной торговли. Однако это противоречило интересам промышленного Севера, нуждавшегося в защите своей молодой промышленности высокими ввозными пошлинами.

Эти противоречия вылились в *Гражданскую войну 1861—1865 гг.*

**Экономическая
политика второй
буржуазно-демократи-
ческой революции**

Соотношение материальных и людских ресурсов Севера и Юга было не в пользу южных штатов. Здесь была меньше численность населения (соответственно 12,2 и 19,2 млн жителей). Север имел более сильную армию, подавляющее превосходство в металлургической, оружейной и текстильной промышленности, в протяженности железных дорог, тоннаже торгового флота. Но на стороне южных штатов (Конфедерации) находилось большинство офицеров и генералов, имелось много оружия, завезенного из военных складов. Рабовладельцы делали ставку на помощь Англии, Франции и Испании, поскольку распад США на два государства сохранял за Югом функцию поставщика хлопка, что было выгодно для английской и французской буржуазии.

Проявляя на первых порах нерешительность, правительство А. Линкольна (1809—1865) под напором народных масс и в силу понимания необходимости сохранения единого государства в 1862 г. стало переходить к революционным мерам, выходящим за рамки Конституции США. Экономическая политика второй буржуазной революции включала:

- введение новых налогов на богатей;
- проведение закона о конфискации имущества мятежников;
- принятие закона о гомстедах (земельных наделах);
- упразднение с 1 января 1863 г. рабства без всякого выкупа;
- призыв негров в армию Севера.

Закон о гомстедах давал каждому гражданину США право приобрести на Западе участок земли размером 160 акров (65 га) за мизерную плату — в 10 долларов. Но обязательными условиями были

непременное проживание на этом участке и его обработка. По истечении пяти лет земля становилась частной собственностью купившего и ее нельзя было отнять даже за долги. Такое демократическое решение аграрного вопроса привлекло на сторону президента Линкольна огромные массы американцев.

По своим социально-экономическим результатам эти мероприятия были равнозначны победе буржуазно-демократической революции, поэтому Гражданская война вошла в историю США как вторая буржуазно-демократическая революция. А такие главные социальные завоевания, как акт о гомстедах и отмена рабства в США, поставили Линкольна в ряд наиболее выдающихся и прогрессивных буржуазно-демократических деятелей XIX столетия.

**Экономическое
развитие в после-
военный период**

Последствием Гражданской войны была окончательная победа в стране фермерского, так называемого американского пути развития сельского хозяйства. Его основные характеристики: революционная отмена крупного землевладения, массовая продажа земель государством по невысокой цене, образование фермерских хозяйств. В 1860—1880 гг. к фермерам перешло 65 млн акров свободных земель. Это стало стимулом быстрого развития сельскохозяйственного производства и образования широкого платежеспособного внутреннего рынка¹.

Гражданская война расчистила путь для быстрого развития капитализма в США во всех сферах экономики: промышленности, сельском хозяйстве, торговле. Она сохранила национальное единство страны. Однако победа не была полной. Латифундии были конфискованы частично, у большинства рабовладельцев крупные имения сохранились. Негры были освобождены от рабства без предоставления земли, поэтому им приходилось брать у бывших плантаторов землю в аренду мелкими участками. Бесправными оставались индейцы, их продолжали оттеснять и истреблять.

В послевоенный период в экономическом развитии США наблюдался подъем. За 1860—1870 гг. добыча угля выросла в пять раз, выплавка чугуна — в три раза, длина железных дорог — в шесть раз. К 1870 г. по развитию промышленности США вышли на второе место в мире. Количественный рост сопровождался существенными качественными изменениями: интенсивно шел процесс концентрации производства, изменялась структура промышленности. Появились новые отрасли с новыми предприятиями-гигантами, обо-

¹ По такому пути пойдет развитие аграрного сектора, помимо США, в Канаде, Австралии, Новой Зеландии, являющихся странами переселенческого капитализма.

рудование которых соответствовало последним достижениям науки и техники. Наиболее существенные сдвиги произошли в машиностроении. Возникли новые модели металлорежущих станков — револьверный, фрезерный. Станочный парк США обошел европейское оборудование по количеству и качеству. На Всемирной выставке в Вене 1873 г. это преимущество США было ярко продемонстрировано.

Одной из ведущих отраслей промышленности в США стала нефтяная — добыча нефти и ее переработка на основе месторождений, обнаруженных в Пенсильвании и других штатах. Изобретение метода вулканизации каучука способствовало развитию резиновой промышленности.

Если в 50-е годы XIX в. США оставались сельскохозяйственной страной, то в 1880 г. промышленная продукция по стоимости в 2,5 раза превысила стоимость сельскохозяйственной продукции.

**Периодические
кризисы и длинные
волны в экономике
США**

США сложились как развитая в индустриальном отношении страна с господством капиталистической социально-экономической системы: свободой предпринимательства, ведущим положением частной собственности во всех сферах хозяйства, наемным трудом. Американские ученые провозгласили теорию американской исключительности, считая что общие закономерности экономического развития, выведенные в тот период К. Марксом, для их модели не подходят. Однако на практике теория исключительности не подтвердилась, так как начиная с 1873 г. каждые десять лет в США проходят циклические экономические кризисы (1873, 1883, 1893 гг.). Первый кризис 1873 г. сменился пятилетней депрессией. Из этого кризиса страна вышла лишь в конце 80-х. В 1893 г. фаза подъема вновь была прервана кризисом, охватившим и аграрный сектор. Это означало, что США испытывали общие для мировой системы хозяйства стрессы — нарушения равномерности развития, чередования восходящей и нисходящей стадий развития, стадий роста и депрессии, приводивших к упадку производства и увеличению безработицы.

По мере вовлечения США в мировую экономику на страну начинает распространяться и динамика длинных волн¹. Как известно, на 1840—1865 гг. приходится восходящая ветвь (Кондратьев применял термин «повышательная») второго макроцикла, или второй длинной волны. В условиях США она была основана на примене-

¹ Теория длинных волн — 50-летних экономических макроциклов — разработана русским ученым Н. Кондратьевым в 20-е годы XX в.

нии новшеств (*кластеров нововведений*), зародившихся в прежнем макроцикле: внедрении парового двигателя, который революционизировал транспортную систему (пароходы, железные дороги); становлении станкостроительной промышленности; внедрении новых технологий. Все это привело к концентрации производства (слиянию и поглощению мелких фирм) и победе фабрично-заводского производства.

Одновременно зарождались и *инновационные кластеры*, основанные на использовании электричества, газа, новых средств связи, достижений химии (производство синтетических красителей), распространение (диффузия) применения которых начнет третий макроцикл в конце XIX в., о чем мы будем говорить в соответствующем разделе.

Вопросы для самопроверки

1. В чем вы видите особенности генезиса капитализма в Северной Америке?
2. Какие причины вызвали Войну за независимость и чем она закончилась?
3. Назовите основные особенности промышленного переворота в США, его этапы и результаты. Какие важнейшие изобретения дала миру эта страна?
4. Почему Гражданскую войну в США считают второй буржуазной революцией? Какие последствия она имела для социально-экономического развития США?
5. Какие важнейшие факторы обусловили быстрое экономическое развитие США в XIX в.?



 ГЛАВА 24

Экономическое развитие Японии XVIII—XIX вв.

Изоляция Японии от внешнего мира явилась причиной экономического кризиса, разразившегося в XVIII в. Вместе с тем в XVIII в. началось активное использование японцами европейской науки и культуры, сыгравших определенную роль в дальнейшем развитии экономики страны.

24.1. Экономика Японии в XVIII в.

Развитие товарно-денежных отношений и капита- листического уклада

В XVIII в. Япония была аграрной страной. Ее население состояло в основном из крестьян (80% от общей численности) и самураев. Затем появились ремесленники и купцы. Государственный и военный аппарат, а также интеллигенция формировались из числа правящего класса — самурайства.

Положение крестьянства оставалось тяжелым, поскольку землю оно получало от феодалов на правах «вечной» аренды. Хотя крепостного права здесь не было, крестьяне не имели возможности изменять место жительства, а также род своих занятий. В этот период главной повинностью крестьян был натуральный оброк. Привлекались крестьяне к ремонту дорог, мостов, каналов. Действовавшие в стране законы строго регламентировали быт и поведение японского крестьянства.

В Японии более низким сословием, чем крестьяне, считались горожане, хотя их имущественное положение было значительно лучше. Происходило объединение ремесленников и купцов в союзы типа цехов и гильдий. Допускалось возведение богатых купцов в ранг самураев.

Однако XVIII в. принес начало экономического кризиса. Усилилось развитие товарно-денежных отношений, проникавших как в жизнь деревни, так и города, в хозяйства и феодалов, и крестьян. Повышалась экономическая роль горожан.

Аграрная реформа Иэясу в XVI в., направленная на поддержание воспроизводства в области сельского хозяйства, разграничившая условия и закрепившая крестьян за их землями, сделала возможным максимальный сбор налогов с крестьянства. Это было условие са-

мого существования феодального общества, становление и развитие которого стало возможным благодаря формированию крупных экономических районов. Вместе с тем само становление территориальной специализации было следствием развития товарной экономики. Подобная взаимообусловленность с прекращением междоусобных войн феодалов все больше углублялась.

По мере втягивания в товарно-экономические отношения самураи и крестьянство, зависевшие от земледелия и его продукции, нищали. Большинство княжеских домов (дайме) начали приходить в упадок, уменьшались их богатство и власть. Поскольку институт самураев лишался необходимой материальной поддержки, он разлагался. В этом сказывался и уход крестьян в город, причиной которого было их очень тяжелое положение. Часть крестьян вынуждена была включиться в городское хозяйство с помощью системы «рассеянной мануфактуры». В XVIII в. в Японии было организовано 90 мануфактур, в том числе хлопчатобумажные и шелкоткацкие.

С другой стороны, возрастала роль купечества, державшего в своих руках торговый капитал. В этот период в японской деревне начала складываться прослойка так называемых «новых помещиков», формирующаяся из числа купцов, ростовщиков, зажиточных крестьян, даже самураев. Таким образом постепенно складывался капиталистический уклад. Постепенно укреплялось экономическое и социальное положение городов. Росло число их жителей. Так, в начале XVIII в. численность одного только Эдо составляла свыше 500 тыс. С развитием культуры, особенно в городах, товарами все больше становятся печатные издания, большим спросом на рынке пользуются произведения прикладного искусства: изделия из лака, фарфора, крашеные ткани. Перечень их возрастал по мере подъема жизненного уровня населения и уровня потребления.

С подъемом жизненного уровня городского населения связано развитие такой отрасли экономики, как строительство. В XVIII в. в городах строятся двухэтажные магазины, принадлежавшие богатым купцам, а в целях предупреждения пожаров здания обмазывали глиной и покрывали черепицей.

Развитие экономики городов, появление множества «сидячих» профессий стимулировало развитие швейного производства, создание костюма для массового потребления с учетом характера его деятельности.

Одновременно складывалась идеология городского жителя «*путь горожанина*», противопоставлявшаяся «пути самурая». Основными чертами этой идеологии было убеждение в необходимости отстаивать жизненный идеал горожанина, занятого своим делом и забо-

тившегося о получении прибыли. «Прибыль», «накопление богатства», «материальный интерес», «свое дело» — эти ценности приобретали все большее значение в японском обществе XVIII в.

Реформы сёгунов

Однако всегда исповедывавшие культ гармонии японцы не могли допустить обнищания деревни, вызванного процветанием городов и развитием товарной экономики. В 1716 г. восьмой сёгун Токугава в целях сдерживания этого процесса и укрепления феодальной системы начал проводить реформы, продолженные после 1767 г. десятым сёгуном Иэхару, попытавшимся приспособиться к развитию товарной экономики на основе сотрудничества с купечеством, близким к феодальному правительству. Но порожденная союзом сёгуната с купечеством власть денег стала предметом жесткой критики, и политик Танума, ответственный за реформы, был смещен со своего поста. С 1789 г. Мацудайра Саданобу приступил также к проведению реформ, которые по существу были продолжением предшествующих реформ 1716—1735 гг. В их основу была положена политика экономии и сокращения государственных расходов. Чиновников строго наказывали за взятки, торговцев рисом заставили снизить ссудный процент, под который они давали рис займы, крупных землевладельцев обложили налогами и обязали создавать резервы на случай неурожая. Одновременно была облегчена и частично отменена трудовая повинность крестьян, улучшена ирригационная система и т.д. Как и многие предшественники, Саданобу выход из положения видел в возвращении к обычаям старой Японии. С целью очищения административной системы и оздоровления финансов он осуществил мероприятия, направленные на поощрение экономики, оказания помощи самураям, прекращение процесса разорения деревни. С уходом Саданобу в отставку в 1793 г. проводившаяся им политика «очищения» социальной системы сошла на нет.

24.2. Экономика Японии в XIX в.

Начало XIX в. в Японии ознаменовалось серьезными народными волнениями, вызванными кризисными явлениями в сельском хозяйстве. Выступили крестьяне, их примеру последовали горожане. Однако могущество сёгунов оставалось неколебимым и этому немало способствовало возрождение конфуцианства.

Реформы 30—40-х годов и интенсивное освоение европейской техники

В XIX в., как и много веков назад, конфуцианство оказывало реальное воздействие на образ жизни японцев такими своими ценностями, как крепость семьи, патернализм, почитание старших, культ этической нормы, культ учености и образованности и др.

Реформы 1830—1840 гг., которые пытался в период правления двенадцатого сёгуна Иэеси провести Мидзуно Тадакуни, были последней попыткой укрепить феодальную систему. Они продолжали предшествующие реформы, преследовавшие цель режима экономии. Так, были изданы указы, запрещающие всякие излишества, вплоть до курения табака. Купцов обложили высокими налогами. Был издан указ о «наблюдении за нравами общества», предприняты попытки установить контроль над ценами и вернуть в деревню крестьян, проживавших в городе.

Характеризуя эти реформы, японские историки отмечают, что они преследовали не только задачу поощрения экономики, оздоровления нравов и регулирования финансов, но и проведение мероприятий, заключавших в себе абсолютистские тенденции и рассчитанных на укрепление централизованной власти. Так, намечалось установить юрисдикцию сёгунского правительства над территорией вокруг Эдо, ввести непосредственный контроль над разбогатевшими в последнее время торговцами, появившимися среди сельского населения. Но подобная политика встретила противодействие в различных слоях общества, и в 1843 г. Тадакуни вынужден был уйти в отставку. Это означало начало кризиса токугавского сёгуната.

Во второй половине 40-х годов XIX в. правительство было вынуждено отказаться от политики изоляции страны. Правительство и кланы приступили к интенсивному освоению европейской техники. Но в своих стремлениях они ограничивались лишь военной техникой, необходимой для укрепления военной мощи. Так, в 1848 г. на заводах клана Набэсима стали отливать пушки. Затем к производству военной техники приступил и клан Сацума, построивший металлургический завод. Глава этого клана — выдающийся политический деятель Симадзу Нариакира раньше других воспринял достижения европейской цивилизации. Военная и финансовая помощь этого клана оказывала большое влияние на государственную политику в конце периода Эдо. После снятия изоляции и открытия портов силами этого клана с помощью Англии была построена механизированная прядильная фабрика, правительство же с помощью Франции построило судоверфь в Иокосука.

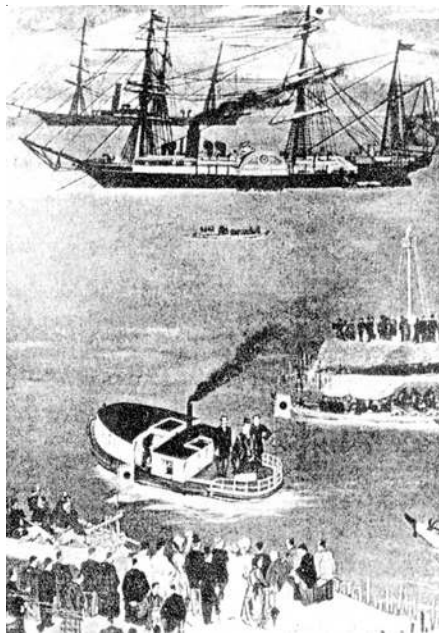
В целом за первую половину XIX в. в Японии была построена 181 новая мануфактура. Стали применяться некоторые технические усовершенствования, в частности, в горном деле и выплавке металла. Особенно развивалось прядильно-ткацкое производство, где было заметно вытеснение цехового ремесла. Помимо текстильных мануфактур возникли предприятия в сахарном, фарфорово-фаянсовом, гончарном деле. Большая часть мануфактур, особенно производящих оружие, принадлежала крупным феодалам и государству. На казенных мануфактурах использовался труд беглых крестьян.

**«Открытие Японии»
и возрождение идеи
императорской власти**

Середина XIX столетия — один из самых драматичных периодов в истории Японии. Режим сёгунов Токугава, свыше двух с половиной веков державших страну в тисках феодальных порядков, потерпел крах. С его падением население страны связывало надежды на улучшение жизни, но у правителей были другие планы: они стремились в возможно более короткие сроки превратить страну в сильную в военном и экономическом отношениях державу.

Одновременно происходили и другие процессы: ослаблением сёгунов воспользовались некоторые богатые княжества, процветавшие за счет контрабандной торговли и развивавшие собственную промышленность.

Кроме того, в середине XIX в. происходит «открытие Японии» европейскими державами и США. 200 лет Япония избегала контактов с Западом, но самоизоляции пришел конец 8 июля 1853 г., когда в Токийской гавани появилась эскадра кораблей США. Командующий эскадрой Мэтью Колбрайт Пери потребовал, чтобы Япония открыла свои порты для американской торговли. В 1854 г. был заключен неравноправный договор Японии с США об открытии портов Симода и Хакокате для американских кораблей. Затем последовали договоры с другими государствами, что привело к включению Японии в мировой рынок. Одно из последствий такого договора — наводнение страны американскими товарами, что отрицательно сказалось на японском производстве — японское сырье и продовольствие вывозились за бесценок. Страну охватили антииностранные и антисёгуновские волнения. В них участвовали широкие массы крестьян и горожан, торгово-промышленная буржуазия, часть аристократии, а также крупные феодалы-оппозиционеры. Началась гражданская война.



Отъезд из Иогоамы посольства
во главе с Ивакурой Томоми

Как к последнему средству власти прибегают к идеологии, стремясь внушить поданным идею, которая оправдывала бы переносимые ими лишения, дисциплинировала и мобилизовывала бы на свершения во имя поставленной цели. Это идея сыновней преданности императору. Давно забытый император превращается в национально-патриотический символ страны. Рождается идеология, основанная на сыновней преданности императору, чья власть освящена его божественным происхождением. Это концепция «уникальной японской национальной сущности», апологетика Японии как «страны богов».

Эта идея составила основу внедрявшегося властями официального культа, получившего впоследствии название *государственного синто*. Японоведы подчеркивают, что в этой идее нет места для личности, что она предоставляет человеку единственное право (оно же является и обязанностью!) — быть верным поданным обожаемого императора, а если потребует, то и умереть за него. Утвердившись, эта идея впоследствии сыграла не последнюю роль в сотворении «японского экономического чуда».

Революция Мэйдзи и ее преобразования В 1868 г. было восстановлено императорское правление. Во главе Японии — 16-летний император Муцухито. Его правление получило название *эпохи Мэйдзи*, т.е. просвещенного правления. По сути это был период важных политических событий и социально-экономических преобразований.



Десятисеновая купюра.
1872

Поэтому переворот Мэйдзи считают *буржуазной революцией* 1867—1868 гг., выведший Японию на уровень мировых держав. Молодой император, окруживший себя умелыми министрами и советниками, в первый же год перенес столицу Японии из Киото в Эдо, переименованный в Токио, начал осуществлять программу реформ. Основные социально-экономические и политические преобразования:

- (1) завершен процесс объединения государства. Ликвидированы феодальные княжества и созданы префектуры. Формирование централизованного государства — решающий фактор превращения Японии в мощную мировую державу;
- (2) отменены феодальный строй, феодальные права князей и самураев; указ 1869 г. обязывал феодалов передавать свои владения императору;

(3) отменены всякие государственные ограничения на занятия и профессии, ликвидирован цеховой строй, гильдии и кланы;

(4) отменено сословное неравноправие в хозяйственной деятельности, провозглашена свобода торговли и передвижения по стране;

(5) учреждено новое сословное деление общества. Если прежде сословий было четыре, теперь стало три. Дворянство представляло высшее сословие (в него вошли бывшие феодальные князья, придворная аристократия). Второе сословие — дворянство (все бывшие самураи). И третье сословие — простой народ, к которому отнесены остальные слои населения, в том числе торгово-промышленная буржуазия;

(6) сняты все внутренние таможи, введена единая денежная единица (цена с золотым обеспечением).

Безусловно, эти меры способствовали образованию единого всеяпонского рынка, единого экономического пространства.

Тем не менее революция считается незавершенной. Новый политический режим защищал интересы помещиков, хотя к власти допускалась и буржуазия. Высшие государственные посты были предоставлены придворной знати. Реформы носили двойственный характер и проводились постепенно. Феодальные элементы не подвергались немедленной ломке, а приспособлялись к новым условиям хозяйствования.



Японский доллар

Аграрная реформа и полуфеодальные отношения

В 1872—1873 гг. в Японии была проведена аграрная реформа. Она должна была решить задачу ликвидации феодального землевладения, формирования новых собственников земли. Формально земля без выкупа закреплялась на правах частной собственности за теми, кто ею фактически распоряжался. Крестьяне, наследственные держатели земельных наделов, стали их собственниками.

Для включения даймэ и самураев в предпринимательскую деятельность (промышленность, банковское дело, торговлю, аграрный сектор) японское правительство пошло на *«капитализацию пенсий»*, состоявшую в единовременной выплате пенсий за несколько лет вперед (половина — наличными, половина — государственными облигациями). Несмотря на протест самураев, эта мера в 1876 г. была объявлена обязательной. Сумма средств равнялась выплате пенсий за 5—14 лет.

В 1873 г. был введен *поземельный налог* — главный источник государственного бюджета. Он распространялся на всех землевладельцев. Его размер достигал 50% урожая, снятого с участка земли.

Таким образом, в Японии была узаконена *частная собственность на землю*; разрешена свободная ее купля-продажа, появились новые категории земельных собственников; бывшим владельцам земли были предоставлены возможности для предпринимательства. Все это создавало предпосылки для капиталистических форм производства.



Посадка риса

Однако крестьяне не имели возможностей для этого, поскольку значительное количество земли они потеряли: часть общинной земли оказалась у императора. Отошли к «новым помещикам» земли, которые были арендованы или заложены крестьянами до реформы. Большая часть крестьянских хозяйств осталась или без земли, или малоземельными и вынуждена была ее арендовать на тяжелых условиях. Таким образом, в деревне сохранялись полуфеодалные отношения.

24.3. Экономика Японии при переходе к империализму

Промышленный переворот и «казенный капитализм»

В исключительно короткий срок Япония совершила промышленный переворот. Не имея собственных изобретений, она заимствовала их у более развитых стран. Недостаток частных капиталов восполнялся активной ролью в индустриализации государства, которое создало фабричную промышленность, особенно предприятия тяжелой индустрии. Японское государство поддерживало частных предпринимателей, предоставляя им субси-

дии, освобождая от налогов, продавая построенные заводы в рассрочку тем примышленным фирмам, которые выполняли государственные заказы. Особыми привилегиями правительства пользовалась фирма Мицуи, зародившаяся в XVI в. и ставшая в конце XIX в. ведущей.

Государство брало на себя строительство в наиболее сложных и новых для Японии отраслях — судостроительной, стекольной, суконной, шелкомотальной. Японское государство содержало десять горных рудников. Созданный в 1870 г. департамент промышленности управлял новыми предприятиями. Для закупки промышленного оборудования для своих предприятий и необходимых товаров государство скупало и продавало на мировом рынке рис, чай, шелк. Участвовало оно и в организации банков. В 1872 г. в Японии государством были построены первые телеграфная и железнодорожная линии, т.е. положено начало созданию инфраструктуры. Государство организовало геологическое изучение страны — были открыты месторождения угля, железной руды, золота.

Нехватка капиталов обусловила привлечение иностранного капитала, с участием которого строились крупные предприятия фабричного типа. В Японии с помощью иностранных займов началось железнодорожное строительство. Английский капитал подучил концессию на добычу угля. Приглашало японское правительство и иностранных специалистов.

Особенностью, экономического развития Японии было совмещение в одних и тех же хронологических рамках мануфактурной, промышленной и монополистической стадий развития капитализма. В 1880 г. образовалась первая монополия. Монополией стала и японская пароходная компания — судостроительное и транспортное объединение, созданное в 1882 г.

Так как капиталов не хватало, то предприятия, строящиеся частными предпринимателями (помещиками, мелкой и средней буржуазией), были небольшими, основанными на ручном труде и переработке сельскохозяйственного сырья, а также на производстве текстиля. В ходе промышленного переворота в 1878—1885 гг. в Японии было построено 800 мануфактур.

Индустриализация и концентрация производства

С начала 80-х годов японское правительство меняет экономическую политику, отказываясь от «казенного капитализма». Упраздняется промышленный департамент. В 1881 г. принимается указ о передаче заводов частным лицам. Причем, предприятия, созданные за счет государственного бюджета, доходы которого формировались за счет налогоплательщиков, продавались по

ценам в два-четыре раза меньшим их стоимости или отдавались в счет погашения правительственных долгов. В разграблении государственной собственности принимали участие кредиторы правительства — семейства Минуи, Минубиси, Сумитомо, Ясуда.

С этого года активизировалось частное предпринимательство, что обусловило перемещение крупного капитала из сферы обращения в сферу производства. Япония провела денежную реформу и ввела золотой стандарт.

Изменения в экономической политике способствовали оживлению промышленного производства. Происходила *концентрация производства*, создавались акционерные общества. Оживление прежде всего затронуло текстильную отрасль: в 1897 г. уже имевшую один миллион веретен. Созданный первый картель «Босэи рэнгокай» объединил крупнейшие текстильные фабрики страны, хотя сохранялось ручное производство. Быстро развивались отрасли, имеющие отечественную сырьевую базу. Так, добыча угля за 1880—1913 гг. выросла более чем в 20 раз, меди — более чем в 18 раз. Развивалась и черная металлургия, хотя Япония не имела своего сырья и по производству металла уступала европейским странам. Однако промышленники Японии форсировали развитие производства стали, так как это было необходимо для изготовления оружия для армии, судов для флота. За 1900—1913 годы тоннаж судов, построенных на японских верфях, возрос в 13 раз.

Еще одно направление индустриализации — железнодорожное строительство: за 1882—1890 гг. длина стальных магистралей увеличилась в десять раз, в стране сформировалась единая сеть сообщений.

Формировался рабочий класс, хотя для Японии были характерны значительная текучесть рабочей силы из-за очень низкой заработной платы и распространения ученичества. Труд поступившего на мануфактуру ребенка пяти—семи лет не оплачивался совсем. Интенсивно эксплуатировался женский труд. В отраслях тяжелой промышленности, например горнодобывающей, использовался мужской труд, причем, отходников. В легкой промышленности был распространен надомный труд.

Индустриализации способствовал менталитет японской нации: вековые навыки общинного коллективного труда, образцовая аккуратность, ответственность и организованность. Эти качества помогали крестьянам, переходящим на работу в промышленность, быстро осваивать различные профессии.

Экономический кризис и милитаристский путь развития Несмотря на развитие промышленности, к началу XIX в. в общем промышленном производстве Японии преобладала легкая и пищевая отрасли, доля которых достигала 90% общего объема произ-

водства. В то же время низкая заработная плата и нищета деревни обуславливали узость внутреннего рынка. В 1890 г. в Японии произошел экономический кризис. В это время цены на импортируемый хлопок выросли, а на пряжу упали, сократилось производство хлопчатобумажных тканей. Вдвое сократился экспорт шелка-сырца, составлявшего основу японского экспорта при росте цен на рис из-за неурожая.

Выход из кризиса Япония видела в развитии внешнего рынка, прежде всего рынков Кореи и Китая, в которых низкое качество отечественных изделий компенсировалось дешевизной.

В начале 90-х годов XIX в. Япония встала на *милитаристский* путь. Уровень военных расходов в Японии был самый высокий в мире и составлял 36% бюджета. Спор между Японией и Китаем за утверждение контроля над Корейским полуостровом привел к японо-китайской войне. В 1894 г. Япония, напав на Китай, одержала ряд побед. Таким образом тяжелая промышленность получила стимул к развитию. По договору с Китаем Япония приобрела права на экспансию Кореи, значительную контрибуцию, право для японских граждан открывать в Китае промышленные предприятия.

Подъем промышленности характеризовался военной направленностью. В 1895 г. была принята программа развития народного хозяйства, рассчитанная на десять лет. Она ставила задачу реорганизовать и укрепить военные (вооруженные) силы, для чего предусматривалось создание новых отраслей промышленности (тяжелой и военной). Намечалось построить первый в Японии металлургический завод (казенный), расширить сеть железных дорог, телефонную и телеграфную связь. На эти цели инвестировалось 90% контрибуций. Уже в 1903 г. энерговооруженность труда рабочих в военных отраслях возросла в 40 раз. Высокими темпами развивалось военное и торговое судостроение.

Вопросы для повторения

1. Охарактеризуйте экономические преобразования в Японии в XVIII в.
2. Расскажите об «открытии Японии» и его результатах.
3. В чем заключались основные социально-экономические преобразования революции Мэйдзи?
4. Охарактеризуйте промышленный переворот Японии. Как изменилась ее экономическая политика?
5. Объясните причину милитаризации Японии в конце XIX в.

Экономика стран Востока в эпоху колониализма

Колонии в современном значении слова появились в эпоху Великих географических открытий в конце XV — начале XVI вв. В результате Великих географических открытий начинает формироваться *колониальная система*. Этот этап развития колониализма связан с формированием капиталистических отношений. С этого времени понятия «капитализм» и «колониализм» находятся в неразрывной связи. Капитализм становится господствующей социально-экономической системой, колонии являются важнейшим фактором, ускоряющим этот процесс. Колониальный грабеж и колониальная торговля были важными источниками первоначального накопления капитала.

Колония — это территория, лишенная политической и экономической самостоятельности и зависящая от метрополии. На завоеванных территориях метрополии насаждают капиталистические отношения. Так произошло в колониях Англии в Северной Америке, Австралии, Новой Зеландии и Южной Африке. Местное население не могло противостоять силе колонизаторов и было либо уничтожено, либо загнано в резервации. Основным населением в образовавшихся после получения независимости государствах стали *переселенцы из Европы*.

На Востоке колонизаторы не смогли утвердиться абсолютно. В этих странах они были меньшинством, и попытки изменить сложившуюся структуру общества в целом закончились неудачей. Основной причиной можно считать многовековые традиции и устойчивость восточного общества. В то же время было бы неправильно говорить, что колонизаторы не оказали влияния на ход исторического развития народов Азии и Африки. Но также важно и отметить то, что в этих регионах внедрение капиталистических отношений встречало противодействие традиционных структур.

Таким образом, исторические формы колониализма менялись по мере развития европейского капитализма, происходили изменения и в странах Востока.

25.1. Исторические формы колониализма, его этапы

Этапы и характер колонизации Период первоначального накопления капитала и мануфактурного производства предопределил содержание и формы взаимоотношений колоний и метрополий. Для Испании и Португалии колонии были прежде всего источниками золота и серебра. Естественной практикой их был откровенный грабеж, вплоть до истребления коренного населения колоний. Однако золото и серебро, вывезенное из колоний, не ускорило становление капиталистического производства в этих странах.

Большая часть богатств, награбленных испанцами и португальцами, способствовала развитию капитализма в Голландии и Англии. Голландская и английская буржуазия наживалась на поставках товаров в Испанию, Португалию и их колонии. Захваченные Португалией и Испанией колонии в Азии, Африке и Америке стали объектом колониальных захватов Голландии и Англии.

Следующий этап развития колониальной системы связан с промышленной революцией, которая начинается в последней трети XVIII в. и заканчивается в развитых европейских странах примерно к середине XIX в. Наступает период обмена товарами, который втягивает колониальные страны в мировое товарное обращение. Это приводит к двояким последствиям: с одной стороны, колониальные страны превращаются в аграрно-сырьевые придатки метрополий, с другой — метрополии способствуют социально-экономическому развитию колоний (развитие местной промышленности по переработке сырья, транспорта, связи, телеграфа, печати и т.д.).

К началу Первой мировой войны на этапе *монополистического капитализма* складываются колониальные владения европейских держав:

<i>Страна</i>	<i>Территория колоний, млн м²</i>	<i>Население, млн чел.</i>
Англия	33,5	400
Франция	10,6	55
Германия	3	13,3

На этом этапе завершается территориальный раздел мира. Ведущие колониальные державы мира усиливают вывоз в колонии капитала.

25.2. Колониальная политика: от торговых компаний до мировых капиталистических рынков

Торговые компании и эксплуатация колоний

В начале и середине XVII в. во всех колониальных странах создаются *Ост-Индские компании* (английская — в 1600—1858, голландская — в 1602—1798, французская — в 1664—1770 и 1785—1793 и т.д.). Эти компании, объединявшие крупнейших купцов и промышленников метрополий, получили от своих правительств *монопольное право* вести войны с целью присоединения новых земель, вести торговлю в колониальных владениях, метрополии и т.д. Ост-Индские компании вывозили из колоний пряности (корицу, перец, ваниль, гвоздику и т.д.), которые они приобретали по низким ценам в колониях и продавали по монопольно высоким ценам в европейских странах.

Постоянные столкновения при захвате колоний, жестокая конкуренция Ост-Индских компаний на морских просторах в Атлантическом, Индийском и Тихом океанах неизменно вели к тяжелым вооруженным конфликтам не только в Азии, Африке и Латинской Америке, но и в Европе.

Главными источниками доходов колонизаторов были не торговля промышленными товарами на Востоке, а *перепродажа колониальных товаров*, поступления от высоких налогов, поборов, а то и от элементарного грабежа местного населения, военной добычи, дополнительных платежей, которые вынуждены были делать местные купцы и феодалы, и т.д. Так, оплата английского импорта из азиатских стран в середине XVIII в. примерно на 80% осуществлялась за счет вывоза на Восток золота и серебра и лишь на 20% — промышленных изделий. Компания произвольно вводила высокие поборы с населения, устанавливала цены на соль, опиум, бетель и другие товары.

Аналогичные методы эксплуатации вновь приобретенных колоний применяла и голландская Ост-Индская компания, подчинив своему контролю богатейшую страну Востока — Индонезию. Прежде всего была установлена монополия на торговлю пряностями. Компания начала внедрять новые для островов культуры, например кофе. Вводя новые налоги и повинности для покоренного населения, голландцы старались не затрагивать сложившуюся феодальную систему. Они оставляли старых (лояльных по отношению к колонизато-

рам) феодалов, поручая им вести сбор налогов, надсмотр и частично управление местным населением.

Население повсеместно оказывало сопротивление колонизаторам, однако ни одно из них не увенчалось успехом.

В колониальной политике европейских держав XVI—XVII вв. особое место занимает Африканский континент. Строительство факторий европейских держав в Африке первоначально не угрожало местному населению. Лишь когда в Вест-Индии, т.е. в Америке, началось плантационное разведение сахарного тростника, кофе, табака, а в Южной и Северной Америке были открыты золотые и серебряные рудники и стал выращиваться хлопок, колонизаторы начали использовать рабов из Африки. Рабство существовало в Африке ряд столетий, но оно носило в основном патриархальный характер и не было столь трагично и губительно до прихода европейцев. *Работоторговлю* начали португальцы в середине XV в., затем в нее включились англичане, голландцы, французы, датчане, шведы. Центры работоторговли были расположены в основном на Западном побережье Африки — от Зеленого Мыса до Анголы включительно. Особенно много рабов вывозили с Золотого и Невольничьего берегов. Рабов продавали за европейские товары, оружие, безделушки. Торговля рабами была и на Восточном побережье Африки, рабов оттуда вывозили в Турцию, Аравию, Ирак, Индию, Иран и другие страны.

Колониальная политика метрополий

В результате промышленного переворота в ведущих капиталистических странах сформировалась индустриальная цивилизация. На первые роли выдвинулось *промышленное производство*.

Соответственно увеличилась потребность и в новых видах товаров, особенно в сырье. Главная роль теперь отводится крупным промышленникам, а не торговым компаниям, как это было в предшествующий период. Соответственно изменилось положение и в мировой торговле. Значение колониальных товаров упало, но возросла потребность в продовольствии, сырье, красителях, строительном лесе, шерсти, хлопке, т.е. в тех товарах, которые были особенно нужны для европейской развивающейся промышленности. Это привело и к изменению характера взаимоотношений колоний и метрополий. Возникла необходимость в экспорте товаров в колонии. Английская буржуазия пересматривает внешнеторговую и колониальную политику.

В результате экспорт Англии, преимущественно в колонии, неизмеримо вырос. По подсчетам экономистов, в первой половине

XIX в. в колонии направлялось до 64% английского экспорта хлопчатобумажных изделий, 74% пива, около 70% мыла и свечей, около 60% изделий из меди и латуни, 43% угля и кокса и т.д.

Изменяется и колониальная политика Англии. Она все настойчивее стремится превратить обширные колониальные владения в придаток своей развивающейся промышленности. Ее политика направлена на увеличение экспорта промышленных товаров в колонии, с одной стороны, и обеспечение поставок сырья из колоний для своей промышленности — с другой. Став в середине XIX в. мастерской мира, Англия начинает вывозить в колонии и капитал, вкладывая его преимущественно в развитие производства.

В XIX в. торгово-грабительские методы, проводимые в колониях ост-индскими компаниями, заменяются экономическими. Наступает период *обмена товарами* между метрополиями и колониями. Колонии втягивались в мировое товарное обращение, становились участниками мирового рынка. Используя свое промышленное превосходство, капиталистические страны во много раз увеличивают вывоз своих товаров в колонии. Лишь за 20 лет (с 1794 по 1813 гг.) экспорт Великобритании, преимущественно в Индию, только хлопчатобумажных товаров увеличился в 700 раз.

Колонии становятся аграрно-сырьевыми придатками метрополий, поставщиками сырья и вспомогательных материалов для промышленности, продовольствия для растущего городского населения. В колонии же направлялись готовые ткани, металлоизделия, полуфабрикаты и прочие товары. Так, в 1870 г. структура индийского экспорта состояла на 36% из хлопка-сырца, на 21% — из опиума, на 12% — из зерновых, на 4% — из джута и т.д. Хлопчатобумажные ткани занимали всего 2%, изделия из джута — 0,5% экспорта Индии. В то же время импорт страны на 45% состоял из хлопчатобумажных тканей, на 8% — из пряжи, на 13% — из металлоизделий (включая рельсы для железных дорог) и лишь на 2% — из машин, преимущественно для обработки сырья. Понятно, что почти 85% товаров ввозилось в Индию из метрополии.

В новых исторических условиях значительно возрастает роль колоний в экономическом развитии метрополий. Обладание колониями способствовало промышленному развитию, военному превосходству над другими державами, маневрированию ресурсами в случае войн, экономических кризисов и т.д. В связи с этим все колониальные державы стремятся расширить свои владения. Возросшая техническая оснащенность армий позволяет реализовать это. Именно в это время происходит «открытие» Японии и Китая, за-

вершается установление колониального господства англичан в Индии, Бирме, Африке, происходят захваты Францией Алжира, Туниса, Вьетнама и других стран, начинается экспансия Германии в Африке, США — в Латинской Америке, Китае, Корее, Японии — в Китае, Корее и т.д. В то же время усиливается борьба метрополий за обладание колониями, источниками сырья, стратегическими позициями на Востоке.

25.3. Социально-экономическое положение колоний. Полуколонии

Социально-экономическое положение колоний в результате промышленной революции

В период первоначального накопления капитала колонизаторы не изменили социально-экономической структуры в странах Востока. Однако промышленная революция в Европе изменила положение. Это проявилось в следующем.

(1) Существенное значение для экономики колоний имело появление в них предприятий по первичной обработке сырья и отдельных видов товаров: по очистке и прессовке хлопка, джута, производству красителей, скобяных изделий, строительных материалов, сахара, сухофруктов, опиума, рома, кокосового и соевого масла, некоторых видов продовольствия (риса, пшеницы, солонины), обработке кожи, ценных пород дерева, меди, серебра и т.д.

(2) В колониальных странах начались строительство железных дорог, с тем чтобы легче и быстрее вывозить сырье из глубинных районов, добыча каменного угля и других полезных ископаемых (алмазов, золота, меди и т.д.), создание посреднических кредитных учреждений (например, английских управляющих агентств в Индии) и т.д.

(3) Наплыв дешевых товаров метрополий имел пагубные последствия для ручного производства стран Востока. Так, в 1824—1857 гг. экспорт муслина в Индию увеличился в 64 раза. Экспорт же индийских тканей, выработанных ручным способом, упал в четыре раза. Индийская и китайская промышленность, основанная на ручном труде, не выдержала конкуренции с машинным производством. Налоги перестали поступать, восточное государство оказалось на грани банкротства. Миллионы людей умерли от голода, болезней, насилий. Эти трагические явления свидетельствовали о глубоких социально-экономических сдвигах в колониях и полуколониях.

(4) В колониях и полуколониях заметно ускорилось развитие товарно-денежных отношений, ускорился кризис феодальных порядков. В 1854 г., например, в Калькутте начала действовать первая индийская джутовая фабрика, а через два года в Бомбее открылся первый хлопчатобумажный завод, основанный купцом-индийцем.

(5) Вследствие наплыва промышленных товаров метрополий и свободы торговли семейные и полусемейные общины, замкнутые, изолированные от мира, основывавшиеся на домашней промышленности, деревенском ремесле и своеобразной комбинации ручного ткачества, ручного прядения и ручного (примитивного, архаического) способа обработки земли, начали разрушаться.

(6) Строительство железных дорог намного расширило сферу обмена товарами и выкачку сырья из глубинных районов колоний. Применение пароходов ускорило оборачиваемость товаров и капиталов.

(7) В эпоху промышленного капитализма колониальные страны оказались втянутыми в мировой капиталистический рынок, а через него и в производство товаров, что имело очень сложные и противоречивые последствия.

(8) Хотя колонии и полуколонии прорвали круг изолированности и приобщились к мировому развитию капитализма, однако их зависимость от промышленно развивавшихся государств возросла. В мировом хозяйстве утверждается разделение труда между колониями и метрополиями. Колонизаторы ориентировали экономику зависимых стран на производство соответствующих товаров. Индия специализировалась на производстве и вывозе хлопка, табака, сахара, джута; Египет поставлял только хлопок, Бразилия — каучук и кофе, Австралия и Новая Зеландия — шерсть, Китай — чай, шелк-сырец, и т.д.

**Китай — объект
столкновений
между ведущими
капиталистическими
странами**

В странах Азии и Африки возникают *полуколонии*, превратившиеся в объект острых споров и столкновений между ведущими капиталистическими державами мира. Полуколонии — это формально самостоятельные государства, имевшие свои правительства и систему управления. Типичные полуколонии — Китай, Иран, Османская империя.

Характерна история превращения крупных стран Востока в полуколонии, и прежде всего крупнейшей из них — Китая. «Закрытие» этой страны в 1756 г., т.е. запрещение торговли иностранными товарами на территории Китая (кроме порта Макао) было своеобразной реакцией на экспансию европейских держав в страны Дальнего

Востока. Но это осложнило положение самого Китая. Китай лишился возможности пользоваться достижениями европейской науки и техники, сократилась его торговля с другими странами, что подрывало производство.

Несмотря на это, в конце XVIII в. англичане все более стремятся проникнуть в Китай. Главным предметом ввоза в страну становится опиум, производимый в Индии. Китайское правительство пытается вести борьбу с контрабандой. В 1839 г. торговля опиумом в Китае была запрещена, примерно 1000 т наркотика, принадлежавших британским купцам, была уничтожена. Это и послужило поводом к войне. В 1840—1842 гг. вспыхивает так называемая первая *опиумная война* между Китаем и Англией. Отсталый Китай терпит жестокое поражение и вынужден подписать неравноправный Нанкинский договор. Англия достигла своих целей: расширяя районы торговли, получила военных контрибуций на 23 млн долл. Китай лишился таможенной самостоятельности — таможенная пошлина не могла превышать 5% стоимости ввозимой продукции.

В 1843 г. Китаю был навязан новый договор, по которому устанавливалась экстерриториальность англичан, британские купцы пользовались режимом наибольшего благоприятствования в торговле. В 1844 г. США послали к берегам Китая эскадру и вынудили его дать им те же права. В 1844 г. французы подписали с Китаем такой же договор.



Бомбардировка южнокитайского портового города Кантона британскими кораблями во время опиумной войны

Правительство Китая делает непрерывные уступки колонизаторам. В 1869 г. «открывается» уже 15 портов для торговли с иностранцами. В стране было создано Управление имперскими морскими таможнями, которое перешло целиком в ведение англичан (таможенные сборы шли на уплату контрибуции). Усиление экспансии иностранного капитала, народные восстания, разрушение ирригационных систем и как следствие этого — неурожаи, постоянные войны (франко-китайская война 1885 г. из-за Вьетнама, японо-китайская война 1894—1895 гг. из-за Кореи и др.), крах политики «само-

усиления» и т.д. — все это полностью расстроило финансы страны и в конечном счете сделало Китай полуколонией.

В полуколонию европейских держав превратилась и бывшая могущественная Османская империя.

Единственной страной, которая хотя и подвергалась экспансии европейских держав и которой удалось отстоять свою независимость, оказалась Япония. В скором времени и она сама станет колониальной державой.

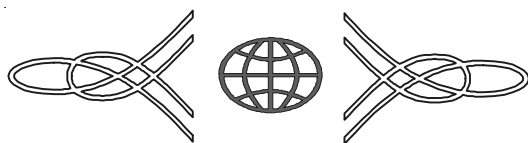
Вопросы для повторения

1. Расскажите об истории формирования колониальной системы.
2. Сравните методы эксплуатации колоний в эпоху первоначального накопления капитала и в эпоху промышленного капитализма.
3. Охарактеризуйте самые крупные метрополии и их колониальную политику.
4. Объясните термин «полуколония» на примере Китая.



РАЗДЕЛ IV

Новейшее время



Вторая научно-техническая революция и ее последствия (конец XIX — начало XX вв.)

Развитие мировых производительных сил в конце XIX — начале XX вв. происходило необычайно высокими темпами (суммарная выплавка стали с 1870 по 1900 гг. возросла в 20 раз), вследствие чего увеличился объем мирового промышленного производства. Количественные изменения сопровождались бурным развитием техники, новшества которой охватывали различные сферы производства, транспорта, быта. Радикальные изменения произошли в организации промышленного производства, его технологии. Возникло много новых отраслей промышленности, которых мир ранее не знал. Произошли существенные сдвиги в размещении производительных сил как между странами, так и внутри отдельных государств.

Такой скачок в развитии мирового промышленного потенциала связан с произошедшей в рассматриваемый период научно-технической революцией.

26.1. Революционные преобразования в энергетике и электротехнике

К рубежу XIX—XX вв. кардинально изменились основы научного мышления; переживает расцвет естествознание, идет создание единой системы наук. Этому способствовало открытие электрона и радиоактивности. Произошла новая научная революция, начавшаяся в физике и охватившая все основные отрасли науки. Ею представляют *М. Планк*, создавший квантовую теорию, и *А. Эйнштейн*, создавший теорию относительности, ознаменовавшие прорыв в область микромира.

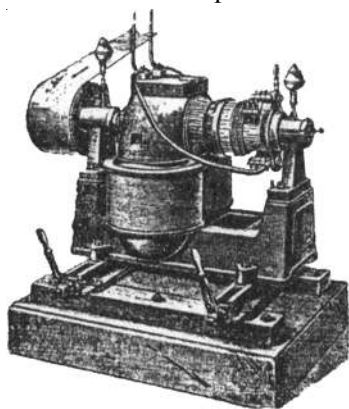
В конце XIX — начале XX вв. связь науки с производством приобрела более прочный и систематический характер; устанавливается тесная взаимосвязь науки с техникой, обуславливающая постепенное превращение науки в непосредственную производительную силу общества. Если до конца XIX в. наука оставалась «малой» (в этой сфере

было занято небольшое число людей), то на рубеже XX в. способ организации науки изменился — возникли крупные научные институты, лаборатории, оснащенные мощной технической базой. «Малая» наука превращается в «большую» — численность занятых в этой сфере увеличилась, возникли специальные звенья научно-исследовательской деятельности, задачей которых стало скорейшее доведение теоретических решений до технического воплощения, в их числе — опытно-конструкторские разработки, производственные исследования, технологические, опытно-экспериментальные и др.

Процесс революционных преобразований в области науки охватил затем технику и технологию.

Первые электродвигатели

На основе электричества была создана новая энергетическая основа промышленности и транспорта, т.е. решена крупнейшая техническая проблема. В 1867 г. в Германии *Э.В. Сименс* изобрел *электромагнитный генератор* с самовозбуждением, при помощи которого вращением проводника в магнитном поле можно получать и вырабатывать электрический ток. В 70-е годы была изобретена *динамо-машина*, которую можно было использовать не только как генератор электроэнергии, но и как двигатель, превращающий электрическую энергию в механическую. В 1883 г. американский инженер *Т. Эдисон* создал первый современный генератор. Следующая успешно решенная им задача — передача электроэнергии по проводам на значительные расстояния



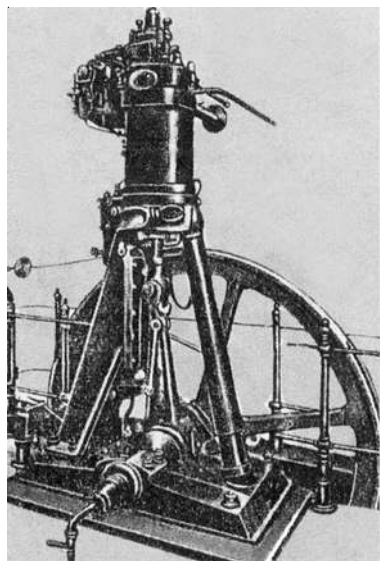
Динамо-машина

(в 1891 г. Эдисоном создан трансформатор). Таким образом сложилась современная техническая цепь: получение — передача — прием электроэнергии, благодаря чему промышленные предприятия могли размещаться вдали от энергетических баз. Производство электроэнергии было организовано на особых предприятиях — *электростанциях*.

Сначала электроэнергия к рабочим местам направлялась по электроприводу, который был общим для всего машинного комплекса. Затем он стал групповым и, наконец, индивидуальным. С этого момента каждая машина имела отдельный двигатель. Оборудование машин *электродвигателями* увеличило скорость станков, повысило производительность труда и создало предпосылки для последующей автоматизации производственного процесса.

Поскольку потребность в электроэнергии неуклонно росла, техническая мысль была занята поисками новых типов первичных двигателей: более мощных, более быстроходных, компактных, экономичных. Самым удачным изобретением стала многоступенчатая паровая турбина английского инженера *Ч. Парсонса* (1884), сыгравшая значительную роль в развитии энергетики — она позволяла во много раз повысить скорость вращения.

Наряду с тепловыми турбинами шли разработки *гидравлических турбин*. Впервые они были установлены на Ниагарской гидроэлектростанции в 1896 г., одной из крупнейших электростанций того времени.



Опытный двигатель Дизеля

Особенное значение получили *двигатели внутреннего сгорания*. Модели таких двигателей, работавших на жидком горючем (бензине) создали в середине 80-х годов немецкие инженеры *Г. Даймлер* и *К. Бенц*. Эти двигатели использовались моторным безрельсовым транспортом. В 1896—1897 гг. немецкий инженер *Р. Дизель* изобрел двигатель внутреннего сгорания с большим коэффициентом полезного действия. Затем он был приспособлен к работе на тяжелом жидком топливе и получил исключительно широкое применение во всех отраслях промышленности и транспорта. В 1906 г. в США появились тракторы с двигателями внутреннего сгорания. Применение их в сельском хозяйстве началось с

1907 г. Массовое производство таких тракторов было освоено в годы Первой мировой войны.

Электротехника: от ламп накаливания до радио и электроники

Одной из ведущих отраслей становится электротехника, развиваются ее подотрасли. Так, получает широкое распространение *электрическое освещение*, вызванное строительством крупных промышленных предприятий, ростом больших городов, увеличившимся производством электроэнергии.

Изобретение лампы накаливания принадлежит русским ученым: *А.Н. Лодыгину* (лампа накаливания с угольным стерженьком в стеклянной колбе, 1873) и *П.Н. Яблочкову* (разработана конструкция электродуговой лампы, «электрической свечи», 1875).

В 1879 американский изобретатель *Т. Эдисон* предложил вакуумную лампу накаливания с угольной нитью. В последующем в конструкции ламп накаливания изобретателями различных стран вносились улучшения. А.Н. Лодыгиным были разработаны лампы с металлическими нитями, в том числе с вольфрамовыми, применяемыми и сейчас. Хотя во многих странах мира еще долгое время сохранялось газовое освещение, но оно уже не могло противостоять распространению электрических осветительных систем.

Вторая НТР — это период широкого развития и такой отрасли электротехники, как *техника средств связи*. В конце XIX в. существенно усовершенствована аппаратура проволочного телеграфа, а к началу 80-х были выполнены большие работы по конструированию и практическому применению телефонной аппаратуры. Изобретатель телефона — американец *А.Г. Белл*, получивший первый патент в 1876 г.. Микрофон, отсутствовавший в аппарате Белла, был изобретен *Т. Эдисоном* и независимо от него англичанином *Д. Юзом*. Благодаря микрофону увеличивался радиус действия телефонного аппарата. Телефонная связь стала бы-



Сообщение о телефоне Белла
в «Сайентифик америкэн»

стро распространяться во всех странах мира. Первая телефонная станция в США была построена в 1877 г. Через два года введена в строй телефонная станция в Париже, в 1881 г. — в Берлине, Петербурге, Москве, Одессе, Риге и Варшаве. Автоматическая телефонная станция запатентована американцем *А.Б. Струуджером* в 1889 г.

Одно из важнейших достижений второй НТР — *изобретение радио* — беспроволочной электросвязи, основанной на использовании электромагнитных волн (радиоволн). Эти волны были впервые обнаружены немецким физиком *Г. Герцем*. Практическое создание такой связи осуществил выдающийся русский ученый *А.С. Попов*, продемонстрировавший 7 мая 1885 г. первый в мире радиоприемник. Затем последовала передача на расстояние радиограммы, в 1897 г. осуществлена радиотелеграфная связь между кораблями на расстоя-

нии 5 км. В 1899 г. достигнута устойчивая длительная передача радиogramм на дистанцию 43 км.

Итальянский инженер *Г. Маркони* в 1896 г. запатентовал способ передачи электрических импульсов без проводов. Значительная материальная поддержка английских капиталистов позволила ему в 1899 г. осуществить передачи через Ла-Манш, а в 1901 г. — через Атлантический океан.

В начале XX в. родилась еще одна отрасль электротехники — *электроника*. В 1904 г. английским ученым *Дж.А. Флемингом* была разработана двухэлектродная лампа (диод), которая могла использоваться для преобразования частот электрических колебаний. В 1907 г. американский конструктор *Ли де Форест* предложил трехэлектродную лампу (триод), с помощью которой можно было не только преобразовывать частоту электрических колебаний, но и усиливать слабые колебания. Начало промышленной электроники было положено введением ртутных выпрямителей для преобразования переменного тока в постоянный.

Промышленное применение электрической энергии, строительство электростанций, расширение электрического освещения городов, развитие телефонной связи и т.д. обусловили быстрое развитие электротехнической промышленности.

**Новые технологические
методы. Поточная
система**

Вторая НТР знаменовалась не только созданием новых отраслей, но и затронула старые отрасли промышленности, прежде всего *металлургию*. Быстрое развитие производительных сил — машиностроения, судостроения, военного производства, железнодорожного транспорта — предъявляло спрос на черные металлы. В металлургии вводились технические новшества, техника металлургии достигла огромных успехов. Значительно изменились конструкции и увеличились объемы доменных печей. Были внедрены новые способы производства стали за счет передела чугуна в конверторе под сильным дутьем (*Г. Бессемер*, Англия, патент 1856) и в специальной печи — литой стали (*П. Мартен*, Франция, 1864). Английский металлург *С. Томас* в 1878 г. предложил для выплавки стали применять метод обесфосфоривания фосфористых руд, залегающих в недрах Эльзаса и Лотарингии и до этого не использовавшихся. Эти районы стали главной сырьевой базой Германии.

Введенный в 80-х годах электролитический способ получения алюминия способствовал развитию цветной металлургии. Электролитический метод был также использован для получения меди (1878). Эти методы составили основу современного сталелитейного произ-

водства, но во второй половине XX в. томасовский метод был вытеснен кислородно-конверторным процессом.

Для второй НТР характерно проникновение химических методов обработки сырья практически во все отрасли производства. В таких отраслях, как машиностроение, электротехническое производство, текстильная промышленность, стала широко использоваться *химия синтетических волокон* — пластических масс, изоляционных материалов, искусственного волокна и пр. Американским химиком *Дж. Хайетом* был получен целлулоид (1869). В 1906 г. *Л. Бакеланд* произвел бакелит, затем были получены карболит и другие пластические массы. Разработка французским инженером *Г. Шардоне* в 1884 г. метода изготовления искусственного волокна стала основой для производства нитрошелка, а с 1903 г. — искусственного шелка и вискозы.

В 1899—1900 гг. труды русского ученого *И.Л. Кондакова* позволили получить синтетический каучук из углеводов. Предложены методы изготовления аммиака, служащего исходным веществом для азотной кислоты, и других азотных соединений, необходимых в производстве красителей, удобрений и взрывчатых веществ. Лучшим оказался метод немецких ученых *Ф. Габера* и *К. Боша*.

Достижением второй НТР является *крекинг-процесс* — разложение нефти при высоких давлениях и температурах. Он обеспечивал повышенный выход бензина, поскольку резко возросла потребность в легком жидком топливе. Основы метода были заложены *Д.И. Менделеевым*, развиты русскими учеными и инженерами, в частности *В.Г. Шуховым*. Подобные изыскания проводились и в США, где в 1916 г. этот процесс был освоен в промышленном производстве.

Перед Первой мировой войной был получен *синтетический бензин*. Еще в 1903—1904 гг. русские химики школы *А.Е. Фаворского* открыли способ производства жидкого горючего из твердого топлива, однако это крупнейшее достижение русской технической мысли не было использовано. Промышленный метод изготовления легкого горючего из угля осуществил немецкий инженер *Ф. Бергнус*, что имело важное экономическое и военное значение для Германии, не располагавшей естественными нефтяными ресурсами.

Вторая НТР внесла много нового для усовершенствования технической сферы легкой, полиграфической и других отраслей промышленности. Это автоматический ткацкий станок, автомат для производства бутылок, механический наборный станок и т.д.

Вторая НТР — это создание *поточной системы* и *изобретение конвейера*. В конце XIX в. производство стандартизированных изделий создало предпосылки для разработки поточной системы. Система массового поточного производства требует рациональной орга-

низации труда, обрабатывающие машины и рабочие места располагаются по ходу технологического процесса. Процесс изготовления расчленяется на большое количество простых операций и совершается безостановочно, непрерывно. Первоначально такая система была введена в консервном, спичечном производстве, а затем распространилась на многие отрасли промышленности. Особенно важную роль она сыграла в автомобилестроении. Это объяснялось, с одной стороны, необходимостью быстрого увеличения производства автомобилей из-за резкого повышения спроса на них, а с другой стороны, особенностями автомобильного производства, построенного на принципах взаимозаменяемости и нормализации (стандартизации) деталей и узлов. На автомобильных заводах Г. Форда в США поточно-массовое производство впервые приобрело законченную форму (с применением конвейеров). В 1914 г. скорость сборки одного автомобиля была доведена до полутора часов.

Внедрение поточного производства изменило характер заводского оборудования в машиностроении. Стали вводиться специализированные станки для изготовления деталей — винтов, шайб, гаек, болтов и т.д. В текстильной промышленности в 1890 г. появился автоматический ткацкий станок английского конструктора Дж. Нортропа.

26.2. Новые технологии производства и новые виды транспорта

**Стальные мосты,
теплоходы, автомобили,
аэропланы**

Важнейшим направлением второй НТР стал *транспорт* — появились новые виды транспорта и совершенствовались существовавшие средства сообщения.

Такие потребности практики, как рост объемов и скорости перевозок, способствовали совершенствованию железнодорожной техники. В последние десятилетия XIX в. завершился переход к стальным железнодорожным рельсам. Все более широко применялась сталь при строительстве мостов. «*Эру стальных мостов*» открыл арочный мост, построенный в США в 1874 г. через р. Миссисипи у города Сент-Луис. Его автор *Дж. Идс*. Проезжую часть висячего Бруклинского моста (около Нью-Йорка) с центральным пролетом в 486 м поддерживали стальные канаты. Холл-Гейтский арочный мост в Нью-Йорке сооружен в 1917 г. полностью из лигированной стали (высокоуглеродистой). Крупнейшие стальные мосты были возведены в России через Волгу (1879) и Енисей (1896) под руководством инженера *Н.А. Боголюбского*. С 80-х годов при строительстве мостов наряду со сталью начали шире применять *железобетон*.

На железных дорогах, прокладываемых в Альпах, были прорыты *крупнейшие тоннели*: Сен-Готардский (1880), Симплонский (1905). В России через Сурамский горный кряж на Кавказской железной дороге тоже был прорыт тоннель. Из подводных тоннелей самым значительным был семикилометровый Севернский тоннель в Англии (1885).

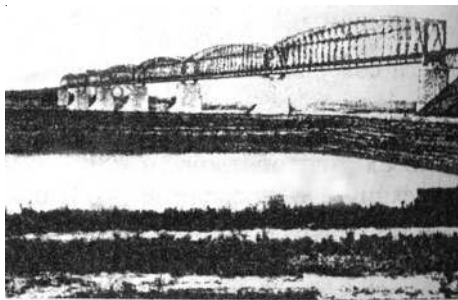
Совершенствовался подвижной состав на железных дорогах — резко возросли мощность, сила тяги, быстроходность, вес и размеры паровозов, грузоподъемность вагонов. С 1872 г. на железнодорожном транспорте введены *автоматические тормоза*, в 1876 г. разработана конструкция *автоматической сцепки*.

В конце XIX в. в Германии, России, США велись эксперименты по введению на железных дорогах *электрической тяги*. Первая линия электрического городского трамвая открылась в Германии в 1881 г. В России строительство трамвайных линий началось с 1892 г. В 90-е годы в ряде стран появились пригородные и междугородные электрические железные дороги. Однако против этого выступали активно железнодорожные, угольные, нефтяные компании.

Развивался *флот*. С 60-х годов на морских судах стали применять поршневые паровые машины с многократным расширением пара. В 1894—1895 гг. были проведены первые опыты по замене поршневых двигателей *паровыми турбинами*. Стремились также к увеличению мощности и скорости морских и океанских паровых судов: пересечение Атлантического океана стало возможным теперь за семь—пять дней. Приступили к строительству судов с двигателями внутреннего сгорания — *теплоходам*. Первый теплоход — нефтеналивное судно «Вандал» — было построено русскими конструкторами в 1903 г. В Западной Европе строитель-



Вход в тоннель, проложенный через Яблоновый хребет



Мост через р. Иртыш на Западно-Сибирской железной дороге

ство теплоходов началось с 1912 г. Крупнейшим событием в развитии морского транспорта было сооружение в 1914 г. *Панамского канала*, имевшего не только экономическое, но и политическое и военное значение.



Английский фешенебельный пароход «Титаник»

В эпоху второй НТР появился новый вид транспорта — *автомобильный*. Первые автомобили были сконструированы немецкими инженерами *К. Бенцем* и *Г. Даймлером*. Промышленное производство автомобилей началось с 90-х годов, причем в нескольких странах. Способствовало успеху автомобилей изобретение в 1895 г. ирландским инженером *Дж. Дэнлопом* резиновых шин. Высокие темпы развития автомобилестроения повлекли за собой строительство шоссейных дорог.

Новый вид транспорта рубежа XIX и XX вв. — *воздушный*. Он подразделялся на аппараты легче воздуха — *дирижабли* и тяжелее воздуха — *самолеты (аэропланы)*. В 1896 г. немецкий конструктор *Г. Зельферт* применил для дирижаблей двигатель внутреннего сгорания, работавший на жидком топливе, что способствовало развитию дирижаблестроения во многих странах.

Но решающую роль в развитии воздушного транспорта сыграли самолеты. В разработку авиационных проблем и вопросов воздухоплавания огромный вклад внесли русские ученые и изобретатели: основоположники современной гидро- и аэродинамики *Д.И. Менделеев*, *Л.М. Поморцев*, *С.К. Джевецкий*, *К.Э. Циолковский* и особенно *Н.Е. Жуковский*. Большая заслуга в освоении техники полетов принадлежит немецкому инженеру *О. Лилиенталу*.

Первые опыты конструирования самолетов с паровыми двигателями осуществили *А.Ф. Можайский* (1882—1885, Россия), *К. Адер* (1890—

1893, Франция) *Х. Максим* (1892—1894, США). Широкое развитие авиации стало возможным после установления легких и компактных бензиновых двигателей. В 1903 г. в США братья *У. и Ш. Райт* совершили четыре полета на самолете с двигателем внутреннего сгорания. Сначала самолеты имели спортивное значение, потом их стали использовать в военном деле, а затем — для перевозки пассажиров.

Успехи военной техники:
пулеметы, пушки,
самолеты, броненосцы

Значительными были во второй НТР успехи военной техники. Основные направления ее развития включали:

(1) *автоматизацию стрелкового оружия*. На вооружение были приняты станковые пулеметы американского инженера *Х. Максима* (1883), тяжелые пулеметы *Максима* и *Гочкиса*, легкие пулеметы *Льюиса*. Было создано несколько типов автоматических винтовок;

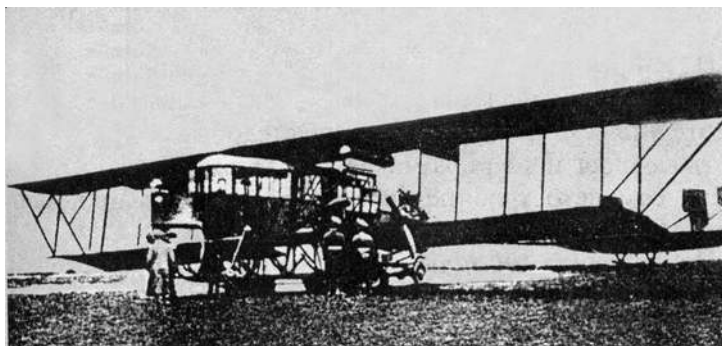
(2) *автоматизацию артиллерии*. Перед Первой мировой войной и в ходе ее были сконструированы новые скорострельные орудия — полуавтоматические и автоматические. Дистанция обстрела увеличилась с 16—18 км до 120 км (например, уникальная немецкая пушка «Большая Берта»). Был введен ряд тягачей с двигателями внутреннего сгорания для передвижения тяжелой артиллерии. Были созданы зенитная артиллерия для борьбы с налетами вражеской авиации. Появились танки и бронепоезда, вооруженные пулеметами и орудиями небольшого калибра;

(3) *производство взрывчатых веществ*. Их выпуск возрос в колоссальных размерах. Были осуществлены новые изобретения (бездымный порох), развито производство связанного азота из воздуха (сырья для получения взрывчатых веществ). Применение отравляющих веществ в ходе Первой мировой войны потребовало средств защиты от них — в 1915 г. русским инженером *Н.Д. Зелинским* был разработан угольный противогаз. Началось строительство газозащитных убежищ;

(4) *широкое использование средств воздухоплавания и авиации*. Самолеты выполняли функции не только военной разведки, но и истребителей. С лета 1915 г. самолеты стали вооружать пулеметами. Скорость самолетов-истребителей была доведена до 190—220 км в час. Появились самолеты-бомбардировщики. Еще до войны (в 1913 г.) авиаконструктор *И. Сикорский* построил в России первый четырехмоторный самолет «Русский витязь». В ходе войны воюющие страны усовершенствовали бомбардировочную авиацию;

(5) *создание крупных надводных кораблей* — броненосцев, дредноутов. Стало реальностью *подводное плавание*. В последние годы XIX в. подводные лодки строили в различных странах. В надводном положении они приводились в движение двигателями внутреннего сгорания, а в подводном — электродвигателями. Особенно большое

внимание строительству подводных лодок уделяла Германия, наладившая их производство к началу Первой мировой войны.



Многомоторный самолет «Русский витязь»

26.3. Результаты второй научно-технической революции и третий макроцикл

**Изменение структуры
мирового промышленного
производства.
Монополистический
капитализм**

Вторая научно-техническая революция охватила различные сферы промышленного производства. Превзошла она предыдущую эпоху по темпам технического прогресса. В начале XIX в. порядок изобретений исчислялся двузначным числом, в эпоху второй НТР — четырехзначным, т.е. тысячами. Наибольшее число изобретений запатентовано американцем *Т. Эдисоном* (более 1000).

(1) По своему характеру вторая НТР отличалась от промышленного переворота XVIII—XIX вв. Если промышленный переворот привел к становлению машинной индустрии и изменению социальной структуры общества (формированию двух новых классов — буржуазии и рабочего класса) и утверждению господства буржуазии, то вторая НТР не затронула тип производства, общественную структуру и характер социально-экономических отношений. Ее результаты — изменения в технике и технологии производства, реконструкция машинной индустрии, превращение науки из малой в большую. Поэтому ее называют не промышленной революцией, а *научно-технической*.

(2) НТР привела к появлению многих новых отраслей промышленного производства, которых история не знала. Это электротехническая, химическая, нефтедобывающая, нефтеперерабатывающая

и нефтехимическая, автомобильная промышленность, самолетостроение, производство портландцемента и железобетона и др.

(3) Происходила не только диверсификация отраслей, но и подотраслей. Это можно видеть на структуре, например, машиностроения. В полную силу заявило о себе транспортное машиностроение (производство локомотивов, автомобилей, самолетов, речных и морских судов, трамваев и др.). В эти годы наиболее динамично развивалась такая отрасль машиностроения, как автомобильная. Первые автомобили с бензиновым двигателем начали создавать в Германии К. Бенц и Г. Даймлер (ноябрь 1886 г.), но вскоре у них уже появились зарубежные конкуренты. Если первый автомобиль на заводе Г. Форда в США был выпущен в 1892 г., то уже к началу XX столетия это предприятие производило в год 4 тыс. автомобилей.

(4) Бурное развитие новых отраслей машиностроения вызвало изменение структуры черной металлургии — повысился спрос на сталь и темпы ее выплавки значительно превосходили прирост производства чугуна.

(5) Технические сдвиги конца XIX — начала XX вв. и опережающее развитие новых отраслей предопределили изменение структуры мирового промышленного производства. Если до начала второй НТР в общем объеме выпускаемой продукции преобладала доля отраслей группы «Б» (производство предметов потребления), то в результате второй НТР повысился удельный вес отраслей группы «А» (производство средств производства, отраслей тяжелой промышленности). Это привело к тому, что усилилась концентрация производства, стали преобладать крупные предприятия. В свою очередь крупное производство нуждалось в крупных капитальных вложениях и вызывало необходимость объединения частных капиталов, которое осуществлялось образованием акционерных обществ. Завершением этой цепочки изменений стало создание, образование монополистических союзов, т.е. монополий, как в области производства, так и в области капиталов (финансовых источников).

Таким образом в результате произошедших изменений в технике и технологии производства и развитии производительных сил, вызванных второй НТР, были созданы материальные предпосылки для образования монополий и перехода капитализма от промышленной стадии и свободной конкуренции к *монополистической* стадии. Способствовали процессу монополизации и экономические кризисы, регулярно происходившие в конце XIX в., а также начале XX в. (1873, 1883, 1893, 1901—1902 и др.). Поскольку в ходе кризисов разорялись прежде всего мелкие и средние предприятия,

то это способствовало концентрации и централизации производства и капитала.

Монополия как форма организации производства и капитала в конце XIX — начале XX вв. заняла господствующие позиции в социально-экономической жизни ведущих стран мира, хотя степень концентрации и монополизации по странам была неодинаковой; были различными преобладающие формы монополий. В результате второй НТР вместо индивидуальной формы собственности основной становится акционерная, в сельском хозяйстве — фермерская; развивается кооперативная, а также муниципальная.

На этом историческом этапе ведущее место в мире по промышленному развитию занимают *молодые капиталистические страны* — США и Германия, значительно продвигается Япония, и отстают бывшие лидеры — Англия и Франция. Центр мирового экономического развития при переходе к монополистической стадии капитализма перемещается из Европы в Северную Америку. *Первой* державой мира по экономическому развитию стали Соединенные Штаты Америки.

**Специфика
третьего макроцикла
(третьей длинной
волны)**

В ходе этой второй научно-технической революции началась восходящая ветвь третьего макроцикла. Ее определяют для ведущих стран 1895—1915 годами и связывают с широким использованием на транспорте каналов, железных дорог, внедрением электричества, массового автомобилестроения и авиации, изменением приоритетов в энергоносителях. Если вначале главным были дрова, то теперь каменный уголь и нефть. В качестве перспективного топлива уголь начали применять в первой половине XIX в., пик пришелся на 1900 г., хотя он широко продолжал использоваться в электроэнергетике и сталелитейной промышленности (эпоха угля и стали). Таким образом, ученые считают, что цикл использования угля составляет минимум 150 лет с протяженностью восходящей линии 60—70 лет и нисходящей — 90 лет¹. Такая же тенденция с нефтью. Последние достижения в химии, вероятно, дадут этим видам топлива второе рождение. Поэтому цикл использования энергоносителей значительно продолжительней 50-летних длинных волн.

На третьем макроцикле рассмотренные в главе 23 тенденции получили свое диффузное развитие. Определяющими стали новые отрасли, наглядным примером чему является Первая мировая война. В ходе этой войны стали применяться принципиально новые

¹ См.: А. Мазин. Что цикл грядущий нам готовит? // Свободная мысль — XXI. 2003. № 5. С. 50.

средства вооружения. Воюющие армии были частично моторизованы, созданы танки и дредноуты; все новые и новые виды отравляющих веществ. Было организовано массовое изготовление самолетов различного назначения (в 1918 г. их насчитывалось уже тысячи и десятки тысяч). В военном деле нашло широкое применение электричество — от связи (телефон, телеграф, радио) до мощных прожекторов, которые стали решающим фактором при отражении ночных атак неприятеля.

Вопросы для повторения

1. Объясните, почему вторую научно-техническую революцию не называют второй промышленной революцией.
2. Охарактеризуйте: (а) основные технические достижения второй научно-технической революции, (б) достижения отдельных стран.
3. Выделите, на ваш взгляд, наиболее важные результаты второй научно-технической революции. Объясните, почему их выделили.
4. Какие факторы обусловили переход капитализма от промышленной стадии к монополистической?



 ГЛАВА 27

Выдвижение США, Германии и Японии в ведущие страны мира

Конец XIX — начало XX вв. — период перехода капитализма к монополистической стадии — ярко проявился в экономическом развитии США. Эта молодая капиталистическая страна переживает расцвет практически во всех сферах хозяйства и завоевывает первое место в мире не только по общему объему выпускаемой продукции, но и качественным параметрам (производительности труда, концентрации производства, формам его организации, монополизации). Центр мирового экономического развития переместился из Европы в Северную Америку. Став лидером капиталистического мира, США вышли на арену внешней и колониальной экспансии.

Это время коренного перелома в экономической истории Германии, когда из отстающей в хозяйственном развитии и политически раздробленной страны она превращается в ведущую державу мира, вышедшую в мировом промышленном производстве на второе место, а в Европе — на первое. Она превосходит европейские страны также по степени концентрации и монополизации производства, становится на путь милитаризации и вызывает Первую мировую войну.

На рубеже XIX и XX вв. убыстряет темпы экономического развития Япония, выигравшая в 1904—1905 гг. русско-японскую войну. И в этот исторический период японская нация проявила способность к быстрому и успешному восприятию зарубежного опыта капиталистического развития: она завершает промышленный переворот, не имея собственных технических изобретений, осуществляет монополизацию экономики, создает новые отрасли промышленности. Однако наличие в аграрном секторе пережитков феодализма, узость внутреннего рынка из-за бедности трудящихся масс обуславливает выход Японии на внешние рынки и ее территориальную экспансию, Япония ведет завоевательные войны.

27.1. Экономическое развитие США — монополизация и «эпоха прогрессизма»

Факторы быстрого экономического развития США

Американские ученые для объяснения таких успехов страны выдвинули теорию «американской исключительности», согласно которой закономерности общественно-экономического развития, выдвинутые в тот период К. Марксом, по их мнению, не подходили для США, представляющих собой исключение из правил. Однако эта теория на практике не подтвердилась, о чем можно судить по циклическим экономическим кризисам конца XIX — начала XX вв.

Чем же тогда объяснить успехи экономического развития США?

(1) Самое важное значение имел радикальный характер Гражданской войны 1861—1865 гг. Освободив негров, отменив рабовладельческую систему в южных штатах, организовав массовую продажу земли государством небольшими участками и разрешив ее покупку каждым гражданином, пожелавшим обрабатывать землю, американское правительство открыло дорогу для развития в Соединенных Штатах капитализма. Здесь были созданы такие возможности для капиталистической хозяйственной деятельности, какие не смогли обеспечить буржуазные революции ни в одной из европейских стран.

(2) Существенную роль в ускорении темпов роста промышленного производства сыграл природно-географический фактор — наличие мощной сырьевой базы, разнообразные полезные ископаемые, обширные массивы плодородных почв, богатство лесных ресурсов, множество рек и незамерзающих озер, благоприятный климат.

(3) Способствовала успешному развитию экономики и капиталистическому накоплению проводимая США внешнеторговая политика — ввозимые товары облагались высокими пошлинами при одновременной свободе для ввоза иностранного капитала. Обложение импортных товаров пошлиной в 5—10% после 1861 г. обеспечило ежегодное превышение доходов над государственными расходами на 100 млн долл. В 1890 г. по закону Маккинли—Олдрича, одобренному Конгрессом, пошлины были подняты до 49,5%, что оказалось недостаточным. В 1897 г. они были увеличены до 57%. Протекционизм во внешней торговле дополнялся внутренним: с 1883 г. промышленность вообще не облагалась налогами. Предприниматели субсидировались правительством (капиталами, землей), особенно в железнодорожном строительстве. Все это способствовало росту цен на внутреннем рынке и давало возможность монополиям использовать тарифную политику для получения максимальной прибыли.

Одновременно увеличивался приток в США иностранного капитала, что было связано с высокой нормой прибыли. Таким образом иностранные капиталы обеспечивали недостающую для страны часть инвестиций. В начале XX в. иностранные инвестиции, в основном английские, превышали американские инвестиции за рубежом примерно в пять раз.

(4) Важной составляющей быстрого развития США стало всемерное использование достижений научно-технического прогресса, научно-технической революции. Соединенные Штаты оснащали свои предприятия новейшей по тому времени техникой. Они занимали первое место в мире по производству и применению электроэнергии — электричество использовалось в промышленности, освещении городов, быту. По выплавке стали, производству автомобилей, добыче нефти и другим отраслям, отражающим НТП, США также принадлежало первое место. Благодаря внедрению технических новшеств, (например конвейерной системы), а также высокой электровооруженности труда рабочего, которая была в 4,5 раза выше, чем у английского, производительность труда росла гигантскими темпами. Внедрялись такие прогрессивные методы производства и средства механизации, как паровой экскаватор, устройство для автоматической погрузки руды, специализация труда. Быстро развивались электрические средства связи. Если в 1900 г. в США имелось только 13 тыс. телефонов, то в 1913 г. — около 10 млн.

(5) Не последнюю роль играл демографический фактор. Вследствие малой плотности заселения территории США постоянно испытывали недостаток рабочей силы, что стимулировало механизацию производственных процессов и развитие технической мысли и обуславливало более высокую заработную плату, чем в европейских странах. Эти обстоятельства стали притягательной силой для притока иммигрантов. В США в 1864 г. был принят закон, поощрявший иммиграцию. В 1870—1914 гг. в США прибыло около 30 млн иммигрантов. В 70—80-е годы среди иммигрантов были квалифицированные рабочие и инженеры из Англии и Германии, стран с высоким уровнем технического развития, что помогало передавать европейский научно-технический опыт и освобождало государство от затрат на обучение кадров.

Новая волна иммиграции наступила перед Первой мировой войной. В Америку уезжали переселенцы из Италии, Австро-Венгрии, России, не имеющие квалификации и готовые к любой работе без претензий на высокую плату. Следствием интенсивной иммиграции был рост емкости внутреннего рынка США, темпы которого были выше, чем в любой другой стране. А это стимулировало развитие производства.

(6) Следует учитывать и историко-географический фактор. Удаленность от Европы и близость к Южной Америке позволили этой молодой капиталистической стране усилить свои позиции в Западном полушарии. Используя доктрину Монро и идею панамериканизма, США раньше всего приобрели Гавайские острова. В 1898 г. они объявили войну Испании и по Парижскому договору получили Филиппинские острова, острова Пуэрто-Рико и Гуам. Затем под протекторатом США оказалась Куба. США добились исключительного права на строительство Панамского канала, оторвав Панаму от Колумбии. Использовали США и финансовое закабаление, т.е. экономическое подчинение слабых государств, остающихся при этом формально независимыми. К 1913 г. иностранные инвестиции США составили 2,5 млрд долл., из них 1 млрд долл. в Канаде (строительство железных дорог) и 1 млрд долл. в Мексике (добыча нефти). США контролировали оловянную промышленность Боливии, медную — Чили и Перу, важнейшие железные дороги Южной Америки. На Дальнем Востоке главным объектом интересов США был Китай, емкость внутреннего рынка которого была безграничной.

Во время русско-японской войны США оказали финансовую помощь и дипломатическую поддержку Японии, экспортируя в страну боеприпасы, оружие, горючее, локомотивы, пищевые, кожаные изделия и др. За посредничество в подписании в Портсмуте (США) мирного соглашения между Россией и Японией американский президент Т. Рузвельт был удостоен Нобелевской премии мира (1906).

**Темпы развития
и структура
американской
промышленности**

На монополистической стадии экономика США развивалась высокими темпами, которые превысили все другие капиталистические страны. За 1870—1913 гг. ежегодный прирост совокупного общественного продукта

США составил в среднем 4,3%, тогда как в Германии — 3%, в Англии — 2,4%, а во Франции — 1,1%. Национальное богатство увеличилось почти в семь раз, а промышленное производство — в девять раз. К началу XX в. США обогнали все капиталистические страны не только по темпам индустриального развития, но и по абсолютному уровню промышленного производства. Это значит, что они производили больше всех и быстрее всех.

Особенно быстро развивалась в США тяжелая индустрия, что определялось основными направлениями второй НТР. За 1870—1913 гг. здесь добыча угля выросла более чем в 17 раз, добыча нефти — в 76 раз, выплавка стали — почти в 46 раз. Структура промышленного производства изменилась в пользу отраслей группы «А». Наиболее высокими темпами развивались новые отрасли, вызванные к жизни достижениями НТР, — нефтяная, алюминиевая,

резиновая, электротехническая, сталелитейная, автомобильная. Только за 1900—1913 гг. Г. Форд увеличил выпуск автомобилей в 125 раз.

В этот период осуществляются серьезные сдвиги в размещении производительных сил. В конце XIX в. началась индустриализация южных и западных штатов страны. Возникла новая металлургическая база в районе Великих озер, где открыли богатейшие залежи железной руды. Новый текстильный район образуется на Юге. И хотя ведущие позиции остаются за Северо-Востоком, постепенно центр промышленного развития продвигается на Ближний Запад, в штат Огайо.

Структурные сдвиги в экономике США были связаны с огромным значением железнодорожного строительства. Протяженность железных дорог за этот период увеличилась примерно в восемь раз. К началу XX в. здесь были уложены четыре трансконтинентальные магистрали, связавшие воедино все части территории страны. В стране была создана инфраструктура, обеспечивавшая единство внутреннего рынка, упрочившая межрайонную и межотраслевую специализацию. На долю США приходилось почти 50% мировой протяженности железнодорожных линий. Федеральное правительство всемерно поддерживало железнодорожное строительство (предоставляло кредиты, земельные участки). Общая сумма кредитов в эту отрасль достигла 65 млн долл. Строительство стальных магистралей вызывало рост производства сопряженных отраслей — металлургической, угольной, деревообрабатывающей, вагоностроения, паровозостроения и т.д. Так как стальных рельсов не хватало, то США вплоть до 90-х годов частично импортировали их из Англии.

Отличительной чертой экономического развития США признают его комплексность, глубокое изменение технико-производственной и организационной структуры. Высокий технический уровень производства позволил осуществить переход к массовому выпуску стандартизированной продукции даже в старых, традиционных отраслях. Так стали выпускать обувь и одежду в легкой промышленности, изготавливать полуфабрикаты в пищевой промышленности. В применении новых методов рациональной организации производства США также обогнали все другие страны. В США была создана первая в мире промышленная лаборатория — это лаборатория Т. Эдисона (1876), ставшая центром изобретательства, генератором технических новшеств. Работала она с ритмичностью конвейера: практически ежегодно патентовалось около 40 изобретений.

Процесс концентрации и монополизации.	Переход к монополистической стадии, как отмечалось, был подготовлен усиленной концентрацией производства. В 1913 г. в США
Антирестовское законодательство	доля крупных предприятий (с числом от 500 и более рабочих) достигала в общем объеме промышленной продук-

ции почти 85%. О централизации капитала свидетельствует тот факт, что акционерные общества сосредоточивали 80% всех рабочих. Все это говорит о становлении в США современной крупной корпорации и олигополии. Первая монополия появилась в США в 1872 г. — одна из самых крупных нефтяных компаний «Стандарт ойл». Ее организатор — Дж. Рокфеллер. В 1879 г. эта монополия уже контролировала 95% нефтепереработки в стране, получая огромные прибыли.

Самая распространенная форма монополий в США — *тресты*, созданные в различных отраслях (от электротехнической до табачной). Исключительно монополизированной отраслью было железнодорожное строительство. В сталелитейной промышленности в 1870 г. было создано объединение Э. Карнеги, которое в 1890 г. доминировало



Здание компании «Стандарт ойл»
(Нью-Йорк, Бродвей)

в производстве труб, проводов и колючей проволоки. Затем оно было продано Дж. Моргану, который образовал «Стальной трест». Это была первая в мире корпорация, которая обладала капиталом в 1 млрд долл. Контролировал этот трест 3/4 общего производства стали. Монополизирована была электротехническая отрасль, ставшая ведущей. Созданная в 1892 г. монополия «Дженерал электрик компани» производила электроэнергию и различное электротехническое оборудование. В целом по стране в начале XX в. уже функционировало более 800 трестов, объединявших свыше 5 тыс. предприятий. О степени монополизации США можно судить по сложившимся династиям «королей» стали, нефти, электричества, железных дорог — это Морганы, Рокфеллеры, Вандербилды, Гарриманы и др.

Активно происходил процесс *срачивания трестов с банковскими монополиями*, что вело к созданию американского финансового капитала. Ведущее положение заняли две банковские группы — Моргана и Рокфеллера. Они осуществляли контроль над промышленными монополиями, железнодорожными компаниями, крупными банками. Об их могуществе можно судить по доле во всем акционерном капитале страны (56%), по принадлежности им 341 руко-

дящего поста в 112 банковских, промышленных, страховых и других объединениях.



Банк Моргана
(Нью-Йорк, Уолл-стрит)

По степени монополизации США существенно обогнали Европу. Для Европы характерны картели и синдикаты, объединявшие десятки относительно небольших предприятий. В США монополистический капитализм, опираясь на концентрацию производства, эту фазу миновал. Поэтому здесь поведение монополий было особенно беззастенчивым, цены устанавливались монопольно высокие, в интересах перераспределения доходов населения в свою пользу.

В США в ответ на такую политику прошла мощная волна антимонополистического движения фермеров, рабочих, мелкой и средней буржуазии. В 1887 г. Конгресс США принял закон о создании межштатной торговой комиссии, в функции которой входил надзор за действиями железнодорожных магнатов. В 1890 г. под давлением народных масс был принят *антитрестовский антимонопольный закон*, разработанный сенатором Дж. Шерманом, в котором говорилось: «Всякий договор, объединение в форме треста или в любой иной форме или договор с целью ограничения коммерции или торговли между штатами или с иностранными государствами объявляются незаконными»¹. Для нарушавших закон устанавливались штраф или тюремное заключение сроком до одного года. Для потерпевших от незаконных объединений предусматривалось возмещение в тройном размере. Подобные законы были затем приняты в 27 штатах страны, а в 15 штатах антимонопольные законы даже включены в конституции. Однако точного определения, что такое трест, в законе не давалось, что позволяло судам решать дела в пользу трестов.

В начале XX в. промышленность США продолжала развиваться высокими темпами. Объем продукции обрабатывающей промышленности сравнялся с суммарным производством таких стран, как Англия, Франция и Германия. Доля США в мировом промышленном производстве достигла 36%, в мировой выплавке стали — 47%, добыче каменного угля — 45%, добыче нефти — 82%.

¹ Цит. по: Экономическая история зарубежных стран. Минск, 1997. С. 190.

**Государственно-
монополистический
капитализм**

Период начала XX в. (1901—1914) вошел в американскую историю как *эпоха прогрессизма*, поскольку в эти годы государством были проведены демократические преобразования, охватившие политические, экономические, социальные сферы. Открывает эпоху прогрессизма правление президента Т. Рузвельта (1901—1909). Он провел ряд мер, направленных на совершенствование антитрестовского законодательства. Это дополнения к закону Шермана 1901 г., билль о создании министерства торговли и труда 1903 г. В 1906—1908 гг. были осуществлены мероприятия по охране природных ресурсов страны. Государство взяло на себя функции охраны природных богатств страны. Поскольку частнособственническая эксплуатация привела к их хищническому использованию, то большая часть земель общественного фонда, подлежавшего продаже в частную собственность, была передана в государственный земельный фонд, не подлежащий отчуждению. Государственный резервный земельный фонд увеличился с 45 до 150 млн акров. Были проведены меры по ирригации засушливых земель. В 1909 гг. антитрестовское законодательство было дополнено еще рядом законов: Мэнна—Элкинса и тарифной реформой Пейна—Олдрича¹. Завершают эпоху прогрессизма 1913—1914 годы.

Последние годы эпохи прогрессизма приходятся на начало правления 28-го президента США демократа Вудро Вильсона (1912—1921), которое вошло в историю США как *период «новой демократии»*. В эти годы был принят тариф, отменявший протекционизм. Пошлины были уменьшены с 42 до 27% по 900 видам товаров, а на 365 товаров они были отменены вовсе, хотя на табак, табачные изделия, сахар сохранялись высокие пошлины. Важным шагом правительства Вильсона было введение прогрессивного налога на доходы частных лиц и корпорации.

В 1914 г. в США был принят закон Клейтона, по которому профсоюзы и союзы фермеров не попадали под действие антитрестовского закона.

Был принят также закон о создании Федеральной Резервной Системы (ФРС). Возглавлять эту систему должно было Федеральное резервное управление, находящееся в Вашингтоне. Было создано 12 федеральных резервных банков, капитал которых должен был образовываться из поступлений (взносов) национальных, штатных и промышленных банков. В этот же период была создана Федеральная промышленная комиссия (ФПК), которая должна была собирать информацию и привлекать к ответственности (суду) за нечестные методы деятельности лица и корпорации.

¹ История народного хозяйства: Словарь-справочник. М.: ВЗФЭИ, 1995. С. 116.

Таким образом, с эпохи прогрессизма в США берет начало *государственно-монополистический капитализм*, когда государство осуществляет регулирующие меры по развитию экономики, охватывая различные ее сферы.

Капиталистическая система отличалась высокой нормой эксплуатации и поляризацией населения. Число миллионеров достигло 4 тысяч; 1% населения владел половиной всего национального богатства страны. Выросло число городов вообще и крупных, в частности. Если в 1850 г. в США было шесть крупных городов, то в 1900 г. — 38, крупнейшие из них — *Нью-Йорк, Чикаго, Филадельфия*. Однако численность сельского населения превышала городское, и здесь США отставали от Германии и особенно от Англии.

Трудящиеся боролись за улучшение своего положения, но эта борьба носила локальный характер и ограничивалась узкоэкономическими задачами. К началу Первой мировой войны только 8% американских рабочих добились восьмичасового рабочего дня. Продолжительность рабочей недели в 1915 г. составляла 53,5 часа. Членами профсоюзов были только 9% рабочих.

**Аграрный сектор:
концентрация
производства
и стандартизация
продукции**

Результаты второй буржуазной революции благотворно сказались на развитии сельского хозяйства США. Эта отрасль динамично развивалась. Посевные площади под пшеницей увеличились за 1870—1913 гг. почти в 2,5 раза (сбор — в 2,9 раза), под хлопком — более чем в четыре раза (сбор — в 3,5 раза). Широко применялись сельскохозяйственные машины: пароконные жатвенные машины, молотилки, сеялки, усовершенствованные плуги, машины для посадки и шелушения кукурузы, конные грабли и сноповязалки, картофеле-сажалки и др. На более крупных фермах использовались паротепловые тракторы. Особенно широко машины применялись в районах Дальнего Запада, где преобладали крупные фермы. В 1910 г. на американских фермах уже эксплуатировались тысячи тракторов и зерноуборочных комбайнов. Получила интенсивное развитие *инфраструктура аграрного сектора* — элеваторы, холодильники (холодильные склады), различные технические средства, обеспечивающие сохранность сельскохозяйственной продукции.

Новые земли, вовлеченные в обработку за 1870—1900 гг., превосходили всю площадь Германии, Франции и Англии, вместе взятую. Число фермеров увеличилось с 2 млн в 1860 г. до 5,7 млн в 1900 г.

Американское государство оказывало поддержку аграрному сектору, прежде всего помогая внедрять научные методы ведения хозяйства. С 1862 г. оно предоставляло субсидии сельскохозяйствен-

ным колледжам, с 1887 г. выделяло средства на создание экспериментальных станций. В 1891 г. был создан Департамент сельского хозяйства, оказывавший помощь фермерам в защите и сохранности урожая, во внедрении новых сортов сельскохозяйственных культур. В 1914 г. принят закон об улучшении фермерского образования и оказания помощи для этого. С 1913 г. федеральный резервный акт разрешал национальным банкам кредитование фермеров по их закладным и выпуск краткосрочных ценных бумаг.

Рациональное ведение хозяйства проявлялось в экономически обоснованной специализации сельскохозяйственных районов страны. Сложились районы по выращиванию пшеницы (Средний Запад и Калифорния, Дакота, Небраска), кукурузы (Айова, Небраска, Канзас). Американское зерно было высокого качества и низкой себестоимости, что предопределило развитие зернового экспорта. И по производству, по вывозу зерна США вышли на первое место в мире.

В аграрном секторе США также происходил процесс *концентрации производства*. Мелкие и средние фермерские хозяйства не имели материальных возможностей применять механизацию, а, следовательно, обеспечить снижение цен на сельскохозяйственную продукцию. И в ходе аграрного кризиса 90-х годов крупные капиталистические фермы поглотили значительную часть мелких земельных участков. Если в 1880 г. фермеры — владельцы земли составляли 2/3 от общей численности фермеров, то в 1910 г. — 1/3. Для выхода из кризиса осуществили структурную перестройку сельского хозяйства. Теперь важной его частью стало молочное животноводство, птицеводство, а также отрасли, ориентирующиеся на городской рынок. В то же время для фермерского хозяйства важную роль играла обеспеченность путями сообщения (дорогами), они были привязаны к сети снабженческо-сбытовых контор, являвшихся собственностью крупного капитала. Это усиливало зависимость фермеров от капитала, росла их задолженность. Фермер зависел от услуг железных дорог (а они были монополизированы), элеваторов, складов, крупных оптовых магазинов. Поэтому здесь начинают создаваться различные организации и союзы для защиты фермерских интересов. Появились кооперативные фермерские организации по переработке и продаже продуктов на местных рынках.

Прогрессивным было внедрение стандартизации сельскохозяйственной продукции. На первых порах стандарты устанавливали фермерские, рыночные ассоциации, а в начале XX в. эту функцию выполняло и утверждало федеральное правительство.

В целом фермерство составляло в 1913 г. 1/3 общего числа занятого населения. Фермерское хозяйство было высокоэффективным. Про-

изводительность труда одного работающего фермера с 1860 по 1913 гг. возросла на 250%. Фермерское хозяйство обеспечивало продукцией внутренний рынок и многое поставляло на европейский рынок.

Успехи американской экономики и динамика третьего макроцикла

Рост промышленного и сельскохозяйственного производства обусловил расширение американского экспорта. Изменилось соотношение экспорта — импорта. В 1876 г. стоимость вывоза товаров превысила сумму ввоза. Быстрыми темпами менялась структура экспорта. Если в период Гражданской войны в экспорте преобладало сырье, то на этом этапе преимущественно увеличивался вывоз продукции отраслей тяжелой промышленности. США поставляли на экспорт корабли, паровозы, различную продукцию машиностроения, медь, нефть, хлопок. Переход американского капитализма к монополистической стадии знаменовался активизацией *экспорта капитала*, вывозился американский капитал в менее развитые страны — Мексику, Канаду, Южную Америку, Кубу и др.

Успехи американской экономики конца XIX — начала XX вв. практически предопределили динамику третьей волны, приходящейся примерно на 1880—1930-е годы.

Если на предыдущем макроцикле электричество, газ, производство синтетических волокон, попытки создания автомобилей и самолетов являлись инновационными кластерами, то на третьей длинной волне они получили диффузное развитие. Эти отрасли стали определяющими для экономики. Опережающими темпами развивались именно нефтяное, алюминиевое производство, резиновое, электротехническое, сталелитейное, автомобильное¹. Резко увеличились объемы выпуска продукции этих отраслей. Широкое применение нашли синтетические волокна, пластические массы (целлулоид, бакелит, карболит и др.), изоляционные материалы.

Характер производства предопределил и изменения в его организации — на арену вышли *монополистические объединения*. На этой волне государство предпринимает шаги к усилению своего влияния на экономическое развитие. Проявилась такая черта третьего макроцикла, как формирование *государственно-монополистического капитализма*, которое проходило в США быстрее, чем в Европе.

В условиях Первой мировой войны определяющая роль в экономике принадлежала военным заказам — США осуществляли поставки вооружения и Антанте, и Тройственному Союзу, что стиму-

¹ Кластер автомобилестроения возник на восходящей стадии третьей волны (1895—1915). Однако наибольшее распространение он получил уже во время четвертой волны, пришедшей на 1930—1980 гг., когда в США с автомобилестроением был связан каждый седьмой житель. Так происходит и с другими кластерами (См.: Мазин А. Что цикл грядущий нам готовит) // Свободная мысль — XXI. 2003, № 5.

лировало расширение производства и повышало прибыли монополий. Но сами США практически в войне не участвовали.

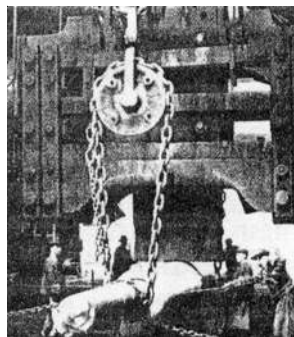
Роль государства в экономике усилилась: оно взяло под свой контроль инфраструктуру (поддержка строительства железных дорог, каналов, мостов, гаваней), а также естественные ресурсы (мероприятия по охране природных ресурсов страны).

27.2. Экономическое развитие Германии

Еще в середине XIX в. Германия отставала в экономическом отношении от Англии и Франции. А в 70-е годы здесь произошел коренной перелом — начался промышленный подъем. Германия осуществила техническое и энергетическое перевооружение промышленности; резко увеличился объем выпускаемой продукции (особенно в тяжелой индустрии), повысилась производительность труда, выросли обороты внешней торговли.

Промышленный подъем и индустриализация

За последние 30 лет XIX в. Германия вышла на второе место в мире по промышленному производству. В Европе она заняла первое место. Ее доля в мировом производстве поднялась с 13 до 16%. По темпам экономического развития, возросшему в шесть раз, Германия уступала только США (в девять раз). Высокими темпами развивались отрасли тяжелой промышленности, особенно новые. Только за первые десять лет XX в. мощность электростанций увеличилась в 100 раз, производство серной кислоты — почти в 20 раз. Выплавка стали почти сравнялась с производством чугуна. Резко повысила Германия военное производство, обогнав к 1913 г. опережавшую ее Францию почти в четыре раза.



Паровой молот «Фриц»

Промышленный подъем Германии обусловил изменение структуры ее экономики — теперь промышленность по удельному весу существенно превысила долю сельского хозяйства, и Германия стала индустриальной страной. Тяжелая промышленность по темпам развития опережала легкую. Особенно важное значение среди отраслей тяжелой промышленности в Германии имели электротехническая, машиностроение, химическая, железнодорожное строительство.

Центральное звено промышленного развития Германии — это *металлургия и машиностроение*¹. Они развивались опережающими

¹ В Эссене на заводах Круппа были созданы такие новинки машиностроения, как 50-тонный паровой молот «Фриц».

темпами, причем в начале XX в. темпы были выше, чем в период 1870—1900 гг. Выплавка чугуна и стали в 1913 достигла соответственно 19,3 млн т и 18,3 млн т, и Германия заняла второе место после США. Металлургическая промышленность была хорошо оснащена технически, металл производился высокого качества и при низких издержках производства. Эта отрасль служила базой для роста выпуска машин и различных механизмов. Изобретение двигателя внутреннего сгорания и электричества оказало благотворное влияние на развитие машиностроения. Увеличилась численность занятых в этой отрасли с 385 тыс. в 1895 г. до 907 тыс. в 1907 г. Продукцию металлургической промышленности и машиностроения Германия стала вывозить на экспорт.

На рубеже веков интенсивное развитие получили новые отрасли, возникшие в результате второй НТР, — *электротехническая* и *химическая*. Гигантских объемов достигло производство серной кислоты (75 тыс. т в 1870 г. и 1,7 млн т в 1913 г.). Германия производила синтетические красители, химические удобрения. В мировом экспорте химических изделий доля Германии достигла 50%.

Исключительное значение приобрело *железнодорожное строительство*. Уже в 70-е годы в Германии была создана сеть железных дорог, причем строились не только магистральные линии, но и подъездные пути к промышленным предприятиям. В результате широкого железнодорожного строительства достигли расцвета *горно-заводская* промышленность, а также *транспортное машиностроение*. Германия стала крупнейшим экспортером железнодорожного оборудования. Строительство транспортных путей значительно удешевило перевозки.

Анализ темпов и структуры промышленности в Германии на рубеже XIX—XX вв. показывает, что эта страна определяла гармонику и наполнение восходящей стадии третьей волны (макроцикла).

**Концентрация
и монополизация
промышленности
и банков**

В структуре промышленности Германии стали преобладать отрасли тяжелой промышленности, т.е. группы «А», а также крупные предприятия. Такие сдвиги вели к существенной концентрации производства и капитала, а следовательно, и их монополизации. За последние 20 лет XIX в. число крупных предприятий (более 1000 рабочих) в Германии возросло в четыре раза. Об укрупнении предприятий можно судить по следующим данным. В каменноугольной промышленности в 1850 г. в среднем на одну шахту приходилось 62 человека, а в 1910 г. — 2131 человек. В металлургической промышленности среднее число рабочих на одну домну увеличилось в 32 раза, а годовая продукция — в 263 раза.

Таким образом, в решающих отраслях производство концентрировалось на крупных фабриках и заводах. Отмеченные тенденции в развитии производства предопределили и его организацию — в Германии началась монополизация.

Особенностью становления крупных корпораций в этой стране было образование преимущественно *картелей* и *синдикатов*. Создавались гигантские картели, объединявшие в себе весь производственный цикл, начиная с добычи руды, переходя к выплавке стали и заканчивая изготовлением конечной продукции.

После кризиса 1893 г. процессы концентрации и монополизации усилились особенно в новых отраслях — химической, электротехнической. В электротехнической отрасли появились и господствовали, поделив сферы влияния, «Всеобщее электрическое общество» (АЭГ) и «Сименс-Гальске и Шуккерт». Химическая промышленность была в основном под контролем концерна «И.Г. Фарбен-индустри». Сталелитейная фирма Круппа, занимающаяся производством вооружения, длительное время была «семейной монополией», а в дальнейшем была преобразована в акционерное общество. Морское торговое и пассажирское судоходство почти полностью контролировалось двумя крупнейшими обществами. — «Гамбург — Америка» и «Северогерманский Ллойд».

Общее число монополистических объединений составляло в Германии накануне Первой мировой войны около 600.

Наряду с монополизацией промышленности и транспорта шел процесс *концентрации и централизации банков, их сращивания с промышленным капиталом*. К 1915 г. здесь уже господствовали девять мощных берлинских банков, крупнейшие из которых Немецкий банк и Учетное общество, концентрировавшие половину банковских вкладов в Германии. Об установлении господства финансовой олигархии говорит тот факт, что в 751 промышленной компании руководителями были представители этих банков. Например, Немецкий банк был представлен в 200 промышленных предприятиях. «Некоронованные короли» в Германии — Крупп, Тиссен, Кирдорф, Баллин и другие — сосредоточили в своих руках экономическую мощь страны. Общая прибыль монополий составила в 1913 г. 15 млрд марок.

Выход на мировой рынок

Рост индустриальной мощи Германии обусловил развитие городов и рост городского населения. В 1870 г. в городах проживала лишь третья часть населения, а в 1910 г. — уже 60%. Основную часть городского населения представляли теперь лица наемного труда. Армия рабочего класса достигла в 1907 г. 18 млн человек. Однако в Германии заработная плата рабочих была ниже, чем в Англии и

США, что обусловило *узость внутреннего рынка* и низкую покупательную способность масс. Узость внутреннего рынка вынуждала германский капитализм к активной роли на внешнем (мировом). Кроме того необходимость внешнеторгового оборота вызывалась недостатком некоторых видов сырья для германской индустрии (нефти, железной руды, лесоматериалов, шерсти, хлеба, хлопка).

В этот период Германия утвердилась на мировом рынке. Объем внешней торговли Германии за 1870—1915 гг. рос значительно быстрее, чем Англии и Франции. Особенно увеличились объемы экспорта электротехнических изделий, химической промышленности и машиностроения. В мировом экспорте электротехники и химикатов ее доля достигла 50%, а изделий машиностроения — 1/3. Это означало, что изделия этих отраслей заняли на мировом рынке первое место.

Вывоз капитала играл во внешнеэкономической сфере Германии подчиненную роль. Однако за 1901—1913 гг. экспорт капитала возрос почти в четыре раза. Направление экспорта германского капитала совпадало с географией вывоза промышленных изделий. Поскольку Германия испытывала нехватку некоторых видов промышленного сырья, то перед Первой мировой войной 60% в ее импорте составляло сырье. Импорт по объему немного превышал экспорт, в котором стоимость машин и других готовых изделий достигала 73%.

Германские монополии активно участвовали в международных монополистических соглашениях. Например, в 1907 г. был заключен договор между АЭГ и американской компанией «Дженерал электрик»; образован международный картель торгового судоходства с «Международной компанией морской торговли» Моргана. Подписаны договоры о рельсовом картеле, о цинковом синдикате и др. Перед Первой мировой войной немецкие монополии участвовали в 100 международных соглашениях.

**Аграрный сектор:
юнкерское землевла-
дение и кредитные
товарищества**

В отличие от промышленного сектора развитие сельского хозяйства в Германии в последней трети XIX в. проходило более медленными темпами, которые уступали американским. В Германии сохранялось крупное юнкерское (помещичье) землевладение, особенно сильной концентрацией оно отличалось в Восточной Германии — Пруссии, Померании, где крупные помещичьи хозяйства занимали от 1/3 до 1/2 всей обрабатываемой земли. Самые крупные владения имела царствующая династия Гогенцоллернов и потомственных феодальных домов, включая Бисмарков, Бюловых и др.

В конце XIX — начале XX вв. дифференциация сельского населения в Германии продолжалась. В конце XIX в. крупные хозяйства

составляли 13% от общего количества, а владели они 70% всей обрабатываемой земли. Здесь уже применялись машины, минеральные удобрения, хозяйства перешли на плодосменный севооборот, разводился скот улучшенных пород. Расширение животноводства вело к увеличению посевов кормовых трав. Осуществлялся переход к техническим культурам и огородничеству. Создавались перерабатывающие предприятия: винокуренные, сахарные заводы. В результате аграрного кризиса 70—90-х годов заметно повысилась интенсивность земледелия. В отличие от США арендаторами земли являлись не фермеры-капиталисты, а *крестьяне*. И в ряде районов за годы кризиса рента даже повысилась, что еще более ухудшило положение крестьян. Крестьянские хозяйства (даже крепкие), истощенные налогами, земельной рентой и ростовщической задолженностью, не могли вкладывать значительные средства в производство. Все это сдерживало развитие аграрного сектора Германии.

В 1880 г. для поддержки сельского хозяйства государство приняло закон, направленный на ограничение произвола ростовщиков. Предусматривалось создание специальных агрономических обществ, опытных станций, сельскохозяйственных школ. Организовывались сельскохозяйственные товарищества для взаимного кредитования и использования дорогой сельскохозяйственной техники на паях. Самым крупным был Имперский союз сельскохозяйственных товариществ (1909), объединивший 13 тыс. кредитных товариществ, 1 млн членов и имевший годовой оборот 4,5 млрд марок.

**Идея «нехватки»
жизненного простран-
ства и Пангерман-
ский союз**

Однако аграрный сектор сдерживал общее развитие Германии. Страна из экспортера хлеба превратилась в его импортера. Зависимость Германии от импорта хлопка, шерсти, кожи сдерживала развитие легкой промышленности. И если в США в этот период была выдвинута теория американской исключительности, то в Германии — *идея о «нехватке» жизненного пространства*. Германия создает *Пангерманский союз* и начинает подготовку за передел мира.

Таким образом, к концу XIX в. германская промышленность, особенно тяжелая, переросла рамки внутреннего рынка — она не имела достаточных запасов сырья и сбыта своей продукции. У нее не было большого количества колоний, которые могли бы ее обеспечивать дешевым сырьем и куда Германия могла бы беспощинно вывозить товары. Поэтому ей приходилось сталкиваться с жестокой конкуренцией и для победы в этом состязании бороться за повышение качества своих товаров.

Эти факторы объясняют крайнюю агрессивность германского капитализма и его внешнюю экспансию, что и привело к Первой мировой войне.

27.3. Имперская модернизация Японии

Япония была первой в то время и единственной азиатской страной, вставшей на путь самостоятельного капиталистического развития. Это развитие было своеобразным, поскольку испытывало груз феодальных пережитков, которые в значительной мере тормозили это развитие. Японский капитализм носил *военно-феодальный* характер, что означало господство в экономической жизни монополий, сочетавшихся с засилием милитаристских клик, поддерживаемых помещиками. Несмотря на такое противоречие, преобразование Японии в централизованное государство происходило быстрыми темпами, и Япония из слабой отсталой феодальной страны выдвинулась как «великая держава», что было притягательным примером для других азиатских стран, остававшихся на положении колоний или полуколоний.

Имперская модернизация

Революция Мэйдзи отменила феодальный строй в Японии и восстановила императорский самодержавный режим. Правительство

императора Муцухито провело модернизацию социально-экономической системы Японии, которую называют *имперской модернизацией*. Были отменены феодальные права князей и самураев, осуществлено объединение государства, устранены всякие ограничения на занятия и профессии, объявлена свобода торговли и передвижения по территории страны, сняты внутренние таможенные пошлины, введена единая денежная валюта.

Оставшись незавершенной, эта революция защищала интересы помещиков, хотя к власти допускалась и буржуазия. Высшие государственные посты получила придворная знать. К новым условиям хозяйствования постепенно приспосабливались феодальные элементы: благодаря аграрной реформе 1/3 крестьянства стала собственниками земли; введение *поземельного налога* стало основной доходной статьей государственного бюджета (налог охватывал всех землевладельцев и составил 50% урожая). Японское правительство пошло на «*капитализацию пенсий*» — дайте и самураям единовременно выплачивалась пенсия за несколько лет вперед (5—14 лет) наличными и государственными облигациями в равном соотношении. Самураи протестовали, но эта мера в 1876 г. была объявлена обязательной. Эти выплаты послужили источником первоначального накопления капитала, поскольку теперь дайте и самураи могли

включиться в предпринимательскую деятельность, причем в любом секторе экономики.

Недостаток капитала обусловил значительное участие в хозяйственной жизни Японии государства, а также привлечение иностранного капитала для строительства крупных предприятий фабричного типа.

Созданные такими преобразованиями условия для капиталистических форм производства подтолкнули Японию к быстрому и успешному проведению промышленного переворота и индустриализации. Основными направлениями промышленного переворота в Японии были текстильная отрасль, железнодорожное строительство, судостроение, угольная, сталелитейная и военное производство. Японская экономика развивалась высокими темпами: за 1880—1913 гг. добыча угля увеличилась в 20 раз, меди — более чем в 13 раз. Тоннаж судов только за 1900—1913 гг. возрос в 13 раз. Возросла добыча нефти, уделялось большое внимание развитию металлургии. В начале XX в. эта отрасль удовлетворяла внутренние потребности страны в чугуне на 60%, стали — на 40 %.

**Особенности процессов
концентрации
и монополизации**

На этом этапе продолжалась концентрация производства, изменилась структура японского экспорта — был уже не экспорт сырья в промышленно развитые страны, а *экспорт готовых изделий* в Китай и Корею. При довольно низком уровне развития капиталистических отношений внутри страны Япония стала вывозить капитал в Китай, Корею и на Тайвань.

Условия труда японских рабочих были тяжелые: продолжительность рабочего дня достигала 15—18 часов, хотя заработная плата в годы подъема несколько увеличилась. Численность рабочих в 1914 г. составила 1 млн человек. Широко применялся труд женщин и детей. Рабочий день детей и женщин отличался от работы взрослых, но оплачивался в десять раз дешевле. Даже в промышленности сохранялись пережитки феодальных порядков — применялись физические наказания рабочих.

Толчок к дальнейшей монополизации дали финансовый кризис 1897—1898 гг. и мировой кризис перепроизводства 1900—1903 гг. Японские монополии сразу же сложились как *финансово-промышленные группы*, что объяснялось «государственным» характером японского капитализма — здесь раньше возник государственно-монополистический капитализм. Другое отличие процесса монополизации в Японии — из-за хронического недостатка капитала распространение влияния на различные направления. При таком характере монополизации ослаблялась конкуренция, а фабричные товары, на-

пример в текстильной промышленности, где преобладали мелкие мануфактуры, обеспечивали устойчивую прибыль и без контроля над всем рынком.

Курс на милитаризацию экономики

В конце XIX в. интересы Японии на Дальнем Востоке сталкивались с интересами Китая, Кореи, России. Противоречия между Японией и Китаем привели к японо-китайской войне 1894—1895 гг. В ходе военных действий Япония одержала ряд побед. Ведение войны дало стимул к развитию тяжелой промышленности. Заключив договор с Китаем, Япония получила права на экспансию Кореи, существенную контрибуцию, право японских граждан заниматься в Китае предпринимательством. Это тоже было стимулом к развыванию промышленности.

Под давлением России и присоединившихся к ней Франции и Германии, Япония была вынуждена отказаться от притязаний на Ляодунский полуостров в обмен на дополнительную контрибуцию с Китая. Отношения двух стран — России и Японии — были серьезно осложнены. Правительство Японии приняло десятилетнюю программу подготовки войны с Россией. На ее реализацию были инвестированы 90% полученной с Китая контрибуции. Уровень военных расходов в Японии в 90-х годов XIX в. был самым высоким в мире — на них выделялось 36% бюджета.

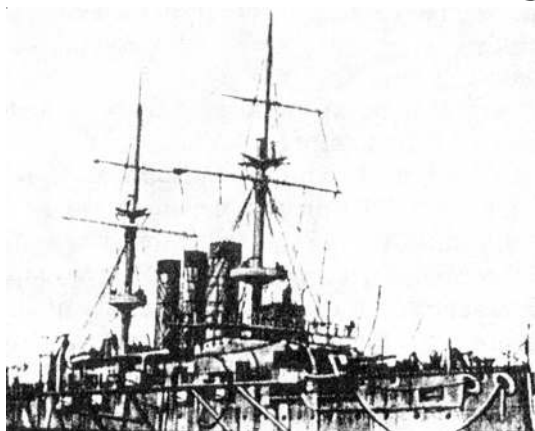
Устремления молодого японского капитализма в Китай и Корею привели к русско-японской войне 1904—1905 гг. Вся экономика страны была поставлена на военные рельсы. Распространялись внутренние займы, в том числе и принудительного характера. Земельный налог повысился с 3 до 17%. Реальная заработная плата снизилась на 20%. Свертывание гражданских отраслей привело к безработице. Сократились посевные площади. Выросла внешняя задолженность страны — 60% военных расходов покрывались за счет иностранных займов.

Экономическая экспансия и финансово-банковская система

Победив в русско-японской войне, Япония захватила Южную Маньчжурию, а также Южный Сахалин. Японские монополии устремились на территорию этих стран. Доля японских товаров составила теперь в импорте Кореи и Маньчжурии соответственно 74 и 60%. Создавались специальные колониальные банки. В 1906 г. был образован полугосударственный концерн, начавший строительство Южно-Маньчжурской железной дороги. За 1900—1914 гг. японские инвестиции в эти страны увеличились с 1 млн до 220 млн долл.

Экономическая экспансия вызвала подъем промышленности, поднялась волна учредительства и капиталы более равномерно рас-

пределялись между тяжелой и легкой промышленностью. Усилилась концентрация и централизация капитала, она стала обгонять концентрацию производства. Накануне Первой мировой войны 0,4% всех компаний владели 38% совокупного капитала страны. Ведущим банком был Банк Японии (учрежден в 1882 г.), в котором аккумулировалась основная часть



Японский эскадренный броненосец «Сикисима»

финансовых средств. Инвестиции в промышленные предприятия он осуществлял косвенным путем через различные банки. Предпочтение в финансировании оказывалось стратегическим отраслям. Финансово-банковская система Японии отличалась своеобразием — в нее входили общественные финансовые учреждения, например, Бюро вкладов (Трастовое фондовое бюро) и Ценовая сберегательная система.

В таких отраслях, как сахарная, цементная, угольная, производство железнодорожного оборудования, возникли новые картели и синдикаты. Старые монополии «Мицуи» и «Мицубиси» превратились в подлинные концерны во главе с *холдинг-компаниями*. Монополиями стали «Асано», «Фудзито», «Окура», также получившие от правительства ряд крупных предприятий в различных отраслях промышленности.

**Восходящая волна
третьего макроцикла
в японской экономике**

Суммируя особенности экономического развития Японии в конце XIX — начале XX вв., можно сделать такие выводы.

(1) Несмотря на то, что Япония длительное время отставала от западных ведущих стран, ее экономическое развитие укладывается в сроки восходящей волны третьего макроцикла 1895—1915 гг.

(2) На такую динамику, безусловно, повлияли имперская модернизация, военная конъюнктура (ведение войн и милитаризация экономики), изменения в транспортной структуре. Страна усиленно строила железные дороги, паровозы и вагоны. Только за восемь лет 80-х годов длина стальных магистралей выросла в десять раз. Как островное государство Япония развивала судостроение. Она сменила приоритеты в энергоносителях (резко увеличила добычу угля и

нефти). Государство построило телеграфные линии, развивало телефонную связь, положив начало созданию *инфраструктуры*.

(3) Изменения в области производства предопределили изменения в его организации — в Японии также создавались корпорации, охватившие различные направления, не ограничиваясь монополизацией какой-то одной отрасли производства или сбыта одного товара, что объяснялось недостатком капитала.

(4) Однако Япония отставала — диффузное расширение автомобилестроения, самолетостроения, электротехники на этой волне еще не состоялось.

(5) Япония отставала от западноевропейских стран и США: в ее национальном доходе доля промышленности достигала только 40%. В начале XX в. около 2/3 населения страны было занято в сельском хозяйстве.

Вопросы для повторения

1. Назовите факторы, определившие высокие темпы экономического развития США в конце XIX — начале XX в.
2. В чем заключались особенности отраслевой и территориальной структуры промышленности США?
3. Сравните процессы концентрации и монополизации производства и капитала в США и в Германии.
4. Объясните, почему конец XIX — начало XX в. считается началом государственно-монополистического капитализма?
5. Объясните понятие «имперская модернизация» Японии.
6. Какие причины и особенности хозяйственного развития обусловили внешнеэкономическую экспансию Японии?



Мировая экономика в 1914—1939 гг. Становление системы регулируемого капитализма

Рассматриваемый период в отечественной и зарубежной историко-экономической литературе справедливо охарактеризован как время становления и активного развития системы государственного регулирования капитализма. Это выразилось в повсеместном сокращении либерального режима рыночных отношений, который господствовал в большинстве развитых стран на протяжении XIX в., на основе небывалого доселе усиления вмешательства государства в экономические отношения. Этот процесс можно обозначить весьма емким, как нам представляется, термином *этатизация* (от франц. L'état — государство), а сформировавшийся режим экономических отношений — определить соответственно термином *этатизм*.

Схематически данный период можно разделить на несколько этапов: 1914—1918 гг. — период военной экономики; 1919—1923 гг. — период послевоенного кризисного состояния хозяйства; 1924—1928 гг. — период стабилизации; 1929—1933 гг. — период мирового экономического кризиса; 1934—1939 — период предвоенной экономической конъюнктуры.

28.1. Периоды процесса этатизации

**Период военной
экономики
1914—1918 гг.**

Второе десятилетие XX в. отмечено крупнейшим за всю предшествовавшую историю человечества военным катаклизмом — Первой мировой войной. Для подтверждения этого

тезиса достаточно напомнить, что в войну было втянуто более 30 стран с полуторамиллиардным населением, что составляло в то время две трети всех живших на планете людей. Поражают и ужасают масштабы понесенных в ходе войны потерь. Из 74 млн человек, поставленных под ружье, погибло около 10 млн и более 20 млн было ранено и

искалечено. Число мирных жителей, погибших от эпидемий и голода — неперенных спутников войны, составило не менее 10 млн.

Помимо этого войной была уничтожена приблизительно треть материальных ценностей ее стран-участниц. Это не только огромное количество военной техники, но и потери в промышленном, сельскохозяйственном секторах, инфраструктуре, жилищном фонде, потенциале природных ресурсов и т.д.

Война неизмеримо ускорила развитие тенденции к усилению роли государства в хозяйственной жизни, далеко продвинула процесс складывания системы регулируемого капитализма. Введение жесткой государственной регламентации хозяйственных отношений с целью мобилизации экономических ресурсов на выполнение военно-политических задач, в экстремальных условиях постоянно сокращающегося вследствие растущих невосполнимых потерь хозяйственного потенциала, было единственно возможным условием продолжения войны. Поэтому к моменту ее окончания практически во всех странах сложилась ярко выраженная *этатистская* система хозяйственных отношений.

На степень и формы развития системы государственного регулирования экономических отношений в годы Первой мировой войны в воюющих странах оказывали влияние следующие основные факторы: уровень социально-экономического развития, особенности национального уклада и социально-политических отношений и, безусловно, степень участия той или иной страны в непосредственных военных действиях. Тем не менее, следует констатировать, что во всех странах-участницах войны наблюдался ярко выраженный процесс этатизации хозяйственных отношений, который после ее окончания был приостановлен, и началось обратное движение к сокращению гипертрофированной в чрезвычайной обстановке системы государственного регулирования.

Послевоенные годы 1919—1923

Послевоенный период нестабильного состояния хозяйства большинства стран мира явился прямым следствием тяжелых потерь, понесенных ими в 1914—1918 гг. На степень нестабильности также оказывал влияние ряд факторов, среди которых следует выделить: масштаб понесенных потерь, поражение или победа данной страны в войне, степень милитаризации и этатизации экономики в годы войны, общий уровень социально-экономического и политического развития, ряд национальных особенностей.

Период стабилизации 1924—1928

Этот период характеризовался в развитых странах дальнейшим сокращением вмешательства государства в хозяйственные отношения. Однако не следует понимать это как простое, механическое и тем

более полное возвращение к системе относительно свободных рыночных отношений. Иллюзорность такого взгляда станет очевидной при более конкретном анализе развития хозяйства отдельных стран. Здесь следует лишь заметить, что отступление этатизма было далеко не полным, да и не могло быть таковым, так как и в 20-е годы практически во всех странах наблюдался объективный процесс монополизации экономики, сращивания монополий и государства, дальнейшего искажения свободных рыночных отношений, что выражалось, в частности, через углубление внутривозрастных диспропорций и т.д. Кроме того далеко несовершенная *Версальская система*, установившая «новый» политический порядок, в целом не разрешила острых европейских и мировых противоречий, а способствовала сохранению общей тенденции к милитаризации, подталкивала проигравшие войну страны к новой попытке территориального и экономического передела мира. Это в конечном счете служило политическим обоснованием сохранения достаточно сильных элементов этатизма также и в период стабилизации.

**Период мирового
экономического кризиса
1929—1933**

Период Великого кризиса повторно, за короткий промежуток времени, но уже в мирное время, вызвал небывалые темпы роста государственного вмешательства в хозяйственную жизнь. Развитие этатизма было характерным для всех без исключения стран. Отличительная черта нового этапа развития системы государственного регулирования в том, что феномен этатизации получает достаточно прочное теоретическое обоснование в *кейнсианской теории*. Несколько в ином ключе трактуют неизбежность возникновения системы государственного регулирования экономических отношений весьма популярные в то время доктрины: итальянский корпоративизм, германский национал-социализм, многочисленные социалистические концепции и т.д., что свидетельствует о повсеместности данного процесса.

**Послекризисный период
1934—1939**

Сравнительно небольшой период послекризисного состояния экономики не отмечен сколь бы то ни было очевидным, как это наблюдалось в 20-е годы, отказом от этатизма в большинстве ведущих стран. Причины этого, на наш взгляд, кроются прежде всего в крайне неустойчивом состоянии национальных экономик, которые в то время, хотя и в разной степени, испытывали последствия недавнего мирового кризиса. Более того, можно с известной долей уверенности утверждать, что практически повсеместно наблюдается дальнейшее развитие системы государственного регулирования экономики, в основе которого лежала ярко выраженная тенденция к милитаризации в условиях подготовки стран ко Второй мировой войне.

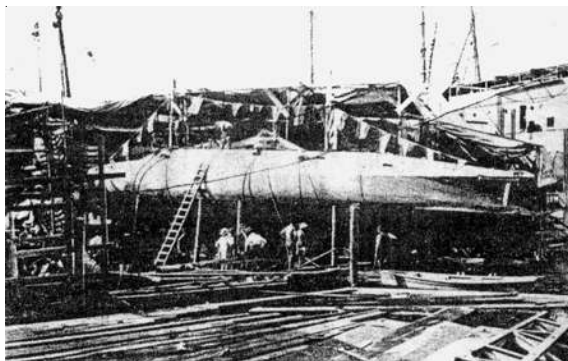
28.2. Экономическое развитие крупнейшей индустриальной страны — США

Заявка на мировое лидерство

К началу Первой мировой войны США были крупнейшей мировой индустриальной страной, на долю которой приходилось более 35% мирового промышленного производства. Благодаря развитому сельскому хозяйству, инфраструктуре, чрезвычайно благоприятным природно-экономическим условиям, близости к неисчерпаемым рынкам Южноамериканского континента и весьма выгодной удаленности от конфликтующей Европы США уже в начале XX в. обеспечивали себя всем необходимым и одновременно серьезно потеснили своих конкурентов, сделав заявку на мировое лидерство.

В отличие от европейских стран США практически не участвовали в Первой мировой войне, сохраняя нейтралитет вплоть до 6 апреля 1917 г. В непосредственные военные действия армия США вступила только летом 1918 г., понеся небольшие по сравнению с европейскими странами потери (около 120 тыс. человек).

В целом за период подготовки к войне и особенно в ее годы США удалось активно использовать емкий рынок воевавших стран, выполняя контракты на поставки вооружения, что способствовало их ускоренному промышленному развитию, а также продовольствия, что резко увеличило уровень сельскохозяйственного производства в стране. США удалось также расширить свое влияние на рынках, контролировавшихся ранее западноевропейскими странами, которые в то время были практически всецело заняты военными проблемами. В результате к окончанию войны страна оказалось способной погасить более половины своей внешнеэкономической задолженности и более того превратиться в самого крупного кредитора. Достаточно сказать, что к 1918 г. США располагали половиной мирового запаса золота.



Строительство одной из первых подводных лодок

Столь впечатляющие успехи США на фоне резкого падения хозяйственных показателей в других странах (за исключением Японии) закрепили за ними роль страны-лидера.

**Государственное
регулирование
экономических
отношений**

Однако, как и в других странах, в США за годы войны ощутимо наметились диспропорции в развитии отраслей народного хозяйства, что явилось в известной степени как причиной, так и следствием усиления тенденции государственного вмешательства в хозяйственную жизнь. Следует отметить, что еще в последние десятилетия XIX в. государство предприняло первые серьезные шаги по регулированию экономических отношений, связанные прежде всего с желанием ограничить негативное влияние, оказываемое монополиями на экономику. В годы же высокой военной конъюнктуры государство резко увеличило количество правительственных заказов монополиям, непосредственно связанным с военным производством, предоставляя им кредиты и субсидии. С целью концентрации производственного потенциала на задаче выполнения военных заказов правительство Америки в 1917—1918 гг. создало ряд комитетов, ответственных за размещение правительственных заказов, а также за распределение рабочей силы, топлива, сырья, транспортных средств. Деятельность этих новых, необычных для страны с либеральной экономикой государственных институтов координировалась военно-промышленным советом. Аналогичная централизация была характерна и для банковской сферы. Кроме того, правительство США направляло значительные бюджетные средства в производства, где ощущался недостаток частного капитала, в результате чего можно говорить о формировании зачатка государственного сектора в народном хозяйстве страны, тесно связанного с военной промышленностью.

Период процветания

Послевоенный период, ознаменовавшийся серьезными кризисными явлениями в экономике большинства стран как результат военной разрухи и издержек конверсионного процесса, а также серьезными социальными катаклизмами, не был столь ярко характерен для США. В течение двух послевоенных лет в стране сохранялась весьма высокая хозяйственная конъюнктура, в основании которой находилась активная помощь США, американских частных компаний европейским странам в деле восстановления хозяйственного потенциала. Однако вместе с сокращением общего объема военных и гражданских заказов кризисные явления все же коснулись экономики страны, и прежде всего ее промышленного сектора. Кризис 1920—1921 гг., начавшись в тяжелой промышленности, распространился вскоре и на сельское хозяйство.

Впрочем, США достаточно быстро преодолели кризисные явления конверсионного периода и уже с 1923 г. наблюдалось явное оживление конъюнктуры. Вплоть до конца 1929 г. экономика страны переживала период *просперити* (от англ. prosperity — процветание). Фундаментом процветания стало ускоренное развитие новых отраслей (автомобильной, электротехнической, химической, радиотехнической и др.).

Необходимо заметить, что этот период сопровождался и рядом побочных негативных явлений, таких, как рост отраслевых диспропорций в народном хозяйстве страны, наличие хронической безработицы, лихорадочный спекулятивный биржевой ажиотаж и др.

В целом же в годы просперити система государственного регулирования экономики в США не получила развития. Напротив, эйфория процветания возродила оптимистические иллюзии возвращения к либеральным основам хозяйственных отношений, не требующим вмешательства извне.

«Черная пятница» и Великая депрессия

Мировой кризис 1929—1933 гг. начался в США, поразив сильнее всего экономику этой страны. 25 октября 1929 г. на Нью-Йоркской фондовой бирже вспыхнула паника в связи с катастрофическим падением курса акций, цена которых была завышена биржевыми спекулянтами. Сумма убытков исчислялась более чем 15 млрд долл. «Черная пятница» означала конец финансового и экономического бума 20-х годов и начало экономического кризиса. Паника на бирже



Толпы людей у биржи акций

стала отправным пунктом всеобщего экономического упадка, причиной которого стало несоответствие между крупномасштабным расширением производств и покупательной способностью населения. Избыточный товарный запас, не находящий сбыта в силу ограниченной емкости рынка, делал невозможным и бессмысленным дальнейшее инвестирование производства. Это в свою очередь вело к сокращению производства, разорению предпринимателей, резкому снижению занятости, что еще более сужало возможности реализации произведенных товаров.

Экономический кризис, или, как он был назван в США, *Великая депрессия*, поразил все отрасли народного хозяйства. Так, за четыре года промышленное производство страны сократилось в целом на 46,2%. Наиболее пострадали автомобилестроение,

где производство сократилось на 80%, чугунолитейное производство сократилось на 79%, сталелитейное — на 76%, добыча нефти упала почти на 78%, угледобыча — на 59%.

Резкое сокращение производства в базовых отраслях оказало негативное воздействие на остальные отрасли экономики. Всего за годы кризиса в США обанкротились 135 тыс. промышленных, торговых и финансовых фирм, 5760 банков. Сильно пострадал и сельскохозяйственный сектор, где в результате резкого падения закупочных цен на продовольственные товары (в среднем на 58%), при фиксированных издержках в виде арендной платы, налогов и т.д., происходило постоянное сокращение производства, что повлекло за собой разорение около 1 млн фермеров.

Одним из наиболее тяжелых проявлений кризиса перепроизводства стала небывалая для США *безработица*. В начале весны 1933 г. в стране насчитывалось около 17 млн безработных, что составляло в то время приблизительно одну треть от самодеятельного населения. Одновременно произошло существенное падение уровня заработной платы (почти вдвое), что вместе с безработицей еще более сужало емкость внутреннего рынка, а следовательно, усугубляло кризисные явления. В результате резко активизировался социальный протест, носивший формы забастовок, голодных маршей, пикетов, демонстраций и т.п., что создавало известную угрозу для политической системы в целом.

Несмотря на углубление кризиса в течение 1929—1932 гг. было бы неверным утверждать, что в этот период правительство США не предпринимало серьезных шагов к его преодолению или хотя бы не пыталось смягчить его последствия. В основе неудач антикризисных мер правительства президента Герберта Гувера, вступившего в должность в марте 1929 г., лежала иллюзорная вера в неограниченные потенции либеральной хозяйственной модели, в способность произвольного саморегулирования рынка. Поэтому первоначально правительством использовались уже апробированные временем рецепты борьбы с кризисом, такие, как усиление политики торгового протекционизма. С конца же 1931 г. правительство перешло к ряду более активных, прямых действий по спасению и поддержанию на плаву крупных банков, промышленных, торговых фирм, транспортных компаний и крупных фермерских хозяйств путем государственного кредитования. Стали предприниматься и попытки государственного регулирования процесса ценообразования. Все это свидетельствовало о некотором пересмотре взглядов правительства на природу кризисных явлений и главное — на место и роль государства в системе хозяйственных отношений.

Однако и эти меры администрации Гувера оказались малоэффективными, о чем свидетельствовало дальнейшее углубление кризи-

са, а вместе с ним и нарастание общественного недовольства неумелыми действиями правительства.

**«Новый курс»
Ф. Рузвельта — начало
социально-ориентиро-
ванного государства**

Последний фактор стал решающим при избрании в начале 1933 г. на пост президента Франклина Рузвельта. Имя Рузвельта неразрывно связано с принципиально новой эффективной антикризисной политикой, которая вошла в историю под названием *«Новый курс»*. Принципиальным отличием этой политики от предшествующих антикризисных мероприятий было признание Рузвельтом несостоятельности либеральной доктрины, отрицание тезиса об автоматизме рыночного процесса и, следовательно, признание необходимости активного государственного вмешательства в сферу хозяйственных отношений. Эти тезисы получили впоследствии теоретическое обоснование в концепции выдающегося английского экономиста *Джона Мейнарда Кейнса*, а политика Рузвельта стала ярким подтверждением обоснованности концепции ученого.

Принципиально новым являлся взгляд Рузвельта и на социальный фактор антикризисной политики. Если Гувер с завидным упорством сопротивлялся введению пособий по безработице, повышению уровня заработной платы, введению других социальных мероприятий, облегчающих положение малоимущих граждан, то Рузвельт напротив — настаивал на необходимости повернуться лицом к *«забытому человеку»*, что сделало его программу весьма привлекательной для большинства американцев, позволило погасить нарастающий социальный конфликт, сплотить нацию на борьбу с кризисом. «Новый курс» стал началом превращения США в социально-ориентированное государство.

Важным следствием политики «Нового курса» и одновременно его мощным инструментом стало дальнейшее развитие системы государственного регулирования рыночных отношений, которое было прервано в период просперити. Следует еще раз подчеркнуть, что процесс этатизации протекал не в экстремальных военных условиях, а в мирное, хотя и кризисное время, и поэтому носил в целом социально-экономический, а не военно-политический характер. Во многом в силу этого возникшая система достаточно эффективно развивалась на протяжении ряда десятилетий, вплоть до начала либеральных реформ конца 60-х годов.

«Новый курс» не был заранее обдуманной системой реформ, а носил скорее эмпирический характер. Это подтверждается, в частности, и тем, что теоретическое обоснование мероприятий антикризисной политики в виде основополагающей работы Дж. Кейнса

«Общая теория занятости, процента и денег» увидело свет только в 1936 г. Лишь спустя почти два года после начала реформ антикризисная политика стала приобретать явно выраженный последовательный характер. Это в известной мере определялось и тем, что в условиях некоторого оживления конъюнктуры реформаторам уже не приходилось действовать на всех фронтах, в пожарном порядке решать одновременно массу неотложных проблем. Относительная стабилизация положения наряду с накопленным опытом позволила действовать более целенаправленно.

**Оздоровление финансово-
банковской системы и закон
о восстановлении националь-
ной промышленности**

Первые мероприятия Рузвельта были направлены на *оздоровление* банковской, финансовой системы в целом. В марте 1933 г. в стране была приостановлена работа всех банков, что позволило прекратить обмен банкнот на золото с одновременным запретом его вывоза за пределы США. По сути данные мероприятия пошатнули систему золотого стандарта доллара, что привело к резкому обесценению национальной валюты. Не отказываясь в принципе от метода обеспечения банкнот золотом, правительство США произвело крупные закупки денежного металла на внешних рынках, что привело к снижению его цены внутри страны и позволило в январе 1934 г. провести девальвацию валюты страны на 41%.

Одновременно на основе чрезвычайного закона о банках последовательно осуществлялось лицензирование их деятельности. Весной 1933 г. 4/5 ранее закрытых банков начало функционировать. Это были прежде всего крупные банки, а 2 тыс. мелких кредитных учреждений были ликвидированы или вошли в состав более крупных кредитных учреждений. Действующим банкам был предоставлен правительственный кредит в 1 млн долл., ожививший сферу кредитных отношений. Кроме того, государство взяло на себя обязанность страховать депозиты вкладчиков банков, что способствовало росту доверия к банкам со стороны вкладчиков, а следовательно, притоку средств на счета и предотвращению банкротств банков. Наряду с другими мерами правительству удалось создать систему регулирования банковской деятельности.

Проводя в жизнь политику «Нового курса», правительство добилось усиления экспортных возможностей страны, улучшения позиций национальных производителей, сократило сферу деятельности спекулятивного капитала, создало предпосылки для оживления инвестиционного процесса — главной задачи политики «Нового курса». Оживление промышленного производства — основы процветания США — должно было потянуть за собой решение многих

кризисных проблем, и главной среди них — сокращение колоссальной безработицы.

Однако решительных, но все же косвенных мер, обеспечивающих благоприятные условия для оживления инвестиционного процесса, оказалось явно недостаточно. Поэтому в июне 1933 г. принимается *закон о восстановлении национальной промышленности*, который по сути вводил систему государственного регулирования промышленного сектора. На основе закона был сформирован координирующий властный орган — Администрация национального восстановления, в состав которой наряду с чиновниками, профсоюзными деятелями, профессиональными экономистами вошли представители крупнейших промышленно-финансовых групп. Одновременно отраслевые ассоциации предпринимателей (всего 17 ассоциаций) разработали и приняли «*кодексы честной конкуренции*», по которым строго регламентировались для предприятий одной отрасли объемы производства, пределы заработной платы, продолжительность рабочей недели, определялись рынки сбыта товаров, цены на продукцию и пр. Кодексы подлежали утверждению президентом США. Новая система регулирования взаимоотношений в промышленности вошла в противоречие с антитрестовским законодательством, действие которого было временно приостановлено.

Закон о восстановлении промышленности содержал также ряд положений, регламентирующих порядок взимания и расходования налогов, направляемых на организацию общественных работ и выплату пособий по безработице. Созданная Конгрессом США *Администрация общественных работ* развернула широкомасштабную деятельность по созданию новых рабочих мест в сфере муниципального хозяйства, дорожном строительстве и т.п., организации трудовых лагерей для безработной молодежи в возрасте от 18 до 25 лет. Всего на общественных работах к началу 1934 г. было занято 5 млн человек, пособия получали 20 млн, численность молодежи, работающей в трудовых лагерях, составляла 250 тыс.

Правительство приступило также к разработке крупных общенациональных проектов, способствовавших экономическому прогрессу, в первую очередь возведению гигантских плотин, с помощью которых предполагалось электрифицировать всю страну. В 1933 г. создается региональное Управление долины реки Теннесси, призванное руководить строительством ГЭС, основы будущего агропромышленного комплекса, финансируемого за счет государственного бюджета. Это была попытка расширения государственного сектора в народном хозяйстве, которая не получила дальнейшего развития. Тем

не менее, тактическая цель этого мероприятия была достигнута — на работах в долине реки Теннесси удалось занять 40 тыс. человек.

Мероприятия по восстановлению промышленности в целом оказали благотворное воздействие на хозяйственные отношения. Государству в течение двух лет (до весны 1935 г.) удалось установить достаточно действенный контроль над промышленным сектором, при этом наблюдался процесс дальнейшей монополизации в этой ключевой для США сфере экономики, что известным образом устраивало также и крупнейшие монопольные объединения.

**Антикризисная
аграрная политика**

Не менее важной была антикризисная аграрная политика Рузвельта, осуществляемая на основе закона о регулировании сельского хозяйства, который был принят Конгрессом США весной 1933 г. По аналогии с промышленным аграрный сектор возглавляла Администрация регулирования сельского хозяйства. Для преодоления кризиса перепроизводства была выбрана система поощрения в виде премий и компенсаций фермерам, сокращающим производство в своих хозяйствах. По замыслу правительства уже на макроуровне это способствовало бы не только уменьшению общего объема товарной продукции, но и поддержанию цен на сельскохозяйственные товары и тем самым увеличению доходов фермеров. В результате резко сократились посевные площади и поголовье скота, что незамедлительно отразилось на ценообразовании. Доходы фермеров к 1936 г. выросли по сравнению с 1933 г. вполтину. Однако от такой системы премирования и компенсаций выиграли прежде всего крупные хозяйства, которые могли без существенного ущерба сокращать производство, а мелкие фермеры продолжали испытывать серьезные трудности. Учитывая этот фактор, правительство в соответствии с тем же законом предприняло чрезвычайные меры по снижению фермерской задолженности (на начало 1933 г. она составляла 12 млрд долл.). В частности, была произведена эмиссия казначейских билетов и государственных акций на сумму 3 млрд долл., что позволило в 1933—1935 гг. предоставить фермерам дешевые кредиты на сумму более 2 млрд долл. и тем самым ослабить обвальнй процесс аукционных продаж обанкротившихся фермерских хозяйств.

**Социальная
направленность
политики.
Закон Вагнера**

Как уже отмечалось, «Новый курс» стал началом превращения США в социально-ориентированное государство. Социальная направленность политики стала преобладать уже на втором этапе. В условиях стагнации трудящимся удалось добиться принятия летом 1935 г. «Национального закона о трудовых отношениях», вошедшего в историю как *закон Ваг-*

нера (по имени сенатора Р. Вагнера). Признавалась законность организации рабочих в *профсоюзы*, которые призваны отстаивать интересы наемников перед работодателями путем заключения коллективных договоров и, если это необходимо, методом забастовки. Закон также запрещал администрации вмешиваться во внутренние дела профсоюзных организаций, дискриминировать и преследовать профсоюзных деятелей и рядовых членов профсоюзов. Это обеспечивалось, в частности, правом обращения профсоюзов в суды, которым вменялось в обязанность рассматривать данную категорию жалоб. Одним из результатов принятия закона Вагнера стало объединение всех рабочих организаций в Рабочий Альянс Америки (1936).

В 1936 г. был принят закон о социальном обеспечении, который вводил систему пенсий по старости и пособий по безработице, болезни и инвалидности. Однако действие закона не распространялось на лиц, занятых в сфере торговли и обслуживания.

Спустя два года в США принимается закон о справедливых условиях труда, который регламентировал продолжительность рабочей недели (44 часа), определял минимальный и максимальный пределы заработной платы на предприятиях федерального значения, запрещал использование детского труда.

В сочетании с ростом масштабов общественных работ, финансируемых правительством, комплекс принятых законов существенно улучшал положение наемных работников, отстаивая их интересы перед предпринимателями, что даже послужило основанием для обвинения Ф. Рузвельта со стороны наиболее консервативных кругов в социализации отношений найма. В действительности, несмотря даже на явное потепление отношений США и СССР в период правления Рузвельта, едва ли следует именно так оценивать проводимую политику «Нового курса».

В действительности задачей политики Рузвельта было прежде всего выведение экономики страны из тяжелейшего кризиса, которым были поражены все сферы народного хозяйства, а следовательно, восстановление рыночного механизма, основанного на отношениях частной собственности, купли и продажи рабочей силы. Поэтому ни о какой социализации страны не могло быть и речи.

Усиление системы государственного регулирования, вызванное во многом экстраординарными обстоятельствами кризиса, позволяло вместе с вмешательством государства в экономические отношения удерживать страну как раз от растущего социального протеста, который и мог привести (как это не раз уже происходило в Европе) к попыткам революционного изменения строя. Это достаточно ясно

осознавалось либеральными кругами Америки, на которые и опирался Рузвельт при избрании на второй президентский срок в 1936 г.

В целом, активная политика государственного вмешательства позволила США, хотя и более медленными темпами по сравнению с отдельными европейскими странами, преодолеть кризисное состояние экономики. По ряду основных экономических показателей США к 1937 г. практически вышли на уровень 1929 г.

28.3. Экономика Великобритании

**Вялое развитие
народного хозяйства:
стагнация и нехватка
инвестиций**

В Англии так же, как и в США, в период Первой мировой войны наблюдалось интенсивное развитие статистических тенденций и их ослабление в 1919—1929 гг. Англия как страна-победительница в некоторой мере компенсировала значительные потери, понесенные в ходе войны. В то же время технический застой в промышленности, пассивный внешне-торговый баланс, ощутимые потери английского торгового флота и многие другие факторы определили длительный период вялого развития народного хозяйства страны вплоть до начала мирового кризиса. Кроме того, позиции английского капитала на мировых рынках были ослаблены в результате экспансионистской политики США, более того, Англия оказалась их должником (4 млрд долл.).

На фоне столь унылой общей картины, по сравнению с периодом процветания в США, в Англии тем не менее происходило развитие наиболее передовых отраслей промышленности (химической, автомобильной, электротехнической, авиационной и др.). Стагнацией же были охвачены старые отрасли — судостроение, металлургия, угледобывающая и текстильная. В основном недостаток капиталов, столь необходимых для модернизации этих отраслей, был вызван перетеканием их за границу, в поисках более высоких прибылей. Именно нехватка инвестиций не давала возможности английской промышленности перейти к новым формам производства (массовому, поточному), снижавшим издержки, а следовательно, и делавшим товары более конкурентоспособными, как это происходило в США. Осознавая тщетность погони за лидером в этом направлении, Англия весьма разумно сделала упор на производство высококачественных, не массовых, а дорогостоящих товаров, ориентированных на состоятельных покупателей, что позволило ее производителям сохранить за собой весьма доходную нишу на внешнем и внутреннем рынках.

Вытеснению Англии с внешних рынков товаров массового спроса способствовало усиление протекционистских тенденций в миро-

вой торговле, тогда как правительство страны продолжало придерживаться в целом принципа фритредерства. Кроме того, страна постепенно уступала товарные рынки из-за отчетливой переориентации английского правительства на сохранение лидерства Англии в банковской сфере. Так, в 1925 г. правительство провело ревальвацию английской валюты за счет введения золотого стандарта фунта стерлинга. Это мероприятие, хотя и способствовало росту курса фунта, но удорожание английских товаров ударило по интересам промышленников-экспортеров.

**Кризис в экономике
и антикризисная
политика**

Кризисные явления в экономике Англии были отмечены в начале 1930 г., т.е. несколько позднее, чем в ряде других стран. В первоначальный период в правящих кругах страны не было единства в отношении антикризисной программы. Лейбористское правительство, стремясь выполнить предвыборные обещания, склонно было увеличивать бюджетные расходы для облегчения положения широких слоев населения, малоимущих и безработных, в основном за счет усиления налогового пресса на имущих. Подобная политика встретила серьезное сопротивление со стороны имущих и заставило Дж. Макдональда в августе 1931 г. сформировать новый кабинет с консервативным большинством. Поворот в антикризисной политике получил обоснование в докладе королевской Комиссии по национальной экономии под председательством финансиста Дж. Мея. Руководствуясь либеральными принципами, новое английское правительство на первых порах попыталось усилить косвенное вмешательство, стремясь сохранить прежде всего устойчивость финансовой системы страны за счет обеспечения бюджетного равновесия. При одновременном увеличении прямых и косвенных налогов произошло резкое сокращение бюджетных расходов по социальным статьям, заработной плате государственным служащим, ассигнованиям на общественные работы, пособиям по безработице.

Кроме того, правительству консерваторов удалось получить крупный внешний займ (80 млн фунтов стерлингов) с целью восстановления платежного баланса.

Важным мероприятием стала отмена в сентябре 1931 г. *золотого паритета национальной валюты*, в результате чего произошла девальвация фунта. За Великобританией вынуждены были последовать страны, входившие в так называемый *стерлинговый блок* (25 государств — страны Скандинавии, Голландия, Португалия, Аргентина, Бразилия и другие, включая британские колонии и доминионы), которые устанавливали курс своих валют на основе курса английского фунта. Помимо этого страны блока передавали свои валют-

ные резервы Англии в общий фонд блока, что обеспечило стране немалые выгоды от данной операции. Страны блока, ориентируясь на стерлинг, были вынуждены закупать английские товары и одновременно поставлять для нее преимущественно сырьевые и продовольственные товары.

В отношениях со странами-конкурентами, сохранявшими некоторое время золотой паритет национальных валют (США, Франция, Германия, Италия и др.), Англия получила преимущество за счет повышения ценовой конкурентоспособности своих товаров, что способствовало в свою очередь усилению политики протекционизма в этих странах. В силу последнего обстоятельства и Великобритания наконец отказалась от принципа фритредерства, перейдя к политике жесткого протекционизма.

В комплексе с другими антикризисными мерами Англии удалось уже к концу 1933 г. достичь стабилизирующего эффекта. Как видим, это происходило в основном за счет использования имеющихся у Великобритании преимуществ в отношениях с другими странами, за счет упреждающих шагов на внешнем рынке и достаточно жесткого внутреннего экономического курса, что отличало ее антикризисную политику от «Нового курса» Рузвельта. Следует отметить, что уже в 1934 г. жесткая бюджетная политика экономии начала несколько смягчаться, о чем свидетельствовал рост заработной платы, восстановление урезанных пособий по безработице, снижение размера подоходного налога и другие мероприятия, способствовавшие смягчению социальных противоречий.

Начавшийся в 1934 г. подъем подкреплялся существенными государственными ассигнованиями на развитие отраслей, связанных с производством вооружения (автомобилестроение, авиационная, радиопромышленность и др.). Наряду с этим меры правительства по оздоровлению финансовой системы, жесткая политика протекционизма способствовали притоку инвестиций в ряд старых отраслей экономики (судостроение, металлургия), что, впрочем, существенно не изменило имевшиеся внутрихозяйственные диспропорции, а угольная и текстильная промышленность продолжали стагнировать.

28.4. Экономическое развитие Франции

Послевоенный период — государственное регулирование экономики

За годы войны во Франции ярко проявились черты складывающейся системы государственного регулирования экономики. Ее значительные материальные потери были частично компенсированы проигравшими странами (главным образом Германией). На основе положений Версальского договора к Фран-

ции отошли развитые в хозяйственном отношении области — Эльзас и Лотарингия, на срок до 15 лет — угольная Саарская область (с 1920 г. Саар находился под управлением Лиги Наций). Вместе с другими территориальными приобретениями, а также крупной контрибуцией это составило основу для достаточно успешного развития народного хозяйства страны в послевоенный, докризисный период (1919—1930). При этом темпы экономического роста Франции в сравнении с другими странами-лидерами (кроме США) были самыми высокими. В целом успешное развитие было основано на форсированном росте показателей в промышленном секторе и прежде всего в новых и старых отраслях, тесно связанных с государственными военными заказами, в то время как отрасли легкой промышленности, сельское хозяйство переживали застой и периодические кризисы. Достаточно активное вмешательство государства обуславливалось не только весьма неустойчивым политическим балансом сил в Европе, но также и стремлением монополий Франции добиться лидерства на внешних рынках, необходимостью освоения вновь приобретенных территорий, неустойчивым внутривнутриполитическим равновесием под воздействием роста популярности социалистических и коммунистических движений, рядом других факторов. Тем не менее можно с уверенностью утверждать, что процесс этатизации после Первой мировой войны и во Франции повернул вспять.

**Внутриполитические
отношения и программа
Народного фронта**

Мировой кризис распространился на Францию несколько позднее — в 1930 г., зато был более затяжным и весьма глубоким. В кризисный период произошла крайняя радикализация внутриполитических отношений, что было обусловлено отличной от других стран социальной структурой французского общества, а также политическими традициями страны. Так, наряду с усилением демократических и леворадикальных течений проявилась не характерная для республиканско-демократических традиций Франции отчетливая тенденция к фашизации страны по примеру Италии и Германии. Упорная борьба между различными политическими силами в свою очередь определила особенности антикризисной политики и во многом повлияла на протяженность кризиса.

Подавление коммунистами и социалистами в феврале 1934 г. попытки фашистского путча, за которым стояли не только фашистские организации, но и часть крупных монополий, представителей церкви, вызвало заметный рост влияния двух левых партий: социалистической (СФИО) и коммунистической (ФКП), объединившихся в Народный фронт, — и соответственно падение авторитета правительства. Такие изменения в политических настроениях граждан свидетельствовали и о непринятии антикризисных мер буржуазных

кабинетов, использовавших традиционные методы сокращения бюджетного дефицита и восстановления нарушенного равновесия за счет дефляции, снижения заработной платы, сокращения социальных расходов, повышения уровня налогообложения и т.п.

Известная близость идеологических установок социалистов и коммунистов позволила найти компромисс между руководством СФИО и ФКП по вопросам антикризисной программы в рамках единой организации левых антифашистских сил — Народного фронта, который к началу 1936 г. объединил не только эти партии, но и организацию радикал-социалистов, движение интеллигенции «Амстердам-Плейль» и др.

Программа Народного фронта была ориентирована в основном на удовлетворение ближайших нужд широких слоев населения. Среди основных требований ее следует отметить: создание национального фонда безработицы, сокращение рабочей недели без уменьшения содержания, увеличение числа рабочих мест, в частности, за счет снижения возрастного пенсионного барьера, организация масштабных общественных работ, регулирование закупочных цен на сельскохозяйственные товары с учетом интересов производителей, поддержка крестьянских кооперативов, пересмотр закона о плате за торговые помещения, защита интересов мелких рантье (мелких владельцев ценных бумаг), реформирование системы налогообложения в пользу малоимущих граждан и ряд других.

4 июня 1936 г. было создано первое правительство Народного фронта во главе с премьер-министром Л. Блюмом, а 7 июня было подписано соглашение между Всеобщей конфедерацией труда и предпринимателями об увеличении заработной платы, признании профсоюзов и института цеховых старост. Соглашение предусматривало введение 40-часовой рабочей недели, предоставление оплачиваемых отпусков, признание системы коллективных договоров. Несколько дней спустя этот документ и большая часть положений экономической платформы Народного фронта были законодательно закреплены решением парламента страны. Это было триумфом Народного фронта и одновременно кульминацией рабочего движения в его поддержку.

Столь резкое изменение антикризисного курса, что выразилось прежде всего в увеличении расходов по социальным статьям, уже спустя два месяца поставило правительство Блюма перед остройшей проблемой непомерно разбухшего дефицита государственного бюджета. Это заставило правительство пойти на первую девальвацию франка, что незамедлительно отрицательно сказалось на уровне жизни самых широких слоев граждан. Левая направленность политики правительства социалистов, кроме того, способствовала усилению бег-

ства капиталов из страны, углублению процесса сокращения производства, появлению иных форм противодействия правительственному курсу со стороны прежде всего крупного капитала. В этих условиях правительство Блюма не решилось поставить под государственный контроль деятельность Французского банка и начать налоговую реформу. Пауза в действиях правительства вызвала политический кризис и как результат — смену кабинета министров.

**Политический кризис
и экономическая
нестабильность**

Правительство социалиста-радикала Камилла Шотана попыталось найти компромисс между интересами широких слоев населения и представителей крупного капитала за счет некоторого ограничения требований программы Народного фронта. Однако, несмотря на существенное сворачивание бюджетных расходов, состояние финансовой системы еще более ухудшилось, что вынудило правительство вторично провести девальвацию национальной валюты. Непоследовательность антикризисных действий способствовала обострению социальных противоречий внутри страны, привела к расколу внутри самого Народного фронта, в результате чего существенно трансформировалась и его программа. Так, например, в феврале 1939 г. поправевший парламент отклонил большинством голосов проект нового трудового устава (или хартии труда).

В результате нового правительственного кризиса весной 1938 г. формируется второй кабинет Л. Блюма, который проводит курс на дальнейшее свертывание политики Народного фронта. Следует отметить, что этому способствовали не только раскол внутри Народного фронта, неудачи антикризисных мероприятий, рост социальной напряженности, но и в значительной мере крайнее обострение внутриевропейской ситуации в связи с аншлюссом Австрии. Так, за счет сокращения социальных ассигнований Блюм надеялся ускорить прежде всего военно-оборонное строительство в стране. Одновременно в качестве источников средств для выполнения оборонной программы правительством были названы: увеличение рамеров налога на капитал, превышающий 150 тыс. франков, на так называемые привилегированные предприятия (концессия, лицензия и пр.), на сверхприбыли оборонных предприятий; а также установление жесткого государственного контроля за валютными операциями, импортом и некоторые другие мероприятия. Попытка пересмотра доходной и расходной статей бюджета вызвала недовольство представителей крупных финансовых и промышленных кругов, с одной стороны, и не получила широкой поддержки граждан, с другой, что определило скорое падение кабинета.

Сформированное в апреле 1938 г. правительство Эдуарда Даладьё окончательно отказалось от программы Народного фронта, на

основе полученных им от парламента чрезвычайных полномочий. Имя Даладье связано с подписанием Мюнхенского соглашения четырех европейских держав (Великобритании, Германии, Италии, Франции) о разделе Чехословакии, с так называемой политикой «умиротворения» Германии, непосредственно предшествовавшей началу Второй мировой войны.

Состояние экономической нестабильности было характерно для Франции вплоть до конца рассматриваемого периода. Как видим, оно во многом объяснялось непоследовательностью антикризисных мероприятий, а по сути отсутствием согласованной общенациональной программы выхода из кризиса. В результате этого Франция существенно уступила свои позиции на мировых рынках. Некоторое оживление в экономике страны накануне войны было вызвано усилением государственных ассигнований на военное строительство.

Тем не менее опыт Народного фронта показал возможность и эффективность совместных усилий государства и здоровой части общества противостоять тоталитаризму, фашизму; заложил основы политики реформирования экономических отношений на основе развития системы государственного регулирования в интересах широких слоев общества, без применения крайних форм социальной борьбы. Опыт этатизации во Франции оказался весьма полезным в условиях реформирования хозяйственных отношений в стране, а также и в ряде европейских государств (особенно Скандинавских) после второй мировой войны.

28.5. Экономика Германии

Послевоенная экономика и репарационные планы Дауэса и Юнга

Наиболее этатизированным за годы Первой мировой войны среди ведущих стран Европы оказалось народное хозяйство Германии. Это объяснялось не только своеобразной политической формой немецкого капитализма, развивавшегося на основе концепции «воспитательного протекционизма» немецкой исторической школы, но и крайним напряжением всех ресурсов, которого потребовала длительная агрессивная со стороны Германии война. Крушение политической системы в результате проигрыша в войне, огромные людские и материальные потери, тяжелейшие условия Версальского мирного договора для Германии явились главными факторами затяжного послевоенного кризиса и последующей стагнации экономики страны. Лишь с середины 20-х годов стала заметна тенденция к оздоровлению, наметились позитивные сдвиги в развитии отдельных, преимущественно новых, моно-

полизованных отраслей промышленности, относительно быстрый рост внешнеторгового оборота. В значительной мере этому способствовало стремление США и ведущих европейских стран восстановить баланс сил, нарушенный в результате поражения Германии в войне, их желание погасить высокую социальную напряженность внутри страны, не допустить ее сближения с СССР, а также возможность проникновения социализма в Западную Европу. С этими же целями был принят новый репарационный план, названный по имени руководителя международного экспертного совета, американского банкира Ч. Дауэса. *План Дауэса* (1924—1929) предусматривал значительное облегчение репарационных выплат, что было закреплено позднее Локарнскими соглашениями 1925 г., при установлении жесткого иностранного контроля за четко определенными источниками репарационных платежей. Наряду с этим план предусматривал выделение американскими кредиторами крупных займов для укрепления бюджета Германии и комплекс прямых инвестиций в ее экономику. Всего за время осуществления этого плана Германии удалось получить, в основном от США и в меньшей степени от Великобритании, кредитов на сумму около 21 млрд марок.

Учитывая неблагоприятную экономическую ситуацию в Германии, финансовые эксперты стран-кредиторов приняли решение об изменении системы германских репарационных выплат. План Дауэса в 1929 г. был заменен планом Юнга (по имени нового председателя международного совета экспертов, президента электротехнического треста Моргана финансиста О. Юнга). Новый план помощи ограничивал общий объем репараций, сужая число источников их поступлений бюджетом и прибылью от железных дорог и упраздняя отчисления в репарационный фонд от прибылей промышленности, что высвобождало дополнительные внутренние средства для ее дальнейшего развития. Одновременно упразднялся финансовый контроль за экономикой Германии. Однако в годы кризиса план Юнга был фактически отменен.

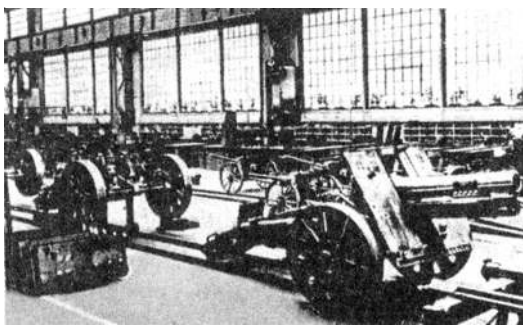
**Экономическая политика
фашизма и тотальная
милитаризация
народного хозяйства**

Зависимое положение в достаточной мере неокрепшей экономики Германии определило глубину кризиса 1929—1933 г. в стране. Своей нижней точки он достиг в 1932 г., поразив прежде всего промышленный сектор (обанкротилось 68 тыс. предприятий), банковскую сферу, вызвал огромную безработицу (около 8 млн человек). Прекращение помощи со стороны ведущих стран, испытывавших также тяжелый кризис, усугубляло положение Германии.

Неспособность режима Веймарской республики¹ эффективно противодействовать экономическому кризису, обострению социальных противоречий, а также стремление монополий к восстановлению утраченных позиций на мировых рынках, растущая ностальгия достаточно широких общественных кругов граждан по былому величию Германской империи в условиях резкого падения жизненного уровня, безразличие к внутренним проблемам Германии со стороны правительств других стран явились главными факторами установления фашистского режима в стране в 1933 г.

Экономическая политика фашизма носила ярко выраженный этатистский характер. Несмотря на то, что Гитлер пришел к власти на этапе закончившегося падения экономики, антикризисные мероприятия носили чрезвычайный характер, так как преследовали не только тактические цели вывода хозяйства в режим роста, но главным образом стратегические, военно-политические цели — возвращение утерянных территорий и рынков, дальнейшее расширение границ государства, наконец завоевание мирового господства.

Эта стратегия собственно и определила формы и методы вывода страны из кризиса, главным содержанием которых становится тотальная милитаризация народного хозяйства. С этой целью нацистским руководством был сделан упор на восстановление важных в военном отношении отраслей тяжелой и топливной промышленности, на создание предприятий, выпускающих военную технику, что потребовало концентрации огромных средств в руках государства. Поэтому нацисты создают мощный аппарат государственного регулирования хозяйства, явившийся основным рычагом сосредоточения финансовых, сырьевых, производственных, продовольственных, людских и прочих ресурсов. Ряд принятых законов (о принудительном картелировании экономики (1933), подготовке к органическому построению германского хозяйства (1934), обороне империи (1935) и др.) позволил установить жесткий контроль государства над 2/3 промышленного потенциала. За-



Серийное производство полевых орудий

¹ Веймарская республика — буржуазно-демократическая республика в Германии в 1919—1933-х; установленная в результате ноябрьской революции 1918 г.

кон об организации национального труда (1934) создал нормативную базу для становления системы принудительного труда. Руководство экономикой Германии осуществлялось из единого центра — Главного хозяйственного совета, перераспределявшего финансовые средства, людские и сырьевые ресурсы прежде всего в военный комплекс, за счет гражданских отраслей.

Таким образом, в условиях фашистской диктатуры, при отсутствии необходимых средств на широкомасштабные военные инвестиции, прекратившейся помощи со стороны других стран, наконец, самоизоляции страны (*автаркии*), методы государственного регулирования изначально приобрели ярко выраженные прямые, административные формы. Быстрыми темпами шло расширение государственного сектора в экономике, что, в частности, было связано с политикой «*ариизации*» предприятий, а точнее их конфискацией у владельцев-евреев, и национализацией собственности нелояльных к режиму предпринимателей. Одновременно растет доля участия государства в акционерных компаниях.

Такой вариант интервенции государства в хозяйственную жизнь оказался весьма эффективным и позволил фашистскому режиму в течение 1934 г. покончить с кризисом, прежде всего в тяжелой промышленности, и на этой основе обеспечить быстрые темпы роста. Однако следует отметить, что успехи Германии в преодолении кризиса были весьма призрачными, так как не устраняли народнохозяйственных диспропорций, явившихся его причиной, а напротив — углубляли их. Выросшие в 25 раз за 1932—1936 гг. ассигнования на военное строительство далеко обогнали темпы роста государственных инвестиций в транспорт (выросли за тот же период в четыре раза), общественное управление (в полтора раза), жилищное строительство (в 1,7 раза). Продолжение политики милитаризации экономики, таким образом, не решало задачи восстановления оптимальных хозяйственных пропорций, расширения внутреннего и внешних рынков, оздоровления финансовой системы и многих других. Впрочем, нацистское правительство, как это уже отмечалось, и не стремилось к решению данных проблем.

Только развязывание внешней агрессии могло временно отодвинуть неотвратимую хозяйственную катастрофу. Поэтому уже с 1935 г. Германия все более втягивается в военные конфликты и в конечном счете развязывает Вторую мировую войну, покончившую с самим фашизмом.

Фашистская модель создания системы государственного регулирования, хотя и с учетом национальной специфики, была использована достаточно большой группой стран, уровень экономического

развития которых достигал, как правило, средней отметки, а зачастую находился ниже. Эти страны хорошо известны как сателлиты Германии во Второй мировой войне. Исключение составляли высококоразвитые страны-союзницы Германии — Италия и Япония.

28.6. Экономика Италии и Японии

Италию и Японию сближали агрессивные стремления к новому переделу мира, несмотря на то, что эти страны в отличие от Германии находились в лагере победителей в Первой мировой войне.

Итальянский корпоративизм

В Италии, серьезно пострадавшей в ее ходе, разразился глубокий экономический и политический кризис, в результате которого уже в начале 20-х годов к власти пришли фашисты. Создание тоталитарной системы государственного регулирования экономики происходило по *корпоративному* варианту, который, незначительно отличаясь по формам от нацистского в Германии, также преследовал задачу централизации управления, концентрации всех ресурсов страны для ее милитаризации. Неудивительно, что схожесть двух вариантов одной и той же этатистской системы позволила сразу после прихода к власти в Германии Гитлера заключить военно-политический альянс с диктаторским режимом Муссолини.

Японский сверхэтатизм

Своеобразие социально-экономического варианта развития Японии, а также неудовлетворенность ее правящих кругов далеко не лидирующим положением страны на Тихоокеанском бассейне, в обширном регионе Юго-Восточной Азии были основными факторами, сближавшими японский вариант формирования системы государственного регулирования экономики с немецким и итальянским. Востоковеды полагают, что это сходство было «более функциональное, нежели сущностное... и проявлялось прежде всего в воинственном радикализме социальных групп, делавших ставку на силу и агрессию, на культ исключительности и вседозволенности, на войну и уничтожение»¹. Одной из таких социальных групп были «молодые офицеры», которые оказывали все возрастающее влияние на политику страны в межвоенный период. Особенно влияние этой группы усилилось с приходом на пост премьер-министра генерала Г. Танаки в 1927 г. Последующая оккупация Маньчжурии в 1931 г. окончательно подтолкнула экономику страны к милитаризации.

¹ Васильев Л.С. История Востока. Т. II. — М.: Высшая школа, 1994. — С. 224.

Немаловажным фактором создания сверхэтатизированной системы вмешательства в хозяйственные отношения в Японии было господство в экономике страны *дзайбацу* — универсальных монополий (*конгломератов*), тесно связанных родовыми, семейными узами с господствовавшим императорским домом и центральным аппаратом управления.

Еще одной отличительной чертой хозяйственных отношений в Японии, сближавшей ее систему государственного регулирования с вариантом итальянского корпоративизма, было стремление предпринимателей к *гармонизации* отношений с рабочими, сознательное культивирование в стране патерналистских традиций. Симбиоз этих основных, по нашему мнению, особенностей формирования системы этатизма способствовал быстрому развитию ее экономики в межвоенный период, на основе прежде всего милитаризации. Опыт Японии, всех милитаристских стран продемонстрировал бесперспективность, пагубность данного варианта строительства системы государственного регулирования экономических отношений.

Вопросы для повторения

1. Каковы социально-экономические последствия Первой мировой войны?
2. Объясните причины мирового кризиса 1929—1933 гг.
3. Назовите основные причины формирования системы государственного вмешательства (этатизма) в экономические отношения.
4. Охарактеризуйте основные варианты выхода из кризиса 1929—1933 гг. В чем их сходство и различия?





ГЛАВА 29

Особенности экономического развития ведущих стран мира после Второй мировой войны и на современном этапе (1945—2004)

В результате Второй мировой войны экономика ряда стран, и прежде всего Японии и Западной Германии, была на длительное время дезорганизована. Значительно ослабли позиции Франции и Великобритании. Война деформировала или даже полностью вывела из строя рыночные механизмы регулирования капиталистического воспроизводства, наблюдался упадок хозяйственной жизни многих стран.

В первые послевоенные десятилетия лидирующее положение США в мировом капиталистическом хозяйстве было бесспорно. Но экономический подъем Западной Европы и промышленный рывок Японии существенно изменили это положение.

В течение 25 послевоенных лет экономическое развитие стран Западной Европы было стабильным.

В конце 90-х годов сформировалась «тройка» важнейших экономических центров мира — США, Западная Европа и Япония.

29.1. Возрастание экономической мощи США

США — единственная страна мира, чья экономика вышла из Второй мировой войны значительно окрепшей. Более того, за годы войны национальный доход страны возрос в два раза. После войны на долю США приходилось 60% промышленной продукции, 2/3 золотого запаса и 1/3 экспорта капиталистического мира. Известный бельгийский историк и экономист Герман Ван дер Вее отмечал: «Соединенные Штаты вышли из войны определенно усилившимися». Поэтому сразу после войны страна смогла быстро и успешно переориентировать свою экономику на выпуск мирной продукции. К середине 1947 г. этот переход был завершен. Основу его составили следующие факторы: хорошая организация государственного управления, программы реконверсии для солдат, возвратившихся с фронта, быстрый рост частного потребления, столь же быстрое расширение инвестиций в запасы и оборудование, наконец, развитие под воздействием правительственной политики экспорта благ и услуг. Увеличился индекс валового национального продукта (ВНП) США.

Технологическое превосходство и самая высокая производительность труда, обильные прибыли позволяли финансировать новые капиталовложения как внутри страны, так и за ее пределами.

В послевоенной внешнеэкономической политике США особое место занимает Западная Европа. В своих связях с этим регионом США прошли за послевоенный период путь от патронирования до взаимоотношений относительного равенства.

**План Маршалла
и благоприятная
экономическая
конъюнктура**

На первом этапе (1945 — начало 60-х) США прилагали значительные усилия по социально-экономической стабилизации стран — своих западноевропейских союзников. 5 июня 1947 г. в качестве «программы возрождения

Европы» после Второй мировой войны был представлен *план Маршалла*, названный так по имени его создателя — госсекретаря США Дж. Маршалла. Планом предусматривалось выделение на определенных условиях займов и кредитов. В плане Маршалла согласились участвовать 16 европейских стран. С апреля 1948 г. по февраль 1952 г. страны Западной Европы (Англия, Франция, Голландия, Испания, Западная Германия и др.) в соответствии с этим планом получили 17 млрд долл. Одновременно с этим американский бизнес выгодно скупал западноевропейские предприятия.

Для проведения в жизнь плана по укреплению позиций западноевропейского капитализма, утверждения в регионе американского влияния была создана специальная *Организация европейского экономического сотрудничества (ОЕЭС)*¹, осуществлявшая контроль за распределением средств и условиями их использования.

Определенное влияние на американскую экономику оказала война в Корее (1950—1953): увеличился объем промышленности, работающей на военные нужды, возросла занятость населения. В промышленности США было инвестировано до 30 млрд долл., т.е. больше, чем за всю Вторую мировую войну. Несмотря на благоприятную экономическую конъюнктуру, война в Корее, принесящая США 54 тыс. погибших и 103 тыс. раненых, была непопулярна в стране. Это привело к поражению демократов на выборах 1952 г.

Республиканская администрация опиралась в экономике на *монетаристскую политику*. С помощью финансовых очагов регулирования удалось преодолеть экономический спад 1953—1954 гг. и третью послевоенную рецессию 1957—1958 гг.

В первые послевоенные десятилетия лидирующее положение США в мировом капиталистическом хозяйстве было бесспорно. Но экономический подъем Западной Европы и промышленный рывок Японии существенно изменили это положение.

¹ С 1961 г. ОЭСР — Организация экономического сотрудничества и развития.

Программа «Новые рубежи» Дж. Кеннеди

Во второй половине 50-х на экономику США оказала большое влияние научно-техническая революция. Ее составляющими стали автоматизация производства, использование ЭВМ, интенсификация и концентрация производства. Как следствие этого — ускоренное развитие производства и улучшение качества жизни, с одной стороны, рост безработицы, снижение темпов экономического роста, с другой.

Новые задачи, стоящие перед государством, нашли отражение в программе «Новые рубежи» Дж. Кеннеди в начале 60-х. Программа была разработана группой неолиберальных экономистов. Они предусматривали последовательный курс на поддержание равновесия между предложением товаров и услуг и совокупным спросом с целью обеспечения непрерывного сбалансированного экономического роста при высоком уровне занятости и необходимости стабильности цен. В ее основе лежала *кейнсианская идея дефицитного финансирования*. В 1962—1963 гг. проводились мероприятия в области социальных программ. Были сделаны уступки представителям крупного бизнеса.

В целом политика «Новые рубежи» дала положительные результаты. Индекс промышленного производства в 1964 г. превысил уровень 1961 г. на 20%. Доля США в валовом внутреннем продукте (ВВП)¹ снизилась с 44% в 1960 г. до 27% в 1980 г., в промышленном производстве с 35,4 до 32,9%. Заметно снизилась доля США в мировом капиталистическом экспорте: с 18 до 12% за этот же период. Большинство ведущих капиталистических стран, отстававших по уровню производительности труда от США в 1950 г. в два—пять раз, к началу 80-х годов уже почти полностью ликвидировали этот разрыв.

Угроза лидирующей роли США в мировом капиталистическом хозяйстве способствовала принятию комплекса мер, направленных на изменение отраслевой структуры производства, перестройку промышленности в пользу наукоемких отраслей, увеличение расходов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР), стимулирование научно-технического прогресса.

Динамику производительности труда в послевоенный период отражают следующие данные²:

Годы	Темпы роста производительности труда, %	Темпы роста реального ВВП в расчете на душу населения, %
1948—1966	3,2	2,2
1966—1973	2,0	2,0
1973—1981	0,7	1,1
1981—1987	1,5	1,8

¹ ВВП представляет собой валовой национальный продукт (ВНП) за вычетом сальдо некоторых внешнеэкономических операций развитых капиталистических стран — членов организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

² Максвелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс: Принципы, проблемы и политика. В 2 т. Т. 1. М., 1992. С. 38.

Как следует из таблицы, в течение примерно 20 лет после Второй мировой войны (1948—1966) производительность труда увеличивалась довольно высокими темпами — в среднем на 3,2% в год. Однако в период 1966—1973 гг. эти темпы резко снизились. Далее в динамике производительности труда наступает наиболее неблагоприятный период (1973—1981), после чего последовало некоторое оживление темпов роста производительности труда в 80-е годы.

**Переход
к рейганомике**

В январе 1981 г. президентом США стал Р. Рейган. Проводившаяся им экономическая политика, получившая название *рейганомики*, явилась вариантом неоконсервативной политики, которая на протяжении 80—90-х годов применялась во всех развитых капиталистических странах. Она включала в себя сокращение социальных программ и всех видов налогов, борьбу с инфляцией с помощью жесткой кредитно-денежной политики, дерегулирование предпринимательской деятельности.

Сфера деятельности федерального правительства, особенно в социальной области, была сокращена — из 46 социальных программ 44 были отданы в ведение штатов. В 1986 г. был принят Закон о подоходном налоге, предусматривающий сокращение подоходных налогов граждан с 50 до 28%, налога на прибыли с корпораций — с 46 до 34%. Принятие этого закона способствовало стимулированию инвестиционной активности. В стране проводилась глубокая структурная перестройка экономики, связанная с новым этапом НТР, наблюдался рост реального объема личного потребления и рост государственного долга другим странам.

В 80-х годах позиции США в мировом капиталистическом хозяйстве вновь упрочились: в 1986 г. на долю США приходилось около 34% промышленного производства развитых капиталистических стран (по сравнению с 32% в 1970 г.) и 20% их внешнеторгового оборота (1970 г. — 18%).

В конце 80-х годов экономика США вступила в период резкого замедления темпов роста. Среди американских экспертов нет единого мнения о причинах снижения темпов роста производительности труда и отставания по этому показателю от Японии и стран Западной Европы. США уступают Японии и почти всем странам Западной Европы и по ВВП на душу населения¹:

¹ Герман Ван дер Вее. История мировой экономики. М.: Наука. 1994. С. 344.

<i>Показатели</i>	<i>1979</i>	<i>1980</i>	<i>1985</i>	<i>1989</i>
ВВП	2,0	−0,1	3,8	3,0
Инфляция	11,3	13,5	3,5	4,8
Безработица	5,8	7,0	7,2	5,3

Острой экономической проблемой начала 90-х стал дефицит государственного бюджета — 290 млрд долл., растущий государственный долг — около 4 млрд долл.

Программы стабилизации экономики Б. Клинтона Выход из сложившейся ситуации правительство нового президента США Б. Клинтона, заступившего на этот пост в ноябре 1992 г., увидело в умеренной по масштабам бюджетно-финансовой программе стимулирования экономического роста.

План стабилизации экономики включал три программы:

(1) программу стимулирования экономики через увеличение числа рабочих мест, на которую предусматривалось 30 млрд долл;

(2) инвестиционную программу, которая предлагала льготное финансирование для частных инвесторов и целевые капиталовложения. На это выделялась 140 млрд долл.;

(3) программу сокращения бюджетного дефицита. Для выполнения этой программы администрация Клинтона намечала одновременное сокращение правительственных расходов и повышение налогов. Программа правительства включала 150 конкретных предложений по бюджету на 1993 г.

С целью привлечения капиталов в производственную сферу, наряду с налоговой реформой резко поднимались в случае необходимости учетные ставки на банковский кредит. Это отразилось на движении капиталов в международном масштабе, стимулировало интенсивный приток в американскую экономику капиталов из многих стран мира, что позволило США финансировать модернизацию своей экономики во многом за «чужой счет». Американский экономист М. Фридмен, основатель монетаризма как направления в экономической теории, отмечал, что высокий курс доллара способствовал притоку капитала и позволил модернизировать производство в США. В итоге неоконсервативная стратегия в целом содействовала США в осуществлении структурной перестройки и технологическом перевооружении экономики в значительной степени при помощи иностранных капиталовложений, однако во многом за счет резкого снижения конкурентоспособности продукции. Затем наступила следующая фаза кредитной политики — снижение процентных ставок. В результате удалось обеспечить модернизацию экономики страны и довольно устойчивые темпы экономического роста.

29.2. Различные модели «государств благосостояния» Западной Европы

В течение 25 послевоенных лет экономическое развитие стран Западной Европы было стабильным. С 1948 по 1973 г. общий ВВП этого региона не показывал ни малейших признаков сокращения. Экономисты — современники этого периода — отказались от прежних терминов экономической теории и заменили их новыми: кризис — *рецессия*, деловой цикл — *цикл экономического роста*, кризисная политика — *точечное регулирование*.

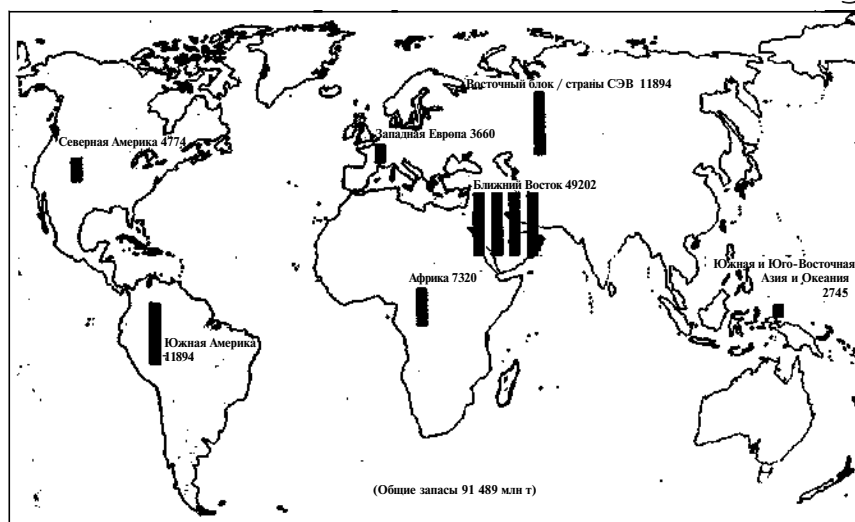
Послевоенное развитие экономики стран Запада характеризуется ее бурным ростом в 50–60-е годы. Среднегодовые темпы роста экономики Германии и Италии выросли в четыре раза, Франции — более чем вдвое, а Великобритании — почти вдвое. Динамичному развитию стран Запада способствовал не только план Маршалла, но и расширение внутреннего рынка, рост международной торговли, эра дешевой нефти из стран Персидского залива, качественная перестройка промышленности на основе внедрения научных и технических разработок времен войны, политика правительств западных стран, направленная на поддержку экономического роста.

**Рецессии: 1951–1952,
1957–1958, 1966–1967,
1974–1975**

Первый спад деловой активности в Европе проявился в 1948–1949 гг., но он был незначительным. Более серьезным был спад 1951–1952 гг. — он охватил все страны Европы. Эта рецессия была следствием Корейской войны (1950–1953) и опасений, что она может перерасти в мировую.

Рецессия 1957–1958 гг. охватила не только страны Европы, но и распространилась на США и Японию. Выходу из рецессии способствовали принятые правительствами меры по сокращению налогов, смягчению условий кредитования и др. Благотворное воздействие на экономическое развитие начал оказывать и новый фактор — создание в 1958 г. *Европейского экономического сообщества (ЕЭС)*.

Рецессия 1966–1967 гг. и последовавшее за нею экономическое оживление были краткосрочными. Негативное влияние на цикл экономического роста в Европе оказали денежный кризис и нефтяное эмбарго 1973 г. В ходе спада 1974–1975 гг. физический объем промышленного производства всех индустриально развитых стран, вместе взятых, снизился на 5%, а международного товарооборота — на 4%. Экономический рост прекратился. Возникли перебои в обеспечении стран Запада сырьем и прежде всего нефтью. Повышение цен на нефть привело к вздорожанию всех товаров и услуг. Рост цен, инфляция стали главной экономической проблемой. И как следствие тяжелой экономической ситуации в 80-е годы — приход к власти в большинстве стран Запада неоконсерваторов.



Мировые запасы нефти в 1981 г.

Особенности экономического развития Великобритании. Тэтчеризм

Темпы развития Великобритании в 50-е годы были ниже, чем в других европейских странах. К началу 70-х годов от Британской империи остались лишь ряд островов в Мировом океане, а сама она преобразовалась в *Британское содружество* — межправительственную организацию стран, ранее в нее входивших и признающих связи с бывшей метрополией. Ликвидация империи поставила перед ней вопрос участия в европейской интеграции.

Великобритания приняла ряд мер, направленных на стабилизацию экономики. С 1947 г. было объявлено о проведении режима экономии, который включал в себя замораживание зарплат, доходов, ограничение потребления граждан. Серьезной проблемой для страны стало соглашение об англо-американском займе от 6 декабря 1945 г. (Американское правительство обеспечивало Великобританию долговременными займами при условии конвертации фунта стерлингов, что направляло поток держателей фунтов к доллару.)

Капиталовложения в промышленность способствовали росту производительности труда, уже в 1948 г. промышленность смогла достигнуть и превзойти довоенный уровень выпуска продукции. Принятая в 1947 г. четырехлетняя программа развития сельскохозяйственного производства способствовала увеличению выпуска продукции. К началу 50-х годов в основном удалось восстановить экономический потенциал страны.

В 50-е годы экономическое развитие страны ускорилось. Этому способствовали следующие факторы: влияние научно-технической революции, совершенствование метода управления, крупные капиталовложения государства в производство, структурные изменения в промышленности.

Созданной в 1960 г. под руководством Англии *Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ)*, объединившей страны, не вошедшие в ЕЭС (Австрия, Дания, Норвегия, Португалия, Швейцария, Швеция), не удалось создать благоприятные условия для английских товаров, поэтому уже с 1961 г. Англия начинает вести переговоры о вступлении в *Общий рынок*, которые увенчались успехом лишь в 1973 г.

Во второй половине 60—70-х гг. экономика страны находилась в трудном положении. Этому способствовали и мировой энергетический кризис 1973 г. и циклический кризис 1975 г., большие расходы на социальные программы правительства лейбористов.

Этапным явился приход к власти в Англии правительства во главе с М. Тэтчер в 1979 г. Понятие «*тэтчеризм*», как и «рейганомика», вошло в мировую экономическую литературу, отражая новые концептуальные видения экономической политики (в рамках неолиберализма¹ или «нового консерватизма», отказа от концепций неокейнсианского регулирования).

Неокейнсианцами — последователями Дж. Кейнса, дополнившими и конкретизировавшими положения его теории эффективного спроса, была создана теория регулирования экономики в различных конъюнктурных условиях (спада и роста) через государственный бюджет.

В вопросах политики Рейган и Тэтчер были убежденными консерваторами. Политика поощрения конкуренции, которую они сделали реальностью, придала динамизм американской и британской экономике. Рейган объявил о введении в действие широкомасштабной программы сокращения налогов и проведения монетаристской политики в сфере денежного обращения. Примеру США последовали Великобритания и ФРГ. Последствия монетаристской политики вызвали длительный период стагнации в странах ОЭСР, роста безработицы. Но из-за ослабления импорта и увеличения продажи промышленной продукции в страны, экспортирующие нефть, торго-

¹ *Неолиберализм* — направление в экономической науке и практике управления хозяйственной деятельностью, сторонники которого отстаивают принцип саморегулирования, свободного от излишней регламентации. К неолиберализму обычно относят три школы: чикагскую (Милтон Фридмен), лондонскую (Фридрих фон Хайек), фрайбургскую (Вальтер Ойкен, Людвиг Эрхард).

вый баланс ОЭСР улучшился. Снижение налогов способствовало росту капиталовложений, оживлению экономической жизни.

При М. Тэтчер были осуществлены структурные изменения экономики Великобритании, модернизация производственного аппарата. Рост валового внутреннего продукта достиг самого высокого показателя в Западной Европе, выросла производительность труда. В начале 80-х годов начался экономический подъем.

Война и четырехлетняя оккупация нанесли значительный ущерб экономике страны. В 1944 г. было сформировано временное правительство во главе с Ш. де Голлем, просуществовавшее до 1946 г. В состав правительства вошли представители различных партий, отражавших интересы отдельных слоев населения.

В вопросах финансово-экономической области в правительстве не было единства мнений. Предложенная министром национальной экономики П. М. Франсом денежная реформа, предполагавшая с целью предотвращения инфляции заморозить заработную плату и цены, а также одновременно блокировать банковские счета и приступить к принудительному обмену банкнот, была отклонена де Голлем. Он высказался за проект реформ, разработанный министром финансов

**Развитие экономики
Франции.**

**Программирование
хозяйственного развития**

Р. Плевеном, в основе которого был выпуск крупного внутреннего займа. Коммунисты и некоторые представители «левых» в правительстве важнейшими задачами правительства считали проведение национализации и решение социально-экономических проблем.

В течение 1945—1947 гг. в стране была национализирована 1/5 французской промышленности. Как и в других развитых капиталистических странах, национализация не коснулась всех основных отраслей промышленности. Несмотря на ограниченный характер проведения национализации, она в известной мере способствовала ограничению господства монополий, с одной стороны, а с другой — увеличению притока капиталовложений в национальную промышленность. К концу 40-х годов экономика страны была восстановлена.

Осенью 1947 г. новый министр финансов Р. Майер выдвинул план, который порывал с системой фиксированных цен и вводил разнообразные валютные курсы. Его политика увенчалась успехом.

В 1948 г. в Париже было подписано соглашение об экономическом сотрудничестве с США — *План Маршалла*. К 1958 г. общая помощь США Франции составила 12 млрд долл. Большая часть этой суммы была предназначена для развития промышленного потенциала страны.

В послевоенный период во Франции производство средств производства превалирует над производством предметов потребления.

Изменения в структуре промышленности начались с быстрого развития автомобилестроения. К концу 50-х годов в стране складываются три сектора в промышленности: традиционные отрасли (текстиль, металлургия, машиностроение, производство предметов роскоши), новые отрасли (автомобилестроение, аэропромышленность, нефтепереработка) и новейшие (атомная энергетика, электроника, производство пластических масс).

Изменение экономической стратегии в 50–60-е годы выразилось в переоснащении промышленности новой техникой, увеличении капиталовложений в промышленность и торговлю, милитаризации экономики, связанными с обязательствами перед союзниками по блокам НАТО (1949), СЕАТО (1954), Западноевропейского Союза — 1955 г., военными действиями во Вьетнаме (1946–1954) и в Алжире (1954–1962), а также программировании хозяйственного развития: Первый план (1947–1953), Второй план (1954–1957), Третий план (1958–1961) (планы не были обязательными, они носили рекомендательный характер).

Активное участие Франции в западноевропейской интеграции и НТР оказало существенное влияние на экономическое развитие страны в области промышленности и сельского хозяйства. За десять лет (1958–1968), объем промышленного производства увеличился на 60% при ежегодных темпах роста 5,5% в год, производство продуктов сельского хозяйства — на 66%.

С 1969 г. с избранием нового президента Ж. Помпиду начались изменения в финансовой политике страны, которые выразились в девальвации франка, блокировании цен с целью повышения конкурентоспособности французских товаров на внешних рынках.

Седьмой план (1976–1980) предусматривал промышленную переориентацию, связанную с приспособлением хозяйственной структуры страны к условиям международной экономической интеграции, с разработкой государственных отраслевых программ по ядерной энергетике, информатике, авиастроению, а также интенсивные методы сельскохозяйственного производства.

Несмотря на кризисные потрясения 70-х годов, «нефтяные шоки», снизившие темпы роста промышленного производства более чем вдвое, экономическое положение Франции в мире оставалось стабильным, страна входила в пятерку крупнейших капиталистических стран.

В начале 80-х годов экономике Франции серьезный ущерб нанесла американская валютно-финансовая политика, связанная с искусственным завышением курса доллара. Рост курса доллара привел к резкому ухудшению платежного баланса страны, так как треть французского импорта оплачивалась в американской валюте. Чтобы стимулировать французский экспорт, правительство вынуждено было

пойти на девальвацию франка, перестройку производственной и финансовой структуры.

В 1982 г. был принят закон о национализации крупнейших промышленных групп, коммерческих и деловых банков. Доля государственного сектора в сфере финансирования и кредита составила 95%. Эти меры привели к стабилизации экономики, в 1984 г. экономический рост составил 1,75%, в 1985 г. — 2%.

В 1986 г. к власти в стране пришла новая администрация, которая начала проводить денационализацию, сокращение налогообложения, дерегламентирование различных сфер хозяйственной деятельности. С 1987 г. предприятия получили право самостоятельно устанавливать цены на свою продукцию, регламентировались цены лишь на медикаменты, книги, тарифы на свет, газ и железнодорожный транспорт.

Эти меры оказали позитивное влияние на экономику Франции. Огромное воздействие на экономическое развитие Франции оказывает ее участие в *Европейском Союзе* (ЕС). В рамках ЕС Франция специализируется на экспорте малолитражных автомобилей, женской одежды, обуви, белья. Выравнивание экономической структуры сделало Францию равноправным партнером в ЕС.

**Особенности
экономического
развития Западной
Германии. Реформы
Л. Эрхарда**

После Второй мировой войны Германия была разделена на два самостоятельных государства: ФРГ и ГДР. На тяжелое состояние экономики Германии, помимо военной разрухи, оказывали демонтаж оборудования промышленных предприятий, принятый по решению Потсдамской конференции глав правительств держав — победительниц в войне от 2 августа 1945 г. в качестве компенсации ущерба, а также разделение страны. В 1948 г. при непосредственном участии Л. Эрхарда — архитектора политики экономического возрождения Западной Германии, экономиста и государственного деятеля (сначала министра экономики, а затем канцлера ФРГ) — была проведена денежная и экономическая реформа.

Тщательно подготовленная экономическая реформа проводилась одновременно с денежной реформой, реформой цен, перестройкой централизованного управления. Прежняя система была разрушена сразу, а не постепенно. Рост цен остановился примерно через полгода. Успех реформы определялся и своевременной корректировкой (например, пересмотром обменного курса национальной валюты) и наличием сильной и авторитетной власти. Эрхарда относят к представителям неолиберального направления, но он не был «чистым» неолибералом и широко использовал государственные рычаги для перехода на принципы либерализма. Вслед за проведением денеж-

ной реформы были упразднены административное распределение ресурсов и контроль над ними.

Если в июле 1948 г. объемы производства составляли 57 % от показателей 1936 г., то в середине 1949 г. — 85%, в середине 1950—107%, в июле 1951 г. — 127 %, т.е. на территории ФРГ в 1951 г. объемы производства на 34 % превышали 1936 г., который, как известно, прошел под знаком военного производства. В одном из диспутов 1951 г. Эрхард приводил сведения о том, что в Германии самый высокий в Европе индекс заработной платы — 123%, тогда как в Великобритании — 109, Италии — 113, Бельгии — 109, в Нидерландах — 111, в Швеции — 101%. Реформы Эрхарда быстро дали положительный результат. К концу 1949 г. промышленность достигла уровня 1936 г., а к концу 50-х превысила его на 14,4 %.

С начала 60-х годов темпы роста экономики замедляются и как следствие уменьшается доля ФРГ в мировом капиталистическом промышленном производстве. Накапливаются внутренние противоречия капиталистического воспроизводства, которые вылились в 1966—1967 гг. в первый послевоенный *циклический кризис*. Наиболее глубокий в истории ФРГ кризис перепроизводства 1974—1975 гг. поразил все отрасли западногерманской экономики, вызвал сокращение валового национального продукта на 5%, промышленного производства на — 12,3%, внутренних частных инвестиций в основной капитал на — 18,6%. Резко возросло число банкротств, подскочили показатели инфляции. Циклический спад производства сопровождался энергетическим кризисом, носившим мировой характер, и структурными кризисами ряда отраслей промышленности. В 1980—1982 гг. экономика ФРГ испытала третий за свою историю циклический кризис перепроизводства.

Кризис предопределил приход к власти осенью 1982 г. в ФРГ, как и в некоторых других развитых капиталистических странах, консервативного правительства. В 1982 г. канцлером ФРГ стал христианский демократ Гельмут Коль, отказавшийся от кейнсианских методов регулирования экономики. Специфика западногерманского неоконсерватизма заключалась в «смягченном» варианте консервативной политики при стратегической линии, направленной на обеспечение прибыли крупного капитала. С 1983 г. в ФРГ начался экономический подъем.

3 октября 1990 г. произошло *объединение Германии*. Территория страны увеличилась на 1/3, население — с 64 до 80 млн. В пяти новых землях начались рыночные преобразования, потребовавшие больших капиталовложений, что привело к бюджетному дефициту, увеличению государственного долга и безработице.

Несмотря на имевшие место негативные тенденции в экономике страны после объединения, ФРГ остается одной из ведущих стран ЕС. Основные причины динамичного экономического развития ФРГ: высокий уровень потребительского спроса, увеличение занятости и зарплат, расширение немецкого внутреннего рынка за счет пяти новых федеральных земель, быстрое развитие научно-технического прогресса, преимущественное развитие отраслей экспортной ориентации.

**«Линия Доджа»
и японская модель
развития**

Послевоенная история Японии весьма примечательна в том отношении, что стране, практически разрушенной, удалось разработать и последовательно осуществить страте-

гический план превращения в мощную экономическую державу в кратчайший срок. Доктрина первого послевоенного японского премьера Иосиды Сигэру и всех последующих кабинетов либерально-демократической партии содержала в себе ставку на наращивание невоенных факторов силы и на этой основе утверждение себя в роли одного из лидеров мирового сообщества, т.е. того, чего не удалось добиться военным путем. В Японии *программа экономической стабилизации* была разработана под руководством Доджа, финансового советника Верховного командования союзнических сил. Главные составляющие этой программы — установление бюджетного равновесия, повышение налогов, ограничение на выплату заработной платы и банковский кредит, а также девальвация йены. Эта программа, начав осуществляться с 1948 г., сыграла главную роль в экономическом возрождении Японии. Она получили название «Линия Доджа».

Японская модель развития включала не только экономические, но и политические, и этнокультурные, и социопсихологические факторы в их диалектическом взаимовлиянии. Остановимся лишь на экономическом аспекте. Экономический аспект японской модели может быть описан по трем параметрам: количественному — экономико-статистические характеристики, качественному — оценка эффективности экономической модели, прогностическому — оценка ее развития в перспективе. С 1950 по 1990 гг. страна развивалась ускоренными темпами: реальный доход на душу населения повысился (в ценах 1990 г.) с 1230 до 23970 долл., т.е. темпы роста составили 7,7% в год. За тот же период США смогли добиться роста доходов всего на 1,9% в год. По объему ВВП на душу населения Япония в 1991 г. обогнала США и заняла второе место в мире после Швейцарии.

Резко усилились позиции Японии в системе мирового капиталистического хозяйства. На долю Японии приходится более 10% мирового ВВП. Общая сумма зарубежных активов Японии составила в 1988 г. 1 трлн долл. и достигла уровня США.

Качественный рост японской экономики обеспечивается: крупными структурными сдвигами и становлением интенсивной модели экономического роста при последовательном увеличении доли наукоемких отраслей промышленности, обновлением производственной базы за счет применения ресурсо- и энергосберегающей технологии, развитием электроники и ее внедрением во все производственные и непроизводственные процессы (электронизация и компьютеризация экономики), революционными переменами в коммуникационных системах и переходом к модели информационного общества.

Все эти задачи решались на базе активного использования достижений НТР, зарубежного опыта и перехода на форсирование собственных научных исследований и опытных конструкторских разработок (НИОКР). По расходам на НИОКР Япония занимает второе место в мире после США. Удельный вес расходов на фундаментальную науку в 1988 г. сопоставим: 12,2 % в США, 12,9% — в Японии.

Если попытаться сформулировать наиболее общую, «синтезированную» характеристику качества японской экономики, то следует назвать ее *адаптивностью* к меняющимся внутренним и особенно внешним условиям.

Высокое качество японской экономики хорошо видно на примере сравнительных данных по энергопотреблению. В 1985 г. в Японии потреблялось 2,6 т условного топлива на душу населения, а в США — 6,7 т — в 2,6 раза больше, притом что ВВП на душу населения в Японии выше, чем в США. В Японии разрабатывается концепция *новой энергетической культуры*, суть которой — обеспечение энергетических потребностей страны за счет углубления структурной перестройки, развития альтернативных источников энергии с целью получения неисчерпаемых и экологически чистых источников энергии.

В 90-е годы Япония заняла первое место в мире по количеству роботов на одного рабочего. Из 610 тыс. существующих в мире приспособлений, которые выполняют производственные программы, большая половина (385 тыс.) сконструирована в Японии. Япония прочно занимает первое место в мире по стабильности цен и уровню заработной платы среди ведущих капиталистических стран.

29.3 Особенности интеграции

**От таможенных союзов
к международной экономической
и политической интеграции.**

Европейский Союз

Уже к концу Второй мировой войны, в 1944 г., в Европе начали осуществляться идеи европейской экономической интеграции. Первой попыткой стало решение правительств Бельгии, Голландии и Люксембурга, находящихся в изгнании в

Лондоне, о создании с 1 января 1948 г. таможенного союза, впоследствии известного под названием *Бенилюкс*. Стороны также выразили желание в дальнейшем преобразовать этот союз в экономический по типу Бельгийско-Люксембургского экономического союза, существовавшего с 1921 г. В 1949—1950 гг. были отменены ограничения на импорт промышленной продукции, а к середине 50-х в рамках Бенилюкса могли свободно обращаться рабочая сила и капиталы. Опыт Бенилюкса оказался успешным, он имел последователей.

В марте 1948 г. его примеру последовали Франция и Италия, образовавшие таможенный союз *Франсита*л. Тогда же США и Великобритания, принявшие решение о международном контроле тяжелой промышленности Германии, создали международную администрацию, в которую вошли представители не только от США и Великобритании, но и от Франции, ФРГ и стран Бенилюкса. Как мы видим, в Западной Европе во второй половине XX столетия межгосударственные связи начинают перерастать в международную экономическую интеграцию.



Международная экономическая интеграция — это процесс хозяйственно-политического объединения стран на основе развития глубоких устойчивых взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, взаимодействия их воспроизводственных структур на различных уровнях и в различных формах.

Официально до 1 ноября 1993 г. ведущая интеграционная группировка западноевропейских стран называлась *Европейским Сооб-*

ществом (ЕС), так как она появилась после слияния в 1967 г. органов трех ранее самостоятельных региональных организаций:

(1) Европейского объединения угля и стали (ЕОУС). 18 апреля 1951 г. Франция, ФРГ, Италия и страны Бенилюкса подписали Парижское соглашение о создании с 25 июля 1952 г. этой организации;

(2) Европейского экономического сообщества (ЕЭС). 25 марта 1957 г. Франция, ФРГ, Италия и страны Бенилюкса подписали Римский договор, предусматривающий создание с 1 января 1958 г. ЕЭС и Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом). С 1973 г. в ЕЭС вошли Великобритания, Ирландия, Дания, с 1981 г. — Греция, с 1986 г. Португалия и Испания, с 1995 г. — Швеция, Австрия, Финляндия;

(3) Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ). Подписана Стокгольмская конвенция 4 января 1960 г. семью государствами Европы: Великобританией, Норвегией, Швецией, Данией, Австрией, Швейцарией и Португалией. В октябре 1991 г. ЕС и ЕАСТ достигли соглашения о создании *Европейского экономического пространства (ЕЭП)*, объединяющего 19 стран от Арктики до Средиземного моря. ЕАСТ — основной торговый партнер всех стран ЕС (на ее долю приходится 27% экспорта и 35% импорта ЕС).

22 января 1973 г. Норвегия покинула Сообщество после того, как большинство населения этой страны на референдуме 26 ноября 1972 г. высказалось против этой акции.

Римский договор 1957 г. представлял собой лишь каркас, который должен был наполниться конкретными решениями и инициативами. Сам по себе он был лишь хронологической схемой, разделенной на три стадии. Первая ступень предусматривала создание в течение 12 лет таможенных пошлин и установление общего внешнего тарифа. Этот процесс развивался настолько успешно, что таможенный союз был оформлен раньше намеченного срока — 1 июля 1968 г.

Создание таможенного союза повлекло за собой возникновение целой серии специфических европейских институтов: Европейской комиссии и Совета министров в Брюсселе, Суда в Люксембурге и Европейского парламента в Страсбурге.

После создания таможенного союза и гармонизации политики в экономической области Римский договор предусматривал на второй стадии полную *экономическую интеграцию*. Экономическая интеграция означает как существование таможенного союза, так и обеспечение «четырех свобод движения»: товаров, услуг, капиталов и рабочей силы, т.е. образование единого рынка без границ при скоординированной макроэкономической политике. Формирование же единого рынка неизбежно толкает страны к введению единой валюты.

Основой для этого процесса стала *Единая сельскохозяйственная политики* (ЕСП), принятая после долгих переговоров лишь в 1967 г. ЕСП финансировалась Европейским фондом сельскохозяйственных гарантий и ориентации, созданным в 1962 г. за счет взносов стран-участников, к которым впоследствии добавились и собственные ресурсы фонда. У фонда оказались высокие издержки, связанные с обеспечением «цен поддержки» для скупки излишков на рынке. Большой средств требовало и долговременное финансирование аграрной структурной политики Сообщества, целью которой, наряду с краткосрочной политикой поддержки цен, была и долгосрочная стратегия развития европейского сельского хозяйства. Монетарные условия и инфляция, развивающиеся неодинаково в различных странах, расстраивают систему аграрного рынка.

Еще больше проблем между членами Сообщества в транспортной сфере. Понадобились большие усилия, чтобы отрегулировать рынок транспортных услуг.

Более плодотворными оказались усилия по созданию общего бюджета Сообщества. В 1977 г. он составлял 0,7% от ВВП стран ЕЭС. Поступления в него шли и от импортных пошлин и взносов в ЕСП и от непосредственных выплат стран-членов, а с 1 января 1979 г. и 1% от НДС переводился в бюджет ЕЭС.

90-е годы ознаменовались новым расширением ЕС, прежде всего за счет стран Европейской ассоциации свободной торговли. С 1994 г. действует Европейское экономическое пространство ЕС—ЕАСТ. На основе Европейских соглашений членами ЕС ныне являются также страны Восточной и Центральной Европы.

Экономический и валютный союз также проходит несколько этапов развития. На первом обеспечивается функционирование единого рынка, на втором этапе координация политики постепенно приводит к сближению основных экономических показателей, и лишь на третьем этапе вводится единая валюта и формируется единый центральный банк.

С ноября 1993 г. вступило в силу *Маастрихтское соглашение* об образовании Европейского политического, экономического и валютного союза — *Европейского союза* (ЕС), договор о создании которого был подписан в 1992 г. Основные положения договора предусматривали введение с 1 января 1999 г. единой валюты *евро*, выработку общей внешней политики, повышение роли Европарламента, сотрудничество в области безопасности, иммиграции, предоставления политического убежища, а также введения европейского гражданства. Фундаментом Маастрихтского договора выступает программа единого внутреннего рынка, в основном завершенная к 1993 г.

В ЕС разработаны критерии, которым должны отвечать страны, намеревающиеся перейти к единой валюте. Законодательно определены и финансовые ресурсы в форме так называемого Фонда сближения. Кроме того, юридически оформлен процесс координации макроэкономической политики. С 1 января 1994 г. действуют одобренные Советом ЕС «*Основные направления экономической политики*», которыми должны руководствоваться все страны — члены Сообщества.

**Североамериканская
ассоциация
свободной торговли**

Другим практическим примером международной интеграции является Североамериканская ассоциация свободной торговли (НАФТА). В 1992 г. было подписано соглашение между

США, Канадой и Мексикой о создании общего североамериканского рынка, вступившее в силу с 1 января 1994 г.

Договор предусматривал постепенное снижение и к концу столетия полную ликвидацию таможенных ограничений во взаимной торговле. Но и до возникновения НАФТА эта торговля шла довольно интенсивно. Канада—первый, а Мексика—третий по значению рынок для США (на втором месте — Япония). Особенно бурно прогрессируют связи между США и Мексикой, например, с 1987 по 1992 гг. американский экспорт в Мексику рос в среднем на 23% в год. В 1992 г. Мексика стала вторым по значению потребителем промышленных товаров из США.

Если проанализировать суть основных положений Соглашения и сравнить их с документами Евросоюза, то очевидно: демонтируются не только таможенные барьеры, НАФТА открывает путь к *созданию единого континентального рынка* для свободного передвижения товаров, услуг, капитала и рабочей силы. Идет *процесс «выращивания»* взаимопроникновения крупного капитала на всей территории североамериканского континента. В этом смысле континент становится одним из трех экономических центров, способным доминировать над двумя другими центрами силы (Западной Европой и Японией).

В настоящее время активизировалась деятельность организации Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества, просматривается курс Японии на создание своего рода Азиатского общего рынка, идут переговоры о создании Восточноазиатского экономического сообщества.

29.4. США, Западная Европа и Япония — «Тройка» важнейших экономических центров мира

Один из основных показателей уровня экономического развития отдельных стран и их группировок — *размер ВВП на душу населения*. Он рассчитывается согласно методике ООН на основе паритета

покупательной способности национальных валют (ППС) и в неизменных ценах. В развитых странах этот показатель (исчисленный в ценах и по ППС национальных валют 1993 г.) составил в 1997 г. 21,5 тыс. долл. против 5,7 тыс. долл. в мире в целом, 3—15 тыс. долл. — в развивающихся странах, 5,5 тыс. долл. — в бывших социалистических странах Восточной Европы и 3,1 тыс. долл. — в странах СНГ. Таким образом, по объему ВВП на душу населения развитые страны опережали в 1997 г. среднемировой показатель в 3,7 раза, развивающиеся страны — в 6,8 раза, бывшие социалистические страны Восточной Европы — в 3,9 раза, страны СНГ — в 6,7 раза.

Развитые страны сконцентрировали на своей территории значительную часть мирового общественного производства. При численности населения 840,5 млн человек (14,2% от общей численности жителей Земли) в 1997 г. они произвели ВВП стоимостью 18 070 млрд долл. (52,8% мирового объема).

Изменилась мировая хозяйственная конъюнктура. Западный мир достиг высокой степени независимости как от поставок сырья, так и от импорта традиционной индустриальной продукции, доминируя в производстве информационных ресурсов. Правительствами постиндустриальных стран одобрена стратегия десятикратного (!) снижения ресурсоемкости единицы национального дохода на протяжении ближайших трех десятилетий: потребности в природных ресурсах на 100 долл. произведенного национального дохода должны снизиться с 300 кг в 1996 г. до 31 кг в 2025 г. Поскольку информационный сектор обеспечивает экономический рост без пропорционального увеличения затрат энергии и материалов, на рынке массовых потребительских товаров обострилась конкуренция. Это означает усиление зависимости стран-производителей товаров от постиндустриальных стран.

**Экономика США:
период стабилизации
и подъема.**

**Информационная
экономика**

С 1992 по 2000 гг. экономика США пережила период экономического подъема, причем в 90-е годы его темпы роста оказались выше (2,8%), чем за период с 1978 по 1996 г. в целом (2,4%), а по итогам четвертого квартала 1998 г. рост американской экономики в годовом исчислении составил 6,1%, тогда как для 11 стран, образовавших в начале 1999 г. зону единой европейской валюты, он не превысил 0,8%.

Экономика США, по различным подсчетам, в начале XXI в. составляет от 25% до 30% мировой экономики. Вместе с тем до 50% потребностей национальной экономики в минеральном сырье удовлетворяется с помощью импорта. Располагая 5% мирового населения, страна добывает пятую часть мирового производства меди, угля

и нефти. Сельское хозяйство США поставляет на мировой рынок 50% кукурузы, 20% говядины, свинины, баранины, около одной трети пшеницы. США — крупнейший мировой покупатель (13% мирового импорта) и продавец (18% мирового импорта).

Валовой национальный продукт (ВНП) в 1999 г. составил 8 350 957 млн долл., или 30 600 долл. ВНП на душу населения.

Но наиболее важным следует признать то, что постиндустриальная структура экономики США на рубеже веков приобрела черты *информационной экономики*.

В 1991 г. расходы американских компаний на информацию и информационные технологии, составившие 112 млрд долл., превысили инвестиции в основные фонды (107 млрд долл.). К началу 1995 г. в США при помощи информационных технологий производилось около трех четвертей добавленной стоимости, создаваемой в промышленности, а американские производители контролировали 40% всемирного коммуникационного рынка, около 75% оборота информационных услуг и четыре пятых рынка программных продуктов.

Это изменило качество экономического роста. Главным ресурсом в новой хозяйственной системе стал *интеллектуальный капитал*, или способность людей к нововведениям и инновациям. С этими процессами связаны особенности функционирования некоторых элементов хозяйственного механизма США в настоящее время. Традиционно считалось, что *норма сбережений* отражает эффективность инвестиционной политики. Снижение уровня инфляции в стране привело к снижению процентных ставок и незаинтересованности населения в сбережениях. Если в 1975 г. норма сбережений для США составляла 9,4% (максимум), то к 1996 г. этот показатель снизился до 4,3, а к 1997 г. до 3,8% (абсолютный минимум за весь послевоенный период). По сравнению с Западной Европой и Японией США отличаются довольно низким уровнем инвестиций (15,4% ВВП, в то время как в Нидерландах 19,5%, Германии — 22,6%, Японии — 29,7%).

Свободные средства американцы предпочитали пускать в оборот на финансовых рынках, покупая ценные бумаги. Эта подпитка финансового рынка стимулирует рост спекуляций на нем. С 1998 гг. по 1999 гг. в США наблюдался значительный рост личных состояний, что было связано с бумом на фондовом рынке. Всего за год количество миллиардеров в стране увеличилось с 79 до 268, причем многие состояния связаны с виртуализацией рынка бумаг.

В 90-е годы, когда нормы сбережений в США оказались самыми низкими среди постиндустриальных стран, американские ком-

пании активизировали инвестиции за рубеж: свыше половины доходов крупных американских корпораций создается за рубежом. Причем отдача зарубежных инвестиций оставалась значительно более высокой, нежели отдача капиталов, вложенных японскими, английскими и немецкими корпорациями в сами Соединенные Штаты.

Таким образом, в условиях информационной экономики низкая норма сбережений не только не является свидетельством неэффективности инвестиционной политики, но и в определенной степени укрепляет экономические позиции США в мире.

За последние 20 лет Соединенные Штаты стали самым большим должником в мире. С 1940 г. количество населения США увеличилось примерно на 100%. За это же время государственный долг США вырос на 12 043%, или в 120,5 раз.

В 2002 г. из-за значительного увеличения расходов на оборону и безопасность (терракты 11 сентября 2001 г.), а также военных действий в Афганистане и Ираке государственный долг США достиг 6 трлн 228 млрд долл., а в 2004 г. — 7 трлн 23 млрд 447 млн долл. Таким образом, на долю каждого американца приходилось более 23 тыс. 958 долл. долга. Долг США ежесекундно увеличивался примерно на 14,5 тыс. долл. С началом войны в Ираке национальный долг стал расти в среднем на 2 млрд долл. в день.

Основные иностранные кредиторы США — страны Восточной Азии, Япония, Таиланд, а недавно и Китай — за последние десятилетия активно аккумулировали ресурсы и вкладывали их в американские ценные бумаги. Эти вложения помогали сохранить низкий уровень ссудного процента. В свою очередь, это позволяло США активно импортировать дешевые товары. Фактически государства Азии — торговые партнеры США — обслуживают американский долг взамен на то, что их товары и услуги имеют беспрепятственный доступ на американский рынок.

Кроме того, доллар пользуется большим спросом как одна из наиболее удобных валют для оплаты международных сделок и как резервный фонд центральных банков большинства стран мира. По подсчетам Международного валютного фонда (МВФ) 64,5% всех валютных запасов государств мира составляют доллары США. В казне индустриально развитых государств доля доллара доходит до 70%. Поэтому чем больше государственный долг США, тем сильнее от него зависит экономика остального мира.

По словам профессора Парижского университета Филиппа Голуба, парадоксально, что мировая гегемония США зависит «от, очевидно, безразмерного желания союзников США финансировать бескрайний бюджет и торговый дефицит Соединенных Штатов».

При этом МВФ пришел к выводу, что нарастающий бюджетный и торговый дефицит Соединенных Штатов угрожает финансовой стабильности глобальной экономики. По прогнозу МВФ, к 2006 г. размеры задолженности США остальному миру могут составить до 40% ВВП. Данная ситуация негативно отражается на торговых партнерах Соединенных Штатов и экономиках многих других стран мира. Намерение США и в будущем жить в долг может повысить уровень международного ссудного процента и таким образом негативно повлиять на объемы мировых инвестиций и стать причиной глобального кризиса.

Новая хозяйственная система привела в США к возникновению новой формы организации производства — *«креативной корпорации»* (термин В.Л. Иноземцева). Креативные компании отличаются от основанных на централизованном планировании и безоговорочном подчинении руководству компаний индустриального типа, культивируемых прежде всего в азиатском регионе. Их деятельность организована уже не на основе решения большинства, а на базе внутренней согласованности ориентиров и стремлений. Их продукция или услуги чаще всего оказываются наиболее наукоемкими и качественно новыми; они сохраняют узкую специализацию, заложенную в начале их деятельности. Они строятся вокруг творческой личности, гарантирующей их устойчивость и процветание (Б. Гейтс — Microsoft; М. Делл — компания Dell; Дж.Безос Amazon.com — интернетовская компания по продаже книг; Д. Фило и Дж.Янг — поисковая система Yahoo; С. Кейз — America-on-Line).

Значительная (а порой и большая) часть рыночной стоимости компании определяется интеллектуальным капиталом ее работников и не находится под прямым контролем менеджеров. Поэтому возникает новый тип отношений, когда компания зачастую более заинтересована в сотруднике, поскольку здесь отдельные направления деятельности компании в значительной степени персонифицированы.

Информационная экономика существенно изменила структуру управления, в которой ведущую роль начали играть управленцы высшего звена — *топ-менеджеры*. Управляющие крупными американскими корпорациями создали экономическую систему, которая фактически позволяет им пользоваться чужой собственностью в своих интересах. В 1980-е годы произошла *«революция менеджеров»*, и началась эпоха *«капитализма акционеров»* — когда власть в крупных корпорациях приобрели председатели советов директоров, как правило, наемные менеджеры, приобретшие колоссальное влияние и власть. Большинство крупных американских компаний выпускают

акции, котирующиеся на фондовом рынке, поэтому владельцами этих фирм являются десятки тысяч и даже десятки миллионов человек. Топ-менеджеры смогли создать систему, которая позволяет им получить в свое распоряжение значительные пакеты акций, руководимых ими фирм.

В 1992—2001 гг. в 25% компаний пять ведущих топ-менеджеров получили более 40,8% акций (акционеры — 22,5%). В других 25% фирм менеджеры наградили себя 29—40% акций, уделив акционерам 23,1%. Лишь в половине обследованных фирм управляющие выделяли реальным собственникам компаний больше или столько же, сколько себе.

В 1995 г. средний доход (зарплата, опционы на пакеты акций, представительские расходы, страховки и т.д.) топ-менеджера одной из 200 крупнейших корпораций США составил 5,81 млн долл. в год, в 2001 г. — 11,93 млн долл. Рост доходов управляющих происходил даже несмотря на то, что большинство американских компаний столкнулись с проблемами — скандалы с бухгалтерской отчетностью породили сомнения в достоверности финансовых отчетов корпораций.

Президент Джордж Буш принял решение повысить личную ответственность топ-менеджеров. В частности, менеджеры стали обязаны заверять своей подписью все документы финансовой отчетности своих компаний. Если их мошенничество будет доказано, они будут пожизненно лишены права управлять акционерными обществами. По состоянию на середину 2002 г. Министерство юстиции США расследовало 156 дел (вдвое больше, чем в 2001 г.) в отношении топ-менеджеров крупнейших корпораций, заподозренных в мошенничестве.

В марте 2001 г. экономика США вступила в фазу спада. Многие считают, что *рецессия* — это последствия дутого роста инвестиций. В 1999 и 2000 гг. Федеральная резервная система повысила реальные процентные ставки до максимального уровня более чем за 10 лет. Доля налогов в ВВП в 2000 году также достигла рекордного уровня для мирного времени — 20,8% ВВП. Поэтому экономика была обречена на трудности. 3 января 2001 г. Федеральная резервная система начала серию сокращений процентных ставок. Лишь к маю 2001 г., когда они упали ниже 4,5%, ставки стали достаточно низкими для положительного воздействия на экономику.

На состояние экономики страны негативно повлияли теракты в сентябре 2001 г., ущерб от которых оценивается в 120 млрд долл. Тем не менее, в 2002 г. начали проявляться положительные тенденции: производительность труда за полгода в несельскохозяйственном секторе повысилась на 4,8%. Это стало следствием дальнейшего

сокращения процентных ставок, принятия закона о снижении налогов (май 2001 г.) и законопроекта о стимулах, предусматривающего сокращение налогов на предприятия (2002 г).

В результате большинство экспертов считают, что для экономики США (она составляет примерно четверть всей мировой экономики) наступил период стабилизации и подъема.

**Европейский Союз:
кризис концепции
ускоренной транснационализации ЕС
и его расширения
на Восток**

С середины 80-х годов, когда совершился переход к новому этапу западноевропейской интеграции при повышении ее качества (создание экономического, валютного и политического союза), о США и Западной Европе в принципе можно говорить как о равноправных экономических партнерах, хотя в военно-стратегическом отношении США остаются бесспорным лидером. В настоящее время ВВП Западной Европы примерно равен американскому, а по удельному весу в мировой торговле она примерно втрое превосходит США. Западноевропейским инвесторам принадлежит свыше 2/3 прямых иностранных вложений в США.

Несмотря на периодически проявляющиеся разногласия и противоречия между Западной Европой и США по вопросам взаимной торговли, отношений с развивающимися и бывшими социалистическими странами, а также другим проблемам, в обозримой перспективе можно ожидать с обеих сторон продолжения линии на взаимовыгодное равноправное партнерство. При этом они будут занимать близкие позиции в отношении внешнеэкономической экспансии Японии.

Отношения Западная Европа — Япония сходны по своему характеру с экономическими связями между западноевропейским регионом и США только в смысле равноправного партнерства. Однако степень взаимозависимости партнеров в первом случае существенно ниже, чем во втором. Значение взаимосвязей между Западной Европой и Японией для каждого из этих двух «центров силы» значительно меньше отношений с США. Страны — члены ЕС экспортируют в США примерно в пять раз больше товаров, чем в Японию, а ввоз последней в США вдвое больше ее экспорта в ЕС.

В торговле Западная Европа — Япония существует большой дисбаланс в пользу Японии. Это обусловлено в основном двумя обстоятельствами: (1) конкурентными преимуществами (цена — качество) по некоторым товарам, прежде всего по электронной бытовой технике и автомобилям, играющим главную роль в торговой экспансии Японии; (2) протекционистской внешнеторговой политикой Японии, активно поддерживающей своих экспортеров. К тому же экспорт в Японию объективно затрудняется рядом национальных

особенностей внутреннего рынка этой страны. Попытки ЕС уменьшить этот дисбаланс не давали заметного эффекта, поскольку возможности сдерживать японский экспорт протекционистскими мерами ограничиваются правилами ВТО/ГАТТ, тогда как торговая экспансия Западной Европы в Японию наталкивается на барьеры, не регламентированные этими правилами и не устраняемыми международными договоренностями.

Однако после принятия Маастрихтского договора наблюдается активизация экономических отношений между ЕС и Японией. Единый внутренний рынок товаров, услуг, капиталов и рабочей силы в Западной Европе привлекает Японию, которая частично переориентирует приоритеты своей внешнеэкономической стратегии с Нового на Старый Свет. Если в 80-е годы объем прямых инвестиций Японии в США в 2,5 раза превышал ее вложения в Западную Европу, то в 90-е годы между первыми и вторыми не было существенного разрыва.

Проникновение японского капитала идет главным образом по двум направлениям. С одной стороны, в Западную Европу активно проникают капиталы тех отраслей, где позиции Японии наиболее сильны (банковская сфера, бытовая электроника, автомобилестроение). С другой стороны, японские компании стремятся приобрести целиком или на долевых началах фирмы тех отраслей (особенно в крупных странах Западной Европы), где позиции Старого Света особенно прочны (химия, фармацевтика, машиностроение).

На рубеже веков (1999—2002 гг.) участники валютного союза реализовали планы единой валютной политики, введения *евро* сначала в безналичный, а потом в наличный оборот и изъятие из обращения национальных денежных знаков.

Важнейшим элементом механизма западноевропейской интеграции выступает *совместное проведение отраслевой и региональной политики*. Наибольшие успехи достигнуты в проведении совместной аграрной политики, которая преследует следующие цели: максимально возможное снабжение населения продуктами питания собственного производства, защиту внутреннего продовольственного рынка, обеспечение конкурентоспособного участия национальных товаропроизводителей в международном разделении труда и т.д. В результате осуществления согласованной аграрной политики все страны ЕС получили возможность продавать свою продукцию по ценам, значительно превышающим среднемировые в отдельных случаях на 30% и более. Единая политика обеспечивает приоритетность внутренних закупок у фермеров, поддержку мелких хозяйств, сдерживает перепроизводство сельскохозяйственной продукции. Подавля-

ющая часть импорта продовольствия попадает под действие компенсационных сборов, экспорт на мировой рынок субсидируется. Порядок предоставления субсидий регламентируется Комиссией ЕС. Аграрная политика внутри ЕС основывается на механизме минимальных гарантированных и ориентировочных цен, а также на государственной интервенции.

Начиная с 80-х годов в ЕС проводится *активная региональная политика*. Ее главными особенностями являются: выделение всех средств из бюджета ЕС; постепенный отказ от автоматизма и компенсирующего подхода в субсидировании, критериальность, адресность и гласность в выделении и использовании средств; конкурсный характер выделения ассигнований; комбинирование субсидий и коммерческого банковского финансирования.

Содействие региональному развитию в ЕС сконцентрировано по шести основным направлениям:

- (1) регионы, где душевой ВВП составляет менее 75% среднего по ЕС;
- (2) регионы, испытывающие структурный кризис, с общей и промышленной безработицей выше средней по ЕС;
- (3) регионы с застойной безработицей;
- (4) регионы с технологической безработицей;
- (5) сельские районы, страдающие от недостатка структурных средств, с высокой безработицей, низким доходом и оттоком населения;
- (6) регионы с плотностью населения менее восьми человек на 1 км².

Непосредственными менеджерами выделяемых средств являются пять структурных фондов ЕС. Содействие со стороны ЕС не может превышать 85% стоимости каждого из проектов. Предпочтение отдается проектам, где, кроме ЕС и регионов, участвуют также центральные власти стран-членов, муниципалитеты, банки и частные инвесторы. Исследователи проблем региональной политики отмечают, что по сравнению с национальной помощью со стороны ЕС является более систематизированной, аполитичной, целевой и гласной.

В рамках ЕС осуществляется также единая транспортная, промышленная, торговая политика, политика в области окружающей среды и социальная политика.

Однако Европейский Союз испытывает трудности в использовании имеющихся в его распоряжении ресурсов. В отличие от органов власти национальных государств руководящие органы ЕС не могут в достаточной степени легко и быстро обеспечивать концентрацию ресурсов на нужных направлениях внешнеполитической деятельности. С этой точки зрения основная проблема связана с процессом

принятия решений, в ходе которого приходится согласовывать мнения 25 входящих в Евросоюз национальных государств. Управляют этим объединением как *межгосударственные институты* (Европейский Совет и Совет министров ЕС), так и *наднациональные органы* (главный из них — Европейская комиссия), которые с момента рождения обрели собственные интересы, зачастую противоречащие устремлениям самых крупных и влиятельных государств — членов ЕС. С одной стороны, основной проблемой для согласованного внешнеполитического курса ЕС стало осторожное отношение национальных правительств к передаче своих внешнеполитических полномочий наднациональным органам, а с другой — *расхождения* между странами Евросоюза по общим подходам к внешней политике, а также по конкретным международным вопросам. Это проявилось на встрече европейских лидеров в Брюсселе (июнь 2005 г.).

Большинство стран — членов ЕС выступало минимум за 30% увеличение взноса Великобритании в евробюджет и за прекращение сельскохозяйственных дотаций британцам из фондов ЕС¹. Франция и Германия настаивали на отмене компенсаций, а британцы готовы согласиться на это лишь в обмен на пересмотр сельскохозяйственной политики ЕС. Предложение поддержали Нидерланды, Швеция, Испания и Финляндия. Компромиссный план Юнкера — фиксация компенсаций Великобритании на уровне 5,5 млрд долл. в течение семи лет — стороны не устроил. Из-за этого саммит не смог утвердить бюджет ЕС на 2007—2013 гг. в размере 1,064 трлн долл.

Большинство стран ЕС выступило также за замедление темпов расширения Евросоюза из-за необходимости долгосрочного субсидирования новых членов ЕС и стран — кандидатов на вступление в этот блок. Фактически были удалены из внешнеэкономических приоритетов ЕС переговоры об ассоциации с Евросоюзом Украины и о вступлении Турции в ЕС. Скандинавские страны заявили о возможном сокращении взносов в евробюджет, ибо, по их мнению, его средства трудно поддаются национальному контролю и используются преимущественно для дотирования брюссельской геополитики (то есть для ускоренного расширения ЕС). Великобритания отказалась поступаться принципами и платить за дальнейшее расширение ЕС.

Все это фактически означает *кризис* концепции ускоренной транснационализации ЕС и его расширения на Восток. Поэтому, например, быстрыми темпами начали реанимироваться Восточноевропей-

¹ Дотации были условиями вступления Великобритании в Евросоюз в 1973 г. Общеввропейская казна возвращает большую часть взноса за то, что британцы не участвуют в сельхозпрограмме союза.

ская ассоциация свободной торговли (Чехия, Венгрия, Австрия, Словения, Словакия, Польша). Ассоциации стран Балтийского моря, Баренцева региона (участвуют все страны Балтии, Северной Европы, Россия, Польша, ассоциированный участник — Белоруссия) и почти все страны — члены Дунайской комиссии (Болгария, Румыния, Югославия, Венгрия, Словакия, Австрия, Украина, Молдавия) дорабатывают проекты трансформации этих структур в автономные от ЕС таможенно-экономические блоки. Европейская ассоциация свободной торговли (Норвегия, Исландия, Швейцария, Лихтенштейн, Андорра, Сан-Марино) и упомянутые региональные структуры развивают «блоковое» сотрудничество с ЕС и другими странами Европы, в том числе и с государствами экс-СССР.

Участники не сумели найти выход из ситуации с евроконституцией после *отрицательного* голосования во Франции и Нидерландов. Для вступления конституции в силу необходимо одобрение всех 25 членов ЕС. Ратификацию решили продлить на год — до ноября 2007 г.

**Экономика Японии:
структурные реформы**

На сегодняшний день Япония вместе с США и Западной Европой составляет «тройку» важнейших экономических центров мира. Япония продолжает удерживать лидирующие позиции по ряду важнейших показателей. Она является вторым после США пайщиком МВФ. На нее приходится 12% мирового промышленного производства. Страна занимает первое место в мире по производству станков, судов, бытовой электроники и электронных компонентов, роботов. По объему выпуска автомобилей, химической продукции, а также по тоннажу торгового морфлота она стоит на втором, а по выплавке стали и улову рыбы — на третьем месте, занимает одно из ведущих мест в мировой торговле и инвестициях.

ВНП Японии составляет половину от ВНП США, а размер ВНП на душу населения в 1997 финансовом году составил 32 тыс. 610 долл., что примерно равно аналогичному показателю в США. Из 500 крупнейших транснациональных компаний — 141 японская. Первые три места в мире по объему реализации продукции также занимают японские компании.

Достижения японской экономики во многом были обеспечены за счет эффективного функционирования на протяжении послевоенных десятилетий «японской модели капитализма». Но последние два десятилетия среднегодовые темпы роста ВНП Японии заметно снижались и в 90-е годы оказались намного ниже, чем в других развитых капиталистических странах. На Западе уже стали называть Японию «страной заходящего солнца», а японцы все чаще называют

их «потерянным десятилетием». Одна из главных причин такой ситуации заключалась в том, что японское правительство не приняло необходимых мер по предотвращению на рубеже 80—90-х годов феномена экономики «мыльного пузыря», который базировался на беспрецедентно высокой стоимости ценных бумаг и недвижимости, а также на огромных суммах банковских кредитов, которые выдавались без реального обеспечения. Взрыв «мыльного пузыря» в начале 90-х гг. породил такое явление, как «безнадежные займы», и принес потерю активов в 1992—1998 гг. в два раза больше ее ВВП в 1999 г. Но поскольку в мировой экономике велика роль японской банковской системы (размер японских финансовых институтов таков, что банкротство лишь одного из них может дестабилизировать всю мировую финансовую систему), когда в конце 1997 и в 1998 г. японскую экономику поразил сильнейший финансовый кризис, мировое финансовое сообщество приняло решение помочь Японии в его преодолении.

Однако депрессивное состояние японской экономики не оказывало существенного влияния на мировую конъюнктуру, поскольку эта страна относительно закрыта. Степень зависимости от экспорта (отношение экспорта к ВВП) здесь относительно низкая — 10,2% (Канада — 35,8%, Германия — 25%). Степень зависимости от импорта (отношение импорта к ВВП) — 7,4% (США — 11,1%, Канада — 33,6%, Англия — 22,5%). В условиях начала рецессии в 1997 г. японское правительство приняло долгосрочную (до 2010 г.) программу экономических реформ, предусматривавшую создание и развитие новых перспективных отраслей промышленности и сферы услуг. К числу таких отраслей были отнесены: информационные технологии, биотехнологическая промышленность, авиакосмическая техника, новые источники энергии и энергетическая технология, охрана окружающей среды, реконструкция жилого фонда, весь спектр социальных услуг, организация досуга и развлечений, планирование и реконструкция городов, сбыт товаров и грузовые перевозки, обучение и переквалификация персонала, а также посредничество в трудоустройстве, услуги по обеспечению предпринимательской деятельности, услуги, связанные с глобализацией экономики (в частности, организация международных ярмарок и выставок), освоение морей и океанов и др. Программа реформ по развитию этих перспективных отраслей была направлена прежде всего на ограничение роли государственного аппарата в экономике, а также форсирование НИОКР, улучшение финансирования, развитие структуры телекоммуникаций.

Это свидетельствовало о стремлении страны форсированно перейти от постиндустриальной к информационной экономике уров-

ны США. Расходы на науку в 1996 г. составили 3% ВВП, что являлось самым высоким показателем среди развитых стран. Происходило внедрение технологий, удешевляющих процесс производства, а также концентрация деятельности на передовых наукоемких товарах. Для повышения эффективности производства продолжался процесс структурной перестройки компаний и объединения родственных видов производств. В целях структурной перестройки было осуществлено снижение импортных пошлин, что стимулировало приток потребительских товаров азиатских производителей и перенос части материалоемких производств за границу. Японская высокотехнологичная промышленность начала активно размещаться в Азии, США и Европе.

Одновременно продолжалось реформирование налоговой системы с целью повышения конкурентоспособности национальных производителей в отраслях, способствовавших становлению информационной экономики. В 2003 г. было произведено снижение налогов на 1,2 трлн иен с расчетом увеличения инвестиций компаний на научные исследования, а также для увеличения степени использования информационных технологий (ИТ).

В 2000 г. для «самодостаточного экономического восстановления» был принят пакет мер по стимулированию экономики *«Новая политика развития для возрождения Японии»*, который предполагал решение четырех проблем:

(1) развитие ИТ. Цель — создание «общества ИТ в японском стиле» (Japanese-style IT society). Эта стратегия включает создание региональной информационной сети из 100 тыс. персональных компьютеров, установленных в офисах местных органов самоуправления, школах и торговых заведениях (всего 10 тыс. сайтов); проведение общенациональной кампании по продвижению в общество ИТ, в том числе программы по обучению 7 млн человек пользованию ПК; создание полномасштабного электронного правительства (e-government), в котором административные процедуры должны осуществляться через Интернет. С 2002 г. внедрялись «Сетевые собрания акционеров», которые проводились в он-лайнном режиме вплоть до голосования;

(2) охрана окружающей среды;

(3) старение населения и улучшение в связи с этим городской инфраструктуры. Задача — сократить сроки реализации «Золотого Плана 21» (Gold Plan 21), который ставил задачей превращение общественных учреждений и железнодорожных станций в места, обеспечивающие возможность передвижения для пожилых людей и инвалидов, а также создание базовых заведений для ухода за престарелыми.

«Новая политика» также предусматривала меры по оказанию помощи мелким и средним предприятиям (МСП) путем увеличения суммы представляемых им кредитов, на которую распространяются правительственные гарантии. Действует система «*сетей безопасности*» — льготного госгарантирования кредитов для предприятий, финансовое положение которых существенно ухудшается из-за банкротств коммерческих партнеров, банков, кооперативов, в также в результате стихийных бедствий. Во всех префектурах и ряде крупных городов действуют 52 ассоциации гарантирования кредитов, которые по заявкам МСП предоставляют гарантии для получения кредитов в частных банках. В соответствии с законодательством о страховании кредитных операций малого бизнеса сами ассоциации страхуют до 80% от гарантированных сумм в Японской корпорации малых и средних предприятий. Основными направлениями госполитики в отношении МСП стали помощь в укреплении финансово-экономического положения, повышении технического уровня производства и квалификация рабочей силы, содействие их структурной перестройке и выходу на внешние рынки. Основная часть государственной финансовой поддержки малого предпринимательства осуществляется через специализированные кредитные и страховые организации, имеющие свой собственный бюджет. Поддержка малого предпринимательства в Японии носит всеобщий характер, однако особые льготы предоставляются тем компаниям, которые работают в сферах, непосредственно влияющих на благосостояние населения и другие приоритетные отрасли. В интересах укрепления финансового положения предпринимателей правительство поощряет объединение мелких и средних предприятий в кооперативы — производственные, кредитные, сбытовые. Создание кооперативов преследует сразу несколько целей: предотвращение избыточной конкуренции, координацию стратегии в закупке товаров у оптовиков, взаимопомощь в периоды финансовых затруднений.

Данные по 2000 г. показали, что выбранный курс в краткосрочном плане оказался эффективным. Показательно, что общий рост производства промышленной продукции в 2000 г. был достигнут за счет целенаправленного развития ряда лидирующих отраслей. Роль «локомотива» выполняли производства, прямо или косвенно связанные с индустрией информатики и телекоммуникаций. Причем усилия компаний концентрировались на выпуске товаров нового поколения и товарах с новыми потребительскими свойствами. В 1999—2000 гг. успешная реализация некоторых видов продукции электроники и автомобилестроения дала толчок росту смежных отраслей, таких, как черная и цветная металлургия, химия и электромашинострое-

ние. Производство ПК в 2000 г. превзошло уровень 1999 г. на 25% и составило 11,5 млн шт. Среди ведущих производителей «ЭНИСи», «Фудзицу», «АйБиЭм Джапан», «Сони» и др. Япония остается признанным лидером автомобилестроения. 11 ведущих японских фирм-производителей увеличили выпуск автомобилей в своих зарубежных филиалах. В 1999 г. на европейском рынке доля японских автомобилей составила 10% объема производства (1,7 млн. шт.), а на американском — 30%.

В ряде секторов производства бытовой электроники и компьютерных игр были подготовлены условия для выхода товаров, рассчитанных на ажиотажный спрос. Так, в марте 2000 г. фирма «Сони Компьютер Интетейнмент» выпустила на рынок новую компьютерную игру «Плей Стейшн-2». Только за первые три дня ее продаж было реализовано 720 тыс. шт., а объем заказов превысил 980 тыс. шт. Реализация игровых приставок принесла «Сони» до 40% от общей суммы прибыли. На рынке фотоаппаратов, аудио- и видеотехники все большее распространение находят цифровые носители информации (МОЕ, DVD и пр.). На долю 19 ведущих японских изготовителей цифровых видеокамер приходится 80% всего мирового рынка данной продукции.

Современная экономика Японии характеризуется многообразием *управленческих* подходов: сокращение персонала, ликвидация направлений деятельности, потерявших конкурентоспособность; очистка балансов фирм от безнадежных долговых обязательств; перевод денежных потоков в новые направления, обладающие потенциальным ростом; совместные научно-исследовательские разработки с целью ускоренного и экономичного выпуска новых материалов и изделий, слияние и поглощение с целью большей монополизации рынка.

Поскольку Япония практически лишена собственных сырьевых ресурсов и не покрывает свои потребности в продовольствии за счет внутреннего производства, *внешнеэкономические связи* играют существенную роль. Стратегическое наращивание экспорта практически во все регионы мира долгое время обеспечивало финансовую базу экономического роста. Импорт же для нее являлся средством получения сырьевых, энергетических и продовольственных ресурсов, а также промышленной продукции, удовлетворяющей спросу и параметрам конкурентоспособности собственной экономики.

Основными торговыми партнерами Японии являются США КНР, Тайвань, Южная Корея. В товарной структуре *экспорта* существенные изменения произошли в основном по группам товаров, связанных с ИТ. Наиболее крупные по стоимости статьи экспорта: автомобили, электроника, оргтехника (компьютеры и т.д.), автозапчасти, на-

учно-оптические приборы. В основе высокого экспортного рейтинга этих товаров лежит высокая доля добавленной стоимости. Например, экспорт японских автомобилей в США в 1991—1998 гг. сократился с 1770 тыс. до 1270 тыс. штук, но стоимостные объемы данной экспортной группы не изменились. Аналогичная тенденция наблюдалась в экспорте полупроводников. Основными статьями японского *импорта* являются готовая продукция (доля в импорте — 61,2%), минеральное топливо — 20,3%, продовольственные товары — 12,1%, сырьевые товары — 6,5%. Импорт обработанной продукции, особенно электронной, продолжает расти. Большая ее часть производится на японских заводах в Азии (Малайзии, Китае, Сингапуре, Филиппинах). Понимание огромного потенциала роста этой группы стран и возможностей использования его в перспективе удержало японские фирмы от репатриации капитала при финансовом кризисе 1997 г. Интенсивный перенос производственных мощностей за границу, стимулируемый более низкими там издержками производства, породил даже опасения относительно «выхолащивания» собственно японской промышленности. В связи с этим одной из главных задач японских компаний является *оптимизация* сочетания внутреннего и зарубежного производства.

Для Японии характерным является сохранение в течение длительного времени существенного положительного сальдо внешнеторгового баланса. Это один из важнейших источников постоянного притока в страну валютных поступлений.

Современная экономическая политика Японии проявила две особенности. Во-первых, ее первостепенной задачей является содействие выходу страны из длительной рецессии, а во-вторых, средства и методы ее осуществления характерны для стран, фактически находящихся в постиндустриальной фазе развития.

Затянувшийся спад в экономике Японии, характеризующийся низкими темпами роста ВВП, наличием у частных банков огромной суммы «плохих долгов», большим государственным долгом, дефляцией, снижением промышленного производства, застоем в личном потреблении и другими негативными явлениями, побудил Кабинет министров во главе с Дз. Коидзуми еще в 2001 г. разработать *программу структурных реформ*, призванных вывести экономику на путь стабильного поступательного развития. Программа была опубликована в виде доклада Совета по экономической и фискальной политике под названием «Структурные реформы японской экономики: базовая политика в сфере макроэкономического управления». Однако реализация структурных реформ столкнулась со многими объективными и субъективными трудностями и не дала желаемых ре-

зультатов. Поэтому в начале 2003 г. правительство Японии представило свое новое видение структурных реформ под названием «Базовая политика в сфере экономики, фискального управления и структурные реформы». Программа была представлена в форме «Трех деклараций» и «Семи реформ».

В качестве деклараций были провозглашены такие цели, как оживление экономики, обеспечение населения надежными социальными гарантиями, улучшение фискальной системы. Достижение указанных целей предполагает осуществление следующих семи реформ: государственного регулирования, финансовой системы, налоговой, в сфере занятости и людских ресурсов, системы социальных гарантий, центрального правительства и местных администраций; процесса формирования бюджетов.

Одной из основных целей структурной политики Японии на современном этапе является *повышение конкурентоспособности* национальной промышленности. В связи с этим, правительство намерено решить следующие проблемы.

(1) Моральное старение основных фондов из-за недостатка финансирования. Одной из основных причин сокращения инвестиций в оборудование является наличие большого количества долгов, что вынуждает компании тратить часть своей прибыли на их погашение. Средний возраст оборудования с 1992 по 2002 гг. вырос на 2,6 года, достигнув 12 лет. Для преодоления данной тенденции и для коренного качественного изменения промышленности за счет внедрения информационных технологий, а также увеличения степени использования принципиально новых технологий в 2003 г. была проведена реформа налоговой системы. Результатом введения специальной системы налоговых ставок для стимулирования инвестиций в информационные технологии стал их рост на 3,3% в 2003 финансовом году по сравнению с 2002 финансовым годом.

(2) Для повышения качества людских ресурсов Министерством экономики, торговли и промышленности, Министерством здравоохранения, труда и социального обеспечения, Министерством образования, культуры, спорта, науки и технологий и Канцелярией премьер-министра в 2003 г. начала осуществляться специальная программа по консультированию и обучению.

(3) Недостаточный перелив капитала из традиционных отраслей обрабатывающего комплекса Японии в высокотехнологичные сферы. Это объясняется высокой степенью инвестиционного риска, трудностями долгосрочного кредитования в свете общенационального финансового кризиса. С 2003 г. начала действовать трехлетняя программа по стимулированию инвестиций в оборудование, сопряжен-

ное с передовыми информационными технологиями. Она предполагает освобождение от налогообложения 10% доли общей суммы инвестиций или же (на усмотрение инвестора) применение ускоренных норм амортизационного списания. В целях стимулирования НИОКР введены налоговые льготы, которые предусматривают уменьшение налогооблагаемой базы корпоративного дохода до 15% от общих затрат на НИОКР.

Для стимулирования межотраслевого перелива капитала используется два метода: а) передача частному сектору государственных заказов на высокотехнологическое оборудование, например, на новейшее телекоммуникационное оборудование и средства связи в рамках государственного плана «Электронная Япония» и б) проведение государственными структурами совместно с корпоративным сектором исследовательских работ, занимающих промежуточное положение между фундаментальными и прикладными исследованиями.

(4) К структурным сдвигам принципиального характера следует также отнести выход корпоративного сектора на рынки естественных монополий (энергосбережение, газовое хозяйство, водоснабжение, канализационное хозяйство) и другие сферы деятельности, которые контролируются государственными или полугосударственными структурами. С начала 2003 г. японские частные компании на основании поправок к Закону «О местной автономии» получили право на тендерной основе заключать соглашения с местными властями по поводу лизинга систем водоснабжения. Предполагается, что это должно снизить цены на данный вид коммунальных услуг, которые за последнее десятилетие выросли на 30%.

(5) Особое значение правительство придает созданию во взаимодействии с органами местного самоуправления *«специальных зон дерегулирования»*. Их цель — стимулировать скрытый спрос. В 2003 г. в них было разрешено осуществить следующие меры: корпорациям или неправительственным организациям управлять школами; корпорациям управлять больницами; пациентам получать медуслуги не только в медицинских учреждениях, подпадающих под общественное страхование, но и в учреждениях, не обеспеченных страхованием; компаниям розничной торговли наряду с аптеками продавать лекарства, не требующие рецептов; корпорациям приобретать сельскохозяйственную собственность. На начало 2004 г. в Японии было создано 236 «специальных зон дерегулирования».

В качестве основных направлений деятельности правительства в 2004 г. и ближайшей перспективе были выделены:

- (1) уменьшение государственного вмешательства с целью активизации роли частного сектора в экономике страны через

передачу части полномочий от центрального правительства регионам при сокращении субсидирования региональных бюджетов и параллельной передачей в их ведение определенных налогов;

- (2) реформирование пенсионной системы. Одна из основных целей — уровень пенсионных пособий должен быть не меньше 50% от среднего уровня оплаты труда;
- (3) усиление мер по охране окружающей среды. Предполагается ответственность за утилизацию промышленной продукции перенести с потребителей на производителей;
- (4) сокращение объемов «плохих долгов». В 2002 г. Агентством финансовых услуг при Минфине Японии была разработана «программа финансового возрождения», основной целью которой является уменьшение суммы «плохих долгов» для основных крупнейших банков Японии.

Вопросы для повторения

1. Как характеризовалось положение стран Западной Европы после Второй мировой войны?
2. В чем сходство экономической политики М. Тэтчер и Р. Рейгана?
3. Назовите причины высоких темпов экономики ФРГ.
4. Объясните причины качественного роста японской экономики.
5. Охарактеризуйте проблемы и перспективы европейской интеграции.



Опыт строительства социализма в странах Восточной Европы, Азии и на Кубе

В результате Второй мировой войны в нескольких странах Европы (Польша, Югославия, Болгария, Албания, Чехословакия, Румыния, Венгрия, ГДР), а также Вьетнаме, Корее, Китае, Кубе были установлены новые политические режимы и провозглашен курс на социализм. Выбор политической системы определял характер и направленность экономических преобразований. Странам предлагалось использовать опыт строительства основ социализма в СССР.

«План строительства основ социализма» предусматривал проведение пролетарской революции и установление диктатуры пролетариата в тех или иных формах; сосредоточение в руках власти ключевых позиций в экономике (национализация промышленности, транспорта и связи, недр земли, лесов и вод, финансово-кредитной системы, внешней и оптовой внутренней торговли, а также большей части розничной торговли); индустриализация; преобразование мелкой крестьянской собственности в кооперативную, т.е. создание крупного обобществленного производства; культурная революция.

В развитии экономики большинства стран обычно выделяется несколько этапов

30.1. Экономическое развитие социалистических стран на первом этапе (1945—1949)

В эти годы в странах Восточной Европы произошли изменения в политических режимах, приведшие к смене социально-экономической ориентации. Одновременно с восстановлением пострадавшего от войны хозяйства началась перестройка экономической структуры при активном политическом и материальном содействии СССР.

**Экономические
преобразования
в Албании**

Албания была полностью освобождена 29 ноября 1944 г., и в стране установился строй народной демократии. Однако еще в ходе войны были приняты решения об аннулировании всех экономических и политических соглашений, заключенных правительством короля Зогу. Была провозглашена национализация иностранных концессий, нефтяных промыслов, шахт и рудников, а также ликвидация феодально-помещичьего землевладения. В 1945 г. началась аграрная реформа (законы от 25 августа 1945 г. и 27 мая 1946 г.). Помещичье землевладение упразднялось и заменялось крестьянским землевладением. У помещиков было конфисковано свыше 170 тыс. га земли (примерно 70% всей пахотной земли в стране), 16 тыс. га наделов получили через крестьянские комитеты 70,2 тыс. безземельных и малоземельных крестьян.

В 1946—1947 гг. проводилась национализация промышленности, в ходе которой все промышленные предприятия, кроме мелких кустарных мастерских, перешли в руки государства. В 1946 г. были национализированы транспорт, внешняя торговля и оптовая внутренняя торговля, средства связи, Албанский банк, преобразованный в Государственный банк.

В 1946 г. уже был фактически достигнут довоенный уровень промышленного производства и сельского хозяйства (посевные площади в стране были больше довоенных на 19%, а поголовье скота — на 14%). Был разработан первый годовой план развития народного хозяйства на 1947—1948 гг. Фактически началась индустриализация страны при расширении поставок комплектного оборудования из СССР (официально курс на индустриализацию был провозглашен в 1948 г.). Началось сооружение гидроэлектростанции им. В.И. Ленина близ Тираны. В эти годы в сельском хозяйстве появились первые сельскохозяйственные производственные кооперативы. В 1948 г. функционировало 56 кооперативов, имевших 10 тыс. га земельной площади.

В июле 1949 г. был утвержден двухлетний план развития народного хозяйства страны на 1949—1950 гг., в соответствии с которым началось строительство текстильного комбината, сахарного завода, нескольких гидроэлектростанций, трех железных дорог, предприятий нефтяной и угольной промышленности; начиналась реконструкция основных портов страны. В итоге валовая продукция страны выросла к 1950 г. почти в два раза по сравнению с 1947 г., а удельный вес промышленности в валовой продукции народного хозяйства поднялся до 40,6%.

Продолжало развиваться кооперирование крестьянских хозяйств. В 1950 г. насчитывалось 90 кооперативов и 14 государственных хозяйств, которые вместе занимали около 9% посевных площадей. Сельскохозяйственная техника поставлялась главным образом из СССР.

**Преобразование
Болгарии
в индустриально-
аграрную страну**

В Болгарии смена политического режима произошла 9 сентября 1944 г. 15 сентября 1946 г. Болгария была провозглашена Народной республикой (НРБ). В собственность государства перешли все железные дороги, почта, радио, телеграф, телефон, почти все банки, электростанции и шахты, предприятия, являвшиеся ранее собственностью буржуазного государства, а также предприятия, конфискованные у военных преступников или приобретенные после 1935 г. незаконным путем. На всех частных предприятиях был введен рабочий контроль.

12 марта 1946 г. Народным собранием был принят Закон о трудовой поземельной собственности, ограничивающий частное землевладение во всей Болгарии площадью 20 га, а в Южной Добрудже — 30 га. В результате около 130 тыс. малоземельных и безземельных крестьянских хозяйств получили 140 тыс. га земли.

Довоенный уровень промышленного производства был достигнут в 1946 г. Национализация промышленности была осуществлена в декабре 1947 г. На основе закона о национализации в собственность государства перешло около 6000 предприятий, за исключением кустарных и кооперативных. Почти одновременно осуществлена национализация банковского дела, а в марте 1947 г. проведена денежная реформа. Считается, что восстановительный период в Болгарии закончился к концу 1948 г. Промышленное производство более чем на 71% превысило уровень 1939 г. В сельском хозяйстве получили развитие простейшие формы кооперации крестьянских хозяйств — потребительская, снабженческо-сбытовая, кредитная.

V съезд БКП (1948 г.) определил задачи строительства основ социализма и принял первый пятилетний план развития народного хозяйства на 1949—1953 гг., который предусматривал проведение индустриализации и электрификации страны, кооперирование сельского хозяйства, ограничение и вытеснение капиталистических элементов в городе и деревне.

В результате досрочного выполнения задач пятилетки Болгария стала индустриально-аграрной, поскольку продукция промышленности составляла 56% валовой продукции всего народного хозяйства.

**Венгрия:
кооперирование
крестьянства
и национализация
промышленности**

В Венгрии 22 декабря 1944 г. в Дербечене образовалось Временное национальное правительство. В ходе освобождения Венгрии от фашистских захватчиков войсками Советской Армии (завершено 4 апреля 1945 г.) правительство страны 15 марта 1945 г. приняло закон об аграрной реформе. Согласно закону конфискации подлежала

земельная собственность активных фашистов и военных преступников, все земли размером свыше 100 хольдов (в районе Будапешта — свыше 50 хольдов). В результате было конфисковано более 1/3 всей земельной площади страны. Землю получили 650 тыс. малоземельных крестьян и батраков. Часть конфискованной земли осталась у государства — на ней были организованы государственные хозяйства и опытные животноводческие и растениеводческие станции.

Кооперирование крестьянства началось еще в 1945 г., когда в кооперативы различных типов вошло около 1 млн крестьян. В 1948 г. начало развиваться производственное кооперирование, и к концу 1949 г. производственные кооперативы обрабатывали около 8% пашни страны.

Национализация промышленности проводилась в несколько этапов в 1945—1949 гг. Банки и все финансово-кредитные учреждения страны были национализированы в ноябре 1947 г. Проведенная в августе 1946 г. денежная реформа способствовала ограничению инфляции. Внешняя и оптовая внутренняя торговля Венгрии была национализирована в 1948 г. К концу 1949 г. национализация была в основном завершена. Одновременно было завершено восстановление хозяйства: довоенный уровень промышленного производства был превышен на 28%.

**ГДР: восстановление
и развитие экономики**

Восточная Германия была провозглашена демократической республикой (ГДР) 7 октября 1949 г. До этого времени преобразования проводились под контролем военной советской администрации. Осенью 1945 г. в Восточной Германии были изданы законы об аграрной реформе, на основании которых конфисковывались все земли и сельскохозяйственный инвентарь военных преступников и активных нацистов, а также все помещичье-юнкерское землевладение размером свыше 100 га. Всего с 1945 по 1950 гг. около 1/3 всей полезной сельскохозяйственной площади страны получили 500 тыс. крестьянских хозяйств. На части конфискованной земли были образованы государственные хозяйства — *народные имения*.

На основе решений Потсдамской конференции 1945 г. была конфискована промышленная собственность монополистов, военных и нацистских преступников. Всего в Восточной Германии было конфисковано 9 тыс. 281 предприятие, в том числе около 5 тыс. крупных. Позднее они были национализированы.

По уровню индустриального развития ГДР превосходила другие страны Восточной Европы, поэтому вопрос об индустриализации здесь не стоял. Но после раздела Германии обострились межотраслевые диспропорции, особенно в части сырьевой базы.

В восстановительный период (1945—1950) отдельным предприятиям или даже отраслям промышленности давались производственные задания, содержавшие контрольные цифры. Принятый в 1948 г. двухлетний план восстановления и развития экономики на 1949—1950 гг. определял в качестве важнейшей задачи завершение восстановления народного хозяйства при уделении особого внимания тяжелой промышленности. План был выполнен к августу 1950 г. Большая роль в восстановлении промышленности ГДР принадлежала СССР.

**Польша —
социалистическая
коллективизация
и индустриализация**

22 июля 1944 г. Комитетом национального освобождения было провозглашено создание народно-демократической Польши.

Аграрная реформа в Польше осуществлялась на основе декрета Польского Комитета национального освобождения (6 сентября 1944 г.), согласно которому помещичье землевладение в стране ликвидировалось и вводилась система крестьянского землевладения. Все земельные владения, имеющие свыше 50 га пахотной земли, а на воссоединенных западных землях — свыше 100 га, подлежали конфискации и безвозмездному распределению среди беднейшего крестьянства, которое получило 6,1 млн га земли. Было создано 814 тыс. новых крестьянских хозяйств.

Как и в других государствах социалистической ориентации, в Польше проводилась национализация, которая фактически была завершена в 1945 г., но законодательно оформлена декретом о национализации, принятым 3 января 1946 г. В собственность государства переходили все крупные и средние промышленные предприятия, все банки и страховые компании, транспорт и средства связи. Была введена монополия внешней торговли, национализирована почти вся оптовая внутренняя торговля, а также часть розничной.

В целях скорейшего восстановления народного хозяйства был разработан трехлетний план на 1947—1949 гг., одновременно ставший и планом начального этапа индустриализации, поскольку особое внимание в нем уделялось развитию отраслей промышленности, производящих средства производства.

План восстановления народного хозяйства был выполнен досрочно. Довоенный уровень промышленного производства был превзойден почти на 70%. Особенно значительный рост производства наблюдался в тяжелой индустрии.

Большие капиталовложения были направлены в годы трехлетки на восстановление промышленности воссоединенных западных земель, особенно сильно пострадавшей в ходе войны.

Значительные успехи в этот период были достигнуты и в области сельского хозяйства. Стоимость продукции сельского хозяйства увеличилась почти вдвое. В польской деревне этих лет интенсивно создавались кооперативы простейших типов: снабженческо-сбытовые, кредитные, потребительские, специализированные.

В 1950 г. Сейм принял закон о шестилетнем плане хозяйственного развития и строительства основ социализма на 1950—1965 гг. Главная задача плана состояла в построении основ социализма на базе социалистической индустриализации и коллективизации, ограничения и вытеснения капиталистических элементов из всех отраслей народного хозяйства. В области индустрии важнейшей задачей стало обеспечение развития металлургии, горнодобывающей, энергетической, химической промышленности, машиностроения.

**Румыния — закон
о национализации
и первый
пятилетний план**

В марте 1945 г. в Румынии было образовано демократическое правительство, а 30 декабря 1947 г. была провозглашена народная республика. Первые преобразования новой власти были во многом схожи с другими странами. 22 марта 1945 г. правительство обнародовало закон о земельной реформе. Помещичья земля конфисковывалась и подлежала разделу между крестьянами на правах частной собственности. Часть земли передавалась государственным предприятиям. В результате реформы 1945 г. свыше 1 млн га помещичьей земли было передано 400 тыс. безземельным и 500 тыс. малоземельным крестьянам. Таким образом ликвидировалась натуральная рента, ипотечная и иная задолженность. В 1947 г. была произведена конфискация фондов румынского Национального банка и проведена денежная реформа. Правительство сосредоточилось на решении следующих проблем:

(1) восстановление разрушенного в годы войны производственного аппарата промышленности, транспорта, связи, а также перевод предприятий с военного на мирное производство, загрузка имеющихся в стране производственных мощностей и возможное увеличение на этой основе выпуска промышленной продукции;

(2) помощь крестьянству в обработке земли, преодолении последствий двукратной засухи, доведение посевных площадей, урожаев и численности скота по возможности до уровня довоенного периода;

(3) увеличение вывоза промышленных товаров, которые могли бы возместить потери, вызванные временным сокращением экспорта хлеба и нефти;

(4) сбалансирование государственных расходов и доходов по бюджету на основе новой прогрессивной системы налогообложения;

(5) ликвидация острейшего процесса инфляции, стабилизация национальной валюты и цен. Одновременно с восстановлением эко-

номики проводились и меры антикапиталистического характера — был взят под контроль государства ряд отраслей экономики, национализирована часть предприятий и т.п.

Весной 1947 г. СССР предоставил Румынии ссуду хлебом в количестве 60 тыс. т, а до этого освободил ее от продовольственных поставок, предусмотренных условиями перемирия.

11 июня 1948 г. в Румынии был принят закон о национализации. К государству перешло 1609 промышленных предприятий. Необходимо учесть, что раньше в ведении государства находился ряд металлургических, металлообрабатывающих, химических заводов и других предприятий. Поэтому после 11 июня 1948 г. в распоряжении народа оказались не только все крупные предприятия (с числом рабочих 51 и выше), но и значительное число средних предприятий с числом рабочих от 21 до 50. В некоторых отраслях национализация охватила все без исключения предприятия (цветная металлургия, производство целлюлозы, бумаги, хлопчатобумажной и шелковой пряжи, цемента). Кроме того, национализированы были десять частных железных дорог, четыре пароходных общества, 15 страховых обществ. После национализации государственный сектор в промышленности стал преобладающим. Это позволило провести в 1949 г. налоговую реформу, снизившую налоговое обложение трудящихся. В мае 1948 г. были созданы государственные торговые общества для заготовок сельскохозяйственных и промышленных товаров для оптовой и розничной торговли, а к концу 1950 г. вся оптовая торговля перешла к государству.

В 1949 г. принят первый народнохозяйственный план, который сыграл важную роль в ускорении восстановления экономики. Уже к концу первого квартала 1950 г. довоенный уровень промышленного производства был превзойден на 60%. Первый пятилетний план (1951—1955 гг.) определял в качестве одной из основных задач развитие тяжелой промышленности (индустриализацию).

**Чехословакия —
национализация
промышленности
и аграрная реформа**

Разгром фашистской Германии привел к победе национально- демократической революции в Чехословакии. 29 августа 1944 г. началось восстание против гитлеровских оккупантов в Словакии, переросшее в мае 1945 г. в общенародное. В апреле 1945 г. было образовано правительство Национального фронта, которое начало проводить национализацию крупной промышленности, акционерных банков и страховых обществ. В собственность государства перешли вся энергетическая, горная, металлургическая и военная промышленность, а также предприятия электротехнической и металлообрабатывающей промыш-

ленности с числом рабочих и служащих свыше 500, предприятия текстильной и кожевенной промышленности с числом рабочих свыше 400, деревообрабатывающей промышленности с числом рабочих свыше 300, строительных материалов с числом рабочих свыше 150. К началу 1948 г. в государственный сектор перешло 2/3 всей промышленности, все банки и страховые общества.

Аграрная реформа проводилась в три этапа. На первом этапе декретом от 21 июня 1945 г. были конфискованы земли немецких и венгерских помещиков, а также чешских и словацких землевладельцев, сотрудничавших с оккупантами с передачей их крестьянам из расчета 8—12 га на каждую семью. Второй этап начался в июне 1947 г., когда Национальное собрание приняло закон, по которому у чехословацких помещиков было отчуждено несколько сот тысяч гектаров земли для дополнительного распределения.

Для быстрейшего восстановления и развития народного хозяйства был разработан двухлетний государственный план на 1947—1948 гг., рассчитанный на восстановление наиболее крупных заводов и фабрик, которые были разрушены англо-американской авиацией за 14 дней до окончания войны. В результате выполнения двухлетнего плана промышленное производство страны в 1948 г. превысило уровень 1937 г. на 10%. 9 мая 1948 г. была принята новая конституция, которая определила цель развития страны — социализм.

К 1950 г. была завершена национализация промышленности (предприятия, на которых работало более 50 человек), оптовой торговли и установлена государственная монополия внешней торговли. Начался третий этап аграрной реформы. Согласно принятому в марте 1948 г. закону, все владения, превышавшие 50 га, подлежали изъятию и передавались беднякам и середнякам. Всего в ходе аграрной реформы было отчуждено свыше 4,4 млн га земли, на части их были организованы государственные хозяйства. Одновременно разворачивался процесс кооперирования крестьянства (в феврале 1949 г. принят закон о единых сельскохозяйственных кооперативах).

Поскольку буржуазная Чехословакия являлась промышленно развитой страной (удельный вес промышленности в общем объеме национального дохода составлял 53%, а по валовому производству важнейших видов промышленной продукции и по их производству на душу населения входила в десятку наиболее развитых капиталистических государств), задача индустриализации не ставилась; необходимо было видоизменить отраслевую структуру и размещение перспективных сил в пользу Словакии. Основными задачами первого перспективного плана 1949—1953 были реконструкция и дальнейшее развитие промышленности, изменение ее структуры путем преимущественного развития тяжелой промышленности, в особен-

ности машиностроения, расширение сырьевой и энергетической базы промышленности.

**Югославия —
восстановление
народного хозяйства**

Оккупация Югославии фашистскими захватчиками нанесла значительный урон экономике страны — 46,9 млрд долл. (в ценах 1938 г.). К 15 мая 1945 г. освобождение Югославии завершилось. 29 ноября 1945 г. Учредительная скупщина упразднила монархию и приняла декларацию о провозглашении Югославии федеративной народной республикой (ФНРЮ). 31 января 1946 г. была утверждена Конституция ФНРЮ, согласно которой Югославия была провозглашена государством рабочего класса и трудового крестьянства. Поскольку еще в ходе народно-освободительного движения в Югославии был издан закон о конфискации промышленных предприятий, принадлежащих немецкой и итальянской буржуазии, то уже в середине 1945 г. 75,5% всех предприятий находилось в руках государства. В октябре 1946 г. был принят закон о национализации крупных банков, а в декабре — закон о национализации крупных и средних промышленных предприятий. К 1947 г. национализация была практически завершена.

Неотъемлемой частью преобразований стала аграрная реформа. Площади земельных наделов ограничивались (25—35 га обрабатываемой земли). Вся земля сверх этого максимума изымалась; в результате было конфисковано свыше 1566 тыс. га земли. Основным источником формирования земельного фонда (около 90%) стала конфискация земель крупных помещиков, лиц немецкой национальности, церквей и банков. Земля передавалась в частную собственность. Государство сохранило за собой земли промышленного и коммунального значения, недра, леса и воды, а также земли, предназначенные для государственных сельскохозяйственных имений (госхозов), составившие 18,1% всего земельного фонда. Началась повсеместная организация трудовых крестьянских кооперативов. Восстановление народного хозяйства страны проходило достаточно быстро, и в 1947 г. промышленное производство на 21% превысило уровень 1939 г. В 1948 г. валовая продукция сельского хозяйства превысила уровень 1939 г. на 7%, а посевные площади увеличились на 2%. Важную роль в восстановлении народного хозяйства Югославии сыграло ее экономическое сотрудничество с СССР (по договору 1945 г.) и странами народной демократии. Однако в 1948 г. эти отношения были нарушены. В 1949 г. СССР разорвал Договор о дружбе, взаимной помощи и послевоенном восстановлении. Отношения между двумя странами были восстановлены лишь в 1955—1956 гг.

В 1946 г. была создана система государственных плановых органов, которые разработали первый перспективный план развития

народного хозяйства Югославии на 1947—1951 гг. На основе индустриализации планом намечалось увеличить промышленное производство в пять раз, а сельскохозяйственное — в полтора раза по сравнению с довоенным уровнем.

**Китай — строительство
социалистической
экономики**

1 октября 1949 г. была провозглашена Китайская народная республика (КНР). Первыми в ряду реформ были преобразования, направленные на строительство социалистической экономики. В 1949 г. правительство КНР национализировало собственность китайской и иностранной буржуазии; началась подготовка к индустриализации. В 1956 г., когда социалистический (государственный) сектор занял доминирующее положение в народном хозяйстве страны, официально была провозглашена генеральная линия на строительство социализма.

**Совет экономической
взаимопомощи**

В 1949 г. был создан Совет экономической взаимопомощи (СЭВ). Как отмечалось в Уставе СЭВ, его цель — содействие организации планомерного экономического и культурного сотрудничества стран-участниц. В СЭВ вошли Болгария, Венгрия, Польша, Румыния, Советский Союз, Чехословакия, Албания (с конца 1961 г. не участвовала в работе СЭВ). В последующем в СЭВ вошли ГДР (1950), Вьетнам (1978), Монголия (1962) и Куба (1972).

СЭВ был призван не только облегчить переориентацию внешней торговли стран Восточной Европы, главным партнером которых до 1939 г. была Германия, но и служил каналом экономической помощи менее развитым в экономическом отношении социалистическим странам со стороны Советского Союза — в противовес плану Маршалла. Создание СЭВ мотивировалось и политическими соображениями — она должна была цементировать взаимозависимость стран Восточной Европы и СССР.

30.2. Экономическое развитие социалистических стран на втором этапе (1950—1960)

**Основные процессы
в восточноевропей-
ских странах**

После национализации подавляющей части промышленности были приняты первые планы народнохозяйственного развития, главная задача которых — индустриализация. Аграрные преобразования заключались в ограничении размеров и права частного землевладения, наделении земель малоземельных. Осуществлялось кооперирование крестьянства, завершенное в большинстве стран Восточной Европы к началу 60-х. Исключение составляли Польша и Югославия, где государственный уклад в аграрном секторе

не приобрел решающего значения. Промышленность в 50-е годы переживала бурное развитие, темпы ее роста составляли около 10% в год. Страны Восточной Европы превратились из аграрных (кроме ГДР и Чехословакии) в индустриально-аграрные. Методы форсированной индустриализации определили формирование монополизированной структуры национального хозяйства, индифферентной к особенностям конкретных стран (в рыночном хозяйстве выражающихся посредством цен факторов производства), административной системы управления. Тем не менее, несмотря на преимущественно экстенсивный тип развития, хозяйственные итоги этого десятилетия были благоприятными в большинстве стран Восточной Европы.

**КНР — политика
«большого скачка»**

В азиатской части социалистического лагеря наиболее заметны были преобразования в Китае, где с 1956 по 1958 гг. в Китае проводилась политика «большого скачка», суть которой заключалась в попытке резко поднять уровень обобществления средств производства и собственности. Для этого периода характерны были постановка нереальных экономических задач и завышенных производственных заданий, возведение в абсолют революционного энтузиазма масс как главного фактора экономического роста. Принцип материальной заинтересованности был целиком отвергнут — его осудили как проявление ревизионизма. Важнейшее значение для Китая — аграрной страны — всегда имели преобразования в области сельского хозяйства. В 1958 г. по всей стране были созданы *народные коммуны*. Коммуна состояла из нескольких бригад, каждая из которых, в свою очередь, включала несколько малых производственных бригад. Коммуны действовали как первичные хозяйственные единицы. В этот период обобществлялись не только все средства производства, но крестьянам также запрещалось заниматься подсобными промыслами. Кроме того, внедрялась «система снабжения», которая игнорировала товарный обмен и приводила к абсолютному распределению ресурсов среди сельских коллективов. Продолжалось укрепление социалистической системы хозяйства.

Деятельность СЭВ

В этот период разворачивалась деятельность СЭВ. Новая международная экономическая организация была создана по политическим мотивам и объединила государства с однотипным социально-общественным строем. При этом следует учитывать, что для тех стран Восточной Европы, которые вошли вместе с СССР в число учредителей СЭВ, взаимные связи не являлись ранее ведущим внешнеторговым направлением. До 90 % их товарооборота реализовывалось за пределами формирующегося нового экономического региона. Еще в более скромных масштабах осуществлялась торговля этих стран с Советским Со-

юзом (на ее долю в среднем приходилось чуть более 1%). Не было в прошлом и развитых экономических контактов ни на межгосударственном, ни на уровне предприятий и фирм.

Поэтому первоначально можно было опираться преимущественно на идеологический фактор. Переориентация торгово-экономических отношений с помощью СЭВ проведена в сжатые сроки. Этому благоприятствовали внешние условия. Обстановка «холодной войны» лишала партнеров альтернативного выбора. Сотрудничество в рамках СЭВ помогло его участникам не просто выжить, восстановить хозяйство после войны, но еще и добиться в тот период весьма впечатляющего прогресса.

На начальном этапе деятельность СЭВ была сосредоточена главным образом на развитии товарообмена, координации и развитии внешней торговли, на предоставлении научно-технической документации и информации. С 1956—1957 гг. страны-члены СЭВ перешли к специализации и кооперированию производства, к согласованию народнохозяйственных планов, к созданию совместных научных центров и хозяйственных организаций. Была внедрена практика координации народнохозяйственных планов на 1956—1960 гг. (в дальнейшем — до 1976—1980 гг.). В 1964 г. был создан *Международный банк экономического сотрудничества* — орган по регулированию международных расчетов.

30.3. Экономика социалистических стран на третьем этапе (1960—1970)

**Восточно-европейские
страны: попытки
хозяйственных реформ
и социальные проти-
воречия**

Вместе с исчерпанием ресурсов экстенсивного роста стали заметны недостатки созданной в социалистических странах системы хозяйствования. Резко падали темпы роста промышленности и национального дохода, особенно в индустриально развитых странах Восточной Европы, что вызвало необходимость в проведении хозяйственных реформ.

В Венгрии, Чехословакии, Югославии ориентиром реформ было использование механизма рынка для включения в систему международного разделения труда и выхода на мировой рынок. В этих странах изменения экономической системы носили наиболее радикальный характер. В ГДР, Польше перемены не заходили далее модернизации существующей административной системы планирования и управления народным хозяйством. Такие страны, как Румыния и Монголия, а также Куба, Вьетнам, к реформированию национальных моделей развития в тот период не приступали.

Хозяйственные реформы в Восточной Европе 60-х годов были, однако, свернуты, поскольку либерализация ценообразования дала положительные результаты в аграрном секторе, но в условиях монопольного положения большинства промышленных предприятий привела не к формированию конкурентного режима, а к реализации монопольных преимуществ, в том числе росту цен. Одновременно началось «проедание» дохода предприятий, когда их коллективы получили право влиять на распределение дохода на фонд потребления и фонд накопления.

Поэтому сворачивание реформ после событий 1968 г. объяснялось не только политическим давлением, но и обострением социальных противоречий, вызванных сложностями перехода на коммерческие принципы хозяйствования.

**КНР — отход
от политики «большого
скачка» и культурная
революция**

В Китае с 1960 г. начался отход от политики «большого скачка». Были официально признаны некоторые «левацкие ошибки», прежде всего в сельском хозяйстве, сделаны попытки их исправления. Выросло производство основных видов промышленной продукции: хлопчатобумажной пряжи, стали, угля, электроэнергии, нефти, металлорежущих станков, появились новые для страны отрасли промышленности, такие, как электроника и нефтехимия, увеличилась протяженность железных и шоссейных дорог. Однако вскоре — в 1966 г. в стране началась «культурная революция», продолжавшаяся до 1976 г., вновь затормозившая экономический рост, хотя официальная статистика Китая свидетельствовала об экономическом росте: производство зерна в период с 1966 по 1976 гг. увеличилось на 34%, были введены в эксплуатацию новые передовые промышленные предприятия (около 1570), железнодорожные линии, создана водородная бомба, выведены на орбиту первые космические спутники.

30.4. Экономика социалистических стран на четвертом этапе (1970 — середина 1980-х)

Кризис СЭВ

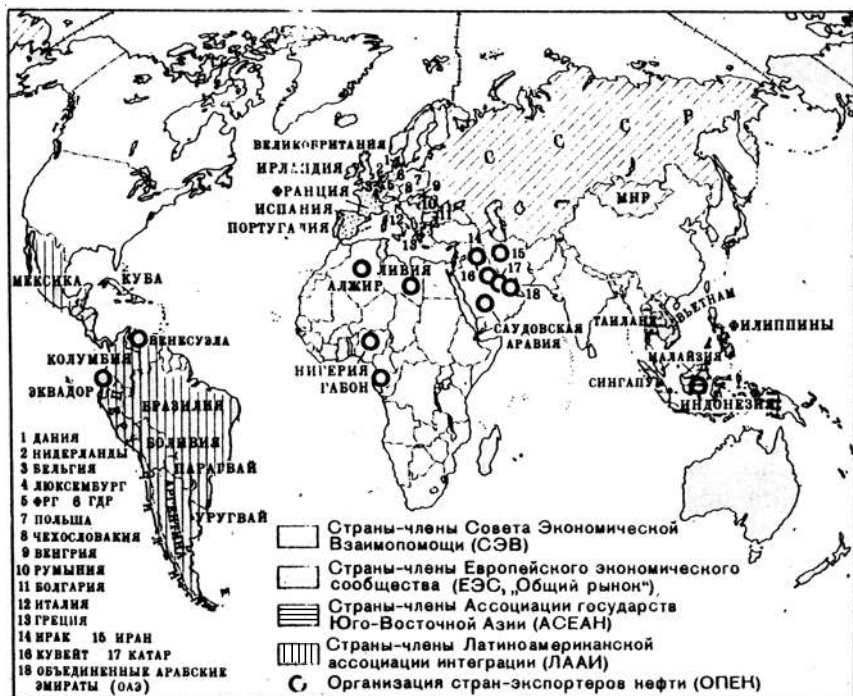
В эти годы делались попытки решить хозяйственные проблемы социалистических стран путем модернизации административной системы хозяйствования, не прибегая к радикальным переменам. Истощение ресурсов экстенсивного роста заставило страны Восточной Европы прибегнуть к использованию зарубежных кредитов.

Большое влияние на развитие социалистических стран оказал мировой энергетический кризис 1973—1974 гг., выразившийся в росте цен на нефть.

Западные страны, стремясь ослабить зависимость от импорта сырья и топлива, оперативно перестраивали народнохозяйственные структуры путем внедрения ресурсо- и энергосберегающих технологий (производство микропроцессоров и биотехнологию), а неисчерпаемые, по тогдашним представлениям, запасы ресурсов в СССР плюс неповоротливая система ценообразования во взаимной торговле лишали страны СЭВ всяческих стимулов к таким новациям. Это обернулось серьезнейшим отставанием на ключевых направлениях научно-технического прогресса.

(1) Страны СЭВ не испытывали на себе повышения цен на нефть, так как основной поставщик — СССР экспортировал в страны СЭВ нефть и нефтепродукты по ценам существенно ниже мировых.

(2) Нерыночная экономическая система оказалась не в состоянии воспринять плоды нового этапа научно-технической революции. Между развитыми западными странами, с одной стороны, и социалистическими и большинством развивающихся стран — с другой, возник и начал увеличиваться разрыв не просто в уровнях и темпах роста, а в структуре экономики.



Важнейшие экономические группировки стран мира

Внутри СЭВ начали проявляться противоречия. Страны, проводившие наиболее радикальные экономические реформы — Венгрия и Чехословакия, а также Югославия, связанная с СЭВ рядом специальных соглашений, — ставили задачу более активного включения в мировой рынок. Внешнеэкономический оборот этих стран распался на два потока: наиболее качественная и конкурентоспособная продукция шла на западные рынки, а остальная экспортировалась по каналам СЭВ. Одной из наиболее острых проблем был вопрос о мировых ценах. Страны — экспортеры готовой продукции считали себя несущими убытки от реализации товаров по заниженным ценам. В результате усиления этих противоречий доля СЭВ во внешнеторговом обороте стран Восточной Европы стабилизировалась (60% в 1960 г.) и начала снижаться, составив к началу 70-х годов 50—55%.

Проблемы, вставшие перед СЭВ, требовали изменения форм его деятельности. В 1971г. была принята *Комплексная программа социалистической экономической интеграции*. Ставилась задача развития высших форм экономической интеграции — производственной кооперации и специализации, научно-технического сотрудничества, координации планов экономического развития, совместной инвестиционной деятельности. В 70-е годы роль СЭВ в хозяйстве социалистических стран несколько возросла. На 1% прироста национального дохода в странах Восточной Европы приходилось 1,57% увеличения физического объема товарооборота внутри СЭВ. Это произошло вследствие мирового энергетического кризиса и усиления зависимости от импорта нефти из СССР, а также реализации в рамках СЭВ (согласно принятой Комплексной программе) совместных проектов (например, строительство Усть-Илимского целлюлозного комбината, газопровода Оренбург — западная граница, энергосистемы «Мир»). В течение 1971—1978 гг. было заключено 100 многосторонних и 1000 двусторонних соглашений о производственной кооперации. Наибольшее развитие кооперация и специализация получили в автомобильной промышленности. Между тем масштабы и формы производственной кооперации внутри СЭВ существенно отставали от западных стандартов. Этот разрыв увеличивался вследствие невосприимчивости нерыночного хозяйства к НТР. В конце 70-х была предпринята еще одна попытка модернизировать деятельность СЭВ: начали разрабатываться *долгосрочные целевые программы экономического сотрудничества*.

В течение 80-х годов происходило последовательное нарастание проблем внутри СЭВ. Кризис СЭВ и прекращение его деятельности были обусловлены рядом факторов:

(1) Не был преодолен барьер первоначальной межотраслевой схемы разделения труда, базирующейся в основном на интересе партнеров

к советскому сырью, несмотря на неоднократно предпринимавшиеся попытки внедрить технологическую модель сотрудничества. Например, уровень развития кооперации СССР со странами СЭВ в области машиностроения был в четыре—шесть раз ниже, чем в торговле между западными странами.

(2) В рамках СЭВ формировались «тепличные» условия для развития взаимных связей. Будучи закрытыми от всего остального мира (правда, не всегда по зависящим от них причинам), производители стран СЭВ не испытывали на себе воздействие главного двигателя научно-технического прогресса — конкурентной борьбы. Стратегически негативную роль сыграл СЭВ в период топливно-энергетического кризиса 70-х годов.

(3) Общее нарастание кризисных явлений в социалистических странах.

(4) Ухудшение позиций восточноевропейских товаров на мировом рынке.

(5) Непрекращающиеся разногласия и конфликты по поводу цен и принципов сбалансированности товарообмена.

(6) Усилившееся со второй половины 80-х стремление вернуться к органичному для большинства стран Восточной Европы (особенно таких, как Польша, ГДР, Чехословакия, Венгрия) западному рыночному пути развития.

Прекращение деятельности СЭВ в 1991 г. по-разному отразилось на экономике ранее входивших в него стран. Для российского хозяйства прекращение поставок по каналам СЭВ означало дополнительный фактор углубления кризиса. Реакция разных стран Восточной Европы определялась тем, насколько их хозяйство зависело от поставок сырья из СССР, каковы альтернативные источники импорта и перспективы перехода к ресурсоберегающим технологиям в этих странах.

КНР — тотальная роль государства в экономике

К концу 70-х годов сложились основные черты экономической системы Китая. Она охватывала финансы, банковское дело, управление трудом и заработной платой, контроль над ценами и распределение продукции. Ее характерная особенность — *сверхцентрализация*. Тотальной была роль государства в экономике и других сферах жизни общества. Государство снабжало предприятия средствами производства и закупало всю их продукцию по ценам, которые само и устанавливало. Государство полностью изымало все доходы предприятия и покрывало их расходы.

Отрицались роль рынка и товарная экономика. Обычным стал товарный дефицит. В жизнь последовательно воплощался принцип

уравнительности («все едят из одного котла»). В стране сохранялась карточная система на промышленные и сельскохозяйственные товары и строго нормировалось продовольствие. Росли цены в государственной торговле, на рынках цены были в пять—семь раз выше государственных. В стране существовал «черный рынок», массовым явлением стала спекуляция.

Главными методами, с помощью которых обеспечивалось влияние на экономику, были военно-административные, принудительные и силовые меры (с использованием армии). На наращивание военного потенциала затрачивалось более трети государственного бюджета (создание ракетно-ядерного комплекса и расширение военного производства, строительство военных сооружений). Во второй половине 70-х годов в Китае наблюдались значительные экономические трудности. В 1977 г. объем промышленного производства не достиг уровня 1975 г., сократилась продукция сельского хозяйства, резко вырос импорт продовольствия, понизился жизненный уровень.

КНР — хозяйственные реформы 1979—1984 гг.

Курс на реформы был принят в декабре 1978 г. Официально задачи реформ были сформулированы как необходимость более полного раскрытия потенциала социализма и совершенствования его хозяйственного механизма. С 1979 г. предполагалось проведение политики «урегулирования», т.е. устранения несбалансированности экономики, вызванной чрезмерным вниманием правительства к тяжелой промышленности, политики «преобразования» — изменения экономических структур в интересах осуществления социалистической модернизации страны, политики «упорядочения», под которой подразумевалась консолидация финансовых средств на наиболее перспективных направлениях экономического строительства, и политики «повышения», задача которой — обеспечение более высокого качества выпускаемой продукции и плановой работы в целом.

Первый этап реформы продолжался до 1984 г., в это время упор при проведении преобразований делался на сельские районы. Важнейшим элементом новой политики в деревне был переход на семейный подряд, но земля по-прежнему оставалась в общенародной, т.е. государственной собственности. Для производственных сельскохозяйственных бригад вводилась «система ответственности» за результаты труда, на которую к 1984 г. перешли 99% всех производственных бригад, разрешались подсобные крестьянские промыслы. Переход на семейный подряд вызвал всплеск трудовой активности крестьянства. За шесть лет (1979—1984) ежегодные сборы зерна в Китае возросли с 300 до 400 млн т. Вдвое увеличились сборы хлопка и масличных культур.

К середине 80-х годов Китай стал крупнейшим в мире производителем зерна, хлопка, рапса, сахароносных культур, арахиса, соевых бобов, чая, мяса, обладателем самого многочисленного в мире поголовья скота¹. Повысился уровень жизни народа. С учетом роста цен доходы на душу населения Китая увеличились почти в два раза. В этот период в экономику начал привлекаться иностранный капитал. К 1982 г. в Китае существовали шесть «специальных зон», где иностранцам были предоставлены льготы. Общая сумма капиталовложений в иностранные и совместные предприятия исчислялась более 1,5 млрд долл. Особенно активно Китай развивал сотрудничество с США, Японией и Западной Германией.

С принятия в 1984 г. постановления «О реформе хозяйственной системы» в Китае начался второй этап хозяйственных реформ. Реформа предусматривала создание плановой системы, в основе которой сознательное использование закона стоимости, и ставила целью развитие социалистической товарной экономики, установление рациональной системы цен путем обеспечения свободы действия экономических рычагов при усилении руководящей роли коммунистической партии.

Предприятиям разрешалось покупать на рынке оборудование и сырье и продавать дополнительно произведенную продукцию, не включенную в план предприятия, а иногда и часть плановой продукции. Из части прибыли, остающейся у предприятия, формировались фонды поощрения. Разрешалась деятельность небольших частных и коллективных предприятий, кустарных мастерских, преимущественно в сфере торговли и обслуживания.

В результате во второй половине 80-х годов Китай вышел на первое место в мире по валовому производству хлопчатобумажных тканей и цемента, на второе — по выпуску телевизоров и добыче угля, на третье — по производству серной кислоты и химических удобрений, на четвертое — по выплавке стали.

Были созданы новые отрасли промышленности: производство металлургического и шахтного оборудования, авиационная, автомобильная, станкостроение, цветная металлургия, ядерная и космическая энергетика, производство схем и ЭВМ. Удельный вес промышленности в ВВП увеличился с 25,2% в 1949 г. до 53,7% в 1985 г.

При этом осталась неизменной главенствующая роль государства. Оно контролировало запасы важнейших для народного хозяйства товаров, осуществляло единые меры по снабжению городских и сельских рынков всей страны, координировало отношения между

¹ См.: *История мировой экономики. Хозяйственные реформы 1920—1990 гг.* / Под ред. А.Н. Марковой. М.: ЮНИТИ, 1995. С. 135.

различными сферами торговли, осуществляло распределение товаров между населенными пунктами.

Активно проводилась политика расширения связей с зарубежными странами. Начала проводиться политика «открытых дверей». Были открыты 14 морских портов.

В настоящее время экономические преобразования в Китае продолжают углубляться и расширяться, укрепляются элементы рынка.

30.5. Страны социалистической системы во второй половине 80-х — 90-е годы

Нарастание кризисных явлений

Уже в 60-е годы стало очевидным, что сложившаяся социально-экономическая система и ее хозяйственные механизмы не могут создать эффективную социально-ориентируемую экономику, активно использующую достижения научно-технического прогресса и взаимодействующую с мировым хозяйством. Падение темпов роста экономики, отставание наукоемких производств, перекосы в финансовой сфере, рост внешней задолженности, сравнительно низкий жизненный уровень населения были характерны для восточноевропейских стран. Меры по интенсификации производства, предпринятые в 70—80-е годы, не увенчались успехами. Продолжавшийся глубокий экономический кризис, нестабильность возникших политических систем, обострение национальных противоречий подтверждали, что необходимы глубокие преобразования в социально-экономической сфере.

В 1990 г. в целом определился курс в направлении западной демократии, рыночных отношений через приватизацию государственного сектора и на поощрение частного предпринимательства.

Во всех странах этот курс сопровождался нарастанием кризисных явлений. Глубина экономического спада в странах восточноевропейского региона выражалась в сокращении ВВП в 1990—1992 гг.: в Болгарии — почти вдвое, в Румынии — на 1/3, Венгрии и Чехословакии — на 1/4, Польше — на 1/5. Во второй половине 1992 и в 1993 гг. наметились изменения в динамике экономического спада. Темпы его замедлились, начали проявляться признаки стабилизации и перехода кризиса из общего в структурный. Замедлилось обвальное снижение инвестиций и потребительского спроса, жизненного уровня. Но рыночная трансформация привела к росту безработицы (более 5,5 млн человек к концу 1992 г.), обострению проблемы бедности, имущественному расслоению, росту преступности и другим негативным явлениям. Четко определились различные варианты формирования рыночной экономики, которые содержат как

общие, так и специфические черты и принципы, обусловленные различными историческими и национальными условиями этих стран.

**Венгрия — попытки
поворота к рыночной
экономике**

В восточноевропейском регионе раньше других на путь реформ встала Венгрия, которая приступила к преобразованиям в 1968 г., хотя решения о хозяйственной реформе принимались еще в 1966 г. Тогда утверждалось, что основной чертой хозяйственного механизма должна стать органическая связь централизованного планового управления с активной ролью товарных отношений и рынка на основе социалистической собственности на средства производства. Однако попытки совместить эти во многом противоречивые начала не привели к желаемым результатам. Поэтому в 80-х годах наряду с созданием рынка потребительских товаров был взят курс на формирование рынка факторов производства, ценных бумаг, иностранной валюты. Возрастала доля частного капитала. В 1987 г. в этом секторе произведено 7% национального дохода (без учета частного сельскохозяйственного производства). В промышленности были разрешены частные хозяйства и фирмы с наймом до 500 человек. Развивались различные формы мелких предприятий, широкое распространение получили *хозяйственно-трудовые сообщества* (ХТС) — добровольные ассоциации частных лиц с целью совместной деятельности в обслуживании, мелком производстве и прочих сферах. ХТС состояли исключительно из работников и пенсионеров данного предприятия и функционировали в нерабочее время. Предприятие и ХТС свободно договаривались об оплате за пользование помещением и оборудованием, о цене сырья и материалов, оплате услуг во внеурочное время. К 1983 г. в Венгрии было образовано свыше 3500 ХТС.

Был избран путь прямой продажи акций государственных предприятий населению. Однако выкуп акций осуществлялся очень медленно и не оправдал надежд на быстрое формирование важного источника пополнения государственного бюджета. Банкам, государственным учреждениям и предприятиям было разрешено осуществлять эмиссию облигаций и акций, определенная доля которых могла приобретаться населением. Таким образом формировались акционерный капитал и рынок ценных бумаг.

В сельском хозяйстве Венгрии в те годы действовали противоречивые тенденции. Доля государственных предприятий оставалась довольно стабильной. Но за это время страна пережила две крупные волны «коллективизации», т.е. принудительного образования сельскохозяйственных кооперативов: в начале 50-х и в 1959—1961 гг. Последняя коллективизация передала в кооперативы из частного владения более 2/3 пахотной земли. Членам кооперативов было раз-

решено иметь лишь небольшой участок земли и немного домашнего скота. В последующие годы происходило постепенное расширение производства в частном секторе. Увеличивалось и кооперативное хозяйство при одновременном сокращении доли государственных предприятий.

Несмотря на то, что реформа в Венгрии началась раньше и протекала сравнительно радикально, к концу 80-х существенных последствий для общества она не дала.

В начале 80-х годов в Венгрии произошла либерализация цен, что определило долговременный рост цен всех уровней. В этих условиях правительство вынуждено было ужесточить финансовую политику и к концу 1991 г. добилось некоторого снижения уровня инфляции и темпов роста цен. Антиинфляционная политика принесла ощутимые результаты: значительный приток иностранного капитала, прогрессивные рыночные преобразования, эффективные меры против неперспективных предприятий. В 1991 г. был принят закон о банкротствах, устанавливающий процедуру ликвидации неплатежеспособных предприятий. Суд определял сроки, порядок, очередность погашения долга и принимал решение о приватизации. Однако, если предприятие в течение трех месяцев не могло удовлетворить претензии кредитора, то производство прекращалось. Введение закона о банкротствах повысило ответственность хозяйственных руководителей в финансовых вопросах.

В 1992—1993 гг., по оценкам экспертов, рубеж на пути перехода к рынку был пройден. Банковская и налоговая системы были приближены к нормам, действующим в западноевропейских странах, фактически достигнута внутренняя конвертируемость форинта. В это время удалось приостановить рост валовой задолженности, несколько сократить чистую задолженность. Наблюдался рост притока иностранного капитала (к концу 1993 г. он составлял 4 млрд долл., т.е. половину всех инвестиций Запада в Восточной Европе и СНГ). Заметно выросла доля негосударственного сектора (частного, кооперативного, иностранного), которая превысила по стоимости государственный. На частный сектор приходилось 1/3 ВВП и около 20% занятых.

В целом завершилось создание законодательных основ рыночной экономики, ее инфраструктуры (банков, бирж, инвестиционных фондов и т.д.). Страна приступила к санации убыточных предприятий. В 1992 г. были возбуждены дела о банкротстве против 2300 организаций.

Вместе с тем серьезный спад наблюдался в сельском хозяйстве, где произошла ликвидация сельскохозяйственных кооперативов. В 1992 г. объем производства аграрной продукции сократился при-

мерно на 1/4. Продолжал сокращаться и объем инвестиций при одновременном росте дефицита бюджета. Росла безработица, которая составила 12% от трудоспособного населения.

Таким образом, к 1994 г. страна миновала в основном стадию спада, но окончательный поворот к подъему в экономике еще не наступил.

**Польша — трансформация
социалистического общества
и «шоковая терапия»**

Во многом аналогичная ситуация сложилась и в Польше. Экономическая реформа здесь началась в 1982 г. с принятия большого количества законов после введения в декабре 1981 г. военного положения, которое должно было, как предполагалось, стабилизировать экономику. Однако усиление несбалансированности и инфляции, проявившееся в ходе реформ, привело к смене правительства и победе общественно-политического движения «Солидарность». Правительство Т. Мазовецкого начало форсировать переход к рыночным отношениям, близким к существующим в высокоразвитых странах Запада.

В трансформации социалистического общества Польша обратилась к «шоковой терапии». В начале 1990 г. здесь были отпущены цены на 90% видов продукции и услуг. Однако социальная напряженность заставила правительство увеличить число контролируемых цен на продукты питания и продукцию 24 крупнейших предприятий-монополистов, а также резко сократить компенсационные расходы. Инфляция оставалась высокой и составила 250%, что вынудило правительство проводить жесткую денежно-финансовую политику. В результате наметилась тенденция снижения инфляции.

Одновременно нарастали и негативные последствия. Прежде всего — это сокращение производства в промышленности, трудности с реализацией сельскохозяйственной продукции, рост безработицы (более 1 млн человек), снижение реальных доходов населения. Нарастало сопротивление приватизации (вплоть до оккупации зданий), чаще в системе торговли, где под видом борьбы с номенклатурой и монополией магазины продавались частным лицам со стороны, а не самим работникам торговли. На местах начала проявляться принудительная приватизация. Все это усилило недовольство людей, отказавших в ноябре 1990 г. в доверии правительству Т. Мазовецкого.

Положение в стране усугубляла огромная внешняя задолженность. Получив в 1971—1987 гг. 47 млрд долл. кредитов, Польша выплатила в счет их погашения и уплаты процентов 50 млрд долл., и в 1989 г. оставалась должна еще около 39 млрд долл. Внутренних ресурсов даже для выплаты процентов уже не хватало. В поисках выхода власти вынуждены были идти на новые займы. Поэтому в

1990 г. была повышена ставка процента за кредит до 70—80%. Новая система налогообложения обязывала предприятия отчислять в бюджет до 80% заработанных средств. Сохранились и действовали некоторые прежние налоги. Так, налог на основные фонды препятствовал обновлению оборудования. Между тем необходимость борьбы с инфляцией и укрепления бюджета требовала отчислений значительной части доходов предприятий в бюджет, которые благодаря своему монопольному положению и дефициту рынка могли получать огромные прибыли. Однако в 1991 г. более 20% государственных предприятий оказались неплатежеспособными, задолженность достигла 33,3 трлн злотых. Правительство разрешило использование вексельного оборота и выдачу предприятиям банковских кредитов под залог (технические средства, транспорт и т.д.). В 1991 г. польское правительство начало осуществлять политику приватизации. В условиях «шоковой терапии» в Польше в короткий срок было апробировано несколько форм *приватизации*: продажа предприятий, распределение государственной собственности через купоны и через акции. Однако приватизация, не носившая массового характера, не могла принести сколько-нибудь заметных положительных результатов. К тому же экономическая деятельность предприятий, объем производства, численность производственного и вспомогательного персонала предприятий не изменились. И в итоге в 1991 г. средняя рентабельность приватизированных предприятий снизилась с 20—40% до 8%.

В 1992 г. наметились новые тенденции. Всеобщий спад начал переходить в структурный. При снижении производства в добывающей промышленности и металлургии оно выросло в деревообработке, электромашиностроении, химической промышленности. В первой половине 1993 г. производство в промышленности и сельском хозяйстве увеличилось на 8%. Рост ВВП (по оценке) составил в 1993 г. 4—5%. Стабилизационная программа помогла сократить инфляцию до 35,3% в 1993 г. Доля частного капитала в совокупном ВВП увеличилась за 1989—1993 г. с 28 до 50%. Структурная перестройка и спад производства в ряде отраслей обусловили повышение безработицы.

**Чехословакия —
«бархатная» революция:
денационализация
и приватизация**

Положение в Чехословакии (с июня 1990 г. Чехо-Словацкая Федеративная Республика (ЧСФР), а с 1 января 1993 г. два государства — Чехия и Словакия) до 1990 г. было относительно стабильным. Здесь наблюдался рост национального дохода (например, в 1988 г. — на 3%). Правительство проводило ряд мероприятий, касающихся урегулирования капитального строительства, снижения материальных запасов, развития фондов заработной платы, повышения сбалансированности внешней и внутренней торговли.

В 1988 г. были реализованы некоторые шаги по реформированию хозяйственного механизма, в частности, направленные на повышение самостоятельности промышленных объектов и их ответственности за эффективное развитие. Началась перестройка центральных органов, что привело к сокращению их аппарата на 20%. Однако желаемых результатов достигнуто не было.

В ноябре 1989 г. в Чехословакии к власти пришло новое правительство (события получили название «бархатная», или «нежная», революция), которое радикализировало курс на свободный рынок и плюрализм форм собственности. Уже в сентябре 1990 г. число зарегистрированных частных предприятий достигло 339 тысяч. С 1 ноября того же года вступил в силу закон «О смягчении последствий некоторых имущественных несправедливостей», предполагавший возвращение прежним хозяевам или их наследникам имущества, которое было национализировано после 1948 г. Несомненно, что этот акт ускорил процессы денационализации.

В ЧСФР распределение собственности осуществлялось через купоны, что объяснялось наличием крупных предприятий, которые весьма сложно продать. В 1992 г. 8,6 млн человек получили купоны, из них 1 млн человек в том же году обменяли эти купоны на акции предприятий. Кроме того, началась «малая приватизация» — распродажа магазинов, предприятий бытового обслуживания, мастерских. Это сопровождалось нарастанием разбалансированности народного хозяйства и ростом безработицы (к ноябрю 1990 г. численность безработных составляла 44 тыс., или 0,6% от общей численности трудоспособных). Чтобы смягчить возможный всплеск недовольства, в декабре 1990 г. Федеральное собрание приняло закон о занятости, по которому безработный имеет право на пособие в течение одного года: первые шесть месяцев — 60% своего заработка, затем — 50%. Среди важнейших проблем чехословацкой экономики правительством выделялась почти полная зависимость от импорта энергии и сырья из СССР.

В Чехословакии на начальном этапе реформ 70% государственных предприятий были неплатежеспособными, их задолженность составила примерно 80 млрд крон. Проводя целенаправленную денежно-финансовую политику, правительство практиковало кредитование лишь рентабельных предприятий. Государство также оказывало помощь предприятиям, выпускающим военную продукцию. Для этих целей было выделено 1,2 млрд крон, поскольку удельный вес военной продукции в ВВП был высок, содействие государства переводу оборонных предприятий на выпуск продукции мирного значения было чрезвычайно важным.

Ставка процента за кредит в 1991 г. оставалась низкой (25%), и по-прежнему банковские кредиты могли получать лишь перспективные предприятия со стабильным экономическим положением. Освоение цен в ЧСФР было осуществлено в январе 1991 г. В целом за 1991 г. цены увеличились всего на 59%, что объяснялось сравнительной устойчивостью чехословацкой экономики.

Вариант проводимой в ЧСФР реформы отличался сбалансированностью и последовательностью, чему способствовали высокий исходный уровень экономического развития страны, насыщенность внутреннего рынка. В 1992 г. здесь отмечался минимальный уровень инфляции. Почти не сократилась реальная заработная плата. Меньшим был спад инвестиций и сельскохозяйственного производства, относительно небольшой была внешняя задолженность (10 млрд долл. к концу 1992 г.). После распада федерации с 1993 г. усилились кризисные явления. Только за 1 квартал 1993 г. промышленное производство в Чехии упало на 8%, на треть снизился экспорт. Экономика Словакии имела худшие стартовые возможности. В 1993 г. снижение ВВП (по оценке) составляло не менее 5%. Традиционная привязка к восточному рынку осложнила ситуацию. Была разработана программа с выделением пяти приоритетных направлений: энергетика, малотоннажная химия, деревообработка, экология, туризм.

**Югославия — усиление
сепаратистских
и националистических
тенденций**

В Югославии реформа началась с 1965 г. В дальнейшем в качестве основных ориентиров она имела курс на повышение самостоятельности входящих в нее республик и отдельных предприятий. В 1974 г. было провозглашено создание системы *самоуправленческого планирования*, что привело в конце 70-х годов к заметным диспропорциям регионального и отраслевого характера, росту внешней задолженности. Свободное ценообразование и отсутствие государственного контроля за ценами вызвали высокий уровень инфляции. Поэтому в 1982 г. выдвигается в качестве неотложной задачи политика экономической стабилизации, включающая традиционные меры: сокращение инфляции, снижение роста цен, а также дефицита внешнеторгового и платежного балансов. Отмечалась необходимость выравнивания уровней экономического развития отдельных республик СФРЮ. Неравномерность развития была одним из факторов роста нестабильности, усиления сепаратистских и националистических тенденций.

Несмотря на радикальные по сравнению с другими странами преобразования, Югославии не удалось преодолеть кризисное состояние хозяйства. Новое правительство А. Марковича, сформированное в марте 1989 г., предприняло более решительные шаги по реформированию хозяйственного механизма (без смены обществен-

ной ориентации). Маркович выдвинул цель создания нового облика социализма, основанного на рыночной экономике, разнообразии форм собственности и политическом плюрализме. С 1 января 1990 г. правительство ввело в действие комплекс мер по борьбе с инфляцией (в 1989 г. по показателю роста розничных цен инфляция составила 2665%). Среди них: замораживание заработной платы при сохранении свободного ценообразования примерно для 80% товаров и услуг, либерализация значительной части импорта, введение конвертируемого динара путем его деноминации (10 000 старых динар к одному новому) и установление его постоянного курса к германской марке (в соотношении 7:1). Это дало положительные результаты. К апрелю 1990 г. прекратился рост цен, наблюдалось некоторое оживление в производстве. Но сепаратистские тенденции республик привели к новым социально-экономическим потрясениям, гражданской войне и распаду государства. В июне 1991 г. Хорватия и Словения провозгласили себя самостоятельными суверенными государствами. Правительство СФРЮ признало это отделение незаконным. В октябре 1991 г. отделение Словении было признано многими государствами. Осенью 1991 г. началась война Сербии и Хорватии. В ноябре 1991 г. объявила свою независимость Македония, в январе 1992 г. — Босния и Герцеговина. Сербия и Черногория объявили себя Союзной Республикой Югославия (СРЮ) со столицей в Белграде.

**Румыния — социальная
напряженность
и структурный кризис**

Процесс реформ в Румынии, по официальным данным 1989 г., протекал успешно, что выразилось в росте национального дохода на 3,2%, производительности труда в промышленности на 2,1% и т.д. Но по подсчетам авторитетных западных научно-исследовательских центров, в Румынии не только не был выполнен ни один из плановых показателей, но и наблюдался резкий спад в большинстве сфер экономики, а национальный доход сократился на 5%. Так или иначе, режим Чаушеску был свергнут, и в мае 1990 г. победу на выборах одержал Фронт национального спасения.

В сложной экономической обстановке (прежде всего снижение уровня жизни населения), обостряющей общую нестабильность, правительство приступило к разработке варианта *оздоровления экономики*, рассчитанного на два — четыре года. В Румынии полагали, что такой стабилизационный период необходим для подготовки перехода к рыночной экономике. Была начата практическая работа по выполнению первых декретов новой власти. Осуществлялась перекачка ресурсов из производства в социальную сферу, особенно для

нормализации снабжения населения потребительскими товарами и энергией. Постепенно изменялась роль центральных органов управления: сократилось количество распределяемой централизованно продукции, более гибкой стала система плановых показателей. В сельском хозяйстве на 40% были повышены закупочные и заготовительные цены на 40%. Членам сельскохозяйственных кооперативов было выделено до 0,5 га земли в бесплатное семейное пользование (прочим жителям села и города предоставлялось по их желанию и с согласия кооперативов до 0,25 га за определенную плату). Приусадебные участки членов кооперативов (не более 0,6 га) были объявлены частной собственностью с правом наследования. Результатом либерализации цен в Румынии в конце 1990 г. стал рост цен на продовольственные товары на 661%, на промышленные — на 114%. Не разрешалось устанавливать свободные цены на потребительские товары, если на рынке было представлено менее трех поставщиков данной продукции, цены на некоторые товары могли быть установлены с согласия государственных органов. На втором этапе либерализации (апрель 1991 г.) свободные цены охватили 83% оборота потребительских товаров и 89% оборота продукции промышленного назначения. За четыре последующих месяца цены в целом выросли на 316%. Правительство обещало населению компенсировать 70% роста цен, но на практике компенсация составила лишь половину запланированного размера. Социальная напряженность (ответ на рост цен) заставила правительство в ноябре 1991 г. установить преysкуранные цены на мясо и мясные продукты, снизив цены на них вдвое.

В 1992 г. сокращение ВВП здесь было самым резким. Производство и потребительский рынок удалось сохранить почти исключительно за счет притока внешних кредитов, которые пошли в основном на покрытие дефицита взаимных платежей хозяйствующих субъектов. Структурный кризис затронул как отрасли тяжелой промышленности, зависящей от импортных ресурсов, так и пищевую промышленность. Нестабильность экономики проявилась и в сфере ценовой и финансовой политики. Объем бюджетного дефицита в 1993 г. оценивался в 6% ВВП.

**Болгария —
неудачи антикризисной
программы**

В Болгарии после ряда неудавшихся попыток на рубеже 80-х годов, проходивших на фоне спада темпов экономического роста, в 1987—1988 г. начался новый этап реформ. Правительство сделало ставку на быстрое внедрение рыночных отношений и предложило с целью смягчения болезненных последствий сочетание быстрого («шокового») варианта экономической реформы с постепенным. Главное в антикризисной программе —

переход от централизованного планирования к экономическим отношениям, основанным на многообразии форм собственности и хозяйствования. Предполагалось, что свободное ценообразование должно пройти в два этапа, сочетаясь с мерами по контролю за инфляцией. Большое внимание уделено экономии государственного бюджета при ограничении роста доходов населения. Предусматривалось сокращение импорта и увеличение экспорта в целях сокращения внешней задолженности. В Декларации правительства (февраль 1990 г.) указывалось, что государственное регулирование экономики будет осуществляться косвенными методами с помощью бюджета, налогов, отчислений, таможенных пошлин, кредитов, централизованных капиталовложений и т.п.

Либерализация цен была осуществлена в феврале 1991 г., но рост цен на товары не покончил с дефицитом некоторых товаров, реализуемых как по свободным, так и контролируемым ценам.

Самый высокий уровень инфляции (в 1991 г. около 600%), финансовая нестабильность, дефицит бюджета и другие факторы поставили Болгарию в тяжелое положение. В 1991 г. был утвержден курс на государственную помощь некоторым отраслям и предприятиям, в первую очередь предприятиям пищевой и легкой промышленности, продукция которых могла конкурировать на внешних рынках.

В последующем заметно усилился структурный кризис: доля безработных здесь оказалась самая высокая 15%, что в немалой степени объясняется прежней наиболее тесной интеграцией в экономическую систему СЭВ.

В 1993 г. темпы спада несколько замедлились. По правительственным оценкам, сокращение ВВП составило 4%, а бюджетный дефицит — 6—8% ВВП.

В Болгарии медленнее, чем в других странах, развивался частный сектор. В 1992 г. в нем было занято около 0,5 млн человек и создавалось 10% ВВП. Приватизация осуществлялась в основном по линии реституции (возврата собственности прежним владельцам).

**Вьетнам — курс
на «высвобождение
всех производительных
сил общества»**

Правительство Вьетнама решение об отходе от традиционных схем хозяйствования и проведении экономической реформы приняло в конце 70 — начале 80-х годов. Составными частями реформы стали: предоставление права провинциям, а затем и отраслям самостоятельно вести экспортно-импортные операции, введение трехзвенной системы планирования на государственных предприятиях, предполагающей свободу оборота сверхплановой продукции, производимой на основе самостоятельного изыскания на рыночных условиях сырья и материалов,

ослабление контроля за частниками и кустарями, повышение внимания к экономическим методам управления и материальному стимулированию.

Тем не менее, даже ограниченные меры привели к некоторому оздоровлению экономической ситуации главным образом за счет частного и номинального кооперативного сектора в промышленности. Этому способствовало и наделение крестьян земель на правах долгосрочной аренды, а также разрешение свободной реализации произведенной продукции при формальном сохранении кооперативов.

Государственный же сектор промышленности, несмотря на предоставляемые льготы и растущие бюджетные дотации, оставался в основном убыточным. Здесь сохранились прежние установки на повышение роли государственного планирования, контроля за товарно-денежным обращением и т.п.

IV съезд коммунистической партии Вьетнама в 1986 г. выступил с инициативой всестороннего обновления традиционного курса на основе «высвобождения всех производительных сил общества». Практическая реализация мероприятий началась с 1988 г. Было признано, что все имеющиеся уклады, включая частнокапиталистический, имеют равные права. Частный сектор легализовался не только в производстве, но и в розничной, и в оптовой торговле: частник допускался к торговле золотом, серебром, драгоценными камнями, к организации банков. В начале 1989 г. в стране фактически было отменено директивное планирование, ликвидирована двухуровневая система цен (свободные рыночные и централизованно регулируемые), за исключением ограниченного круга товаров потребительского и производственного назначения. Введен свободный обмен вьетнамского донга по курсу так называемого черного рынка, размеры процентов на вклады и кредитные ставки были поставлены в зависимость от темпов инфляции, что позволило аккумулировать различные виды накоплений, конвертировать денежную единицу. Естественно, что наибольшие трудности начала испытывать государственная промышленность, поскольку она лишилась бюджетных дотаций, заниженных цен на сырье и материалы, гарантированного сбыта. Поэтому на повестку дня встал вопрос о *денационализации* в различных вариантах.

Важными проблемами стали безработица, имущественное расслоение, сложности в реализации социальных программ вследствие сокращения доходной части бюджета. В последующие годы страна сумела решить проблему обеспечения населения минимумом продуктов питания и превратилась в третьего в мире (после США и Таиланда) экспортера риса. Начался рост экономики. В 1992 г. ВВП вырос на 8,3%, прирост экономики в 1993 г. составил 7,5%. Но

одновременно повышалась безработица (в городах до 20—22% трудоспособного населения). Обозначились негативные тенденции в аграрном секторе: более медленный (по сравнению с промышленной продукцией) рост цен на сельскохозяйственные товары, резкое расслоение крестьянства и как следствие — миграция в города. Это вынудило руководство корректировать ход проведения реформы, уделяя больше внимания ее социальным аспектам, не меняя, однако, основного содержания политики, направленной на поэтапное формирование рыночной экономики.

**Монголия — переход
к планово-рыночной
экономике**

В Монголии на характер перестроечных процессов оказывало немалое влияние относительно большая интегрированность экономики и политики с СССР. Май 1988 стал для страны первым годом нового периода — реализации задач обновления и совершенствования экономической и политической систем, социальной сферы общества. Однако итоги года свидетельствовали о сильной инерции партийно-государственного аппарата при реализации принятых V пленумом партии решений. Несмотря на некоторые изменения в хозяйственном механизме (бригадная форма организации и стимулирования труда, рост числа кооперативов и др.) объем национального дохода в 1988 г. был ниже запланированного на 180 млн тугриков. В последующие годы на первый план реформ вышли политические проблемы: разграничение функций партийного и государственного аппарата, признание многопартийности, соблюдение законов.

В 1990 г. правительство приступило к практическим шагам. Была осуществлена большая реорганизация центральных и местных органов государственного управления. Главная цель этой реорганизации — сформировать систему управления, которая была бы способна обеспечить переход от командно-административной к планово-рыночной экономике. В мае 1990 г. была опубликована платформа правительства по проведению социально-экономической реформы, концептуальной основой которой является переход к государственно регулируемым рыночным отношениям с многообразием равноправных форм собственности. Одной из особенностей программы можно считать стратегию на развертывание сети небольших предприятий по производству товаров из животноводческого сырья на базе закупок иностранного оборудования и технологий, главным образом китайских. Особое внимание правительство обращало на обеспечение социально-политической стабильности, высокой организованности и дисциплины.

**КНДР — кризисное
состояние экономики
и попытки сохранить
политическую и соци-
альную стабильность**

Экономические процессы в КНДР в последние годы, особенно в связи с событиями в других странах Азии и Восточной Европы, подвели северокорейское руководство к необходимости поиска путей для преодоления экономического застоя, который выражался в снижении темпов экономического роста до 2%, нехватке продуктов питания, одежды, медикаментов, хроническом невыполнении плановых заданий (так, показатели, предусмотренные на 1990 г., были перенесены на последний год третьего семилетнего плана — 1993 г.), неэффективности системы управления. Причинами кризисного состояния экономики являются — хроническая нехватка энергии и сырья, высокие военные расходы (до 30% годового бюджета).

Слабость экспорта затрудняла погашение внешней задолженности, которая, по различным оценкам, составляла от 3 до 4,5 млрд долл. западным странам и 2,2 млрд долл. Советскому Союзу (на 1 ноября 1989 г.). В этой ситуации руководство всеми силами стремилось сохранить политическую стабильность. В КНДР бесплатное обучение и медицинское обслуживание, отменены все налоги, плата за коммунальные услуги является символической, нет безработицы, карточной системой охвачено все население, но перспективы такого развития не предвидимы.

**Куба — сложности
в экономике**

Экономическая ситуация на Кубе также остается непростой. Начиная с 1986 г. в стране нарастают кризисные явления. В 1989 г. (за исключением транспорта и сахарного производства) ни одна отрасль не выполнила плановых заданий. Несмотря на существующую в течение трех десятилетий систему нормированного распределения основных продуктов питания и промышленных товаров, гарантированное снабжение населения так и не стало устойчивым. Продолжается снижаться уровень жизни населения. Возникла безработица. Численность безработных составила 6% от количества занятых в государственном секторе. В основном это молодежь до 30 лет. Внешняя задолженность странам с рыночной экономикой превысила 7 млрд долл. В конце 80-х годов на Кубе была предпринята попытка преодолеть негативные процессы, но упор был сделан на усиление командных начал в руководстве народным хозяйством. В результате страна не получила заметных положительных результатов. Однако правительство отвергает возможность осуществления реформ, ана-

логичных восточноевропейским. Эту позицию подтвердил Ф. Кастро в декларации «К народу Кубы», утвержденной 25 декабря 1989 г. Национальной ассамблеей народной власти.

Вопросы для повторения

1. Охарактеризуйте особенности экономического развития стран социализма на первом и втором этапах (1945—1960), покажите основные преобразования
2. Раскройте особенности индустриализации в этих странах и покажите, как формировалась административно-командная система управления народным хозяйством.
3. Расскажите о характере реформ, проводимых в восточноевропейских странах в 60-е годы; объясните причины их свертывания.
4. Охарактеризуйте формы сотрудничества стран — членов СЭВ, как они менялись от этапа к этапу; объясните причины распада СЭВ.
5. В чем особенности экономического развития Китая, каковы результаты проводимых ими реформ?
6. Каковы пути преобразования экономического развития бывших социалистических стран в 1989—1999 годах?



 ГЛАВА 31

Экономическое развитие стран, освободившихся от колониального господства

Понятие «развивающиеся страны» условно — оно объединяет страны, значительно отличающиеся друг от друга, но имеющие определенные сущностные черты, которые позволяют их отнести к данной группе стран. Иначе эти страны называют *Третьим миром*.

Проблема выбора путей развития после Второй мировой войны, и особенно после завершения распада колониальных империй и деколонизации, стала общей для всех стран Азии и Африки. Такая возможность возникла в связи с тем, что практически все страны и народы обрели политическую независимость и перед ними впервые встала задача «догоняющего» развития как проблема глобального масштаба.

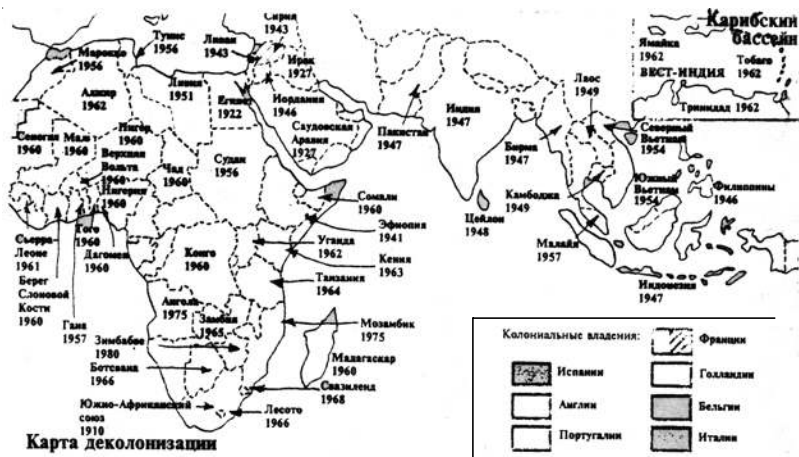
31.1. Страны как фактор роста всемирного хозяйства

Развивающиеся страны занимают важное место в мировом сообществе — на их долю приходится около 80% населения Земли и около 70% ее территории. Эти государства являются периферией мирового капиталистического хозяйства. Они отличаются низким уровнем развития производительных сил, который, в свою очередь, находит отражение и в показателях, фиксирующих реальное экономическое положение, и в зависимости от развитых индустриальных стран, и в продолжении развития связей по старой модели «готовые изделия — сырье». Развивающиеся страны характеризуют многоукладность экономики и двойственность экономической структуры, которая заключается в развитии сельского хозяйства и ремесла, с одной стороны, и современной промышленности, с другой. Во всех этих странах наблюдается зависимость социально-экономического и политического развития от мирового капиталистического хозяйства, от реализации своей сырьевой продукции на мировых рынках. Ключевые позиции в экономике занимает иностранный капитал.

Стратегия развития

Масштабность поставленных развивающимися странами целей обусловила участие в их разработке не только национальных, но и международных организаций, прежде всего специализированных органов ООН. Международная стратегия на первое десятилетие развития, т.е. на 60-е годы, была сформулирована ООН как концепция *«догоняющего развития»*. Наибольший вклад в разработку этой концепции внесли У. Ростоу, П. Розенштейн-Родана, Р. Нурксе и др. Практические рекомендации на первое десятилетие предусматривали темпы развития освободившихся стран на уровне 5% в год. Эта концепция не учитывала специфики развивающихся стран, поэтому была обречена на неудачу.

Теоретическое обоснование стратегии на второе десятилетие развития составила концепция *«основных потребностей»* Х. Ченери, И. Адельмана, Р. Робинсона. Концепция предполагала увеличение инвестиций в экономику, повышение занятости в традиционных секторах экономики, увеличение государственной помощи беднейшим слоям населения. Установки концепции воплотились в планах экономического развития развивающихся стран, но уязвимым элементом стратегии оказался ее внешнеэкономический аспект. Развивающиеся страны уже не хотели мириться с положением отсталой и зависимой периферии в международном капиталистическом разделении труда.



Теоретическое обоснование стратегии-80 составили три концепции: *основных потребностей*, *коллективной опоры на собственные силы* и *нового международного экономического порядка*. Они ориентируют «периферию» на ускоренную интеграцию с промышленно

развитыми государствами, в которой развивающимся странам отводится роль поставщика ресурсов и амортизатора в кризисные периоды. Ни одна из предложенных концепций не давала теоретического ответа на вопрос о способах преодоления слаборазвитости.

В результате установки стратегии-80, как и предыдущие, оказались практически не выполнимыми уже с самого начала ее реализации. Сложилась кризисная ситуация в сфере их внешнего финансирования, росте государственного долга, усилилась дифференциация развивающихся стран.

31.2. Социально-экономическая дифференциация развивающихся стран

Классификации стран Третьего мира посвящены многие исследования. Существует широкий набор качественных и количественных характеристик: по уровню экономического потенциала, специализации в мировом хозяйстве, обеспеченности топливно-энергетическими ресурсами, зависимости от развитых капиталистических государств, культурно-цивилизационным блокам и по другим признакам. Необходимо принимать во внимание уровень социально-экономического развития, степень обеспеченности ресурсами, место и роль в международном разделении труда, показатели валового внутреннего продукта в общемировом объеме.

В классификации ООН выделяют страны — экспортеры и не экспортеры нефти, государства и территории, специализирующиеся на экспорте готовых изделий, и три категории стран в зависимости от уровня доходов на душу населения. По этим показателям все развивающиеся страны условно можно подразделить на три группы.

Первая группа — новые индустриальные страны и страны — экспортеры нефти	По классификации ООН к новым индустриальным странам (НИС) относятся <i>Аргентина, Бразилия, Мексика, Южная Корея, Тайвань, Гонконг</i> (с 1 июля 1997 г. — Сянган — перешел под юрисдикцию КНР), <i>Сингапур</i> .

В сентябре 1960 г. 13 государств, располагающих крупными запасами нефти (в том числе Алжир, Эквадор, Габон, Венесуэла, Индонезия, Иран, Ирак, Кувейт, Саудовская Аравия, Катар, Объединенные Арабские Эмираты), создали *ОПЕК — Организацию стран-экспортеров нефти*, чтобы противостоять власти крупных нефтяных монополий и увеличить свои доходы.

В послевоенные годы большие масштабы принял начавшийся еще с 30-х годов процесс *импортзамещающей индустриализации* — замены импорта многих промышленных товаров их производством

на месте. Этим был дан толчок более широкой индустриализации. В первую очередь получили развитие отрасли легкой и пищевой, а также цементной, нефтяной, строительной промышленности. В новых индустриальных странах Латинской Америки с этим периодом связано и становление новых отраслей промышленности (металлургической, нефтеперерабатывающей, энергетической, химической). Выпуск промышленной продукции в регионе в 1958 г. превысил довоенный уровень почти в три раза. Добыча нефти выросла в четыре раза, достигнув 1/5 мирового производства. В несколько раз увеличилось производство электроэнергии (до 62 млрд кВт. ч). Выплавка стали возросла в 13 раз (до 3,1 млн т).

Аргентина удерживала первое место в Латинской Америке по уровню промышленного развития. На ее долю в 1950 г. приходилось 1/4 всей промышленной продукции региона, хотя население страны составляло лишь 10% населения региона, 1/6 часть приходилась на Бразилию с 30% населения региона. Однако развитие Бразилии и Мексики происходило более быстрыми темпами, и к концу 50-х годов доля Аргентины уменьшилась, и на первое место в регионе по общему объему промышленного производства (1/5 от всей Латинской Америки) вышла Мексика, хотя по производству на душу населения Мексика (и еще более Бразилия) отставали от Аргентины.

Был сделан заметный шаг и по пути превращения новых индустриальных стран в промышленно-аграрные. Важным фактором промышленного производства стала усилившаяся роль государства в экономике, особенно в создании новых производств, предприятий тяжелой промышленности. Политика *импортзамещающей индустриализации* сознательно стимулировалась государством. Однако создать достаточные условия для самостоятельного экономического развития этих стран она не смогла. Сохранилась высокая степень зависимости их экономики от экспорта продукции сельского хозяйства и сырья и соответственно от конъюнктуры мирового рынка. Зависимость от импорта потребительских товаров сменялась зависимостью промышленности от импорта дорогостоящих машин и оборудования. Иностранный капитал также начал перемещаться в местную обрабатывающую промышленность. В 1946—1960 гг. поступления в виде новых капиталовложений и займов в Латинскую Америку составили 10 млрд долл., а вывоз прибылей — 19,5 млрд долл.

Ограниченный эффект импортзамещающей индустриализации, победа Кубинской революции заставили представителей местной буржуазии и политиков искать более эффективные рычаги воздействия на экономику. Под руководством известного аргентинского экономиста Рауля Пребиша была разработана программа ускорен-

ной модернизации всей экономической и социальной структуры на основе индустриализации, интенсивного сельскохозяйственного производства и эффективных внешнеэкономических связей. Она получила название доктрины ЭКЛА¹. Эту программу взяли на вооружение правительства Фрондиси в Аргентине, Лопеса Матеоса и Диаса Ордаса в Мексике и др.

Президент США Джон Кеннеди в 1961 г. предложил в рамках курса «Новые рубежи» программу «Союз ради прогресса», рассчитанную на десять лет и принятую 19 латиноамериканскими государствами. Цель ее — ускорение экономического и социального развития стран Латинской Америки. Она предполагала ускоренную индустриализацию, уменьшение зависимости экономики от экспорта аграрно-сырьевых товаров и импорта машин и оборудования. Были обещаны кредиты и другие виды помощи на 20 млрд долл.

В Мексике экономические реформы проводились в более широких масштабах, чем в других странах региона. Несмотря на демографический взрыв, благодаря ускоренному проведению аграрной реформы, кредитной и агротехнической помощи крестьянству удалось решить проблему самообеспечения страны продовольствием. В 60-е годы ежегодные темпы роста ВВП достигли 7% против 5,8% в 1960 г. Доля Мексики в ВВП Латинской Америки увеличилась с 20,3% в 1960 г. до 23,2% в 1970 г. (второе место после Бразилии).

Иностранные кредиты и займы, 70 % которых составляли инвестиции США за 20 лет, с 1950 по 1970 гг. увеличились с 0,6 млрд долл. до 28 млрд. Внешняя задолженность Мексики с 1960 по 1970 гг. увеличилась на 2,6 млрд и составила 3,8 млрд долл.

Кризис традиционных устоев латиноамериканского общества и подъем революционных и демократических движений вызвали перемены в латиноамериканской политике Вашингтона.

За семь лет (1961—1967) США выделили на реализацию программы в виде кредитов, займов и других форм 7,7 млрд долл. Финансовая помощь США и международных финансовых организаций шла в основном на развитие производственной инфраструктуры, аграрного сектора, просвещения, здравоохранения.

Причины экономического роста этих стран: выгодное географическое положение, наличие дешевой рабочей силы, крупные вложения иностранного капитала, и прежде всего США, Японии, ФРГ; опережающее развитие внешнеэкономических отношений, активная роль транснациональных корпораций (около 80 % всех средств было вложено в новые индустриальные страны).

¹ ЭКЛА — экономическая комиссия ООН для стран Латинской Америки, созданная в 1948 г.

Среди быстро развивающихся стран Третьего мира особое место занимают *государства Среднего Востока — экспортеры нефти*. Доходы, которые получали эти страны от национализированных нефтеперерабатывающих компаний, были настолько велики, что внутренние инвестиции не могли поглотить их. Значительные финансовые вливания пошли в экономики промышленных стран Запада, а также в те государства, политические режимы которых устраивали стран-доноров. Во многих странах региона, таких, как Саудовская Аравия, султанаты Оман и Дубай, частный сектор постепенно заменяет государство в качестве движущей силы экономического роста. Инвестиционный капитал частных лиц, помещенный за рубежом выходцами из стран *Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива*, оценивается в 162 млрд долл.

Объединенные Арабские Эмираты, имеющие значительные доходы от нефти (свыше 10 тыс. долл. на душу населения), располагают широкими возможностями для осуществления политики государственных капиталовложений. В Дубае доходы от нефти составляют 2500 долл. на душу населения.

Имея, по оценке, запасы нефти, равные 635 млрд баррелей, арабские страны располагают 62,4% всех запасов нефти и 25578 млрд м³ природного газа, что составляет пятую часть мировых запасов газа. По прогнозам, следует ожидать быстрого роста добычи нефти и природного газа в арабских странах, а это приведет к усилению их роли как основных поставщиков этих энергоносителей в мире.

Несмотря на нефтяной бум, проблем у арабских стран достаточно. Это и засуха, значительный рост населения вообще и в городах в частности, все возрастающая зависимость от импорта продовольствия, отставание в инфраструктуре и в промышленности, в том числе и в нефтяной, ухудшение положения в сельском хозяйстве.

В последнее десятилетие усилились структурные сдвиги в экономике новых индустриальных стран, что ведет к постепенному сближению их с передовыми промышленно развитыми государствами и вместе с тем к быстрому расширению экономической пропасти между ними и основным массивом стран Третьего мира. Хотя в новых индустриальных странах проживает менее 1/8 всего населения развивающихся стран, там создается свыше 2/5 его совокупной промышленной и валовой продукции.

**Вторая группа стран
Третьего мира —
33 государства**

К этой группе относятся *государства*, доход которых на одного жителя в 1978 г. превысил 415 долл.: страны Юго-Западной, Южной и Юго-Восточной Азии (Индия, Пакистан, Иран, Сирия, Ирак, Ливан и др.). Вслед за распадом колониальной

системы перед развивающимися странами во всей полноте встала проблема обретения экономической самостоятельности.

После длившейся десятилетиями борьбы против британского колониального господства *Индия* в августе 1948 г. получила независимость. На территории бывшей британской колонии образовались два государства — Индийский Союз и Пакистан. В 1949 г. Учредительное собрание Индии приняло новую конституцию. Парламентские выборы принесли победу партии Индийский национальный конгресс. Первое правительство возглавил Джавахарлал Неру, затем его дочь Индира Ганди и внук Раджив Ганди. В общей сложности они возглавляли правительство почти 39 лет. Был взят курс на создание *смешанной экономики*. Государственному сектору и планированию отводилась важная роль в развитии страны при сохранении частного сектора.

Во главу угла были поставлены аграрные преобразования. Был ликвидирован созданный еще в прошлом веке институт посредников-заминдаров. Помещичье землевладение ограничивалось. Государство оказывало поддержку крестьянским хозяйствам, ограничило ростовщичество, стала развиваться *кооперация*, внедряться передовые агротехнические приемы. Однако на планы модернизации Индии негативно влияют высокие темпы роста населения, национально-религиозная рознь, проблема каст. Тем не менее *зеленая революция* позволила ей в 70-е годы отказаться от импорта продовольственного зерна. Был создан промышленный потенциал.

Символом успеха Индии в этом плане является запуск в 1980 г. собственного спутника связи на индийском ракетоносителе. В 80-е годы Индия по примеру новых индустриальных стран начала рыночные реформы, от импортзамещающей индустрии перешла на развитие экспортных отраслей добывающей промышленности. Политика государства сводится к поощрению государственного сектора в базовых отраслях, частного предпринимательства, привлечению иностранного капитала транснациональных корпораций в прогрессивных отраслях производства. Но тем не менее выйти на намеченные экономические рубежи не удалось. Например, в период седьмого пятилетнего плана (1985—1990) среднегодовые темпы роста составляли 3,5% против 5% запланированных.

Пакистан, как и Индия, пошел по еврокапиталистическому пути, хотя проблемы демократизации в стране решались значительно труднее (не последнюю роль в этом сыграла полная исламизация). Как и в Индии, было ликвидировано посредничество в земельных отношениях, в промышленности созданы основы государственного сектора, поддержка частного предпринимательства и иностранных инвести-

ций. Несмотря на принимаемые меры, в стране усиливается бюджетный дефицит, обостряется платежный баланс. Весьма уязвимым к неустойчивым погодным условиям продолжает оставаться сельское хозяйство — главная отрасль экономики, обеспечивающая почти 80%-ную занятость населения. Растут инфляция, зависимость от конъюнктуры внешнего рынка основной экспортной продукции страны.

Хотя суверенитет в *Иране* был восстановлен в 1946 г., только в 60-е и 70-е годы были проведены реформы, призванные ускорить капиталистическое развитие страны, осуществить модернизацию форсированными темпами. Важнейшей реформой была аграрная, проведенная в 60-е годы. Ее целями были ликвидация земельного голода, ограничение крупного землевладения, создание фермерско-капиталистических хозяйств путем выкупа казной значительных земельных владений и раздача их крестьянам с условием выкупа в рассрочку. Однако ставка на развитие капитализма в деревне оказалась преждевременной.

Проводимая шахом Мохаммедом Реза Пехлеви политика модернизации получила название *белой революции*. Она включала реформы в области сельского хозяйства, промышленности, просвещения и здравоохранения. Осуществление индустриализации привело к увеличению темпов промышленного производства до 10—15% в год. Но ликвидация помещичьих товарных хозяйств привела к падению сельскохозяйственного производства, массовой безработице. Выразителем недовольства стало мусульманское духовенство, с самого начала выступавшее против реформ. В 1979 г. в Иран вернулся после многолетнего изгнания шиитский лидер Хомейни, шах покинул страну. В стране победила революция. Иран был провозглашен исламской республикой и вернулся к нормам шариата.

Несмотря на смерть имама Хомейни, Иран остается исламской республикой.

В 1979 г. исламской республикой был провозглашен и *Пакистан*. Так, в этих странах в реальной жизни проявилось столкновение модернизации экономики и традиционных устоев общества.

Деколонизация в *Африке* охватывает почти все послевоенные годы. Сначала независимость получили арабские страны Северной Африки. Их развитие пошло разными путями. Если *Марокко* и *Тунис* стабильно придерживались курса прозападной ориентации и курса на модернизацию страны в русле рыночной экономики, то *Алжир*, *Ливия* пытались построить арабский социализм.

Особое место в арабском антиколониальном движении принадлежит *Сирии*. Де юре Сирия была провозглашена независимой от Франции в 1941 г., а де факто стала в 1946 г. после вывода французских войск.

Среди арабских стран Сирия занимает лишь шестое место по численности населения и десятое по размерам территории. Но в последние десятилетия она неизменно стоит в авангарде арабского мира. Сирия — член Лиги арабских государств, Организации «Исламская конференция», движения неприсоединения.

Развитие Сирии, ее внутренняя и внешняя политика за последние 50 лет связаны с деятельностью Партии арабского социалистического возрождения (ПАСВ), созданной в 1947 г. В 1963—1965 гг. в стране были проведены социально-экономические преобразования: национализация банков и страховых обществ, принятие нового закона об аграрной реформе, значительно урезавшей максимум земельных владений, под контроль государства были взяты все крупные и часть средних промышленных предприятий. Государственный сектор экономики постепенно стал занимать ведущие позиции в производстве, кредитно-финансовой сфере и во внешней торговле. Все природные ресурсы страны и собственность занятых их разработкой финансовых компаний (иностранных и местных) были национализированы. Сирия стала первым арабским государством, взявшим под свой контроль нефтяное богатство.

В 1966 г. в стране победило «Движение 23 февраля», приведшее к руководству в стране левые революционно-демократические силы. Одним из актов нового правительства было требование к иностранному нефтяному консорциуму «Ирак петролеум компани» увеличения платежей за транспортировку иракской нефти к Средиземному морю через территорию Сирии, которое было удовлетворено. На положение в стране наложила отпечаток Шестидневная война Израйля в 1967 г., в ходе которой арабы потерпели поражение. Израиль аннексировал значительные по площади территории соседних стран Египта, Сирии и Иордании¹.

С 1971 г. президентом Сирии стал Хафез Асад, с именем которого связывается новый этап социально-экономических преобразований. В стране была создана высокоразвитая текстильная, пищевая, нефтедобывающая промышленность, строительная индустрия, созданы новые отрасли промышленности: химическая, горнодобывающая, цементная, механосборочная и др.

Ускоренное промышленное развитие страны началось в годы четвертого пятилетнего плана (1976—1980), придававшего большое значение индустриализации. За пять лет в стране было построено более ста промышленных объектов. К 1985 г. доля промышленности в ВВП

¹ Подробнее см.: Примаков Е.М. Анатомия ближневосточного конфликта. М., 1978.

увеличилась до 30%. Промышленная продукция от всего объема товаров, предназначенных на экспорт, составила 33%. Вырос промышленный рабочий класс. Возросла его доля в активном населении с 13% в 1970 г. до 21% в 1980 г. Число рабочих на промышленных предприятиях составило 128 тыс. человек.

Значительно окрепла экономика республики и в ходе осуществления пятой пятилетки (1981—1985). Быстрыми темпами развивался государственный сектор экономики. На его долю приходится свыше 80% промышленного производства и около 90% всего экспорта и импорта. Среднегодовые темпы роста ВВП составили в 1979—1984 гг. более 7%. Особых успехов добился строительный государственный сектор, были введены новые железные и шоссейные дороги, сотни мостов¹.

Красноречивым показателем динамичного экономического развития страны является устойчивый рост выработки электроэнергии. Если в 1979 г. он составлял 3266 млн кВт·ч, то в 1984 г. эта цифра достигла 7098 млн кВт·ч., в результате количество электрифицированных населенных пунктов возросло с 1646 до 6421. 88% сирийских деревень были электрифицированы.

Одна из основных отраслей сирийской экономики — сельское хозяйство, доля которого в ВВП составляет около 20%. Важной чертой аграрных преобразований в республике стала также организация сельскохозяйственных кооперативов. В 1987 г. в Сирии насчитывалось 4156 кооперативов, большинство из которых были снабженческо-сбытовыми, в большинстве случаев они себя не оправдали и в дальнейшем были свернуты.

С 1957 г., когда было подписано первое экономическое соглашение между СССР и Сирией, советские организации оказывали содействие в развитии ведущих отраслей сирийской экономики. Важнейшими объектами советско-сирийского сотрудничества в области электроэнергетики стали Евфратский гидроузел-плотина «Аль-Баас» с ГЭС. В 1987 г. состоялся совместный советско-сирийский космический полет на борту корабля «Союз ТМ-3». Сирия стала 19-й страной в мире, представитель которой Мухаммед Фарис побывал в космосе.

Однако в последние годы экономическое положение страны ухудшилось. В производстве ряда видов промышленной и сельскохозяйственной продукции отмечается застой.

Одна из основных причин трудностей — развитие инфляционных процессов, сокращение помощи от нефтеэкспортирующих араб-

¹ См.: Волгин О.И. Дамасский булат Сирия: 25 лет по пути революции. — М.: Международные отношения. 1988. С. 36—37.

ских государств и России, которая не может быть таким важнейшим ее партнером, каким был СССР.

Таким образом, входящие в эту группу страны имеют достаточные возможности экономического роста, однако их реализация осложняется из-за острых структурных диспропорций.

Третья группа развивающихся стран

В эту группу входят страны, в которых ВВП на душу населения составляет менее 350 долл., порог грамотности населения менее 20%, доля обрабатывающей промышленности менее 10%. Из четырех десятков стран, которые относятся к разряду слаборазвитых, 25 расположены на Африканском континенте. В эту группу входят государства Центральной и Южной Африки (десятки разнородных и нечетко сформировавшихся государств, военно-племенных образований). Процесс деколонизации в этих странах занял большую часть послевоенного времени. Большая часть государств Тропической Африки (сразу 17) получила независимость в 1960 г., названным *годом Африки*.

Ангола, Мозамбик, Гвинея Бисау получили независимость в результате освободительного движения против Португалии в 1974 г. Последней получила независимость Намибия в 1989 г. Всего в Африке в настоящее время 52 независимых государства. Африка — самый отсталый в экономическом плане регион мира. Отсталость усугубляет множество факторов, среди которых очень высокий прирост населения, политическая нестабильность, этнические, межгосударственные конфликты, трайбализм (от лат. трибус — племя), т.е. приверженность родоплеменной обособленности.

В странах Тропической Африки сохраняется многоукладность экономики. Преобладающим является *мелкотоварный уклад*. К моменту обретения этими странами независимости большая часть населения была сосредоточена в традиционном сельскохозяйственном или сырьевом укладах. Когда новые лидеры этих стран попытались разрушить эти уклады, добиваясь «полной независимости», они лишились единственного стабильного источника доходов. За период самостоятельного развития экономическая зависимость многих африканских государств от развитых капиталистических стран не сократилась, а возросла. Практически для всех африканских стран характерно *иностранное капиталистическое предпринимательство*, представленное главным образом дочерними компаниями ТНК развитых стран — бывших метрополий, особенно Англии и Франции. Так, в большинстве бывших французских колоний Центральной Африканской Республики на долю французского капитала приходится 58—70 % всех иностранных капиталовложений. Только за 1980—1986 гг. иностранные монополии вывезли из Африки в виде чистых прибылей 24,9 млрд долл.

В большинстве африканских стран сельское хозяйство — наименее динамичная отрасль экономики, что объясняется технико-экономической отсталостью отрасли, низкой производительностью труда, ухудшившимися природно-климатическими условиями в странах, прилегающих к Сахаре (страны Сахеля).

Производство продовольствия хронически отстает от роста населения, и если бы не помощь международных организаций, значительная часть Тропической Африки оказалась бы зоной голода. В соответствии с мировыми классификациями *бедным* считается тот, кто получает меньше 275 долл. в год. В 1990 г. насчитывалось 20 стран с меньшим уровнем дохода. Возросло отставание этой группы стран от средних показателей по странам Третьего мира. По производству ВВП на душу населения разрыв возрос до четырех раз (в 1970 г. — 3,3 раза).

**Проблема
международной
задолженности
стран Третьего мира**

Развивающиеся страны начали процесс независимого экономического развития, не обремененные большим внешним долгом (2 млрд долл. в 1950 г.). До 70-х годов они привлекали преимущественно средства из официальных источников, в том числе безвозвратные субсидии. Поэтому их внешний долг рос медленно и увеличился в 1950—1970 гг. на 64 млрд долл. Однако в 1970—1980 гг. долг увеличился почти на 700 млрд долл., поскольку многие развивающиеся страны вышли на мировой рынок ссудных капиталов.

Поскольку основным критерием при распределении *официальной помощи развитию* (ОПР) является уровень экономического развития страны-получателя, то наибольшие средства в расчете на душу населения получают страны Африки южнее Сахары. На них приходится около 1/10 населения развивающихся стран и примерно 1/3 общей суммы ОПР. Однако, например, Израиль получает 1/20 льготных кредитов и субсидий, хотя его население составляет лишь 0,1 населения развивающихся стран. Это свидетельствует о том, что критерии распределения ОПР по странам-получателям зависят не только от экономических, но и политических факторов.

В условиях долгового кризиса, различных методов частичного списания долга, увеличения платежей по его погашению рост внешнего долга несколько замедлился, хотя, по данным отчетности дебиторов Всемирного банка (107 стран), *внешняя задолженность* развивающихся стран в 1975—1992 гг. возросла с 250 млрд долл. до 1,4 трлн долларов соответственно, в том числе стран Азии — 539,3 млрд долл., стран Латинской Америки — 477,8 млрд долл., стран Африки — 288,4 млрд долл. США. Самый высокий уровень задолженности в

странах Азии объясняется широким доступом стран региона к кредитам. Небольшому числу развивающихся стран удалось преодолеть кризис задолженности, а для большинства он остается острой проблемой. В 90-е годы крупнейшим должником была Бразилия (свыше 100 млрд долл.). Несколько отстает от нее Мексика. Внешний долг Индии, Индонезии, Аргентины от 50 до 60 млрд долл. За ними следуют Нигерия, Филиппины, Венесуэла (по 30 млрд долл.).

31.3. Интеграционные процессы в странах Третьего мира

Развитие интеграционных процессов — сравнительно новое явление во взаимном экономическом сотрудничестве стран Третьего мира. Возникновение многосторонних экономических объединений развивающихся стран приходится в основном на конец 50-х — начало 60-х годов. По данным ЮНКТАД (Конференции ООН по торговле и развитию), на начало 80-х годов межгосударственные экономические связи освободившихся стран осуществлялись уже в рамках 44 региональных торгово-экономических группировок, 30 ассоциаций производителей сырьевых товаров, двух валютных союзов, восьми платежных клиринговых и пяти кредитных соглашений. Доля интеграционных группировок в общем товарообороте развивающихся стран выросла с 7% в 1960 г. до 15 % к середине 80-х годов.

Интеграционные процессы в развивающихся странах осуществляются прежде всего на региональной основе: в Латинской Америке, Азии, Африке, Ближнем и Среднем Востоке.

Экономическая интеграция в странах Латинской Америки Экономическая интеграция 19 южноамериканских республик и Мексика развивается в различных формах. В 1960 г. была создана

Латиноамериканская ассоциация свободной торговли (ЛАСТ), преобразованная в 1983 г. в *Латиноамериканскую ассоциацию интеграции (ЛАИ)*. Члены ассоциации делятся на три категории: наиболее развитые страны (Аргентина, Бразилия, Мексика), страны среднего уровня развития (Чили, Колумбия, Перу, Уругвай, Венесуэла) и наименее развитые страны (Боливия, Эквадор, Парагвай). Главное внимание Ассоциации было обращено на промышленное кооперирование по конкретным областям и совместные программы развития экономики и экспорта при дальнейшей либерализации внутрizonальной торговли. Внутрорегиональный экспорт в середине 80-х годов составил 16% от общего экспорта Латинской Америки.

Развивалось сотрудничество и в рамках других организаций: *Латиноамериканской экономической системы* (ЛАЭС), *Субрегиональной Андской группы*, *Амазонского пакта* (1978), *Аргентино-Бразильской интеграции* (1986) и др.

В 1991 г. президенты Аргентины, Бразилии, Уругвая и Парагвая подписали соглашение о создании *Общего рынка стран юга Америки* (МЕРКОСУР) в составе четырех государств с общим населением 200 млн человек, территорией 11 млн км² (почти 2/3 Южной Америки) и ВВП 460 млрд долл. (1992). Участники МЕРКОСУР предполагали со временем подключить к этой организации другие южноамериканские страны, превратить его в основное объединение Южной Америки.

Интеграционные процессы развивались и в *Карибском бассейне*, где с 1973 г. существовало *Карибское сообщество* (КАРИКОМ) — объединившее 14 англоязычных государств. В рамках Сообщества существовал и *Общий рынок*.

Президент США Дж. Буш 27 июня 1990 г. выступил с идеей «*нового экономического партнерства*» в Западном полушарии. Его инициатива встретила позитивные отклики большинства латиноамериканских правительств. В 1992 г. была создана *Североамериканская зона свободной торговли* (НАФТА) с участием Мексики, США, Канады.

Интеграционные процессы в Африке

Интеграционные процессы в *Африке* идут с начала 60-х годов. На первом этапе возникали организации, присущие африканским условиям, например, семь организаций так называемого «*речного профиля*»: ОМВГ (Организация по освоению бассейна реки Гамбия), ОМВС (Организация по освоению реки Сенегал), организация по эксплуатации и развитию бассейна реки Катеры и др. Но они, как правило, оказывались малоэффективными из-за полного отсутствия производственных связей.

В конце 80-х годов были созданы структуры по концентрации процессов и превращению их в интеграционные: Африканская лесопромышленная организация, Международный союз стран производителей какао, Ассоциация по развитию рисоводства в Западной Африке и др.

С учетом приоритетных потребностей все большее внимание уделяется *Договору о поэтапном создании Африканского экономического сообщества* (АФЭС), созданному в 1994 г., действие которого рассчитано на 34 года. Главными элементами АФЭС являются уже существующие субрегиональные группировки: ЭКОВАС (Экономическое сообщество Западноафриканских государств, создано 16 странами

в 1975 г.), КОМЕСА (Общий рынок Восточной и Южной Африки, 1993), ДК (Сообщество развития Юга Африки, 1992, 12 государств), ЮДЕАК (Таможенный и экономический союз Центральной Африки. 1967, шесть стран). В первые 20 лет первоочередное внимание планируется уделить именно этим организациям, направить усилия на скоординированность их деятельности.

Интеграционные процессы в Африке идут нелегко, наталкиваясь на препятствия объективного и субъективного характера. По всей вероятности практический эффект от АФЭС будет в отдаленном будущем. Однако сам процесс формирования Сообщества даст толчок экономическому взаимодействию африканских стран.

**Интеграционные
процессы в арабских
странах и Юго-
Восточной Азии**

В настоящее время определились три зоны сотрудничества в арабском мире: *Магриб* (Алжир, Ливия, Мавритания, Марокко и Тунис); *район Персидского залива* (Эмираты и Саудовская Аравия) и созданный в 1989 г. *Совет арабского сотрудничества* (САС): Египет, Ирак, Иордания, Йемен.

Целый ряд региональных интеграционных соглашений и организаций действует в странах арабского региона (на двухсторонней, многосторонней основе). Общей, универсальной организацией для всех стран является *Лига арабских стран*. Восемь государств являются членами *Арабского валютного фонда*, расчетной единицей которого является арабский динар. Фонд создан в целях расширения торговли между нефтедобывающими и другими арабскими странами, а так как в эту организацию входят и государства Африки, она оказывает определенное воздействие на интеграционные процессы на континенте.

Успешная реализация программ интеграции в регионе во многом будет определяться общеполитическими проблемами, такими, как решение палестинского вопроса, урегулирование территориальных и иных споров между самими странами региона, включая проблему лидерства в арабском мире.

Новые формы международного разделения труда между странами различного уровня развития создаются и в *Юго-Восточной Азии*. Наиболее успешно действующей интеграционной группировкой является *АСЕАН* (Бруней, Индонезия, Малайзия, Филиппины, Таиланд), которая за двадцать лет своего существования добилась значительного прогресса в создании объединенного рынка. Страны, входящие в АСЕАН, постепенно переходят от преимущественного экспорта сырья к *экспорту производственных изделий*, в том числе в Японию и США. Основа быстрого развития — увеличение прямых капиталовложений, в том числе иностранных.

Однако, несмотря на быстрый рост производства большинства стран-участниц, их взаимные связи по линии формальной межгосударственной интеграции пока недостаточно развиты, им не удается снизить таможенные пошлины на товары внутрирегиональной торговли из-за сопротивления Индонезии, которая опасается, что это негативно скажется на развитии ее промышленности. Продвижение к региональному единству идет пока медленно.

Несмотря на существующие трудности в организации и работе интеграционных союзов и объединений, за ними будущее: они способствуют не только ликвидации экономической отсталости, военных конфликтов, но и создают противовес чрезмерному иностранному влиянию развитых стран в регионах.

О начале модернизации стран Третьего мира свидетельствует значительно возросший в период 1960—1990 гг. объем производства. В результате вековая тенденция увеличения разрыва в уровнях развития между бывшими метрополиями и развивающимися странами в целом начала замедляться.

Вопросы для повторения

1. Объясните специфику стран Третьего мира.
2. На какие группы можно разделить развивающиеся страны по уровню их социально-экономического развития?
3. Охарактеризуйте положение развивающихся стран в мировой экономике.
4. Покажите развитие экономики: (а) новых индустриальных стран на примере одной выбранной вами страны, (б) стран — членов ОПЕК.
5. Расскажите об экономическом развитии любой (по вашему выбору) страны, относящейся к среднеразвитым.



 ГЛАВА 32

Экономика России в 1900—1917 гг.

Ведущими тенденциями социально-экономического развития России в начале XX в. были дальнейший рост капитализма и вхождение страны в мировую капиталистическую систему. Россия стала мировой державой, без ее участия не мог быть решен ни один международный вопрос. Территория страны составляла 22,4 млн км², а численность населения страны около 129 млн чел. Но несмотря на значительные успехи капитализма, особенно в годы промышленного подъема 90-х годов и предвоенные годы, экономика России развивалась в условиях обостряющихся противоречий между передовым промышленным производством и сохраняющимися многочисленными остатками феодализма: самодержавием, крупным помещичьим землевладением, крепостническими методами эксплуатации крестьянства в сельском хозяйстве.

32.1. Экономические кризисы начала XX в.

Монополистический капитализм в России формировался в условиях диспропорции политического и экономического развития, сохранения дворянских привилегий, низкого уровня жизни подавляющей части населения, слабого развития крестьянской частной собственности на землю.

Между тем Россия не довольствовалась положением страны второго эшелона, она стремилась стать частью авангарда мировой цивилизации. Условием реализации этой цели стали более высокие, чем в передовых странах, темпы экономического развития. Однако международное положение, политические, социальные отношения, уровень жизни населения России не соответствовали европейским нормам. Быстрое промышленное развитие не сопровождалось социальным и политическим прогрессом. Необходима была глубокая модернизация страны.

Любая страна, независимо от уровня ее индустриального развития, но вовлеченная в международный товарооборот, не может избежать воздействия мировых экономических кризисов. Не избежала

их и Россия. Это свидетельствовало об объективно растущем экономическом единстве промышленного мира. Экономические кризисы затрагивали различные страны в различной степени. Кризис 1900—1903 гг., начавшийся на Западе, захватил экономику России, где принял тяжелый и затяжной характер, что объяснялось общей российской социально-экономической отсталостью, периодическими неурожаями на большой территории страны, низким жизненным уровнем населения.

**Экономический
кризис 1900—
1903 гг.**

Первыми признаками расстройства экономической жизни страны стали банкротства крупных фирм машиностроения и железных дорог в августе 1899 г., кризис биржевых ценностей в Петербурге 23 сентября 1899 г. («черный день»). К концу года частные коммерческие банки и Государственный банк подняли учетный процент до 7%. Предприятия начали сокращать кредиты на отпускаемую продукцию, что вызвало избыток товаров, падение цен на них на внутреннем рынке и снижение курса акций промышленных предприятий. Закрывались не только средние и мелкие, но и крупные предприятия, хотя комбинированный характер крупных предприятий позволял сохранить определенную стабильность. Всего за годы кризиса (1900—1903) закрылось 3 тыс. средних и мелких предприятий, на которых работало 112 тыс. рабочих. В металлургической промышленности было ликвидировано 18 крупных предприятий с капиталом 55 млн руб., в машиностроении — 33 предприятия.

С 1900 по 1903 гг. прокат рельсов, рельсовых креплений упал на 32%, выпуск паровозов — на 25%, выплавка чугуна — на 15%. Резко сократилось железнодорожное строительство. Если в 1899 г. было построено 5248 км дорог, то в 1903 г. — всего 763 км, т.е. в семь раз меньше. Снизилась добыча нефти, тогда как в конце XIX в. Россия потребляла нефти больше, чем вся Западная Европа. Такое потребление имело не только позитивные последствия, но и негативные — нефть сжигалась крайне неэкономично. В меньшей степени пострадала угольная промышленность: сначала добыча снизилась всего лишь на 0,3%, но в последующие годы стала повышаться и возросла на 13% с 1902 по 1905 гг. и прежде всего за счет повышения добычи угля в Восточной Сибири.

Влияние кризиса на торговлю проявлялось в сокращении ввоза промышленных товаров, особенно машин и оборудования. В легкой промышленности кризис сказался более мягко, чем в других отраслях. Поэтому оживление в хлопчатобумажной и суконной промышленности началось уже в 1902—1903 гг.

В целом же экономический кризис, хотя и привел к снижению темпов развития промышленного производства, но не остановил по-

ступательного развития капитализма. В стране действовало 23 тыс. промышленных предприятий.

**Экономический кризис
1907—1908 гг.**

После кратковременного оживления экономической жизни в 1907 г. начался новый экономический кризис. В России ему предшествовали важнейшие события: русско-японская война (1904—1905) и первая русская революция (1905—1907), в борьбе с которой владельцы предприятий нередко шли на свертывание производства и локауты. Следует отметить, что в ходе войны, с одной стороны, военные заказы способствовали развитию отраслей промышленности, связанных с производством вооружения и боеприпасов, а с другой, — огромные затраты на ее ведение привели к ухудшению финансовой системы страны и дефициту государственного бюджета. Российская экономика очень медленно выходила из депрессии. 1908 г. все еще оставался тяжелым для целого ряда отраслей народного хозяйства.

32.2. Промышленное развитие России в 1909—1913 гг.

**Факторы нового
промышленного
подъема**

В 1909 г. начался новый промышленный подъем, продолжавшийся вплоть до Первой мировой войны. За этот период промышленное производство увеличилось почти в 1,5 раза.

Подъем 1909—1913 гг. стал важнейшим этапом в экономическом развитии царской России. Экономический подъем был характерен для всех отраслей производства.

Ускорению нового промышленного подъема способствовали следующие факторы: повышение покупательной способности населения (в ходе революции 1905—1907 гг. рабочие добились повышения заработной платы на 15%, которая в среднем составила 238 руб., крестьяне — отмены выкупных платежей, достигавших 80 млн руб. в год); развитие внутреннего рынка (торговый оборот за этот период увеличился в 1,5 раза и составил 2,3 млрд руб.); столыпинская аграрная реформа, высокие урожаи в сельском хозяйстве в 1909—1913 гг. (исключением был лишь 1911 г.); увеличение товарности сельскохозяйственной продукции, позволившее России резко повысить вывоз зерна на внешний рынок, где цены на хлеб возросли на 35%; рост городского населения, составивший 23,3 млн чел. (в период 1900—1914 гг. население городов увеличилось на 8,6 млн чел.). Общий рост населения, в частности городского, способствовал развитию отраслей промышленности, которые должны были удовлет-

ворить потребности в металле, строительном материале, городского транспорта и благоустройстве городов.

**Динамика подъема
отраслей**

Темпы роста в ряде отраслей были заметно выше, чем в годы подъема 90-х годов. Уже в 1909 г. общий прирост промышленной продукции составил 2,9%, а в следующем году — 17,6%. Быстрее преодолевали кризис предприятия, оснащенные современной техникой. Это были заводы *Юга России*, нового промышленного центра. Энерговооруженность предприятий здесь была выше среднего в 3,3 раза. Наиболее высокие темпы развития были характерны для отраслей с высоким уровнем монополизации (машиностроения, металлургии, топливной промышленности). Прирост промышленной продукции в 1900—1913 гг. в отраслях, производящих средства производства, был значительно выше, чем в отраслях, производящих предметы потребления — соответственно 85,6 и 40,8%.

Особенно быстро росла военная промышленность, строительство военных кораблей. Государственные заказы ускоряли развитие заводов, связанных с производством вооружения и боеприпасов. Значительны были успехи в металлообрабатывающей промышленности. Стоимость продукции металлообработки в 1913 г. составила 861 млн руб.

О развитии металлургии свидетельствуют данные: выплавка чугуна возросла до 283 млн пудов в 1913 г. (в 1908 г. 171 млн пудов), производство железа и стали — до 247 млн пудов (в 1908 г. 148 млн пудов). Недостаточно высокими были темпы развития каменноугольной промышленности — за годы подъема добыча увеличилась всего на 38% и составила в 1913 г. 2214 млн пудов.

В легкой промышленности ведущее положение занимала текстильная и пищевая промышленность. Стоимость продукции пищевой промышленности в 1913 г. определялась 1861 млн руб., а текстильной — 1855 млн руб. Весьма высокие темпы развития получила резиновая и кожевенно-обувная промышленность, продукция которых возросла на 160%.

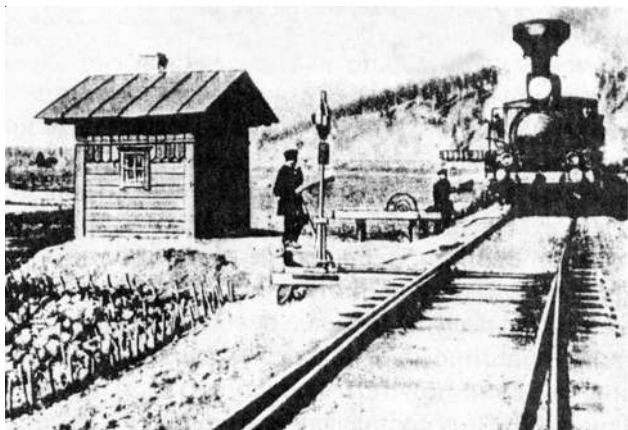
В региональном размещении производительных сил больших изменений не произошло, сохранялась неравномерность в развитии промышленности. По-прежнему крупная промышленность была сосредоточена в шести районах: Центрально-промышленном, Северо-западном, Прибалтийском, Южном, Польском и Уральском, где производилось 75% валовой продукции и было сосредоточено 79% всех фабрично-заводских рабочих. Металлургическая промышленность Урала отстала в своем развитии от металлургии Юга, заводы которого выплавливали чугуна к стали в три раза больше, чем на Урале.

Ведущее положение Донбасса укреплялось не только в металлургии, но и в каменноугольной промышленности.

Другие же регионы России — Сибирь, Дальний Восток, Средняя Азия — в промышленном отношении были развиты слабо или почти не затронуты в промышленным развитием.

Наряду с крупными капиталистическими предприятиями (29,4 тыс. в фабрично-заводской и горной промышленности действовало до 150 тыс. мелких предприятий с числом рабочих от 2 до 15 чел., в которых было занято около 800 тыс. рабочих, выпускающих продукцию на 700 млн руб. Так, среди северо-западных губерний (Псковской, Новгородской и др.) фабрично-заводская промышленность преобладала только в Петербургской губернии.

Возросли протяженность железных дорог и их грузооборот. В 1911—1913 гг. было построено около 3,5 тыс. верст дорог. Рост железнодорожного строительства осуществлялся за счет частного и государственного капитала. Казенное железнодорожное строительство в предвоенные годы сократилось и составило 25% всего строительства. Построенная железная дорога Оренбург—Ташкент обеспечила выход среднеазиатского хлопка к хлопчатобумажным предприятиям, активизировала торговлю Центральной России с Казахстаном и Средней Азией. В 1915 г. завершилось строительство Амурской железной дороги, соединившей Сибирскую магистраль с Владивостоком. Из общей протяженности сети железных дорог 43,7 тыс. верст приходилось на долю казны, а доля частных дорог составила 21,6 тыс. верст.



Первый поезд на Забайкальской железной дороге

Большую роль продолжал играть речной транспорт, который насчитывал около 31 тыс. судов, в том числе 5 тыс. 556 паровых.

На Коломенском заводе в 1907 г. был построен первый в мире речной теплоход. Накануне войны из 80 теплоходов в мире 70 были построены в России. Большой объем грузов приходился на гужевой транспорт, но шоссейных дорог в России было очень мало.

Несмотря на большие успехи в промышленном развитии Россия отставала от передовых индустриальных стран. По объему промышленного производства она заняла четвертое место в Европе и пятое место в мире. В 1913 г. в России было произведено промышленной продукции в 14,5 раза меньше, чем в США, в 5,9 раза меньше, чем в Германии, в 4,5 раза меньше, чем в Англии. Особо отставала Россия по производству промышленной продукции на душу населения: она производила в 13 раз меньше, чем Германия, в 14 раз меньше Англии, в 21,4 раза меньше США.

Монополистический капитализм

Социально-экономическая отсталость не помешала России активизировать процесс промышленной монополизации, утверждения господства монополистического капитала одновременно с развитыми странами мира. Российский капитализм определялся общими для всех капиталистических стран чертами, закономерностями, противоречиями, но имел свои специфические особенности.

Важной чертой монополистического капитализма была *концентрация производства*, которая особенно усилилась в металлургической, машиностроительной, хлопчатобумажной промышленности. Высокая концентрация была характерна для новых промышленных районов. Так, если в 1890 г. в угледобывающей отрасли Донбасса было восемь шахт с добычей 9,6 млн пудов угля и числом рабочих более 500, то в 1903 г. крупных шахт насчитывалось уже 44, а добыча составила более 13 млн пудов.

Причинами высокой концентрации промышленного производства в России являлись: крупные государственные заказы на военную продукцию в машиностроении и металлургии; предприятия, возникшие на рубеже XIX—XX вв., строились как крупные капиталистические предприятия. По уровню концентрации производства в начале XX в. Россия стояла на одном из первых мест в мире. На предприятиях с числом рабочих свыше 500 чел. было занято 54% общего числа рабочих, в США — лишь 33%.

В 1910 г. девять крупнейших металлургических заводов давали более половины всего производства чугуна в стране, а шесть крупнейших предприятий в нефтяной промышленности добывали 65% всего объема нефти.

Процесс монополизации, охвативший важнейшие отрасли хозяйства, усилился в годы кризиса и депрессии. Монополизация капитализма, концентрация производства были решающей предпосыл-

кой перерастания промышленного капитализма в империализм. Монополии в России стали возникать в 80-х годах и прежде всего в новых отраслях промышленности. Первыми монополиями стали «Союз рельсовых фабрикантов», конвенция предпринимателей по производству гвоздей, проволоки, картель сахарозаводчиков, синдикат бакинских керосинозаводчиков. Эти объединения были временными, по истечении срока договора они распадались.

В период кризиса 1900—1903 гг. начался процесс массового оформления устойчивых монополий, которые становились основой экономической жизни страны. Преобладающей формой монополистических союзов стали *синдикаты* — объединения, осуществлявшие распределение заказов, закупку сырья и продажу готовой продукции через единый орган — *по сбыту*. В черной металлургии ведущее положение занял



Заводы товарищества братьев Нобелей
в Черном городе (близ Баку)

синдикат «Продамет» (общество для продажи изделия металлургических заводов черной металлургии), который выпускал 80% всей продукции этой отрасли. Однако это не означало отсутствия противоречий внутри монополистического объединения и конкурентной борьбы с другими монополистическими объединениями и предприятиями.

Предприятия трубопрокатного производства в 1902 г. объединились в синдикат «Трубопродажа», проволочные и гвоздильные предприятия сформировали синдикат «Гвоздь». В цветной металлургии крупнейшей монополистической организацией выступало акционерное общество «Медь», завоевавшее монопольное право на продажу и покупку продукции меднопрокатных заводов. Высоким уровнем монополизации определялось машиностроение, где действовали объединения «Продпаровоз», «Продвагон» (контролировал около 100% производства вагонов). В нефтяной промышленности 80% общероссийской продажи керосина контролировала картель «Нобельмазут». «Продуголь» (общество для торговли минеральным топливом Донецкого бассейна, возникшее в 1904 г.) объединило 75% добычи угля

Донбасса, а затем установило контроль над возникшими объединениями, реализующими каменный уголь в Сибири, Польше и на Урале.

В военной сфере действовала группа монополистических объединений, занятых производством артиллерийских снарядов, башенных установок для военных кораблей. Возникли монополистические союзы и в легкой промышленности, объединившие петербургские, лодзинские хлопчатобумажные, полотняные, джутовые и другие предприятия.

В первое десятилетие XX в. процесс монополизации затронул фактически все отрасли промышленности, синдикаты господствовали на внутреннем рынке и искали пути выхода на внешний рынок. На 1 января 1909 г. в 45 отраслях промышленности насчитывалось 140 монополистических союзов.

В годы экономического подъема 1909—1913 гг. происходят образование новых синдикатов и картелей, а также возникновение монополистических объединений высшего типа — *трестов* и *концернов* на основе слияния отдельных предприятий в одно или общего финансового руководства. Для монополистических объединений высшего типа были характерны: руководящая роль банка, участие предприятий в решении вопросов о распределении пакетов акций, учреждении дочерних предприятий, сохранение формальной самостоятельности входивших в объединение предприятий.

Процесс образования трестов был наиболее активным в тяжелой промышленности. При организации монополистических объединений в этой отрасли принимали участие правительственные круги.

**Сращивание
промышленного
и банковского
капитала**

Процесс образования монополистических союзов протекал в острой конкурентной борьбе за контроль над трестами как между иностранным и русским финансовым капиталом, так и между русскими банками. Борьба завершалась возникновением *финансово-промышленных групп*, среди которых огромным влиянием пользовались Русско-Азиатский и Петербургский международные коммерческие банки. В составе Русско-Азиатского банка находились военно-промышленный концерн во главе с объединением «Общество Путиловских заводов», «Товарищество Невского судостроительного и механического заводов», «Общество тульских чугуноплавильных заводов», нефтяные тресты А.И. Манташева, С.Г. Лионозова и товарищество «Нефть». Помимо этого под контролем Русско-Азиатского банка находились крупные транспортные, машиностроительные, горнорудные и каменноугольные предприятия. Основные капиталы этих обществ составляли 85 млн руб.

Установив контроль над рядом промышленных предприятий, Петербургский международный коммерческий банк создал две монопо-

листические группы: «Наваль—Руссуд» объединила судостроительные заводы «Русское судостроительное общество» и «Общество николаевских судостроительных заводов», осуществлявшие военное судостроение для Черноморского флота, а «Коломна — Сормово» объединила судостроительные монополии, расположенные в бассейне Волги.

Сращивание промышленности и банков и развитие высших типов монополистических объединений были характерны и для других отраслей промышленности.

Предвоенный промышленный подъем стал важным этапом складывания *финансового капитала* в стране. Происходят изменения в системе финансирования промышленности. Государство поощряет кредитование промышленности российскими банками. Сумма вкладов в кредитной системе составила к 1913 г. 4,7 млрд руб., что позволяло удовлетворить потребности в кредите за счет внутреннего рынка. В то же время в стране набирают силу финансовые группировки, которые стремятся выйти из-под контроля государства, более того, использовать его в своих интересах.

С 1908 по 1913 гг. число банков в России возросло вдвое и составило 2393, а их ресурсы — 7 млрд руб. Крупнейшими учреждениями кредитной системы были Государственный банк и акционерные коммерческие банки, которые к 1914 г. сосредоточили 70% всех вкладов и текущих счетов. Инвестирование Государственным банком промышленных предприятий не всегда было коммерческой операцией, приносящей прибыль. Часто он выделял ссуды предприятиям и акционерным коммерческим банкам, испытывающим трудности. В годы промышленного подъема 1909—1913 гг. Государственный банк расширил кредитование товарооборота, хлебной торговли. Подчинявшийся Министерству финансов Государственный банк являлся орудием политики государства и способствовал складыванию тенденций *государственно-монополистического капитализма*.

В пяти крупнейших петербургских банках была сосредоточена почти половина ресурсов и активных операций всех акционерных банков. К 1914 г. удельный вес 12 крупнейших банков в свободном балансе акционерных банков достиг 80%. Из посредников акционерные банки превращались в монополистов денежного рынка. Наиболее крупными монополистическими банковскими группами были Русско-Азиатский банк, Международный банк, Азовско-Донской банк.

В условиях экономического кризиса начала XX в. усилился процесс *сращивания банковского капитала с промышленным*. В состав правлений промышленных предприятий стали входить представители банков, которые подчиняли себе не только отдельные предприятия, но и целые отрасли. Под влиянием банков оказались металло-

обрабатывающая, нефтяная, цементная и другие отрасли промышленности. Это влияние закреплялось личной унией. Так, директора и члены правлений восьми петербургских банков входили в правления более чем 200 промышленных предприятий, а крупные промышленники избирались в правление банков. Руководители крупнейших банков А.И. Путилов, А.И. Вышнеградский, В.А. Каменка и другие входили в правления многих промышленных предприятий. Результатом сращивания финансового и промышленного капиталов было образование *финансовой олигархии*.

Иностранный капитал в России

Возрастание роли банков в хозяйственной жизни вызвало широкое наступление капитала европейских стран на финансовую систему России. К 1914 г. 45% акционерного капитала десяти крупнейших коммерческих банков страны составлял иностранный капитал. Это позволяло иностранным инвесторам расширять сферу своего влияния в экономике России, проникать во многие отрасли промышленности, в том числе и в военную. Происходило переплетение интересов русского и иностранного капитала, что привело к созданию ряда *международных монополистических объединений* («Русская генеральная нефтяная корпорация» и др.). Хотя приток иностранного капитала в русские банки и промышленность усилился, но его удельный вес в общей сумме основного капитала в стране уменьшился.

Основным направлением иностранных капиталовложений была тяжелая промышленность. Французские и бельгийские капиталы проникали в металлургическую и угольную промышленность Юга. В нефтяной промышленности видное место занимали английский трест «Ойл» и англо-голландский трест «Ройял дачт шелл». Германские капиталы направлялись в тяжелую промышленность Польши и Прибалтики и в возникшие в России дочерние предприятия химической и электротехнической промышленности. Основанные с участием иностранного капитала предприятия становились частью российской экономики.

32.3. Развитие сельского хозяйства

Достигнутый уровень экономического развития не позволял России успешно конкурировать с передовыми странами. С 1905 г. приоритетным направлением экономического развития страны становится сельское хозяйство. В начале XX в. Россия продолжала оставаться аграрной страной. В общем объеме производства сельское хозяйство занимало доминирующее место. Три четверти населения было занято в сельскохозяйственном производстве. Крестьянство

было самым многочисленным сословием, его доля в социальной структуре российского общества составляла 84%.

Сельское хозяйство в большой степени определяло жизненный уровень населения. Поэтому без успешного решения проблем сельского хозяйства интенсивное развитие страны не представлялось возможным. В сельскохозяйственном пользовании находилось 469,4 млн десятин земли. Распределение по различным регионам страны было неодинаково. Например, по 11 районам Европейской России земля распределялась следующим образом: государственные, удельные, церковные и учрежденческие земли — 39,1%, наделные земли — 35,1% и частновладельческие — 25,8%.

**Собственники
земель и расслоение
крестьянства**

К началу XX в. помещики лишились 1/10 части земли, но по-прежнему оставались основными собственниками земли. 30 тыс. дворянских семей в среднем владели по 2333 десятинам земли. Всего в руках крупных землевладельцев находилось 70 млн десятин, что составляло 25% всей учтенной земли. С 1906 по 1910 гг. помещиками было продано Крестьянскому банку 9,5 млн десятин земли, а 8,8 млн десятин заложено в Дворянском банке. Тем не менее в руках помещиков оставались огромные земельные владения. По централизации земли в собственности отдельных лиц Россия занимала первое место в Европе. Крупные латифундии были очагами концентрации капитала в земледелии и носителями полукрепостнической эксплуатации крестьянства. Помимо дворянства частную собственность на землю имели крестьяне, купцы и мещане. Частновладельческие хозяйства выступали как фермерские и имели возможность использовать сельскохозяйственные машины, искусственные удобрения, применять наемный труд.

В общинном и подворном владении крестьян было 137 млн десятин земли. Из них 64 млн десятин приходилось на 2,1 млн богатых крестьянских дворов, а 73 млн десятин — на 10,5 млн бедных крестьянских дворов. В силу естественного роста населения резко сокращался размер душевого крестьянского надела. Если в конце XIX в. он составлял в среднем 3,5 десятины на душу, то в 1905 г. — 2,6 десятины; 53,5 млн крестьян имели надел от 1 до 1,75 десятины земли на душу. Возрастал объем покупок земли крестьянами. Однако к 1905 г. лишь 490 тыс. крестьянских дворов купили землю. Большинство же крестьянских дворов приобретало мелкие участки земли, что не намного расширяло их наделы. Малоземелье вынуждало крестьян арендовать землю у помещиков. Крестьяне-бедняки зачастую не могли возместить стоимости вложенного труда по обра-

ботке арендованной земли. Росли долги крестьян. По данным Министерства финансов, долги лишь по выкупным платежам могли быть погашены в 30-х годах XX в.

Шел процесс расслоения крестьянства. Происходило вымывание среднего крестьянства, из которого, с одной стороны, выделялось зажиточное крестьянство, с другой, — более широкий слой крестьян-бедняков, уходивших в поисках заработка в города или в помещичьи хозяйства. В конце XIX в. насчитывалось 3,5 млн сельскохозяйственных рабочих. Численность их постоянно увеличивалась. Труд сельскохозяйственных рабочих оплачивался низко, продолжительность рабочего дня не была определена. В неурожайные годы оплата труда батраков резко снижалась.

Условия, в которых находилось крестьянское хозяйство, давали возможность помещикам обрабатывать землю дешевым трудом крестьянина, сдавая ему землю в аренду или предоставляя ссуду. Аренда выступала в денежной, испольной и отработочной формах. Арендная плата составляла 81% чистого дохода с одной десятины земли. Ежегодно крестьяне выплачивали за арендованную землю сотни миллионов рублей. Поэтому большинство помещиков не стремилось к перестройке своих хозяйств на капиталистический лад. Урожаи были низкими, особенно в хозяйствах основной массы крестьян. Так, урожайность по пшенице в различных странах составляла: в России 55 пудов с десятины, в Германии — 157, Бельгии — 168. Примерно такая же картина была по другим культурам.

Рост сельскохозяйственного производства происходил медленно и экстенсивным путем. В начале XX в. общая посевная площадь в 62 губерниях увеличилась с 81,2 млн десятин до 138,0 млн десятин за счет освоения земель Заволжья, южных степных районов, Северного Кавказа, Казахстана и Сибири. Вывоз сельскохозяйственной продукции увеличился в денежном выражении с 701 млн руб. в 1901—1905 гг. до 1126 млн руб. в 1911—1913 гг.

Сельское хозяйство было подвержено общим тенденциям экономической жизни российского общества, развитие сельского хозяйства находилось в теснейшей связи с развитием промышленности.

Капитализация сельского хозяйства

Сельское хозяйство подверглось капитализации, которая осуществлялась главным образом под влиянием роста цен на сельскохозяйственную продукцию на внутреннем и внешнем рынках. О развитии капитализма в сельском хозяйстве свидетельствовала тенденция роста производства, расширения его товарности. К 1905 г. 47% всего товарного хлеба производилось в помещичьих хозяйствах, в крестьянских — около 50%. Кулацкие

хозяйства, составлявшие 1/6 часть крестьянских дворов, давали 38% валового сбора зерна.

По производству зерновых культур Россия занимала первое или одно из первых мест в мире. В мировом производстве хлеба в 1913 г. Россия выращивала больше

1/2 ржи, более 1/4 пшеницы и овса, около 38% ячменя.

Возросли посевные площади и сбор урожаев по техническим культурам. С 1909 по 1913 гг. сбор картофеля увеличился на 124,4%, льна-волокна — на 133,9%, свекловицы — на 158,7%, табака — на 161,7% подсолнечника — на 205,4%. Значительным было увеличение валовой продукции свеклы. В 1911 г. свекла перерабатывалась на 281 заводе, а в 1913 г. — на 293.

Подавляющая часть помещичьих хозяйств (80,6%) применяла наемный труд. Чем крупнее было хозяйство, тем выше был процент наемного труда. Хозяйства с размером земли более 5000 десятин полностью основывались на наемном труде. Возникали образцовые хозяйства с большой площадью земли, организованных по-капиталистически и специализирующихся на производстве зерна. Такие хозяйства формировались в степных губерниях Юга и Заволжья, окончательно определившихся как регионы производства хлеба для вывоза на внешний рынок. Центральные, северные и прибалтийские районы специализировались на производстве мясного и молочного скотоводства. Земли северозападных губерний были заняты под посевы льна, Центральночерноземная зона и Украина стали районами производства сахарной свеклы, Средняя Азия — основным поставщиком хлопка. Посевы хлопчатника с 1907 по 1914 гг. здесь возросли с 342 до 508 тыс. десятин, а сбор хлопка — с 18 до 29 млн пудов. В 1913 г. среднеазиатский хлопок удовлетворял 55% потребности российской промышленности.

О развитии капиталистических отношений в деревне свидетельствовал рост кооперативного движения. С 1900 по 1914 гг. число различных кооперативов возросло в 18 раз и составило 12165. Кооперативы способствовали укреплению материально-технической базы



Хлопкоочистительный завод в Туркестане

сельского хозяйства, его интенсификации и реализации сельскохозяйственной продукции.

Однако в целом сельское хозяйство было отсталым. Сельскохозяйственных машин, искусственных удобрений применялось мало и лишь в передовых помещичьих хозяйствах. Были примитивными и методы обработки земли: деревенская борона и соха оставались самыми распространенными орудиями в сельскохозяйственном производстве. В 1910 г. насчитывалось 7,9 млн сох, 5,7 млн деревянных борон и 3 млн деревянных плугов. Возросло число безлошадных и однолошадных крестьянских хозяйств — в 1912 г. они составляли 8,4 млн хозяйств (в 1900 г. — 5,6 млн хозяйств). Снижалось потребление хлеба на душу населения. 1911 год был неурожайным — голодали 30 млн крестьян. Все это обуславливало низкую урожайность, общую отсталость страны и социальное напряжение в обществе. В начале XX в. активизировалась борьба крестьянства против помещиков за землю. В ходе революции 1905—1907 гг., несмотря на противоречия между различными слоями крестьянства, оно выступило единым фронтом против помещичьего землевладения и полукрепостических порядков.

Столыпинская аграрная реформа

С 1905 г. в политике царского правительства усиливается внимание к аграрному сектору хозяйства. Но в правительстве не было единого подхода к аграрному вопросу. Министр внутренних дел В.К. Плеве, выражавший настроение реакционного дворянства, стоял за сословную обособленность крестьянства, неприкосновенность сельской общины, в сохранении которой длительное время было заинтересовано государство — оно использовало общину для гарантированного взимания платежей. С.Ю. Витте считал необходимым создание более благоприятных условий для развития капитализма в деревне.

После 1905 г. стало очевидно, что дальнейшее осуществление охранительно-попечительной политики государства в деревне невозможно.

Взял верх курс на создание «крепкого единоличного собственника», направленный на сохранение господства помещиков. От политики общинного землевладения царское правительство перешло к разрушению общины, закреплению земли в частной собственности крестьянина и созданию *хуторского* и *отрубного хозяйства*. Помещичья собственность на землю оставалась в неприкосновенности». Разработчиком и исполнителем новой аграрной реформы был председатель Совета Министров России П.А. Столыпин, пытавшийся осуществить радикальные преобразования в сельском хозяйстве.

Начало реформе положил указ императора от 9 ноября 1906 г., который после обсуждения в Государственном совете, Государственной

думе и утверждения 14 июня 1910 г. императором, стал законом. Закон был дополнен постановлением, по которому все общины, где не было переделов земли в течение последних 24 лет, считались перешедшими к наследовательно-участковому владению, а участки, находящиеся в пользовании крестьян, становились их личной собственностью. 29 мая 1911 г. был принят закон о землеустройстве, призванный ускорить разрушение общины.

«Пока крестьянин беден, — считал П.А. Столыпин, — пока он не обладает личной земельной собственностью, пока он находится насильно в тисках общины — он останется рабом и никакой писанный закон не дает ему блага гражданской свободы».

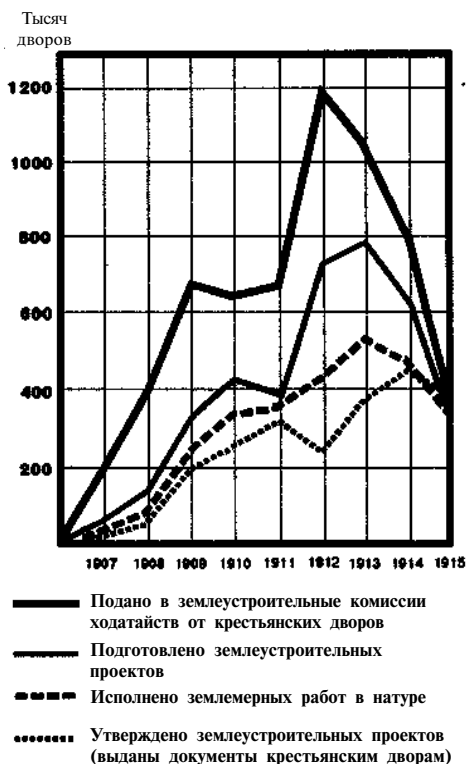
Проведение закона в жизнь возлагалось на созданные губернские и уездные землеустроительные комиссии, состоявшие из чиновников, земских гласных и крестьян.

В соответствии с законом «каждый домохозяин, владеющий наделной землей на общинном праве, может во всякое время требовать укрепления за собой в личную собственность причитающиеся ему части из означенной земли». Закон содержал положение об образовании отрубного и хуторского хозяйства.

Вышедшие из общины крестьяне имели право свести все свои наделы в один *отруб* и перенести из него свои жилые и хозяйственные постройки, образуя *хутор*.

Столыпин подчеркивал, что «мелкий земельный собственник... трудолюбивый, обладающий чувством собственного достоинства внесет в деревню и культуру, и просвещение, и достаток».

С 1905 по 1916 гг. из общины выделилось около 2,5 млн домохозяев, (вклю-



Землеустройство крестьянской наделной и частной земли

чая 470 тыс. дворов в беспередельных общинах, из которых выход был обязателен), что составляло 22% всех крестьянских хозяйств владевших 14% всей общинной земли. Общину покидали зажиточные крестьяне и крестьяне-бедняки, которые были заинтересованы в закреплении за собой земельной собственности с целью ее в дальнейшей продажи, 1,2 млн домохозяев, или 60% выделившихся из общины и владевших 8,8% всей наделной земли, свои участки продали. В 1915 г. фермерские хозяйства составили лишь 10,3% всех крестьянских хозяйств. Это свидетельствовало о том, что создать слой крестьян-фермеров и разрушить устаревшую общину, мешавшую развитию капиталистических отношений в сельском хозяйстве, не удалось, тем более, что в подавляющем большинстве выход из общины ограничивался закреплением в личную собственность наделной и усадебной земли.

Другой составной частью аграрной реформы, призванной разрушить общину, было массовое *переселение крестьян* из внутренних губерний за Урал. Эта мера позволяла снять напряженность в обеспечении земель крестьян в Центральной части России, способствовала освоению новых земель, развитию капитализма. Вначале переселенческая политика осуществлялась достаточно активно. В 1907—1909 гг. число переселенцев составило 1,708 млн человек, но в последующие годы темпы снизились. Переселенцы получали денежное пособие в сумме 200 руб. на семью, участок земли из расчета 15 га на главу семьи и 15 га на остальных членом семьи. Всего в период с 1905—1910 гг. переселилось более 3 млн чел. Однако переселенцы столкнулись с большими трудностями: немало их умерло в пути, по прибытии на место многие убеждались в том, что обещанные им земли заняты, третьи разорялись и т.д. Поэтому более 500 тыс., или 17% переселенцев, только из Сибири вернулось назад. В национальных районах России, чтобы расселить переселенцев, отнимали землю у коренного населения.

При всех своих недостатках политика переселения имела прогрессивное значение: было освоено более 30 млн десятин пустующих земель, появились тысячи сел и деревень, созданы кредитные, сбыто-снабженческие кооперативы. В 1907 г. был образован Союз сибирских маслодельных артелей, а в 1912 г. — кооперативный Московский банк, который выполнял не только финансовые функции, но и координировал деятельность местных кооперативов.

Инструментом реализации столыпинской реформы была осуществляемая Крестьянским банком операция купли-продажи земель.

Это усилило процесс перераспределения земли в пользу зажиточных крестьян. Крестьянским банком было куплено более 5,4 млн десятин, из которых 77,4% принадлежало дворянам, 14,2% — купцам и почетным гражданам, 1,7% — крестьянам, 7,7% — прочим сословиям. К 1917 г. помещики имели лишь немногим более половины земель, принадлежавших им по реформе 1861 г. К 1915 г. крестьянами было продано около 4 млн десятин надельной земли. Землю продавали крестьяне, порывающие с сельским хозяйством и устремляющиеся в город в поисках работы, а также переселенцы.

Главным итогом столыпинской аграрной реформы было то, что она заменяла отжившие, полукрепостнические хозяйственные структуры новыми, дающими возможность интенсивного развития капитализма в сельском хозяйстве; при сохранении помещичьего землевладения способствовала развитию сельского хозяйства по капиталистическому пути.

32.4. Экономика России в годы Первой мировой войны

Активизация государственного регулирувания экономики

Начавшаяся Первая мировая война предъявила колоссальные требования к экономике воюющих стран и выдвинула проблему ее перехода на военные рельсы. Россия, вступившая в Первую мировую войну в августе

1914 г., оказалась недостаточно к ней подготовленной. Уже в начале войны Россия лишилась Польского промышленного района, Прибалтики. До 25% кадровых рабочих были призваны в армию. Неподготовленность России к войне сказалась прежде всего в нехватке вооружения и боеприпасов. Запасы снарядов были израсходованы в первые четыре месяца войны. Для вооружения мобилизованных в 1914 г., не хватило и винтовок. В 1914 г. самодержавие ограничило мерами по переводу казенных военных заводов на выпуск продукции на полную мощность и выдачей государственных заказов на выпуск вооружения крупным частным предприятиям.

Система свободного капиталистического рынка в условиях войны проявила свою неспособность удовлетворять потребности фронта, мирного населения и промышленности. Государство должно было пойти на активизацию своего вмешательства в экономику, установление контроля над частными предприятиями. В начале 1915 г. были образованы специальные государственные учреждения — *Особые совещания* по обороне, обеспечению топливом путей сообщения (уч-

реждений, предприятий, работающих на оборону), перевозке топлива, продовольствия и военных грузов, по продовольственному делу и устройству беженцев. Важнейшим было Особое совещание по обороне, руководившее военной экономикой и снабжением фронта.

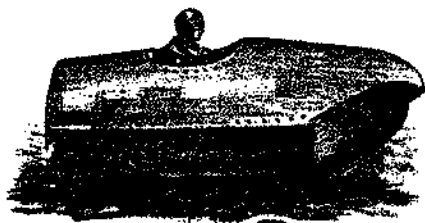
В работе Особых совещаний наряду с чиновниками министерств принимали участие представители регулирующих государственных органов, Государственной думы, Государственного совета, находившихся под влиянием монополий и банков.

В целях оказания помощи фронту были образованы Всероссийский земский союз и Всероссийский городской союз, создавшие объединенный комитет — *Земгор*. Для организации помощи больным, раненым и беженцам были учреждены губернские, уездные, фронтовые и областные комитеты, выполнявшие затем в кустарных и мелких предприятиях заказы военного ведомства на одежду, обувь, обмундирование. Однако из общей суммы заказов в 242 млн руб. организации Земгора выпустили продукцию всего лишь на 80 млн руб. В 1916 г. деятельность Земгора была свернута.

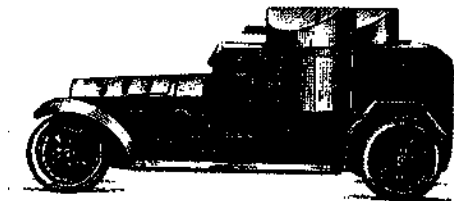
**Рост производства
для фронта.
Заказы за границей**

Между тем потребности армии имели решающее значение для промышленности. Определенные успехи были достигнуты в производстве артиллерийских снарядов и патронов,

в основном за счет свертывания производства мирной продукции.



Первый русский танк



Бронеавтомобиль русской армии

Основной продукцией машиностроительных, металлообрабатывающих и металлургических предприятий стали орудия, снаряды, мины, колючая проволока и т.д. Переходили на выпуск необходимой фронту продукции и предприятия легкой промышленности. Около 80% продукции текстильной промышленности направлялось на фронт. Резко возрос объем продукции металлообработки, ее прирост в 1916 г. составил 300%. Производство продукции химической промышленности увеличилось в 2,5 раза. Особенно возросло производ-

ство вооружения и боеприпасов. К концу 1916 г. военную продук-

цию производили 4500 предприятий с численностью рабочих 2,2 млн и 3800 предприятий с 1,5-млн численностью рабочих. За 1914—1917 гг. отечественной промышленностью было произведено 11,7 тыс. стволов всех орудий, 3,3 млн винтовок, 65 млн снарядов.

Однако нехватка вооружения на фронте оставалась острой, и правительство вынуждено было уже в начале войны разместить заказы за границей. Стоимость заказов в США, Англии, Франции, Швеции, Японии и других странах составила огромную сумму. Заказы лишь военного ведомства обошлись в 3,2 млрд руб., а внешний долг России за годы войны вырос на 7 млрд руб. и к концу 1917 г. достиг 11,3 млрд руб.

**Ухудшение
общеэкономического
положения**

Уже в начале войны целый ряд отраслей начал испытывать спад. Общеэкономическое положение страны ухудшалось. Разрушительное влияние войны испытывало сельское хозяйство. Призыв в армию самых трудоспособных мужчин лишил крестьянские хозяйства работников и кормильцев. Посевные площади сократились на 10 млн десятин. Сбор зерновых снизился с 2,8 млрд пудов в 1913 г. до 2,2 млрд пудов в 1916—1917 гг. Сократилось поголовье лошадей. Падение сельскохозяйственного производства обусловило продовольственный кризис, от которого особенно страдало население крупных городов,

Транспорт не обеспечивал потребность фронта и тыла. Эвакуация из прифронтовых районов в 1915 г. вызвала хаос на железных дорогах. Накапливались непереваженные грузы, весной 1916 г. для их перевозки требовалось 150 тыс. вагонов, однако решить проблему не удалось. К зиме 1916/1917 гг. транспорт был парализован. Углублялся топливный и сырьевой кризис. Так, зимой 1915/1916 гг. потребности Московского района в топливе удовлетворялись лишь на 46%, Петроградского района — на 49%.

Расстроилась государственная финансовая система. Всевозрастающие расходы на ведение войны (день войны обошелся 50 млн руб.) правительство пыталось восполнить увеличением выпуска бумажных денег (их выпуск за годы войны увеличился в шесть раз), внутренними и внешними займами и увеличением налогового обложения.

Все попытки оздоровления экономического положения не привели к положительным результатам. Экономика России с ее многочисленными феодальными пережитками оказалась не в состоянии вынести тяжести войны.

Вопросы для повторения

1. Как отразились экономические кризисы начала XX в. на хозяйстве России?
2. Назовите важнейшие факторы промышленного предвоенного подъема в России.
3. В чем заключался процесс монополизации производства? Каковы ее последствия?
4. Охарактеризуйте сращивание промышленного и финансового капитала.
5. В чем проявлялась экономическая отсталость России от передовых капиталистических стран?
6. Какие процессы характеризовали сельское хозяйство России в начале XX в.?
7. В чем заключалась суть столыпинской аграрной реформы?
8. Какие изменения произошли в экономике России в годы Первой мировой войны?



Социально-экономическая система России и ее хозяйственное развитие в 1917—1941 годах

33.1. Революционные преобразования в экономике

**Октябрьская революция
и экономические
задачи: контроль
и национализация**

Осенью 1917 г. в стране назрел общенациональный кризис. 25 октября (7 ноября) 1917 г. в Петрограде произошло вооруженное восстание и к власти пришла одна из радикальных партий — РСДРП (б) со своей программой вывода страны из глубочайшего кризиса. Экономические задачи были определены на VI съезде РСДРП (б) и носили характер не социалистического строительства, а *общественно-государственного вмешательства* в область производства, распределения, финансов и регулирования рабочей силы на основе введения всеобщей трудовой повинности. В Апрельских тезисах В.И. Ленин подчеркивал: «Не «введение» социализма, как наша *непосредственная* задача, а переход тотчас лишь к *контролю* со стороны С. Р. Д. за общественным производством и распределением продуктов¹».

Для практического осуществления государственного контроля была выдвинута задача *национализации*. Но важно иметь в виду, что в понимании В. И. Ленина национализация не должна была сводиться к конфискации, к изменению форм собственности. «Не в конфискации имущества капиталистов будет даже «гвоздь» дела, а именно во всенародном, всеобъемлющем рабочем контроле над капиталистами и их возможными сторонниками. Одной конфискацией ничего не сделаешь, ибо в ней нет элемента организации, учета, правильного распределения²».

¹ Ленин В.И. Полн. собр. соч. Т. 31. С. 116.

² Там же. Т. 34. С. 311.

Национализация должна была не нарушать капиталистические хозяйственные связи, а наоборот, объединить их в общенациональном масштабе, стать формой функционирования капитала под всеобъемлющим контролем трудящихся (прежде всего рабочего класса), вовлекаемых в государственную деятельность. «Недостаточно «убрать вон» капиталистов, надо (убрав вон негодных, безнадёжных «сопротивленцев») поставить их на новую государственную службу»¹. В переходный период, длительность которого не определялась, предполагалось сохранение товарно-денежных отношений. Однако конкретные исторические условия 1917—1918 гг. в сочетании с революционным нетерпением масс рабочих и сопротивлением буржуазии «подстегнули» вызревание идей о возможности немедленного осуществления коммунистических принципов, создали иллюзию естественного перехода к социализму и коммунизму.

**«Красногвардейская»
атака на капитал**

Основная задача первых месяцев Советской власти — сосредоточение командных высот в экономике в руках органов диктатуры пролетариата и одновременно создание социалистических органов управления. Политику этого периода В.И. Ленин называл «красногвардейской» атакой на капитал, основанной на принуждении и насилии. Именно принуждение и насилие определили специфику рассматриваемого периода. Следует иметь в виду вынужденный характер этой линии, спровоцированной деятельностью буржуазии потерпевшей политическую власть.

Среди основных мероприятий этого периода — национализация банков, проведение в жизнь Декрета о земле, национализация промышленности, введение монополии внешней торговли (22 апреля 1918 г.), организация рабочего контроля. Государственный банк был занят Красной гвардией в первый же день Октябрьской революции в соответствии с принятыми накануне Октября программными требованиями партии. Однако фактическое овладение банковским делом потребовало значительных усилий. Чиновниками министерства финансов саботировались решения Советской власти. Они отказывались выдавать деньги по ордерам, пытались произвольно распоряжаться ресурсами казначейства и банка, предоставляли денежные средства контрреволюции. Поэтому новый аппарат формировался в основном из мелких служащих и кадров из рабочих, солдат и матросов, не обладавших опытом ведения финансовых дел. Тем не менее, «овладение Государственным банком создало более благоприят-

¹ Ленин В.И. Полн. собр. соч. Т. 34. С. 311.

ные условия для проведения рабочего контроля над финансовой стороной деятельности предприятий»¹.

Еще более сложным делом было овладение частными банками. Фактическая ликвидация дел частных банков и слияние их с Государственным банком продолжались до 1920 г.²

Рабочий контроль

Национализации банков, как и национализации промышленных предприятий, предшествовало установление рабочего контроля, которое встретило активное сопротивление буржуазии. Частные банки отказывались выдавать деньги с текущих счетов предприятиям, где был введен рабочий контроль, не выполняли соглашений с Государственным банком, запутывали счета, подавали заведомо ложные сведения о состоянии дел, финансировали контрреволюционные заговоры. По-видимому, именно саботаж со стороны владельцев частных банков значительно ускорил их национализацию. 27 декабря 1917 г. вышел декрет ВЦИК о национализации банков.

Органы рабочего контроля были созданы еще во время февральской революции в форме фабрично-заводских комитетов. Новое руководство страны рассматривало их как один из переходных шагов к социализму, видело в практическом контроле и учете не только контроль и учет результатов производства, но и форму организации, налаживания производства массами трудящихся, поскольку перед всенародным контролем ставилась задача *«правильно распределить труд»*. Рабочий контроль предполагалось осуществлять в течение продолжительного периода.

Однако на практике сфера действия рабочего контроля уже в первые месяцы Советской власти форсированно сужалась в условиях начавшейся национализации. 14 (27) ноября 1917 г. принимается «Положение о рабочем контроле». Его выборные органы намечалось создавать на всех предприятиях, где использовался наемный труд: в промышленности, на транспорте, в банках, торговле, сельском хозяйстве. Контролю подлежали производство, снабжение сырьем, продажа и хранение товаров, финансовые операции. Устанавливалась судебная ответственность владельцев предприятий за невыполнение распоряжений рабочих контролеров. В ноябре-декабре 1917 г. рабочий контроль был установлен на большинстве крупных и средних предприятий в главнейших промышленных центрах.

Рабочий контроль стал школой подготовки кадров советского хозяйственного аппарата и важным средством налаживания государ-

¹ История социалистической экономики СССР. Т. 1. М.: Наука, 1976. С. 91.

² Там же. С. 93

ственного учета ресурсов и потребностей. Однако несомненно и то, что рабочий контроль в значительной степени ускорил проведение национализации. То есть будущие хозяйственники с первых шагов деятельности усваивали командные, принудительные методы работы, основанные не на знании экономики, а на лозунгах момента.

Национализация и ее этапы

Большевики сознавали необходимость постепенного проведения национализации. Поэтому в первые месяцы после Октябрьской революции в распоряжение Советской власти переходили отдельные предприятия, имеющие большое значение для государства, а также предприятия, владельцы которых не подчинялись решениям государственных органов. Прежде всего были национализированы крупные заводы военного назначения: Обуховский, Балтийский в Петрограде. Однако уже в это время по инициативе трудящихся объявлялись национализированными предприятия местного значения. Ликинская мануфактура (Московский регион) — первое частное предприятие, перешедшее в руки государства.

Национализация постепенно сводилась к конфискации. А это отрицательно сказывалось на работе промышленности, поскольку нарушались хозяйственные связи, затруднялся контроль в масштабе страны.

С начала 1918 г. рабочий контроль и местные органы власти стали действовать решительнее. Национализация промышленности на местах принимала характер массового и стихийно нарастающего движения. Неопытность приводила к тому, что иногда обобществлялись предприятия, к управлению которыми рабочие фактически не были готовы, а также маломощные предприятия. На этом фоне происходило ухудшение экономического положения в стране. Добыча угля в Донбассе в декабре 1917 г. (67 млн пудов) была вдвое ниже, чем в начале года. В январе 1918 г. было добыто 81 млн пудов, но в связи с военными действиями на юге резко упал вывоз угля (31 млн пудов против 75 млн



Первая конституция России

пудов в декабре 1917 г.). Производство чугуна и стали за 1917 г. сократилось на 24%. Осложнилось положение с хлебом.

Наращение этой неконтролируемой волны вынудило Совет народных комиссаров (СНК) пойти на централизацию «хозяйственной жизни в общенациональном масштабе». Это наложило отпечаток на характер национализации второго этапа (весна 1918—28 июня 1918 г.): в ведение государства переходили уже целые отрасли производства, в первую очередь те, где позиции крупного финансового капитала были наиболее сильны. В начале мая была национализирована сахарная промышленность, а в июне — нефтяная; завершалась национализация металлургии и машиностроения.

К 1 июля в собственность государства перешло 513 крупных промышленных предприятий. 28 июня 1918 г. СНК «в целях решительной борьбы с хозяйственной и производственной разрухой и для упрочения диктатуры рабочего класса и деревенской бедноты» принял декрет о всеобщей национализации крупной промышленности страны. I Всероссийский съезд Советов народного хозяйства (декабрь 1918 г.) констатировал, что «национализация промышленности является в основном завершенной».

Национализация и раздел земли

В сфере аграрных отношений большевики придерживались идеи конфискации помещичьих земель и их национализации. В Декрете о земле, принятом на II съезде Советов на второй день революции, сочетались радикальные меры отмены частной собственности на землю и передачи помещичьих имений, «равно как всех земель удельных, монастырских, церковных, со всем живым и мертвым инвентарем» в распоряжение волостных земельных комитетов и уездных Советов крестьянских депутатов с признанием равноправия всех форм землепользования (подворной, хуторской, общинной, артельной) и правом раздела конфискованной земли по трудовой или потребительской норме с периодическими переделами.

Национализация и раздел земли проводилась на основе закона о социализации земли (принят ВЦИК 27 января (9 февраля) 1918 г.), определявшего порядок раздела и потребительско-трудовую норму надела. В 1917—1919 гг. раздел был произведен в 22 губерниях. Землю получили около 3 млн крестьян. Одновременно с этим были приняты меры военного характера: установлена государственная монополия на хлеб. 27 мая 1918 г. продовольственные органы получили чрезвычайные полномочия по закупке хлеба — были созданы *продотряды*, задачей которых было изъятие излишков хлеба по твердым ценам (весной 1918 г. деньги уже мало что значили, и хлеб фактически

изымался бесплатно, в лучшем случае путем обмена на промышленные товары), да и товаров становилось все меньше. Осенью 1918 г. промышленность была почти парализована. Но и в этих условиях В.И. Ленин не ставит вопроса об экспроприации кулака, а лишь о подавлении его контрреволюционных поползновений.

33.2. Кризис экономики и «военный коммунизм»

«Военный коммунизм» и Гражданская война

2 сентября ВЦИК объявил республику единым военным лагерем. Был установлен режим, целью которого было сосредоточение у государства всех имевшихся ресурсов. Начала проводиться политика «*военного коммунизма*», которая приобрела завершённые очертания к весне 1919 г. и представляла собой проведение трех основных групп мероприятий:

(1) для решения продовольственной проблемы было организовано централизованное снабжение населения. Декретами от 21 и 28 ноября торговля была национализирована и заменена принудительным государственно-организованным распределением; чтобы создать запасы продуктов 11 января 1919 г. была введена *продовольственная разверстка*: свободная торговля хлебом была объявлена государственным преступлением. Полученный по разверстке хлеб (а позднее и другие продукты и товары массового спроса) распределялись в централизованном порядке по классовой норме;

(2) были национализированы все промышленные предприятия;

(3) введена всеобщая трудовая повинность.

Верховным органом стал учрежденный 30 ноября 1918 г. ВЦИКом Совет рабочих и крестьянской обороны.

К осени 1918 г. республика находилась в кольце фронтов. Север был оккупирован английскими, французскими и американскими войсками. Дальний Восток — японскими, английскими, французскими, канадскими интервентами. Прибалтику, часть Украины, Белоруссии, Крым, Грузию захватили немцы. Советская власть была свергнута на территории от Волги до Владивостока. В центральной России вспыхивали антисоветские мятежи. На юге действовали армии генералов Деникина и Краснова.

В январе 1919 г. Красная Армия начала наступление и весной 1919 г. были освобождены все города юга России.

На втором этапе Гражданской войны и интервенции (март 1919 — март 1920 гг.) Красная Армия провела успешные боевые действия

против армий Колчака, Деникина, Юденича. Была эвакуирована значительная часть войск Антанты. В январе 1920 г. Антанта прекратила экономическую блокаду России.

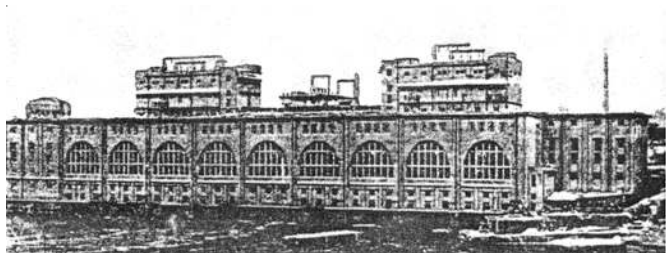
**Идея безтоварного
социализма
и централизация
управления**

В сложившейся обстановке ускоряется процесс вызревания идеи о немедленном построении безтоварного социализма путем замены торговли планомерным, организованным в общегосударственном масштабе распределением продуктов. Это положение было зафиксировано в качестве партийной установки во II Программе РКП (б) в марте 1919 г. Кульминацией «военно-коммунистических» мероприятий были конец 1920 — начало 1921 г., когда были изданы декреты Совнаркома «О бесплатном отпуске населению продовольственных продуктов» (4 декабря 1920 г.), «О бесплатном отпуске населению предметов широкого потребления» (17 декабря), «Об отмене платы за всякого рода топливо» (23 декабря). Предлагались проекты отмены денег. Однако кризисное состояние экономики свидетельствовало о неэффективности применяемых мер. В 1920 г. по сравнению с 1917 г. добыча угля снизилась в три с лишним раза, выплавка стали — в 16 раз, производство хлопчатобумажных тканей — в 12 раз.

Резко усиливается централизация управления. Предприятия лишались самостоятельности в целях выявления и максимального использования наличных ресурсов. Верховным органом стал учрежденный ВЦИКом 30 ноября 1918 г. Совет рабочей и крестьянской обороны под председательством В. И. Ленина, который был призван установить твердый режим во всех отраслях народного хозяйства и теснейшей координации работы ведомств. Высшим органом управления промышленностью оставался ВСНХ.

**Разработка
плана ГОЭЛРО
и внутриполитический
кризис**

Несмотря на тяжелейшее положение в стране правящая партия начала определять перспективы развития государства, что нашло выражение в *плане ГОЭЛРО* — первом перспективном народнохозяйственном плане, утвержденном в декабре 1920 г. План предусматривал первоочередное развитие машиностроения, металлургии, топливно-энергетической базы, химии и железнодорожного строительства отраслей, призванных обеспечить технический прогресс всей экономики. В течение десяти лет предполагалось почти удвоить промышленное производство при увеличении численности рабочих всего на 17%. Намечалось строительство 30 крупных электростанций.



Одна из первых электростанций по плану ГОЭЛРО (Волховская)

В сельском хозяйстве был намечен рост посевных площадей, проведение работ по механизации, мелиорации и ирригации, определялись задачи для подъема культуры земледелия.

Но речь шла не просто об электрификации народного хозяйства, а о переводе экономики на интенсивный путь развития на ее основе. Главным было обеспечение быстрого роста производительности труда при наименьших затратах материальных и трудовых ресурсов страны. «Выравнивать фронт нашей экономики в уровень с достижениями нашего политического уклада», — так формулировалась цель плана ГОЭЛРО.

В конце апреля 1920 г. на Советскую Россию напала Польша. Так начался третий этап войны и интервенции. В марте 1921 г. с Польшей был подписан мирный договор, по которому к ней отошли Западная Украина, Западная Белоруссия. В ноябре 1920 г. от врангелевской армии был освобожден Крым.

С окончанием в основном Гражданской войны в конце 1920 г. на первый план выходят задачи восстановления народного хозяйства. Одновременно необходимо было коренным образом менять методы управления страной. Военизированная система управления, бюрократизация аппарата, недовольство продразверсткой вызвали весной 1921 г. внутрисполитический кризис, который проявился в Кронштадском мятеже, восстаниях крестьян в Тамбовской губернии, Сибири, на Кавказе, забастовках рабочих в Москве, Петрограде, Харькове.

33.3. НЭП. Программа социалистического строительства

Новые формы хозяйственных отношений

В марте 1921 г. X съезд РКП (б) рассмотрел и одобрил основные мероприятия, составившие основу политики, получившей позже (май 1921 г.) название *новой экономической политики* (НЭП).

Фундаментальным мероприятием НЭПа стала *налоговая реформа* в сельском хозяйстве. Она заключалась в замене продразверстки натуральным продовольственным налогом в виде процентного или долевого отчисления продуктов с учетом числа едоков, наличия скота и количества полученного урожая. Размер налога устанавливался до сева и носил строго дифференцированный характер: для малоимущих крестьян он занижался, а в особых случаях отменялся вообще. Излишки продукции могли быть реализованы в рамках товарообмена, что означало фактическое признание товарно-денежных отношений и торговли как формы их реализации. Система продналога обеспечивала возможность накопления излишков сельскохозяйственной продукции и сырья у крестьянства, что создавало стимул (спрос) для промышленного производства.

Для осуществления подобного проекта требовались товарные запасы, которых не могло быть в разоренной стране. Поэтому стало ясно, что для обеспечения растущего спроса необходимо привлечение частного капитала в производство предметов потребления. Для этого стала необходимой *денационализация* части предприятий.

Поскольку государственная торговля не могла обеспечить рост товарооборота, частный капитал также был допущен в сферу торгового и денежного обращения. В то же время командные высоты и решающие отрасли хозяйства (крупная промышленность, земля, банки, транспорт, внешняя торговля) оставались в руках государства. Это позволяло государству контролировать рост капиталистических элементов и влиять на них.

Одной из новых форм хозяйственных отношений стала *аренда*. В аренду сдавались мелкие и средние предприятия, производящие в основном потребительские товары. Арендодателями выступали ВСНХ и его местные органы (районные и губернские).

Всего в аренду было сдано 4860 предприятий. На них производилось 3% валовой продукции промышленности. Однако с 1924—1925 гг. сдача государственных предприятий в аренду начала сокращаться и была прекращена в 1928 г.

Аренда промышленности в целом дала положительные результаты: было восстановлено несколько тысяч мелких предприятий, что способствовало развитию рынка товаров и укреплению экономических связей между городом и деревней; были созданы дополнительные рабочие места; арендная плата увеличила материально-финансовые ресурсы государства.

Другой значительной капиталистической формой в первой половине 20-х годов являлись *концессии*. Они занимали большое мес-

то в отношениях государства с иностранным капиталом. Государство представляло предприятия или территорию для разработки ее природных ресурсов и осуществляло контроль за их использованием, не вмешиваясь в хозяйственные и административные дела. Концессии облагались теми же налогами, что и государственные предприятия. Часть полученной прибыли (в виде продукции) отдавалась в качестве платы государству, а другая ее часть могла быть реализована за границей.

Стабилизация денежной системы благоприятно повлияла на нормализацию рыночных отношений в стране. В 1924 г. был создан Наркомат внутренней торговли СССР. Начали работать ярмарки (в 1922—1923 гг.) их было более 600, наиболее крупные — Нижегородская, Киевская, Бакинская, Ирбитская), торговые выставки и биржи (в 1924 г. их действовало около ста). Формировалась сеть госторгов (ГУМ, Мосторг и др.), государственных и смешанных торговых обществ («Хлебо-продукт», «Кожсырье» и т.д.).

Большую роль на рынке играла *потребительская кооперация*. Она была отделена от системы Наркомата продовольствия и превратилась в широко разветвленную систему, охватившую всю страну. Таким образом, во внутренней торговле участвовали и государственные, и кооперативные, и частные предприятия. Они дополняли друг друга, а конкуренция, возникавшая между ними, еще более стимулировала рост товарооборота. К 1924 г. она уже достаточно хорошо обслуживала хозяйственные связи в экономике.

Восстановление промышленности — хозрасчет и Госплан

Восстановление промышленности началось с перестройки организационных форм и методов управления. Декретами ВЦИК и СНК (май — август 1921 г.) приостанавливалась национализация мелкой и средней промышленности, допускалось частное предпринимательство (в частные руки могли передаваться предприятия с численностью до 20 человек) с использованием аренды и концессий, а также предусматривалась реорганизация государственного сектора на основе внедрения отношений хозяйственного расчета.

Определенную роль в быстром восстановлении промышленности сыграл перевод предприятий на *хозрасчет*, основными принципами которого провозглашались оперативная самостоятельность и самоокупаемость.

Перестройка управления промышленностью в годы НЭПа в основном свелась к ее централизации. А это, в свою очередь, привело к необходимости усиления планового регулирующего начала. С этой целью в начале восстановительного периода был создан *Государственный плановый комитет (Госплан)*. При губернских и област-

ных исполкомах создавались плановые комиссии, а в хозяйственных наркоматах и ведомствах — специальные плановые органы.

В целом к 1925 г. промышленность дала 75,5% довоенной продукции. Это был большой успех. Громадную роль в нем сыграло энергетическое строительство на основе плана ГОЭЛРО: восстановлены старые электростанции и воздвигнуты новые — Каширская, Шатурская, Кизеловская, Нижегородская и др. Выработка электроэнергии увеличилась в шесть раз.

**Экономическое
и социальное развитие
деревни: кулацкие
и коллективные хозяйства**

Несмотря на продуманность мероприятия по налаживанию прямого товарообмена между городом и селом потерпели полную неудачу. Летом 1921 г. вместо запланированных 160 млн пудов хлеба было выменено 3,4 млн пудов, поскольку крестьяне предпочитали обмен по установленным государством эквивалентам обмен на деньги. Жизнь показала, что главным фактором оживления экономики страны может быть лишь денежное обращение. Поэтому сначала в 1923 г. был введен единый сельскохозяйственный налог, взимавшийся в смешанной форме — деньгами и натурой по выбору крестьянина, а позже в 1924 г. начала доминировать его денежная форма. Причем бедняки отчисляли 1,2% своих доходов, середняки — 3,5%, а кулаки — 5,6%.

Изменялась и система землепользования. Постановление ВЦИК от 21 марта 1921 г. и Земельный кодекс 1922 г. запрещали земельные переделы менее чем в девятилетний срок. Допускались также аренда земли и применение наемного труда. Помощь сельскому хозяйству со стороны государства предполагала также его кредитование. Большая часть средств направлялась в порядке помощи бедноте и среднему крестьянству. В целях ликвидации голода и его последствий был введен общегражданский налог в пользу жителей районов, охваченных бедствием, организовывалось общественное питание, закупка хлеба за границей. Особая роль отводилась технической и научной помощи. С этой целью в 1925 г. был открыт Всесоюзный институт прикладной ботаники и новых культур (Академия сельскохозяйственных наук им. В. И. Ленина). Для пропаганды передовых методов (агрономических, животноводческих) в Москве, начиная с 1923 г., проходили *сельскохозяйственные выставки*.

В итоге изменяется социальная структура деревни. Сокращается удельный вес бесполовых и малополовых, а также бескоровных и безлошадных хозяйств. За счет этого растет удельный вес средних слоев. Центральной фигурой в деревне становится *середняк*. Массовая пролетаризация сменилась нивелировкой крайних полюсов, подъемом малоимущих слоев, пополняющих середняцкое ядро. Но это выравнивание шло по нижнему уровню обеспеченности сред-

ствами производства и прожиточного минимума. В это же время увеличивалось число многопосевных и многолошадных хозяйств, из которых вырастал слой кулачества с его товарным хозяйством. Кулаки владели 16 % всех средств производства, 22% сельскохозяйственных машин и орудий. На их долю приходилось 11% дохода деревни.

Помимо середняцких, зажиточных и кулацких слоев в деревне начала 20-х годов были пролетарские и полупролетарские группы без посева и с посевом 1 десятины, без рабочего скота или не более одной головы. Эти слои целиком зависели от власти, ждали от нее льгот и благ: от 25% до 35% самых малоимущих хозяйств (2—4 десятины земли) были освобождены от налога, им оказывали помощь в заготовке семян, покупке инвентаря.

Таким образом, социально-экономическая структура сельскохозяйственного населения страны в 1925 г. выглядела следующим образом: батрацко-бедняцкие хозяйства составляли примерно 28%, середняцкие — 68%, кулацкие — 5%¹.

В 20-е годы возникают первые *колхозы* (коллективные хозяйства) — кооперативные хозяйства добровольно объединившихся крестьян для совместного ведения крупного сельскохозяйственного производства на основе общественных средств производства и коллективного труда. Колхозы выделялись повышенным обеспечением сельскохозяйственными машинами и более совершенными орудиями труда (плуги, жатки), в них снижались трудовые затраты, увеличивалась товарность производства. В отличие от индивидуальных хозяйств они легче переходили к прогрессивным формам (например, замене трехполья на многопольный севооборот, к внедрению чистосортных посевов). В 1925 г. в стране уже насчитывалось около 22 тыс. колхозных хозяйств.

Продолжали действовать *совхозы* (совместные хозяйства) — крупные государственные предприятия, созданные еще в 1918 г. на конфискованной помещичьей земле государственными предприятиями для улучшения снабжения продуктами питания рабочих и служащих. Однако в это время их удельный вес был не велик. К 1925 г. существовало только 3382 совхоза.

К концу 1925 г. наблюдался резкий скачок в сельскохозяйственном производстве: превзошла довоенный уровень урожайность зерновых: 1913 г.— 7 ц/га, 1925 г. — 7,6 ц/га; увеличились валовые сборы зерна: 1913 г. — 65 млн т, 1926 — 77 млн т.

Реформа финансовой системы Для того чтобы укрепить общее экономическое положение страны, государство должно было предпринять ряд мер по созданию устойчивой денежной системы и стабилизации рубля. К ним отно-

¹ Для сравнения: до революции в России середняков было — 20%, батраков и бедняков — 65%, кулаков — 15%.

сились: формирование советской кредитной системы, ликвидация дефицита государственного бюджета, проведение денежной реформы. С этой целью распоряжением правительства 16 ноября 1921 г. были открыты *Государственный банк РСФСР* и специализированные банки. Банковское кредитование на этом этапе становится не безвозмездным финансированием, а сугубо коммерческой сделкой между банками и клиентами, за нарушение условий которой надо было отвечать по закону.

Жесткой становится не только кредитная, но и налоговая политика. Так, например, 70% всех прибылей промышленных предприятий отчислялось в казну. Сельхозналог составлял 5%, уменьшаясь или увеличиваясь в зависимости от качества земли, количества скота и пр.

Подоходный налог состоял из основного и прогрессивного. Основной платили все граждане, кроме чернорабочих, поденщиков, государственных пенсионеров, а также рабочих и служащих с зарплатой менее 75 руб. в месяц. Прогрессивный налог платил только тот, кто получал дополнительную прибыль (нэпманы, частнопрактикующие адвокаты, врачи и т.п.). К тому же существовали еще и косвенные налоги: на соль, спички и пр.



Монеты Советского государства чеканки 1921—1923 гг.:

1—5 — серебряные рубль и 50 копеек,
биллонные 20, 15 и 10 копеек, 6 — золотой червонец

Стабилизации национальной валюты способствовали две проведенные *деноминации* денежных знаков. Первая проводилась в 1922 г. Были выпущены, так называемые, *совзнаки*. Один новый рубль равнялся 10 тыс. прежних рублей. Вторая деноминация была проведена в 1923 г. Рубль этого образца равнялся 1 млн прежних рублей.

Тем не менее, общий курс новых денег постоянно падал, так как исторически единственным эквивалентом стоимости в стране, которому доверяло население, выступало золото. Поэтому в конце 1922 г. Госбанк начинает выпуск нового денежного знака — *советского червонца*, обмениваемого на золото и приравненного к старой десятирублевой золотой монете. Червонец обеспечивался Госбанком на 25% драгоценными металлами и иностранной валютой и на 75% — векселями, дефицитными товарами и т.п.

Так, с конца 1922 г. по март 1924 г. в обращении одновременно находились устойчивый червонец и падающий совзнак. Один червонец равнялся 60 тыс. совзнаков. Это отрицательно сказывалось на хозяйственной жизни страны. Поэтому II съезд Советов 2 февраля 1924 г. вынес постановление о завершении денежной реформы и выпуске казначейских билетов номиналом 1, 3, 5 руб., а также медной и серебряной разменной монеты. Теперь один червонец равнялся 10 руб. в казначейских билетах. Выпуск денег старого образца был прекращен, а находившиеся в обращении знаки выкуплены у населения Госбанком (по курсу 1 рубль золотом = 50 тыс. руб. образца 1923 г.).

На основе твердой валюты стала возможна полная ликвидация дефицита в бюджете, который начинает выполнять роль единого государственного плана, а большинство статей расходов бюджета идет на восстановление и развитие экономики.

Образование СССР и начальный этап индустриализации	Успешное восстановление народного хозяйства в значительной степени было обусловлено объединением самостоятельных советских республик — РСФСР, Украинской ССР, Белорусской ССР и Закавказской СФСР в единое государство — <i>Союз Советских Социалистических Республик</i> (СССР) на основе добровольности при равноправии каждой из них.

30 декабря 1922 г. в Москве состоялся I съезд Советов СССР, на котором были приняты Декларация об образовании СССР и Договор об образовании СССР, избран верховный орган — Центральный исполнительный комитет. На второй сессии ЦИК был создан Совнарком СССР.

1925 год стал переломным в истории нашей страны. Одновременно с дальнейшим развертыванием товарно-денежных отношений начали нарастать центростремительные тенденции, то есть усиление роли государственного аппарата. Это прежде всего связано с решением XIV съезда ВКП (б) о курсе на *индустриализацию*, основная задача которой состояла в превращении страны, ввозящей машины и оборудование в страну, производящую их. В качестве основных источников индустриализации предполагались: доходы от национализированных промышленности, транспорта, торговли; налоговая система; внутренние займы, доходы от экспорта сельскохозяйственной продукции; внутрипромышленное перераспределение средств в пользу отраслей группы «А».

Наступление на частный капитал и программа дальнейшего социалистического строительства

В это время происходит пересмотр взглядов на само существо НЭПа. Ленинская трактовка НЭПа как способа строительства социализма уступала установке на то, что НЭП — временное отступление, а успехи восстановительного периода казались убедительным тому подтверждением. Поэтому развертывание индустриализации было связано со свертыванием рыночных принципов и наступлением на частный капитал, а также с усилением административных тенденций в управлении.

В 1926 г. обнаружилась нехватка металла, а затем и других материалов и сырья. Причиной стали развертывание нового строительства, напряженные планы выпуска продукции на действующих предприятиях. Для регулирования снабжения был создан *Комитет государственных заказов*. Одновременно начал назреть товарный голод на потребительском рынке. Среди причин такого положения можно выделить следующие:

(1) крестьянство не могло удовлетворить государственные заготовительные цены и оно предпочитало реализовывать продукцию частным заготовителям или выжидать более выгодной конъюнктуры. Следствием этого стал срыв хлебозаготовок и невыполнение экспортных обязательств. Недостаток доходов от экспорта вынудил сократить планы промышленного производства и капитального строительства;

(2) привлечение на строительство большого количества рабочих (преимущественно из деревни) увеличило платежеспособный спрос, не покрываемый товарной массой; кроме того, в 1927 г. было проведено снижение цен на 10%, параллельно возросла номинальная заработная плата рабочих;

(3) с 1926 г. начала проводиться активная политика вытеснения частного капитала: повышены тарифы на перевозки частных грузов; прекращено государственное кредитование частных предприятий; началась ликвидация обществ взаимного кредита; кроме промыслового и прогрессивного подоходного налога был введен (1927) налог на сверхприбыль; запрещалась сдача в аренду отдельным лицам госпредприятий и прерывались заключенные договора, сокращалось число иностранных концессий. Это привело к быстрому сокращению частного сектора прежде всего в торговле, а поддерживать нормальный товарооборот государственная торговля не смогла из-за неразвитости своей сети. То же самое следует сказать и о государственных заготовительных органах.

В этих условиях собирается XV съезд ВКП (б) (декабрь 1927 г.). На него партийное руководство вышло с программой дальнейшего социалистического строительства: развертывание кооперирования по производственному принципу и коллективизации, расширение плановых начал в экономике, активное наступление на капиталистические элементы города и деревни. И хотя съезд предостерегал от максимальной перекачки средств из сферы крестьянского хозяйства, тем не менее хлебозаготовительный кризис 1927/28 хозяйственного года привел к неизбежности применения чрезвычайных мер, использования административного и судебного нажима на крестьянство для обеспечения города хлебом, включая конфискацию хлебных излишков. На июльском (1928) Пленуме ЦК И.В. Сталин выступил с теорией «дани», то есть *добавочного налога* на крестьянство, сверхналога для поддержания высоких темпов индустриализации.

К 1930 г. было ликвидировано большинство концессий. К февралю 1930 г. были упразднены товарные биржи и ярмарки, прекратилась деятельность частных и смешанных акционерных обществ, обществ взаимного кредита и т.д.

Переход в 1929 г. на *карточную систему снабжения* нанес последний удар по частной торговле. К осени 1931 г. была ликвидирована и частная промышленность.

33.4. Хозяйство СССР в период довоенных пятилеток

Завершение восстановления и расширение государственного (социалистического) сектора создали условия и вызвали необходимость перехода от годового планирования в форме контрольных цифр к *перспективному* планированию. Разработка первого *пятилетнего плана*

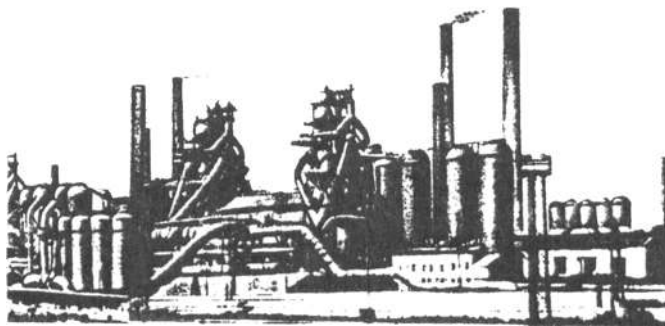
велась в течение нескольких лет, начиная с 1925 г. На XV съезде была принята резолюция «О директивах по составлению пятилетнего плана народного хозяйства», а в мае 1929 г. он был утвержден V съездом Советов СССР.

**Первый пятилетний
план (1928—1932),
курс на коллекти-
визацию и реформу
управления**

Планом предусматривалось: увеличить объем промышленной продукции в 2,8 раза при преимущественном развитии тяжелой промышленности; преодолеть отставание сельского хозяйства, наладить его социалистическое переустройство; обеспечить вытеснение и ликвидацию капиталистических классов и создание экономической базы для построения социалистического общества.

В течение последующих лет ряд показателей изменялся в сторону увеличения, что сделало план практически невыполнимым даже несмотря на высокие темпы развития производства. Тем не менее в январе 1933 г. в докладе на Объединенном пленуме ЦК и ЦК РКП(б) было объявлено, что пятилетний план выполнен. Таким образом пятилетка продолжалась четыре года и три месяца.

На первом этапе индустриализации (1926—1928) строилось вновь и реконструировалось около 800 крупных предприятий. Большое внимание уделялось развитию энергетической базы — добыче угля, нефти, строительству электростанций. В этот период вступили в строй Штеровская в Донбассе и Земо-Авчальская в Закавказье, Волховская электростанции. Начато строительство Брянской, Челябинской, Иваново-Вознесенской электростанций. В 1927 г. начинается прокладка новой железной дороги — *Турксиба* (из Средней Азии в Сибирь). Преимущество в новом строительстве отдавалось окраинным районам страны.



Домны Магнитогорского металлургического комбината

Одновременно происходит формирование новой системы управления. В 1932 г. ВСНХ был реорганизован в наркомат, ведавший тяжелой промышленностью. Дальнейшее развитие системы шло по линии разукрупнения наркоматов, особенно интенсивно в 1938 — 1939 гг. (К марту 1939 г. их насчитывалось уже 34).

Необходимость привлечения огромных средств для индустриальных новостроек вынуждала осуществлять их «перекачку» из сельского хозяйства путем занижения цен на его продукцию и продажи продукции промышленности по завышенным ценам. В условиях решительного сокращения частного сектора в промышленности и торговле крестьянство все более проигрывало от неэквивалентного обмена. Это привело к сокращению посевов и сокрытию товарного хлеба. С темпами индустриализации таким образом оказались неразрывно связаны и темпы коллективизации, поскольку в тот момент только коллективное хозяйство могло дать увеличение сырьевых и финансовых поступлений.

Принято считать, что курс на коллективизацию выработал XV съезд ВКП (б). Однако материалы съезда свидетельствуют, что в качестве первоочередной задачи в области сельского хозяйства признавалось развитие всех форм кооперации, а перспективной задачей — постепенный переход к коллективной обработке земли на основе новой техники (электрификации). Съезд не устанавливал сроков и единственных форм и способов кооперирования. В отношении эксплуататорских классов выдвигалась задача их вытеснения экономическими методами, добиваясь снижения удельного веса частнохозяйственного сектора при возможном его абсолютном росте. Однако при практическом осуществлении этих решений было допущено отступление от программных установок, нарушены основные принципы кооперации: добровольность, постепенность, материальная заинтересованность. Форсированная коллективизация привела не только к резкому сокращению поголовья скота и сбора зерновых, но и к человеческим жертвам. В результате в годы первых пятилеток существовала карточная система снабжения населения (до 1936 г.). Тем не менее коллективизация создавала социальную базу для модернизации аграрного сектора, позволяла повысить производительность труда, высвободить трудовые ресурсы для других сфер экономики.

Следует отметить, что первая пятилетка отличалась очень высокими темпами прироста промышленной продукции, которые хотя и были ниже плановых, но значительно превосходили темпы прироста продукции в капиталистических странах. Программа по общему объему промышленного производства была выполнена на 93,7%, по тяжелой промышленности — на 108%. Однако показатели по важнейшим ви-

дам промышленной продукции в натуральном выражении оказались ниже плановых. Первая пятилетка явилась временем коренной ломки структуры промышленного производства: удельный вес первого подразделения в валовой продукции всей промышленности поднялся до 53,4% против 39,5% в 1928 г.

Производство машиностроения и металлообработки возросла в четыре раза. Изменились и пропорции между основными отраслями народного хозяйства. Удельный вес промышленной продукции в совокупной продукции промышленности и сельского хозяйства поднялся с 51,5% в 1928 г. до 70,7% в 1932 г. Было построено 1500 заводов и фабрик. Среди них крупнейшие: Сталинградский тракторный завод, Горьковский и Московский автомобильные заводы, Уралмаш. Появились новые отрасли: производство пластмасс (г. Владимир) и искусственного каучука (г. Ярославль). Были созданы новые очаги промышленности на Востоке страны (Казахстан, Сибирь, Средняя Азия).

В системе управления народным хозяйством усиливаются центростремительные тенденции. Это выразилось в переходе к исключительно *отраслевому принципу управления*. Происходило расширение регламентации хозяйственной жизни, администрированием охватывалась вся социально-экономическая структура общества. Одновременно предпринимались попытки внедрения хозрасчетных отношений. С этой целью было принято постановление ЦК ВКП (б) «О реорганизации управления промышленностью» (5 декабря 1929 г.), где говорилось о том, что перевод фабрик и заводов на хозрасчет должен быть решительно проведен в кратчайший срок. Но само понимание хозрасчета к этому времени коренным образом изменилось: финансово-хозяйственная самостоятельность сводилась просто к сопоставлению доходов и расходов предприятия.

Повышению эффективности общественного производства должна была способствовать кредитная реформа. Постановлением ЦИК и СНК СССР от 30 января 1930 г. «О кредитной реформе» была отменена существовавшая система отпуска товаров и оказания услуг в кредит. Все краткосрочное кредитование сосредотачивалось в Государственном банке. Был введен такой порядок кредитования, при котором предприятия получали средства от банков по планам, со-



Первая советская грузовая машина марки АМО

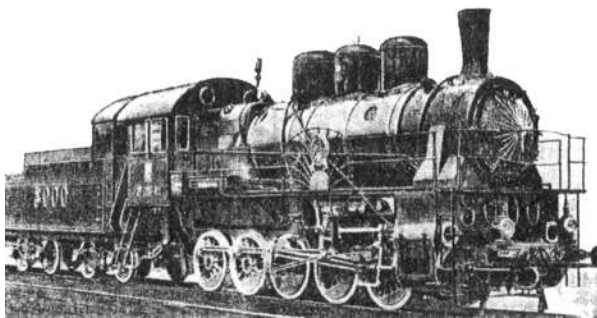
ставленными трестами, в которые они входили. Предполагалось, что открытие предприятиям собственных счетов в банке повысит их оперативную самостоятельность. Однако практическое осуществление указанных мероприятий привело к обратному результату. Кредитование стало осуществляться «под план», что подрывало самые основы хозрасчета. Госбанк за счет покупателя оплачивал счета поставщиков независимо от качества и ассортимента продукции, а также возмещал все расходы, понесенные поставщиками. Не способствовала развитию инициативы предприятий и налоговая реформа. Вместо множественности налогов и налоговых видов изъятия в бюджет устанавливались налог с оборота и отчисления от прибыли.

**Второй пятилетний план
(1933–1937).**

**СССР — передовая
индустриальная страна**

Второй пятилетний план развития народного хозяйства был рассчитан на 1933–1937 гг. и утвержден в феврале 1934 г. В качестве основной политической задачи пятилетки выдвигалась окончательная ликвидация капиталистических элементов, полное уничтожение причин, порождающих деление общества на классы и эксплуатацию человека человеком.

Материальной основой решения этих задач должно было стать завершение технической реконструкции народного хозяйства: необходимо было создать новейшую техническую базу для всех отраслей народного хозяйства, освоить новую технику и новые производства. Основное внимание уделялось машиностроению и созданию мощной энергетической базы. Руководство страны в это время приходит к осознанию преодоления курса «скачка», приближению плановых зада-



Советский паровоз 30-х годов

ний к реальным возможностям экономики. Поэтому на XVII съезде партии было решено установить среднегодовой прирост промышленной продукции на 1933–1937 гг. в размере 16,5% (по оптимальному вариан-

ту первого пятилетнего плана — свыше 20%). Одной из отличительных особенностей плана второй пятилетки была установка на *опережающие темпы развития группы «Б»* по сравнению с группой «А».

В сельском хозяйстве главным становится завершение коллективизации и организационно-хозяйственное укрепление колхозов. Предполагалось увеличить производство сельскохозяйственной продукции в два раза.

Ставилась также задача повысить уровень потребления в два — три раза на базе значительного роста доходов и снижения розничных цен на 35%.

Исходя из перечисленных задач объем капитальных затрат по всему народному хозяйству определялся в 133,4 млрд руб. вместо 64,6 млрд руб. в первой пятилетке. Около половины всех капитальных затрат, направленных на новое строительство в тяжелой промышленности, предусматривалось вложить в восточные районы. Это ставило новые, более сложные задачи перед транспортом, отставание которого обнаружилась в годы первой пятилетки. Грузооборот транспорта должен был быть увеличен в два раза.

В качестве решающих условий выполнения плана выдвигались:

(1) развитие социалистического соревнования, прежде всего станхановского движения;

(2) рост производительности труда (на 63% за пятилетку);

(3) обеспеченность квалифицированными кадрами (намечалось подготовить 5 млн работников массовых профессий, 850 тыс. специалистов средней и 340 тыс. специалистов высшей квалификации).

Итоги реализации второго пятилетнего плана показали, что замысел пятилетки, ее основные задачи были выполнены. Было построено и введено в эксплуатацию 4500 новых промышленных предприятий. Достигнуто увеличение валовой продукции промышленности в 2,2 раза, продукции сельского хозяйства — в 1,5 раза. План по продукции крупной промышленности был выполнен за четыре года и три месяца. Среднегодовой темп прироста промышленной продукции превысил плановое задание и составил 17,1%. Однако запланированного опережения темпов роста второго подразделения достичь не удалось.

Активно проводилась техническая реконструкция хозяйства. В 1937 г. более 80% всей промышленной продукции было получено с новых и полностью реконструированных предприятий. Значительное превышение плановых заданий по увеличению производительности труда в различных отраслях дало возможность снизить себестоимость на 10,3% (в первой пятилетке отмечался рост себестоимости на 2,3%). Успехи в области освоения новой техники и повышения эффективности в пятилетке явились результатом возросшей трудовой активности народа, *массового социалистического соревнования*, осуществления про-



Строительство первой линии
метрополитена

граммы подготовки кадров. Произошел рост доходов граждан: они повысились вдвое за счет увеличения заработной платы, отмены карточной системы, снижения цен на товары массового потребления.

В результате выполнения второй пятилетки СССР стал передовой *индустриальной* страной. В 1936 г. страна вышла на первое место в Европе и второе в мире по объему промышленной продукции, хотя по душевому производству все еще значительно отставала от раз-

витых капиталистических стран. Важнейшим итогом двух пятилеток является достижение экономической независимости Советского Союза, который стал производить все виды технического вооружения для народного хозяйства на новой базе.

Во второй пятилетке была завершена коллективизация сельского хозяйства: в колхозах было объединено 93% всех крестьянских хозяйств. Колхозы охватывали более 99% всех посевных площадей. Вместе с тем формы и методы проведения коллективизации отразились на результатах сельскохозяйственного производства. Так, посевные площади под зерновыми культурами за период с 1932 по 1937 гг. возросли лишь на 4,8%, произошло сокращение площадей под техническими и кормовыми культурами, хотя по сравнению с первой пятилеткой поголовье скота увеличилось, продукция животноводства составляла 90% уровня 1913 г.

Наращивание темпов сельскохозяйственного производства происходило во многом за счет повышения интенсивности труда. Так, если в 1925 г. в индивидуальном крестьянском хозяйстве на одного трудоспособного приходилось 92 человеко-дня работы в год, то в колхозах на одного трудоспособного в 1937 г. — 185 человеко-дней. Разумеется, анализируя результаты развития сельского хозяйства, нельзя не учитывать и факторы, способствовавшие повышению производительности труда, и прежде всего — функционирование *машинно-тракторных станций*, количество которых в 1937 г. достигло 5518. Они обслуживали 91,5% колхозов, являясь основой последующей индустриализации сельского хозяйства.

Третья пятилетка Третья пятилетка должна была стать важным этапом в решении основной экономической задачи СССР — *догнать и перегнать главные капиталистические страны по производству на душу населения*. Выполнение намеченной программы предполагало поддержание высоких темпов развития всех отраслей советской экономики. Вместе с тем необходимо было учитывать резкое изменение международной обстановки, нарастание военной угрозы. Исходя из этого пятилетний план на 1938 — 1942 гг. предусматривал более высокие темпы динамики машиностроения, химической промышленности, энергетики, металлургии.

В целях повышения обороноспособности новое строительство намечалось вести преимущественно в восточных районах страны в виде предприятий — дублеров.

В целом выполнение заданий пятилетки проходило успешно. К середине 1941 г. промышленность довела выпуск продукции до 86% плана, грузооборот железных дорог составил 90%, товарооборот достиг 92%. Вторая половина 30-х годов отмечена нарастанием проблем в хозяйственной сфере. Поэтому на XVIII конференции ВКП (б) (февраль 1941 г.) были приняты решения для улучшения положения, для чего вновь намечалось повсеместное внедрение хозрасчетных отношений.

Вопросы для повторения

1. Расскажите о революционных преобразованиях в экономике в 1917—1919 гг.
2. В чем состояла суть политики «военного коммунизма»?
3. Охарактеризуйте основные мероприятия НЭПа, новые формы хозяйственных отношений.
4. Как изменилась социальная структура деревни и какие экономические процессы происходили в сельском хозяйстве в 20-е годы?
5. Какие мероприятия осуществило государство для укрепления экономического положения страны?
6. Почему 1925 г. был переломным в истории нашей страны?
7. Охарактеризуйте первый и второй пятилетние планы.



ГЛАВА 34

Экономика СССР в годы Великой Отечественной войны и послевоенный период

В результате выполнения предвоенных пятилетних планов Советский Союз превратился в индустриальную державу. Рост экономического и военного потенциала нашей страны, ее международный авторитет, сила примера первого в мире государства рабочих и крестьян вызывали неприязнь государств, стремящихся к новому переделу мира. Они видели в лице нашей страны не только противника их притязаний на новые территории, но и богатый объект для этих притязаний.

34.1. Экономика СССР в период Великой Отечественной войны

Захватнические планы фашистской Германии

Оправившись от поражения в Первой мировой войне, германская крупная буржуазия, не согласная с итогами Версальского мира, требовала пересмотра границ, возврата и перераспределения колоний. Она понимала, что своих требований можно добиться лишь военным путем, так как страны-победительницы не уступят ей части своих колониальных владений.

Учитывая все эти обстоятельства, германский империализм начал готовиться к войне. Ударным его отрядом стал фашизм, который он вскормил и направил на путь захватов чужих земель и порабощения народов.

В поисках жизненного пространства и чужих богатств, ослепленные фашистской идеологией, германские войска в 1941 г. вторглись на территорию нашей страны, неся на своих штыках разрушения материальных и культурных ценностей и гибель народам.

Главарь фашистского государства не скрывали цели войны против СССР и, направляя на фронт миллионы немцев, в качестве трофея обещали им завоеванную страну и ее богатства.

Еще в период борьбы за власть Гитлер проповедовал необходимость войны с Советским Союзом, войны ради «жизненного про-

странства». Он заявлял: «Мы испытываем перенаселение и не можем себя прокормить, опираясь лишь на свою территорию». Не менее откровенно о целях войны высказывались другие руководители фашистской Германии.

Захват чужих территорий стал центром всей политики гитлеровской Германии. В первую очередь это касалось территории Советского Союза. Уже в 1925 г. в своей книге «Майн кампф» Гитлер сформулировал свою «восточную политику»: «Мы переходим, наконец, к политике будущего, основанной на расширении нашего пространства. Когда мы говорим сегодня о приобретении новых земель и нового пространства в Европе, то, в первую очередь, думаем о России и о подчиненных ей окраинных государствах»¹. «Новая германская империя должна будет... снова выступить в поход по дороге, давно уже проложенной тевтонскими рыцарями, чтобы германским мечом добыть нации насущный хлеб, а германскому плугу землю»².

Не скрывая истинные цели войны с Советским Союзом, Розенберг писал: «На Востоке Германия ведет трехстороннюю войну: войну за уничтожение большевизма, войну за уничтожение великорусской империи и, наконец, за приобретение колониальных территорий для целей колонизации и экономической эксплуатации»³.

В государственном аппарате гитлеровской Германии еще до войны с Советским Союзом разрабатывались планы разграбления материальных ценностей СССР, уничтожения людского потенциала, создавались особые подразделения.

Гитлер не скрывал ненависти по отношению к славянам и другим народам СССР: «Минимально, что мы можем сделать, — это предотвратить поднятие чужеземной крови в теле нашей нации. Я признаю, что угроза этого чужеземного насилия не ослабнет, если в недалеком будущем мы оккупируем территории с весьма высоким процентом славянского населения, от которого нам не удастся так скоро отделаться.... Мы обязаны истреблять население... Нам придется развить технику истребления населения. Если меня спросят, что я подразумеваю под истреблением населения, я отвечу, что я имею в виду уничтожение целых расовых единиц. Именно это я и собираюсь проводить в жизнь — грубо говоря, это моя задача.... Я имею право уничтожить миллионы людей низшей расы, которые размножаются как черви. Одна из основных задач германского государственного

¹ Мельников Д., Черная Л. Преступник № 1. М.: АПН, 1983. С. 350.

² Кравченко Г.С. Экономика СССР в годы Великой Отечественной войны (1941—1945 гг.). 2-е изд. М.: Экономика, 1970. С. 95.

³ Юриенбергский процесс: Сборник материалов. М.: Госюрииздат, 1955. Т. I. С. 708.

управления во все времена будет заключаться в предотвращении развития славянских рас...»¹.

Гиммлер писал: «Меня ни в малейшей степени не интересует судьба русского или чеха... Живут ли народы в достатке или умирают с голоду, интересует меня лишь в той мере, в какой они нужны нам как рабы...». Именно Гиммлер планировал и осуществлял меры по уничтожению 30 миллионов славян, 6 миллионов евреев, сотен тысяч представителей других народов СССР, Восточной и Западной Европы. Геринг заклинал своих подчиненных: «Убивайте каждого, кто против нас, убивайте, не вы несете ответственность за это, а я, поэтому убивайте»².

Нацисты планировали выселить в Сибирь с Украины 65% украинцев, из Белоруссии — 75% белорусов. Освобожденные территории подлежали заселению немецкими колонистами. Гиммлер говорил... немецкие поселения «распространятся до Дона и Волги, а потом, как я надеюсь, и до Урала и будут всегда поставлять нам здоровое потомство германской крови. Германский восток до Урала... должен стать питомником германской расы»³.

Оставшееся в живых население советских территорий должно было стать рабами германских колонизаторов и обрекалось на постепенное вымирание. Вот какие директивы давал Борман в отношении восточных территорий: «Славяне должны работать на нас. В той мере, в какой они нам не нужны, они могут вымирать. Поэтому обязательное проведение прививок и медицинское обслуживание со стороны немцев является излишним. Размножение славян нежелательно... Образование опасно. Для них достаточно уметь считать до ста. В лучшем случае приемлемо образование, которое готовит для нас полезных марионеток»⁴.

Для германского капитала наша страна, ее богатства были огромным пирогом, который должен был стать призом для них — победителей. Уже в начале войны 6 июля 1941 г. Гитлер говорил: «В принципе мы должны помнить, что необходимо умело разрезать этот пирог, с тем, чтобы мы могли: во-первых, господствовать, во-вторых, управлять, в третьих, извлекать выгоду»¹. Вряд ли можно еще яснее выразить цель войны и планы в отношении завоеванных земель.

¹ *Нюрбергский процесс*: Указ. соч. Т. I. С. 517—518.

² Там же. Т. 2. — С. 23, 560; *Бузырев В.М.* Восстановительные работы и их финансирование / Под ред. чл.-корр. АН СССР, проф. М.И. Боголепова. М.: Госфиниздат, 1945. С. 6.

³ «Совершенно секретно: Только для командования». М.: Наука, 1967. С. 110—120; *Мельников Д., Черная Л.* Указ. соч. С. 353.

⁴ *Нюрбергский процесс*. Указ. соч. Т. 2. С. 560.

Первый этап войны для нашей страны сложился неудачно. Причиной этого было влияние ряда факторов, способствующих продвижению вражеских войск в глубь нашей страны, временной оккупации значительных территорий и нанесению экономике страны огромного материального урона.

Борясь за мировое господство, гитлеровцы понимали, что на пути их планов стоит Советский Союз, с которым рано или поздно придется столкнуться на полях сражений. Они отчетливо представляли, что это столкновение будет бескомпромиссным и жестоким. Перед началом войны с СССР Гитлер говорил, что в войне с Россией «... речь идет о борьбе за уничтожение. Если мы не будем так смотреть, то хотя мы и разобьем врага, через 30 лет снова возникнет коммунистическая опасность... Мы ведем войну не для того, чтобы законсервировать своего противника, а для того, чтобы уничтожить его.»

Подготовка Германии к войне

Фашисты тщательно готовились к такой войне. Германия намного раньше, чем СССР, перевела экономику на военные рельсы, сумев развить значительный экономический потенциал, который по ряду показателей был выше, чем в СССР, особенно в отраслях промышленности, имеющих определяющее значение в войне. В конце 30-х — начале 40-х годов Германия занимала первое место в мире по добыче бурого угля, производству алюминия, некоторых химических веществ, металлообрабатывающих станков, а по производству электроэнергии — второе. По производству стали, чугуна, электроэнергии, добыче угля Германия накануне войны в полтора-два раза превосходила СССР. К началу войны с СССР в военной промышленности Германии было занято 5,5 млн человек, т.е. большая часть всех рабочих.

Немаловажное значение для развития экономического потенциала Германии и использования его в военных целях против СССР имели захват и ограбление Австрии, Чехословакии, Польши, Франции и других европейских стран. На выполнение только военных заказов Германии работало около 5 тыс. предприятий оккупированных западноевропейских стран. Это предопределило перевес фашистской армии в вооружении в начале войны.

К 1941 г. Германия отмобилизовала огромную армию. С 1940 по 1941 гг. численный состав ее вооруженных сил возрос с 3750 тыс. до 7330 тыс. На границах с СССР была сосредоточена подавляющая часть гитлеровских войск — 4,6 млн человек, а вместе с войсками ее союзников — 5,5 млн человек. Против СССР было выставлено

¹ Мельников Д., Черная Л. Указ. соч. С. 349.

4980 самолетов, 4300 танков и штурмовых орудий, свыше 47 тыс. орудий и минометов. К этому следует добавить, что фашистская армия была раньше, чем в СССР, отоброшизована и перевооружена новым оружием, гитлеровские войска уже имели опыт современной войны на полях захваченных ими стран. Нельзя забывать и о том, что с нашей стороны имелись просчеты в оценке возможного времени нападения гитлеровцев на СССР.

Этой огромной, оснащенной и обученной убивать фашистской армаде на западных рубежах нашей страны противостояли 2,9 млн советских бойцов, 1540 самолетов новых типов, 34500 артиллерийских орудий и минометов, 1800 тяжелых и средних танков. В целом гитлеровские войска превосходили наши боевые силы по количеству войск почти в два раза, танкам — в три раза, боевым самолетам новых типов — в три раза, артиллерии — на 25%.

Таким образом, имевшийся в начале войны перевес в живой силе и технике, позволил гитлеровским войскам вести военные действия на советской территории и временно оккупировать часть ее.

Потери СССР

Следует отметить, что на территории, подвергшейся временной оккупации, в 1941 г. проживало 88 млн человек, или 40% всего населения СССР, 32% рабочих и служащих. Здесь находилось 33% основных фондов предприятий, производивших 33% валовой продукции всей промышленности страны. Оккупанты захватили огромную территорию с плодородными землями, на которой до войны было занято посевами зерновых и технических культур свыше 70,8 млн га, или 47% всего пахотного поля страны, собиралось 38% зерна, 53% льна-долгунца, выращивалось 45% поголовья крупного рогатого скота, 68% свиней, 29% овец и коз.

Особенно неоценимы и невосполнимы потери нашего народа. Это 27 миллионов советских людей, погибших на полях сражений, в концентрационных лагерях, на фашистской каторге, расстрелянных и замученных на временно оккупированных территориях.

Нуждаясь в трудовых ресурсах, германские фашисты стали в больших масштабах угонять на работу в Германию население оккупированных ими стран. Из Советского Союза на германскую каторгу было угнано 4 млн человек. Вместе же с военнопленными их было гораздо больше. Об этом свидетельствуют следующие данные. В 1945 г. из Германии было репатриировано более 5 млн человек, в том числе 3,1 млн мужчин, 1,4 млн женщин и 600 тыс. детей. Сотни тысяч не вернулись, погибнув там от пуль, болезней и голода.

Уничтожение миллионов советских людей в годы Великой Отечественной войны лишило нашу страну миллионов рабочих рук, что

серьезно затрудняло послевоенное восстановление народного хозяйства. Последствия такого большого урона людских ресурсов отразились на последующей демографической ситуации в СССР, выразившейся в снижении в послевоенные годы рождаемости, а затем в ««повторном эхе войны»» когда стало меньше детей у лиц родившихся в военные годы.

Еще до начала войны с Советским Союзом во время разработки «Плана Барбаросса» предусматривались меры экономического характера на планируемых к захвату территориях СССР. Геринг откровенно заявлял: «Я намериваюсь грабить, и именно эффективно»¹.

Для организации грабежа ресурсов захваченных районов был создан подчиняющийся Герингу «экономический штаб особого назначения Ольденбург». Штаб руководил хозяйственными инспекциями во всех крупных захваченных городах. В подчинении инспекции находились специальные команды, непосредственно занимающиеся ограблением оккупированных территорий. В директивном документе для этих подразделений указывалось следующее: «Согласно приказам фюрера необходимо принять все меры к немедленному и полному использованию оккупированных областей в интересах Германии. Использование подлежащих оккупации районов должно проводиться в первую очередь в области продовольственного и нефтяного хозяйства. Наряду с этим германской военной промышленности должны быть даны и прочие сырьевые продукты из оккупированных областей»².

В указанных специальных подразделениях по руководству «восточными территориями» работали тысячи военных и чиновников, грабивших и вывозивших в Германию все, что можно было увезти из СССР. Вместе с армией и государственными чиновниками в нашу страну хлынули многочисленные представители германских концернов, которые поспешили основать на оккупированных территориях СССР свои филиалы. В их числе: «Маннесман — Украина АГ», филиалы «Украина» компании Крупп, «Герман Геринг — железо и сталь» и многие другие, главной и единственной целью которых был грабеж.

Грабеж чужих ценностей, возведенный в ранг государственной политики, был одной из задач гитлеровских планов войны против Советского Союза.

В изданной германским командованием инструкции, озаглавленной «Принципы ведения хозяйства на Востоке» (приложение к

¹ *Нюрбергский процесс*. Т. II. С. 627.

² *Нюрбергский процесс*. Т. II. С. 715—716.

особому распоряжению по снабжению от 22 августа 1941 г.), указывалось: «Завоеванные восточные области являются германской хозяйственной территорией. Земля, весь живой и мертвый инвентарь... являются собственностью германского государства»¹.

Нацисты не только разграбили достояние народов СССР, еще более значительный ущерб нанесен ими путем разрушения материальных ценностей на временно оккупированных территориях.

В истории всех войн, шедших ранее, ни одна армия не разрушала так методично и планомерно, так жестоко и хладнокровно захваченные во время военных действий чужие территории, как это делали на нашей земле гитлеровские войска, Специальные команды факельщиков для поджога зданий, взрывателей для уничтожения не только промышленных объектов, но и театров, музеев, детских садов и больниц впервые создала германская армия.

В одной из директив Гитлера своим отступающим войскам приказывалось: «Все полезные противнику сооружения, места расквартирования, дороги, искусственные сооружения, плотины и т.д. должны непременно разрушаться... Противник должен получить совершенно негодную на долгое время, необитаемую, пустынную землю, где в течение месяцев будут происходить взрывы мин»².

«Зона пустыни» — это порождение германского фашизма. Это первый в новой истории человечества прецедент в официальной политике одной из воюющих сторон по отношению к другой. Ни одна страна, ни в одной из войн не несла таких потерь и на такой обширной территории, как СССР в период Великой Отечественной войны. Перед масштабами и ужасами творимых фашистами разрушений меркнут самые страшные страницы всемирной истории.

Еще ужаснее были планы фашистов в случае их победы. Страшную судьбу готовили они для Москвы, Ленинграда и других крупнейших центров нашей страны. Для Москвы была уготовлена участь быть полностью разрушенной. После захвата Ленинграда фашисты должны были его взорвать и сравнять с землей.

В директиве германского военно-морского штаба от 22 сентября 1941 г. «О будущем города Петербурга» указывалось: «Фюрер решил стереть город Петербург с лица земли. После поражения Советской России нет никакого интереса для дальнейшего существования этого большого населенного пункта. Предложено тесно блокировать город и путем обстрела из артиллерии всех калибров и беспрерывной бомбежки с воздуха сравнять его с землей»³.

¹ *Нюрнбергский процесс*. Указ. соч. С. 805.

² Там же. С. 781.

³ Там же. С. 783.

Разграбление и разрушение культурных ценностей СССР также было составной частью государственной политики нацистов в отношении «восточных территорий». С этой целью разрабатывались специальные планы и создавались особые подразделения для осуществления этих планов.

Фашисты сначала разграбили, а затем разрушили сотни объектов культуры на территории всех советских республик, где они побывали. Перечень и описание этих вандалских актов составляет много томов.

Любая война сопряжена с материальными и людскими потерями. Но особенно большие потери она несет хозяйству и населению районов, где проходят военные действия, и районов, подвергшихся оккупации.

Это было главной причиной огромных разрушений. Не следует забывать, что война дважды пронеслась по одним и тем же территориям. Кроме того, в результате ожесточенных боев, когда города, поселки, деревни по несколько раз переходили из рук в руки, они подвергались разрушениям.

С первых же часов войны враг обрушил на города Советского Союза смертоносный груз тысяч германских самолетов. Их главной целью были промышленные объекты в глубине территории страны. Попавшие под бомбежку объекты срочно восстанавливались, чтобы обеспечить фронт оружием. Еще более значительные объемы строительно-монтажных работ были связаны с перебазированием промышленных предприятий в восточные районы нашей Родины. Уже 27 июня 1941 г. было принято решение об эвакуации огромного числа предприятий.

Эвакуация производительных сил на Восток

Эвакуация промышленных предприятий в восточные районы страны имела огромное экономическое и оборонное значение. Она позволила сохранить для нашей страны значительную часть военно-экономического потенциала тех районов, которые попадали в зону оккупации. Тем самым были сорваны планы гитлеровцев лишить в результате «блицкрига» Советский Союз промышленной базы, в первую очередь базы по производству металла и угля, а следовательно, лишить Красную Армию потенциальной возможности вооружаться в ходе войны. Перебазирование такого количества предприятий в восточные районы послужило мощным толчком для их индустриального развития как в военные годы, так и в послевоенный период.

Эвакуированные заводы и фабрики в основном направлялись в восточные районы РСФСР, Казахстан, Узбекистан, Таджикистан, Туркмению и Киргизию. За июль—ноябрь 1941 г. на восток стра-

ны было перебазировано 1523 промышленных предприятия. К весне 1942 г. в восточные районы прибыло 7,4 млн человек.



Хлеб — фронту

Созданная новая промышленная база стала по сути основным поставщиком всех важнейших видов продукции. Уже в 1942 г. промышленные предприятия восточных районов производили 100% тракторов, 99% кокса, 97% железной руды, 97% чугуна, 87% стали, 90% проката, 82% угля, 52% станков, 59% электроэнергии. Этот экономический потенциал сыграл решающую роль не только в обеспечении фронта вооружением, но и в восстановлении народного хозяйства районов, освобожденных от немецкой оккупации.

С приближением вражеских войск эвакуировались не только промышленные предприятия. На восток отправлялось имущество колхозов и совхозов. Более 10 млн голов скота было перегнано с Украины в восточные районы; из Белоруссии отправили 395 тыс. голов крупного рогатого скота, 248 тыс. овец, 15 тыс. свиней.

Благодаря усилиям эвакуированного и местного населения на востоке страны была решена жизненно важная в то время задача обеспечения фронта вооружением и продовольствием.

Государственный бюджет в годы войны

В связи с потерей в первый период войны части территорий страны, перемещением значительной части экономического потенциала на восток, необходимостью перестройки экономики на военные рельсы национальный доход нашего государства в 1941 г. снизился на 1/3. Начиная с 1943 г. национальный доход

постепенно начинает увеличиваться. В 1944 г. он возрос уже на 30%, хотя его объем и к концу войны не достиг довоенного уровня.

Это отразилось на формировании государственного бюджета. Вследствие указанных выше причин и уменьшения национального дохода страны доходы государственного бюджета снизились в 1942 г. на 50 млрд руб.¹ Для покрытия возросших расходов на оборону и восстановление народного хозяйства пришлось привлекать дополнительные доходы. Они были изысканы внутри страны, так как внешних источников не существовало.

Несмотря на все трудности военного времени, огромные разрушения в народном хозяйстве, главным источником доходов государственного бюджета продолжали оставаться поступления от государственных предприятий. В результате осуществления в отраслях народного хозяйства организационно-технических мероприятий, направляемых на рост производительности труда, снижение издержек производства и себестоимости продукции, существенно улучшились экономические показатели деятельности предприятий и организаций. Это послужило основой роста доходов государственного бюджета. С 1942 по 1945 гг. они возросли на 60 млрд руб.

Однако из-за потери в ходе войны определенной части экономического потенциала государственные предприятия не могли полностью обеспечить поступление в бюджет необходимого объема финансовых ресурсов. В этих условиях одним из источников дополнительных средств стали поступления от населения (налоги, государственные займы и др.). С введением в начале войны некоторых новых налогов (военного и других) их удельный вес в бюджете возрос с 5,2% в 1940 г. до 13,2% в 1945 г. В целом с 1942 по 1945 гг. общие поступления от населения в бюджете возросли на 36 млрд руб.

В ходе войны менялась структура расходов государственного бюджета. В самый напряженный период войны, когда решалась судьба нашей страны, около 60% финансовых ресурсов бюджета было направлено на финансирование обороны. Во второй половине войны, с наращиванием военного производства и усилением мощи нашей армии, стал сокращаться не только относительный, но и абсолютный размер военных расходов. В 1944 г. их удельный вес снизился до 52,3%, а в 1945 г. — до 42,9%. Если в 1944 г. на военные цели было направлено 137,8 млрд руб., то в 1945 г. — 128,2 млрд руб.

По мере восстановления эвакуированной на восток страны промышленности и ее дальнейшего развития расширялись возможности для увеличения средств на народное хозяйство. Эти расходы не

¹ Здесь и далее стоимостные и финансовые показатели приводятся в масштабе цен, действовавших в тот период.

только росли, но и увеличивался их удельный вес в бюджете. Если в 1942 и 1943 гг. их доля составляла соответственно 17,3% и 15,8% общих бюджетных расходов, то в 1944 и 1945 гг. — 20,3% и 24,9%.

Следует особо отметить, что, несмотря на условия военного времени, расходы на социально-культурные мероприятия не уменьшались, а даже росли абсолютно и относительно. В 1942 г. их удельный вес составил 16,6%, в 1943 г. — 17,9%, в 1944 г. — 19,4%, в 1945 г. — 21,0%.

Одной из причин роста расходов на народное хозяйство и социально-культурные мероприятия была необходимость развертывания восстановительных работ в районах, подвергшихся фашистской оккупации. Советское государство прилагало максимальные усилия для изыскания средств с тем, чтобы оказать помощь пострадавшим от оккупантов районам.

Оборона страны, восстановление разрушенного войной хозяйства требовали огромных финансовых ресурсов. Главным источником финансирования этих затрат были средства, полученные от государственных предприятий и организаций. Часть средств — налоговые поступления от населения.

Привлечение народных средств

Но был и другой источник средств, основанный на высочайшем патриотизме советских людей, на их стремлении оказать всемерную помощь государству, на их желании сделать все, чтобы приблизить день Победы. Речь идет о добровольных взносах населения в годы Великой Отечественной войны в созданные «Фонд Красной Армии» и «Фонд восстановления хозяйства в освобожденных от оккупантов районах». Вносились наличные деньги, драгоценности, облигации госзаймов, сельскохозяйственные продукты, отчисления от заработной платы и др. Все слои населения участвовали в этом патриотическом движении: рабочие, колхозники, ученые, писатели, артисты, пенсионеры, студенты и школьники.

Всего за годы войны от населения поступило в виде добровольных взносов 94,5 млрд руб., 130,7 кг золота, 13 кг платины, 9,5 т серебра, значительное количество драгоценных изделий, облигаций и инвалюты.

Значительная финансовая помощь населения государству оказывалась и в виде подписки на государственные займы. За годы войны было выпущено четыре государственных займа. В результате реализации их среди населения в государственный бюджет поступило 76 млрд руб.

Решение проблемы кадров

Одной из острейших проблем в годы войны была нехватка рабочих рук. На поля сражений ушли миллионы наиболее здоровых мужчин. Достаточно отме-

тять, что к концу войны личный состав Вооруженных Сил нашей страны насчитывал 11,4 млн человек. Для формирования все увеличивающихся технических частей Советской Армии призывались квалифицированные рабочие и сельские механизаторы. Не следует забывать, что на оккупированной территории осталось более 40% довоенного населения страны. Все это привело к тому, что численность рабочих и служащих в народном хозяйстве снизилась с 31,2 млн чел. в 1940 г. до 18,4 млн чел. в 1942 г., в том числе в промышленности с 11,0 млн чел. до 7,2 млн чел. Естественно, что это обострило проблему рабочих кадров. В 1942 г. Наркомату тяжелого машиностроения не хватало 50 тыс. рабочих, Наркомату танковой промышленности — 45 тыс., Наркомату вооружения — 64 тыс. Наркомату авиационной промышленности — 215 тыс., Наркомату боеприпасов — 35 тыс., Наркомату черной металлургии — 9 тыс., Наркомату цветной металлургии — 8 тыс. человек.



Производство мин на московском заводе

Важнейшей оборонной и народнохозяйственной задачей было вовлечение в производство дополнительных трудовых ресурсов. Источником их могли быть только женщины, пенсионеры и подростки, более широкое вовлечение в промышленное производство жителей республик, имеющих преимущественно сельское население.

Миллионы советских женщин стали работать во всех отраслях народного хозяйства. Они не только выполняли, но и перевыполняли мужские нормы, осваивали сугубо мужские профессии, работали, заменяя мужчин, на металлургических, химических, оборонных заводах. Например, удельный вес женщин на металлургических заводах восточных районов в 1943 г. составлял 40,9%. В целом по народ-

ному хозяйству численность женщин с 1940 по 1945 гг. возросла на 20,6%, а их удельный вес — с 39 до 56%, в том числе в промышленности — 52%. Женщины освоили мужские специальности. Они составляли 33% машинистов паровых машин, 33% — токарей, 31% — сварщиков и т.д. Женщины стали главной производительной силой тыла. Особенно возросла роль женщин в сельском хозяйстве. Здесь они почти полностью заменили ушедших на фронт мужей, братьев, отцов. Достаточно отметить, что удельный вес женщин-трактористок и комбайнеров в 1943 г. по сравнению с 1940 г. возрос с 8% до 54%.

**Рост производства
и объема основных
фондов**

Материально-техническое обеспечение армии, требующее непрерывного расширения военного производства и обновления военной техники, восстановление разрушенного войной хозяйства самым тесным образом были связаны с необходимостью постоянного роста основных фондов как базы расширенного воспроизводства.

Осуществление же в годы войны расширенного воспроизводства осложнялось рядом важных обстоятельств, в том числе высоким удельным весом в совокупном общественном продукте военной продукции: недостатком квалифицированных рабочих кадров, призванных в действующую армию; изъятием в результате оккупации и разрушений из экономического потенциала значительных объемов основных фондов.

В этих условиях огромное значение для экономики и обороноспособности нашей страны имели промышленные центры, созданные в предвоенные и военные годы в восточных районах РСФСР и в республиках Средней Азии. Их наличие позволило и в годы войны постоянно расширять воспроизводство и наращивать экономический потенциал государства. В то время как в капиталистических государствах и в том числе в фашистской Германии наблюдалось сужение воспроизводства основных фондов (например, в Германии капитальные вложения в 1943 г. снизились по сравнению с 1942 г. на 13%, а в 1944 г. уменьшились на 9%), в СССР объем капитальных вложений в годы войны неизменно увеличивался: в 1943 г. он составил 25,9 млрд руб., в 1944 г. — 35,6 млрд руб., в 1945 г. — 42,9 млрд руб.

Выделяемые из государственного бюджета и за счет прибыли предприятий капитальные вложения направлялись на новое строительство и восстановление основных фондов народного хозяйства. Если объем основных фондов в 1942 г. по сравнению с 1940 г. составил 63%, то в 1943 г. — 76%, в 1944 г. — 87%, в 1945 г. — 91%.

За период 1942—1944 гг. на востоке страны было построено 2 тыс. 250 крупных промышленных предприятий, а в освобожденных районах восстановлено свыше 6 тыс. предприятий. Введено в действие

100 тыс. металлорежущих станков, 24 доменных и 128 мартеновских печей, 70 электропечей, 56 прокатных станов, 67 коксовых батарей, угольных шахт с добычей 73 млн т. угля в год, электростанций мощностью 3,4 млн кВт.

Расширенное воспроизводство осуществлялось не только в сфере материального производства, но и в непроизводственной сфере.

В результате военных действий и разграбления государственного имущества непроизводственным фондам народного хозяйства (жилищный фонд, учреждения социально-культурного и коммунально-бытового назначения) был нанесен большой урон. В 1942 г. их объем по сравнению с довоенным уровнем снизился почти на 50%. Перебазирование на восток большого количества предприятий, огромных масс работников и членов их семей потребовало расширения непроизводственных фондов. Выделение на эти цели капитальных вложений, усилия трудящихся позволили не только прекратить снижение непроизводственных фондов, но и постепенно их увеличивать. Уже в 1943 г. эти фонды по сравнению с 1942 г. возросли на 29%, в том числе по жилью на 32%. В 1944 г. прирост непроизводственных фондов составил 20%.

Естественно, что наибольшая часть капитальных вложений, направляемых на расширение и восстановление непроизводственных фондов, направлялась в жилищное хозяйство. В то время как ни в одной капиталистической стране, участвовавшей во Второй мировой войне, почти не велось жилищного строительства, в нашей стране в 1942 г. был построено 5,8 млн кв. м. жилой площади, в 1943 г. — 10,5 млн, в 1944 г. — 15,7 млн, в 1945 г. — 15 млн кв. м.



На танковом заводе

Только благодаря проведенной в 20—30-х годах индустриализации, созданной в предвоенные годы военной промышленности нашей стране удалось выстоять в битве с германским фашизмом.

Вторая мировая война еще в большей степени показала, что в современных боевых операциях побеждает сторона, лучше оснащенная военной техникой. То есть в конечном итоге побеждает армия, страна, имеющая в тылу мощную промышленную базу, способную в короткий срок дать фронту в необходимом количестве качественное вооружение.

Если в начале войны с СССР германская армия превосходила Красную Армию по танкам почти в три раза, самолетам — в три раза, артиллерии — на 25%, то в дальнейшем, по мере того как эвакуируемые на Восток военные заводы стали развертывать свои производственные мощности, это превосходство было утеряно. Советские войска стали с каждым месяцем получать больше вооружения. Когда к концу 1942 г. советской оборонной промышленности удалось довести выпуск вооружения до уровня, обеспечивающего материально-техническое превосходство наших войск над немецкими, на фронтах произошел перелом в военных действиях в нашу пользу. Это можно проследить по данным следующей таблицы:

<i>Период</i>	<i>Действующая армия СССР</i>			<i>Действующие силы Германии и ее союзников</i>		
	<i>Танки в САУ</i>	<i>Орудия и мино- меты</i>	<i>Боевые самолеты</i>	<i>Танки и штур- мовые орудия</i>	<i>Орудия и мино- меты</i>	<i>Боевые само- леты</i>
Июнь 1941 г.	1475*	37500	1540*	4300	47200	4980
Декабрь 1941 г.	1954	22000	2238	1940	26800	2830
Ноябрь 1942 г.	7350	77851	4544	5080	51700	3500
Июль 1943 г.	10200	10500	10200	5850	54300	2980
Январь 1944 г.	5258	83600	10200	5400	54600	3000
Январь 1945 г.	11800	100400	12700	8000	56000	4100

* Танки и самолеты новых типов.

В годы войны СССР производил в среднем в год 27 тыс. боевых самолетов, 24 тыс. танков, 47 тыс. орудий и минометов; Германия (совместно с союзниками и оккупированными странами) — соответственно 20 тыс. самолетов, 13 тыс. танков, 25 тыс. орудий.

Одним из экономических источников в годы Великой Отечественной войны была помощь нашей стране со стороны государств антигитлеровской коалиции. По соглашению между США, Великобританией и Канадой Советскому Союзу в военный период в виде помощи было поставлено вооружение, продовольствие и оборудование на сумму 9,8 млрд долл. Хотя эта сумма значительна, но весь импорт в военные годы составил лишь около 4% промышленного производства СССР за этот период. Поэтому эти поставки не сыграли серьезной роли в решении военных и гражданских задач СССР.

Экономические потери СССР

В целом можно констатировать, что экономика СССР в годы Великой Отечественной войны оказалась более крепкой, а промышленность и сельское хозяйство более производительными, чем немецкая экономика. Это позволило добиться перевеса в вооружении и на этой основе выстоять в войне и победить германскую армию.

В результате военных действий на территории западных районов Советского Союза, грабежей и разрушений, произведенных на временно оккупированных территориях военными и гражданскими властями гитлеровской Германии, народному хозяйству нашей страны был нанесен огромный экономический урон. По данным Чрезвычайной государственной комиссии по установлению и расследованию злодеяний немецко-фашистских захватчиков в стране полностью или частично было разрушено 1 тыс. 710 городов и более 70 тыс. сел и деревень. Фашисты сожгли и разрушили свыше 6 млн зданий и лишили крова свыше 25 млн человек, разрушили и нанесли тяжелые раны крупнейшим промышленным и культурным центрам нашей страны.

Фашисты разрушили 31 тыс. 850 промышленных предприятий, где до войны трудилось около 4 млн рабочих, 65 тыс. км железнодорожной колеи, 4 тыс. 100 железнодорожных станций. Колоссальный ущерб был причинен сельскому хозяйству. Разорено и разграблено 98 тыс. колхозов, 1 тыс. 876 совхозов, 2 тыс. 890 машинно-тракторных станций. Были разграблены и уничтожены сотни тысяч социально-культурных и коммунально-бытовых учреждений и предприятий.

В результате военных действий, разграбления и уничтожения фашистами имущества Советский Союз потерял около 30% национального богатства.

В стоимостном выражении ущерб, причиненный народному хозяйству СССР, сельским и городским жителям только путем прямого уничтожения имущества граждан, колхозов, общественных организаций, государственных предприятий и учреждений, оценивается в сумме 679 млрд руб. в государственных ценах 1941 г. В том числе государственным предприятиям и учреждениям — 287 млрд руб., колхозам — 181 млрд руб., сельским и городским жителям — 192 млрд руб., кооперативным, профсоюзным и другим общественным организациям — 19 млрд руб. Это составило около 2/3 по отношению к национальному имуществу СССР, находящемуся до войны на территории, подвергшейся временной оккупации.

Приведенная цифра ущерба — 679 млрд руб. не исчерпывает всех потерь СССР в период войны. В сумму ущерба не включены такие потери, как снижение дохода от прекращения или сокращения работы государственных предприятий, колхозов и граждан, стоимость конфискованного германскими оккупантами продовольствия и снабжения, военные расходы СССР, а также потери от замедления темпов хозяйственного развития страны в результате действий врага на протяжении 1941—1945 годов. Надо иметь в виду, что из-за временной оккупации районов СССР здесь было недопроизведено 307 млн т каменного угля, 72 млрд кВт·ч электроэнергии, 38 млн т стали, 136 тыс. т алюминия, 58 тыс. тракторов, 90 тыс. металлорежущих станков, 63 млн ц сахара, 11 млрд пудов зерна, 68 млн ц мяса и много другой продукции. Эта масса продукции была бы произведена, если бы производство оставалось на уровне 1940 г., фактически же она была бы еще более значительной, так как темпы производства не стояли на месте.

Интересные данные о расходах воюющих стран во Второй мировой войне приводятся западными экономистами, которые свидетельствуют, что наибольший урон в войне был нанесен Советскому Союзу.

Западногерманский экономист Б. Эндрукс рассчитал, что если на Первую мировую войну было израсходовано 260 млрд долл., то на вторую — 3300 млрд долл. Бюджетные ассигнования на военные цели составили в США 275 млрд долл., Германии — 272 млрд, в Англии вместе с Канадой — 120 млрд, Франции — 15 млрд, Италии — 94 млрд, Японии — 56 млрд, СССР — 357 млрд долл.

Естественно, что этими суммами не исчерпываются все расходы на войну и понесенные воюющими странами потери. В первую очередь велики дополнительные потери тех стран, по территории которых прошли военные действия. Расчеты французского эконо-

миста А. Клода свидетельствуют, что общая стоимость разрушений, произведенных в ходе войны в европейских государствах составила 260 млрд долларов (в ценах 1938 г.). Из этой суммы на СССР приходится 128 млрд долл. (679 млрд руб.), Германию — 48 млрд долл., Францию — 21,5 млрд, Польшу — 20 млрд, Англию — 6,8 млрд долл.

Таким образом, общая сумма издержек, понесенных во второй мировой войне, составила: в СССР — 485 млрд долл. (2 трлн 569 млрд руб.), в Германии — 320 млрд долл., США — 275 млрд, в Англии с Канадой — 126,9 млрд, в Италии — 94 млрд, Японии — 56 млрд, во Франции — 36,5 млрд долл. Хотя война пришла в Советский Союз позже, чем в другие страны, урон, нанесенный нашей стране, был значительно выше.

34.2. Восстановление народного хозяйства

Восстановление народного хозяйства в освобожденных районах

Великая Отечественная война закончилась великой победой народов нашей страны над сильным и жестоким агрессором. Но это было достигнуто ценой огромных людских и материальных потерь. За всю историю челове-

чества ни одна страна не понесла такой урон в результате военных действий. Советский Союз потерял около 30% национального богатства и десятки миллионов человек.

С первых дней изгнания фашистских оккупантов с советской территории начались работы по восстановлению хозяйства освобожденных районов. Уже 29 декабря 1941 г. выходит постановление СНК СССР о восстановлении шахт в Подмосковном угольном бассейне. В 1943 г. для организации восстановительных работ в Совете Народных Комиссаров СССР был образован специальный комитет, а в Госплане СССР — управление, обеспечивающее планирование деятельности всех ведомств, причастных к этой работе. Постановление ЦК ВКП (б) и СНК СССР от 21 августа 1943 г. «О неотложных мерах по восстановлению хозяйства в районах, освобожденных от немецкой оккупации» наметило программу восстановительных работ, определило средства для их осуществления. В Госплане СССР и научных учреждениях были разработаны краткосрочные и долгосрочные планы восстановления народного хозяйства как в целом, так и по отдельным отраслям.

В результате усилий всех советских народов по возрождению промышленности освобожденных районов восстанавливался экономический потенциал страны. Все республики помогали восстанавли-

ливать сельское хозяйство в освобожденных районах. Например, для восстановления в них животноводства Казахская ССР выделила 550 тыс. голов скота, Киргизская ССР — свыше 130 тыс., Грузинская ССР — около 30 тыс. голов. Таким образом, возрождаемые колхозы получили 1,7 млн голов скота и 516,8 тыс. голов домашней птицы. Государство наделяло колхозников семенным фондом. В 1944 г. для проведения посевной кампании из государственных резервов выделили 50 тыс. т зерна. Только в Литовскую ССР было завезено в 1945 г. 10 тыс. т семян зерновых и 4 тыс. т картофеля. Уже в 1944 г. в освобожденных районах было засеяно свыше 16 млн га пашни. В начале 1945 г. на освобожденной земле было восстановлено 84 тыс. 700 колхозов, 1 тыс. 883 совхоза и 3093 машинно-тракторные станции. Ими было засеяно 72% довоенных площадей и получено 51% довоенной сельскохозяйственной продукции, в том числе половина товарного зерна, свыше 75% сахарной свеклы, 30% молока и молочной продукции, 25% скота и птицы.

После окончания войны, несмотря на усилия, довоенный уровень развития народного хозяйства по основным показателям не был достигнут. Объем промышленной продукции составил 91% к уровню 1940 г., добыча угля — 90%, нефти — 62%, выплавка чугуна — 59%, стали — 67%, выпуск ткани — 41%, грузооборот всех видов транспорта — 76%, розничный товарооборот — 43%, среднегодовая численность рабочих и служащих — 87%. Посевные площади сократились на 37 млн га, а поголовье скота уменьшилось на 7 млн голов. Доход страны в 1945 г. составил 83% к уровню 1940 г. Наиболее тяжело отразилась война на трудовых ресурсах: число рабочих и служащих снизилось на 5,3 млн человек, в том числе в промышленности — на 2,4 млн, в сельской местности количество трудоспособного населения уменьшилось на 1/3, трудоспособных мужчин — на 60%¹.

К экономическим проблемам СССР добавились и внешнеполитические. Уже в начале 1946 г. бывшие союзники по антигитлеровской коалиции находились в состоянии «холодной войны». Советский Союз был лишен внешнеэкономической помощи и в восстановлении разрушенного войной хозяйства должен был опираться на собственные силы.

**Пятилетний план
восстановления
и развития народного
хозяйства**

В марте 1946 г. на сессии Верховного Совета СССР был утвержден пятилетний план восстановления и развития народного хозяйства на 1946—1950 гг. Основная его задача — восстановить пострадавшие от войны районы страны, достичь довоенно-

¹ Поляк Г.Б. Послевоенное восстановление народного хозяйства. — М.: Финансы и статистика, 1986. С. 66.

го уровня развития промышленности и сельского хозяйства, а затем превзойти его. Пятилетний план был нацелен на быстрейшее восстановление районов, пострадавших от фашистской оккупации, включение имеющихся в них природных, производственных и людских ресурсов в экономический потенциал государства.

Для осуществления предусмотренных пятилетним планом работ по восстановлению и развитию народного хозяйства необходим был значительный объем капитальных вложений. За годы четвертой пятилетки размер капитальных вложений государственных и кооперативных предприятий и организаций составил 348,7 млрд руб. Из этой суммы более четверти было предоставлено регионам, пострадавшим во время войны. Финансирование капитальных вложений требовало значительных финансовых ресурсов. Вводимые в эксплуатацию восстановленные предприятия нужно было наделить необходимыми оборотными средствами. Осуществление социально-культурных мероприятий также требовало увеличения бюджетных ассигнований.

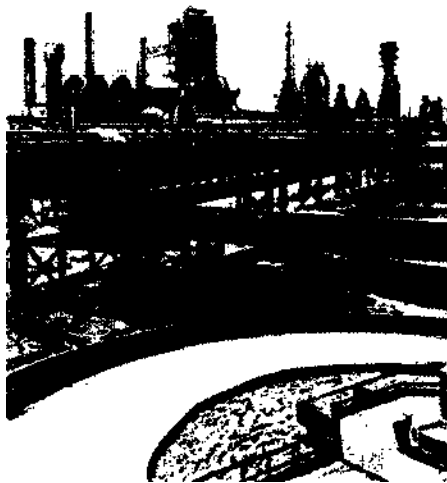
В послевоенные годы на состоянии советских финансов благоприятно отразились изменения в структуре общественного продукта. Увеличилась доля промышленности в производстве совокупного общественного продукта. Значительно увеличились темпы роста национального дохода страны. В 1949 г. доход возрос на 17%, а в 1950 г. — уже на 21% к предыдущему году (за 1949—1950 гг. ежегодно увеличивался на 19%). Важнейшими факторами роста национального дохода были увеличение производительности труда, существенная экономия в расходовании всех ресурсов на единицу продукции.

Таким образом, совершенствование структуры общественного продукта, развитие производства содействовали росту национального дохода страны, укреплению финансовой системы и динамичному развитию государственного бюджета СССР, который за годы послевоенной пятилетки вырос с 325 до 422 млрд руб.

Укреплению финансовой системы в послевоенные годы способствовала и *денежная реформа 1947 г.* В годы войны в результате огромных военных расходов и дефицита государственного бюджета государство вынуждено было прибегнуть к денежной эмиссии. Кроме того, на временно оккупированных территориях фашисты в целях подрыва экономики СССР пустили в оборот значительное количество фальшивых денег. Все это привело к тому, что после войны в обращении имелась денежная масса, в 3,8 раза превышающая довоенную и значительно превышающая потребности народного хозяйства, вследствие чего покупательная способность рубля снизилась.

Для развития хозрасчета, укрепления товарно-денежных отношений в народном хозяйстве, восстановления полноценности советского рубля, повышения роли денег необходимо было изъять из обращения излишек денежной массы. Одновременно с денежной реформой была отменена карточная система. Выделенные в 1946—1950 гг. из государственного бюджета 708,4 млрд руб. стали главным источником финансирования мероприятий по восстановлению отраслей народного хозяйства, их техническому перевооружению. Восстановление отраслей народного хозяйства сдерживалось трудностями, которые испытывало народное хозяйство в послевоенные годы. В их числе нехватка трудовых ресурсов, строительных материалов, оборудования, сырья.

Перевод экономики в годы войны на военные рельсы привел к диспропорциям в развитии отдельных отраслей промышленности, которые надо было преодолеть. Предстояло восстановить разрушенные производственные связи не только между отдельными предприятиями, но и промышленными центрами страны, перераспределить, сообразуясь с задачами мирного времени, материальные, финансовые и трудовые ресурсы между отраслями народного хозяйства, значительно повысить в общем объеме промышленного производства удельный вес гражданской промышленной продукции.



Восстановленный металлургический завод в Кривом Роге

Отличительной чертой послевоенного периода было сочетание восстановительных работ с новым строительством промышленных предприятий. Только в освобожденных от фашистов республиках и областях было начато строительство 263 новых предприятий. В их числе такие крупные объекты, как Курский завод резинотехнических изделий, Минский автомобильный завод, рельсобалочный стан и блюминг на металлургическом заводе «Азовсталь» и др. Масштабы и темпы восстановительных работ и нового строительства были таковы, что производственные показатели к концу пятилетки

по важнейшим отраслям народного хозяйства к концу пятилетки

были выше, чем до войны. Так, угля было добыто на 57% больше, чем в 1940 г., нефти — на 22%, производство черных металлов возросло на 45%, продукции машиностроительных заводов — в два раза.

Война нанесла тяжелейший урон сельскому хозяйству. Фашисты разрушили и разграбили более 40% всех колхозов и совхозов. Трудо-способное население в сельской местности сократилось с 35,4 млн до 23,9 млн человек. Численность тракторов в сельском хозяйстве составила 59% довоенного уровня, а количество лошадей снизилось с 14,5 млн до 6,5 млн голов. Это привело к сокращению посевных площадей на 36 млн га и снижению валового сбора зерна с 762 млн до 333 млн ц. В целом объем валовой продукции сельского хозяйства уменьшился на 40%. После Великой Отечественной войны уровень сельскохозяйственного производства по сравнению с довоенным оказался ниже, чем после Первой мировой войны и Гражданской.

В первый год послевоенной пятилетки к огромному ущербу, нанесенному сельскому хозяйству войной, прибавилось стихийное бедствие. В 1946 г. Украину, Молдавию, области Центрально-Черноземной зоны, Нижнее и часть Среднего Поволжья охватила засуха. Это была самая жестокая засуха, поразившая нашу страну за предшествующие пятьдесят лет. В этот год колхозы собрали зерна в 2,6 раза меньше, чем до войны. Засуха тяжело отразилась и на животноводстве. В охваченных засухой районах численность только крупного рогатого скота снизилась на 1,5 млн голов. На выручку районам, пострадавшим от засухи, пришли труженники других регионов страны, выделившие из своих скудных ресурсов материальные и финансовые средства.

Ежегодно увеличивались ассигнования на развитие сельского и лесного хозяйства из государственного бюджета. При этом возрастал не только абсолютный размер этих средств, но и их удельный вес в расходах на народное хозяйство. Если в 1946 г. они составляли 12,9 млрд руб., или 11,9% расходов на народное хозяйство, то в 1950 г. их объем составил 34 млрд руб., а удельный вес — 21,6%. Всего за годы послевоенной пятилетки из государственного бюджета было направлено в сельское и лесное хозяйство 115,5 млрд руб.

Не менее важной была помощь промышленных предприятий и жителей городов. Городские предприятия построили и отремонтировали десятки тысяч жилых домов, машинно-тракторных станций, производственных зданий, детских садов, клубов, библиотек и т.п. Все это позволило укрепить материально-техническую базу сельского хозяйства. Однако средств для сельского хозяйства не хватало. Недостаточное ресурсное обеспечение сельского хозяйства особенно

проявилось в засуху 1946 г. Перед государством со всей остротой встала задача планомерного преобразования природы засушливых районов страны, с тем чтобы снизить зависимость сельскохозяйственного производства от погодных условий.

Опыт многих поколений земледельцев, научные разработки доказывали, что одним из методов борьбы с засухой является лесоразведение в степных районах. *Полезащитные лесные полосы* охраняют поля от суховеев, улучшают водный режим почвы, увлажняют воздух, создают благоприятный микроклимат для посевов, предотвращают выдувание верхнего плодородного слоя и эрозию почвы. Для того чтобы придать лесоразведению в степных и лесостепных районах организованный характер и государственные масштабы, был принят «План полезащитных насаждений, внедрения травопольных севооборотов, строительства прудов и водоемов для обеспечения высоких и устойчивых урожаев в степных и лесостепных районах Европейской части СССР». Особое внимание в нем уделялось лесоразведению. В течение 1950—1965 гг. предусматривалось создание в 16 областях в основном в РСФСР, УССР восьми крупных государственных лесных полос общей протяженностью 5320 км. Кроме того, намечалось насаждение защитных лесных полос на полях совхозов и колхозов общей площадью 5 млн 709 тыс. га.

Весной 1949 г. широким фронтом начались лесопосадочные работы. Особенно активно они велись в Краснодарском крае, Сталинградской, Рязанской, Ростовской и Тульской областях. Начатые в годы первой послевоенной пятилетки работы по преобразованию земли, улучшению условий для сельскохозяйственного производства дали положительные результаты. Колхозы, совхозы и лесхозы заложили до 1951 г. полезащитные лесные полосы на площади 1852 тыс. га: Камышин — Волгоград, Воронеж — Ростов-на-Дону, Пенза — Каменск, Белгород — Дон, Чапаевск — Владимировка и др. Их протяженность составляла более 6 тыс. км.

Созданные в то время лесонасаждения и сегодня защищают сельскохозяйственные угодия и являются примером мирного приложения человеческих сил и мудрого отношения к земле и природе.

Таким образом, за годы первой послевоенной пятилетки в результате восстановления промышленного и сельскохозяйственного производства, быстро проведенной конверсии военного производства объем промышленной продукции по сравнению с 1940 г. вырос на 73%, капитальные вложения — в три раза, производительность труда — на 37%, а произведенный национальный доход — на 64%.

Вопросы для повторения

1. Объясните, почему фашистская Германия развязала войну против СССР.
2. Охарактеризуйте экономический потенциал временно оккупированных территорий.
3. Как осуществлялось перебазирование в восточные районы страны промышленного потенциала?
4. Как осуществлялся в годы войны процесс расширенного воспроизводства?
5. Охарактеризуйте экономический ущерб, нанесенный СССР в годы Великой Отечественной войны.
6. Как проводились восстановительные работы в годы войны?



ГЛАВА 35

Развитие экономики СССР в 50—80-е годы XX в.

Эти годы в истории СССР можно охарактеризовать как период небывалого *взлета, застоя и кризиса*. Началом этого подъема можно считать Великую Октябрьскую социалистическую революцию, в результате которой народы огромной страны, десятки миллионов ранее бесправных людей, получив личную свободу, добившись классового и национального равенства, вдохновленные идеей построения нового общества, с энтузиазмом стали восстанавливать после Первой мировой и Гражданской войн экономику страны, создали новую интеллигенцию, обеспечили индустриальную мощь государства. Революция, разрушив классовые, сословные и национальные ограничения, дала возможность раскрыться талантам народов, населявших страну. Принятые государством меры в области образования позволили за короткий срок подготовить специалистов для отраслей народного хозяйства. Тысячи ученых, конструкторов, десятки тысяч инженеров, агрономов, врачей, педагогов вышли из рабочих, крестьянской и мещанской среды, всех народов и народностей многонациональной страны.

Несмотря на трудности восстановления народного хозяйства, на репрессии 30-х годов народы СССР за два десятилетия создали экономический и индустриальный потенциал страны, который дал возможность государству выстоять в смертельной схватке с германским фашизмом. Совместная борьба всех республик СССР в годы Великой Отечественной войны дала им надежду на улучшение жизни. Быстрое восстановление народного хозяйства после войны в немалой степени было обусловлено и психологическим подъемом победивших народов, интеллектуальным и индустриальным потенциалом, созданным в довоенные годы.

В истории СССР и России послевоенные годы по характеру социально-экономического развития можно подразделить на три периода:

- взлет (1950—1970)
- застой (1971—1985)
- кризис и смена социально-экономической системы (1985—1990-е).

Рассмотрим особенности экономического развития нашей страны по этим этапам.

35.1. Динамическое развитие экономики (1950—1970)

В эти годы экономика страны динамично развивалась. За первые десять лет среднегодовые темпы роста валовой промышленной продукции составили 11,7%, валовой продукции сельского хозяйства — 5,0%, основных производственных фондов — 9,9%, произведенного национального дохода — 10,2%, товарооборота — 11,4%. Этому способствовали обновление и модернизация основных фондов в промышленности, укрепление материально-технической базы сельского хозяйства, расширение производства товаров народного потребления, освоение целинных и залежных земель, совершенствование системы управления.



Одно из первых высотных зданий в Москве

Немалое значение в достигнутых успехах имело изменение внутриполитической обстановки в стране. Смерть в 1953 г. И.В. Сталина стала началом конца созданной им тоталитарной системы и началом перехода к новому курсу во внутренней политике. Избранный на

пост первого секретаря ЦК КПСС Н.С. Хрущев стал проводить курс, связанный с социальной ориентацией экономики, увеличением капитальных вложений в отрасли группы «Б» и сельское хозяйство, с предоставлением больших прав руководителям предприятий и колхозов. Особое внимание уделялось развитию сельского хозяйства. При этом главный акцент делался на освоение целинных и залежных земель. В Западной Сибири и Казахстане были созданы сотни новых совхозов, машинно-тракторных станций, проложены

дороги, построены поселки. Естественно, что это был *экстенсивный* путь развития отрасли. Но он позволил добиться за пять лет прироста сельскохозяйственной продукции на 34%, создать на востоке страны новые районы сельскохозяйственного производства.

Большую роль в комплексном развитии регионов и региональной экономики сыграл переход в 1957 г. на территориальные принципы управления. Было упразднено подавляющее число союзных и республиканских министерств, а предприятия переданы в ведение созданных в республиках, краях и областях *советов народного хозяйства* (совнархозов). Их образование было определенным шагом в децентрализации управления народным хозяйством, в расширении прав и материальных возможностей на местах, в демократизации экономики. Однако это создавало трудности в проведении единой общегосударственной научно-технической политики, расплывало ресурсы, снижало эффект от имевшегося раньше преимущества от концентрации средств.

В эти годы был сделан существенный шаг к *повышению уровня жизни населения*. Это нашло выражение в Законе о пенсиях, в снижении налогов, в отмене платы за обучение в средней школе и вузах, во введении минимальной гарантированной зарплаты в сельскохозяйственном производстве, в повышении зарплаты в других отраслях, сокращении продолжительности рабочей недели и др.

Особых успехов удалось добиться в решении жилищной проблемы. В 50-е годы стали предоставляться льготные кредиты застройщикам индивидуальных домов. Это улучшило положение с жильем в малых и средних городах и сельской местности. В 60-е годы, когда конструкторы и архитекторы обеспечили организацию типового домостроения на индустриальной основе, в городах резко возросло жилищное строительство, позволившее обеспечить к концу 70-х годов 80% семей в городах отдельными квартирами.

Повысился уровень народного образования. Созданная сеть школ, техникумов, вузов позволила сформировать хороший кадровый потенциал страны, что положительно отразилось на развитии науки, культуры. Важно отметить, что в развитии экономики СССР 1950—1970 гг. существенную роль играли факторы *интенсивного роста*, когда прирост национального дохода и валового общественного продукта обеспечивался главным образом увеличением производительности труда и внедрением достижений научно-технического прогресса. За 1950—1960 гг. за счет роста производительности труда было получено 73% произведенного национального дохода. В 1961—1965 гг. этот показатель достиг 83,7, а в 1966—1970 гг. — 87%. Промышленное развитие обеспечивалось систематическим ростом капитальных вложе-

ний, в структуре которых повысилась доля, направляемая на расширение, реконструкцию и техническое перевооружение действующих предприятий.



Главный конструктор космических кораблей
С.П. Королев и первый космонавт Земли
Ю.А. Гагарин

Советский Союз в эти годы осуществил кардинальные изменения в техническом развитии. Быстрыми темпами развивались радиоэлектронная, атомная, химическая промышленность, приборостроение. Именно в эти годы в стране был создан свой ядерный и ракетный потенциал, запущен первый в мире спутник, а затем — космический корабль, совершен первый полет человека в космос, построены первые атомные электростанции и морские атомные корабли. Таким образом, высокие темпы экономического развития обеспечивались и за счет интенсивного типа расширенного воспроизводства.



Первый в мире советский искусственный
спутник Земли

на дальние расстояния и самых больших диаметров в мире с высокой пропускной способностью. Благодаря сети трубопроводов, соединившей все районы, за исключением Дальнего Востока, в стране была создана *Единая маневренная система нефте- и газоснабжения*.

В эти годы в промышленности страны и на транспорте широко внедрялись технические новшества. Как известно, в ходе Второй мировой войны началась *третья научно-техническая революция (НТР)*, которую подразделяют на два этапа: 1945 — середина 60-х и середина 60-х — конец 80-х. Лидерами первого этапа современной НТР были США и СССР.

Существенное развитие получил морской транспорт, по тоннажу которого Советский Союз вышел на пятое место в мире. Советский флот был самым молодым по возрасту судов. Такое достижение НТР, как изобретение реактивного и турбовинтового самолета, нашло широкое применение в нашей стране — вся авиация была переведена на реактивное топливо, воздушные линии стали обслуживаться высокоскоростными самолетами, СССР резко расширил сеть международных авиалиний.

В эти годы была осуществлена техническая реконструкция железных дорог — перевод на электровозную и тепловозную тягу. С 1958 г. в СССР прекратился выпуск паровозов. Получил развитие автомобильный транспорт,

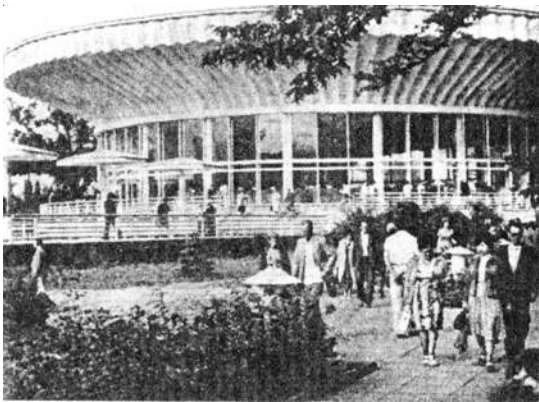
возросли масштабы автодорожного строительства. Все это обусловило кардинальные изменения в структуре транспортной системы — ведущими стали прогрессивные средства передвижения. Принадлежность транспортных средств государству обеспечивала их взаимодействие, транспортная система была единой государственной системой.

Высокими темпами развивалась электроэнергетика — строились крупнейшие гидростанции, тепловые электростанции; началось строительство атомных. К 1970 г. было завершено создание *Единой энергетической системы Европейской части СССР*, включая Урал — самой крупной энергосистемы мира.

На этот период приходится интенсивное развитие телевидения, сначала черно-белого, с 60-х годов — цветного. Расширяется сеть ретрансляционных станций, благодаря чему увеличивается масштаб телевидения, в него вовлекается все большее число регионов и республик. В 1970 г. была введена в строй Останкинская телевизионная башня.

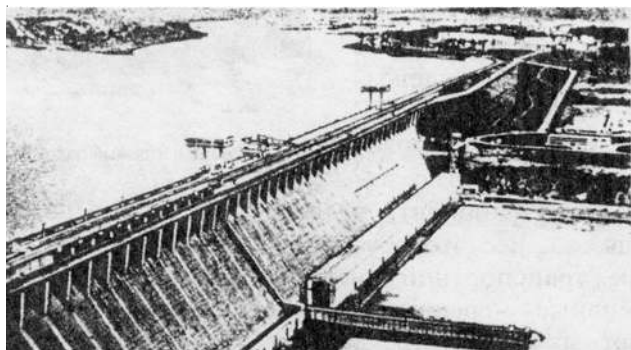


Первый в мире атомный
ледокол «Ленин»



Курорт Трускавец

В широких масштабах шло освоение новых районов и месторождений полезных ископаемых. Страна урбанизовалась. Росло национальное богатство в виде тысяч новых предприятий, сотен новых городов и поселков.



Плотина Братской ГЭС

Освоение новых земель, строительство городов и предприятий создавало новые рабочие места, что, в свою очередь, обеспечивало здоровый социально-психологический климат в государстве, уверенность в получении работы, жилья, минимальных бытовых и социально-культурных благ и услуг, уверенность в завтрашнем дне.

Поступательному развитию экономики СССР содействовала проведенная в 1965 г. *экономическая реформа*. Она выразилась, с одной стороны, в централизации управления народным хозяйством путем ликвидации совнархозов и воссоздания отраслевых министерств. С другой стороны, возрождался *хозрасчетный* принцип ведения хозяйства на предприятиях, создавались фонды материального стимулирования, вводилась плата в бюджет за используемые предприятиями основные производственные фонды, предприятиям предоставлялись более широкие права в области планирования и др. Все эти мероприятия были призваны содействовать повышению заинтересованности трудовых коллективов в конечных результатах производства, в повышении уровня интенсификации труда и экономики страны в целом.

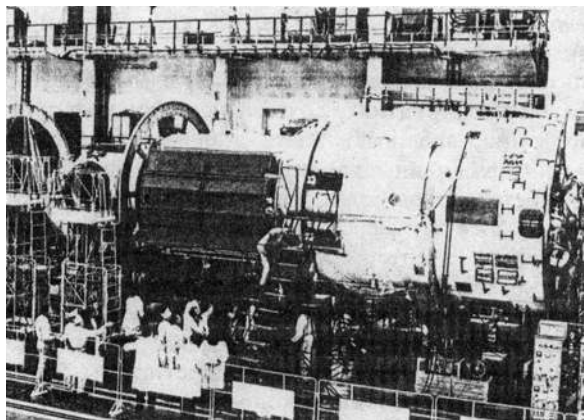
Уже первые итоги проведения реформ были положительными. В 1966—1970 гг. в стране были достигнуты довольно высокие темпы роста основных экономических показателей. Быстрыми темпами развивались наука и отрасли промышленности, определяющие научно-технический прогресс (машиностроение, электроника, энер-

гетика, нефтехимическая промышленность и др.). По объему производства ряда видов промышленной продукции СССР обогнал США и занимал первое место в мире.

С созданием сообщества социалистических стран резко возросло международное значение СССР, который стоял во главе мировой социалистической системы. Социалистической ориентации придерживалось немало стран Третьего мира. За всю более чем тысячелетнюю историю Российского государства оно не имело такого высокого экономического потенциала, уровня жизни населения, международного авторитета и влияния на судьбы мира.

35.2. Кризисные явления в экономике и развитие теневой экономики (1971—1985 гг.)

Эти годы охватывают девятую, десятую, одиннадцатую пятилетки. Приоритетными направлениями развития промышленности были атомная электроэнергетика (создана новая отрасль машиностроения — атомное машиностроение), автомобилестроение. В эти годы была создана *Единая энергетическая система СССР*. К энергетической системе Европейской части Союза была присоединена энергосистема Сибири (энергосистема обслуживала территорию с населением более 200 млн человек). Была сооружена первая в мире атомная теплоэлектроцентраль. Осуществлено строительство крупных промышленных и транспортных объектов (Камского автозавода в Набережных Челнах, Волжского автозавода в Тольятти, Байкало-Амурской магистрали).



Орбитальная научная станция «Мир» во время наземной подготовки

Приметой времени стало формирование крупных *территориально-производственных комплексов*, прежде всего в восточных районах (Западносибирский, Павлодар-Экибастузский, Южно-Таджикский, Саянский др.), которые обеспечивали весь прирост добычи нефти, газа, угля.

В период 1971—1985 гг. разрабатывались крупномасштабные перспективные программы по развитию энергетики, Нечерноземья, товаров народного потребления, автодорожного строительства, продовольственная программа.

С середины 70-х годов стали проявляться симптомы кризисных явлений в экономике. Наблюдалось замедление развития научно-технического прогресса; моральный износ оборудования в ведущих отраслях промышленности; усилилось отставание инфраструктурных отраслей от основного производства; наметился ресурсный кризис, выражавшийся в перемещении добычи природных ресурсов в труднодоступные районы, в удорожании добываемого сырья для промышленности.

Все это негативно отражалось на основных экономических показателях народного хозяйства страны. С каждой пятилеткой среднегодовые темпы их роста снижались, что иллюстрирует следующая таблица (в %):

<i>Экономические показатели</i>	<i>1966—1970</i>	<i>1971—1975</i>	<i>1976—1980</i>	<i>1981—1985</i>
Число занятых в народном хозяйстве	3,2	2,5	1,9	0,9
Основные производственные фонды	8,1	8,7	7,4	6,4
Производительность труда	5,2	4,4	3,2	3,0
Объем продукции промышленности	8,5	7,4	4,5	3,1
Объем продукции сельского хозяйства	4,0	2,5	1,7	1,2
Произведенный национальный доход	7,6	5,4	3,9	3,2
Капитальные вложения	7,6	7,4	5,2	3,3

Соотношение прироста национального дохода и прироста основных фондов (а это важный показатель экономической эффективности народного хозяйства) ухудшалось. С 1960 по 1985 гг. основные фонды выросли в семь раз, а произведенный национальный доход — лишь в четыре раза. Это свидетельствовало, что экономика страны развивалась преимущественно экстенсивным путем, то есть объем дополнительной продукции и прирост национального дохода достигались за счет опережающего вовлечения в производство природных и трудовых ресурсов, роста основных фондов.

Одной из причин этого была амбициозная внешняя политика руководства страны, для чего требовался сверхмощный военный потенциал, который создавался *военно-промышленным комплексом* (ВПК). Для развития и содержания ВПК необходимы были огромные материальные и финансовые ресурсы, которые можно было получить лишь за счет других отраслей народного хозяйства и низкой заработной платы трудящихся.

Все это, в свою очередь, обеспечивалось жесткой *административной планово-распределительной системой управления страной* и ее экономикой, строгим лимитированием материальных и финансовых ресурсов. Чтобы обеспечить быстрое получение этих ресурсов, преимущество отдавалось *экстенсивным* методам ведения хозяйства, а это сдерживало развитие научно-технического прогресса.

К середине 70-х годов стали ощутимы ошибки советского руководства в социально-экономической политике. То, что было допустимо прежде, теперь давало бесконечные сбои. В результате несбалансированности ведущих блоков оказалась уродливой структура экономики. За все годы социализма преимущественно развивалось производство средств производства (группа «А»).

В легкой, пищевой промышленности (группа «Б») было сосредоточено лишь 10% основных производственных фондов. Поэтому в общем объеме промышленной продукции систематически снижалась доля предметов потребления, которая в 1986 г. составила всего 24,7% против 60,5% в 1928 г. Это означало, что экономика не ориентировалась на первоочередное удовлетворение потребностей человека, огромная часть промышленной продукции была выключена из сферы товарно-денежного обращения, потому что средства производства не продавались, а распределялись.

Такая экономическая политика вела к ухудшению социальной сферы, так как средства на жилищное строительство, здравоохранение, образование, науку выделялись по остаточному принципу с неуклонным снижением их доли в расходах государственного бюджета.

В условиях огромного роста масштабов производства, количества промышленных предприятий и численности населения буксовала планово-распределительная система управления хозяйства, т.е. механизм управления. Государство не смогло приостановить падение темпов производства, добиться выполнения устанавливаемых планов выпуска продукции, несмотря на снижение их заданий по пятилеткам; перевести экономику на интенсивный путь развития, хотя об этом неоднократно заявлялось; избавиться от убыточных предприятий (их удельный вес достиг 40% от общего числа), обеспечить экономию потребляемых на изготовление единицы продукции материальных, энергетических, трудовых ресурсов; экономика оставалась невосприимчивой к научно-техническому прогрессу, в результате чего Советский Союз в технологическом отношении отстал от ведущих стран Запада.

К этому добавлялись всеобщее огосударствление, когда даже старались запретить личные подсобные хозяйства; сужение демократических начал в стране; монополизм производителя; однопартийная политическая система. Все это привело к отчуждению человека от общественной собственности и потере интереса к труду и его результатам. Если прежде советские люди могли признать приоритет народнохозяйственных интересов, то теперь они не поверили в партийные лозунги о всенародном государстве и о возможности построения в стране коммунизма.

Причиной негативных явлений в экономике были также волюнтаризм и во многих случаях недостаточный уровень профессионализма руководителей высшего и среднего звена управления, так называемой номенклатуры партийных и советских органов. Монопольное положение коммунистической партии предопределяло соответствующую кадровую политику в стране. Она была направлена на неизбежность партийной системы подготовки и продвижения руководящих кадров. Специалисты и руководители могли самореализоваться лишь путем вступления в компартию и работая в партийных организациях, советских, комсомольских и профсоюзных органах. Демократический централизм, непререкаемость авторитетов партийных и иных руководителей любого уровня, их нетерпимость к критике вели к тому, что в партийно-советскую и любую другую номенклатуру нередко включались лица послушные, но не обладающие ни умом, ни инициативой и другими качествами, необходимыми для руководителей. Таким образом, с каждым поколением интеллектуальный и профессиональный потенциал руководителей партийных и советских органов, предприятий и организаций в стране снижался.

Низкий уровень оплаты труда не способствовал сбережению трудовых ресурсов и использованию достижений научно-технического прогресса. Экстенсивные методы развития экономики, необоснованное строительство новых предприятий вели к разрыву между ростом числа рабочих мест и увеличением трудовых ресурсов. Если в предвоенные и первые послевоенные пятилетки рост трудовых ресурсов в городах обеспечивался за счет жителей сельских местностей, то к 80-м годам эти источники практически себя исчерпали. Так, в 1976—1980 гг. прирост трудовых ресурсов составил 11,0 млн человек, в 1981—1985 гг. — более 3 млн; в 1986—1990 гг. — более 2 млн человек. Это вело к *дефициту* трудовых ресурсов. Социально-экономические последствия такого развития выразились в снижении трудовой и технологической дисциплины, экономической ответственности работников за результаты труда, убытки и потери.

Результатом проводимой многолетней внутренней и внешней политики стало уменьшение национального богатства страны. Это видно из следующих данных (в сопоставимых ценах, млрд руб.):

	1960	1970	1980	1988
Национальное богатство	11884	11196	10159	9046
в том числе имущество	583	951	1868	2861
природные богатства	11301	10245	8291	6185

Такое уменьшение национального богатства обусловлено тем, что природные ресурсы уменьшались быстрее, чем увеличивалось имущество. Следует добавить, что в стране имела *скрытая инфляция*, которая, по расчетам экономистов, составляла примерно 3% в год. С учетом такой инфляции национальный доход страны перестал расти уже в 80-е годы. Однако численность населения медленно, но увеличивалась. Таким образом, размер национального дохода и национального богатства на душу населения уменьшался, то есть шло абсолютное обнищание населения.

Одной из основных причин тяжелого экономического положения, в котором оказалась страна, было гипертрофированное развитие военно-промышленного комплекса — *милитаризация экономики*.

В течение многих десятилетий в ВПК направлялась подавляющая и наиболее качественная часть материальных и трудовых ресур-

сов государства. Конечная продукция оборонных предприятий обеспечивала военный потенциал страны, но экономическая отдача от используемых в ВПК материальных, финансовых и трудовых ресурсов для решения экономических и социальных проблем страны была незначительна, наоборот, для деятельности этих предприятий требовались огромные бюджетные ассигнования, а их продукция в основном складировалась. Даже новые технологии, которые разрабатывались в ВПК, из-за засекреченности не поступали в другие отрасли народного хозяйства и поэтому не оказывали должного влияния на развитие научно-технического прогресса в стране.

Безусловно, созданный ценой огромных усилий и за счет постоянного недофинансирования других отраслей хозяйства военный потенциал СССР обеспечивал оборонную мощь государства, а также сохранял геополитическое равновесие на планете, противостоял ВПК США. Однако этот же потенциал поощрял амбициозную внешнюю политику руководства страны, в результате которой были постоянная международная напряженность и гонка вооружений.

Так было в 1950 г. в Северной Корее, в 1962 г. — на Кубе, когда после размещения там советских ракет правительство США предъявило СССР ультиматум о ликвидации их на острове. Мир был на грани новой мировой войны и даже термоядерной. Осложнялись отношения со странами социалистического содружества (события в Венгрии, Албании, Югославии, Чехословакии). В 1968 г. произошел военный конфликт между СССР и Китаем из-за острова Доманский на Амуре. По сути, это было первым в истории военным столкновением двух государств из социалистического лагеря.

Военное присутствие СССР и советское оружие были в Корее, Вьетнаме, Анголе, Египте, Сирии, Ираке и других государствах.

В 1978 г. СССР втянулся в затяжную *войну в Афганистане*. Эта война имела серьезные последствия для страны, выразившиеся в подрыве международного авторитета СССР, дальнейшем экономическом истощении, отрицательном психологическом климате внутри страны.

Чрезмерное развитие ВПК и связанное с этим отставание гражданских отраслей народного хозяйства привело к их технической отсталости и неконкурентоспособности на мировом рынке. Внутри страны это послужило причиной товарного голода, постоянных дефицитов продукции, необходимой для удовлетворения повседневных потребностей населения. Эта продукция распределялась по предприятиям и учреждениям путем так называемой «выездной торговли». Отсутствие товаров повседневного спроса в свободной продаже вело к коррупции в сфере обращения, росту цен.

Неудовлетворенный спрос на товары дал толчок к созданию подпольных предприятий и развитию *теневой экономики*, коррупции чиновников, социальному расслоению населения, изменению социальной структуры общества, росту недовольства граждан.

В условиях постоянного дефицита материальных, финансовых и трудовых ресурсов в экономике страны отсутствовала конкуренция производителей продукции и услуг. В результате этого отсутствовали стимулы к повышению качества продукции и услуг, к снижению издержек производства и цен, к ресурсосбережению, к замене устаревшего оборудования. К середине 80-х годов более половины парка производственного оборудования имел износ свыше 50%. Все это в свою очередь не способствовало внедрению достижений НТР, даже если отечественная наука их предлагала. Промышленная продукция СССР теряла свою конкурентоспособность на мировом рынке.

Недостаточно эффективно функционировал и агропромышленный комплекс страны. В сельскохозяйственном производстве преобладали экстенсивные методы. Упор делался на расширение использования земельных ресурсов. Несмотря на рост поголовья скота, органические удобрения использовались слабо, химических же удобрений не хватало и качество их было низкое. В результате урожайность основных сельскохозяйственных культур была заметно ниже, чем в других европейских странах.

Одной из причин отставания агропромышленного комплекса было слабое развитие инфраструктуры и мощностей по переработке сельскохозяйственной продукции. Не хватало хранилищ для собранного урожая, хороших дорог в сельской местности, ремонтных служб и запчастей для сельхозтехники. Все это вело к тому, что не всегда убирались засеянные площади, плохо хранился собранный урожай, были огромные потери сельскохозяйственной продукции при перевозках.

В результате в стране перманентно наступали продовольственные кризисы, что вынуждало закупать за рубежом ежегодно от 20 до 40 млн тонн зерновых культур, а пищевая и легкая промышленность не имели достаточного количества сырья.

На опасность и последствия гипертрофированного развития ВПК, отсталость гражданских отраслей и сельского хозяйства обращали внимание руководства страны ученые — экономисты, социологи, экологи и др. Но их мнение не учитывалось. К середине 80-х годов это стали понимать и в центральных органах власти. Поводом к этому стало ухудшение финансового состояния государства.

35.3. Государственные финансы и финансовый кризис

Финансы, денежное обращение и бюджет — это зеркало государства, барометр его экономического состояния и политического положения. И как бы не доказывали апологеты примата духовности и нравственности общества над экономикой, более чем пяти тысячелетняя история всех государств свидетельствует об обратном. С развалом экономики, крахом финансов в государстве падают духовность, нравственность и культура, и наша страна не исключение.

В первое послевоенное десятилетие советские финансы отражали поступательное развитие экономики страны. На финансах благоприятно сказались изменения в структуре валового общественного продукта, где увеличилась доля промышленности, а это способствовало росту прибыли, поступлений в бюджет отчислений от прибыли и налога с оборота. Успешно проведенная в 1947 г. денежная реформа укрепила денежное обращение и финансы страны.

Централизация в государственном бюджете подавляющей части финансовых ресурсов (достаточно отметить, что объем государственного бюджета в используемом национальном доходе превышал 70%) позволяла концентрировать средства на наиболее важных направлениях экономического и социального развития страны и тем самым быстрее и эффективнее решать государственные проблемы. С 1938 по 1960 гг. финансовое ведомство страны возглавлял известный экономист А.Г. Зверев, профессиональный финансист, много сделавший для укрепления финансов страны.

К концу 50-х годов Н.С. Хрущев все в большей степени стал руководить государством методом, который позднее назвали *волюнтаризмом*. В СССР волюнтаристский подход использовался и до Н.С. Хрущева и не только во внешней и внутренней политике, в экономике, но и в финансах. Исполнителем волюнтаристского курса Н.С. Хрущева в области финансов стал назначенный в 1960 г. министром финансов В.Ф. Гарбузов. За многовековую историю России руководство финансами государства малокомпетентным человеком было не столь уж редким явлением. Так, министром финансов России в 1888—1892 гг. был И.А. Вышнеградский, в научных кругах он был известен как ученый в области теории конструирования машин, прикладной механики, термодинамики. И Гарбузов, и Вышнеградский до того, как стали министрами финансов, не имели отношения к финансам. Оба проводили политику формирования бюджетных доходов главным образом за счет продажи алкогольных напитков и вывоза из страны природных ресурсов. Только во вре-

мена И.А. Вышнеградского вывозили из России зерно даже тогда, когда в стране в неурожайные годы был голод (известна фраза того периода — недоедим, но вывезем, а в истории Министерства финансов 1802—1902 гг. записано: «... благодаря поощрению вывоза хлеба наш вывоз стал значительно превышать ввоз»), во времена же Гарбузова вывозили нефть, но при этом колхозам и совхозам не хватало горючего для сельхозтехники в период уборки урожая (это была одна из причин того, что потери выращенной сельскохозяйственной продукции составляли примерно 50%). Именно с этого времени начинается дестабилизация государственных финансов.

Денежная реформа (деноминация), проведенная в 1961 г., финансы не укрепила, но положила начало росту цен. Главный источник доходов бюджета — налог с оборота, удельный вес которого в доходах бюджета достигал 60%, взимался с предприятий до того, как продукция, облагаемая этим налогом, была реализована конечному потребителю. В результате ослаблялось финансовое состояние предприятий, так как они нередко вносили этот налог за счет своих оборотных средств.

В 60—70-е годы одним из крупных источников финансовых ресурсов государства были поступления от внешнеэкономической деятельности. В основном это были доходы от продажи сырьевых ресурсов, главным образом, нефти. В этот период страна получила более 150 млрд долл. Эти средства направлялись на закупку оборудования для предприятий, строительство гражданских и военных объектов, закупку продовольствия и товаров широкого потребления.

Однако к началу 80-х годов стали возникать трудности в получении таких средств. В основе этого лежал ряд причин. Стало труднее поддерживать прежний уровень добычи нефти. Исксякали старые нефтепромыслы. Ухудшились геологические условия добычи. Легкая нефть существенно уменьшилась. Для добычи же тяжелой нефти необходимо было специальное оборудование, но для его производства не была подготовлена машиностроительная промышленность.

Изменилась и конъюнктура международного нефтяного рынка. Все шире в хозяйстве внедрялись энергосберегающие технологии. Это влекло снижение потребности в энергоносителях. На нефтяном рынке усилилась конкурентная борьба нефтедобывающих стран. Цены на нефть снижались.

Вместе с тем содержание ВПК, малорентабельных предприятий и непроизводительной сферы требовали все больших бюджетных ассигнований. Источником их были внешние займы и золотой запас страны, который снизился с 2050 т в 1953 г. до 681 т в 1987 г. и до 340 т — в 1996 г.

Непростой была проблема *внешней задолженности* нашей страны, объем которой равнялся примерно 80 млрд долл. Приблизительно столько же стране должны были другие государства. Однако если наша задолженность была в основном зарубежным фирмам, банкам за приобретенную промышленную и сельскохозяйственную продукцию, то СССР предоставлял кредиты другим государствам для реализации продукции своего ВПК. Это были государства социалистического лагеря (Вьетнам, Куба и др.), но главным образом страны Третьего мира (Ирак, Сирия, Египет, Ангола, Афганистан и др.), валютная платежеспособность которых была крайне низка.

Таким образом, если расходы государственного бюджета по погашению внешней задолженности росли, то поступления из внешних источников уменьшались.

Все это вело к ухудшению государственных финансов, росту бюджетного дефицита, который все в больших размерах покрывался за счет денежной эмиссии и роста внутреннего долга страны. На этом фоне росла потребность в увеличении бюджетных ассигнований на дотирование отраслей народного хозяйства. Дотации, достигающие одной пятой части всех бюджетных расходов практически поощряли иждивенчество и бесхозяйственность предприятий и колхозов. Потери и непроизводительные расходы в народном хозяйстве ежегодно увеличивались. Так, с 1981 по 1988 гг. они выросли с 12,5 млрд до 29,0 млрд руб., в том числе сверхплановые потери от брака в промышленности и строительстве выросли с 364 млн до 1076 млн руб., потери от списания затрат по неосуществленному и окончательно прекращенному капитальному строительству — с 2831 млн до 4631 млн руб., потери от падежа скота — с 1696 млн до 1912 млн руб.

Для сравнения укажем, что в 1988 г. объем доходов государственного бюджета составлял 379,9 млрд руб., т.е. в этом году потери в народном хозяйстве составляли более 7% к бюджетным расходам.

Эти и другие подобные факторы негативно влияли на состояние государственных финансов, приближали финансовый кризис, разразившийся в начале 90-х годов, который не смогли предотвратить постоянно меняющиеся министры финансов (с 1985 по 1998 гг. этот пост занимали одиннадцать человек, а некоторые из них всего по несколько месяцев). Многие назначаемые министры финансов и их заместители были непрофессионалами, не знали финансовых проблем и путей их решения. Особенно часто стали менять руководителей финансового ведомства страны в 90-е годы. Министерская чехарда, уход из финансовых органов в коммерческие структуры большого количества профессиональных работников, разделение Министерства финансов на ряд самостоятельных ведомств, отсутствие между

ними должной координации еще более ослабили систему управления государственными финансами и финансовое состояние государства.

Таким образом, экономический, а затем и политический кризис, разразившийся в стране в конце 80-х — начале 90-х годов, был обусловлен многолетней неэффективной экономической политикой, проводимой руководством страны, его амбициозностью в международных отношениях. Это привело к экономическому истощению государства, к дискредитации социалистического способа производства и всей мировой социалистической системы.

Вопросы для повторения

1. Каковы особенности экономического развития СССР в 50—70-е годы?
2. Охарактеризуйте экономическую реформу 1965 г., ее цели и последствия.
3. Каковы причины замедления темпов развития экономики СССР в 1970—1980-е годы и последующего экономического и политического кризиса в стране?
4. Охарактеризуйте состояние государственных финансов в 60-е—90-е годы.



Экономика России в период перехода к рыночной модели хозяйствования

Все эти факторы заставляли руководство страны искать пути выхода из создавшегося положения. Была осознана необходимость структурной перестройки промышленности, изменения экономических отношений в народном хозяйстве. Это выразилось в попытках расширения хозрасчета, установления прямых экономических связей между предприятиями, введения арендных отношений и др.

Структурная перестройка промышленности должна была проводиться на основе *конверсии* предприятий ВПК. Однако из-за отсутствия в бюджете необходимых средств на капитальные вложения и противодействия директоров оборонных предприятий, не желавших производить товары массового спроса, конверсия проводилась в ограниченных размерах.

Негибкость и во многих случаях некомпетентность руководителей высшего и среднего звена управления привели к отставанию предприятий, не входящих в ВПК, их несостоятельности в обеспечении внутреннего рынка и неконкурентоспособности сначала на внешнем, а затем и внутреннем рынках. Как результат этого — потеря в 80-х годах рынков в странах СЭВ, а затем в 90-х годах рынков СНГ и, наконец, по многим позициям был потерян рынок сбыта и самой России.

В создании экономических трудностей для Советского Союза участвовали и страны, входящие в НАТО. Многолетнее противостояние двух военнополитических блоков показало, что успех в «холодной войне» мог быть достигнут лишь на экономическом поле битвы. Для достижения такого успеха аналитиками западных стран выявлялись слабые места в экономике СССР, а правительствами стран НАТО проводились мероприятия, целью которых было ослабление советской экономики. Для этого организовывались широкомасштабные кампании по снижению

на мировом рынке цен на нефть, ограничению экспорта советского природного газа, что приводило к уменьшению поступления в Советский Союз иностранной конвертируемой валюты. Введение США запрета на приобретение Советским Союзом новой промышленной продукции и новых технологий, рост военных вооружений стран НАТО, повышение их технологического уровня и стоимости обострили ресурсный и технологический кризис СССР, вызвали необходимость увеличения им собственных военных научных исследований. Все это вело к его дальнейшему экономическому истощению. При этом западными странами создавались условия, затрудняющие получение Советским Союзом иностранных кредитов.

Параллельно экономическому кризису в стране созревали идеологический, а затем и политический кризисы.

Возникшее еще в 60-х годах *диссидентское движение*, почти подавленное репрессиями в 70—80-е годы, вновь столь быстро развиваться. В центре этого движения была борьба за гражданские права человека, за деидеологизацию культуры, за демократизацию общества и ликвидацию монополии КПСС в общественной жизни.

Одновременно с этим движением, а иногда и в рамках его в республиках СССР развивались националистические движения.

36.1. Попытки перестройки хозяйственного механизма

С избранием в 1985 г. генеральным секретарем ЦК КПСС М.С. Горбачева в СССР наступает период перестройки и смены социально-экономической системы (1985—1990-е годы). На первом этапе, с марта 1985 г. по август 1991 г. в стране шел процесс пересмотра основ тоталитарного политического строя и планово-распределительной экономической системы.

Возникший в те годы термин *«перестройка»* означал осуществляемый сверху переход к демократизации политического строя и допуску рыночных отношений в экономике. Это выражалось в снижении роли КПСС в общественной жизни, в возрождении парламентаризма, гласности, в ослаблении централизованного руководства экономикой, в повышении прав и ответственности региональных органов власти. Все эти действия руководства страны имели положительную направленность и в этом несомненная историческая заслуга М.С. Горбачева. По сути дела это означало, что осуществлялся

вариант реформирования экономики, когда при регулирующей роли государства должно было происходить постепенное разгосударствление части общественной собственности и внедрение в экономику рыночных отношений.

Эта программа, разработанная и принятая в середине 1987 г., предполагала с целью перехода к регулируемой рыночной экономике социальную переориентацию, преобразование структуры экономики, реформу ценообразования и перестройку финансово-кредитной системы.

Однако вновь интересы народа были принесены в жертву борьбе за власть, а экономика стала заложницей политики — все предлагаемые программы ее стабилизации оказались обреченными. Центральное правительство не смогло улучшить экономическое положение — экономический кризис углублялся, а политическая обстановка в стране вышла из-под контроля. Развернулась борьба с коммунистической идеологией; особым нападкам подвергались такие понятия, как интернационализм, классовая борьба, пролетарская солидарность, дружба народов. При этом националисты во всех республиках СССР на основе исторических построений и искажений экономических расчетов стремились доказать, что одни нации живут за счет труда других. В условиях такого многонационального государства, как СССР, эта пропаганда носила деструктивный характер, способствовала формированию в обществе сознания необходимости и неизбежности развала государства. Главную роль в этой пропаганде играли националистически настроенная интеллигенция, которая по сути дела была идеологом и рупором националистической партийной элиты, и представители уголовно-теневой экономики. Все они стремились к власти, к достижению своих узкогрупповых интересов и были против крепкой центральной власти, которая мешала им в достижении их целей. Поэтому они разжигали межнациональные конфликты, которые в конце 80 — начале 90-х годов прокатились по стране (в Азербайджане, Армении, Узбекистане, Киргизии, Молдавии и других республиках). Именно они способствовали развалу государства, и из партийных функционеров и представителей националистической интеллигенции вышли лидеры, впоследствии ставшие главами новых государств, созданных на развалинах СССР.

Руководство союзных республик, краев и областей видели путь к улучшению в децентрализации управления, в предоставлении еще больших прав и экономических возможностей регионов в решении на местах экономических и социальных проблем. При этом их требования выразились в движении за оставление в распоряжении регионов большей по сравнению с прежним периодом доли созданным

го там национального дохода. Естественно, это вело к уменьшению доли, поступающей в централизованные фонды государства.

Потребовалась разработка методических подходов к решению вопроса о так называемом *региональном хозрасчете*, когда объем национального дохода, оставляемый в распоряжении региона, должен был находиться в зависимости от вклада региона в экономический потенциал страны. При этом имелась в виду также задача приглушить иждивенческие тенденции в отдельных регионах.

Однако этот вопрос не был и не мог быть решен: во-первых, шла война в Афганистане, требовавшая больших затрат, а следовательно, расходов на содержание ВПК. Поэтому у государства не имелось возможности для увеличения доли национального дохода, оставляемой в распоряжении регионов; во-вторых, из-за того, что в стране действовала искаженная система цен (цены на сырьевые ресурсы были необоснованно занижены, а цены на конечную продукцию завышены), объем созданного национального дохода в республиках с преимущественно сырьевым производством не отражал их истинного вклада в экономику государства.

Кроме того, искажали показатели вклада республик в экономику государства налоговая система и порядок взимания налогов. Один из главных источников бюджетных доходов — налог с оборота взимался главным образом с товаров народного потребления, и он имелся в тех республиках, где эти товары производились. В сырьевых республиках в результате проводимой политики специализации и кооперации производства, предприятий, производящих товары, налога с оборота не хватало для доходов их бюджетов. Для обеспечения доходами бюджетов этих республик им из союзного бюджета выделялись дотации, что создавало видимость иждивенчества этих республик. В свою очередь это давало повод для националистов-сепаратистов как в регионах, так и в центре к взаимным обвинениям, разжиганию межнациональных противоречий, формированию общественного мнения о целесообразности распада СССР.

Это нашло отражение и в борьбе союзного и республиканских парламентов. Пришедшие на гребне волны демократического движения в Верховный Совет экономически неквалифицированные депутаты вместо поиска путей выхода из кризиса, создания законодательной базы для улучшения экономической обстановки в стране, усиления депутатского контроля за формированием и использованием правительством бюджетных средств, занимались деструктивной политической деятельностью, направленной на противостояние центра и регионов.

Как показал опыт Китая, где реформирование экономики шло в условиях регулирующей роли государства, этот процесс протекал более продуманно, результативно и не форсированными темпами. А в СССР часть партийного руководства и демократическая общественность стали призывать к более быстрым, радикальным реформам в политике и экономике. Таким настроением способствовало усиление кризисных явлений в экономике и разразившиеся политические кризисы в Азербайджане, Армении, Грузии, Литве с массовыми выступлениями населения, где для подавления волнений были использованы вооруженные силы. Кроме того, с начала 90-х годов по стране прокатились забастовки рабочих, требовавших повышения зарплаты.

В этих условиях руководство СССР принимает решение о подготовке нового союзного договора, в котором должно было найти отражение расширения прав союзных республик. Однако в августе 1991 г., накануне подписания этого договора, группа лиц из высшего состава руководства государства ввела в стране чрезвычайное положение. Непоследовательная политика, проводимая Президентом СССР М.С. Горбачевым, подорвала к нему доверие. 8 декабря в Беловежской Пуще в Белоруссии Президенты России, Украины и Белоруссии Б.Н. Ельцин, Л.М. Кравчук и С.С. Шушкевич подписали соглашение, в котором констатировалось, что «Союз ССР как субъект международного права и геополитическая реальность прекращает свое существование». Таким образом на основе бывших союзных республик были образованы самостоятельные независимые государства.

Они не учитывали того факта, что в условиях многовекового сосуществования в рамках единого государства народов, населявших СССР, было создано *единое* экономическое пространство, произошло смешение этих народов (например, в 1988 г. удельный вес межнациональных браков в общей численности всех браков основных национальностей СССР колебался от 7 до 38%), смена мест проживания десятков миллионов людей (вне России в 1989 г. проживало более 25 млн русских, а в России — около 8 млн из других республик СССР).

Последствием такой политики стали не только распад самого большого в XX в. государства в мире, но и значительные экономические потери в каждой из бывших республик СССР, необходимость перемещения из республики в республики огромного числа лиц (только за период 1992—1995 гг. в Россию официально переехало 3,8 млн человек, а из России выехало 1,8 млн человек).

36.2. Реформы в России и переход к рыночной экономике

После распада СССР в России начинается этап радикальных реформ. Сформированное новое правительство России проведение этих реформ основывало на *монетаризме* и так называемой «*шоковой терапии*». Это выразилось в ускоренной приватизации государственной собственности, в отказе от государственного регулирования цен и валютного курса рубля, планового руководства экономикой и планового распределения продукции предприятий, бюджетных дотаций отраслям народного хозяйства и населению, административной привязки производителя продукции к потребителю и др.

Начавшаяся с января 1992 г. *либерализация цен* привела к их неудержимому росту. Уже в 1992 г. индекс цен вырос в 26 раз, или 31% в месяц, в 1993 г. — в 9,4 раза, или 10% в месяц, в 1995 г. — 2,3 раза, или 7,3%. Вместе с тем рост цен привел к резкому снижению покупательного спроса населения. Сочетание роста цен с открытием границ, ввозом продовольствия и товаров повседневного спроса из-за рубежа способствовало насыщению потребительского рынка, изъятию у населения денежной массы и стабилизации потребительского рынка. Однако низкая конкурентоспособность отечественной продукции стала одной из главных причин сокращения сбыта, а потому и производства продукции российских предприятий. Уже в 1992 г. промышленное производство сократилось на 18%, ВВП снизился на 19%. В 1993 г. ВВП снизился на 12%, а промышленное производство — на 16%.

В 1993—1994 гг. ускоренными темпами проводилась *приватизация* государственной собственности. По замыслу реформаторов приватизация должна была повысить эффективность работы предприятий, ликвидировать их дотационность, уменьшить расходы бюджета на эти цели, создать рыночную экономику, конкуренцию производителей продукции и услуг, сформировать средний класс в обществе, как социальную опору нового строя.

Для проведения приватизации была разработана и утверждена схема, по которой государственная собственность в производственной сфере была акционирована, пакеты акций разделены между трудовыми коллективами и государством. В целях поддержки приватизации директорами предприятий им разрешили получить 5% акций. Всем жителям страны было выдано по одному ваучеру на человека. Стоимость одного ваучера составляла одну 15-млн долю стоимости всего государственного имущества Российской Федера-

ции. Владельцы ваучеров могли либо вложить их в виде своих паев в предприятия, специально созданные фонды либо продать.

Однако изначально эта схема приватизации государственной собственности вносила в общество неравенство. Преимущество было отдано членам трудовых коллективов предприятий производственной сферы, получивших пакеты акций приватизированных предприятий. Работники же непроизводственной сферы, учреждений, состоящих на бюджете, практически ничего не получили, так как переданные ими в основном в инвестиционные фонды ваучеры позже пропали вместе с развалившимися фондами. Несправедливость по отношению к этим слоям населения была и в том, что предприятия сферы материального производства были созданы и за счет средств, недополученных десятилетиями учителями, врачами, учеными, военными и другими работниками бюджетных учреждений в виде их низкой заработной платы. Уже этими действиями в обществе была создана почва для разногласий.

Другой негативной стороной было стремление реформаторов искусственно форсировать создание среднего класса в России. С этой целью предприятия торговли, общественного питания, бытового обслуживания практически даром перешли в частную собственность. Кроме того и промышленные предприятия в значительной мере оказались в руках руководителей этих предприятий, обладавших крупными пакетами акций.

В целях ускорения создания у предпринимателей первоначального капитала реформаторы пошли на отмену государственной монополии на производство и реализацию алкогольной продукции, ибо легче и быстрее всего можно создать капитал, торгуя водкой. При этом бюджетная система не получила примерно четверть бюджетных доходов. Это привело к быстрому имущественному расслоению общества. Разница в уровнях душевого дохода между обеспеченными слоями населения, удельный вес которых не превышал 10% от всего населения страны, и остальным населением превысила 20 раз. Для сравнения: в индустриально развитых странах эта разница не превышает пяти—восьми раз. Естественно, это также отрицательно сказывалось на морально-политическом климате в стране.

К началу 1993 г. были приватизированы почти все предприятия торговли, общественного питания, бытового обслуживания, треть промышленных предприятий. В негосударственном секторе трудилось около половины занятых в народном хозяйстве. Приватизированные предприятия выпускали примерно 40% промышленной продукции. Быстро развивалась инфраструктура рынка. Создавались товарные биржи, фондовый рынок, финансовые фонды и компании.

Одновременно с этими процессами в стране наблюдалась политическая нестабильность. В политических и экономических кругах не было единой позиции. С одной стороны, сторонники проведения радикальных реформ стремились к ужесточению финансово-кредитной политики, ускоренной приватизации. Другого мнения были представители военно-промышленного и агропромышленного комплексов, отстаивавшие позиции усиления государственного регулирования экономики, продолжения бюджетного дотирования предприятий.

1994—1996 гг. Правительству не удалось преодолеть инерцию спада в экономике страны. Все большее количество предприятий переставало производить продукцию, услуги. Несмотря на то, что были издан Закон о банкротстве, предприятия, не отвечающие по своим обязательствам, не объявлялись банкротами, работники их не увольнялись, но и не получали зарплаты.

Бюджет лишился доходов в виде налога на прибыль, НДС, подоходного налога с физических лиц. Увеличивался бюджетный дефицит. Если на первых этапах реформ дефицитным был лишь федеральный бюджет, то позже региональные и местные бюджеты стали также дефицитны. Начались постоянные невыплаты зарплаты в бюджетных отраслях и пенсий пенсионерам.

Реформы проводились и в аграрном секторе экономики. Они начались с реорганизации колхозов и совхозов. Трудовые коллективы получили в совместную собственность землю и основные средства, которые были разделены между работающими и пенсионерами на паи. При этом земля делилась поровну, а имущество — по стоимости и в соответствии с трудовым стажем работников. Земельные паи можно было продавать и сдавать в аренду внутри хозяйства. Работникам предоставили возможность использовать три варианта реорганизации колхозов и совхозов: организация фермерских хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов, сохранение колхоза, совхоза, организация акционерного общества. В основном колхозы и совхозы были преобразованы в акционерные общества и производственные кооперативы.

Однако реформы в сельском хозяйстве шли медленными темпами. Положение в этой отрасли резко ухудшилось. Причиной было общее ухудшение экономической обстановки в стране, резкое сокращение государственных дотаций сельскохозяйственным предприятиям, значительный размер импорта продовольствия, снижение платежеспособного спроса населения.

Создание фермерских хозяйств тормозилось отсутствием у фермеров необходимой материально-технической базы, трудностями получения банковского кредита из-за практического отсутствия у фермеров залоговой стоимости, так как землю они не имели права продавать и закладывать в банках.

Все это привело к тому, что уровень сельскохозяйственного производства в стране стал ежегодно снижаться.

Проведение реформ в экономике способствовало переходу страны на капиталистический путь развития. Серьезных препятствий к такому переходу не было. Обычно, как свидетельствует опыт всемирной истории, сопротивление переходу к новому общественно-экономическому строю оказывали классы и социальные слои населения, теряющие свою собственность и власть. В России к этому времени было создано бесклассовое общество. Практически уже не существовало различия между классом рабочих и классом крестьян. Не было и правящего класса — собственника средств производства, теряющего власть, а правящая партийно-бюрократическая элита не сомневалась, что останется у власти и не противилась переменам.

Что же касается собственности на средства производства, то ее никто не терял, так как она была государственной. Наоборот, в результате перемен представители партийно-бюрократической элиты, руководители предприятий, представители теневой экономики и уголовного мира, имеющие власть и деньги, легко ею завладели. Населению же внушалась мысль о том, что в условиях социализма и государственной собственности невозможно эффективно организовать производство и обеспечить приемлемый уровень жизни людей. В условиях многолетнего постоянного товарного и продовольственного дефицита, низкой зарплаты население было психологически подготовлено к такому положению, которое охарактеризовал К. Маркс: «Лучше ужасный конец, чем ужас без конца»¹. Все эти обстоятельства способствовали переходу страны к капитализму, переходу без сопротивления, бескровному, но отнюдь не безболезненному для экономики и населения.

Таким образом милитаризация экономики, чрезмерная гонка вооружений, ведение военных действий в других странах, оказание военной и экономической помощи государствам, идущим в форварте идеологической и внешней политики СССР, неэффективное ведение хозяйства и бесхозяйственность привели к истощению государства и расстройству экономики страны, экономическому, а затем и политическому кризису и, наконец, распаду СССР.

¹ Маркс. К. Энгельс. Ф. Соч. Т. 8. С. 115.

Последствиями этого стали разрушение единого экономического пространства и хозяйственных связей, потеря экономических преимуществ от межрегиональной интеграции, упадок экономики, снижение жизненного уровня населения, идеологический разброд, неустойчивое внутривнутриполитическое положение, психологический дискомфорт в обществе. С геополитических позиций распад СССР привел к ликвидации баланса двух сверхдержав в мире и гегемонии США.

36.3. Факторы, повлиявшие на углубление кризиса

Начавшиеся после распада СССР реформы привели к углублению экономического кризиса. Во-первых, такие кардинальные изменения, связанные со сменой форм собственности и политических институтов, не могут проходить безболезненно. Во-вторых, реформы проводились поспешно, без тщательной методологической и организационной подготовки. В-третьих, была разрушена централизованная планово-распределительная система управления, а на формирование рыночных отношений необходимо время.

В результате проведенные реформы себя не оправдали. Вместо усилий по структурной перестройке промышленности, конверсии военно-промышленного комплекса, наращиванию выпуска продукции, необходимой народному хозяйству и в конечном итоге населению страны, главный акцент в реформах делался на проведение монетарной политики, направленной на снижение денежной массы в стране. Практически это свелось лишь к осуществлению мероприятий по снижению темпов роста агрегата M_2 , т.е. показателя денежной массы. Действительно, если в 1996 г. этот показатель за год вырос на 34%, то в 1997 г. — на 30%. Снизились и темпы роста инфляции. В 1996 г. индекс инфляции вырос на 21,8%, а в 1997 г. — на 11%.

Но одновременно с этим в стране стала ощущаться нехватка денег, что стало причиной широкого использования *денежных заменителей*, например, векселей, бартера, т.е. товарообмена между производителями, и взаимных зачетов между ними, а также между ними и бюджетом. В свою очередь это привело к ослаблению государственного финансового контроля, к расширению возможностей уклонения от налогов и в конечном итоге к значительной несобираемости налогов, необеспеченности бюджетных расходов, к многомесячным задержкам выплаты зарплаты в бюджетной сфере.

В целях восполнения выбывающих налогов Правительство стало выпускать *государственные краткосрочные обязательства (ГКО)*. Для их быстрой реализации устанавливались высокие ставки доходности. Доходы бюджета от реализации государственных ценных бумаг стали динамичным источником федерального бюджета. В 1998 г. государственный долг составил 500 млрд долл., в том числе 130 млрд — внешний долг и 370 млрд долл. — внутренний долг. Доля расходов федерального бюджета по обслуживанию государственного долга составила 27% к общим расходам.

Немаловажным фактором, оказавшим негативное влияние на экономику страны и психологический климат в российском обществе, стала *криминализация* многих сторон жизни. За всю многовековую историю России в стране не было такого уровня криминализации общества. С конца 70-х — начала 80-х годов преступные группировки, почти ликвидированные во время тоталитаризма, объединенные общими для них экономическими интересами, стали проникать во все сферы экономики страны. В 90-е годы под их контролем оказались не только сфера обращения, но и в значительной степени производственная сфера: промышленность, строительство, транспорт и др. Территории страны, областей, городов стали разделенными на зоны влияния и контроля преступных групп, а предприятия, организации обложены данью в их пользу. Многие предприятия стали собственностью людей, вышедших из среды уголовников. На основе коррупции и угроз преступный мир соединился с частью чиновничества, кредитной системой. Невероятно большие проценты за кредит, выплаты уголовным элементам тяжелым бременем легли на предприятия и организации, которые включили эти расходы в цены за свою продукцию и услуги. Все это послужило одной из причин роста цен, снижения конкурентоспособности отечественной продукции на внутреннем рынке страны, упадка российской экономики.

Огромные суммы денежных средств в стране, по некоторым расчетам свыше 50%, оказались в теневой экономике, вышли из-под контроля государства и, следовательно, налогообложения.

Укрепление позиций уголовного мира в экономике страны отразилось и на усилении его влияния в общественно-политической жизни общества. Распространенным явлением стало участие уголовных элементов или их ставленников в политической жизни, в работе представительных и исполнительных органов власти. В искусстве, особенно в кино, литературе, популярной музыке, уголовная тематика стала нередко преобладающей.

Влияние ряда негативных факторов нашло отражение в *снижении* важнейших экономических, демографических и социальных показателей в стране. За период 1992—1997 гг. в России объем ВВП снизился на 40%, промышленного производства — в два раза, сельскохозяйственной продукции — на 35%. Среднегодовая численность занятых в народном хозяйстве снизилась с 72,1 млн до 67,1 млн чел. Реальные доходы населения снизились на 43%, а доля жителей с доходами ниже прожиточного минимума — 25% к общей численности. Ввод в действие жилых домов снизился с 29,2 млн кв. м. до 9,5 млн кв. м. Если в 1992 г. естественный прирост населения (т.е. разница между числом родившихся и числом умерших на 1000 жителей) был — 1,5 промилль, то в 1995 г. он составил — 5,7 промилль. Несмотря на то, что в страну за эти годы прибыло 3,8 млн человек, число жителей России снизилось с 148,3 млн до 147,9 млн.

В условиях увеличивающегося бюджетного дефицита, недостатка финансовых ресурсов, начавшаяся в конце 1994 г. *война в Чечне* еще больше усугубила экономическую обстановку. Уже на начальном этапе военные действия поглощали примерно 1% ВВП. Несмотря на затраты, гибель военнослужащих, материальные потери и разрушения в Чечне, война привела практически к экономическому отделению Чечни.

Во второй половине 90-х годов экономический кризис в России углубился. В основе его был значительный спад производства, несобираемость налогов, отсутствие средств в бюджетной системе страны, возросший бюджетный дефицит. Дефицит федерального бюджета, в который поступала половина всех бюджетных средств государства, покрывался в основном за счет выпуска внутренних и внешних обязательств. С целью привлечения инвесторов, особенно иностранных, правительство установило высокую доходность этих ценных бумаг, доходящую до 120—150%.

Высокие проценты по государственным ценным бумагам стимулировали коммерческие банки вкладывать деньги не в производство, а в приобретение ценных бумаг и к спекуляции ими на фондовом рынке. В то же время с увеличением эмиссии ценных бумаг росла государственная задолженность, на погашение которой направлялась все увеличивающаяся часть собранных в бюджет налогов. Таким образом создавался расширяющийся круг, когда деньги, полученные в бюджет от эмиссии ценных бумаг, вместе с собранными налогами все в большем размере направлялись на погашение государственной задолженности, т.е. становились доходами коммерческих банков и, следовательно, не поступали в сферу производства.

К этому следует добавить существенное снижение на мировых рынках с 1997 г. цен на энергоносители. В 1998 г. экспорт из страны снизился на 17%, а импорт вырос на 20%. При такой разнонаправленности тенденций для укрепления экономики правительству необходимо было своевременно провести снижение обменного курса рубля по отношению к доллару и тем самым избежать паники на рынке.

В этих условиях правительство и Центральный банк (ЦБ) принимают ряд недостаточно обоснованных решений. 17 августа 1998 г. ЦБ объявил о расширении коридора обменного курса валюты, то есть практически о девальвации рубля; о моратории на оплату валютных долгов перед иностранными кредиторами; о замораживании выплаты по государственным краткосрочным обязательствам.

Последствиями таких действий стали: (1) уход иностранных инвесторов с российского рынка ценных бумаг и потеря бюджетом одного из источников доходов; (2) банки, вложившие в государственные ценные бумаги значительные средства своих вкладчиков, были поставлены в тяжелое финансовое положение, что привело к банковскому кризису. В свою очередь банковский кризис парализовал расчеты между предприятиями, а также между ними и бюджетом, что еще более усугубило проблему собираемости налогов в бюджет; (3) для восполнения сократившихся ликвидных активов банки стали скупать доллары, тем самым вызвав на них повышенный спрос и повышение цен на валюту. Центральный Банк прекратил в связи с этим поддержку курса рубля на валютном рынке, перестав продавать доллары. За две недели курс доллара вырос в три раза. С ростом курса доллара цены на потребительском рынке выросли в три—четыре раза.

Все это стало причиной разразившегося в августе 1998 г. *финансового кризиса*, углубления общего экономического и политического кризиса в стране, выразившегося в смене правительства, руководства ЦБ. Страна вновь оказалась в ситуации первого этапа реформ.

Таким образом в третье тысячелетие новой эры Россия вошла экономически ослабленной, с тяжелым грузом нерешенных экономических и социальных проблем.

36.4. Современные проблемы экономического и социального развития России

Одной из важнейших задач российского общества и государства в начале нового тысячелетия является обеспечение *устойчивого* экономического и социального развития страны.

Обеспечение устойчивого экономического и социального развития общества — это вечная проблема. Она стоит перед человечеством не одну тысячу лет и связана с существованием не только государств, но и этносов, народов и их культур.

В результате демографических взрывов, природных и экономических коллизий время от времени происходят масштабные перемещения огромного количества людей, что нередко приводит к смене не только государств, но и изменению расового состава населения.

Наша страна не исключение. Наоборот, находясь на стыке расовых ареалов и цивилизаций, она не раз испытывала коренные демографические изменения. Только за последние две тысячи лет демографические коллизии, происшедшие на нашей территории, не раз приводили к изменению этноса. При этом источник этих коллизий — Восток. В III в. н. э. гунны оставили свой след, пройдя от монгольских степей до Западной Европы. В VII в. арабы, пройдя из аравийских пустынь до Атлантического океана, оказали влияние на культуру многих наших регионов. В XIII в. монголы, снова выйдя из монгольских степей, дошли до Центральной Европы, на 200 лет разрушили нашу государственность и внесли изменения в формирование нашего этноса.

В исторической науке имеется концепция о пассионарности, активности народов, о жизненном цикле их существования. Период между началом образования и концом существования этноса определяется 1200—1500 лет. Существующий на территории нашей страны этнос, подавляющая часть которого состоит из европеоидов (это славянские и угро-финские народы, создавшие в VIII—IX вв. свою государственность), подходит к этому критическому сроку.

Кто не знает прошлого — не видит будущего. Поэтому надо отметить такой фактор потенциальной нестабильности, как назревание нового демографического взрыва на периферии нашего государства. И как много веков назад эта опасность создается на Востоке — резко растет население Китая и арабских государств. Активность этих этносов уже ощущается постоянно.

Таким образом, при снижении естественного прироста и уменьшении численности российского населения существует проблема сохранения нашего этноса. Ведется и поиск путей решения этой проблемы, в обществе идут поиски национальной идеи, которая бы сплотила этнос, способствовала мобилизации его сил.

Генеральной идеей на современном историческом этапе развития нашей страны должна стать идея жизнеобеспечения населения в целях его сохранения и развития. Для реализации этой идеи нужно устойчивое экономическое и социальное развитие страны, а для

этого необходимо осуществление комплекса экономических, социальных, политических мер, способствующих сохранению государства, как одного из гарантов сохранения населения.

Демографические взрывы на периферии нашей территории и возможные вследствие этого коллизии — это внешние опасности, ждущие Россию в перспективе. Но есть внутренние опасности ближнего плана, среди них:

(1) низкие темпы развития экономики и как следствие низкие темпы роста внутреннего валового продукта;

(2) энергетический перекос экономики, т.е. зависимость российской экономики от мировых цен на нефть и газ. Сейчас более половины объема российского экспорта приходится на сырую нефть и газ;

(3) технологическая отсталость предприятий сферы материального производства и прогрессирующий износ национальной инфраструктуры. Анализ состояния производственной базы российской промышленности свидетельствует, что самые молодые предприятия построены 25—30 лет назад. Эксперты отмечают, что отсутствие капитальных вложений на модернизацию предприятий через несколько лет приведет к остановке половины наших заводов. Следствием этого будет резкий рост безработицы и социальный взрыв.

Постоянное недофинансирование инфраструктурных отраслей приводит к их разрушению и выбытию. Особенно остро это наблюдается в коммунальном хозяйстве, где износ оборудования и коммуникационных сетей выше критического и в ряде случаев превышает 70—90%. В условиях сурового климата во многих российских регионах это грозит катастрофой для значительной части городского населения страны;

(4) низкий, по сравнению с индустриально развитыми странами, уровень жизни населения.

(5) разложение государственного аппарата, его ориентация на обслуживание крупных финансово-промышленных групп. Следствием этого стало пренебрежение интересами среднего и малого бизнеса, торможение экономического роста, расширение масштабов коррупции, увеличение разрыва между богатыми и бедными слоями населения. В конечном итоге все это ведет к росту социальной напряженности в государстве.

Главный путь к решению проблем, стоящих перед Россией, *развитие ее экономики*. Разработанная и принятая в 2003 г. «Стратегия развития Российской Федерации на период до 2010 г.», предусматривает удвоение к этому периоду внутреннего валового продукта.

В рыночной экономике важнейшую роль в решении национальных задач, а следовательно, в обеспечении стабильности в эко-

номическом и социальном развитии государства и этноса играют *финансы*, состояние которых зависит от состояния развития экономики, осуществляемой финансовой политики в стране. Проведение позитивной финансовой политики должно преследовать ряд целей, главные из которых укрепление централизованных и децентрализованных финансов, то есть: государственных финансов, корпоративных финансов, финансов домашних хозяйств.

Основу экономики и государственных финансов составляют финансы организаций. Укрепление этих финансов необходимо в первую очередь для расширения возможностей предприятий по увеличению инвестиций в производство, модернизации основных фондов и технологий. Это позволит повысить качество продукции, снизить ее себестоимость, повысить на этой основе конкурентоспособность отечественных товаров, освоить в первую очередь внутренний рынок. С этим связано создание новых рабочих мест, снижение уровня безработицы, повышение доходов населения, рост его платежеспособности и потребительского спроса.

В начале нового тысячелетия в России реальный сектор экономики, где создается ВВП, в значительной мере бездействует. Это ведет к отсутствию достаточного объема финансовых ресурсов у предприятий, в бюджетной системе и у населения. Формируется целая цепочка причин и следствий.

Низкие доходы населения стали губительны и для предприятий. Низкие доходы диктуют и низкие цены на продукты питания, товары. Это обуславливает низкие цены на сельхозпродукцию, что ведет к разрыву между затратами и доходами производителей сельхозпродукции. Отсутствие у них средств на сельхозтехнику сдерживает развитие машиностроения. Отсутствие в сельском хозяйстве средств на удобрения ведет к истощению почв, снижению урожайности, обострению продовольственной проблемы.

Отсутствие доходов населения сдерживает и установление нормальных цен на электроэнергию. Отсутствие средств в энергетике не дает возможности для технического перевооружения отрасли.

Стоит задача сокращения разрыва в доходах населения. *Децильный коэффициент*, т.е. отношения доходов 10% населения с наибольшим доходом к 10% населения с самым низким доходом, в России равен 14. В индустриально развитых странах он равен шести—восьми. Такой разрыв в доходах ведет к социальной нестабильности.

В целях достижения стабильности, ускорения темпов экономического роста предстоит существенно увеличить *долю оплаты труда в ВВП* и тем самым повысить реальные доходы населения. Возмож-

ны два пути: рост фонда оплаты труда и рост общественных фондов потребления.

В 90-е годы общественные фонды потребления сократились, особенно та их часть, которая раньше проходила по ведомственным каналам, за счет средств предприятий. Это финансирование ведомственного жилья, объектов социального назначения, социально-культурных мероприятий. Уменьшилась и та часть общественных фондов потребления, которая обеспечивается за счет бюджетных средств.

В то же время рост реальных доходов населения за счет увеличения затрат предприятий на эти цели не мыслим без компенсации предприятиям этих затрат путем снижения налогового пресса. Тем самым предопределяется необходимость дальнейшего проведения налоговой реформы. В 2002 г. правительство одобрило «Программу мер по реформированию налоговой системы Российской Федерации на период 2003—2005 гг.», которая предусматривала решение следующих задач:

- достижение минимально возможной налоговой нагрузки;
- реформирование системы распределения налоговых доходов между всеми уровнями бюджетной системы;
- совершенствование системы взимания отдельных налогов;
- улучшение системы налогового контроля и изменения системы налоговой ответственности.

Было предусмотрено, что в течение 2003—2005 гг. реформа должна развиваться по следующим основным направлениям:

(1) снижение налогового бремени как одного из условий обеспечения экономического роста и диверсификации экономики;

(2) упрощение налоговой системы и уменьшение числа налогов, ориентация на те налоги, которые стимулировали бы мотивацию к росту прибыли, личных доходов, занятости и отказа от теневой экономической деятельности;

(3) усиление справедливости налоговой системы за счет выравнивания условий налогообложения для всех налогоплательщиков, в том числе путем отказа от неэффективных налоговых льгот, и корректировка норм, искажающих экономическое содержание налогов;

(4) улучшение налогового администрирования как одного из условий повышения уровня собираемости налогов и сборов, а также снижения издержек, связанных с соблюдением законодательства о налогах и сборах.

Естественно, что снижение ставок на ведущие налоги приведет к уменьшению доходной части бюджетной системы, а, следовательно, к сокращению возможности государства финансировать многие

мероприятия. В течение многих лет большая группа российских экономистов, лидеры многих политических партий предлагали следующий вариант решения этой проблемы.

Недопоступление средств в бюджеты из-за снижения ставок налогов должно быть покрыто за счет введения налога на сверхприбыль, природно-ресурсной ренты, увеличения ставок имущественного налога на собственность богатых людей, увеличения ставок акцизов на предметы роскоши и др.

Однако налоги — это не самоцель. Они существуют для обеспечения расходов, размер которых обуславливают величину налогов и налоговый пресс. Поэтому *стратегический* путь подъема экономики — это снижение государственных расходов, что приведет к уменьшению налогового изъятия у предпринимателей. Это позволит увеличить инвестиции в реальную экономику, произвести модернизацию основных фондов, повысить конкурентоспособность российских предприятий, увеличить объем их производства и реализации продукции, повысит рост налоговых доходов бюджетной системы. Но при этом общество должно решить главный вопрос: какие необходимо определить национальные приоритеты, и на этой основе установить сокращение государственных расходов. Например, чему отдать приоритет в распределении бюджетных расходов: улучшению здоровья населения, и, следовательно, дотации населению на медикаменты и увеличению средств на медицину, или увеличению бюджетных расходов на проведение исследований в космосе.

Экономическая и социальная нестабильность ведет к *политической*. Это выражается и в центробежных векторах отношений между территориями страны и центром. Основные причины этого — непомерная централизация финансовых ресурсов, создаваемых в регионах, в федеральный бюджет и хронический дефицит территориальных бюджетов, через которые проходит основная часть средств, выделяемых государством на жизнеобеспечение населения. Это средства на образование, здравоохранение, жилищно-коммунальное хозяйство и др. Следует принимать во внимание недовольство регионов, которые считают, что центр бесконтрольно использует концентрируемые в федеральном бюджете средства на нежизненно важные на современном этапе для страны мероприятия.

Все это предопределило необходимость проведения реформы в межбюджетных отношениях с целью *укрепления бюджетов территорий*. Первый и главный путь такого укрепления — изменение государственных приоритетов в распределении ресурсов консолидированного бюджета в пользу жизнеобеспечения человека. Для практиче-

ского решения этого вопроса необходим механизм объективного распределения средств между федеральными и территориальными бюджетами, т.е. *государственное регулирование* межбюджетных потоков. Второй путь укрепления территориальных бюджетов — закрепление в законодательном порядке за этими бюджетами большей доли основных федеральных налогов. Это повысило бы размер их собственных доходов территориальных бюджетов, заинтересованность всех уровней власти в общих налогах, укрепило бы единство бюджетной системы. Третий путь — нормирование использования финансовых ресурсов на основе законодательно утвержденных государственных минимальных социальных норм. Четвертый — усиление контроля за приоритетным, целевым и эффективным использованием бюджетных ассигнований. Пятый — расширение коммерческих принципов в использовании экономического потенциала территорий муниципальных образований, предусматривающих эффективное использование земли, создание муниципальных коммерческих структур, конкурсность при предоставлении муниципального заказа и т.д.

Для решения этих задач в 2003 г. началась *реформа местного самоуправления*. Был принят Закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», предусматривающий создание системы органов власти местного самоуправления (органы власти поселений, муниципальных районов, городских округов). Закон определяет: перечни вопросов местного значения, относящиеся к ведению этих органов местного самоуправления, и на этой основе — разграничение между ними бюджетных полномочий; источники доходов местных бюджетов и порядок оказания им финансовой помощи. В отличие от предыдущих законов новый закон предусматривает систему санкций к местным органам самоуправления за ненадлежащее выполнение ими возложенных на них функций и за ненадлежащее пополнение местных бюджетов, вплоть до введения субъектами Российской Федерации на территории муниципальных образований временной финансовой администрации.

Таким образом, политика, направленная на укрепление централизованных и децентрализованных финансов в нашем государстве будет иметь не только позитивные экономические, но и социальные и политические последствия.

Позитивные социальные последствия будут выражаться в росте благосостояния населения, социальной стабильности общества, снижении уровня преступности, положительных сдвигах в демографи-

ческом положении в государстве. Политические последствия выразятся в уменьшении: социального противостояния, межнациональных и межконфессиональных конфликтов, политической напряженности, сепаратизма. Все это будет способствовать укреплению внутривнутриполитического положения в стране, следовательно, дальнейшему развитию государства.

Вопросы для повторения

1. Расскажите, как проходила перестройка хозяйственного механизма в 1985—1990 гг.?
2. Назовите экономические и политические причины развала СССР.
3. Охарактеризуйте реформы, проводившиеся в 1991—1996 гг.
4. Какие факторы оказали негативное влияние на состояние экономики России?
5. Объясните причины финансового кризиса 1998 г.



Мировое экономическое развитие на современном этапе

37.1. Третья НТР и формирование постиндустриальной цивилизации

Современный этап НТР принято связывать с созданием и широким внедрением в народное хозяйство ЭВМ четвертого поколения, на основе которых была завершена комплексная автоматизация и начат переход к новому состоянию всех отраслей экономики. В 70-е годы были созданы микропроцессоры, промышленные роботы, биотехнологии, волоконно-оптические системы передачи информации; 80-е годы были отмечены внедрением сверхбольших и объемных интегральных схем, сверхпрочной керамики, компьютеров пятого поколения, становлением генной инженерии, термоядерного синтеза. Эти направления НТР стремительно развивались на рубеже XX и XXI вв.

Под воздействием НТР происходили существенные изменения в структуре национальных хозяйств, системе управления на макро- и микроуровне, в социальной структуре общества, качестве, стиле жизни людей и т.д. Наиболее ярким показателем изменений стал беспрецедентный рост городского населения, небывалые темпы увеличения доли третичной сферы занятости (сферы торговли и услуг). К моменту начала современного этапа НТР (1970) в развитых индустриальных странах доля занятых в третичной сфере составила 44%, превысив занятость в промышленности и на транспорте¹. Стремительно менялся облик индустриального рабочего, росли его квалификация, общеобразовательная и профессиональная подготовка, уровень оплаты, а вместе с этим уровень и стиль жизни. Параллельно происходило заметное сокращение числа занятых в отраслях с высокой тягостью труда (горнодобывающая, традиционные отрасли

¹ В 1950 г. на долю третичной сферы занятости приходилось 33%. В США же к середине 50-х годов в третичной сфере трудилась приблизительно половина самодостаточного населения.

легкой промышленности и т.д.) и увеличение работников в новых отраслях (радиоэлектроника, ЭВМ, атомная энергетика, химия полимеров и т.д.). К началу 70-х заметно выросла численность средних слоев, их доля $1/4$ — $1/3$ всего самодостаточного населения.

На втором этапе НТР процессы приобретали «второе дыхание». К середине 70-х годов в связи с углублением процесса международной *разрядки* стали высвобождаться значительные средства, ранее направлявшиеся в ВПК. Запад все более переориентировал экономику на удовлетворение мирных потребностей, усиливал *социальную* составляющую экономической политики. Это не замедлило сказаться на повышении технической оснащенности и качестве труда, росте доходов трудящихся, уровне потребления на душу населения. В сочетании с реформированием модели государственного регулирования экономики на основе либерализации подобное смещение в сторону социальных приоритетов позволили передовым странам избежать длительного депрессивного состояния в переломные 70—80-е годы и ускорить переход в качественно новое состояние.

Принято считать, что создание микропроцессоров и развитие электронно-информационной техники, а также достижения в области биотехнологии и генной инженерии открыли второй этап НТР, этап совершенствования производительных сил, или этап «общества высоких технологий». Однако эта характеристика не исчерпывает глубину процесса перехода к качественно новому состоянию — *постиндустриальному обществу*. В экономике оно характеризуется лидирующими позициями *третичной* и *четвертичной* (информационной) сфер занятости, дающих импульс развитию остальным сферам хозяйства. Эти изменения не ограничиваются лишь количественными параметрами, т.е. насыщением рынка разнообразными товарами и услугами, они коренным образом затрагивают сам характер хозяйственных отношений, традиционную рыночную мотивацию к труду. Труд приобретает все более индивидуальный, творческий характер и призван все более удовлетворять стремление к духовному обогащению личности, росту профессионализма и т.д.

Вместе с тем очевидные положительные изменения, сопровождаются рядом тревожных тенденций, которые проявляют себя, в том числе и в рамках явления, получившего название *глобализации*. Глобализация является мегапроцессом, охватывающим практически все страны, а ее импульсы исходят, во всяком случае, в настоящее время, из наиболее развитых *центров мировой деловой активности*.

37.2. Три мировых центра деловой активности (США—Япония—ЕС) и базовые модели социально-экономических отношений

В рамках лидирующих развитых стран мира, большинство из которых относится к европейским или производным от них (за исключением Японии), сложились три центра мировой экономической и политической активности. В наиболее развитых по принятым мировым стандартам 24 странах, входящих в Организацию Экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), проживает приблизительно 15,5% населения мира. Однако здесь сосредоточена преобладающая часть мирового хозяйственного, научно-технического, военного потенциала. В силу этого обстоятельства данная группа во многом определяет основные тенденции и направления социально-экономического, политического, научно-технического и общекультурного развития человечества на современном этапе.

Формирование трех центров, вокруг которых группируются лидирующие страны, происходило на протяжении, по крайней мере, двух последних столетий. Это был весьма сложный, противоречивый процесс, сопровождавшийся острой политической, экономической борьбой, военными конфликтами. Если в XIX — первой половине XX вв. процесс формирования сопровождался тенденцией к дифференциации уровней социально-экономического развития стран, то во второй половине XX в. проявилась тенденция к выравниванию этих уровней во всех индустриально развитых странах, вне зависимости от их региональной интеграции.

Центрами мировой экономической и политической активности в настоящее время являются США, Западная Европа и Япония. В конкурентной борьбе за рынки и сферы политического влияния каждый из трех центров опирается на преимущества своего положения в сложившейся мировой системе экономических и политических отношений. *США* располагают огромным производственным, научно-техническим потенциалом, емким внутренним рынком. Отличительные особенности этого центра — самообеспеченность многими природными ресурсами, выгодное географическое положение, большие масштабы зарубежных капиталовложений. Следует учитывать и огромную мощь американских транснациональных корпораций (ТНК), на основе которых действует как бы «вторая экономика» за пределами страны. Важнейшим фактором лидерства США, фактором, конституирующим их как мировой центр экономической и политической активности, является также превосходство США в военной области. В последнее время, особенно после распада мировой

социалистической системы, США пытаются вновь претендовать на абсолютное глобальное превосходство, в статусе единственной «сверхдержавы».

Западноевропейский центр опирается на широко развитые внутривнутрирегиональные связи, тесное переплетение взаимодополняющих структур, интернационализацию хозяйств, входящих в него стран. Институциональным оформлением данных особенностей стали «Общий рынок» и Европейский Союз. Объективные законы внутреннего и мирового развития, конкурентной борьбы заставляют западноевропейские страны все более объединять свои силы, в том числе и для эффективного противостояния другим мировым центрам. Западноевропейский центр представляет собой, хотя и подвижную, но относительно закрытую структуру в силу достигнутого оптимального уровня самодостаточности. Одним из источников процветания центра является активное использование традиционных связей с бывшими колониями. Наряду с этим возникли и коллективные формы «ассоциаций» западноевропейского центра с большой группой развивающихся стран Африки, Средиземноморья, Тихоокеанского и Карибского бассейнов.

Япония — третий центр мировой экономической и политической активности — лишена в сравнении с первыми двумя многих преимуществ. Прежде всего, это отсутствие достаточной сырьевой и энергетической базы, что вынуждает вести поиски иных факторов развития и более эффективного использования имеющихся ресурсов. Переход к постиндустриальному обществу, который выражается в числе прочего в преимущественном росте третичной и четвертичной сфер занятости, наиболее соответствует обделенным собственными ресурсами экономики страны. Благодаря чрезвычайно высокой адаптационной способности японской социально-экономической модели к меняющимся условиям, во второй половине XX в. Япония превратилась в мощный центр деловой и политической активности, успешно конкурирующий не только в Азиатско-Тихоокеанском регионе, но и в Западной Европе и Америке.

На протяжении последней трети XX в. происходили постоянные изменения в экономических и политических позициях трех центров. Так, до конца 60-х годов США обеспечивали себе экономическое, финансовое и технологическое превосходство над остальными двумя центрами. Однако в 70—80-е годы их монопольное положение по многим позициям было утрачено или поколеблено. Например, в настоящий момент Япония вышла на второе место в мире по общему объему производства, сравнявшись с США по размерам экспорта, а по душевому производству она обогнала США уже в 1988 г.

За 25 лет доля США в совокупном валовом продукте развитых стран сократилась с 53% (в 1960 г.) до 41% (в середине 80-х), в то время как доля Западной Европы несколько выросла — соответственно с 35% до 36%, а Японии — с 5 до 15% и т.д. Более медленно, по сравнению с Японией и Западной Европой, в США происходит рост производительности труда, они все более уступают позиции в области фундаментальных исследований и НИОКР. Усиливается давление на США и в области экспорта капиталов, особенно со стороны Японии.

Происходящее перераспределение позиций между тремя мировыми центрами является отражением важной особенности современного экономического развития, усиления конкурентной борьбы на мировом рынке. Ни одна страна сегодня не в состоянии обеспечить свое полное превосходство практически по всем позициям, как это было, например в XVIII, XIX вв. с Англией. Занять лидирующие позиции в условиях неизмеримо углубившегося процесса международного разделения труда можно лишь в некоторых сферах мировой экономики, что и подтверждают результаты соперничества США, Западной Европы и Японии. Поэтому последняя треть XX в. отмечена тенденцией к выравниванию уровней развития трех центров, всех стран, входящих в их состав. Помимо этого в последнее тридцатилетие XX в. наметилась тенденция к «размыванию» сложившегося «треугольника» за счет быстрого роста и укрепления других центров экономической и политической активности, например, новых индустриальных стран преимущественно в Юго-Восточной Азии и Латинской Америке.

При характеристике каждого из трех центров следует учитывать сложившееся разнообразие моделей, которое определяется преимущественно институциональными формами комплекса социально-экономической и политической жизни лидирующих стран. Это разнообразие можно условно свести к трем ведущим моделям: либеральной, социально-рыночной и корпоративной. *Либеральная* модель характерна, прежде всего, для США. Ее определяют значительное преобладание частной собственности над государственной и соответственно ведущая роль частного сектора в национальном хозяйстве. Государство регулирует макропроцессы и воздействует на частный сектор законодательными и административными мерами, обеспечивая установившиеся правила функционирования рынка. Для этой модели также характерно отсутствие массовых партий представляющих лиц наемного труда, относительно слабое воздействие профсоюзов на условия оплаты труда, малоразвитый институт занятости и пр. Помимо США либеральная модель распространена в Канаде, на

ней также в большей степени основаны системы социально-экономических отношений Англии, Бельгии, Ирландии, Италии и Франции, с той лишь разницей, что в этих странах сохраняются сильные позиции политических и профсоюзных институтов, существует относительно развитое трудовое законодательство. Однако в последние десятилетия в условиях наступления новой либеральной или «неоконсервативной волны», отчетливо наблюдается дрейф в сторону «американизации» хозяйственных отношений в этих ведущих европейских странах, что дает все больше оснований классифицировать их модель скорее как либеральную с реформистским оттенком.

Социально-рыночная система характерна для ряда европейских стран и, прежде всего ФРГ, где она сформировалась в полном объеме в послевоенное неполное двадцатилетие в ходе реформ Людвиг Эрхарда. Для нее характерно сочетание либеральных основ хозяйствования и сильной социальной политики государства в отношении слабо защищенных слоев населения, защита мелких и средних субъектов хозяйства от монополий.

Корпоративная модель выступает в двух ипостасях — демократической и иерархической. Демократический тип корпоративной системы характерен для ряда европейских стран, которые имеют давние социал-демократические традиции в институтах политической власти и устроениях общества. Этот тип определяет развитую систему прямого государственного вмешательства в социально-экономическую жизнь, которое предполагает, в том числе, наличие сильного государственного сектора в экономике, бюджетное перераспределение значительной части национального дохода и т.д. Наряду с этим функционируют сильные профсоюзы, регулирующие динамику заработной платы; проводится активная политика в области занятости, профессиональной подготовки и пр. Социально-экономическая политика проводится на принципе консенсуса работодателей и институтов защиты лиц наемного труда. Демократическая модель корпоративизма наиболее характерна для стран Скандинавии и, прежде всего Швеции («шведский социализм»), а также Австрии. Корпоративная иерархическая модель характерна для стран Юго-Восточной Азии и прежде всего Японии. Ее отличает активное вмешательство государства в хозяйственную жизнь посредством своеобразной системы взаимосвязей его с крупнейшими субъектами экономики, иерархической подчиненности в среде самих субъектов хозяйства, при относительно неразвитом государственном секторе. Отношения работодателей и наемников строятся на традиционных патерналистских принципах, что позволяет относительно успешно решать задачи в области занятости, оплаты труда, профессиональной подготовки и т.д.

Очевидно, что охарактеризованные модели не являются неподвижными, ибо испытывают воздействие как внутреннее, так и внешнее; менее эффективные элементы моделей постоянно трансформируются в соответствии с изменяющимися стандартами и приоритетами национального и мирового развития. В конце XX в. отчетливо проявилась тенденция к сближению, унификации национальных моделей, принявшая масштабный, глобальный характер.

37.3. Глобализация. Глобальные проблемы современности

Несмотря на частое употребление термина глобализация сегодня нет единого его толкования. Однако введение данного понятия в научный оборот совпадает по времени с началом современного этапа НТР. Большинство исследователей понимает под глобализацией процесс формирования *единого* общемирового финансово-экономического и информационного пространства на основе новых, преимущественно компьютерных технологий. По мнению экспертов, одного из ведущих институтов глобализации — МВФ, она выражается в невиданном ускорении темпов роста экономической взаимозависимости стран, в результате возрастающего объема и разнообразия трансграничных транзакций товаров, услуг и международных потоков капитала, благодаря все более быстрой и широкой диффузии технологий¹. Данная характеристика явления верно отмечает его техногенную природу, однако обходит проблему не менее важной *политической* составляющей глобализации. Очевидно, основным адептом глобализации являются США, где размещено большинство штаб-квартир ТНК, прежде всего заинтересованных в ликвидации существующих препятствий в области мировой торговли и движении капиталов. США, кроме того, занимают лидирующие позиции в МВФ, Всемирном банке, ВТО — мировых финансовых институтах, проводящих последовательно политику глобализации. Либерализация мировых хозяйственных отношений ослабляет позиции менее мощных субъектов мирового хозяйства, объективно играет на руку ТНК, финансовым группам, прежде всего, США и развитых стран в их стремлении к расширению влияния на мировых рынках и рынках других стран. Неудивительно, что наиболее последовательными сторонниками глобализации на основе унификации правил игры, либерализации отношений, являются правительства лидирующих стран, таких,

¹ Уловик С.Л. Глобализация: семиотические подходы. М.: Рефл-бук, 2002. С. 205.

как США, Англия, Канада, Австралия, Скандинавские страны, Италия и ряд других. В этом смысле глобализацию можно рассматривать и как форму активной экспансии на мировом рынке лидирующих стран с целью укрепления собственных позиций. Лишним подтверждением данного тезиса служат становление в 90-е годы XX в. широкого движения *антиглобалистов*, укрепление региональных объединений стран, испытывающих на себе эту экспансию; усиление конфронтации «севера и юга», в том числе принимающей крайние формы международного терроризма и т.д.

Развитие во многом объективного процесса интернационализации хозяйственных отношений поставило перед человечеством ряд глобальных проблем, отличительными признаками которых являются их мировой характер и невозможность разрешения порознь. В этой связи следует еще раз отметить, что политическая подоплека глобализации, выраженная в стремлении развитых стран к закреплению собственных лидирующих позиций, становится серьезным препятствием на пути поиска методов решения глобальных противоречий, способных, по мнению многих современных исследователей, прервать жизнь мировой цивилизации.

Совокупность глобальных проблем можно условно свести к трем основным группам:

(1) проблемы, связанные с внешнеполитической деятельностью стран и в первую очередь обладающих ядерным оружием (проблемы разоружения и конверсии, международного терроризма);

(2) проблемы отношений «человек-общество» (проблемы нищеты, голода, болезней, народонаселения и др.);

(3) глобальные проблемы в системе «человек-природа» (экологическая, сырьевая, энергетическая, проблемы освоения мирового океана и космоса и пр.). Часто проблемы второй и третьей групп объединяют в единый комплекс.

Среди глобальных проблем наиболее важной остается *предотвращение ядерного апокалипсиса*. Несмотря на ошутимые достижения последних десятилетий ушедшего XX столетия в области ослабления, а затем и демонтажа глобальной системы блокового противостояния ядерных держав, военно-политическая конфронтация остается серьезнейшим фактором, влияющим на развитие глобального кризиса. Сама по себе конфронтация существенно сдерживает общемировые интеграционные тенденции и тем самым становится препятствием к осознанию природы глобальных проблем, к реальному объединению всех стран для их решения.

Очевидно, что милитаризация отвлекает колоссальные материальные, интеллектуальные ресурсы, которые могли быть направлены

на устранение голода и нищеты, болезней, решение экологических проблем и т.д. Например, с 1950 по 1987 гг. общемировые военные расходы составляли около 19 трлн долл. в постоянных ценах. Реальная цифра военных расходов бывшего СССР к моменту распада в 1989 г. составляла 77,3 млрд руб. США в среднем за год расходовали на эти цели 300 млрд долл., что составляло 6% ВВП. В СССР этот показатель доходил до 9%. Несмотря на позитивные в целом изменения, выразившиеся в замедлении темпов неуклонного роста военных расходов ведущих стран мира, характеризовавшие период 50—80-х годов, милитаризация сохраняется на весьма высоком уровне. В настоящее время можно говорить о новых точках роста милитаризации, которые обозначились в результате возникновения многочисленных локальных конфликтов, как следствие усиления конфронтации Востока и Запада, повсеместного распространения феномена терроризма и т.д.

Важнейшей задачей в окончательном решении глобальной проблемы предотвращения ядерной войны является ликвидация уже накопленных ее материальных средств. У государств в этом случае не останется каких-либо физических возможностей для иной внешней политики, кроме политики мирного сосуществования. Вместе с ликвидацией накопленных средств вооружения будет также устранена вероятность случайного возникновения мировой войны в результате какого-либо природного, техногенного или социального катаклизма.

Разоружение не вызовет катастрофического сужения рынков сбыта, ведущего к экономическому кризису и глобальному росту безработицы, хотя вероятность возникновения элементов этих негативных явлений очевидна как сопровождение любых структурных изменений. Так, очевидно, что масштабный процесс конверсии потребует отвлечения значительного количества средств, что можно рассматривать в качестве прямых потерь. Именно это и способно вызвать временный рост негативных, кризисных явлений. Однако в перспективе разоружение способно вызвать существенное расширение рынков гражданских средств производства и предметов потребления и благоприятно сказаться на использовании ресурсов, производительных сил в целом.

Разоружение повлечет за собой ликвидацию одной из главных причин нестабильности мирового рынка — *милитаризацию*. Она, как показывает исторический опыт, не только непосредственно, но и косвенно влияет на ряд факторов мирового хозяйственного процесса, что в совокупности приводит к возникновению периодических кризисов. Рациональное же использование высвободившихся в

результате разоружения средств, приведет к росту емкости рынка за счет увеличения платежеспособного спроса на гражданскую продукцию. Разоружение приведет к переводу ряда отраслей экономики на производство необходимых потребительских товаров и услуг. Следовательно, оно будет способствовать совершенствованию структуры национальных экономик мирового хозяйства, сглаживанию имеющихся диспропорций. В процессе разоружения экономика будет развиваться без прямых потерь, обусловленных стремлением преодолеть узкие рамки рынков товаров гражданского потребления за счет чрезмерного расширения военного производства. Не вызывает сомнения, что основные направления и возможности увеличения производства гражданской продукции взамен военной будут определяться прежде всего исходным уровнем милитаризации той или иной страны.

Проблема разоружения тесно связана и с иными глобальными проблемами, в том числе и в системе «человек-природа», под которой понимается сохранение среды обитания человека. В основе глобального противоречия «человек-природа» находятся, по крайней мере, два ведущих фактора — техногенная и постоянная тенденция роста народонаселения. Оба фактора ведут к неуклонному расширению потребления природных ресурсов, что, с одной стороны, обостряет проблему их истощения, а с другой — проблему утилизации отходов производства и потребления. Сегодня общество вынуждено постоянно увеличивать ту долю в распределении дохода, которая компенсирует затраты на извлечение ресурсов и охрану среды обитания человека, что ведет в свою очередь к относительному ограничению темпов экономического роста. Высвобождение колоссальных средств из сферы милитаризации и направление их на решение экологических проблем является одним из исходных условий не только обеспечения дальнейшего развития человечества, но и его выживания.

Очевидно, что используемые ныне минеральные ресурсы не безграничны. Так, ранее богатые месторождения в ряде стран выбраны до предела или близки к истощению. Что касается энергопроизводства, с учетом сохранения современных темпов его развития, то все основные виды используемых в настоящее время ресурсов, по мнению большинства исследователей, будут истрачены через 100 с небольшим лет, т.е. в начале XXII века. Не менее напряженная ситуация сложилась и с водными ресурсами.

В то же время, говоря о предельном дефиците природных ресурсов, не следует забывать о том, что человечество вовлекло в хозяйственный оборот меньшую часть ресурсного потенциала планеты.

К этому следует добавить, что имеются и реальные резервы сбережения используемых ныне ресурсов. Так, например, современные технологии позволяют извлекать не более 30—40% имеющихся запасов нефти из месторождений, а коэффициент полезного использования добытых энергетических ресурсов ограничен 30—35%.

Проблемы народонаселения приобрели в XX в. глобальный характер, так как складывающаяся демографическая ситуация во многом влияет на перспективы экономического, социального развития, на расстановку политических сил не только в национальном, региональном, но и мировом масштабе. Достаточно сказать, что две мировые войны велись, как и прежде региональные войны, прежде всего за среду обитания человека (территории, ресурсы), преследовали цель уничтожения части народонаселения. Динамика народонаселения, кроме того, не только испытывает влияние социальных, культурных и экономических факторов, но и непосредственно воздействует на них.

Темпы прироста населения, %¹

	1950—1955	1965—1970	1990—1995	2010—2015
Мир	1,78	1,99	1,57	1,20
Развитые страны	1,20	0,81	0,40	0,18
Развивающиеся страны	2,05	2,36	1,88	1,41
Африка	2,22	2,65	2,81	2,50
Азия	1,89	2,44	1,70	1,14
Европа	0,79	0,67	0,27	0,14
Латинская Америка	2,70	2,58	1,84	1,18
Северная Америка	1,80	1,13	1,06	0,66

И с т о ч н и к. *Ломакин В.К.* Мировая экономика: Учебник для вузов. — М.: ЮНИТИ, 1998. — С.233; World population. The 1992, 1993. Revision. UN., N.-Y., 1993, 1994.

Как следует из таблицы, прирост населения в развивающихся странах в первой половине 90-х годов был в пять раз выше, чем в промышленно развитых (1,9% и 0,4%). В то же время наибольшие темпы прироста населения сохраняются в странах Среднего Востока и Африки (2,2% в 1950—1955 гг. и 2,8% в 1990—1995 гг.), относительно высокие темпы наблюдаются также в странах Латинской Америки. Несмотря на региональные различия, сохраняется тенденция общего роста народонаселения, которая естественным образом воздействует на расширение воспроизводства, что в свою очередь подразумевает вовлечение все большего объема природных благ. Это

ускоряет обострение проблемы нехватки, истощения природных ресурсов, утилизации отходов производства и потребления.

Рост народонаселения ведет также к *сокращению важнейшего ресурса — сельскохозяйственных земель*. Так, из 149 млн кв. км суши пригодными для обработки считаются лишь 45 млн кв. км, из которых в настоящее время культивируется менее 1/3 (т.е. менее 15 млн кв. км). По некоторым расчетам, при нынешних методах обработки земель можно обеспечить потребности в продовольствии максимально 10 млрд человек. Этот предел численности может быть достигнут в течение ближайших 30—40 лет. Также как и в отношении прочих ресурсов, в более рациональном использовании сельскохозяйственных земель имеются немалые потенции. Об этом говорят итоги «зеленой революции» 50—70-х годов, когда, например, производство зерновых увеличилось в 2,5 раза, а также развитие в последнее время производства генетически модифицированных продуктов. Тем не менее, с начала 80-х достигнутые темпы прироста урожайности стали резко падать. Это связано не столько с отсутствием принципиально новых технологий в производстве зерновых культур, сколько с истощением почвы и тенденции к выбыванию земель из оборота в результате загрязнения окружающей среды. Природа способна создавать 1 см чернозема в течение 300 лет, в то время как человек способен «промотать» это естественное благо со скоростью 1 см в три года, омертвляя почву засолением, химикатами, опосредованным воздействием промышленного производства и т.д. Например, ежегодно в атмосферу выбрасывается около 5 млрд т только углекислого газа, т.е. по тонне на каждого жителя планеты. Загрязнение ряда территорий токсичными стоками сверх допустимых норм наносит ощутимый социальный и экономический ущерб. Об остроте проблемы говорит сравнительно новое социальное явление — увеличение потока эмигрантов из особо неблагоприятных в экологическом отношении зон, где наблюдается многократный рост заболеваемости, высока смертность и т.д. Если же тенденция роста загрязнения окружающей среды сохранится, может произойти глобальная катастрофа, связанная с потеплением климата планеты (парниковый эффект).

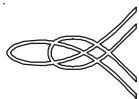
Остановить этот процесс, попробовать разрешить комплекс глобальных проблем под силу только современному *интегрированному* обществу. Оно должно выработать кардинальные меры по преодолению грозных для мировой цивилизации явлений. К настоящему моменту мировым сообществом накоплен опыт совместных действий в решении глобальных проблем, возникла и развивается разветв-

ленная структура международных, межгосударственных и общественных институтов, призванных координировать совместные действия. Это дает основания полагать, что человечество способно справиться с комплексом глобальных проблем в будущем.

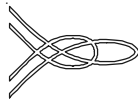
Вопросы для самопроверки

1. Охарактеризуйте основные достижения современной НТР, ее этапы, назовите страны-лидеры.
2. Раскройте содержание концепции постиндустриального общества.
3. Назовите три мировых центра деловой и политической активности, охарактеризуйте их роль в мировом сообществе.
4. Дайте характеристику процессу глобализации, покажите его противоречия.
5. Какие проблемы относятся к глобальным, чем они вызваны, что необходимо предпринять для их решения?

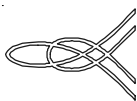




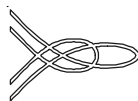
Библиографический список



1. *Бобыкин В.И.* Формирование финансового капитала в России. М., 1970.
2. *Демкин А.В.* Русское купечество в XVII—XVIII вв. М., 1990.
3. *История мировой экономики. Хозяйственные реформы. 1920—1990:* Учеб. пособие для вузов / Под ред. А.Н. Марковой. М., 1995.
4. *История мировой экономики /* Под ред. М.В. Конотопова, С.И. Сметанина. М., 1997.
5. *История народного хозяйства: Словарь-справочник /* Под ред. А.Н. Марковой. М., 1995.
6. *История социалистической экономики СССР. В 7 т.* М., 1970—1980.
7. *Поляк Г.Б.* Послевоенное восстановление народного хозяйства. М., 1986.
8. *Тимошина Т.М.* Экономическая история России: Учеб. пособие. М., 1998.
9. *Финансово-кредитный словарь.* — М., 2002.
10. *Хозяйственные реформы в России (IX—XX вв.): Учеб. пособие /* Под ред. А.Н. Романова, А.Н. Марковой. М., 1993.
11. *Хромов П.А.* Экономическая теория СССР: первобытно-общинный и феодальный способы производства в России. М., 1982.
12. *Хромов П.А.* Экономическая история СССР. Период промышленного и монополистического капитализма в России. М., 1982.
13. *Шапкин И.Н., Реснянский С.Н.* Деловой мир России: из истории формирования российской буржуазии. М., 1995.
14. *Экономическая история капиталистических стран /* Под ред. В.Т. Чунтулова, В.Г. Сарычева. М., 1995.
15. *Экономическая история капиталистических стран /* Под ред. Ф.Я. Полянского, В.А. Жамина. М., 1986.



ОГЛАВЛЕНИЕ



ПРЕДИСЛОВИЕ	6
ВВОДНАЯ ГЛАВА	15
РАЗДЕЛ I. ПЕРВОБЫТНАЯ ЭПОХА И ДРЕВНИЙ МИР	31
ГЛАВА 1. ЭКОНОМИКА ПЕРВОБЫТНОГО ОБЩЕСТВА	32
1.1. Хозяйственная жизнь первобытного человеческого стада	32
1.2. Хозяйство эпохи среднего и позднего палеолита	36
1.3. Экономическое развитие мезолитических племен	41
1.4. Неолитическая революция	43
ЭКОНОМИКА СТРАН ДРЕВНЕГО ВОСТОКА	49
ГЛАВА 2. ЭКОНОМИКА ГОСУДАРСТВ МЕСОПОТАМИИ	50
ГЛАВА 3. ЭКОНОМИКА ГОСУДАРСТВ ВОСТОЧНОГО СРЕДИЗЕМНОМОРЬЯ	61
3.1. Сирия и Финикия	61
3.2. Палестина	64
ГЛАВА 4. ЭКОНОМИКА ДРЕВНЕГО ЕГИПТА	73
ГЛАВА 5. ЭКОНОМИКА ДРЕВНЕГО КИТАЯ	79
ГЛАВА 6. ОСОБЕННОСТИ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ЭВОЛЮЦИИ ДРЕВНЕЙ ИНДИИ	87
ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ АНТИЧНЫХ ГОСУДАРСТВ	92
ГЛАВА 7. ЭКОНОМИКА ДРЕВНЕЙ ГРЕЦИИ	93
7.1. Экономическое развитие греческих земель в III—II тыс. до н.э.	93

7.2. Экономическое развитие в XI—VI вв. до н.э.	95
7.3. Греческая экономика классического периода (V—IV вв. до н.э.)	100
7.4. Экономическое развитие в эпоху эллинизма (конец IV — I вв. до н.э.)	104
ГЛАВА 8. ЭКОНОМИКА ДРЕВНЕГО РИМА	107
8.1. Царский период: отмирание родовых отношений и формирование Римского государства	107
8.2. Период Республики: римское право, территориальная экспансия и развитие экономики	109
8.3. Период Империи: расцвет цивилизации и кризис рабовладения	117
РАЗДЕЛ II. СРЕДНЕВЕКОВЬЕ (V—XVII вв.)	121
ГЛАВА 9. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ В ЭПОХУ СРЕДНЕВЕКОВЬЯ	122
9.1. Общая характеристика феодализма	123
9.2. Раннее Средневековье — формирование феодальной системы (V — сер. XI вв.)	126
9.3. Экономическое развитие в период классического Средневековья (2-я пол. XI—XV вв.)	131
9.4. Экономическое развитие в период позднего Средневековья (кон. XV — сер. XVII вв.)	139
ГЛАВА 10. ЭКОНОМИКА СРЕДНЕВЕКОВОЙ ФРАНЦИИ	151
10.1. Возникновение и развитие феодальных отношений во франкском обществе	151
10.2. Франкское государство в VII—IX вв.	153
10.3. Экономическое развитие Франции в X—XV вв.	157
10.4. Экономическое развитие Франции на этапе разложения феодализма	160
ГЛАВА 11. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ АНГЛИИ и ГОЛЛАНДИИ	165
11.1. Экономическое развитие Англии в XI—XV вв.	165
11.2. Экономика Англии в XVI—XVII вв.	167
11.3. Экономика Нидерландов (Голландии) в XVI в.	173
11.4. Голландия как «образцовая» капиталистическая страна XVII в.	176

ГЛАВА 12. ЭКОНОМИКА ГЕРМАНИИ	181
12.1. Эпоха раннего феодализма (V—X вв.)	182
12.2. Эпоха расцвета феодализма (XI — конец XV вв.)	186
12.3. «Второе издание» крепостничества	194
ГЛАВА 13. ХОЗЯЙСТВО КИЕВСКОЙ РУСИ (IX—XII вв.)	198
13.1. Образование древнерусского государства	198
13.2. Развитие сельского хозяйства	202
13.3. Развитие ремесел и городов	204
ГЛАВА 14. ЭКОНОМИКА РУСИ В ПЕРИОД ФЕОДАЛЬНОЙ РАЗДРОБЛЕННОСТИ (XII—XV вв.)	210
14.1. Причины феодальной раздробленности	210
14.2. Экономическое развитие Русских земель в XII—XV вв.	212
14.3. Монголо-татарское иго и объединение Русских земель вокруг Москвы	220
ГЛАВА 15. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РУСИ В ПЕРИОД ОБРАЗОВАНИЯ ЕДИНОГО ЦЕНТРАЛИЗОВАННОГО ГОСУДАРСТВА (XV—XVII вв.)	224
15.1. Экономика Руси в период завершения объединения земель вокруг Москвы	225
15.2. Особенности экономического развития России в XVI в.	230
15.3. Экономика России на пороге Нового времени (XVII в.)	238
ГЛАВА 16. СТРАНЫ ВОСТОКА	245
16.1. Экономика Индии на раннем этапе феодализма	245
16.2. Экономика Индии в период Делийского султаната (XI—XV вв.)	248
16.3. Экономика Индии в эпоху Могольской империи (XVI—XVIII вв.)	254
ГЛАВА 17. ЭКОНОМИКА СРЕДНЕВЕКОВОГО КИТАЯ	257
17.1. Экономика в эпоху раздробленности страны	257
17.2. Экономика Китая в имперский период (конец VI—XIII вв.)	258
17.3. Заказ Китайской империи	266

ГЛАВА 18. ЭКОНОМИКА СРЕДНЕВЕКОВОЙ ЯПОНИИ	268
18.1. Рождение государства и первые реформы	268
18.2. Развитие экономики Японии в VIII—XII вв.	269
18.3. Экономика Японии в эпоху зрелого феодализма (XII—XV вв.)	272
 РАЗДЕЛ III. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭВОЛЮЦИЯ ОБЩЕСТВА В НОВОЕ ВРЕМЯ (XVIII—XIX вв.)	 275
ГЛАВА 19. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ВЕДУЩИХ СТРАН В XVIII в.	276
19.1. Общая характеристика эпохи	276
19.2. Англия — родина промышленной революции	278
19.3. Особенности социально-экономического развития Франции	283
19.4. Причины экономического отставания Германии	287
ГЛАВА 20. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ВЕДУЩИХ СТРАН В ЭПОХУ ФОРМИРОВАНИЯ ИНДУСТРИАЛЬНОЙ ЦИВИЛИЗАЦИИ	290
20.1. Особенности социально-экономического развития Англии	291
20.2. Особенности социально-экономического развития Франции	299
20.3. Особенности социально-экономического развития Германии	307
ГЛАВА 21. ЭКОНОМИКА РОССИИ в XVIII в.	319
21.1. Эпоха Петра Великого	319
21.2. Экономика России в первой половине XVIII в.	326
21.3. Начало разложения крепостнического хозяйства во второй половине XVIII в.	331
ГЛАВА 22. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РОССИИ в XIX в.	341
22.1. Факторы экономического развития	341
22.2. Сельское хозяйство — основа экономики России	343
22.3. Тенденции в развитии российской промышленности	349

22.4. Торговля и транспорт	352
22.5. Финансовые реформы XIX в.	356
ГЛАВА 23. ОБРАЗОВАНИЕ США. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ СТРАНЫ В XIX в.	359
23.1. Экономика Северной Америки колониального периода. Образование США	360
23.2. Экономическое развитие США в первой половине XIX в.	365
23.3. Становление индустриальной цивилизации в США	369
23.4. Гражданская война и ее последствия	376
ГЛАВА 24. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ЯПОНИИ XVIII—XIX вв.	381
24.1. Экономика Японии в XVIII в.	381
24.2. Экономика Японии в XIX в.	383
24.3. Экономика Японии при переходе к империализму	388
ГЛАВА 25. ЭКОНОМИКА СТРАН ВОСТОКА В ЭПОХУ КОЛОНИАЛИЗМА	392
25.1. Исторические формы колониализма, его этапы	393
25.2. Колониальная политика: от торговых компаний до мировых капиталистических рынков	394
25.3. Социально-экономическое положение колоний. Полуколонии	397
РАЗДЕЛ IV. НОВЕЙШЕЕ ВРЕМЯ	401
ГЛАВА 26. ВТОРАЯ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ РЕВОЛЮЦИЯ И ЕЕ ПОСЛЕДСТВИЯ (конец XIX — начало XX вв.)	402
26.1. Революционные преобразования в энергетике и электротехнике	402
26.2. Новые технологии производства и новые виды транспорта	408
26.3. Результаты второй научно-технической революции и третий макроцикл	412
ГЛАВА 27. ВЫДВИЖЕНИЕ США, ГЕРМАНИИ И ЯПОНИИ В ВЕДУЩИЕ СТРАНЫ МИРА	416
27.1. Экономическое развитие США — монополизация и «эпоха прогрессизма»	417

27.2. Экономическое развитие Германии	427
27.3. Имперская модернизация Японии	432
ГЛАВА 28. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА в 1914—1939 гг. СТАНОВЛЕНИЕ СИСТЕМЫ РЕГУЛИРУЕМОГО КАПИТАЛИЗМА	437
28.1. Периоды процесса этатизации	437
28.2. Экономическое развитие крупнейшей индустриальной страны — США	440
28.3. Экономика Великобритании	449
28.4. Экономическое развитие Франции	451
28.5. Экономика Германии	455
28.6. Экономика Италии и Японии	459
ГЛАВА 29. ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ВЕДУЩИХ СТРАН МИРА ПОСЛЕ ВТОРОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ И НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ (1945—2004)	461
29.1. Возрастание экономической мощи США	461
29.2. Различные модели «государств благосостояния» Западной Европы	466
29.3. Особенности интеграции	474
29.4. США, Западная Европа и Япония — «тройка» важнейших экономических центров мира	478
ГЛАВА 30. ОПЫТ СТРОИТЕЛЬСТВА СОЦИАЛИЗМА В СТРАНАХ ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ, АЗИИ И НА КУБЕ	497
30.1. Экономическое развитие социалистических стран на первом этапе (1945—1949)	497
30.2. Экономическое развитие социалистических стран на втором этапе (1950—1960)	506
30.3. Экономика социалистических стран на третьем этапе (1960—1970)	508
30.4. Экономика социалистических стран на четвертом этапе (1970 — середина 1980-х)	509
30.5. Страны социалистической системы во второй половине 80-х — 90-е годы	515
ГЛАВА 31. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ СТРАН, ОСВОБОДИВШИХСЯ ОТ КОЛОНИАЛЬНОГО ГОСПОДСТВА	529
31.1. Страны как фактор роста всемирного хозяйства	529

31.2. Социально-экономическая дифференциация развивающихся стран	531
31.3. Интеграционные процессы в странах Третьего мира	541
ГЛАВА 32. ЭКОНОМИКА РОССИИ В 1900—1917 гг.	545
32.1. Экономические кризисы начала XX в.	545
32.2. Промышленное развитие России в 1909—1913 гг.	547
32.3. Развитие сельского хозяйства	554
32.4. Экономика России в годы Первой мировой войны	561
ГЛАВА 33. СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИСТЕМА РОССИИ И ЕЕ ХОЗЯЙСТВЕННОЕ РАЗВИТИЕ В 1917—1941 гг.	565
33.1. Революционные преобразования в экономике	565
33.2. Кризис экономики и «военный коммунизм»	570
33.3. НЭП. Программа социалистического строительства	572
33.4. Хозяйство СССР в период довоенных пятилеток	580
ГЛАВА 34. ЭКОНОМИКА СССР В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ И ПОСЛЕВОЕННЫЙ ПЕРИОД	588
34.1. Экономика СССР в период Великой Отечественной войны	588
34.2. Восстановление народного хозяйства	605
ГЛАВА 35. РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ СССР В 50—80-е годы XX в.	612
35.1. Динамическое развитие экономики (1950—1970)	613
35.2. Кризисные явления в экономике и развитие теневой экономики (1971—1985)	618
35.3. Государственные финансы и финансовый кризис	625
ГЛАВА 36. ЭКОНОМИКА РОССИИ В ПЕРИОД ПЕРЕХОДА К РЫНОЧНОЙ МОДЕЛИ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ	629
36.1. Попытки перестройки хозяйственного механизма	630
36.2. Реформы в России и переход к рыночной экономике	634
36.3. Факторы, повлиявшие на углубление кризиса	638
36.4. Современные проблемы экономического и социального развития России	641

ГЛАВА 37. МИРОВОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	649
37.1. Третья НТР и формирование постиндустриальной цивилизации	649
37.2. Три мировых центра деловой активности (США—Япония—ЕС) и базовые модели социально-экономических отношений	651
37.3. Глобализация. Глобальные проблемы современности	655
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК	662



www.unity-dana.ru

ИЗДАТЕЛЬСТВО
ЮНИТИ-ДАНА



ОТКРОЙТЕ КНИГИ ЮНИТИ!

Учебная литература
для высшего и среднего профессионального
образования

Специальности
ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ
ГУМАНИТАРНО-СОЦИАЛЬНЫЕ
СЕРВИСА
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ
КУЛЬТУРЫ И ИСКУССТВА
МЕЖДИСЦИПЛИНАРНЫЕ

- РЕКЛАМА
- СВЯЗИ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ
- КОММЕРЦИЯ
- АНТИКРИЗИСНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

тел.: 8-499-740-60-14, 8-499-740-60-15